



Такого количества материалов из Азии мы не видели уже давно. Вся минувшая неделя прошла под знаком выставки АВАСЕ-2015. В преддверии крупнейшего азиатского авиационного саммита, аналитики не стеснялись в сдержанных, а где-то и пессимистичных прогнозах в отношении ближайшего будущего рынка деловой авиации региона. Приводились весьма веские аргументы, да и цифры отчасти говорили сами за себя. А получилось несколько иначе. АВАСЕ стала не просто ярмаркой для производителей, но и некой принципиально новой площадкой для создания абсолютно новых и, самое главное, весьма крепких партнерских отношений. Сложно в столь коротком эссе рассказать обо всех ярких моментах выставки. А если кратко – европейцы очень хотят работать в «азиатском небе», американцы – инвестировать, строить и совместно выпускать, сами же азиатские компании понемногу осваивают новые рынки, причем весьма успешно.

И именно поэтому опыт АВАСЕ бесценен. В условиях, когда только ленивый не говорит о кризисе, сегмент деловой авиации показывает свое желание развиваться вопреки всему, тем более на фоне не очень хороших цифр. Мы очень надеемся, что работа нашей отечественной выставки Jet Expo, которая пройдет в сентябре, также станет очень насыщенной и, самое главное, продуктивной. К тому же, предпосылки к этому есть. Очень осторожно, но некоторые операторы уже говорят о небольшом росте активности. Возможно, что наступающий «майский марафон», который традиционно увеличивает трафик, и следующий за ним летний сезон, действительно поднимут настроение операторам, заставив их поверить в начавшееся постепенное восстановление рынка. По крайней мере, в это очень хочется верить.



Grob SPn может возродиться

Спад рынка, начавшийся в 2008 году, всячески препятствовал развитию проекта SPn, на который было получено около 100 заказов, а с его наметившимся возрождением стало возможным и возобновление проекта

стр. 20



Bell-505 «идет» в Россию

Первым крупным заказчиком вертолетов Bell-505 Jet Ranger X в России стал Уральский Завод Гражданской Авиации. На вертолетной выставке Heli-Expo был подписан контракт на три вертолета

стр. 21



Россию и Китай сравнили

Компания ArcosJet, которая специализируется на сделках купли-продажи воздушных судов бизнес-авиации, провела маркетинговое исследование двух динамично развивающихся рынков – Китая и России

стр. 22



Китай прощается с эпохой бурного роста

Падение на рынке бизнес-самолетов Китая связано со сложной процедурой оформления документов перед полетом, высоким налогом, плотным расписанием и нехваткой мест на стояке для самолетов в экономически развитых районах

стр. 23

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

EASA работает над упрощением сертификации

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) выпустило предварительное уведомление о предлагаемой поправке (А-NPA) по изменению методов сертификации небольших самолетов. Предлагаемые поправки, которые на сегодняшний день содержат более зрелый и полный проект норм летной годности, в значительной степени основаны на правилах FAA части 23.

В течение следующих 90 дней EASA будет принимать комментарии авиационной общественности относительно данных поправок. Вслед за обсуждением концепции реструктуризации стандарта CS-23 будет выпущен проект уведомления о предлагаемой поправке (NPA).

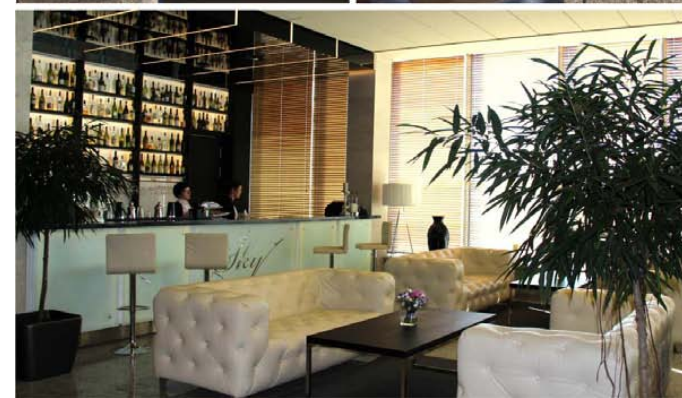
В инициативе изменения CS/Part 23 заложено стремление повысить безопасность самолетов авиации общего назначения и способствовать внедрению новых

технологий при одновременном снижении нагрузки и расходов на сертификацию летательных аппаратов, сосредоточив внимание на требованиях к характеристикам безопасности. Регламентирующие методы являются глобально согласованными стандартами на основе консенсуса в рамках комитета ASTM (Американское общество специалистов по испытаниям и материалам), который объединяет международных регуляторов, производителей и мировое авиационное сообщество. В инициативном порядке авиационные власти могут изменять свои правила проектирования сертификации на основе этих методов.

По словам президента и генерального директора GAMA Пита Банса, перспективные правила CS/Part 23 остаются главным приоритетом для производителей АОН, и разработка окончательных стандартов летной годности в Европе и США обеспечит высокую степень унификации.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Korea Airport и Avjet Asia презентовали первое FBO в Сеуле

В конце 2015 года на территории Gimpo International Airport планируется окончание строительства первого FBO в южнокорейском Сеуле, который станет крупнейшим в стране. Новый проект реализуется совместно Korea Airport Corporation (КАС) и дочерней компанией Avjet Corporation – Avjet Asia. Avjet Asia один из крупных игроков на южнокорейском рынке бизнес-авиации, и на протяжении последнего десятилетия ее клиентами стали многие корпорации, включая Samsung, LG, Hyundai, SK Group и другие. В своем совместном заявлении партнеры отметили, что за последние пять лет Азиатско-Тихоокеанский регион показал двузначный рост в сегменте бизнес-авиации. Китай и соседние страны переживают настоящий бум перевозок, который становится жизненно важным драйвером роста экономик этих стран.

Южнокорейский рынок до настоящего времени стоял особняком и, за исключением корпоративной авиации, практически не развивался. Новый крупный авиационный центр, по мнению партнеров, сможет изменить ситуацию на рынке. Avjet Asia уже имеет свои представительства в двух столичных аэропор-

тах Gimpo International Airport и Incheon International Airport и, как показал опыт двух последних лет, без нового современного FBO сложно внедрять и расширять услуги, предназначенные для владельцев воздушных судов.

«Строительство нового комплекса в Сеуле – очередной шаг Avjet Corporation по укреплению позиций в Юго-Восточной Азии. Сейчас наша компания базирует свои самолеты также в Японии (Gulfstream V) и выполняет рейсы по всему региону. В прошлом году прирост рейсов из Японии и Китая составил порядка 8%, а из России – 4%. Российский рынок для компании также перспективен (первым шагом стало создание русскоязычной версии сайта), и компания планирует в 2015 году довести рост на российском направлении до 10%», – комментируют в материнской компании Avjet Corporation.

По мнению исполнительного директора Korea Airport Corporation Марка Фулкрода, новый FBO станет популярным и для транзитных остановок при полетах в страны северо-восточной Азии. «Например, китайские клиенты все чаще предпочитают базировать свои самолеты вне страны. Возможности Гонконга понемногу снижаются из-за проблем, связанных с расширением аэропорта, тогда как Сеул находится всего в двух часах лета от Пекина», – комментирует Фулкрод.

Согласно данным, предоставленным партнерами, новый FBO будет включать в себя современный пассажирский терминал и ангарный комплекс, позволяющий разместить одновременно до восьми бизнес-джетов класса ACJ/BBJ. Окончание строительства намечено на декабрь 2015 года, а после тестовых испытаний в апреле 2016 года состоится торжественное открытие комплекса.



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

АВИА ГРУПП НОРД
ДЕЛОВАЯ АВИАЦИЯ

АФТН:
УЛАНУРДЬ

АВИА ГРУПП
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН
УУЕЕАХНЬ

8 800 234 10 01

client@avia-group.ru
www.avia-group.ru

Tyrolean Jet Service получил IS-BAO Stage II

Австрийский оператор бизнес-авиации Tyrolean Jet Service получил от Международного Совета бизнес-авиации (IBAC) подтверждение об успешном прохождении сертификации на соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов IS-BAO (Stage II).

Как рассказали BizavNews в компании, в ходе сертификационного аудита, проведенного аккредитованным IBAC специалистами, Tyrolean Jet Service продемонстрировал жизнеспособность и эффективность системы управления безопасностью полетов и менеджмента качества, наличие необходимых документированных процедур, соответствие всех производственных процессов современным международ-

ным требованиям и высокий уровень квалификации авиационного персонала.

«Получение Сертификата IS-BAO способствует дальнейшему укреплению позиций нашей компании на международных рынках в качестве одного из лидеров в сегменте деловой авиации и появлению новых возможностей по предоставлению потребителям более широкого спектра услуг», - комментируют в Tyrolean Jet Service.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпания или корпоративного департамента авиационных перевозок.

На рынке деловой авиации компания Tyrolean Jet Services существует с 1978 г. В начале это был отдел корпоративных перелетов компании Swarovski (производитель синтетических кристаллов и ювелирных изделий из них), однако в дальнейшем перевозки выросли в самостоятельный бизнес. С получением новых самолетов парк Tyrolean Jet Services вырастет до 18-20 бизнес-джетов. Кроме новых самолетов, для заказа чартеров доступны G550, Dornier 328 Jet, Global Express, Citation CJ2, Citation VII, G200, ACJ319 и ACJ318. Помимо этого, в управлении находится еще четыре воздушных судна. Летом 2015 года компания планирует получить и свой флагман Gulfstream G650.

Как рассказал BizavNews исполнительный директор Tyrolean Jet Service (TJS) Мартин Ленер, наряду с G650 намечается поступление еще нескольких воздушных судов под управление компании.



ВЫ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕЛЬ.
МЫ ПОЗАБОТИМСЯ ОБО ВСЁМ ОСТАЛЬНОМ.

tyrolean
jet services



» ПРЕВЫШЕ ВСЕХ ОЖИДАНИЙ

НАШ ФЛОТ АСJ:

1 ACJ318ER

2 ACJ319



» Tyrolean Jet Services » А-6020 Инсбрук Аэропорт / Австрия
» Тел +43 512 22577 15 » Факс +43 512 22577 21
» sales@tjs.at » www.tjs.at

BBJ может стать грузовым

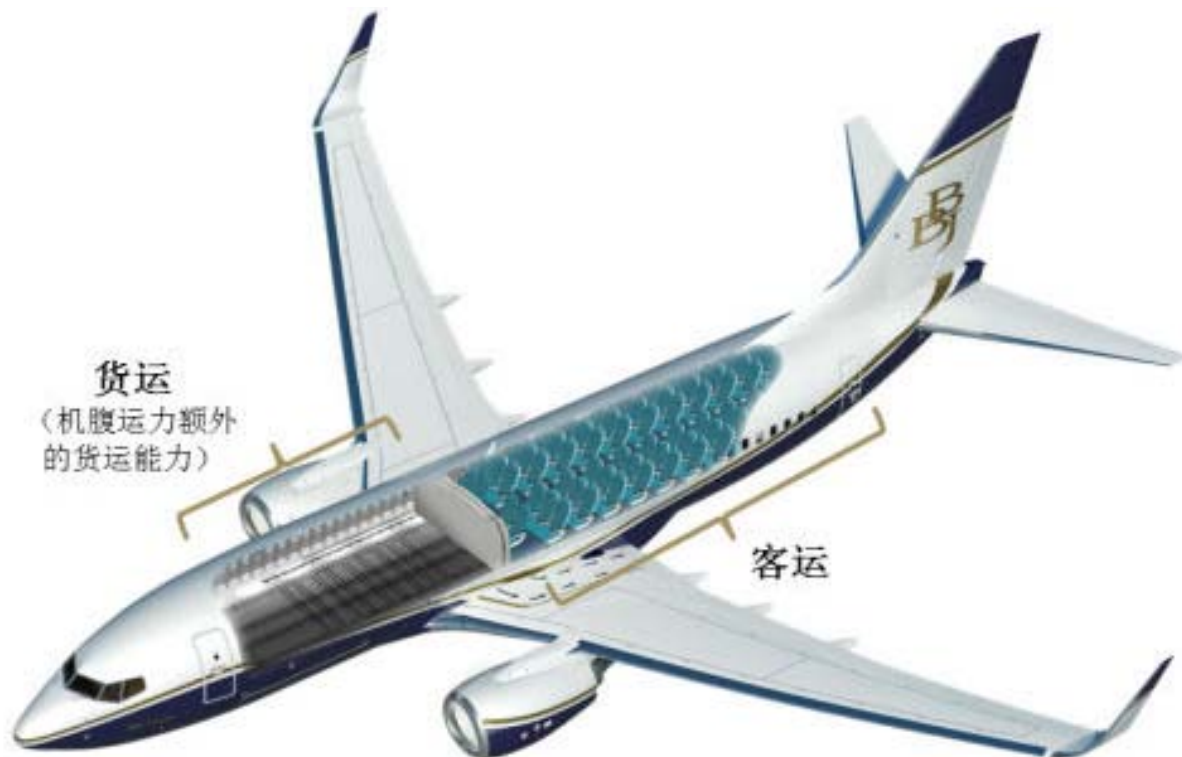
Компания Boeing Business Jets решила вывести на рынок бизнес-лайнера BBJ в варианте Combi, который сможет менять конфигурацию с пассажирской на грузовую. Об этом производитель объявил в понедельник на азиатской выставке бизнес-авиации AVACE 2015.

Дэвид Логнгридж, который в декабре 2014 года сменил Стива Тейлора на посту президента BBJ, заявил, что BBJ Combi «может стать следующим шагом и прекрасным дополнением к семейству BBJ». «Такой самолет сможет повысить гибкость использования», - сказал он, добавив, что BBJ Combi хорошо согласуется с ситуацией на китайском рынке. Новая модификация самолета будет базироваться на Boeing 737-700C, который имеет широкую грузовую дверь,

расположенную слева в передней части фюзеляжа.

В настоящее время в регионе Большого Китая у пяти чартерных операторов эксплуатируется 18 самолетов BBJ. Хотя в течение прошлого года это количество не изменилось, в предыдущий год Boeing поставил в регион пять бизнес-джетов. Компания считает, что Китай по-прежнему сильный рынок, так как здесь наблюдается рост международных полетов.

Заявление о новой модификации было сделано через год после анонса новейшего BBJ MAX. Компания уже продала четыре BBJ MAX, а в общей сложности с 1996 года было заказано 228 VIP-лайнеров. Большинство заказов (164) пришлось на платформу 737. На сегодняшний день Boeing поставил 206 VIP-самолетов.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

Вертолет привезет врача

Вызвать врача на дом теперь могут не только жители столичных районов и окрестностей МКАД, но и обладатели дачи или загородного дома в любой, самой отдаленной точке Московской области и прилегающих к ней соседних областей. При этом медики окажут помощь в самые кратчайшие сроки, ведь их доставку берут на себя вертолеты.

«Хелипорт Москва» и медицинская компания «Профессиональная Медицинская Лига» заключили соглашение о сотрудничестве, в рамках которого клиентам вертолетного центра стала доступна уникальная услуга вызова врача на дом на вертолете.

С открытием дачного сезона совместная работа «Хелипорт Москва» и медиков будет особенно актуальна, учитывая традиционные многокилометровые автомобильные заторы на загородных трассах, и, как следствие, отсутствие возможности у экипажей карет «скорой медицинской помощи» оперативно добраться до людей, находящихся за городом.

В компании «Профессиональная Медицинская Лига» трудятся более 200 специалистов. За годы работы сотрудники компании оказали своевременную медицинскую помощь почти 120 000 человек.

В распоряжении компании имеются новые реанимобили зарубежных производителей, полностью оснащенные современным импортным медицинским оборудованием, позволяющим оказывать квалифицированную помощь больным любой категории сложности. Благодаря широкому спектру имеющейся техники и богатому разнообразию врачей-специалистов, работающих в компании (нейрохирургов, кардиологов, реаниматологов, хирургов, врачей семейной медицины) медицинская помощь может осуществляться в смешанном варианте со сложной логистикой, когда,

например, для оказания экстренной помощи вылетает вертолет, а реанимобили следуют за ним со всем необходимым оборудованием.

Кроме того, теперь стала доступной совершенно уникальная услуга экстренной эвакуации больного за границу, когда за пациентом, находящимся в труднодоступном районе прилетает вертолет, доставляет его в аэропорт «Внуково-3», где его уже ожидает медицинский самолет Hawker 800 компании «Профессиональная Медицинская Лига» для срочной транспортировки больного в клиники Германии или Израиля, с организацией шенгенской визы на месте, по прилету.

В перечень услуг компаний «Хелипорт Москва» и «Профессиональная Медицинская Лига» входят: транспортировка больных самой высокой категории сложности, в тяжелом и крайне тяжелом состоянии; медицинская эвакуация из труднодоступных территорий; «скорая помощь» по мировым стандартам, «неотложная помощь» взрослым и детям; срочная транспортировка пациентов для лечения в удаленных медицинских центрах.

«Хелипорт Москва» входит в сеть «Хелипорты России» и является крупнейшим вертолетным комплексом в Европе. «Хелипорт Москва» способен принять до 250 единиц малой авиации. Здесь предусмотрена уникальная инфраструктура: крупнейший в России вертодром, сервисный центр, ресторан. На базе Хелипорта бесплатно могут обслуживаться все экстренные службы: медицина, МЧС и полиция.

Сотрудничество двух крупных компаний, медицинской и авиационной, позволит внести существенный вклад в развитие службы санитарной авиации в России и рынка медико-авиационных услуг.

21-23 мая
МОСКВА. КРОКУС ЭКСПО



HELIRUSSIA
2015

helirusia.ru

8-я Международная
выставка
вертолетной
индустрии

Больше места

Cessna Aircraft Company объявила о получении сертификата EASA для конфигурации 14-местного салона самолета Cessna Grand Caravan EX. Одобрение европейскими авиационными властями позволяет новейшей модели Cessna Grand Caravan EX значительно повысить эксплуатационные возможности для авиаперевозчиков Европы.

«Авиационные власти во всем мире отдают должное внимание организации EASA, как ведущей в отношении одобрений, выпущенных в области авиации, и часто следуют ее примеру. Сертификат EASA откроет новые рынки для 14-ти местной конфигурации», - комментирует Кристи Таннэхилл, старший вице-президент департамента турбовинтового самолета, его интерьера и дизайна в компании Cessna Aircraft.

«Эта новость может хорошо поспособствовать одобрению такой конфигурации в России. Наша работа в этом направлении уже ведется. Многие эксплу-

атанты будут очень рады возможности увеличить количество посадочных мест Каравана. В таком случае Cessna Grand Caravan EX станет самой незамечной машиной для региональных авиаперевозок», – добавляет Александр Евдокимов, официальный представитель Cessna Aircraft в России и Казахстане, генеральный директор Jet Transfer.

На этой неделе самолет представлен на статической экспозиции в аэропорту Фридрихсхафена, в Германии.

Cessna 208B Grand Caravan EX – одномоторный самолет для региональных перевозок. Обладает исключительными характеристиками благодаря оснащению более мощным двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-140 мощностью 850 л.с. Grand Caravan EX способен быстрее своего предшественника подняться в воздух, что сокращает требуемую взлетную дистанцию на 20-25%. Имеет репутацию одного из самых надежных и экономичных самолетов в мире.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

VistaJet получит китайский АОС в ближайшее время

Компания VistaJet близка к реализации своего амбициозного плана выхода на внутренний китайский рынок. В преддверии выставки AVACE-2015 коммерческий директор VistaJet Ян Мур поделился с журналистами последними новостями. По словам г-н Мура, в самое ближайшее время планируется получить китайский сертификат эксплуатанта и забазировать в стране несколько самолетов. Речь идет о двух Challenger 605 и двух Challenger 850. А в дальнейшем ожидается прибытие и двух новых Challenger 350.

Китайский проект «оформлен» в виде СП с Beijing Airlines (подразделением деловой авиации авиакомпании Air China), которое начало работать в марте

прошлого года. Следующим шагом компаний станет открытие представительства в Пекине (в 2013 году VistaJet уже открыла офис в Гонконге).

Г-н Мур считает, что оптимальной бизнес моделью может стать американский опыт, где партнерами VistaJet выступают Jet Aviation Flight Services и Wheels Up. Впрочем, в компании готовы рассмотреть и иные виды партнерских отношений, исходя из специфики рынка.

Согласно данным VistaJet, азиатский рынок в целом серьезно вырос за 2014 год. Самым сильным регионом для оператора стали Филиппины (+43%), и в два раза увеличился трафик из Сингапура.





FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM



JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



Airbus Helicopters расширяет географию поставок

Как стало известно BizavNews, Airbus Helicopters поставил первый вертолет H145 (ранее EC145 T2) в Азиатско-Тихоокеанский регион. Владелец нового воздушного судна стал частный клиент из Новой Зеландии, ранее эксплуатировавший EC145.

H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий. Кроме того, H145 будет использоваться для транспортировки персонала на морские платформы, а также есть заказы на корпоративную версию, предназначенную для деловых поездок. 4-тонный двухмоторный вертолет H145 был представлен на выставке Heli-Expo-2011 в качестве модели для служб экстренной медицинской эвакуации, поиска и спасения, а также для корпоративных перевозок.

Основными отличиями новой модификации от базового EC145 считаются цельная ударопрочная хвостовая балка, полностью выполненная из композитных материалов, и хвостовой винт типа «фенестрон», защищающий лопасти от порывов ветра, попадания в провода ЛЭП и деревья, а также оборудование для ночных полетов. В комплект авионики входят 4-канальный автопилот и три широкоформатных LCD-дисплея. Двигатели Turbomeca Arriel 2E повышают летные возможности вертолета на 20% в нормальных условиях эксплуатации и на 50% - с одним отказавшим мотором (двигатели для H145 сертифицированы в декабре 2012 года). Вертолет считается самым бесшумным в классе. Базовая стоимость модели составляет 6 млн. евро.

К настоящему моменту компания Airbus Helicopters получила заказы на более чем 140 вертолетов H145. Вертолет сертифицирован FAA и EASA, а также в Австралии, Новой Зеландии, Албании, Колумбии, Сингапуре и недавно в Мексике.



THINK BUSINESS*

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов. Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters. Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиминская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*думайте о бизнесе

В Гонконге «пропишутся» два G650ER E-Aviation получил новый CJ4

Как стало известно BizavNews, «азиатский» парк в управлении Jet Aviation пополнится сразу двумя самолетами G650ER. Таким образом, Jet Aviation будет располагать самым большим флотом флагманов Gulfstream в мире – семь самолетов. Оба борта будут эксплуатироваться исключительно в интересах владельцев. Суммарно Jet Aviation за полтора года выполнил 950 рейсов на G650, проведя в воздухе почти 3000 часов.



По итогам прошлого года доходы Jet Aviation в странах Юго-Восточной Азии увеличились на 14%, а воздушный парк вырос почти в два раза. Именно эти тренды послужили основной причиной реструктуризации в августе 2012 года подразделения EMEA & Asia в два отдельных региональных филиала.

Gulfstream анонсировал модификацию ультрадальнего флагмана в мае 2014 года на выставке EBACE. Обновленный самолет имеет дальность полета 7500 морских миль/13890 километров на скорости 0,85М и 6400 миль/11853 км на 0,90М. По сравнению с оригинальной модификацией увеличение дальности составило 500 миль/926 км. G650ER практически идентичен G650, за исключением увеличенного на 4000 фунтов (1814 кг) запаса топлива.

Компания Eisele Flugdienst (E-Aviation), крупнейший европейский оператор самолетов Citation CJ3 и CJ4, базирующаяся в Дюссельдорфе, приобрела очередной самолет Citation CJ4. Самолет выполнил перегоночный рейс из американского города Вичита в Штутгарт, и компания уже приступила к его эксплуатации.

«CJ4 знаменует собой переход на новый уровень качества в семье CJ, предоставляя большую скорость и дальность полета, больший размер салона по сравнению с его предшественниками - и все это, не превышая эксплуатационные расходы воздушного судна среднего размера. Технологические достижения такие, как Venuetm Cabin Management System, и просторный салон, оснащенный стильным оборудованием для

комфорта наших пассажиров, также выделяют этот самолет на фоне других. Впечатляющие взлетно-посадочные характеристики, утонченный дизайн крыла и усовершенствованные двигатели подводят итог преимуществ CJ4, делая его, таким образом, фаворитом среди корпоративных судов», - комментируют в компании.

На новом воздушном судне с бортовым номером D-CEFE впервые установлен высокоскоростной интернет, позволяющий пассажирам работать во время всего полета. В настоящее время реактивный парк E-Aviation состоит исключительно из самолетов Citation: CJ1, CJ2+, CJ3, CJ4 и Sovereign. Турбовинтовой флот представлен Beechcraft King Air C90.



iPad вместо бумаги

Компания Dassault Aviation представила новое приложение для iPad, которое позволяет пилотам получить доступ к полетной документации воздушного судна как в онлайн, так и в автономном режиме.

Новое приложение Falcon Flight Doc позволяет синхронизировать, скачивать, консультироваться, комментировать и делиться полетными документами непосредственно через портал Dassault Falcon, используя iPad. Оно также позволяет летному экипажу загружать технические консультации (Falcon Service Advisories) и сервисные сообщения (Falcon Service Newsflashes) и сохранить их в специальный файл.

Приложение будет предлагаться бесплатно для всех операторов, которые имеют подписку на сервис Flight Doc Online. Оно дополняет программные средства, имеющиеся на Dassault Electronic Flight Bag, с помощью разработанного Dassault интерфейса для сенсорного экрана на основе сервиса FalconSphere, начавшего работу в 2013 году.

«В сегодняшнем сверхкоммуникативном мире опера-

торы хотят получить быстрый и простой способ доступа к актуальным полетным документам, не прибегая к громоздким и тяжелым печатным томам», - говорит Оливье Вилла, старший вице-президент подразделения гражданских самолетов Dassault Aviation. «Это часть глобального тренда перехода к безбумажной кабине, которая повышает качество и эффективность предполетной подготовки, эксплуатации и технического обслуживания, а также дает значительную экономию средств».

Приложение Flight Doc – первое из серии новых разрабатываемых Dassault приложений, которые должны удовлетворить спрос операторов на высококачественные инструменты онлайн-доступа. Этот пакет будет включать в себя приложения, которые позволят операторам бизнес-джетов Falcon консультироваться по вопросам эксплуатации, обслуживания, ремонта и выполнять предполетные проверки.

Falcon Flight Doc доступно для всех моделей, в том числе снятых с производства Falcon 10, 20, 200 и 50. Также оно будет предлагаться для Falcon 5X и 8X.



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



Embraer подвел итоги 1 квартала

Бразильский производитель Embraer подвел производственные итоги первого квартала 2015 года. В соответствии с отчетом, компания выпустила 32 самолета: 20 коммерческих лайнеров и 12 бизнес-джетов. Годом ранее производитель передал заказчикам 34 воздушных судна, но распределение по классам было обратным: 20 бизнес-джетов и 14 коммерческих самолетов.

Бразильский производитель традиционно в начале года показывает незначительные поставки и только в последнем квартале выходит на максимальный производственный темп. Так, в четвертом квартале прошлого года было поставлено 52 деловых самолета и 30 коммерческих.

В поставки бизнес-джетов первого квартала этого года вошли десять Phenom 300 и Phenom 100 и два новых Legacy 500.

Embraer ожидает, что в течение 2015 года поставки больших бизнес-джетов (в иерархии компании это семейства Legacy и Lineage) увеличатся по сравнению с 2014 годом, по крайней мере, на 50%. Этому поспособствует увеличение темпа выпуска новых Legacy 500 и 450 (после сертификации). Также в этом году компания ожидает снижение поставок легких бизнес-джетов.

В 2014 году Embraer в общей сложности поставил 116 деловых самолетов, в том числе 92 легких (Phenom) и 24 больших (Legacy и Lineage).

Embraer «сетует» на высокое налоговое бремя в Китае

Несмотря на «сложный налоговый режим» и сокращение спроса на рынке, бразильский авиапроизводитель Embraer по-прежнему с оптимизмом смотрит на проект по сборке бизнес-джетов Legacy 650 в китайском Харбине.

В преддверии выставки AVACE-2015 Embraer провел брифинг для журналистов, на котором представитель производителя поделился текущей ситуацией на рынке. В настоящее время в Китае по-прежнему остается высокая таможенная пошлина на импортные комплектующие (3-8%), что существенно влияет на конечную стоимость готового самолета. В самом Embraer сетуют на то, что, произведенные в Харбине Legacy 650 предназначены исключительно для внутреннего рынка, и продавать самолеты с изначально более высокой ценой очень сложно. Тем не менее, переговоры на эту тему уже активно ведутся, и в компании уверены в их положительном исходе уже до конца года. В настоящее время клиентам переданы лишь два Legacy 650 «Made in China», поставка третьего запланирована на май 2015 года. Портфель заказов, полученный Embraer от китайских клиентов, сейчас составляет 29 самолетов, включая Lineage 1000.

Несмотря на оптимизм Embraer, китайские эксперты весьма скептически относятся к планам бразильского производителя, считая, что время для форсирования ранее озвученных планов выбрано крайне неудачно.

«Самолеты Legacy 650, собранные на харбинском заводе, будут предназначаться для удовлетворения потребностей китайского рынка, и лишь в будущем мы планируем их экспорт», - комментирует глава китайского подразделения Embraer Гуань Дунъюань. По расчетам Embraer, в ближайшие десять лет

Китаю потребуется около 630 таких самолетов, в дополнение к 210-ти находящимся в эксплуатации. Стоимость новых заказов достигнет 21 млрд. долл.

В компании надеются, что с ростом рынка спрос на самолеты появится и от тех компаний, которые заинтересованы в самолетах как в инструменте для выполнения авиаперевозок, в том числе и внутренних. Это будет способствовать увеличению спроса на средние и легкие бизнес-джеты, и Embraer уже сейчас чувствует интерес к своему перспективному среднему Legacy 500. Хотя другие модели Embraer производить в Китае не планирует.

Напомним, что Embraer и Государственная авиационная корпорация Китая (Aviation Industry Corporation of China — AVIC) во время авиационного шоу Singapore Airshow 2012 в Сингапуре договорились о расширении сотрудничества в сфере продажи и обслуживания бизнес-джетов. Совместное бразильско-китайское предприятие Harbin Embraer Aircraft Industry было образовано в 2001 г. и специализировалось на сборке самолетов ERJ135/140/145.



Sino Jet расширяется

Компания Sino Jet Management, приобретенная в конце 2014 года Tsinghua Holdings Industry Investment Fund, на выставке ABACE-2015 анонсировала новые проекты своего развития. Компания объединяется с оператором Big White Bear Jet (также принадлежит инвестиционному фонду Tsinghua Holdings), у которого весьма приличный парк самолетов Gulfstream G450, Gulfstream G200 и Bombardier Global 5000. Хотя условия сделки до настоящего времени не объявлены, известно, что новый оператор сохранит бренд Sino Jet и «привлечет собственные управленческие и рыночные ресурсы для дальнейшего развития оператора».

Ожидается, что новая компания сфокусируется исключительно на региональном рынке (Китай и Юго-Восточная Азия) и добавит в портфолио услуг новые сегменты, управление воздушными судами, ТОиР. После объединения партнеры будут эксплуатировать парк из 15 самолетов, а в течении года будут приобретены три бизнес-джета Embraer Legacy 650. Вскоре откроется и представительство в Шанхае. Задача на ближайшие два года – войти в тройку крупнейших бизнес операторов страны.

Однако, приобретя Sino Jet Management, Tsinghua Holdings все-таки получил доступ и на американский рынок, где между Sino Jet и американской TWC Aviation подписан партнерский договор, предполагающий эксплуатацию самолетов гонконгского оператора на территории США и наоборот (самолетов TWC в Китае). Примечательно, но, несмотря на то, что бизнес-джеты носят американскую регистрацию, Sino Jet Management Limited удалось договориться с авиационными властями Китая по вопросу полетов внутри страны.

Gama Aviation предрекает рынку АТР безоблачное будущее

Британская компания Gama Aviation опубликовала итоги исследования рынка Азиатско-Тихоокеанского региона, подготовленного к выставке ABACE-2015, которая открылась в Шанхае на этой неделе. Согласно данным Gama Aviation, в период между 2010 и 2014 гг. в регион было поставлено 713 бизнес-джетов, что на 42,3% больше, чем за период с 2005 по 2009 гг. (501 деловой самолет). В то же время количество самолетов, поставленных по всему миру между этими периодами, сократилось на 21,7%. На долю АТР в период с 2005 по 2009 гг. пришлось 6,73% всех поставок, а с 2010 по 2014 гг. – 12,24%.

Аналитики Gama Aviation, детально изучив все экономические и политические тренды и проанализировав все макроэкономические прогнозы, пришли к выводу, что именно страны АТР будут главными клиентами для мировых производителей воздушных судов деловой авиации. Прогноз, сделанный Gama Aviation, довольно оптимистичный. Ведь в сравнимых пятилетках количество поставок бизнес-джетов в Китае (только континентальная часть страны) увеличилось на 460% (!!!), на Филиппинах – на 84,6%, Гонконг и Индонезия прибавили 80,6% и 74,3% соответственно.

Видимо воодушевленная столь радужными перспективами и сама Gama Aviation Plc. потянулась в Поднебесную. В прошлом месяце компания официально сообщила о выходе на китайский рынок и создании СП с китайской компанией Hutchison Whampoa с долями 50/50. Партнеры планируют начать операции во втором квартале 2015 года под новым брендом Gama Aviation Hutchison Holdings Limited.

На первом этапе планируется базирование в Гон-

конге двух бизнес-джетов Gama Aviation Plc. для выполнения чартерных рейсов в регионе, включая континентальный Китай. Далее партнеры планируют существенно расширить портфолио предоставляемых услуг, включив в него управление воздушными судами, услуги ТОиР. Запланировано и строительство современного FBO в Китае и Гонконге. Впрочем, в Gama Aviation Plc. пока не раскрывают всех подробностей и реальные сроки реализации проекта. В следующем году партнеры планируют открыть два филиала на материковом Китае, а еще через год – войти в тройку крупнейших операторов страны.

Комментируя свой выход на китайский рынок, топ-менеджмент Gama Aviation Plc. отмечает, что, несмотря на некоторое торможение на рынке деловой авиации Поднебесной, именно здесь происходят процессы, которые через пять лет «выведут» Китай на третье место по количеству бизнес-джетов в мире. Gama Aviation Hutchison Holdings Limited планирует и существенные инвестиции в развитие наземной инфраструктуры. На предстоящей выставке EBACE-2015 (май, Женева) компания анонсирует свои проекты.

Напомним, что Gama Aviation Plc. (Hangar8 и Gama Aviation) управляет 144 самолетами в 44 аэропортах пятнадцати стран, предлагая клиентам полный комплекс услуг, включая управление воздушными судами, бизнес чартеры, покупку/продажу ВС и наземное обслуживание в собственных FBO. Наиболее сильные позиции Gama Aviation Plc. имеет в США, Великобритании, континентальной Европе и на Ближнем Востоке. Hangar8 работала в основном в Европе и Африке, а Gama Aviation – по всей Европе, в США, на Дальнем и Ближнем Востоке.

Deer Jet взялся за ТОиР

Китайский провайдер услуг бизнес-авиации Deer Jet и французский авиапроизводитель Dassault подписали соглашение, по которому Deer Jet обеспечит техническое обслуживание бизнес-джетов Falcon 7X, зарегистрированных в Китае. Согласно договору, Deer Jet будет осуществлять текущее (до 2А и 2А+ инспекции) и внеплановое техническое обслуживание в собственном центре, расположенном в Beijing Capital Airport.

Сейчас Deer Jet располагает самым большим парком самолетов Falcon 7X в Китае и входит в пятерку крупнейших в мире. Изначально речь идет лишь о самолетах, внесенных в авиационный реестр Поднебесной, но до конца года ожидается получение аналогичных сертификатов EASA и FAA. По данным Dassault, в Китае эксплуатируются 35 Falcon 7X.

В прошлом году Dassault сообщила об успешной сертификации Falcon 7X в условиях высокогорья, проведенной специалистами EASA и CAAC. В течение двух недель бизнес-джет выполнял тестовые полеты в самый высокогорный аэропорт мира – китайский Daocheng Yading Airport, провинции Сычуань, расположенный на высоте в 4411 метров над уровнем моря (14470 футов). Данные летные испытания были произведены по просьбе китайских клиентов, заинтересованных в эксплуатации самолетов, особенно в Западной Китае, где количество горных аэропортов весьма велико. Летным испытаниям в Daocheng Yading Airport предшествовала серия полетов в Jiuzhai Huang Loung Airport, имеющем «скромную» высоту в 3448 м над уровнем моря.

Французский производитель сообщает о восьми текущих заказах на Falcon 7X от китайских клиентов.

Все для клиента

Американская компания Textron Aviation, объединяющая бренды Cessna, Beechcraft, Hawker и Bell, открыла крупнейший сервисный центр в Европе. Новый центр в парижском аэропорту Ле Бурже предлагает клиентам, эксплуатирующим самолеты Cessna, Beechcraft King Air и Hawker, полный спектр услуг ТОиР.

На торжественной церемонии открытия присутствовало более 200 клиентов компании, которые смогли оценить масштабы нового объекта. Общая площадь сервисного центра составляет 14600 кв.м., из них 4000 кв.м. предназначены для обслуживания воздушных судов вне ангаров. Площадь нового центра почти в два раза превышает бывший сервисный центр компании Cessna Aircraft, открытый в 1997 году. Новый объект американского производителя – один из шести в Европе (Валенсия, Испания; Донкастер, Великобритания; Париж, Франция; Прага, Чехия; Дюссельдорф, Германия; Цюрих, Швейцария.), при

этом самый крупный, сертифицированный Европейским агентством по авиационной безопасности (EASA). В будущем планируется получить и сертификат Continuing Airworthiness Management Organization (CAMO).

На новом объекте в режиме 24/7 будут работать лицензированные техники, которые обеспечат операторов самолетов Beechcraft, Cessna и Hawker оперативным техническим обслуживанием, осуществят устранение дефектов и поддержку AOG.

«Расширение нашего сервиса в Европе очень важно для наших клиентов, которые уже насчитывают флот из более 2000 самолетов. Новые стратегические места сделают обслуживание и поддержку удобными и экономически эффективными для наших клиентов, живущих или путешествующих в Европе», - комментируют в компании.



По Европе – на Citation M2

Textron Aviation сообщает о первой европейской поставке нового бизнес-джета Citation M2, предназначенного для выполнения чартерных рейсов (ранее, производитель поставлял в Европу машины для частных клиентов). Получил самолет в рамках выставки AERO Friedrichshafen оператор Catreus, базирующийся в Биггин Хилл. По состоянию на январь 2015 года производитель передал заказчикам 58 машин.

M2 был разработан с учетом отзывов владельцев и эксплуатантов Citation Mustang. Основой послужил заслуженный Citation Jet тип 535. Ключевым компонентом кабины Citation M2 является полностью интегрированный комплект авионики Garmin G3000. Citation M2 оснащен двумя турбовентиляторными двигателями Williams International FJ44-1AP-21 с электронным управлением FADEC. Самолет имеет совершенно новый дизайн салона, одна из составляющих которого – устанавливаемая по желанию клиента запатентованная компанией Cessna система управления для пассажирского салона Clarity.

Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает шесть пассажиров. Максимальная крейсерская скорость бизнес-джета составляет 400 узлов истинной воздушной скорости (741 км/час), а дальность полета – 1300 морских миль (2408 км). Citation M2 может эксплуатироваться на ВПП длиной всего 3250 футов (991 м) и набирать высоту 41000 футов (12497 м) за 24 минуты. Объявленная производителем цена на новый M2 сейчас составляет \$ 4,395 млн.

Первый полет прототип M2 совершил в марте 2012 года, а первый серийный самолет вылетел в августе 2013 года. Сертификат типа FAA получен в декабре 2013 года. Европейский сертификат типа производитель получил в июне 2014 года.

Challenger 650 набирает заказчиков

Канадский авиапроизводитель Bombardier сообщает о подписании крупного контракта на поставку шести самолетов Challenger 650 в медицинской конфигурации для швейцарской компании Swiss Air-Ambulance Rega. Стоимость контракта в ценах 2015 года составляет \$130 млн., а поставки запланированы на 2018 год.

Bombardier и Swiss Air-Ambulance Rega давние партнеры. В 1982 году был поставлен первый самолет семейства Challenger, а последний Challenger 604 – в 2002.

В октябре 2014 года Bombardier объявил о новом представителе в семействе бизнес-джетов Challenger. Challenger 650, созданный на базе 605-й модели в партнерстве с NetJets, получил новую авионику,

обновленный салон и более мощные двигатели. Challenger 650 получил авионику Rockwell Collins Pro Line 21, которая включена в архитектуру комплекса бортового оборудования Bombardier Vision. Среди новой функциональности – новый мультирежимный погодный радар и система синтетического обзора, данные с которой отображаются на коллиматорном индикаторе Head-Up Display. Новый джет также получил более мощные двигатели GE Aviation CF34-3B, имеющие взлетную тягу 9220 фунтов (4200 кг), что на 5% больше по сравнению с базовой версией. Это позволит самолету пропорционально увеличить полезную нагрузку при взлете с коротких взлетно-посадочных полос. При этом дальность по сравнению с 605-й моделью не изменилась и составляет 4000 миль (7400 км).



Gulfstream Beijing получил сертификат FAA Part 145

Сервисный центр Gulfstream Aerospace в Пекине – Gulfstream Beijing – получил одобрение американских авиационных властей FAA на ТОиР воздушных судов Gulfstream, зарегистрированных в США.

Gulfstream Beijing является совместным предприятием (СП) между компанией Gulfstream и двумя дочерними компаниями Hainan Airlines Group: Hainan Aviation Technik (HNAT) и Deer Jet. Компания Deer Jet имеет наибольший парк самолетов компании Gulfstream в Китае. Деловые отношения оператора с компанией Gulfstream начались в 2004 году, когда был взят в аренду бывший в эксплуатации самолет GIV. Компания HNAT предоставляет услуги техобслуживания, текущего и капитального ремонта.

Gulfstream Beijing, расположенный в аэропорту Beijing Capital International Airport, имеет в своем распоряжении ангар площадью 82000 кв. футов (7618 кв.м.), а также офисы и ремонтные мастерские площадью 22000 кв. футов (2044 кв. м.). Центр укомплектован персоналом компаний Gulfstream и Deer Jet, прошедшим практику на производстве, и оборудован необходимыми средствами наземного обслуживания и инструментами.

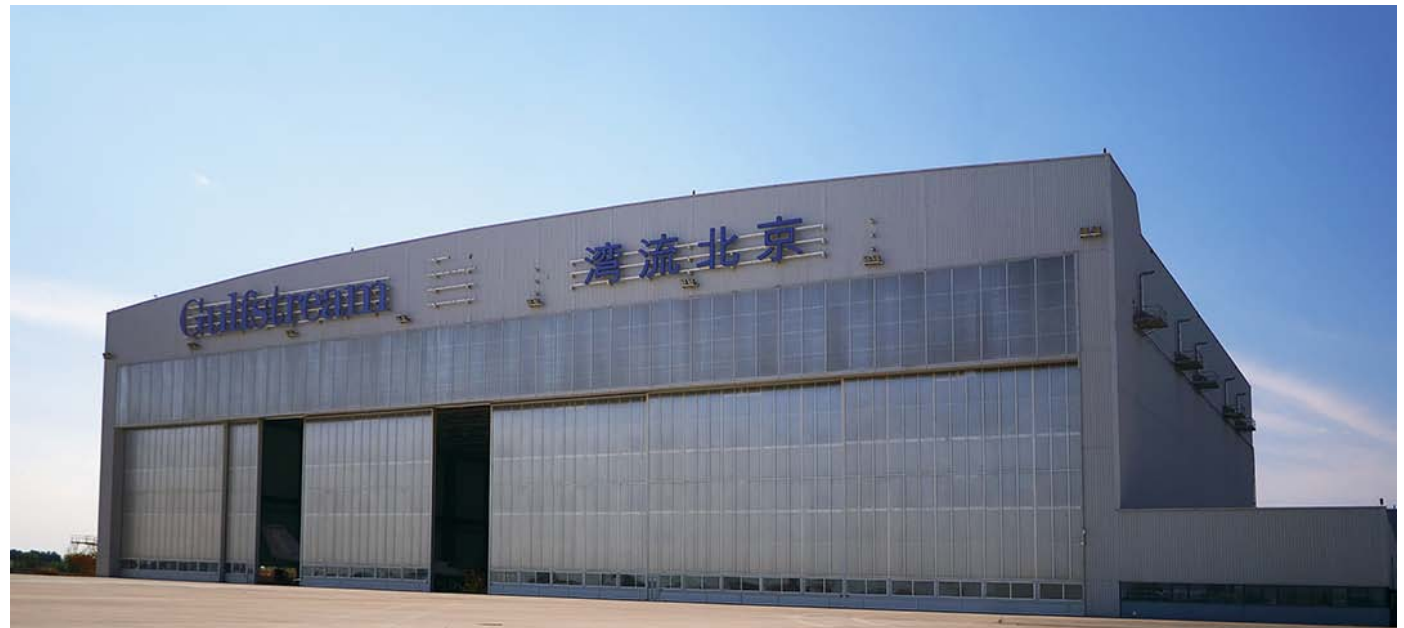
«Компания Gulfstream Beijing является результатом великолепной совместной работы компании Gulfstream, наших партнеров в Китае и Главного управления гражданской авиации Китая. Мы очень рады иметь возможность обеспечивать обслуживание клиентов и предоставлять поддержку мирового уровня намного ближе к базам размещения более чем 220 самолетов Gulfstream (зарегистрированные в регионе). С появлением американского сертификата, у наших клиентов появляется дополнительная возможность получения первоклассного сервиса в современном комплексе ТОиР. Основной нашей це-

лью является обеспечение безопасности и надежной эксплуатации этих самолетов каждый день. С учетом развития деловой авиации и роста парка наших самолетов в Азии мы надеемся, что наше сотрудничество будет успешным в течение многих лет», – комментируют партнеры.

Процедура лицензирования компании Gulfstream Beijing началась в феврале 2012 года. В сентябре СП получило лицензию на ведение коммерческой деятельности в Китае. Главное управление гражданской авиации Китая завершило проверку СП в октябре и сертифицировало центр техобслуживания в ноябре 2012 года.

Центр обслуживает парк самолетов Gulfstream компании Deer Jet, самолеты Gulfstream других операторов и некоторые модели самолетов других произведе-

лей. Услуги ТОиР доступны для G550, G450, G280, G200 и GV, а в будущем и для G650. В июле 2013 года Gulfstream Beijing получила сертификат на техническое обслуживание, включая работы по плану, установке интерьера и др., самолетов Gulfstream G550, G450 и G200, зарегистрированных в Гонконге и Макао. Соответствующие документы были получены от авиационных властей Китая (Civil Aviation Administration of China), Гонконга (Civil Aviation Department of Hong Kong) и Макао (Civil Aviation Authority of Macau). Gulfstream – первый производитель бизнес-джетов, предлагающий сервисное обслуживание в Китае в заводских условиях. Компания вложила средства в постройку центра технического обслуживания, так как парк самолетов компании в Китае и Гонконге значительно вырос и насчитывает сейчас более 100 бизнес-джетов, а всего в азиатско-тихоокеанском регионе – более 250.



«Вертолеты России» привезли в Шанхай легкие вертолеты

Холдинг «Вертолеты России» представил на Азиатской конференции и выставке деловой авиации AVACE 2015 новые легкие многоцелевые вертолеты Ка-226Т и «Ансат». Выставка проходила с 14 по 16 апреля 2015 года в аэропорту Shanghai Hongqiao (Шанхай, КНР).

«Большие перспективы продвижения в Китае наших легких вертолетов мы видим в связи с открытием для гражданской авиации воздушного пространства на малых высотах», – отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Александр Михеев. «Уверен, что наши вертолеты благодаря их высоким летно-техническим характеристикам и неприхотливости в эксплуатации вызовут большой интерес со стороны азиатских партнеров».

Легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет с соосной схемой несущих винтов Ка-226Т имеет значительное преимущество при полетах в горах и городе в условиях плотной высотной застройки. Вертолет отличает превосходная управляемость и современное пилотажно-навигационное оборудование. Отсутствие рулевого винта и компактные габариты позволяют Ка-226Т садиться на площадки небольшого размера. Эксплуатационный диапазон температур для Ка-226Т составляет от -50°C до $+50^{\circ}\text{C}$.



Кроме того, Ка-226Т не требует ангарного хранения, что расширяет возможности применения вертолета вдали от оборудованных баз. Машина подходит для гражданских и силовых ведомств.

Легкий вертолет «Ансат» может применяться для перевозки грузов и пассажиров, использоваться для ведения наблюдения, при поисково-спасательных, противопожарных и медико-эвакуационных работах. Он может совершать полеты в простых и сложных метеоусловиях. Ключевые преимущества «Ансата» заключаются в простоте управления и неприхотливости в эксплуатации.

В рамках AVACE 2015 специалисты «Вертолетов России» проведут ряд деловых встреч, на которых планируется обсудить с региональными партнерами перспективы развития в КНР системы сервисного обслуживания и продаж серийных вертолетов. Например, в Китае сертифицирован и пользуется высоким спросом многоцелевой вертолет Ка-32А11ВС. Холдинг «Вертолеты России» уже поставил коммерческим и государственным компаниям КНР девять таких вертолетов.

Кроме того, специалисты холдинга готовы представить информацию по перспективной разработке вертолетной отрасли России: высокоавтоматизированному гражданскому вертолету Ми-38, который также обладает неплохим экспортным потенциалом на рынке авиации Китая.

В настоящее время «Вертолеты России» активно занимаются развитием системы послепродажного обслуживания вертолетов российского производства в этом регионе. При этом особое внимание уделяется вопросам организации центров технического обслуживания и ремонта, которые могли бы обеспечить первоклассный сервис гражданской и военной

вертолетной техники российского производства на протяжении всего ее жизненного цикла и во всех регионах Китая.

В октябре 2014 года в рамках официального визита в Россию Премьера Государственного совета КНР Ли Кэцяна состоялось подписание межправительственных соглашений, регламентирующих совместную работу авиационных властей России и Китая. Документы подписали представители Межгосударственного авиационного комитета, Министерства транспорта РФ и Гражданской авиационной администрации Китая. Благодаря новым принципам сотрудничества ожидается уменьшение организационной и финансовой нагрузки на авиапромышленность обеих стран при взаимном экспорте и импорте гражданской техники, углубление кооперации в проектировании, производстве и взаимном использовании авиационной продукции, что соответствует интересам обоих государств.

«Вертолеты России» рассматривают китайский рынок как один из самых перспективных в области оказания сервисных услуг и продаж вертолетов, предназначенных для бизнес-авиации. Холдинг готов полностью обеспечить потребности операторов КНР в современной и надежной вертолетной технике.



ЕВАСЕ 2015 не останется без российских компаний

Российские компании продолжают активно пополнять списки участников 15-й юбилейной выставки ЕВАСЕ-2015, которая стартует в Женеве 19 мая. Как стало известно BizavNews, один из лидеров отечественного рынка бизнес-перевозок «Аэрокредо» традиционно примет участие в самом главном европейском событии года. Как и в прошлом году «Аэрокредо» будет представлена на собственном стенде.

«Мы с нетерпением ждем встречи с нашими партнерами, коллегами и клиентами, настоящими и будущими. Выставка ЕВАСЕ всегда проходит в невероятно дружелюбной форме, есть возможность познакомиться и с компаниями-участниками, и осмотреть самые современные бизнес-джеты на статике, и изучить передовые разработки, которые пока еще не запущены в производство», - комментируют в «Аэрокредо».

Компания «Аэрокредо» специализируется на организации, обслуживании и обеспечении деловых, корпоративных и туристических рейсов внутри России и за ее пределами с 2000 года и имеет долевое участие в авиакомпаниях «РусЛайн» и «СириусАэро». В настоящее время в управлении «Аэрокредо» находятся два Boeing 737-800. Среди других услуг компании: VIP-рейсы на любых бизнес-джетах, корпоративные перевозки для крупных фирм и некоммерческих организаций, обеспечение выполнения рейсов: разрешения, супервижн, хендлинг, топливо, лизинг воздушных судов, управление бизнес-джетами, оперирование пассажирскими воздушными для туроператоров и представление интересов иностранных перевозчиков в России.

Как рассказали BizavNews в «Аэрокредо», в 2014 году компания выполнила 2091 рейс, арендовала свыше 30 типов воздушных судов более десяти производителей, пользовалась услугами более 30 авиакомпаний из 14 стран, включая Tugolean Jet Services, My Fair Jet,



Corporate Jet Management, Air Hamburg, ExecuJet Europe, Qatar Executive, Global Jet Luxembourg и ряд других. География полетов «Аэрокредо» в 2014 году включала в себя более 90 городов по всему миру.

Компания «Аэрокредо» имеет ряд лицензий и сертификатов: член Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации России (ОНАДА), член Европейской Ассоциации Деловой Авиации (ЕВАА), аккредитация брокера деловой авиации при ОНАДА, сертификат соответствия ФАВТ на право обеспечения полетов и получения разрешения №П.01.00236, туроператорская лицензия МТЗ 005257.

Напомним, что с 19 по 21 мая 2013 года в Женеве (Швейцария) пройдет юбилейная пятнадцатая еже-

годная конференция и выставка «European Business Aviation Convention & Exhibition 2015». Конгресс и выставка являются важнейшим международным событием и ежегодным местом встречи профессионалов европейского сообщества деловой авиации. Выставка объединяет лидеров бизнеса, правительственных чиновников, производителей и их клиентов, операторов и брокеров, управляющих бизнес-терминалами и журналистов, функционеров лидирующих авиационных организаций Европы и Америки. Ранее о своем участии объявили ряд крупных российских игроков рынка деловой авиации. Так, в этом году компании «РусАэро», VIPPORT/Внуково-3 и «ДжетПорт» будут представлены на выставке объединенным стендом. «РусАэро» – единственная компания в России, которая принимает участие в ЕВАСЕ с момента ее открытия, с 2001 года.

FCG – участник юбилейной Jet Expo

Как стало известно BizavNews, FCG (Flight Consulting Group), латвийский холдинг, специализирующийся на услугах в сфере деловой авиации, в очередной раз примет участие в московской выставке Jet Expo-2015, которая в этом году проводится в десятый раз. Компания встретит посетителей на своем собственном стенде (B504) и расскажет о реализации текущих проектов.

Ранее в FCG сообщили, что холдинг приступает к завершающей стадии строительства нового ультрасовременного комплекса деловой авиации FBO RIGA в Международном аэропорту Риги. Официальное открытие одного из крупнейших в Европейском Союзе и самого большого в Прибалтике центра бизнес-авиации, отвечающего высочайшим требованиям безопасности и качества сервиса, состоится в августе 2015

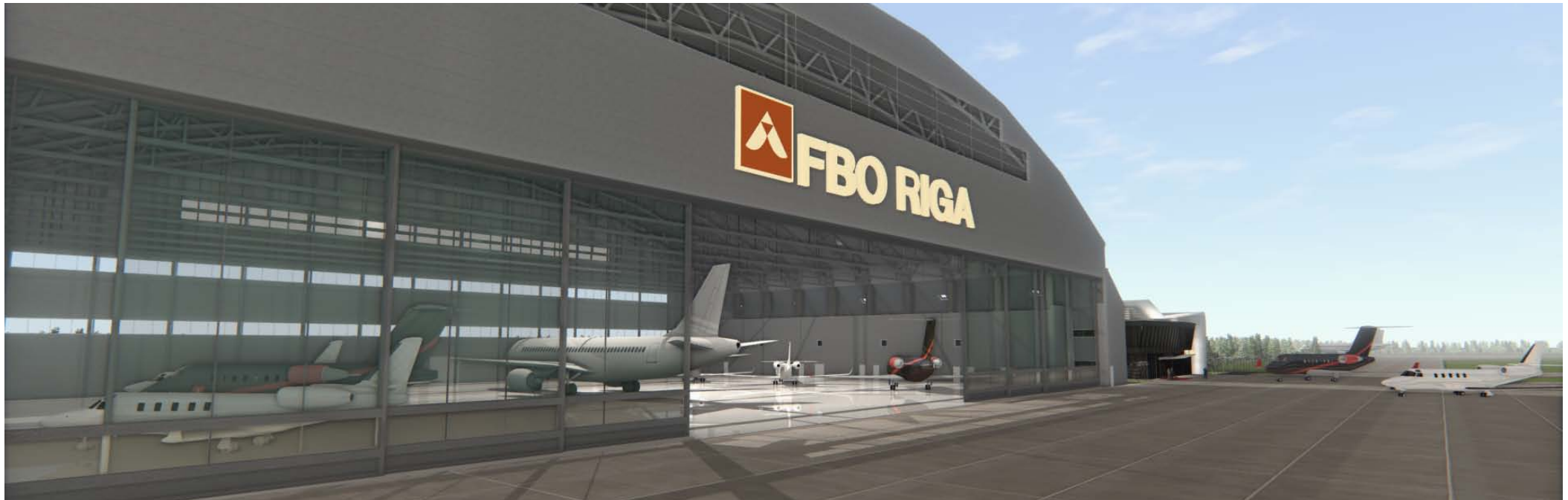
года. Все строительные работы осуществляются в соответствии с утвержденным графиком. На сегодняшний день возведены надземные конструкции Терминала и ангара FBO RIGA, начата внешняя и внутренняя отделка зданий.

Новый комплекс FBO RIGA включает в себя современный Терминал деловой авиации площадью 1200 кв. м и отапливаемый ангар площадью 8400 кв. м, в котором предусмотрено отдельное пространство под мастерские, помещения для хранения авиационного инвентаря и офисы для инженерно-технического персонала.

Терминал FBO RIGA будет использоваться как для обслуживания пассажиров бизнес-авиации, так и для проведения международных встреч, презен-

таций и мероприятий премиум-класса. В здании Терминала предусмотрены шесть комфортабельных посадочных зон, две VIP-переговорные комнаты, оборудованные по последнему слову техники, стильный бар и мульти-брендовый бутик. Пассажиры смогут также воспользоваться услугами консьерж-службы и трансферами класса люкс.

Напомним, что юбилейная десятая выставка Jet Expo 2015 пройдет в московском аэропорту Внуково-3 в период с 10 по 12 сентября текущего года. В настоящее время свое участие в мероприятии подтвердили ведущие мировые производители, среди которых Dassault Falcon, AgustaWestland, Textron Aviation (Bell Helicopter, Beechcraft Corporation, Cessna Aircraft), Dassault Falcon, Gulfstream, Bombardier, Jet Aviation и Satcom Direct.



Grob SPn может возродиться

Через семь лет после приостановки проекта цельнокомпозитного легкого реактивного семиместного самолета компании Grob Aerospace, появилась надежда на продолжение программы, сообщает Privat Aero со ссылкой на flightglobal.com. По словам совладельца Allied Aviation Technologies Ниалла Олвера, этому способствует благоприятный климат в секторе легких бизнес-джетов. Как он отметил, спад рынка, начавшийся в 2008 году, всячески препятствовал развитию проекта SPn, на который было получено около 100 заказов, а с его наметившимся возрождением стало возможным и возобновление проекта.

Allied Aviation Technologies принадлежат права на производство, два опытных прототипа и два самолета на стадии сборки, находящиеся в Германии. Там же один прототип, как сообщается, до сих пор выполняет полеты. Grob SPn совершил первый полет в 2005 году, но после аварии опытного образца в 2006 году, при которой пострадала конструкция планера, развитие программы стало проблематичным. В 2008 году, за два года до завершения сертификации, вышел из проекта главный инвестор. После этого разработчик самолета, немецкая компания Grob Aerospace, обанкротилась, а проект был продан компании Allied Aviation Technologies, принадлежащей американской Allied Aviation Corporation.

G180 SPn с максимальной взлетной массой 6,3 т отличается неприхотливостью к размерам и качеству ВПП. Использование современных легких композитных материалов для планера и прочного шасси позволяет взлетать с полосы 914 м (условия МСА, на уровне моря). Вес конструкции на 15% меньше, чем у цельнометаллических одноклассников. За счет использования кессонных крыльевых баков увеличена емкость топливной системы. Оснащен двумя экономичными турбовентиляторными двигателями

Williams FJ-44-3A с тягой по 1,261 кг. Они обеспечивают Grob SPn максимальную скорость 753 км/ч, скороподъемность до 22 м/с и дальность полета 3,334 км. Дальность этого самолета является одной из самых высоких в классе восьмиместных машин. Диапазон крейсерских скоростей находится в пределах 480-500 км/ч. При таких двигателях скорость могла бы быть

и выше, но разработчики сделали крыло не только больше, но и толще, чтобы в нем уместились две тонны керосина. Эксплуатационный потолок самолета – 12,497 м. Управляется самолет экипажем из одного-двух пилотов. В качестве приборного оснащения применяется авионика Honeywell. Самолет прост в управлении, а его скорость сваливания всего 143 км/ч.



Bell-505 «идет» в Россию

Первым крупным заказчиком вертолетов Bell-505 Jet Ranger X в России стал Уральский Завод Гражданской Авиации (УЗГА). На вертолетной выставке Heli-Expo был подписан контракт на три вертолета.

«Мы видим однозначную перспективу в этой модели», - сообщил на церемонии подписания контракта Артур Штанков, Председатель Совета Директоров УЗГА, «Bell-505 - это новая страница в вертолетном мире. Прекрасные характеристики, отличная стоимость и современный дизайн не оставят места для конкурентов в этом секторе легких вертолетов».

Как сообщает АТО.ru, УЗГА «локализует производство» Bell-505 JetRanger X в России. Об этом изданию рассказали на предприятии, отказавшись раскрыть остальные подробности. Для этих целей завод и закупил три вертолета, сообщили в компании Jet Transfer.

С начала момента открытия продаж Bell-505 подписаны более 300 контрактов по всему миру. В настоящий момент вертолет проходит этап сертификации. Первые поставки планируются уже в 2016-м году.

«Очень хороший старт получился у этой модели», -

комментирует Александр Евдокимов, представитель Bell Helicopter в России. «Интерес к машине в России велик. Мы уверены, что вертолет будет пользоваться спросом у российских вертолетчиков».

Мировая премьера нового вертолета состоялась в феврале на выставке Heli-Expo 2014. Bell 505 Jet Ranger X по задумке производителя должен переосмыслить классификацию вертолетов, создав новый подвид short light single (SLS) – простой легкий одномоторный. Bell ушел с рынка легких одномоторных вертолетов в 2010 году, остановив производство своей культовой модели 206 Jet Ranger после 43 лет производства и поставки более чем 7500 машин.

Bell-505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км и полезной нагрузкой 1500 кг. Вертолет спроектирован с приоритетом обеспечения безопасности, эффективности и надежности, и, по мнению компании, обладает лучшей ценой в своем классе.

Bell 505 имеет кабину с хорошей обзорностью, оснащенную интегрированной авионикой Garmin G1000H. На новейший вертолет установлен двигатель Turbomeca Arrius 2R с системой FADEC, что дополнительно снижает нагрузку на пилота. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации.

Ожидается, что базовая цена составит около \$1 млн., с «удобствами» модель будет доступна за \$1,2 млн. (цены 2014 года). В России вертолет будет впервые представлен на выставке Heli-Russia в Москве, в середине мая.



Россию и Китай сравнили

Компания ArcosJet, которая специализируется на сделках купли-продажи воздушных судов бизнес-авиации, провела маркетинговое исследование двух динамично развивающихся рынков – Китая и России. Его выпуск приурочен к крупнейшей в Азии выставке АВАСЕ 2015 и рассматривает объем парка бизнес-джетов, его структуру и возраст, наиболее популярные направления для чартерных перелетов, а также перспективы развития этих рынков.

Рынки бизнес-авиации Китая и России молодые и развивающиеся, что видно из среднего возраста джетов: в России возраст 70% машин (общий парк порядка 500) не превышает 10 лет. В Китае наблюдается похожая картина: 60% бизнес-джетов (общий парк порядка 400 машин) моложе 5 лет. Протяженная география обеих стран создала предпосылки к схожей структуре парка: и в Китае, и в России преобладают самолеты дальнего и большого классов. Интересно, что в этих категориях китайские владельцы предпочитают бизнес-джеты Gulfstream (104 машины из 336 дальних и больших джетов, зарегистрированных в Китае), в то время как в России отдают предпочтение Bombardier: в стране эксплуатируется 128 машин серий Challenger 600 и Global Express. Что еще интереснее: по новейшим данным, в России при этом не зарегистрировано ни одного Global Express или Global 6000.

Бурный рост экономики в начале 2000-х годов создал однородные фундаментальные факторы роста бизнес-авиации, однако сегодня ситуация изменилась. Согласно рейтингу Forbes, за период 2013–2014 гг число долларовых миллиардеров в Китае выросло с 152 до 213, а в России снизилось со 111 до 88 человек. Это создает предпосылки для выгодных сделок между владельцами двух стран.

В ArcosJet отмечают, что многие владельцы в Китае и в России предпочитают похожие модели бизнес-джетов и используют их для маршрутов одинаковой протяженности. Они готовы приобретать машины с небольшим налетом, а не ждать несколько лет, чтобы получить новый самолет. Почти половина бизнес-джетов, эксплуатирующихся в Китае, – это машины со вторичного рынка. В обеих странах очень большое внимание уделяют профессиональной и прозрачной эксплуатации воздушного судна, трепетно относятся к дизайну интерьера и далеко не всегда готовы регистрировать самолет в родной стране.

Представители ArcosJet уверены, что бизнес-джеты российских владельцев будут привлекательны для вторичного рынка Китая. Это объясняется как схожими требованиями к бизнес-джетам и ожиданиями от них в плане конфигурации и дизайна, так и прозрачной историей эксплуатации российских машин – большинством из них управляют крупные европейские операторы. На фоне расширяющегося сотрудничества между двумя государствами, ArcosJet примет участие в выставке АВАСЕ в Шанхае и проведет встречи с ведущими компаниями бизнес-авиации Китая, чтобы дополнить сравнительный анализ этих во многом похожих рынков.



Фото: Дмитрий Петрович

Китай прощается с эпохой бурного роста

14 апреля в Шанхае открылась Международная азиатская выставка-конференция по коммерческой авиации в Шанхае (АВАСЕ-2015), в которой принимает участие около 170 предприятий.

Вместе с открытием АВАСЕ-2015 был официально опубликован «Доклад о бизнес-самолетах в Китае-2015». Согласно этому документу, вплоть до конца марта 2015 года на территории материкового Китая насчитывалось 252 бизнес-джета, что на 11% больше по сравнению с прошлым годом. Количество предприятий, которые занимаются услугами, связанными с административными самолетами, составляет 47, среди них в Пекине расположено 14. Гуандун и Шанхай заняли второе и третье места по числу обслуживающих компаний.

Продажи бизнес-самолетов падают

Согласно докладу, многочисленные китайские предприятия имеют свои бизнес-самолеты. Несмотря на то, что с виду такая ситуация кажется довольно неплохой, на самом деле китайский рынок бизнес-джетов уже прощается с бурным ростом и переживает период упадка.

Председатель правления компании China Business Aviation Group Ляо Сюэфэн в интервью газете «Синьцзинбао» отметил, что за прошлые несколько лет рынок административных самолетов Китая стремительно развивался, в настоящее время темп роста опустился до 10-процентного уровня.

Согласно информации французского конструктора самолетов Dassault Aviation, который принимает участие в выставке со своей новой продукцией, в 2014 году на китайском рынке бизнес-джетов был зафиксирован упадок, но все же 8 самолетов компании находились в эксплуатации. Вместе с этим, по информации Shanghai Hawker Pacific Business Aviation Service Centre, в первом квартале этого года количество административных самолетов в двух аэропортах Шанхая заметно сократилось.

Падение на рынке бизнес-самолетов Китая связано со сложной процедурой оформления документов перед полетом, высоким налогом, плотным расписанием и нехваткой мест на стоянке для самолетов в экономически развитых районах, а также отсутствием специальных терминалов или аэропортов для бизнес-джетов и отраслевых стандартов.

Инсайдеры видят неплохие перспективы этого рынка

Несмотря на спад, Ляо Сюэфэн по-прежнему благоприятно оценивает перспективы китайского рынка административных самолетов. «В понимании людей бизнес-джет - это предмет роскоши, на самом деле, это всего лишь высокоэффективное транспортное средство». По его мнению, вслед за осуществлением стратегии «одного пояса, одного пути», бизнес-самолеты сыграют положительную роль в соединении китайского и внешнего рынков.

По информации компании Airbus, китайский рынок бизнес-самолетов будет развиваться вслед за экономическим ростом, компания надеется на еще больший успех в КНР в последующие 15 лет.

Источник: Жэньминь жибао

