



BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.

www.bizavnews.ru

№ 44 (145) 3 ноября 2012 г.

Закончилось главное событие года в мире бизнес-авиации. Закончилось тихо и с осторожным оптимизмом. Главным отличием прошедшей NBAA 2012 можно считать отсутствие громких премьер и крупных заказов, за исключением модернизированных версий хорошо знакомых нам машин.

И вот некоторые итоговые цифры этого мероприятия:

- Шоу посетило 25150 человек, что сравнимо с посещаемостью выставки в 2011 году (26077 человек) и немного больше 2010 года (24206 посетителей);
- В конференц-центре в Орlando работали 1073 экспонента, а стендовая площадь увеличилась по сравнению с прошлым годом;
- На двух статических стоянках в общей сложности было продемонстрировано 105 воздушных судов, и еще четыре машины были показаны в конференц-центре;
- Участники представляли все 50 штатов США и 87 стран мира.

«По всем показателям шоу 2012 года подтвердило успех мероприятия», - сказал президент NBAA Эд Болен. - «Цифры говорят, что Конвенция имеет большую ценность в глазах участников».

Это было хорошее шоу, которое, к сожалению, не дало четких ответов на вопросы о дальнейшем развитии отрасли, однако оно необходимо для всего рынка как путеводный ориентир.



Точка встречи

25 и 26 октября в Риге состоялся I Балтийский форум деловой авиации, который собрал более 100 специалистов отрасли из многих стран. Форум был организован ОНАДА и стал первым мероприятием, которое ассоциация проводит за рубежом **стр. 17**



Avinode прогнозирует спад в 2013 г.

Компания Avinode на выставке NBAA 2012 представила прогноз активности бизнес-авиации на 2013 год в США и Европе. По мнению экспертов компании, в США ожидается снижение активности деловой авиации на 0,1%, а в Европе - на 3,2% **стр. 19**



Реальная экономия

Приобретение новых самолетов зачастую является неоправданной роскошью, утверждают эксперты AviaIM Jet Trading. Сегодня собеседник BizavWeek Айрида Казлаускайте поделится своим видением российского рынка подержанных бизнес-джетов **стр. 20**



Avinode Business Intelligence Newsletter

Еженедельный обзор Avinode состояния европейского рынка деловой авиации. На этой неделе:
индекс спроса: -20,78%; индекс стоимости: -1,10%

стр. 22



ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВЫЙ G650

БЫСТРЕЕ ВСЕХ, ДАЛЬШЕ ВСЕХ,
ВМЕСТИТЕЛЬНЕЕ ВСЕХ

Gulfstream®

Air Partner усиливает российский офис

Антон Сергеевич Фролов назначен главным менеджером Air Partner Private Jets по работе с российскими клиентами и клиентами из стран СНГ в рамках стратегии компании по наращиванию инвестиций в развитие российского рынка.



Антон Сергеевич перешел в Air Partner plc из Charpan Freeborn Airchartering, имея 10-летний опыт работы в авиации. Это назначение увеличит команду Air Partner Private Jets, работающую с клиентами из стран СНГ, до 7 человек и позволит компании открыть новую страницу в успешном продвижении в регионе.

Дэвид Макдональд, директор Air Partner Private Jets: «Я очень доволен тем, что г-н Фролов решил прийти в нашу компанию. Его опыт и знания усилят наши позиции, обеспечивая глубокое понимание местного и международного рынков авиации, что является ключевым элементом нашего индивидуального стиля работы».

«Благодаря большим материальным накоплениям в экономиках БРИК мы наблюдаем особый рост на развивающихся рынках, а также развитие новых центров активности деловой авиации в России и других странах СНГ. С усиленной командой и прекрасными знаниями местной и международной авиации мы намерены закрепить уже достигнутые нами успехи на этом рынке и открыть новую страницу в увеличении количества клиентов Air Partner в России и странах СНГ».

А. Фролов: «Я очень рад возможности работать совместно с Air Partner Private Jets и верю, что у этой компании есть все, чтобы увеличить свою долю на рынке и предложить клиентам наилучшие авиационные решения в регионе. Уверен, что у нас есть все необходимое для того, чтобы Air Partner мог обеспечить авиационными услугами еще большее количество клиентов в России и СНГ».



Jet Port Charters
AVIATION SERVICES

Полный комплекс услуг
в бизнес-авиации

Медицинская авиация
Организация VIP залов



г. Москва, Боровское шоссе, д. 1,
Центр Бизнес-Авиации, оф. 216,
+7(495) 662-8-662, e-mail: sales@jetport.aero, www.jetport.ru



Скоро решится судьба Остафьево

На VI Московском форуме лидеров рынка недвижимости (MREF-2012) заместитель мэра Москвы по вопросам градостроительной политики и строительства Марат Хуснуллин сообщил, что власти Москвы до конца года определятся с развитием территории вокруг аэропорта бизнес-авиации «Остафьево» – базового аэропорта авиакомпании «Газпромavia».

Аэропорт находится рядом с районом Южное Бутово и теперь входит в территорию столицы. Таким образом, он является ближайшим к центру города действующим аэропортом.

Еще в начале 2012 г. были приняты комплексная программа развития «Остафьево» и проект строительства второй очереди, рассчитанные на три года. Они включают реконструкцию и удлинение основной взлетно-посадочной полосы до длины 2500 м. Также предусмотрена реконструкция рулежных дорожек и строительство дополнительных мест стоянок.

В рамках программы будет расширена и модернизи-

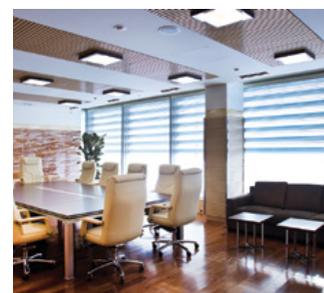
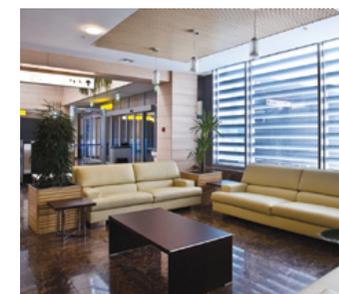
рована вся инфраструктура аэропорта. Планируется построить и ввести в эксплуатацию цех бортового питания, гостиницу, склад ГСМ, новые ангары для зарубежной авиатехники. Это в частности ангарный комплекс на 5 крупноразмерных самолетов бизнес-авиации, таких как Falcon 900, Gulfstream, Global Express, Challenger. Также будет закончено строительство второго пассажирского терминала с расчетной пропускной нормой до 100 пассажиров в час.

В соответствии с планом развития в течение трех лет будет построена и введена в эксплуатацию авиационно-техническая база и комплексы сооружений спецавтотранспорта, аэродромной службы. Выделены необходимые ресурсы для своевременного обновления инженерно-технических средств охраны и антитеррористической защиты аэропорта. Будет построен объединенный командно-диспетчерский пункт.

Для удобства транспортного сообщения с Москвой, аэропорт «Остафьево» ведет реконструкцию подъездной автодороги от Калужского шоссе.



КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

Радужные перспективы

Накануне 65-й конвенции NBAA 2012 компания Honeywell выпустила **21-й ежегодный прогноз** развития отрасли деловой авиации. По мнению экспертов компании, в течение ближайших десяти лет будет поставлено около 10000 новых бизнес-джетов, на сумму около \$ 250 млрд. долларов США.

Таким образом, компания на 9% увеличивает свой прошлогодний прогноз. Причем, основным фактором этого роста будут большие бизнес-джеты, на которые придется более 40% новых покупок, а стоимость таких самолетов будет составлять почти 70% от общей стоимости всех воздушных судов.

В этом году Honeywell прогнозирует поставку от 680 до 720 новых деловых самолетов, что немного больше, чем в прошлом году. В следующем году ожидается примерно такой же уровень поставок, что отражает затяжной характер восстановления мировой экономики.

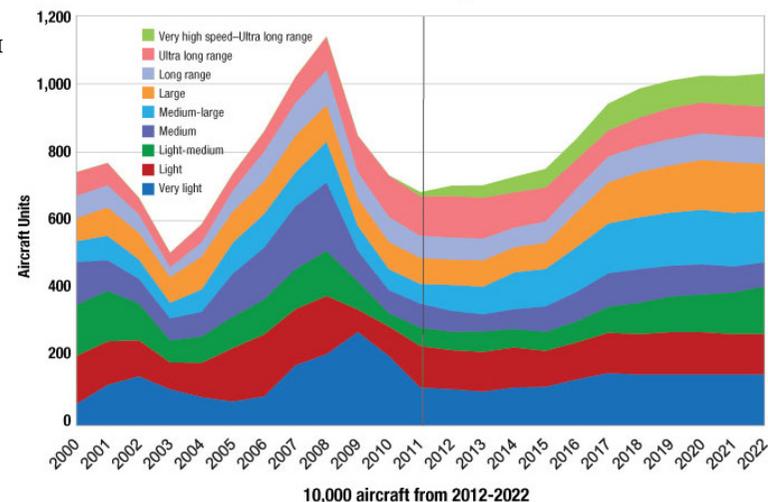
Прогноз Honeywell основывается на опросе операторов

ров. Около 30% из них планирует приобрести новый бизнес-джет в течение ближайших пяти лет, или в качестве замены, или для пополнения флота. По данным Honeywell, интерес к покупкам находится на уровне последних трех исследований и на более высоком уровне по сравнению с отчетами компании до 2006 года, когда этот показатель равнялся 25-и и менее процентам. Около 20% из тех, кто планирует приобрести новый бизнес-джет, намерены сделать это в 2013 году, и аналогичное количество – в 2014 и 2015 годах.

Как и следовало ожидать, развивающиеся рынки станут драйвером новых приобретений. Страны БРИК займут лидирующие позиции – 46% опрошенных там потенциальных покупателей планируют приобрести самолет в течение ближайших пяти лет, по сравнению с 30% в мировом масштабе. И хотя нынешний прогноз предсказывает падение продаж в странах БРИК по сравнению с прошлым годом на 4%, впервые Honeywell сгруппировала эти страны для сравнения с другими регионами мира.

На региональном уровне, Латинская Америка является регионом с наибольшими ожиданиями поставок, увеличившись на 39%, по сравнению с 7%-м ростом в 2011. Кроме того, в Латинской Америке операторы собираются совершить покупку в более близкой перспективе – 70% покупок прогнозируются в течение первых трех лет десятилетнего периода. Точно так же в странах БРИК, 40% респондентов

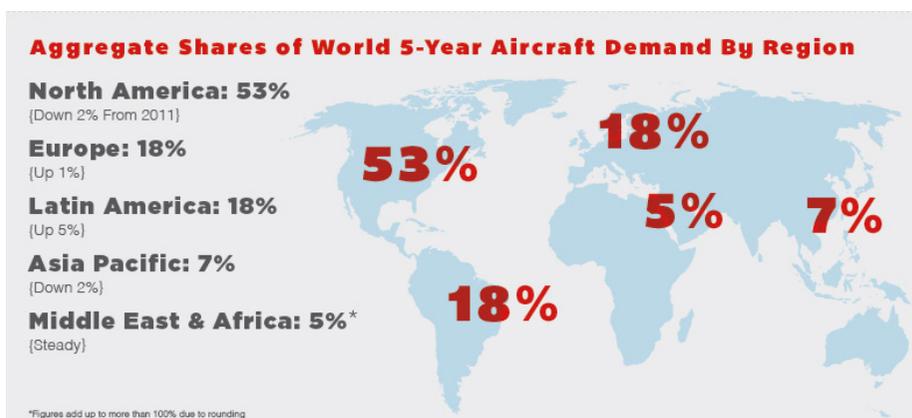
2012 Business Jet Delivery Forecast in Units



высказали намерение приобрести бизнес-джет в течение ближайших двух лет.

В то же время, регион с наибольшей долей мирового рынка в 53% - Северная Америка - в последние пять лет находится в застое, и, по мнению Honeywell, это будет продолжаться и в среднесрочной перспективе. Только четверть операторов этого региона выразили намерение приобрести новый самолет в ближайшие пять лет.

Европейские операторы проявляют чуть больше оптимизма, 33% в течение ближайших пяти лет собираются купить новые воздушные суда – это примерно на одном уровне с результатами исследований последних двух лет. На такие результаты оказало влияние то, что «надежный» российский рынок группируется вместе с Европой.



Бизнес-авиацию в Прибалтике ждет взлет

По данным Hawker Beechcraft Corporation (HBC), движение судов частной авиации в балтийском регионе переживает значительный подъем. Компания считает, что в связи с дальнейшим укреплением экономики Прибалтийских стран этот рост продолжится.

Только за последние два года количество частных перелетов в Латвии выросло на 41,9%, что отражает рост экономики, начиная с 2009 г. За тот же период число перелетов, совершенных самолетами бизнес-авиации в Эстонии и Литве, увеличилось на 31,5% и 28,8% соответственно. В среднем по 27 странам Европейского союза этот показатель увеличился лишь на 7%.

По мнению компании HBC, основной причиной этого роста является развитие международной торговли в этом регионе. Так, проведенный HBC анализ данных внешнего торгового оборота России свидетельствует о том, что экспорт-импорт между Латвией и Россией за период 2006-2011 гг. увеличился на 285%. За эти пять лет объем торговли вырос с \$2,09

млрд. до \$8,04 млрд., а латвийская экономика стала одной из самых быстро развивающихся в Евросоюзе.

Hawker Beechcraft ожидает, что спрос на услуги частной авиации здесь продолжит расти, поскольку прибалтийские государства активно развивают торговые связи с другими странами – и заметнее всего их сближение с Европой.

По словам Шона МакГью, президента HBC Европа, Ближний Восток, Африка и Азиатско-Тихоокеанский регион, объем экспорта-импорта этого региона с Россией и, в особенности, со скандинавскими странами в последние годы демонстрирует впечатляющие темпы роста. «Мы считаем, что такой прогресс является одной из причин роста частной авиации: многие местные компании активно развивают бизнес с зарубежными странами. Мы рассчитываем, что значительный спрос на услуги бизнес-авиации в ближайшие годы будет только расти – это процесс, сопутствующий дальнейшей интеграции Прибалтики в Европу».



Изменение объемов экспорта-импорта между Россией и основными странами Евросоюза в 2006-2011 гг.

Страна	Общий объем торговли с Россией в 2006 г. (в US\$ млн.)	Общий объем торговли с Россией в 2011 г. (в US\$ млн.)	Рост в 2006-2011 (в US\$ млн.)	Рост в 2006-2011 (%)
Латвия	\$2086,5	\$8036,9	\$5950,4	285,2%
Литва	\$4911,2	\$8437,7	\$3526,5	71,8%
Эстония	\$3031,2	\$3857,9	\$826,7	27,3%
Франция	\$13537,8	\$28132,3	\$14594,5	107,8%
Польша	\$14890,2	\$28020,6	\$13130,4	88,2%
Нидерланды	\$38568,9	\$68491,3	\$29922,4	77,6%
Германия	\$42962,2	\$71849,8	\$28887,6	67,2%
Италия	\$30815,4	\$45982,7	\$15167,3	49,2%

Bell Helicopter
A Textron Company

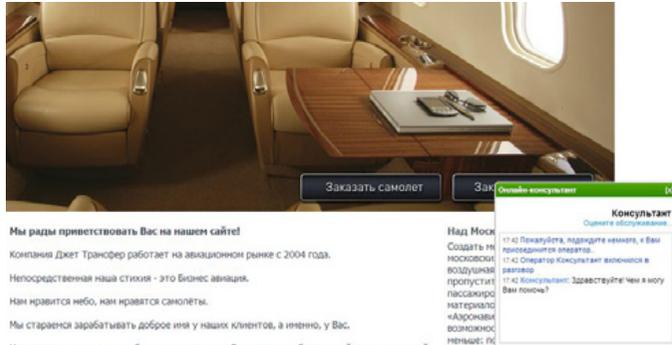
Jet Transfer
BUSINESS AVIATION

INDEPENDENT REPRESENTATIVE

Telephone: +7 (903) 969 56 03
E-mail: sales@bellhelicopter.jettransfer.ru

Поговори с компьютером

На сайте jettransfer.ru появился новый сервис – онлайн-консультант. Теперь посетители сайта могут задать свои вопросы онлайн-консультанту Jet Transfer и получить моментальный ответ.



Благодаря онлайн-консультанту общение с компанией стало более удобным и простым для клиентов.

С помощью нового сервиса можно узнать обо всем спектре предоставляемых компанией Jet Transfer услуг, информацию о различных моделях самолетов и их технических характеристиках, нюансах организации медицинского рейса и мероприятиях, необходимых при перевозке животных, оружия и многое другое.

Также в режиме online посетители сайта могут оставить заявку на VIP-чартерный рейс любой сложности. Данная услуга весьма упрощает процесс приема заявки. Любой посетитель сайта может заказать услугу обратного звонка через онлайн-консультанта. Специалист Jet Transfer перезвонит и предоставит информацию по интересующему вопросу.

Онлайн-консультант - это еще один шаг компании Jet Transfer навстречу своим клиентам.

Jeppesen делает флайт-план

Компания Jeppesen представила решение Jeppesen FlitePlan Online для операторов деловой авиации. Jeppesen FlitePlan Online основывается на ранее разработанных средствах планирования полетов Jeppesen и позволяет существенно упростить процесс планирования полетов благодаря использованию более простого и интуитивно понятного графического интерфейса. Решение Jeppesen FlitePlan Online для операторов деловой авиации включает возможности интеллектуального построения маршрутов с учетом погодных условий, а также веса и центровки воздушного судна, определяемых исходя из точной конфигурации воздушного судна оператора. Это решение также позволяет сохранять все важные данные по планированию полетов в единой интерактивной базе, что позволяет упростить повторное планирование полетов и сократить нагрузку на пилотов.



«Приложение Jeppesen FlitePlan Online для операторов деловой авиации является революционным прорывом в планировании авиаперелетов и может использоваться совместно с другими нашими программными продуктами, как для мобильных устройств, так и для ПК», - говорит Тим Хюгель, директор подразделения авиационных продуктов Jeppesen. - «В Jeppesen FlitePlan Online исключены медленная загрузка и многоэтапный процесс ввода данных. Этот программный продукт был создан в тесном взаимодействии с пилотами, он позволяет упростить процесс планирования полетов благодаря более продуманному и интуитивно понятному интерфейсу».

Новое программное обеспечение Jeppesen FlitePlan Online для операторов деловой авиации можно получить через веб-портал MyJeppesen.com, который представляет собой единую точку доступа ко всем необходимым для пользователя данным компании Jeppesen, начиная от рекомендаций по установке и заканчивая получением доступа к продукту. Планы полетов Jeppesen FlitePlan Online скоро можно будет импортировать в систему Jeppesen Mobile FliteDeck версии 2.0 для устройств iPad, что позволит пользователям просматривать свои маршруты в кабине пилотов. Также скоро будет доступна функция импорта планов в приложение JeppView от Jeppesen.

Решение Jeppesen FlitePlan Online работает на передовом в авиационной индустрии движке планирования перелетов Jeppesen JetPlan, который используется операторами коммерческой и деловой авиации уже более 30 лет. Для получения дополнительной информации и сведений о подписке на Jeppesen FlitePlan Online для операторов деловой авиации посетите BusinessAviationOnlineFlightPlanning.com.

Альфа-Лизинг приобрела Bell-407 VFR Mercedes в небе СНГ

Компания Альфа-Лизинг приобрела вертолет Bell 407 VFR для одной из компаний-клиентов. Стоимость приобретения техники составила более 3 млн долларов США, не считая таможенных платежей. Общая сумма договора лизинга превысила 200 млн рублей на срок 60 месяцев.

Как рассказал источник в Альфа-Лизинге, предприятие, для которого приобреталась техника, имеет разветвленную сеть филиалов в ряде российских городов, и вертолет планируется использовать в основном для бизнес-поездок руководства.

По словам директора по развитию ГК Альфа-Лизинг Ивана Перелешина, это первый опыт такой покупки для компании. Сделке предшествовало длительное согласование, так как клиент пришел с уже заключенным договором поставки вертолета и поставил невыполнимую, на первый взгляд, задачу: без расторжения договора поставки профинансировать приобретение вертолета и привести его по указанному адресу.

Поскольку вертолет приобретался прямо на заводе, Альфа-Лизинг вынуждена была согласовывать договор цессии (уступки прав требования по внешнеторговому контракту) воздушного судна с производителем в США. При расчетах за данный вертолет были использованы аккредитивы, подтвержденные одним из крупнейших банков США. Таким образом, это позволяет классифицировать сделку как сложноструктурированную.

Поставка вертолета осуществлялась по маршруту г. Пайни Флэтс (штат Теннесси) – порт г. Балтимор, (США) – порт г. Санкт-Петербург (Россия) – аэродром базирования.

Прошло немногим более года с момента глобальной презентации первого Eurocopter EC145 в конфигурации Mercedes-Benz Style - и уже две VIP-модели нашли своих владельцев в странах СНГ. На сегодняшний день два вертолета EC145 с изысканным дизайном, созданным специально для деловых и частных полетов самых взыскательных клиентов Eurocopter, летают в Украине и Азербайджане.

«Eurocopter укрепил позиции ведущего поставщика вертолетов для корпоративных и VIP-клиентов, обладая самой современной линейкой вертолетов в мире», - сказала Лоранс Риголини - генеральный директор Eurocopter Vostok.

Модель EC145 Mercedes-Benz Style была разработана студией Mercedes-Benz Advanced Design Studio в итальянском городе Комо. «Дизайн интерьера вертолета EC145 в стиле Mercedes-Benz является отражением уже ставшего классическим языка роскоши Mercedes-Benz и в плане элегантности и комфорта отвечает самым высоким ожиданиям», - отметил профессор Гордон Вагнер, глава дизайнерского бюро Mercedes-Benz.

Отвечая растущим требованиям рынка эксклюзивных товаров, Eurocopter создал в течение последних восьми лет три разных продукта для этой рыночной ниши, каждая из которых является новой вехой в развитии предложения компании на рынке элитной вертолетной техники. Наряду с EC145 в компоновке Mercedes-Benz Style для эксклюзивного опыта полетов предназначены вертолеты в конфигурации Stylence и модель EC135 в компоновке от Hermes. Еще одним интересным специальным проектом можно назвать разработку концепции вертолета в яхтенном стиле. Дизайн вертолета Eurocopter



EC155 B1 Dauphin, выполненного в яхтенном стиле, был представлен компанией Andrew Winch Designs (AWD) пару лет назад, сразу после разработки макета автомобиля Range Rover в яхтенной версии.

На сегодняшний день 55% всего флота вертолетов Eurocopter, летающих в России, находится в личном владении VIP-персон. Показатель по СНГ еще выше: 64% моделей, проданных на территории Содружества Независимых государств, принадлежит частным лицам.

Оборудованный универсальным интерьером EC145 в компоновке Mercedes-Benz Style предназначен для выполнения широкого круга задач. Дебют вертолета компании Eurocopter в компоновке Mercedes-Benz Style состоялся на европейской выставке деловой авиации EBACE-2011 в Женеве.

Hawker Beechcraft продал на \$34 млн

В ходе выставки NBAA 2012 компания Hawker Beechcraft объявила о получении заказов на производство девяти самолетов общей стоимостью в \$34 млн. В портфель заказов производителя вошли один King Air 350i, два King Air 250, два King Air C90GTx и четыре Baron G58.



Все самолеты были проданы через дистрибьюторов в Центральной и Южной Америке: Aerolineas (Мексика), Aviaservice (Колумбия, Венесуэла), Aviasur (Чили) и Beechcraft de Guatemala (Центральная Америка). Финансовое сопровождение сделки будет осуществлять компания AirFinance.

«Наши эксклюзивные дистрибьюторы являются ценными партнерами и во многом способствовали успеху компании на рынке Южной Америки. Платформы, на которых построены Beechcraft King Air и Baron, хорошо подходят для условий эксплуатации в странах Южной и Центральной Америки и позволяют их эксплуатацию в различных климатических условиях, а также на любом аэродроме, начиная от «неподготовленных» полос и заканчивая ВПП крупных аэропортов», - комментирует президент Beechcraft America Кейт Надолски.

Поставки самолетов начнутся во втором квартале 2013 года и будут продолжаться до конца года.



Embraer поставил два самолета для Intel

Бразильский авиапроизводитель сообщает о поставке двух новых самолетов ERJ-145XR Corporate Shuttle, рассчитанных на перевозку 50 пассажиров в моно компоновке бизнес-класса. Новые лайнеры будут эксплуатироваться компанией Intel Air Shuttle Aircraft, выполняющей рейсы в интересах корпорации Intel.

Оба 50-местных самолета оснащены новыми тонкими креслами для увеличения пространства для ног, розетками на каждом месте и современной системой беспроводного доступа в интернет Gogo Biz, а кабина экипажа авионикой Honeywell Primus Elite. Эти изменения разработаны специально для повышения эффективности эксплуатации и увеличения комфорта в салоне, а также для обеспечения пассажирам возможности плодотворно работать или расслабиться.

ERJ-145XR имеет увеличенную дальность полета

(по сравнению с оригинальным самолетом) до 2000 морских миль (с 50 пассажирами и резервом NBAA), оборудован вертикальными законцовками крыла и более мощными и экономичными двигателями Rolls-Royce AE3007A1E.

По словам Боба Кнебея, вице-президента Embraer Executive Jets по продажам в Северной Америке, поставка этих самолетов является примечательным событием, которое подтверждает важность корпоративных самолетов для корпораций, которые хотят дальнейшего повышения производительности труда.

В настоящее время общий парк Intel Air Shuttle Aircraft составляет 8 самолетов производства Embraer (ранее компания приобрела шесть лайнеров Embraer ERJ-135ER, самый «старший» из которых 2000 года выпуска. А всего бразильский производитель поставил более 20 самолетов Embraer Corporate Shuttle.



Nextant идет дальше

Основатель и генеральный директор Nextant Aerospace Кен Риччи заявил на NBAA 2012, что в начале января 2013 года компания объявит следующий бизнес-джет, который будет подвергнут программе вторичного производства под названием «Проект ХХТ». По его словам, это будет бизнес-джет среднего размера, с модифицированным фюзеляжем. Ввод в строй нового продукта намечен на 2015 год.

Кен Риччи ожидает, что впервые макет самолета будет продемонстрирован на NBAA 2013, а первый полет состоится через 15-18 месяцев после начала программы. «Мы уже сделали предварительные инженерные и аэродинамические расчеты, а также выбрали поставщиков авионики, двигателей и других систем», - отметил он.

На самом деле Nextant технически готова начать эту программу уже сегодня, но производитель авионики попросил подождать до января из-за контрактных обязательств с другим производителем.

Хотя тип воздушного судна для «Проекта ХХТ» не раскрывается, Кен Риччи сказал, что кандидат на «вторую жизнь» должен удовлетворять трем основным критериям: самолет должен иметь достаточно большой рынок, он должен нуждаться в улучшении (в соответствии с современными требованиями), и в нем должна быть возможность внесения инженерных изменений для таких улучшений, а конечный продукт должен быть экономически конкурентоспособным.

В конечном итоге Nextant выбрала четыре основных кандидата из 15-и рассмотренных самолетов. Используя эти критерии, AIN считает, что одними из главных кандидатов на модернизацию являются Learjet 60 и Hawker 800.



Cessna обновляется

Американский производитель Cessna Aircraft решил отметить на NBAA 2012 не менее ярко, чем годом ранее. На этот раз компания акцентировала внимание на обновлении существующей производственной линейки.

В этом году на реконструкцию попал Citation Sovereign. Стремясь повысить привлекательность своих средних бизнес-джетов, Cessna не стала дожидаться окончания разработки и ввода в строй новых Latitude и Longitude, которые должны разделить между собой нишу нынешнего Sovereign, представляющего компанию в этом переполненном и конкурентном сегменте рынка.

В обновленной версии Sovereign, которую планируется ввести в строй в третьем квартале 2013 года, будут установлены двигатели Pratt & Whitney Canada PW306D. Это позволит увеличить дальность полета на 280 км (150 миль) до 5550 км (3000 миль) и улучшить взлетные характеристики бизнес-джета. Также на новом Sovereign установят законцовки на крыльях, что, кроме улучшения аэродинамики, позволит отличить новые самолеты от старых.

В настоящее время проходят испытания три мо-



дернизированных бизнес-джета, которые налетали около 800 часов. Стоимость самолета составит \$ 17,8 млн. (старая версия стоила \$ 17,5 млн.).

Еще одна новость от Cessna связана с нынешним флагманом компании – Citation TEN. По многочисленным просьбам клиентов компания отказалась от имени TEN и вернула более привычное X. Бренд Citation X был на протяжении долгого времени символом скорости, и клиенты компании не захотели от него отказываться. Тем более, что Cessna собирается вернуть себе это звание быстрее бизнес-джета, недавно отобранное у нее G650. Производитель уже анонсировал максимальную крейсерскую скорость нового самолета на уровне 0,935 Маха.

Программа Citation TEN началась два года назад и задумывалась как крупное обновление 22-летней программы Citation X. Новый самолет получит двигатели Rolls-Royce AE3007C2, эллиптические вертикальные законцовки и авионику Garmin G5000. Ввод в эксплуатацию намечен на четвертый квартал 2014 года.

Как продолжение этой новости можно отметить, что Citation X, оснащенный эллиптическими законцовками от Winglet Technology, накануне NBAA 2012 установил новый рекорд скорости между городами Анкоридж, Аляска, и Майами, Флорида. Причем расстояние между этими городами на 100 миль больше, чем официальная максимальная дальность полета Citation X. Беспосадочный перелет дальностью 3479 миль продолжался 7 часов и 13 мин.

Также руководство Cessna объявило о предстоящих важных этапах в жизни компании. В четвертом квартале 2012 года производитель отпразднует поставку 500-го CJ2 и 400-го CJ3.



Dassault обновляет 2000LX

Компания Dassault Falcon представила очередную новую версию самолета из линейки суперсредних бизнес-джетов 2000-го семейства. Новый самолет сделан на базе Falcon 2000LX и получил обозначение 2000LXS. Falcon 2000LXS будет сочетать в себе дальность полета 2000LX и взлетно-посадочные характеристики 2000S.

Как и предшественник, новый бизнес-джет будет оснащен двигателями Pratt & Whitney Canada PW308C, однако для достижения высоких характеристик при взлете и посадке крыло 2000LXS будет оборудовано передними предкрылками.

Характеристики дальности и полезной нагрузки не претерпели изменений по сравнению с Falcon 2000LX, несмотря на усложнение конструкции крыла. Инженеры Dassault достигли этого за счет снижения массы крыла на 300 фунтов (с установленными законцовками крыла) и снижения массы интерьера на 100 фунтов. При этом уровень шума в салоне Falcon 2000LXS уменьшен на два децибела по сравнению с предшественником.

С полной заправкой топливом Falcon 2000LXS будет иметь полезную нагрузку в 2190 фунтов (990 кг), а максимальная взлетная масса составит 42800 фунтов. При этом длина ВПП, необходимая для взлета, будет равняться 4675 футов (1425 м), что на 1000 футов меньше, чем необходимо некоторым самолетам в этой категории. Посадочная дистанция будет равна 2300 футов (700 м). При скорости в 0,8 Маха Falcon 2000LXS будет иметь дальность полета в 4000 миль.

Falcon 2000LXS будет сертифицирован в первой половине 2013 года, а начало поставок намечено на 2014 год. Стоимость самолета составит \$ 32,8 млн. 

G650 стал быстрее

Компания Gulfstream Aerospace объявила, что G650, который был недавно сертифицирован FAA, получил более высокие летные характеристики, чем было заявлено ранее. Улучшения затрагивают дальность самолета на высокой скорости и необходимую взлетную дистанцию при максимальном весе, что поможет операторам проявлять большую гибкость в сверхдальних рейсах.

Так, теперь дальность полета G650 на крейсерской скорости 0,90 Маха составляет 6000 морских миль (11112 км), что на 1000 миль (1852 км) больше по сравнению с первоначальной дальностью в 5000 морских миль (9260 км). Это позволяет связать без посадки такие пары городов, как Токио и Нью-Йорк, Нью-Йорк и Дубай, Шанхай и Лондон, а также Москву и Лос-Анджелес быстрее, чем любой другой бизнес-джет.

G650 может пролететь 6000 миль менее чем за 12 часов. По словам Преса Хенне, старшего вице-президента направления программ, разработки и тестирования Gulfstream, увеличение скорости позволяет преодолеть это расстояние на 40 минут быстрее, чем

на G550. И в ситуации, когда каждая минута на счету, 40-минутная экономия довольно значительна.

Так, улучшились взлетные характеристики самолета. Оптимальная взлетная длина ВПП при максимальной взлетной массе G650 в 99600 фунтов (45179 кг) снизилась до 5858 футов (1786 м) от первоначальной в 6000 футов (1829 м). Это улучшение позволяет G650 использовать более короткие взлетно-посадочные полосы.

«Улучшенные характеристики G650 делают и так лучший самолет в своем классе еще лучше», говорит Лэрри Флинн, президент Gulfstream Aerospace. «Операторы получают явное преимущество от этих улучшений - они смогут летать дальше, быстрее и с коротких взлетно-посадочных полос. Если считать бизнес-джеты «машинами времени», то G650 стал наилучшим выбором для деловых поездок».

G650 получил сертификат типа FAA 7 сентября 2012 года. Поставки самолетов планируется начать до конца года. 



NetJets презентова́л Global 6000

В рамках прошедшей в Орландо выставки NBAA 2012 компания NetJets презентова́ла свой новый бизнес-джет Bombardier Global 6000 с интерьером Signature Series, который в будущем будет использоваться и на новых самолетах Bombardier Challenger 605 и 300.

На разработку нового дизайна интерьера специалистам NetJets понадобилось 18 месяцев. Представленный на выставке самолет - первый из трех бизнес-джетов Global 6000, которые должны пополнить парк NetJets в текущем году (второй бизнес-джет готовится к эксплуатации, третий – находится в цехе окончательной сборки). В 2013 году NetJets планирует получить до 10-ти самолетов семейства Global. А всего, в соответствии с контрактом, подписанным между NetJets и Bombardier в марте 2011 года, оператор заказал 50 самолетов (30 Global 5000/6000 и 20 Global 7000/8000), с размещением опциона еще на 70 самолетов, при общей стоимости заказа в \$ 6,7 млрд.

Global 6000 в исполнении для NetJets будет иметь конфигурацию на 13 пассажирских мест, благодаря чему в кормовой части будет размещена переговорная компания, а также стало возможно сделать полноценный камбуз и другие сервисные помещения, необходимые для ультрадальних полетов.

Bombardier имел вторую по величине экспозицию самолетов на выставке NBAA 2012. На статической стоянке производитель продемонстрировал девять бизнес-джетов: Global 6000, Global 5000, Challenger 605 и 300, Learjet 75, 60XR, 45XR, а также полномасштабные макеты салонов Learjet 85 и 75.

BBJ MAX 8 презентова́ли на NBAA 2012

В рамках ежегодной выставки NBAA 2012 Boeing Business Jets презентова́л широкой публике самолет BBJ MAX 8. Этот самолет создан на основе новейшего 737 MAX. Новый лайнер станет первым самолетом семейства BBJ MAX, которое получит все преимущества новых, более эффективных двигателей LEAP-1B производства CFM International и винглетов Advanced Technology, разработанных компанией Boeing. Новые двигатели и винглеты помогут сократить расход топлива на 13 и 1,5 процента соответственно.

На практике такие характеристики позволят достичь дальности полета в 6325 морских миль, что более чем на 14 процентов превышает показатели самых передовых современных моделей BBJ2. Данные параметры будут подтверждены в финальной конфигурации самолета, которая определится при проведении испытательных полетов.

Размер пассажирского салона BBJ MAX 8 будет соответствовать размеру салона современного BBJ2, который превосходит современный BBJ по длине на 19 футов, и в три раза по вместимости грузового отсека. Также были улучшены показатели дальности полета, и сохраняются такие преимущества BBJ, как поддержание давление в салоне «на более низкой высоте», непревзойденная надежность и исключительные возможности технической поддержки, предоставляемой по всему миру.

Подразделение Boeing Business Jets в марте 2012 года



анонсировало программу самолетов BBJ на базе Boeing 737MAX. По словам президента BBJ Стива Тэйлора, компания начнет поставки бизнес-лайнеров семейства 737MAX с конца 2017 года. Основой новой линейки станет модель, созданная на базе Boeing 737-800. В 2019 году на рынок выйдет модель Boeing 737-900, и только годом позже появится аналог 700-й модели, которая в настоящее время является наиболее популярной среди заказчиков.

В компании вообще оптимистично смотрят на новый проект, считая его перспективным. И в подтверждение этих слов можно привести официальные заявления Boeing о начале работы с несколькими клиентами, которые и станут стартовыми заказчиками нового BBJ MAX.

Китай растет

Компания Shanghai Hawker Pacific, совместное предприятие Shanghai Airport Authority и Hawker Pacific, сообщила о результатах работы в октябре 2012 года в аэропортах Pudong International Airport и Hongqiao International Airport.

Согласно опубликованным данным, за этот период компания смогла обслужить в двух аэропортах (Pudong International Airport и Hongqiao International Airport) рекордное количество рейсов бизнес-авиации - 400. Это лучший показатель за отдельный месяц в истории компании. А в среднем по итогам девяти месяцев работы с начала года этот показатель увеличился на 13% и составил 3200 взлетно-посадочных операций. В Shanghai Hawker Pacific прогнозируют в этом году увеличить трафик до рекордных 4000 взлетно-посадочных операций (в прошлом году эта цифра составляла 3400 взлетно-посадочных операций).

Shanghai Hawker Pacific - один из крупнейших комплексов по обслуживанию бизнес-авиации на материковом Китае. Помимо услуг по техническому обслуживанию бизнес-джетов здесь находится крупнейший в стране FBO.

В 2014 году в аэропорту Шанхая начнется реализация программы по расширению ныне существующего комплекса со строительством дополнительных ангаров и модернизацией аэропортовой инфраструктуры, включая проектирование и строительство собственной системы топливообеспечения, а также рулежных дорожек и расширение перрона. Когда бизнес-комплекс заработает на полную мощность, клиентам будет предложено техническое обслуживание, ремонт самолетов и услуги по управлению самолетами.

Юбилейный семитысячный

Компания Hawker Beechcraft Corporation накануне открытия ежегодной выставки NBAA 2012 сообщила о поставке своего юбилейного, семитысячного турбовинтового самолета семейства King Air, производство которого началось в 1964 году. Счастливым обладателем Beechcraft King Air 350i стала компания Herman & Kittle Properties, Inc. Официальная церемония передачи самолета и специально подготовленное шоу с экскурсом в историю запланировано на второй день выставки.

По словам исполнительного вице президента компании Шона Вика, King Air – действительно король в своем классе. «Популярность самолета наилучшим образом аргументирует наши старания в постоянном усовершенствовании, инновациях и рекламных кампаниях. «Свой тысячный самолет мы поставили в 1996 году, 6000-й - в 2005 и теперь НВС достигла отметку в семь тысяч воздушных судов, которую компания не считает пределом для бестселлера под названием King Air», - комментирует г-н Вик. По-

следние модификации самолета получили широкополосный интернет и спутниковую телефонию, тем самым превратив небольшой турбопроп в летающий офис, способный совершать взлеты и посадки в «сложных» аэропортах.

Представители семейства King Air считаются одними из самых больших и вместительных в своем классе. Самолетам Beechcraft удалось сохранить такие качества, как отличная экономичность и эксплуатационная эффективность, которая до этого встречалась только у моделей малых размеров. King Air можно назвать многоцелевым летательным аппаратом, который может использоваться как для грузовых перевозок, так и для перелетов пассажиров.

В настоящее время Hawker Beechcraft выпускает самолеты в трех основных модификациях: King Air 250/350/C90GTx (включая версии для специальных миссий), которые летают в 127 странах.



Jet Aviation увеличивает парк

Швейцарский оператор Jet Aviation сообщает о существенном увеличении количества самолетов, находящихся под управлением компании. Так, с мая по октябрь 2012 года парк оператора пополнился 20-ю новыми самолетами, одиннадцать из которых управляют в США (Global Express, Falcon 900, Gulfstream 550, Gulfstream 450, Falcon 7X, Falcon 50, Challenger 604), а девять – в регионе EMEA и Азии (G550, G450, Challenger 300, Hawker 800XP, Falcon 7X).



В конце года компания получает новый Bombardier Global 5000, который будет базироваться в Москве и эксплуатироваться в интересах российского клиента, а в феврале 2013 года Jet Aviation планирует приступить к эксплуатации первого бизнес-джета G650 производства Gulfstream. Всего же в плане компании Jet Aviation на 2013 год – получение еще 14 новых самолетов, которые будут управляться в интересах клиентов со всего мира.

В настоящее время парк перевозчика базируется в Цюрихе, Женеве, Гонконге, Сингапуре, Москве и ряде городов США. Воздушный флот оператора состоит из самолетов различных типов, начиная от Embraer Phenom 300 и заканчивая Boeing Business Jet. Jet Aviation имеет свидетельства эксплуатанта, выданные авиационными властями Швейцарии и Германии. Компания принадлежит General Dynamics, и в настоящее время по всему миру работают около 5100 специалистов Jet Aviation.



Gulfstream ставит рекорды

Gulfstream Aerospace сообщает о новых скоростных достижениях своих бизнес-джетов. Так G150 установил четыре новых рекорда скорости между парами городов в своем классе, а новейший G280 – три подобных рекорда.

В сентябре G150 установил четыре новых рекорда скорости между парами городов Саванна - Барбадос, Барбадос - Кабо-Верде (о-в Сал), Кабо-Верде - Либревиль, Габон, и Либревиль - Кейптаун, ЮАР. Рекорды были установлены по пути на выставку Africa Aerospace and Defence Show 2012, проходившую в Кейптауне.

«Новые рекорды скорости свидетельствуют об уникальных эксплуатационных характеристиках и дальности полета модели G150», - комментирует президент компании Gulfstream Лэрри Флинн (Larry Flynn). «Самолет G150 - это среднегабаритная «рабочая лошадка», идеально подходящая как для ближних, так и для дальних рейсов».

Помимо рекордов скорости, компания Gulfstream также объявила о поставке 100-го самолета G150.



Самолет был продан зарубежному партнеру и совершает рейсы в Европе.

Другой самолет Gulfstream Aerospace - G280 – отметился в июне 2012 года. Он смог установить три новых рекорда скорости между различными парами городов, совершая перелет из Далласа в Тетерборо, Нью-Джерси, из Тетерборо в Джексонвилл, Флорида, и из Джексонвилла в Даллас. Новый суперсредний бизнес-джет с мая 2012 года уже установил семь рекордов скорости.

«Эти новые рекорды скорости демонстрируют нашим клиентам уникальные показатели дальности полета и эксплуатационные характеристики самолета G280», - комментирует президент компании Gulfstream Лэрри Флинн (Larry Flynn). «Мы предполагаем, что он установит гораздо больше рекордов в ближайшие месяцы и годы».

Поставленные рекорды скорости находятся на рассмотрении Национальной ассоциации воздухоплавания, официального регистратора для американской авиации и Международной авиационной федерации в Швейцарии для утверждения в качестве мировых рекордов.



Gama Group развернется в Глазго

Gama Group сообщает о старте нового проекта по развитию в аэропорту Глазго (Шотландия) бизнес-перевозок. Начиная с весны 2013 года компания приступит к строительству на территории аэропорта авиационного комплекса, включающего в себя терминал для пассажиров бизнес-авиации, ангары для хранения деловых самолетов и центр обслуживания рейсов по медицинской эвакуации.

Первым объектом, который будет сдан в эксплуатацию, станет ангар общей площадью в 1600 кв.м. для размещения не только «медицинского флота», но и самолетов Bombardier Challenger, принадлежащих компании Gama Aviation, а также бизнес-джетов других операторов. После завершения работ по строительству ангарного комплекса, Gama Group планирует привлечь ряд провайдеров услуг по техническому обслуживанию самолетов и тем самым превратить аэропорт Глазго в крупный авиационный центр Шотландии.

В компании надеются, что новые возможности аэропорта Глазго после введения в эксплуатацию новых объектов позволят привлечь дополнительных клиентов из числа тех, кто выполняет рейсы по трансатлантическим направлениям. Также, по мнению представителей компании аэропорт Глазго станет идеальным аэропортом для техстопа при выполнении полетов из США на Ближний Восток. По замыслу Gama Group, новый центр дополнит сеть FBO компании (Gama Aviation владеет FBO в Тетерборо и Шардже) и позволит оптимизировать полеты по этим направлениям.

В компании не комментируют объем инвестиций в новый проект, однако известно, что строительство нового комплекса будет осуществляться поэтапно и закончится в конце 2014 года.

Embraer Executive Jets нашел партнера в Китае

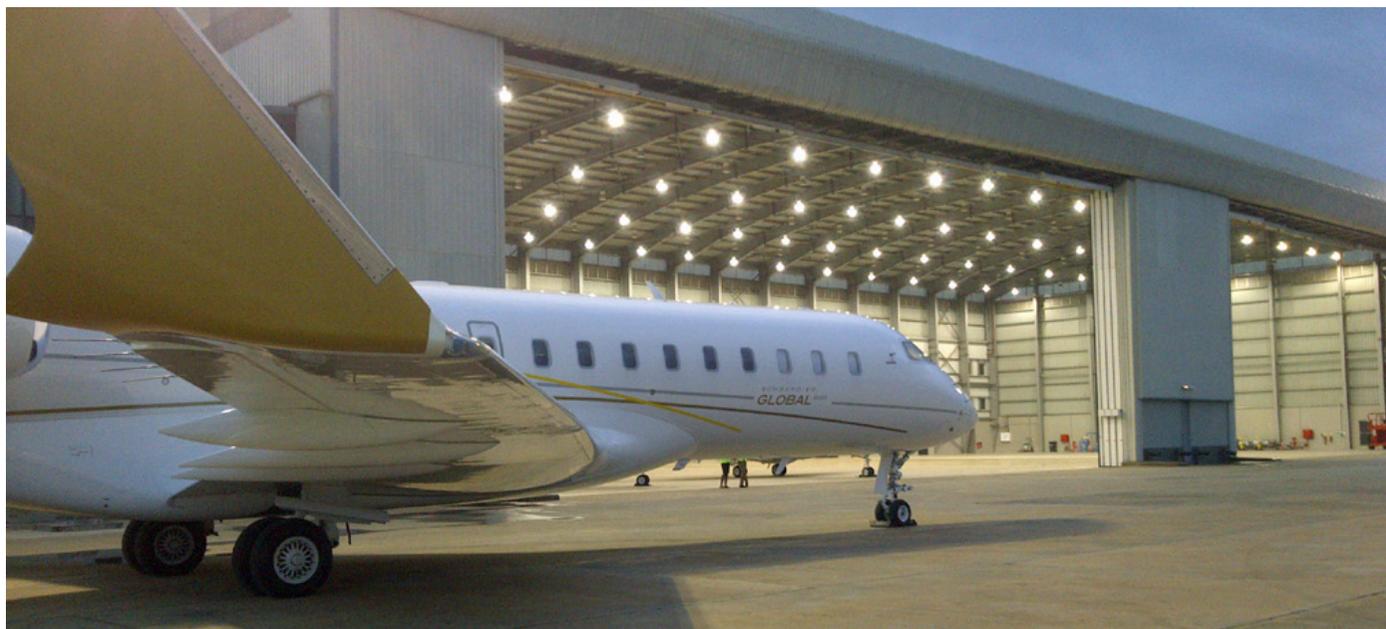
В рамках выставки NBAA 2012 компании Embraer Executive Jets и ExecuJet Haite Aviation Services подписали соглашение о создании первого на материковой части Китая авторизованного центра по техническому обслуживанию самолетов Embraer Legacy 600/650 и Lineage 1000, который начнет работать в начале следующего года.

Венчурная компания ExecuJet Haite Aviation Services China Co. (совместное предприятие ExecuJet Aviation Group и Tianjin Haite) базируется в аэропорту Tianjin Binhai и, помимо полного спектра услуг по техническому обслуживанию и управлению самолетами, со временем планирует расширяться до FBO. Также компания имеет и филиал в Пекине.

Строительство центра по техническому обслуживанию и ремонту было закончено в августе 2011 г.

Площадь нового MRO-центра составляет в настоящее время 6000 кв.м. и сможет вместить до четырех больших реактивных самолетов, а также два средне-размерных бизнес-джета одновременно. ExecuJet в начале 2012 года получила летный сертификат Part 135 в Китае, а также сертификат технического обслуживания Part 145. ExecuJet планирует осуществлять ремонт 40 деловых самолетов ежегодно.

В компании Embraer отмечают позитивную динамику роста продаж в Китае начиная с 2004 года, когда бразильский производитель поставил в страну свой первый бизнес-джет. В прошлом году Embraer получил 15 твердых заказов от китайских покупателей, а общее количество твердых заказов в «китайском» портфеле Embraer – 28 машин. Аналитики Embraer прогнозируют спрос на бизнес-джеты в Китае на ближайшие 10 лет в 635 самолетов.



Выход есть

Представители правительства Японии и международного аэропорта Нарита (Токио) в рамках проходящей в Орландо выставки NBAA 2012 поделились с журналистами последними инициативами, которые, по их мнению, будут способствовать развитию деловой авиации в стране.

Япония, с третьей по величине экономикой в мире, имеет достаточно скромные показатели в сегменте бизнес-авиации. В настоящее время японским владельцам принадлежат лишь 210 бизнес-джетов (вертолетов больше - 645), что не очень соответствует экономическому положению и влиянию страны в мире. Что же касается инфраструктуры, то здесь дела обстоят не намного лучше: отсутствие специализированных терминалов, сервисных центров и «драконовское» законодательство в сфере регулирования перевозок являются естественным тормозом для динамичного развития этого сегмента.

Как комментирует министр по земельным вопросам,



инфраструктуре транспорта и туризма Акира Такано, сейчас основной трафик бизнес-авиации приходится на два столичных аэропорта (Ханеда и Нарита), которые и так находятся в состоянии постоянной «давки».

И все же в данной ситуации авиационные чиновники сочли необходимым начать практические работы по увеличению доли бизнес-трафика. Безусловно, первым шагом, способствующим развитию перевозок, стало открытие в Нарите в апреле 2012 года нового бизнес-терминала Premier Gate. Однако ввод в эксплуатацию единственного объекта вряд ли существенно повлияет на ситуацию в целом. Именно поэтому правительство решило изменять ситуацию комплексно, начав с самого важного. Так, первым реальным шагом стала отмена всех ограничений на операции с самолетами менее 5,7 тонн (в проекте находится положение и о поэтапном снижении цен на обслуживание для самолетов других весовых категорий). В начале 2013 года будет значительно увеличено количество выдаваемых слотов, и самое важное – впервые станет применяться уведомительная система, которая, по мнению игроков рынка, станет революционным прорывом по сравнению с нынешними регламентами выполнения рейсов. Но на этом администрация аэропорта Нарита не остановилась. Под жестким прессингом операторов аэропорт увеличил период пребывания самолетов (парковка) с 7 до 30 дней и выделил дополнительно 18 парковочных мест.

Заслуги второго аэропорта Токио, Ханеда, менее значительные, но преобразования там только начинаются. Прежде всего, администрация порта увеличила период пребывания самолета на перроне в два раза, с пяти до десяти дней, однако не смогла ввести уведомительный порядок при выполнении рейсов.



Прежний срок подачи заявки (за неделю) действует, но представители аэропорта уверяют, что уже в течение нескольких месяцев смогут найти компромисс для решения этой проблемы. Однако стоит учитывать, что прогнозируемый общий трафик полетов к 2014 году должен вырасти до 747000 взлетно-посадочных операций (сейчас он составляет приблизительно 640000).

Не стоит списывать со счетов и третий по величине аэропорт Японии – Нагоя. Здесь уже в следующем году начнется капитальная стройка крупнейшего авиационного комплекса по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в Японии со своими терминалами, ангарами, сервисными компаниями, границей и таможней. По мнению архитекторов этого проекта, появление нового комплекса в Нагоя (Chubu International Airport) немного поспособствует разгрузке столичных аэропортов и сделает обслуживание сегмента более качественным.



АСJ318 получил апгрейд

Компания Airbus начала официальные продажи самолета АСJ318 Enhanced, новой версии самой маленькой машины из всех членов семейства корпоративных самолетов. Новый АСJ318 имеет ряд новых особенностей, а также предоставляет заказчику набор дополнительных опций. Презентация нового проекта прошла на ежегодной выставке 2012 в Орландо.

«С момента ввода в эксплуатацию первого Airbus АСJ318, который имел самый просторный салон из всех бизнес-джетов, в 2007 году эта машина установила новые стандарты в области комфорта, размеров салона и свободы передвижения пассажиров. Самолет Airbus АСJ318 Enhanced является продолжателем данного успеха, который обладает рядом новых особенностей, в частности, новым дизайном салона, новыми креслами, а также новой бортовой системой развлечений. Кроме того, самолет оснащен законцовками крыла типа Sharklet, которые способствуют повышению его топливной эффективности, а также душом и кинозалом», - отмечают в компании.

«Компания Airbus всегда обладала собственной культурой инноваций», - отметил Исполнительный директор Airbus по работе с клиентами, Джон Лихи, «и салон самолета Airbus АСJ318 Enhanced в сочетании с его улучшенными летно-техническими характеристиками позволят нам предложить еще больше преимуществ нашим покупателям».

Среди базовых особенностей Airbus АСJ318 Enhanced можно выделить потолок «бочкообразной» формы, шторы иллюминаторов, новую обшивку салона, в которую интегрированы индивидуальное освещение и отверстия подвода воздуха от кондиционера, а также LED-освещение салона. «Предлагаемый разработчиком набор опций включает в себя различные



типы кресел, новую бортовую систему развлечений, способную воспроизводить контент в формате HD, оснащенную плеером Blu-ray, современными мониторами и входами типа HDMI для подключения внешних устройств. Кроме того, в качестве опций покупателям Airbus АСJ318 Enhanced предлагаются законцовки крыла типа Sharklet, которые способствуют повышению топливной эффективности самолета, встроенный душ, кинозал, который может быть установлен в задней части фюзеляжа, а также декоративная подсветка салона», - пояснили в Airbus. Также заказчикам предлагается интерфейс для устройств типа iPod и iPad, в том числе позволяющий управлять освещением и температурой в салоне, доступ к беспроводной сети, улучшенная звукоизоляция и увлажнитель воздуха. Как и ранее, клиенты компании смогут выбирать цвет и материалы обивки салона самолета.

Все многочисленные доработки и улучшения Airbus АСJ318 Enhanced были выполнены в соответствии с пожеланиями клиентов производителя. Корпора-

тивные лайнеры Airbus создаются на базе самого популярного в мире семейства узкофюзеляжных самолетов.

Отделка салонов АСJ318 Enhanced выполняется исключительно немецкой компанией Lufthansa Technik. Первый такой самолет будет поставлен в центр отделки к концу 2013 г. и передан клиенту в первой половине 2014-го. В дальнейшем конфигурация Enhanced станет стандартом для всех последующих АСJ318.

По состоянию на сентябрь 2012 года в мире эксплуатируется 14 самолетов АСJ318 (пять из них принадлежит европейским клиентам). Среди операторов самолета АСJ318 компании: Alpha Star, Global Jet Luxembourg, National Air Services (NAS), Yalian Business Jet, Comlux Malta, China Sonangol International, Al Jaber Aviation, Tyrolean Jet Service, Jet Aviation, Jet Alliance, правительство Иордании и частные владельцы.

Всего с начала производства Airbus Corporate Jets поставил заказчикам 172 самолета из 177 заказанных. Большая часть лайнеров приходится на линейку АСJ 318/319/320/321 (114 самолетов), а около 60-ти широкофюзеляжных самолетов (АСJ330 и АСJ340 различных модификаций) эксплуатируются в интересах глав государств, крупных транснациональных корпораций и т.д.

Особые планы компания связывает с выходом на рынок в 2015 году модернизированного А320NEO, который, по мнению экспертов производителя, придет на смену популярному семейству АСJ 318/319/320/321. Определенный интерес к новым самолетам уже проявили операторы, эксплуатирующие в настоящее время узкофюзеляжные АСJ.

Точка встречи

25 и 26 октября в Риге состоялся I Балтийский форум деловой авиации – масштабное мероприятие, собравшее более 100 специалистов отрасли из многих стран. Форум был организован Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации и стал первым мероприятием, которое ОНАДА проводит за рубежом.

Форум был поддержан на международном уровне со стороны Международного совета деловой авиации ИВАС и Европейской ассоциацией деловой авиации ЕВАА, организациями, членом которых является ОНАДА.

Также мероприятие прошло при поддержке партнеров и спонсоров: партнеров форума Flight Consulting Group и АТО Events, специального партнера Riga Capital Handling, генерального спонсора Gulfstream, спонсоров Jeppesen и Finserve.

Одной из важных тем форума стало развитие бизнес-авиации в прибалтийских странах в целом и аэропорта Риги в частности. По данным аналитиков, трафик деловой авиации в балтийском регионе переживает значительный подъем. Многие считают, что в связи с дальнейшим укреплением экономики Прибалтийских стран этот рост продолжится. Только за последние два года количество частных перелетов в Латвии выросло на 41,9%, что отражает рост экономики, начиная с 2009 г. За тот же период число перелетов, совершенных самолетами бизнес-авиации в Эстонии и Литве, увеличилось на 31,5% и 28,8% соответственно. В среднем по 27 странам Европейского союза этот показатель увеличился лишь на 7%. Основной причиной этого роста, как считают эксперты рынка, является развитие международной торговли в этом регионе.



В целом, перспективы развития сегмента деловой авиации видит достаточно оптимистичными и руководство Рижского аэропорта. Если в 2011 году ее прирост составил по сравнению с прошлым годом 4%, то в 2012 году по сравнению с 2011-м рост будет примерно 11,5%. По оценкам экспертов ожидается, что скоро доля бизнес-рейсов составит 6% от всех полетов. «В ближайшие годы в Риге должно пройти несколько событий, которые повлияют на активность деловой авиации. Это регата The Tall Ships Races и Праздник песни в 2013 году, в 2014 году будут всемирные соревнования хоров, и Рига станет европейской культурной столицей, потом нас ждет президентство Латвии в ЕС», - комментирует директор департамента авиационного сервиса аэропорта «Рига» Лиене Фрейвалде.

Также повышенный интерес участники форума проявили и к проекту строительства нового бизнес терминала в Санкт-Петербурге, в аэропорту Пулково. «Перрон и рулежная дорожка уже функционируют, на Экономический форум мы дали 24 дополнительные стоянки, а сейчас дополнительных мест стало 28, — рассказал представитель компании «ДжетПорт СПб» Сергей Пугин. «В самом терминале сейчас идут отделочные работы. В ноябре-декабре ждем две госкомиссии, которые должны выдать разрешение. После этого терминал начнет работать в тестовом режиме».

Официальное открытие терминала с пропускной способностью 1,5 тысячи пассажиров в сутки планируется ближе к апрелю. А к следующему Экономическому форуму в июне будут добавлены также

продолжение ►

специальные ангары. Важную роль новый терминал должен сыграть и во время саммита G-20 в октябре 2013-го.

Доклад Сергея Пугина вызвал большое количество вопросов. Так, слушатели интересовались, не получится ли во время наплыва рейсов использовать для приземления самолетов военные аэродромы под Петербургом, как это делается в США. Однако, по условиям работы российских аэропортов это запрещено, к тому же, по словам С. Пугина, военные аэродромы не обладают нужной инфраструктурой. Так что избыточные рейсы будут по-прежнему перенаправляться из Санкт-Петербурга в другие города.

Площадка форума стала местом диалога и по другим важным темам: присоединение России к Кейптаунской конвенции, вступление России в ВТО, работа отрасли в период проведения массовых мероприятий – спортивных соревнований, крупных международных саммитов, Олимпийских игр. Были представлены презентации инфраструктуры деловой авиации аэропортов Риги и Санкт-Петербурга. Отдельная сессия была посвящена вопросам безопасности, добровольных стандартов, страхования и подготовки персонала для авиации. В рамках форума были организованы конференция и посещение инфраструктуры деловой авиации в Международном аэропорту Рига. Спикерами конференции выступили ведущие эксперты в области авиации, права, страхования, образования.

Безусловно, самой важной составляющей форума стала возможность обмена опытом и информацией. «I Балтийский форум деловой авиации был насыщенным и очень информативным для всех участников, и мы были рады выступить партнером этого значимого для рынка мероприятия. Являясь одним



из крупнейших центров деловой авиации в регионе, Рига - прекрасная площадка для проведения деловых мероприятий высокого уровня, и мы с нетерпением ждем участников Форума в следующем году!», - говорят Роман Старков и Леонид Городницкий, владельцы FCG – Flight Consulting Group.

В рамках форума произошло важное событие – было подписано соглашение о сотрудничестве между Мо-

сковским государственным техническим университетом гражданской авиации и рижским Институтом транспорта и связи.

Мероприятие получило высокую оценку ведущих международных экспертов гражданской авиации. Очередной форум пройдет в следующем году.



Avinode прогнозирует спад в 2013 г.

Компания Avinode на выставке NBAA 2012 представила прогноз активности бизнес-авиации на 2013 год в США и Европе.

По мнению экспертов компании, в Соединенных Штатах в следующем году ожидается снижение активности деловой авиации на 0,1%. Однако, это общие цифры, и если рассмотреть отдельные регионы, то будет наблюдаться неравномерная динамика – где-то ситуация будет лучше, где-то хуже.

Так, на юге и западе США, с их сезонностью, ориентированной на развлечения и частные путешествия, ожидается рост на 0,4% и 1,3% соответственно. «В то же время Северо-Восток и Средний Запад продолжают бороться за бизнес-путешественников», говорит Магнус Хенрикссон, директор подразделения Avinode Business Intelligence. Эти регионы скорее всего покажут снижение трафика на 1,2% на Северо-Востоке и 3,9% на Среднем Западе.

Для Европы Avinode прогнозирует в 2013 году снижение активности бизнес-авиации на 3,2%. Как и в Соединенных Штатах, в Европе будут наблюдаться значительные сезонные колебания между северными и южными регионами, что является результатом различий в особенностях этих двух регионов. Avinode считает, что европейский юг, который «живет» главным образом за счет отдыха и путешествий, покажет в 2013 году снижение объема перевозок на 4,3%. В то же время трафик в Северной Европе, в котором основную часть составляют деловые поездки, снизится лишь на 1,3% по сравнению с 2012 годом.

Также специалисты Avinode провели анализ популярности типов деловых самолетов в следую-



щем году. В последние несколько лет легкие бизнес-джеты (LJ) переживают довольно негативную тенденцию с точки зрения выполненных полетов. Avinode предсказывает, что эта тенденция будет продолжаться и в 2013 году: в декабре 2013 года будет наблюдаться спад на 2,2% по сравнению с декабрем 2012. Бизнес-джеты начального уровня (ELJ), по-видимому, отберут часть рейсов у категории LJ, о чем свидетельствует непрерывный положительный тренд в данной категории самолетов. С января 2009 года все рейсы в США категории ELJ увеличили долю с 6% до 9%.

Avinode ожидает, что эта тенденция будет продолжаться, и что самолеты категории ELJ к концу 2013 года захватят до 10% рынка, показав рост на 4,4%. Полеты на среднеразмерных бизнес-джетах, которые сейчас в США занимают второе место по численности, по прогнозам также вырастут в 2013 году, на 0,1%. Между тем, по сравнению с 2012 годом актив-

ность тяжелых бизнес-джетов снизится на 1,7%, суперсредних - на 0,3%, а трафик сверхлегких бизнес-джетов вырастет на 1,6%.

В Европе тренды по категориям самолетов имеют сходство с Соединенными Штатами, но являются гораздо более агрессивными. Европа переживает упадок, и тяжелые и суперсредние бизнес-джеты наиболее пострадали при этом. Однако спад в этих категориях привел к росту в среднем и верхнем легком сегменте деловых самолетов. Между тем, сверхдальние бизнес-джеты продолжают тенденцию роста и, по всей видимости, не будут зависеть от общих тенденций рынка.

Прогноз на 2013 год в США (динамика по категориям бизнес-джетов):

- Начальный уровень: +4,4%
- Легкие: -2,2%
- Верхние легкие: +1,6%
- Средние: +0,1%
- Суперсредние: +0,3%
- Тяжелые: -1,7%
- Сверхдальние: +2,4%

Прогноз на 2013 год в Европе (динамика по категориям бизнес-джетов):

- Начальный уровень: +0,3%
- Легкие: -8,0%
- Верхние легкие: +0,4%
- Средние: -2,2%
- Суперсредние: -9,1%
- Тяжелые: -5,3%
- Сверхдальние: +8,3%

Презентация Avinode



Реальная экономия

Приобретение новых самолетов зачастую является неоправданной роскошью, утверждают эксперты AviaIM Jet Trading. Гораздо выгоднее и целесообразнее стала бы покупка поддержанной машины. По мнению экспертов, производственные показатели самолета, его надежность и стоимость технического обслуживания не зависят напрямую от года выпуска. Сегодня, собеседник BizavWeek Айрида Казлаускайте, расскажет о работе компании AviaIM Jet Trading и поделится своим видением российского рынка поддержанных бизнес-джетов.

Г-жа Казлаускайте, расскажите, пожалуйста, подробнее нашим читателям о компании AviaIM Jet Trading.

AviaIM Jet Trading – это международная брокерская компания, которая действует на глобальном рынке поддержанных самолетов деловой авиации. Компания является совместным предприятием лизинговой компании AviaAM Leasing и консалтинговой компании IMCS Aero.

AviaIM Jet Trading предлагает комплексные услуги по сопровождению сделок на рынке бизнес-авиации, включая посредничество при покупке/продаже бизнес-джетов, предпродажную инспекцию самолетов, поддержку в вопросах финансирования самолетов, страхование, аренду экипажей и консалтинг. Команда AviaIM Jet Trading имеет большой опыт работы на рынке деловой авиации, накопленный при сопровождении свыше 200 сделок.

Расскажите, пожалуйста, об аспектах финансового и юридического сопровождения сделки купли-продажи? Технология взаимодействия: клиент – компания.



С первого взгляда может показаться, что покупка бизнес-джета – это просто. На самом деле сделки купли-продажи самолетов имеют много нюансов. Неправильный или непрофессиональный подход

при оценке этих нюансов может привести к многомиллионным расходам и ущербу как для продавца, так и для покупателя. К примеру, если права собственности на самолет передаются на земле, то государство, на территории которого проводится сделка, имеет право на НДС или другой налог от проводимой сделки. Поэтому чаще всего передача собственности на самолет проводится в воздухе. В таком случае ни одна страна не имеет права на налогообложение сделки.

AviaIM Jet Trading выступает посредником между покупателем и продавцом. Поддерживая тесное взаимодействие с обеими сторонами, мы готовим детализированный план действий передачи самолета от продавца покупателю. План разрабатывается в зависимости от таких факторов, как физическое местоположение самолета, государство регистрации, информация о владельце, способ финансирования, различные нюансы корпоративных процессов принятия решения и так далее. Мы активно участвуем в процессе согласования юридических вопросов, в том числе для получения необходимых разрешений от соответствующих органов.

Право собственности на самолет может быть зарегистрировано на Каймановых островах, его регистрация – на Бермудах, сам владелец – из Европейского союза, а весь договор регулируется согласно английскому праву. Учитывая то, что самолет попадает под юрисдикцию сразу нескольких государств, клиенту необходимо обращаться за поддержкой к опытным юристам. Команда AviaIM Jet Trading имеет большой опыт в данных вопросах, а также широкую сеть пар-

продолжение ►

тнеров - юристов и консультантов по всему миру.

Непрофессиональный подход к процессу купли-продажи самолета может обернуться непредвиденными убытками и расходами в виде дополнительного налогообложения, а также рисками, связанными со снятием ипотечного залога. Кроме того, из-за несвоевременных действий самолет может потерять сертификат летной годности, что приведет к существенному снижению его стоимости. Поэтому подготовка четкого и профессионально выверенного плана действий необходима для того, чтобы учесть все нюансы, оценить возможные риски и обеспечить максимально плавное проведение сделки купли-продажи бизнес-джета.

Какие плюсы Вы бы отметили при приобретении самолета на вторичном рынке?

Приобретение нового воздушного судна может обойтись его будущему владельцу неоправданно дороже всего лишь из-за года производства машины. В частности, новый Bombardier Global 5000 обойдется покупателю в 48 млн долларов США, в то время как цена на двухлетний самолет той же модели составит около 39 млн долларов США. Это отчетливо отражает общие тенденции рынка: в течение первых 5 лет после производства цена на самолеты деловой авиации падает на 30%. Учитывая, что в среднем цена на новый бизнес-джет может достигать 50-60 млн. долларов США, любой потенциальный покупатель самолета должен тщательно взвесить все «за» и «против» прежде, чем совершать подобные приобретения.

Год производства самолета не является основополагающим критерием при его выборе. Самое главное - это налет воздушного судна. Поскольку ресурсы



многих компонентов самолета, в особенности двигателей, нуждаются в регулярной проверке и восстановлении, именно количество летных часов и циклов конкретного самолета определяют будущие расходы владельца на содержание ВС. Приобретая бизнес-джет с налетом в несколько сотен часов, покупатель может быть уверен в его надежности, поскольку эффективность и работоспособность всех систем воздушного судна уже были проверены его предыдущим владельцем.

А в чем, по Вашему мнению, заключаются особенности ведения бизнеса вне европейского экономического пространства (с какими основными проблемами вы сталкиваетесь, например, в той же России)?

Своя специфика есть в каждом регионе, но основные правила игры и требования во многих странах похожи и соответствуют устоявшейся мировой практике.

Осуществляет ли компания помощь будущему клиенту в постановке самолета в реестр, который выбрал заказчик?

Мы оказываем всестороннюю поддержку нашим клиентам, и в случае необходимости готовы оказать помощь в том числе и в вопросе регистрации самолета.

Какова, по вашему мнению, емкость российского рынка купли - продажи поддержанных самолетов?

По нашим оценкам в ближайшие несколько лет емкость российского рынка поддержанных самолетов деловой авиации увеличится практически в два раза и составит около 300 самолетов.

Насколько российский рынок приоритетен для AviaIM Jet Trading, и с помощью каких маркетинговых механизмов компания планирует занять на нем определенную нишу?

Мы работаем с клиентами из разных стран и регионов. Сегодня в мире насчитывается порядка 20 000 различных самолетов деловой авиации, и мы активно сотрудничаем с 15-20% владельцев этих самолетов. Мы хорошо знаем и понимаем их потребности. Они, в свою очередь, знают нас, доверяют нам и активно пользуются нашими услугами.

Основной показатель при выборе ориентиров развития компании - это количество проводимых сделок с бизнес-джетами. Сегодня среди приоритетных рынков для нас - Россия, Бразилия и страны Юго-Восточной Азии. Стабильная экономика и высокий рост ВВП в этих странах является залогом развития деловой авиации. Поэтому нам интересны все эти рынки.

Avinode Business Intelligence Newsletter

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии рынка бизнес авиации в Европе.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес-авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолета. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес-авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире, в США и в Европе
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные самолеты

Запросы на выполнение рейсов.

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	52	53	45	27	4	4	25	74
Великобритания	29	101	86	16	22	34	147	182
Франция	30	80	89	56	5	37	105	214
Италия	25	33	70	58	6	44	29	101
Австрия	19	18	14	6	0	2	10	33
Швейцария	7	27	51	26	6	0	6	127
Россия	63	87	173	115	24	31	6	912

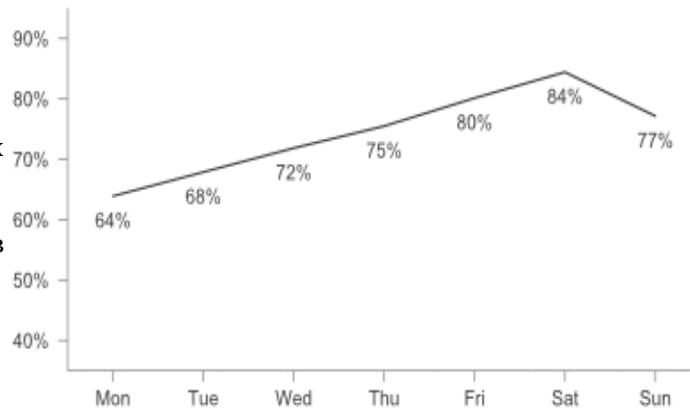
Количество Empty Legs.

Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в течение прошлой недели

Из.../В...	Германия	Великобритания	Франция	Италия	Австрия	Швейцария	Россия	другие
Германия	16	4	9	2	4	2	3	11
Великобритания	6	33	10	1	2	1	3	23
Франция	15	6	11	4	1	10	2	11
Италия	1	6	1	6	0	2	4	2
Австрия	1	1	1	0	2	1	6	4
Швейцария	4	3	4	5	1	4	3	13
Россия	1	1	2	1	0	1	2	18

Индекс наличия свободных самолетов

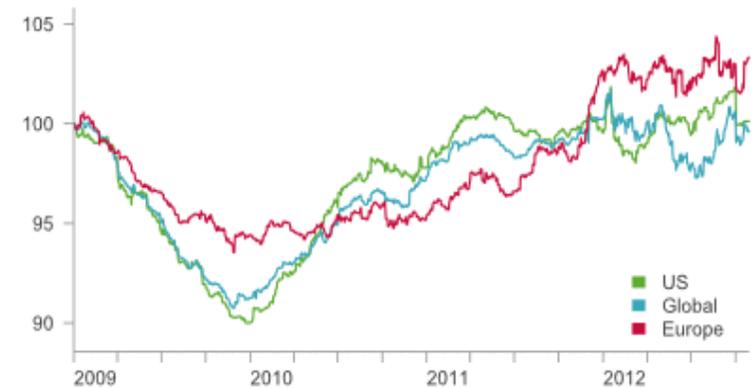
Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.



Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

Индекс стоимости летного часа.

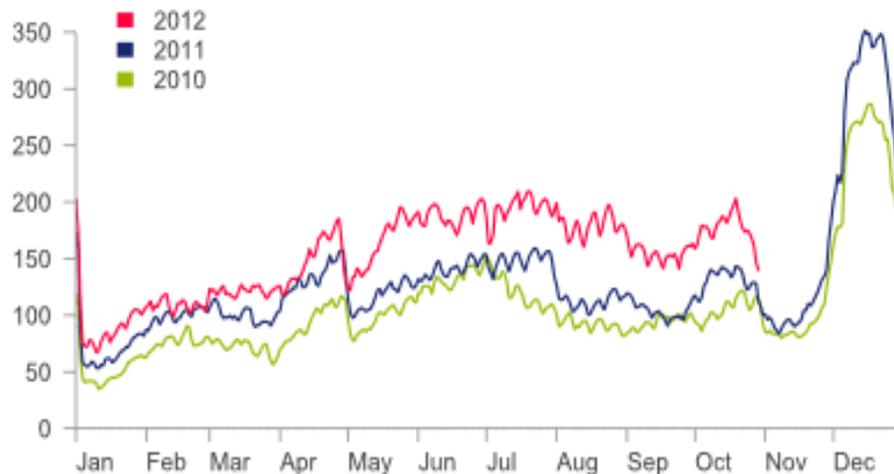
Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. График США (зеленый) и ЕС (розовый) рассчитан на основе всех активных самолетов в этих регионах.



100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней. 100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на € 11 291 950



Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1 701	€ 1 693	€ 1 637
Cessna Citation Excel	€ 2 970	€ 2 856	€ 2 745
Bombardier Challenger 604	€ 5 031	€ 4 927	€ 4 814

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3-х самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 22 Cessna Citation Jet, 35 Cessna Citation Excel и 41 Bombardier Challenger 604.

Самые популярные самолеты

Место	Самолет	Место месяц назад
1	Challenger 604/605	2
2	Citation Excel/XLS	1
3	Legacy 600	4
4	Citation CJ2	3
5	Citation Sovereign	7
6	Learjet 60	6
7	Challenger 300	8
8	Citation Mustang	5
9	Gulfstream G200	12
10	Citation Bravo	9

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на самолеты за последние 30 дней (исключая Северную и Южную Америку).