



На минувшей неделе самой главной и, пожалуй, обсуждаемой новостью на отечественном рынке бизнес-авиации стали итоги рабочей встречи членов ОНАДА – представителей операторов и брокеров деловой авиации. На встрече были сформулированы рекомендации российским и иностранным операторам, работающим с российскими брокерами деловой авиации.

Инициатива ОНАДА может только приветствоваться, потому что нездоровые взаимоотношения, которые складываются между операторами и брокерами, все чаще приобретают масштаб стихийного бедствия, сопровождающийся массовыми претензиями и обвинениями в адрес друг друга. Даже несмотря на то, что выработанные решения носят исключительно рекомендательный характер, создан прецедент цивилизованного решения все чаще возникающих взаимных претензий. ОНАДА всеми средствами пытается умерить аппетиты обеих сторон и стремится перевести деловые отношения партнеров в русло международных стандартов. В документе четко прописаны рекомендации по ключевым вопросам: штрафные санкции, ограничение по графику, поломки воздушного судна, компенсации разницы стоимости рейса в случае, если брокер самостоятельно находит замену воздушного судна, и ряд других важнейших вопросов в цепочке взаимодействия оператор-брокер.

Очень редко в последнее время мы наблюдаем хоть какой-то диалог между всеми заинтересованными сторонами, зато очень часто проводим массовые мероприятия, где часто скучно рассказываем друг другу о своих достижениях. Пример ОНАДА должен заставить всех игроков рынка чаще совместно решать общие проблемы, которых у нас хоть отбавляй.



Из ОАЭ летают в Ниццу, Париж и Лондон

Ницца занимает свое заслуженное первое место в трафике из-за умеренного климата и на протяжении всех летних месяцев становится альтернативным местом для отдыха состоятельных жителей Эмиратов

стр. 18



Challenger 350 получил сертификат FAA

Однако сертификация в США проходила для нового бизнес-джета не так гладко, как в Канаде, и производителю пришлось взять на себя некоторые обязательства

стр. 19



«Хелипорты России» порадовали статистикой

На долю «Хелипорты России» приходится 62% от общего объема продаж по Москве и Московской области

стр. 20



Avinode Business Intelligence Newsletter

Обзор Avinode состояния мирового рынка деловой авиации.

За предыдущие две недели:

Индекс спроса в США: +44,9%; Индекс спроса в Европе: +36,1%

стр. 21

ЗНАК ПРЕВОСХОДСТВА



Мера ответственности

17 июня 2014 года в рамках встречи членов ОНАДА – представителей операторов и брокеров деловой авиации, были сформулированы рекомендации российским и иностранным операторам, работающим с российскими брокерами деловой авиации.

Ассоциация предлагает следующие меры:

1. Предусмотреть, чтобы штрафные санкции при отмене рейса более чем за 24 часа не превышали 15% от стоимости рейса.
2. Предусмотреть, чтобы штрафные санкции при отмене рейса менее чем за 24 часа не превышали 30% от стоимости рейса.
3. Операторам предусмотреть в контрактах пункты:
 - определяющие ограничения по графику (вре- мя задержки вылета);
 - определяющие схему работы при поломке воздушного судна:

- возврат 100% оплаты за рейс при отмене рейса более чем за 24 часа;
- замена воздушного судна на равноценное си- лами оператора;
- компенсация разницы стоимости рейса в случае, если брокер самостоятельно находит замену воздушного судна.

ОНАДА предлагает операторам, готовым включить такие положения в контракты, направить информа- цию об этом в Исполнительную дирекцию ОНАДА, с целью информирования брокеров и размещения информации на сайте ОНАДА.

Напомним, что рабочая встреча 17 июня 2014 года была посвящена вопросу договорных отношений между операторами и брокерами. Главный вопрос – ответственность каждой из сторон в случае отмены рейса или изменения условий его выполнения.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Осторожно, брак

11 июня 2014 года FAA и EASA выпустили чрезвычайную **директиву** летной годности для двигателя, который устанавливается на многих бизнес-джетах. Двигатель Honeywell TFE731, начиная с 4-ой версии и выше, устанавливается на Hawker 800/850XP/950XP, Bombardier Learjet 40 и 45 и Dassault Falcon 900.

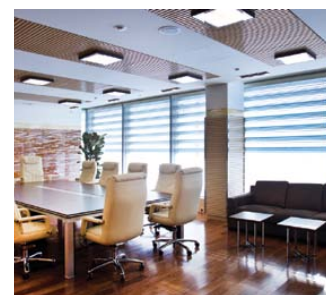
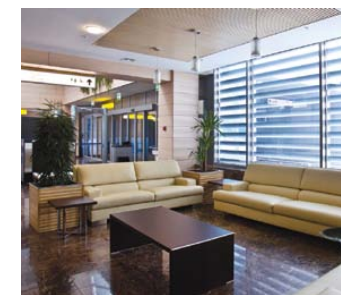
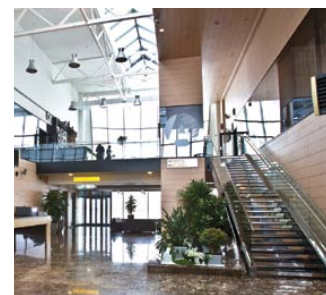
Предметом директивы (EAD) по обе стороны Атлантики стал риск разрушения лопаток турбины низкого давления. Федеральное авиационное управление США было уведомлено о таких случаях и в чрезвычайной

директиве предупреждает о проблемах с качеством литья, что может привести к разрушению в корне лопатки второй ступени турбины низкого давления. Директива поясняет, что, по всей видимости, это связано с недавней серией лопаток, поэтому этот дефект затронул только те двигатели, которые наработали менее 250 часов после установки новых узлов.

В директиве советуется провести демонтаж проблемных двигателей с самолетов.



КРЫЛЬЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Центр Деловой Авиации
в международном аэропорту Шереметьево

АЭРОПОРТ ШЕРЕМЕТЬЕВО / ТЕРМИНАЛ «А»

ТЕЛЕФОНЫ: (495) 578-50-00 / (495) 926-71-17 / WWW.AVIA-GROUP.RU

FL Technics Jets подписал контракт на поддержку более 30 самолетов Hawker

FL Technics Jets, глобальный провайдер услуг по техническому обслуживанию и ремонту самолетов бизнес-авиации, объявляет о подписании трехлетнего договора на техническое обслуживание воздушных судов типа Hawker 750/800XP одного из европейских операторов деловой авиации.

В рамках заключенного договора FL Technics Jets будет предоставлять комплексные услуги по базовому и линейному обслуживанию самолетов типа Hawker 750/800XP перевозчика, включая А-D-чеки, экспертизы методами неразрушающего контроля (NDT), инжиниринг, ремонт авионики и структурных элементов, а также поддержку компонентов и поставку запчастей.

FL Technics Jets будет также оказывать оператору услуги по линейной поддержке в ситуациях АОГ во

время пикового сезона в период с июня по сентябрь 2014 года, направляя свой технический и инженерный персонал в любую точку мира по запросу клиента.

«Мы уже обслуживали несколько воздушных судов этого VIP-перевозчика - предоставляли различные решения по линейному обслуживанию и поддержке в ситуациях АОГ. Благодаря неизменно высокому качеству услуг и гибкому клиентоориентированному подходу, мы смогли завоевать доверие оператора и получили возможность расширить наше сотрудничество», - комментирует Дарюс Шалуга, генеральный директор FL Technics Jets. «Команда FL Technics Jets приложит все усилия, чтобы превзойти ожидания перевозчика и обеспечить крепкий потенциал для дальнейшего развития нашего взаимовыгодного партнерства».



Бережный уход

УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ

Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

BizavNews – информационный партнер Jet Expo 2014

С 4 по 6 сентября 2014 года в московском аэропорту «Внуково-3» пройдет 9-я московская выставка деловой авиации Jet Expo 2014. Информационное агентство BizavNews в очередной раз выступит информационным партнером мероприятия.

Почти за три месяца до начала выставки более 70% площадей уже выкуплены экспонентами. При этом свое участие подтвердили ведущие производители и провайдеры услуг бизнес-авиации.

По мнению большинства экспонентов, участие в Jet Expo – это, прежде всего, возможность выйти на новый, международный уровень деловых контактов. Хотя основные цели выставки формулируются

шире – расширение контактов между российскими и зарубежными представителями бизнес-сообщества деловой авиации и предоставление западным партнерам возможности оценить благоприятный бизнес-климат в России, привлечение иностранных инвестиций и дальнейшее развитие в России всего комплекса инфраструктуры деловой авиации, продвижение на мировой рынок отечественных инноваций и привлечение в Россию современных западных технологий (инновационный обмен), содействие планам по кооперации авиационных производств, презентация продукции российских и зарубежных авиапроизводителей, а также всего перечня услуг компаний, работающих на международном рынке бизнес-авиации.



Jetexpo 9th International BizAv Show

Moscow

4-6 september 2014

Top Business Aviation Show / *more than 30 aircraft and helicopters*
in Eastern Europe and Asia / *more than 80 world leading companies*
more than 8000 visitors

Organized by  **Vnukovo-3**

Phone: +7 495 648 2806 www.jetexpo.ru
 E-mail: info@jetexpo.ru



Предварительные итоги

FBO RIGA подводит итоги Квалификационного раунда конкурса прогнозов «Кубка Мира по футболу 2014» и завершает регистрацию на Финальный раунд турнира. Участвуют все желающие, работающие в любой стране мира в сфере бизнес-авиации.



Групповые игры чемпионата мира по футболу уже сыграны и победители первого этапа конкурса прогнозов объявлены. Среди 123 участников из 67 компаний и 31 страны первое место и iPad Air выиграл представитель компании Euro Jet из Чехии. Второе место и официальный мяч чемпионата достаются представителю компании Baltic Business Aviation Center из Латвии. Бронзу и майку чемпиона мира взял представитель Nadid International Services из Сирии. Поздравляем победителей!

Кроме того, 28 июня – последний день, когда можно зарегистрироваться для участия во втором этапе конкурса – прогнозе финальных игр. В виртуальном соревновании может принять участие сотрудник любой компании, работающей в сфере бизнес-авиации. Для этого нужно зарегистрироваться и сделать свой прогноз на сайте www.riga.aero. Там же вы сможете следить за результатами конкурса в режиме online. Главный приз – iPad Air! Ценные подарки также достанутся обладателям второго и третьего мест.

«Руслан» поработал на Gulfstream

Компания Ruslan International (СП «Волга-Днепр» (Россия) и «Авиалинии Антонова» (Украина)) осуществила впервые в своей практике перевозку четырех крыльев самолета Gulfstream G280 из Оклахомы (где производятся крылья для G280) в Тель-Авив, где находится сборочный завод американского производителя. Фрахтователем выступила компания Kuehne + Nagel.

Каждое крыло G280 имеет размеры 7,14 м x 2,24 м x 1,14 м и весит около восьми тонн. Их транспортировка требует особого внимания, именно из-за размера. Крылья были помещены на два специально сконструированных штабеля с помощью погрузочного оборудования. Как отметили в компании, это был один из самых легких (в общей сложности 32 тонны), но громоздких грузов, когда-либо перевозимых на самолетах Ан-124 «Руслан».



Совместное предприятие Ruslan International, созданное в июле 2006 года авиакомпаниями «Волга-Днепр» (Россия) и «Авиалинии Антонова» (Украина) с целью максимально эффективного использования коммерческого флота Ан-124-100, стало единственным маркетинговым агентом на международном рынке перевозок с использованием данных самолетов. Совокупно предприятие располагает 17 «Русланами» (а/к «Волга-Днепр» — 10, а/к «Авиалинии Антонова» — 7 воздушных судов).

Совместное использование флотов обеих авиакомпаний позволяет более оперативно предоставлять клиентам услугу по перевозке на Ан-124-100, что помогает им максимально эффективно использовать преимущества авиационной логистики. Предприятие зарегистрировано в Великобритании.

Air Service Basel обслужил рекордное количество бизнес-джетов

В ходе прошедшей с 16 по 22 июня 2014 года ярмарке современного искусства Art Basel 2014 провайдер услуг бизнес-авиации в аэропорту Базеля (EuroAirport Basel) Air Service Basel обслужил более 300 бизнес-джетов и почти 700 участников и гостей мероприятия.

Air Service Basel работает на рынке бизнес-авиации с 1967 года. В настоящее время компания владеет собственным FBO в аэропорту Базеля и оказывает услуги по техническому обслуживанию деловых самолетов. Так, в частности, компания имеет сертификат FAA на работу в качестве станции технического обслуживания и ремонта бизнес-джетов Hawker от 700 до 1000 серий, Bombardier семейства Learjet и Cessna Citation 525/550/560. Компания также создала мобильную группу сертифицированных техников по авионике для проведения периодической проверки

бортового оборудования (FAR тесты) для клиентов во всей Европе. Кроме этого, Air Service Basel сертифицирован EASA (Европейское агентство авиационной безопасности), как организация по техническому обслуживанию Part145, а также Bermuda DCA для различных типов воздушных судов и их авионики, приборов и электрооборудования.

Air Service ежегодно увеличивает объем услуг для клиентов по VIP-хендлингу и услугам FBO с новыми возможностями по техобслуживанию. А в дополнение к этому, компания предлагает услуги по обслуживанию пассажиров в VIP-залах, а для пилотов есть зал для брифингов, возможность трансфера для заказчика и членов экипажа, заправка топливом, таможня и ангары для стоянки воздушных судов. В среднем, рост производственных показателей компании составляет до 10% в год.

Ярмарка Art Basel, основанная в 1970 году, считается важнейшей торговой площадкой на рынке современного изобразительного искусства. Как сообщает информационное агентство dra, на этот раз в ярмарке приняли участие 285 галерей из 34 стран, в том числе и 48 галерей из Германии. Представлены все виды изобразительного искусства: живопись, скульптура, графика, инсталляции, видео и фотография. Временной срез охватывает весь XX век - от классического модерна до актуального искусства наших дней. Как подчеркивает директор Art Basel Марк Шпиглер (Marc Spiegler), на 45-й Art Basel произошла смена поколений: в павильоны, традиционно занимаемые наиболее значимыми и успешными арт-дилерами, переехали более 30 начинающих галеристов. Впервые в Базеле было показано «живое искусство», то есть перформансы, в том числе - таких именитых художников, как Марина Абрамович, Брюс Науман и Дамиен Хёрст.



ФОРУМ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ

7-я международная конференция
3 сентября 2014 года, Москва

Форум деловой авиации — крупнейшая в России и СНГ ежегодная конференция, являющаяся традиционным местом встречи ведущих профессионалов отрасли.

КЛЮЧЕВЫЕ ТЕМЫ

- Тенденции рынка деловой авиации в России и мире.
- Развитие наземной инфраструктуры и ТОиР воздушных судов ДА.
- Оптимизация расходов в условиях конкурентного рынка.
- Опыт крупнейших европейских операторов — лучшие практики.

К УЧАСТИЮ ПРИГЛАШАЮТСЯ

Операторы деловой авиации, представители государственных органов, производителей воздушных судов, аэропортов, хендлинг-компаний, поставщиков продуктов и услуг.

Льготное участие для членов ОНАДА и экспонентов JetExpo.

За дополнительной информацией обращайтесь:
8 495 626-53-29, events@ato.ru, events.ato.ru

Скорость бронирования

Европейский оператор GlobeAir заключил партнерское соглашение с системой онлайн бронирования рейсов бизнес-авиации PrivateFly, в результате которого клиенты GlobeAir смогут легко забронировать рейсы онлайн и получать мгновенную информацию о ценах, возможностях аэропортов и наличии воздушных судов. Ранее компания PrivateFly полагалась на информацию от эксплуатантов воздушных судов, чтобы удовлетворить ценовые запросы в своей интернет-системе, и хотя она позволяла обеспечить довольно точные оценки, новое предложение от GlobeAir позволит клиентам поставщика получить доступ к информации о ценах в реальном времени с помощью программного обеспечения оптимизированного планирования BoldIQ.

Адам Твиделл, генеральный директор компании PrivateFly, говорит: «Новая функциональность является чрезвычайно сильным прорывом и представляет собой значительный шаг в смене технологий, обеспечивая в реальном времени результат на запрос рейса и подтверждение цены. GlobeAir были естественным выбором в качестве нашего первого оператора-партнера в этом проекте, так как мы разделяем страсть к инновациям и эффективности в нашей отрасли».

Бернхард Фрагнер, генеральный директор компании GlobeAir, продолжает: «Для нас это самый первый B2C-интерфейс на хорошо организованной онлайн-платформе, и представляет собой очень важный шаг вперед и отличный ход для перспектив нашего бизнеса. Я считаю, что мы приближаемся к новой эре, где процесс резервирования будет проходить без стресса». GlobeAir находится в процессе разработки аналогичных решений с другими онлайн-платформами бронирования.

Eclipse 550 поделят на доли

Aeris Aviation, независимый европейский дистрибьютор Eclipse 550, надеется в июле 2014 года запустить программу долевой собственности для этого сверхлегкого бизнес-джета, а начать активную эксплуатацию в рамках этой программы в первом квартале 2015 года, после европейской сертификации шестиместного самолета.

Первоначально программа будет распространяться в Великобритании, а затем и по всей Европе. «Мы потратили некоторое время на разработку этой



концепции и создание клиентской базы. Теперь мы достаточно заинтересованы в программе. Мы просто ждем одобрения регулятора, чтобы начать работу», - говорит основатель и главный исполнительный директор Aeris Дэвид Хейман.

В соответствии с условиями данной схемы, EA550 стоимостью \$ 2,9 млн. будет «разделен» от двух до восьми долей. Каждым самолетом будет управлять недавно созданное предприятие, а летать они будут под сертификатом оператора Cardiff Aviation. Эта инженерно-учебная компания из Санкт-Атана, Уэльс принадлежит председателю Aeris Брюсу Дикинсону.

«Мы будем брать деньги только на фиксированные затраты – управление, топливо, экипажи, аэропортовые сборы. А когда самолет не будет использоваться владельцами, мы сможем предложить его для коммерческих чартеров, которые помогут компенсировать некоторую часть затрат наших клиентов», - говорит Хейман.

Владельцы будут разделены на регионы, начиная от Лондона, центральной Великобритании и заканчивая Абердином и Шотландией. «В конечном итоге мы расширим предложение в городах и регионах по всей Европе», - добавляет Хейман.

По мнению основателя компании, программа будет интересна корпорациям и состоятельным лицам, которые видят преимущества полетов на частных самолетах, но пока не хотят покупать бизнес-джет. «Эта программа позволит снизить барьер собственности в бизнес-авиации и сделать частные полеты доступными для гораздо большего числа людей», - заключает Хейман.

«Хелипорт Москва» получил второй EC130 T2

Компания «НДВ-Групп», главный инвестор «Хелипорта Москва», в рамках контракта, подписанного в декабре 2013 года с Airbus Helicopters Vostok (ранее Eurocopter Vostok), получила второй вертолет EC130 T2 (первая машина была поставлена в феврале 2014 года). Благодаря этой сделке «Хелипорт Москва» стал первым в России эксплуатантом этого новейшего вертолета.

«Хелипорт Москва» впервые в России запустил в эксплуатацию вертолет Eurocopter EC130 T2, который вызвал чрезвычайный интерес профессионалов и любителей малой авиации на выставке HeliRussia, недавно прошедшей в Крокус Экспо. Ранее сообщалось, что покупка второго борта планировалась на конец лета, однако поставку удалось завершить гораздо раньше. Теперь в распоряжении вертолет-

ного центра «Хелипорт Москва» помимо солидного авиапарка моделей Robinson, Bell и Agusta есть сразу два мощных современных вертолета – EC130 T2», – комментируют в компании.

EC130 T2 – новейшая модель в популярной линейке легких вертолетов Ecureuil, которая отличается повышенным комфортом, улучшенными эксплуатационными характеристиками и широким спектром применения. Внешность EC130 осталась неизменной, но внутри вертолет преобразился почти полностью: модернизация подверглась почти 70% конструкции. Среди ключевых изменений в первую очередь стоит отметить использование более мощного турбовального двигателя Arriel 2D и модифицированного главного редуктора. Помимо этого, внедрена активная анти-вибрационная система, усовершенствована система вентиляции, распределения воздуха и защиты от запотевания.

Внутренняя компоновка кабины перепроектирована, пол стал совершенно плоским (ранее под задними креслами было возвышение). Пилотам предоставлен новый комплекс бортового радиоэлектронного оборудования, улучшена эргономика приборной панели. Среди модернизированных рабочих характеристик модели EC130 T2 можно назвать увеличенный максимальный взлетный вес (2 500 кг при нахождении груза внутри воздушного судна и 3 050 кг при использовании внешней подвески) и увеличение скорости на 10 узлов.

Впервые EC130 T2 был продемонстрирован широкой российской публике в мае 2013 года на ежегодной выставке HeliRussia. После чего состоялась серия показательных полетов в России и на Украине. Сертификат МАКа вертолет получил в октябре 2013 года.



THINK BUSINESS*

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и
надёжностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якименская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

Flying Colours отремонтирует катарские бизнес-джеты

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на комплектации бизнес-джетов и услугах ТОиР, сообщает о получении сертификата QCAA 145 МОС, выданного авиационными властями Катара (Qatar Civil Aviation Authority (QCAA)). Таким образом, компания стала первым провайдером в Канаде, получившим возможность технического обслуживания и ремонта бизнес-джетов, зарегистрированных в Катаре.

Получению сертификата предшествовала кропотливая работа в течение года, в результате которой Flying Colours получила право на проведение инспекций планера, ремонта и планового техобслуживания, установку интерьеров и дополнительного оборудования, покраску бизнес-джетов Bombardier Challenger, Bombardier Global Express и Dassault Falcon. Также компания сообщает о заключении первого контракта на обслуживание самолета Bombardier Global Express катарского бизнес-оператора Qatar Executive. Все рабо-

ты будут производиться в техническом центре канадской компании в Питерборо (Онтарио). Аналогичные сертификаты Flying Colours получила от CAAC, GACA, Transport Canada, FAA, EASA, а также авиационных властей Каймановых островов и острова Мэн.

Напомним, что в первом квартале 2014 года Flying Colours завершила первый этап проекта по расширению ангарного комплекса в Питерборо, где располагается головное производство. По предварительной информации, строительство нового цеха общей площадью в 6100 кв.м. обойдется компании в \$ 3,5 млн. и будет закончено в середине 2015 года. После ввода в эксплуатацию нового ангарного комплекса, компания получит дополнительные 45000 кв.м., включающие большой ангар, мастерские и дизайн-студию. Новый цех станет третьим и самым большим в хозяйстве Flying Colours (одновременно в нем могут вестись работы на двух самолетах класса ACJ/BBJ).



VIP Gate to Moscow

AVCOM-Domodovo
Business Aviation Center

Столичные медики получают медицинские вертолеты

Подведены итоги открытого конкурса на поставку и ввод в эксплуатацию двух медицинских вертолетов для оснащения Научно-практического центра экстренной медицинской помощи Департамента здравоохранения города Москвы.

В конкурсе приняли участие три компании. Победителем признано ООО «Эйрбас Хеликоптерс Восток». По условиям контракта стоимостью 887 млн. рублей компания поставит для столичных медиков два вертолета, оснащенных высокотехнологичным медицинским оборудованием.

Согласно конкурсной документации, два новых медицинских вертолета должны быть произведены не ранее 2013 года и укомплектованы аппаратом искусственного вентилирования легких, дефибрилятором для электроимпульсной терапии нарушений сердечного ритма, инкубатором и системой для реанимации и интенсивной терапии новорожденных.

Уже в следующем году экстренную высокотехнологичную медицинскую помощь и срочную эвакуацию смогут получить люди, пострадавшие в авариях.

Увеличение парка медицинских вертолетов сократит время ожидания экстренной медицинской помощи нуждающимся и увеличит объем одновременной медицинской помощи пострадавшим в чрезвычайных ситуациях, отметил руководитель Департамента города Москвы по конкурентной политике Геннадий Дегтев.

«Для компании «Эйрбас Хеликоптерс Восток» участие в конкурсе не первый выход на рынок российского госзаказа. Для Москва безусловным преимуществом является то, что эта компания специализируется на производстве вертолетов», - сказал Г. Дегтев.

На вооружении медицины города уже есть три подобных вертолета, сообщил директор Московского авиационного центра Кирилл Святенко.

«Закупаемые вертолеты представляют собой по сути реанимобили. Они наиболее маневренны и имеют все необходимые сертификаты для полетов над Москвой. Кроме того, московский вертолетный отряд умеет полностью самостоятельно обслуживать эту технику. Ежегодно с помощью медицинской авиации столицы оказывается доставка в лечебные учреждения Москвы более 500 пострадавших и примерно 300 человек получают экстренную медицинскую помощь прямо на месте. С целью оказания специализированной медицинской помощи вертолетные экипажи включают два врача, кроме того все члены экипажа имеют квалификацию спасателей», - сказал К. Святенко.



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



Реестр Гернси нацелился на Азию

Авиационный реестр Нормандских островов, более известный как 2-REG (Гернси), сделал еще один значительный шаг в своем развитии и экспансии, укрепившись в Азии.

Недавно несколько старших инспекторов были квалифицированы в качестве специалистов по оценке летной годности для реестра 2-REG. Они будут проводить инспектирование, необходимое для выдачи сертификата летной годности, и обслуживать существующих и будущих клиентов реестра в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Координация будет осуществляться в Сингапуре в офисе авиационного реестра Гернси.

Исполнительный директор реестра 2-REG Вим Оваа говорит: «Приветствуя высококвалифицированных и опытных инспекторов по летной годности в нашей расширяющейся команде, мы подчеркиваем нашу приверженность обеспечению высокого качества, фокусе на клиентах и территориальном приближении к нашим заказчикам».

Люк Бодуэн, директор по маркетингу 2-REG, добавляет: «Азия является важным рынком для реестра 2-REG. Присутствие в регионе позволяет нам обслуживать владельцев корпоративных самолетов и лизингодателей быстро, с минимальными затратами и временем и с инспекторами, которые знакомы с местными условиями».

Реестр Гернси открыт для жителей Гернси и владельцев воздушных судов деловой авиации со всего мира, а также владельцам вертолетов и арендодателям самолетов, нуждающимся во временной регистрации между договорами аренды. При этом, он не предназначен для операторов самолетов и коммерческих воздушных судов.

Aviatrax расширяется в Ницце

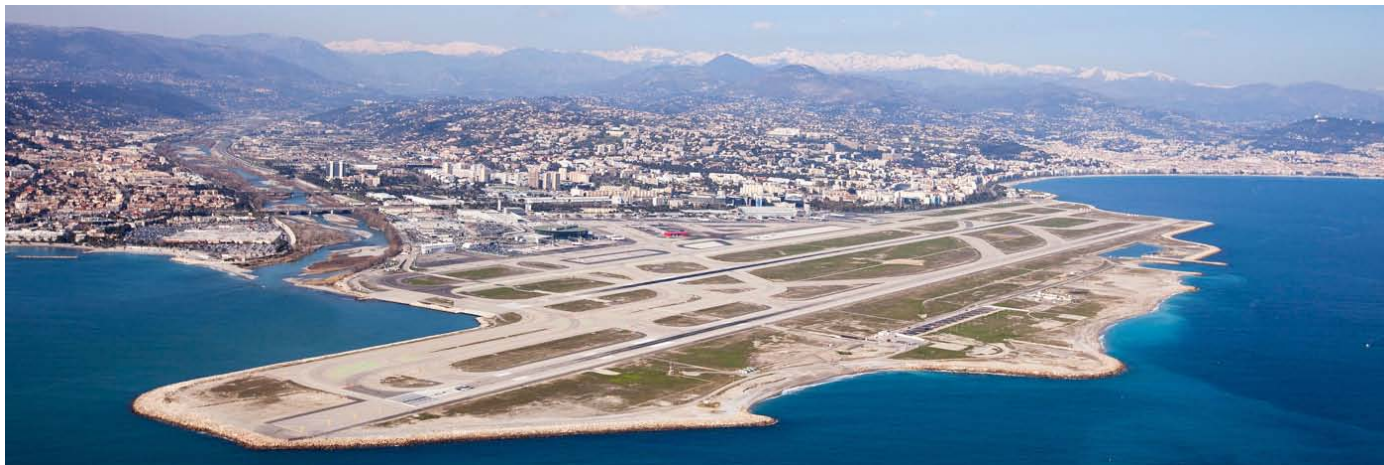
Люксембургский бизнес-оператор, специализирующийся на корпоративных перевозках, менеджменте воздушных судов и консалтинге Aviatrax S.A. сообщает о заключении договора аренды в ангарном комплексе Hangar 5, расположенном в аэропорту Ниццы (Côte d'Azur).

Как комментируют в Aviatrax S.A, данный договор подразумевает размещение исключительно частных самолетов на длительный срок (от одного года) с последующей пролонгацией. Hangar 5 – один из самых современных комплексов в аэропорту Ниццы для обслуживания бизнес-джетов. Основные клиенты компании – главы корпораций, члены королевских семей и звезды шоу бизнеса. Основным отличием Hangar5 от аналогичных комплексов является усиленная безопасность. Как правило, комплекс используется только для хранения воздушных судов. Hangar 5 освободился после того, как был построен новый ангар для самолета Falcon 7 X князя Монако Альберта II.

Особая нагрузка на персонал Hangar5 ложится в период с марта по ноябрь, когда через аэропорт Ниццы

обслуживается максимальное количество бизнес-джетов. В среднем ежедневно через аэропорт «проходят» 40-45 самолетов. Стандартный договор аренды заключается на срок 1,5 года, при этом это вовсе не значит, что самолет должен находиться в Hangar5 весь календарный срок. Очень часто воздушное судно базируется в наиболее «пиковое» время, которое учитывается в договоре, а при «отсутствии» борта – период времени автоматически зачисляется в счет будущей парковки.

Успех Ниццы объясняется благоприятным климатом с долгим теплым сезоном, длящимся с февраля по ноябрь. Почти каждый месяц город становится арендой какого-нибудь крупного события, включая Каннский кинофестиваль и легендарный Гран-при Монако. А на королевскую свадьбу вышеупомянутого князя Монако Альбера II и Шарлен Виттсток в Ниццу слетелись бизнес-джеты со всего мира. Приблизительно 15% бизнес-трафика в Кот д'Азур обеспечивает NetJets. Основные провайдеры аэропорта – Aviapartner, Swissport Executive и Landmark Aviation.



Три Bell-407GX отправляются в Китай

Компания Bell Helicopter объявила о поставке сразу трех Bell-407GX в Китай. Два вертолета предназначены для Chongqing General Aviation Co., Ltd. и будут использоваться для различных миссий, включая пожарный мониторинг, поиск и спасение. Вертолеты поставлены в рамках контракта, заключенного в начале 2014 года (договор на поставку двух Bell-407GX и 412EPI).

Еще один вертолет отправится в Hainan Sanya Yalong General Aviation (первый из двух заказанных) и будет задействован в качестве VIP транспорта в провинции Хайнань (договор на поставку двух машин был заключен весной текущего года). Как отмечают в Bell Helicopter, спрос в Китае на вертолеты класса 407GX достаточно высок, и этот тренд, как надеются в компании, сохранится в будущем.

Разработанный на базе 407-й модели вертолет Bell-407GX является единственным одномоторным вертолетом в мире, оборудованным авионикой Garmin G1000HTM с системами HTAWS и TIS, а также с функцией движущейся карты и системой синтетического видения. Все данные о полете можно сохранить на флеш-карту для последующего разбора. Обладая высокой мощностью и скоростью (крейсерская – 240 км/ч), а также вместительной кабиной, рассчитанной на шесть пассажиров, Bell-407GX может применяться во многих сферах вертолетной деятельности.

В Россию первый Bell-407GX был поставлен в сентябре 2013 года компанией Heli-Drive из Санкт-Петербурга. На сегодняшний день Bell Helicopter поставила более 1100 вертолетов Bell-407, в том числе свыше 100 Bell-407GX.

«URALHELICOM» передал EC120B клиенту из Бурятии

В июне 2014 года «Уральская вертолетная компания - URALHELICOM» передала клиенту из Бурятии вертолет EC120B производства компании Airbus Helicopters. Салон вертолета рассчитан на перевозку четырех пассажиров и одного пилота. Также вертолет оборудован креплением для поплавкового шасси, метрическим высотомером и другим полезным оборудованием, улучшающим летно-технические характеристики воздушного судна и повышающим безопасность полетов.

Надежность и безопасность вертолета обеспечивают новейшие технологии и агрегаты: двигатель

Turbomeca Arrius2F, хвостовой винт типа Fenestron и втулка несущего винта Spheriflex. EC120B оснащен современной авионикой, имеет энергопоглощающие конструкции кресел и топливной системы. Отсутствует перегородка между пассажирским салоном и секцией пилотов, благодаря чему улучшена обзорность и повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров. Основной задачей вертолета станут частные полеты по региону.

По состоянию на сегодняшний день поставлено более 660 вертолетов EC120B в 55 стран мира, а общий налет парка составляет около 1 000 000 часов.



ExecuJet расширил центр в Тяньцзине

ExecuJet Haite Aviation Services China Co. Ltd. (совместное предприятие ExecuJet Aviation Group и Tianjin Haite) сообщает об увеличении площади собственного центра ТОиР, расположенного в Tianjin Binhai International Airport.

Новый центр уже получил одобрение авиационных властей Китая (Civil Aviation Authority of China (CAAC)) и теперь включает в себя перрон площадью 6600 кв.м., а также ангары (5800 кв.м и 2700 кв.м) с офисным зданием и мастерскими. Ранее ExecuJet Haite Aviation Services China Co. Ltd базировалась в этом же аэропорту, но с существенно меньшими производственными мощностями.

Также компания получила возможность осуществлять техническое обслуживание наиболее популярных в Китае бизнес-джетов Bombardier Challenger 850, помимо ранее полученных сертификатов на Bombardier Learjet 60, Learjet 60 XR, Challenger 300, Challenger 604, Challenger 605, Global Express, Global Express XRS, Embraer Legacy 600/650 и Lineage 1000.

Как отмечают в компании, модернизированный центр в Тяньцзине должен стать весьма популярным среди азиатских владельцев самолетов Bombardier и Embraer, которые получают оптимальный сервис своих воздушных судов. И в ближайшие месяцы в ExecuJet Haite Aviation Services China Co. Ltd ожидают приток клиентов из региона.

Помимо полного спектра услуг по техническому обслуживанию и управления самолетами ExecuJet Haite Aviation Services China Co со временем расширится до уровня полноценного FBO.

Нарита ждет большие бизнес-джеты

Токийский международный аэропорт Нарита планирует конвертировать часть своих стоянок для размещения больших корпоративных самолетов, а именно Airbus ACJ320 и Boeing 737 BBJ.

Начиная с 26 июня 2014 года для крупногабаритных воздушных судов деловой авиации количество стоянок будет увеличено до трех, по сравнению с всего одной в настоящее время. Также в сентябре откроется вторая подъездная дорога, которая позволит сократить время в пути от терминала бизнес-авиации до стоянки самолета в половину, до восьми минут. Администрация аэропорта сообщает, что большие лайнеры составляют примерно 10% от общего корпоративного трафика, и поэтому здесь будут продолжаться работы по привлечению деловой авиации.

2 апреля 2012 года начал свою работу новый бизнес-терминал токийского аэропорта Нарита - Premier

Gate. Бизнес-терминал в аэропорту Нарита стал первым в районе Токио, хотя Международный аэропорт центральной Японии около Нагоя и аэропорт Кобе имеют подобные объекты.

Новый FBO, расположенный в здании Japan Airlines возле терминала 2, имеет свой собственный зал, а также пункты иммиграционного и таможенного контроля для облегчения процедур посадки и высадки пассажиров. В начале 2013 года было значительно увеличено количество выдаваемых слотов, и самое важное – впервые начала применяться уведомительная система, которая, по мнению игроков рынка, стала революционным прорывом по сравнению с предыдущим регламентом выполнения рейсов. Тогда же администрация аэропорта Нарита увеличила период пребывания самолетов (парковка) с 7 до 30 дней и выделила дополнительно 18 парковочных мест для бизнес-авиации.



«Меридиан» провел аудит Aero Dienst

В июне 2014 г. работниками авиакомпании «Меридиан» проведен внешний аудит деятельности организации по техническому обслуживанию «Aero Dienst GmbH & Co.KG» на соответствие контракта на техническое обслуживание.

«В ходе проведения аудита проверялись вопросы поддержания в рабочем состоянии существующей инфраструктуры организации (склады, инструментальные кладовые, офисные помещения), достаточности материальных и человеческих ресурсов, обеспечения необходимой квалификации, наличие необходимой технической документации, процессы планирования ТО, процедуры управления агрегатами и инструментами. Все выявленные недостатки были отнесены к категории «незначительных» и доведены до специалистов по качеству «Aero Dienst GmbH & Co.KG» для разработки и реализации корректирующих мероприятий», - комментируют в «Меридиан».

По результатам проведенного аудита, специалистами «Меридиан» сделан вывод о соответствии деятельности «Aero Dienst GmbH & Co.KG» требованиям внешних нормативных документов и внутренним требованиям Авиакомпании, предъявляемым к проверенным процессам.

Нюрнбергский перевозчик «Aero Dienst GmbH & Co.KG» был образован в 1958 году. В настоящее время парк компании насчитывает более 10 самолетов, включая: Learjet 45XR, Learjet 60, Learjet 35A, Falcon 900, Dornier 328 JET (медицинский вариант), Citation CJ3 и турбовинтовой Beechcraft Super King Air. Компания имеет сертификаты EASA/FAR Part 145 и EASA Part 21.

Citation X+ получил сертификат FAA

Компания Cessna Aircraft сообщает о получении сертификата типа FAA на обновленную версию популярного бизнес-джета Citation X. Вместе с получением сертификата производитель передал первый Citation X+ заказчику. Им стал глава строительной компании Orchard Park Джерри Бакхейт. В течение нескольких дней еще несколько машин будут переданы клиентам.

О программе обновления скоростного среднего бизнес-джета Citation X американский производитель объявил на выставке NBAA в 2010 году. Тогда компания решила сменить имя этого самолета и назвать его Citation Ten. Однако на NBAA-2012 компания «по просьбам трудящихся» возвратилась к старому наименованию – Citation X. По мнению компании, бренд «Citation X» на протяжении долгого времени был символом скорости, и клиенты Cessna не хотели от него отказываться. Тем более, что Cessna собиралась вернуть себе звание быстреего бизнес-джета, отобранное у нее G650. Производитель анонсировал максимальную крейсерскую скорость нового самолета на уровне 0,935 Маха (у G650 – 0,925 Маха).

Специалисты FAA, в рамках сертификации самолета, провели несколько инспекционных полетов в так называемом «высокоскоростном тесте», когда проверялась работа систем бизнес-джета на скоростях, близких к максимальным 0,935 Маха. В результате испытательных полетов самолет показал все заявленные летно-технические характеристики, и замечаний со стороны FAA к маневренности и поведению самолета на максимальных скоростях отмечено не было. В программе летных испытаний принимали участие две машины, которые налетали более 1300 часов.

Новая модификация Citation X имеет более длинный салон, чем у предшественника. Дальность его полета составляет 3242 морских миль. Также самолет сможет лететь на высоте 51000 футов. Еще одно отличие от предыдущего Citation X в том, что новая версия оборудована вертикальными законцовками крыла, которые уменьшают расход топлива.

По состоянию на май текущего года в мире эксплуатируются 308 Citation X, из которых – 21 в Европе.



Citation M2 получил сертификат EASA | Женева и Баку свяжут бизнес-джетом

Компания Cessna Aircraft 23 июня 2014 года объявила о получении бизнес-джетов Citation M2 сертификата типа EASA. Производитель также сообщает о начале поставок самолетов европейским заказчикам. Этот сертификат компания получила всего через две недели после одобрения европейскими властями бизнес-джета Citation Sovereign+.

«Мы видим сильный интерес к Citation M2 со стороны европейских клиентов из-за его размера, скорости и дальности», - говорит Крис Херн, вице-президент подразделения бизнес-джетов. «Этот самолет может легко совершать беспосадочные рейсы по всему региону, например из Парижа в Афины или из Цюриха в Москву. Эта новость, в сочетании с недавней сертификацией EASA Citation Sovereign+, означает, что с семейством Citation клиенты в Европе имеют больше возможностей для удовлетворения своих потребностей в бизнес-авиации».

M2 был разработан с учетом отзывов владельцев Citation Mustang. Основой послужил заслуженный CitationJet тип 535. Ключевым компонентом кабины Citation M2 является полностью интегрированный комплект авионики Garmin G3000. Citation M2 оснащен двумя турбовентиляторными двигателями Williams International FJ44-1AP-21 с электронным управлением FADEC. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает шесть пассажиров. Максимальная крейсерская скорость бизнес-джета составляет 400 узлов (741 км/час), а дальность полета - 1300 морских миль (2408 км). Citation M2 может эксплуатироваться на ВПП длиной всего 3250 футов (991 м) и набирать высоту 41000 футов (12497 м) за 24 минуты. Цена на новый M2 сейчас составляет \$ 4,395 млн.

Сертификат FAA получен в декабре 2013 года, и с тех пор клиентам передано 23 бизнес-джета.

Национальный авиаперевозчик Азербайджана Azerbaijan Airlines (AZAL) с 11 июля 2014 года откроет совместно с компанией Silkway Travel новый рейс из Баку в Женеву. Как сообщается в релизе перевозчика, рейсы будут выполняться 2 раза в неделю (пятница и воскресенье) на комфортабельных бизнес-джетах в конфигурации первого и бизнес-классов. Пассажиры данных рейсов и на земле и в воздухе смогут пользоваться полным спектром бизнес-услуг, предоставляемых пассажирам этой категории авиакомпании AZAL, им будут начисляться повышенные баллы по программе AZAL - Miles.

На данных рейсах будут задействованы самолеты Boeing 727 VIP, принадлежащие «дочке» AZAL – SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation). Boeing 727 VIP (Boeing 727-251/Adv), рассчитанные на перевозку 65 пассажиров, имеют компоновку 7 мест первого класса и 58 мест бизнес-класса и в основном за-

действованы для перевозок спортивных команд, звезд шоу-бизнеса и VIP-делегаций.

В настоящее время Silk Way Business Aviation является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания эксплуатирует почти всю линейку самолетов Gulfstream, среди которых модели G550, G450 и G200/280. В воздушном парке перевозчика также и двадцатиместный ATR 42-500 в VIP-компоновке. Салоны всех бизнес-джетов компании выполнены по индивидуальным дизайнерским эскизам.

Компания Silk Way Business Aviation базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева, г. Баку. Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на юный возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА, компания гарантирует соответствие воздушного флота всем международным стандартам.



ExecuJet уверена в своем будущем

Управляющий директор ExecuJet Africa Этторе Погги и главный операционный директор ExecuJet Aviation Group и управляющий директор ExecuJet Europe Геррит Бассон дали на EBACE-2014 небольшое интервью изданию Corporate Jet Investor, в котором рассказали об успехах и выразили уверенность в перспективах следующего года. Оба топ-менеджера отметили, что рост отрасли пока не очень впечатляющий – медленный, но тем не менее устойчивый рост, и он будет находиться на уровне 2% в год.

Геррит Бассон сказал: «В настоящее время нами делается акцент на совершенствовании и расширении услуг, которые мы предлагаем, что и ожидают клиенты от компании топ-уровня». Парк ExecuJet неуклонно пополняется воздушными судами под управлением, которые к тому же становятся доступны для коммерческих чартеров.

Для поддержки планов развития компания расширила свое британское FBO в аэропорту Кембридж, и в скором времени здесь будет единый общемировой сервис-центр ExecuJet. В настоящее время основные бизнес-единицы оператора уже базируются в Кембридже и значительное количество чартерных запросов со всего мира обрабатываются именно здесь.

Также г-н Бассон сообщил, что подразделение ExecuJet Europe в этом году стало первым оператором в Европе с чартерным G650, который поступил в компанию вслед за первым в регионе самолетом данного типа, полученным в августе 2013 года в управление от частного владельца.

Акцент во всемирной сети FBO компании в настоящее время смещается в сторону Азиатско-Тихоокеанского региона, Африки и Ближнего Востока. На черном континенте ExecuJet делает упор на Нигерию, где росту трафика способствует нефтегазовая отрасль. В Афри-

ке компания видит хороший потенциал роста, но его сдерживают законодательные и инфраструктурные проблемы. Также ExecuJet здесь успешно развивает услугу менеджмента бизнес-джетов.

В азиатской сети FBO компания видит хороший рост чартерной активности, и это подтолкнуло открыть первый индонезийский FBO. Это только начало, но ExecuJet думает о перспективах в Индонезии и рассчитывает в ближайшее время открыть новые комплексы в этой стране.

Ближневосточная сеть также показывает хорошие результаты, и в настоящее время это подразделение

имеет в управлении 20 самолетов. В преддверии ожидаемого роста трафика в связи с закрытием операций бизнес-авиации в Международном аэропорту Дубая, ExecuJet Middle East завершила расширение пространства для пассажиров FBO в Международном аэропорту Аль-Мактум в Dubai World Central.

Сейчас ExecuJet во всем мире имеет около 200 самолетов под управлением и владеет 18-ю FBO. За последние два года компания перевезла более 50000 пассажиров и налетала около 50000 часов. ExecuJet имеет обширную сеть FBO, в прошлом году этот бизнес показал хорошие результаты, и оба директора уверены, что эта тенденция будет продолжаться.



Из ОАЭ летают в Ниццу, Париж и Лондон

Private Jet Charter опубликовал данные очередного исследования наиболее популярных направлений из ОАЭ. Согласно данным Private Jet Charter, французская Ницца остается самым посещаемым местом среди пользователей услуг бизнес-авиации в ОАЭ. В среднем каждый из них ежегодно посещает Ниццу пять раз. Следом идут Париж (четыре полета в год) и Лондон (три ежегодных полета).

По мнению аналитиков Private Jet Charter, Ницца занимает свое заслуженное первое место из-за умеренного климата и на протяжении всех летних месяцев становится альтернативным местом для отдыха состоятельных жителей Эмиратов, которые предпочитают более мягкий климат Европы изнурительной жаре Ближнего Востока. «Жители ОАЭ склонны к путешествиям в Европу перед Рамаданом, а затем сразу же после его завершения. Помимо Ниццы, весьма востребованы и другие средиземноморские направления, Малага и Оливия. В Париж и Лондон жители Эмиратов в основном путешествуют за покупками, а Женева популярна среди любителей зимнего лыжного отдыха. Хотя доля деловых визитов в вышеперечисленные города также велика. Отдельно хотелось бы отметить, что наблюдается явная тенденция уменьшения интереса к регулярным перевозчикам у этой категории пассажиров, что вполне закономерно для клиентов, привыкших к роскоши, начиная от пути в аэропорт. Кроме этого, возможности бизнес-джетов весьма обширны и позволяют пассажирам добираться до конечных пунктов намного быстрее, при этом не ограничивая себя ни в чем», - рассказывает Росс Келли, управляющий директор Private Jet Charter в странах Ближнего Востока.

На основании своего исследования аналитики Private Jet Charter считают, что спрос на полеты бизнес-авиации в ОАЭ и во всем регионе будет расти,



хотя его темпы будут все-таки зависеть от определенных факторов, прежде всего экономических и отчасти политических. Хотя маловероятно, что рынок в ближайшие два года «просядет». Сейчас же, по мнению экспертов компании, существует явная потребность в эксклюзивном сервисе на земле, в части современных FBO с «набором первоклассных услуг, включая неавиационные».

«Примером рациональной реализации проекта развития бизнес-авиации в стране можно считать опыт молодого Al Maktoum International Airport, расположенного в Dubai World Central, который вполне возможно станет главным бизнес-аэропортом Дубай уже в следующем году. Главным преимуществом

аэропорта является отсутствие слотов и собственные автономные терминалы с сервисом пятизвездочных отелей. А для владельцев бизнес-джетов созданы просто уникальные условия для базирования и технического обслуживания собственных воздушных судов. Примеры Al Maktoum International Airport уже следуют и другие эмираты, так что в ближайшей перспективе линейным перевозчикам придется серьезно «поработать» над проблемой привлечения VVIP пассажиров на свои самолеты», - резюмирует Келли.

Согласно данным ассоциации деловой авиации ОАЭ, бизнес-джеты в стране в среднем имеют налет в 400 часов.

Challenger 350 получил сертификат FAA

Компания Bombardier Aerospace объявила 25 июня 2014 года о получении сертификата FAA для своего нового суперсреднего бизнес-джета Challenger 350. Канадское одобрение было получено 12 июня 2014 года.

«Сертификат типа FAA на Challenger 350 является еще одним ключевым шагом на пути к вводу его в эксплуатацию», - сказал Стефан Леблан, вице-президент Bombardier Business Aircraft и генеральный

менеджер программы Challenger. «Разработанный с учетом пожеланий существующих владельцев и эксплуатантов бизнес-джетов Challenger, этот новый самолет сможет удовлетворить их постоянно растущие потребности. Мы надеемся поставлять этому сегменту передовой самолет и уверены, что наши клиенты будут любить его».

Однако сертификация в США проходила для нового бизнес-джета не так гладко, как в Канаде. Подавая

документы американскому регулятору на получение одобрения, канадский производитель попросил смягчить требования по защите от неконтролируемого увеличения тяги двигателей, на том основании, что такое событие является «крайне маловероятным». Неконтролируемое увеличение тяги на самолетах с полностью цифровой системой управления двигателями относится к инцидентам, в которых происходит отказ системы и увеличивается тяга двигателей с выходом за эксплуатационные ограничения по оборотам и температуре с вероятностью механических повреждений. Причем, в этом случае двигатели не реагируют на ручное управление тягой. Единственная защита в таких инцидентах – прекращение подачи топлива.

Challenger 350 оснащается двигателями Honeywell AS907-2-1A, модификация AS907-1-1A которого уже получила такое освобождение на самолетах Airbus, Boeing, Embraer и Gulfstream. Производитель обратился с просьбой об освобождении на четыре года – к этому времени он обещает разработать, сертифицировать и установить на всем флоте требуемую систему защиты.

Challenger 350 был впервые представлен широкой публике в мае 2013 года на женевской выставке EBACE. Новый бизнес-джет получил новые, более мощные двигатели Honeywell HTF7350, каждый из которых имеет тягу 7323 фунта. Внешне новый самолет можно отличить по пассажирским иллюминаторам, которые стали больше, и новым, «скошенным» законцовкам крыльев. Расчетная дальность полета Challenger 350 с восемью пассажирами на скорости 0,8 Маха составляет 3200 морских миль (5926 км). Максимальная скорость полета – 0,82 Маха.



«Хелипорты России» порадовали статистикой

«Хелипорты России» («Хелипорт Москва» и «Хелипорт Истра») обнародовали статистические данные по итогам работы первого полугодия 2014 года. На сегодняшний день объем продаж воздушных судов у двух компаний составляет 62% от общего объема продаж по Москве и Московской области. Этот отличный показатель не только заслуга блестящей работы специалистов по продажам, но и высокий уровень оказываемого сервиса.

«Авиационно-техническая база, находящаяся на территории «Хелипорт Истра», считается одним из лучших сервисных центров на территории России, что было неоднократно отмечено Куртом Робинсоном, Генеральным директором всемирно известной компании Robinson Helicopter Company, во время его визита в нашу страну. АТБ осуществляет все сервисные и ремонтные работы и обеспечивает полный «жизненный цикл» вертолетов: от предполетных осмотров до капитального ремонта. На сегодняшний день, наша авиационно-техническая база обслуживает около ста вертолетов Robinson – треть всего вертолетного парка Robinson в России. На базе работают высококвалифицированные мастера, есть выездной комплект оборудования. Бригада может вылететь самолетом в любую точку России и провести все регламентные работы на месте. Опыт наших профессионалов позволяет также дистанционно давать консультации. Мы создали горячую телефонную линию для оперативной консультации по техническим проблемам наших заказчиков», - комментируют в компании.

Напомним, что в конце апреля 2014 года представители главного инвестора «Хелипорты России» «НДВ-Групп» заявили о своих планах выйти за пределы Московской области. Первым региональ-

ным центром станет площадка в Ульяновске, где в ближайшее время начнутся работы по строительству. Планируется, что до конца этого года в рамках сети будет работать более 10 вертолетных площадок, включая Московскую область. В Московской области уже функционирует «Хелипорт Москва», расположенный в 500 метрах от МКАД по Новорижскому шоссе, на берегу Живописной бухты. Авиаперевозки здесь очень популярны: взлет-посадку здесь осуществляют более 50 бортов в день, и спрос постоянно растет, при этом возможности площадки позволяют принимать еще больше вертолетов – до 100-150 в день. Клиенты совершают экскурсии на вертолетах, заказывают аэротакси, осуществляют полеты в деловых целях. Также здесь представлены другие вертолетные услуги. Например, обучение пилотированию, базирование и обслуживание вертолетов, продажа.

Одна из целей «НДВ-Групп» состоит в увеличении объема продаж авиационной техники до 100 вертолетов в год. Планируется увеличить и авиапарк, сейчас в собственности находится 20 вертолетов самых известных марок: Robinson, Eurocopter, Bell.

«Чтобы удовлетворить существующий спрос на авиаперевозки, необходимо увеличить число вертолетов в 25 раз. Окупаемость, по нашим предварительным оценкам, составляет 6-7 лет. Проект уникальный, и найти аналоги невозможно», - говорит председатель совета директоров «НДВ-Групп» Александр Хрусталев. «Мы сейчас целенаправленно работаем над тем, чтобы предложить клиентам больше качественных площадок с полным спектром услуг. Мы рассматриваем новые территории для нашего базирования в Подмоскowie, а также готовы выйти в регионы».



Avinode Business Intelligence Newsletter



Представляем обзор Avinode о состоянии глобального рынка бизнес-авиации.

Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

В 2013 году Avinode изменил свой еженедельный бюллетень. Во-первых, отчет выходит раз в две недели. Во-вторых, компания предоставляет аналитику по глобальному рынку, то есть в Северной Америке и в Европе. Еще одно изменение состоит в том, что в каждом отчете предоставляется расчет динамики **Индекса спроса** и **Индекса стоимости летного часа**, а также стоимость летного часа для одного сегмента бизнес-джетов: легкого, среднего или тяжелого. Это позволит более четко представлять тренды в отдельных сегментах бизнес-авиации. Также акцентировано внимание на ключевых показателях рынка, таких как общее количество вылетов за рассматриваемый период и динамика индексов.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Ключевые показатели мирового рынка
- Индекс спроса бизнес-джетов в Северной Америке и в Европе
- Индекс стоимости летного часа бизнес-джетов в США и Европе
- Стоимость летного часа Challenger 604

Avinode в своем бюллетене выделяет следующие категории бизнес-джетов:

Light Jets

Легкие самолеты – это все бизнес-джеты в диапазоне от самолетов начального уровня до верхнего легкого класса. По конкретным моделям самолетов - это все от Eclipse/Mustang до Citation XLS+.

Midsized Jets

Средние самолеты – все бизнес-джеты, попадающие в промежуток от средних до суперсредних, то есть все от Learjet 60/Hawker 800 до Challenger 300/Citation X.

Heavy Jets

Тяжелые самолеты - от тяжелых бизнес-джетов до ультрадальних. По конкретным моделям это все, от Falcon 2000/Challenger 604 до G650/Global 6000.

Ключевые показатели рынка

Ключевые показатели рынка (Key Performance Indicators - KPI) характеризуют общее состояние глобального рынка деловой авиации. Первый показатель характеризует общее количество вылетов бизнес-джетов в Европе (ИКАО E/L) и США (ИКАО K) соответственно, по данным FAA и Евроконтроля за последние 14 дней. Этот показатель отображается в абсолютных цифрах и в виде процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Второй индикатор показывает динамику Индекса Спроса в Европе и США за последние 14 дней. Третий индикатор показывает динамику Индекса стоимости летного часа в Европе и США за последние 14 дней.

	US	Europe
Business Jet Flights*, last 14 days	68 018	21 999
Business Jet Flights*, YoY change	+7.1% ↑	+0.2% →
Avinode Demand Idx, last 14 days	+44.9% ↑	+36.1% ↑
Avinode Pricing Idx, last 14 days	+0.06% →	+0.46% ↑

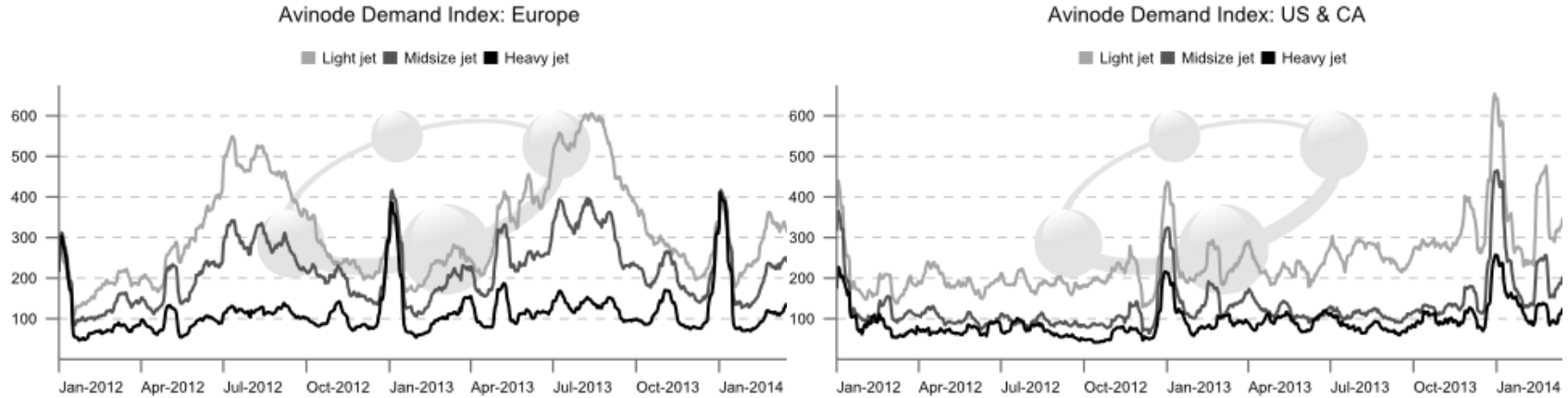
* = Actual flights recorded by FAA/Eurocontrol

продолжение

Индекс спроса

Индекс спроса Avinode показывает среднюю ежедневную стоимость всех заказанных рейсов, которые осуществляются в течение 14 дней до публикации отчета.

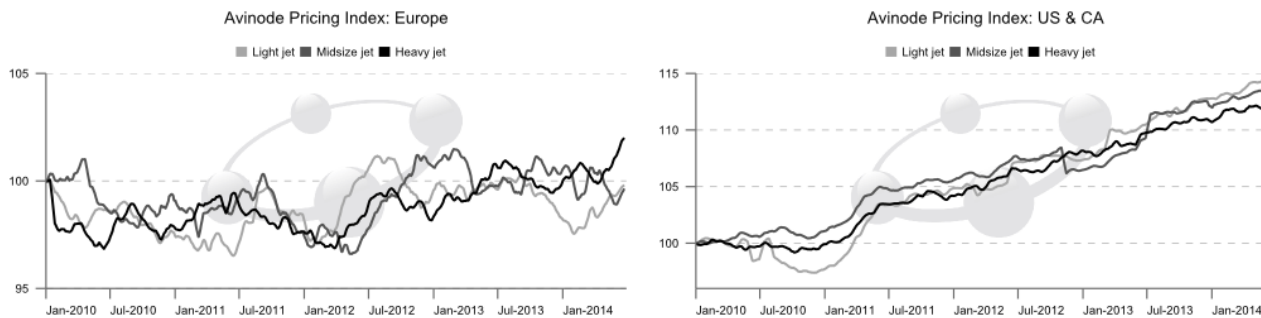
Индекс США и Канады основан на запросах из аэропортов кодом ИКАО К и С и оценивается в USD. Европейский Индекс основан на запросах рейсов из аэропортов с кодом ИКАО E, L и U и оценивается в EUR.



Индекс стоимости летного часа

Индекс стоимости летного часа Avinode показывает среднюю стоимость часа аренды частного самолета определенной категории и определенного рынка. При этом почасовая ставка включает среднюю доходную ставку и топливный сбор.

Индекс США и Канады рассчитан для самолетов, базирующихся в аэропортах с кодом ИКАО К и С и оценивается в USD. Европейский индекс рассчитан для самолетов, базирующихся в аэропортах с кодом ИКАО E, L и U и оценивается в EUR.



Стоимость летного часа популярных самолетов

Динамика стоимости летного часа для отдельного сегмента бизнес-джетов позволяет оценить ценообразование в течение времени для трех конкретных моделей (по одному в каждом бюллетене).

В ротации будут рассматриваться следующие модели самолетов:

- Light - Citation Mustang
- Midsize - Learjet 60
- Heavy - Challenger 604

Эти три модели являются самыми популярными в своем классе при запросах в США и Европе.

