



И опять у нас короткая неделя, в течение которой ничего существенного в нашей отрасли не произошло. Май прошел с небольшим подъемом бизнес-трафика, что вселяет определенный оптимизм. Пять крупнейших рынков Еврозоны, которые дают 56% общей активности, явно выздоравливают, и в мае все они показали рост. Другие важные рынки, такие как Испания и Турция также повысили активность в этом месяце. Майские показатели России только подсчитываются, но уже известно, что благодаря росту внутреннего трафика цифры не очень удручающие.

На прошлой неделе BizavNews посетил Баку, где провел ряд встреч с представителями холдинга Silk Way. Давно мы не сталкивались с таким радушием и открытостью. Как итог – огромное количество материалов, которые мы будем давать порционно, чтобы растянуть удовольствие. В целом рынок деловой авиации Азербайджана, как и вся страна, развивается семимильными шагами: приобретается новая техника, реализуются инфраструктурные проекты и растет трафик. Компании активно ищут зарубежных партнеров и осваивают новые рынки. Российский рынок стоит в приоритетах, и в ближайшем будущем мы возможно станем свидетелями новых совместных проектов.

Еще из новостей недели хотелось бы особо отметить получение сертификата типа Citation Latitude. Самолет получился во всех отношениях грамотным. Latitude выходит на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, но самое главное – конкуренция в суперсреднем классе, и до того весьма сильная, обострится до невозможного. Скоро первые поставки, а мы ждем бизнес-джет в Москве.



Еврозона начала расти

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в мае 2015 года. В последнем весеннем месяце 2015 года трафик в Европе в годовом исчислении вырос на 0,7%

стр. 16



«Роснефть» начнет строить вертолеты

Совместное предприятие «Роснефти», «Ростеха» и Finmeccanica будет производить для нефтяной компании средние двухдвигательные вертолеты AW189

стр. 17



Клуб «Бизнес Авиация» пришел в Беларусь

9 июня в отеле Renaissance в Минске состоялся бизнес-завтрак с участниками белорусского рынка элитных трэвел-услуг и Клуба «Бизнес Авиация» Беларусь. Российская компания объявила о приходе в Республику Беларусь

стр. 18



Вертолетные зарисовки из Баку

Генеральный директор компании Silk Way Helicopter Services Азер Султанов рассказал BizavWeek о структуре, задачах компании и поделился планами на будущее

стр. 19

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СОВЕРШЕННО НОВЫЕ

G500 и G600



Gulfstream

Citation Latitude получил сертификат FAA

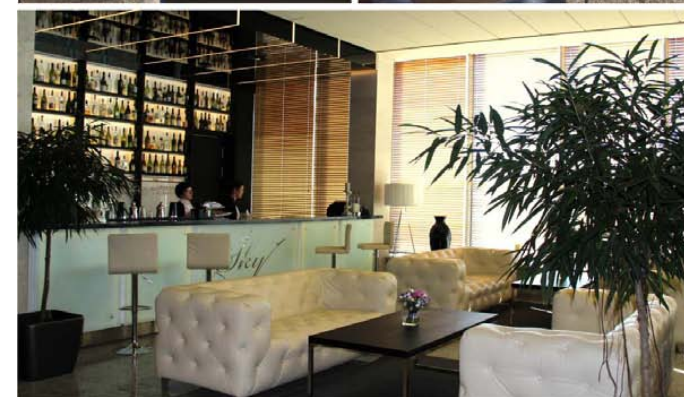
Cessna Aircraft, дочерняя компания Textron Aviation, получила сертификат типа от Федеральной авиационной администрации США (FAA) на свой новый бизнес-джет Citation Latitude. Как комментируют в компании, поставки могут начаться уже в следующем месяце.

Программа летных испытаний Citation Latitude началась с первого полета в феврале 2014 года. С тех пор в программе участвовали четыре опытных экземпляра, которые налетали в 690 полетах 1700 часов.

Latitude выходит на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, в том числе увеличенной дальностью и улучшенными взлетно-посадочными характеристиками. Максимальная дальность нового самолета составляет 5278 км/2850

морских миль, что на 277 км/150 морских миль больше расчетных данных, а разбег при взлете сократился до 1091 метров (3580 футов), по сравнению с ранее рассчитанными 1116 метрами (3660 футов). Также Citation Latitude имеет дальность полета 5000 км (2700 миль) на высокой крейсерской скорости.

Citation Latitude сочетает в себе полезную нагрузку, скорость и дальность полета, соответствующие требованиям клиентов, с уникальными возможностями салона. И это при том, что цена его составляет \$ 16,25 млн. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров. Максимальная высота полета составляет 45000 футов (13716 м), а максимальная крейсерская скорость – 440 узлов (815 км/ч). Набор высоты до 43000 футов (13106 м) занимает всего 23 мин.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

«Атлас Джет» сформирует парк из 10–15 SSJ 100

Российская частная компания «Атлас Джет», работающая на рынке деловых авиаперевозок, в ближайшие пять лет намерена значительно увеличить свой парк самолетов Sukhoi Superjet 100 (SSJ 100).

«На фоне провала в бизнес-перевозках мы стали допродавать билеты на наши пустые плечи, также сейчас втянулись в программу по перевозкам в Симферополь. Будем летать на полуостров из Сыктывкара, Архангельска. Хотим начать пассажирскую программу в Улан-Удэ. Мы просчитали, что для развития пассажирских перевозок нам потребуется от 10 до 15 машин. Но такой парк, скорее всего, будет у нас к 2020 г. Мы не тешим себя иллюзиями, что самолеты будут печься как горячие пирожки», - рассказал в ходе интервью АТО.ru гендиректор ЗАО «Атлас Джет» Дмитрий Хлопотько.

По состоянию на начало июня компания располагает двумя арендованными у «Гражданских самолетов Сухого» (ГСС) SSJ 100 с регистрационными номерами

ми RA-89004 и RA-89007. Также под операционным управлением «Атлас Джет» находится ВС RA-89053 в VIP-компоновке. Все три машины внесены в сертификат эксплуатанта белгородской авиакомпании «Центр-Юг».

Первый деловой чартер по заказу «Атлас Джет» на SSJ 100 выполнила 22 марта 2014 г. Спустя год, 27 марта 2015 г., компания совершила первый чартерный рейс на регулярной основе для перевозки пассажиров из Внуково в Кызыл (Тува).

По итогам первого года эксплуатации SSJ 100 в компании «Атлас Джет» среднемесячный налет одной машины составил 100 ч. «Но надо помнить, что у нас своя специфика, потому что сезоны в российском хоккее и футболе продолжаются с августа месяца по май, мы же с командами «прыгаем» от игры к игре. Сейчас мы посчитали летнюю программу регулярных чартерных рейсов, по ней будет 280 ч на самолет», - подчеркнул Дмитрий Хлопотько.



Фото: Дмитрий Петрович

Крылья Вашего бизнеса

Центры деловой авиации в Москве и Санкт-Петербурге

Реклама



- Терминал А для пассажиров деловой авиации
- Ангарное хранение воздушных судов
- Организационное обеспечение полетов
- Наземное обслуживание воздушных судов
- Вертолетная площадка «Шереметьево-А»

АВИА ГРУПП НОРД
деловая авиация

АФТН:
УЛАНУРДЬ

АВИА ГРУПП
ГРУППА КОМПАНИЙ

АФТН
УУБЕАХНЬ

8 800 234 10 01

client@avia-group.ru
www.avia-group.ru

Видеть дальше и лучше

Французский производитель Dassault и компания Elbit, специализирующаяся на разработке авиационной электроники, на прошлой неделе раскрыли подробности о новой комбинированной системе видения (combined vision system (CVS)) Falcon 5X, которая является первой и пока единственной в своем роде. В CVS компании Elbit соединены синтетическое и реальное изображение для улучшения ситуационной осведомленности в плохую погоду и ночью. По данным Dassault, датчики могут давать изображение в инфракрасном, видимом свете и «почти» на радарном расстоянии – далеко за пределами видения обычных инфракрасных датчиков в обычных системах расширенного видения (EVS). Массив мультиспектральных датчиков имеет поле зрения 35 градусов по горизонтали и 26,5 градусов по вертикали, в то время как поле зрения коллиматорного индикатора (HUD) 40 на 30 градусов.

В новой системе пилот может установить необходимую контрастность изображения, чтобы приспособо-

биться к различным типам огней ВПП. Мультиспектральная система улучшенного видения четвертого поколения компании Elbit уже может различать светодиодные и традиционные огни ВПП и соответственно показывать их цветом. Новая CVS была разработана для того, чтобы уменьшить посадочные минимумы на 1000 футов по горизонту и на 50 футов по высоте принятия решения. А на земле пилот получает уведомление в случае потенциального несанкционированного выезда за пределы ВПП, благодаря алгоритму анализа движения.

Система была облетана на другом типе бизнес-джета Falcon в летно-испытательном центре Dassault в Истре на юго-востоке Франции. На Falcon 5X опционально могут устанавливаться два HUD. Система CVS предназначена для сертификации сначала на 8X и 5X. По словам старшего вице-президента Dassault по гражданским самолетам Оливье Вилла, в дальнейшем компания рассмотрит возможность развития системы на других типах и расширение функциональности.



УХОД ЗА ИНТЕРЬЕРОМ И ЭКСТЕРЬЕРОМ ВАШЕГО БИЗНЕС ДЖЕТА

- КАЧЕСТВО
- ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
- ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД



ЧЛЕН
ОБЪЕДИНЕННОЙ
НАЦИОНАЛЬНОЙ
АССОЦИАЦИИ
ДЕЛОВОЙ
АВИАЦИИ



МОСКВА. АЭРОПОРТ "ШЕРЕМЕТЬЕВО"

AW139 поработает в Пакистане

AgustaWestland сообщает о закрытии сделки по приобретению компанией Golden Eagle Aviation нового AW139 в VIP-конфигурации. Вертолет будет задействован в корпоративных/VIP перевозках в Пакистане, а именно выполнять полеты в Лахор, Исламабад и Карачи. Golden Eagle Aviation получит вертолет в конце года.

Для оператора это уже вторая машина AgustaWestland. Ранее был приобретен и AW109, который также задействован в корпоративных перевозках. Основные клиенты компании – корпорации и частные клиенты, имеющие бизнес в соседних странах.

AW139 является представителем новейшего поколения двухдвигательных вертолетов среднего класса. AW139 обладает высокими показателями экономичности, превосходными летно-техническими характеристиками, многофункциональностью применения и непревзойденным уровнем надежности. AW139 способен перевозить до 15 пассажиров на предельной скорости, в самом просторном и комфортабельном салоне своего класса вертолетов. Он обладает максимальной взлетной массой 6400 кг, крейсерской скоростью до 306 км/ч, дальностью полета более 927 км и продолжительностью полета 5 ч.

В результате нового подхода к проектированию AW139 использует меньшее количество компонентов с ограниченным ресурсом. AW139 может быть использован для широкого спектра приложений, включая эксклюзивные и VIP конфигурации, поисково-спасательные и медицинские конфигурации EMS / SAR, морские операции, пожаротушение, для правоохранительных органов, специальных операций.

Начались поставки AW169

AgustaWestland поставила клиенту первый двухдвигательный вертолет AW169, сообщает HeliHub.com со ссылкой на источник в компании. Машина с серийным номером 69006 была доставлена в субботу 6 июня из Италии в Великобританию, хотя еще имеет итальянскую заводскую регистрацию I-RAIF. Несмотря на то, что вертолет еще не сертифицирован, он уже начал перевозки пассажиров.

Вертолет, поставленный в VIP-конфигурации, получила Dubai Air Wing, специализирующаяся на перевозке членов правительства Дубай (в парке компании также эксплуатируются четыре Boeing 747-400, четыре BBJ и два British Aerospace Avro RJ85). Как считают эксперты HeliHub.com, новый AW169, скорее всего, заменит Sikorsky S76B, который на постоянной основе базируется в Великобритании и обслуживает королевскую семью во время многочисленных

скачек, в которых участвуют лошади дубайской элиты. Также в обслуживании королевской семьи участвуют два AgustaWestland AW139.

AW169 анонсирован на выставке Farnborough International Airshow в июле 2010 года. AW169 является частью семейства вертолетов нового поколения AgustaWestland, которое также включает в себя AW139 и AW189. Компания в настоящее время имеет портфель заказов на более чем 120 вертолетов AW169. В AW169 кроме двух пилотов могут разместиться до 8-10 пассажиров в зависимости от конфигурации салона, или 2 носилок. Доступ в салон осуществляется через две большие сдвижные двери.

По прогнозу AgustaWestland, в течение 20 лет на рынок будет поставлено от 900 до 1000 вертолетов AW169, и 40% заказов придется на VIP-клиентов.



Gulfstream получил Collier Trophy 2014 за G650

Национальная ассоциация аэронавтики США (NAA) 3 июня вручила компании Gulfstream Aerospace престижную премию Robert J. Collier Trophy 2014 за разработку G650. Эта награда присуждается ежегодно за «величайшее достижение в области аэронавтики и космонавтики в Америке». В этот раз премия вручена компании Gulfstream и ее материнской компании General Dynamics во время гала-ужина в комплексе Signature Flight Support Hangar 7 в Национальном аэропорту Вашингтон им. Рональда Рейгана.

Гости смогли совершить тур на двух G650 на вручение, в том числе на G650ER из Ле Бурже в международный аэропорт Даллес. Во время этого полета G650ER, который участвовал в прошлом месяце на EBACE в Женеве, пролетел 3869 миль за семь часов и 50 минут со средней скоростью 0,90 Маха, тем самым установив рекорд скорости между городами.

Gulfstream был выбран комитетом из 30-и экспертов в области авиации. Как сообщает комитет, флагман Gulfstream «укрепляет деловую авиацию с помощью значительных технологических достижений в летно-технических характеристиках, комфорте салона и безопасности».

Принимая Collier Trophy, Лэрри Флинн, президент Gulfstream, попросил сотрудников компании, участвующих в мероприятии, встать. «Новая эра воздушных путешествий была бы невозможна без талантливых мужчин и женщин компании Gulfstream,» - сказал Флинн. «Я твердо верю в наших сотрудников, и был доволен ими в течение моей 20-летней карьеры в компании Gulfstream». Лэрри Флинн особо выделил Преса Ханне, бывшего старшего вице-президента по инжинирингу, за его влияние на дизайн G650.



Любой бизнес-джет в паре касаний



Upcast JetBook



Перейдите прямо на страничку приложения, воспользовавшись камерой вашего iPad и размещенным слева QR-кодом. Или наберите Upcast JetBook в App Store.



TAG Aviation открыл техцентр в Лиссабоне

Компания TAG Aviation анонсировала открытие нового технического центра в аэропорту Лиссабона (Lisbon/Cascais (LPCS)). Как комментируют в компании, проект был реализован в партнерстве с Vinair Aerosserviços S.A, специализирующейся на услугах ТОиР бизнес-джетов Dassault Falcon в португальских аэропортах Лиссабон (LPPT), Порту (LPPR) и Фаро (LPFR). Партнеры рассчитывают, что дополнительным импульсом для реализации проекта станет стратегическое расположение Португалии, «как концентратора стран с португальским языком», таких как Бразилия, Ангола и Мозамбик. В первом квартале 2015 года Vinair Aerosserviços обслужила 170 бизнес-джетов Falcon.

В мае 2015 года в TAG Aviation сообщили о выделении в отдельную компанию своего сервисного бизнеса и объединении всех своих центров технического

обслуживания под брендом «TAG Aviation Maintenance Services». Новая организационная структура, в которую вошли восемь сервисных центров, позволит компании в полной мере воспользоваться ростом спроса и совершенствовать услуги для своих клиентов по всему миру.

TAG Aviation имеет крупные сервисные центры в Женеве и Фарнборо и предлагает комплексные услуги по техническому обслуживанию в Сионе, Париже, Клермон-Ферран, Мадриде, Гонконге и Ломе в Того. Клиенты TAG Aviation получают сервис от высококвалифицированных команд, которые имеют опыт и гибкость в поддержке самолетов и доступны в режиме 24/7.

TAG Aviation имеет одобрение всех основных производителей самолетов и сертификаты на обслуживание более 60 типов самолетов.



Международный
Центр
Деловой
Авиации



ОРГАНИЗАЦИЯ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЁТОВ

УСЛУГИ ТЕРМИНАЛА

СТОЯНКА НА ПЕРРОНЕ И В АНГАРЕ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

ПРОДАЖА ВС

ОРГАНИЗАЦИЯ ЧАРТЕРОВ

Московская Область, г. Жуковский, аэродром «Раменское»

+7 495 548 20 59 (с 9:00 до 18:00)

www.intercba.ru

+7 966 075 11 11 (24 часа)

e-mail: info@intercba.ru

Nextant займется вторичным рынком

Компания Nextant Aerospace запустила новое подразделение, которое будет заниматься продажами своих подержанных самолетов на вторичном рынке. Специализированная компания Nextant Resale начала работу в конце прошлого месяца, предложив за \$4,55 млн. первый самолет Nextant 400XT 2012 года с налетом после восстановления 1400 часов, и возможность доработки до версии 400XTi за менее чем \$1 млн. Цена предложения также включает в себя обновление интерьера и покраску.

Nextant, который начал поставки моделей 400XT в конце 2011 года, уже передал заказчикам самолетов 60 бизнес-джетов 400XT/XTi, а общий флот налетал 50000 часов. По мере роста флота самолетов Nextant,

некоторые владельцы начали продавать свои воздушные суда, открывая рынок для подержанных восстановленных бизнес-джетов.

«Восстановленные самолеты особенно хорошо подходят для вторичного рынка из-за свойственной им рациональности», - говорит компания. «Создавая подразделение перепродажи, мы можем взять подержанный Nextant и модернизировать его, добавив новые возможности и технологии, которые доступны нынешним серийным самолетам».

Подразделение гарантирует заводскую предпродажную подготовку самолета и клиентскую поддержку.



Фото: Дмитрий Петроченко

FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВАЛНИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



«КрасАвиа» приступает к эксплуатации R66

Два современных легких вертолета Robinson R66 были приобретены авиакомпанией в лизинг. Они открывают перед «КрасАвиа» новые возможности. Область применения Robinson R66 обширна: пассажирские перевозки, аэротакси, патрулирование лесных массивов; мониторинг нефтепроводов, газопроводов, линий электропередач; проведение воздушных аэро-, фото- и видеосъемок; деловые и туристические полеты, выполнение санзаданий.

Вместимость вертолета: 1 пилот и 4 пассажира. Дальность полета – 500 километров, крейсерская скорость – 220 км/ч.

Как отмечают специалисты, данный тип воздушного судна имеет самые высокие характеристики авиационной безопасности, экономичности и комфорта для пассажиров.



«Мы продолжаем реализацию долгосрочной программы реновации авиапарка нашей авиакомпании, и приобретение вертолетов открывает новые возможности для «КрасАвиа». Уверен, что их реализация расширит число наших клиентов, как в Красноярском крае, так и в целом в Сибирском федеральном округе», - подчеркнул Сергей Мурзин.

Предполагается, что в ближайшее время Robinson R66 авиакомпании «КрасАвиа» приступит к авиационному патрулированию в лесных массивах региона с целью профилактики лесных пожаров.

Авиакомпания «КрасАвиа» - государственное авиапредприятие Красноярского края. «КрасАвиа» осуществляет регулярные социально значимые региональные пассажирские и грузовые авиаперевозки.



THINK BUSINESS*

Имеем лучшее, вы опережаете конкурентов.
Насладитесь комфортом, скоростью, безопасностью и надежностью вертолетов Airbus Helicopters.
Инвестируйте в EC135

Airbus Helicopters Vostok
119180 Россия, г. Москва
Якиманская наб., д.4, стр.1
Тел.: +7 495 663 15 56
Факс: +7 495 663 15 59
www.airbushelicopters.ru

*Дайте о бизнесе

На LAR-1 установят Williams FJ33

Польская инжиниринговая компания Metal Master, разработчик нового сверхлегкого персонального джета Flaris LAR-1, окончательно определилась с двигателем для новой машины. Вопреки ожиданиям, выбор пал на Williams FJ33 (Williams International), хотя изначально планировалась установка двигателей Pratt & Whitney Canada PW610F с системой FADEC и тягой 1460 фунтов. Однако в ходе исследований конструкторы сделали выбор в пользу Williams FJ33.

Четырехместный джет стоимостью 1,7 млн евро будет оснащен авионикой Garmin G600. Характерной особенностью VLJ станут съемные полуэллиптические крылья, которые позволят разместить LAR 1 в просторном гараже, и парашютная система спасения в носовой части самолета. По расчетам, углепластиковый однодвигательный реактивный самолет будет иметь максимальную взлетную массу 1500 кг (3300 фунтов) и вес пустого 700 кг. Расчетная крейсерская скорость составит 380 узлов (700 км/ч) и дальность 1730 морских миль (3200 км).

Первый полет джета запланирован на вторую половину текущего года, поставки планируется начать в 2016 году. Самолет первоначально будет сертифицирован польским Управлением гражданской авиации по части S-1 как экспериментальное воздушное судно – это запланировано на 2015 год. По словам компании, такой шаг позволит получить самолет и начать его эксплуатацию самым нетерпеливым клиентам. Впрочем, европейская сертификация самолета запланирована лишь на 2018 год.

Владельцы Vision SF50 получают свой «дом»

За семь месяцев до запланированного ввода в строй однодвигательного бизнес-джета Vision SF50 компания Cirrus Aircraft начала строительство специализированного клиентского комплекса для владельцев самолета.

«Vision Center» будет располагаться в Ноксвилл, штат Теннесси, и будет предназначен для работы только с клиентами шестиместного реактивного самолета, в том числе для продаж, поставки, обучения, технического обслуживания и поддержки.

Ключевым компонентом комплекса станет полноценный тренажер уровня D, который сейчас раз-

рабатывается в компании CAE. «Этот тренажер будет краеугольным камнем в подготовке пилотов SF50», - говорит соучредитель и руководитель компании Дэйл Клэпмайер.

Объект в Ноксвилл станет третьей базой для Cirrus, дополнив производственные предприятия в г. Дулут, штат Миннесота, где находится штаб-квартира, и в Гранд-Форкс, штат Северная Дакота.

Сертификация Vision SF50 запланирована на четвертый квартал 2015 года. Cirrus имеет портфель заказов на более 500 самолетов стоимостью \$1,96 млн.



IJM и MENA Aerospace – партнеры

Крупный провайдер услуг менеджмента воздушных судов австрийская компания International Jet Management (IJM), среди клиентов которой немало российских владельцев бизнес-джетов, сообщает о создании совместного предприятия с бахрейнским холдингом MENA Aerospace (авиационная группа MENA Aerospace Enterprises WLL). Новое СП «IJM MENA» успешно прошло аккредитацию авиационных властей страны. Основной задачей партнеров станет качественный менеджмент частных воздушных судов, как клиентов из Бахрейна, так и региона в целом.

Главный офис International Jet Management находится недалеко от Вены, рядом с международным аэропортом Vienna-Schwechat. Работая в австрийской системе налогового благоприятствования, клиенты компании извлекают реальную выгоду как при покупке/продаже самолета, так и при эксплуатации.

Основное направление бизнеса компании - управление самолетами, консалтинг и классические чартерные рейсы в партнерстве со швейцарским бизнес-оператором AC Aviation Charter AG. В чартерном парке партнеров в настоящее время находятся около двадцати бизнес-джетов.

Как комментируют в MENA Aerospace, работая с IJM, компания приобрела партнера с огромным опытом во всех сферах бизнес - авиации. «Наши клиенты теперь смогут получить существенную выгоду, которая основывается на высокой эффективности IJM и ее политике. Наш многолетний опыт, индивидуальный подход и высокие технические стандарты – это то, что позволит IJM MENA занять достойное место на рынке».

G90XT получит сертификат в течение июня

Американская компания Nextant Aerospace близка к финальной точке в программе своего первого восстановленного турбопропа G90XT. Производитель сообщает об окончании летных испытаний и планирует в течении месяца получить сертификат типа FAA. Первый полет G90XT выполнил в январе 2015 года.

G90XT оснащен современным двигателем GE H75-100 и станет первым турбовинтовым двухдвигательным самолетом, получившим такую силовую установку. Кроме того, он является первым в мире восстановленным турбовинтовым самолетом. Модель оборудована авионикой Garmin G1000 и новым интерьером. Все компоненты с ограниченным сроком службы также были обновлены. Уникальное сочетание производительности и экономии делают его

одним из самых востребованных и высокоэффективных в своем классе. Новые двигатели позволяют увеличить взлетный вес и поддерживать номинальную мощность на больших высотах. При этом удельный расход топлива снизится на 10-15%. Максимальная крейсерская скорость составляет примерно 505 км/ч, а дальность с четырьмя пассажирами - 2300 км. Специально для владельцев G90XT Nextant предлагает много дополнительных опций, ранее доступных только для бизнес-джетов. Самолет примерной стоимостью \$2,3 млн. предлагается в нескольких вариантах, включая VIP, медицинский и для специальных миссий. В компании считают, что парка находящегося в эксплуатации самолетов C90 (1412 машин) вполне хватит для реализации проекта в долгосрочной перспективе.



Gama Aviation переходит на Stratajet

Ведущий британский бизнес-оператор Gama Aviation переводит продажу своих чартерных рейсов на платформу онлайн-бронирования деловых самолетов в режиме реального времени компании Stratajet. На выставке EBACE-2015 партнеры подписали соответствующее соглашение.

Stratajet недавно начал маркетинговую работу с целью установления контакта с рядом чартерных компаний и FBO для продвижения своей уникальной технологии, которая позволяет обеспечить мгновенные и точные цены от неограниченного числа операторов воздушных судов. Stratajet также предлагает операторам свободно использовать свое программное обеспечение Stratafleet, которое позволяет им использовать все преимущества ценообразования Stratajet для своих внутренних цен. Gama Aviation согласилась интегрировать технологию Stratajet в свое ПО AirOps 5 в Европе.

С момента запуска в 2012 году Stratajet работает над двумя продуктами: Stratafleet, который функционирует в качестве свободной программной платформы для эксплуатантов воздушных судов, и Stratajet, который позволяет конечным пользователям получать цены в реальном времени на частные самолеты и забронировать их онлайн. Стоимость в сервисе Stratafleet рассчитывается с учетом каждой переменной, которая влияет на цену, в том числе аэропортовые, аэронавигационные и хендлинговые сборы.

«Предоставляя сервис, который дает точную информацию, мы не только увеличиваем прибыль для чартерных операторов (минимизируя количество пустых или частично пустых перегонов), но также снижаем стоимость чартера для клиента», - говорит глава компании.

Теснам может создать реактивный самолет

Итальянский производитель легкомоторных самолетов приступил к оценке возможности разработки двухместного самолета с турбовентиляторным двигателем. P JET будет предлагаться не только для АОН, но и для военных, которые смогут использовать машину для первоначального летного обучения. Согласно данным компании, первоначальные исследования показали, что производство реактивной модели «технически и экономически достижимо».

«Значительный прогресс, эффективность и надежность, достигнутые в разработке турбовентиляторных двигателей высокой двухконтурности, наряду с существенными достижениями в создании новых материалов, гарантируют возможность представления продукта P JET», - отмечается в релизе компании.

Предполагается, что реактивный самолет будет иметь конфигурацию с двигателем в отдельной гондоле на пилоне, вынесенном вверх за кабиной. Это обеспечит

максимальную эффективность силовой установки, поскольку всасываемый воздух будет попадать в него без завихрений. Кроме того, такое расположение обеспечит более легкий доступ к мотору, облегчит демонтаж и установку при необходимости. Такое расположение безопаснее, так как в случае пожара пламя не сразу распространится на планер. Другой ключевой особенностью конструкции является разнесенное вертикальное оперение (Н-образное) на концах горизонтального оперения. По мнению специалистов Теснам, такое решение позволит увеличить эффективность управления и устойчивость за счет экранирования горизонтальной поверхности. Теснам предполагает, что кабина P JET может быть как герметичной, так и нет, с кислородной бортовой системой. Как отмечают должностные лица компании, целью разработки станет сертификация самолета по нормам CS-23 и FAR 23.

Источник: Privat.aero



Из Станстада – по всему миру

Британский бизнес-оператор SaxonAir сообщает о получении своего первого ультрадальнего самолета – Gulfstream G550 (G-MRLX). Бизнес-джет будет базироваться в London Stansted Airport и доступен для выполнения чартерных рейсов по всему миру.



SaxonAir, базирующийся в Норвиче, один из многих британских бизнес-операторов, который показывает устойчивый рост. Так, компания сообщает о значительном увеличении производственных показателей с начала 2015 года. Оба сегмента, в которых работает SaxonAir, в первом квартале существенно подросли. Чартерные рейсы выросли на 65%, а вертолетные перевозки – на 41% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Сейчас парк оператора состоит из самолетов Citation Mustang, Hawker 400XP, Nextant 400XTi, King Air 350 и двух Hawker 900XP. Компания также управляет вертолетами производства Airbus Helicopters (EC120 и EC155).

Юбилейный контракт

Компания Associated Air Center (AAC) приступает к кастомизации девяностого самолета. Контракт на установку интерьера для ACJ320 (клиент с Ближнего Востока) был подписан в начале июня. Уже в следующем месяце «зеленый» лайнер прибудет в распоряжение компании, а в сентябре 2016 года будет передан заказчику.

Все работы по комплектации интерьера и установке дополнительного оборудования займут примерно год. Первый этап (установка электропроводки, сантехники и звукоизоляции) будет закончен через четыре месяца. Затем специалисты Associated Air Center возьмутся за интерьер, который был разработан собственной дизайн-студией. О комплектации лайнера почти ничего не известно, за исключением

некоторых подробностей, а именно наличия трех салонов, переговорной комнаты и обилия современных систем связи. И обязательный атрибут любого джета подобного класса – спальная комната и душевая.

Производственные мощности компании в Далласе позволяют выполнить работы практически любой сложности. Это стало возможным после открытия в 2012 году нового дизайн-центра. По мнению экспертов AAC, в течение трех лет объем рынка комплектации новых широкофюзеляжных лайнеров может составить от 35 до 40 машин. Количество узкофюзеляжных бизнес-джетов (включая самолеты с вторичного рынка) может достичь пятидесяти бортов за этот же период (за счет списания еще «свежих» самолетов).



Riviera Party в Москве

4 июня в «Кафе Манон» Издательский Дом «Легенда Медиа» провел грандиозную вечеринку Riviera Party в честь российской премьеры Planet Jet Guide 2015 – нового коллекционного каталога частных самолетов и вертолетов. Мировая презентация бренда, ставшего с этого года международным авиационным изданием, прошла ранее в мае в Женеве на ключевом европейском салоне деловой авиации EBACE-2015. Теперь шанс оценить все достоинства нового каталога получила взыскательная московская публика – руководители ведущих российских и зарубежных компаний, представители дипломатического корпуса и арт-сообщества и, конечно же, владельцы и пассажиры бизнес-джетов.

Издатель каталога Рэм Петров, открывая вечер, поздравил гостей торжества с выходом в свет Planet Jet Guide 2015, подчеркнув высокий статус и заслуженную репутацию бренда. Все, кто ценит оперативные сведения и точные знания о новинках в мире бизнес-авиации, располагают, благодаря каталогу, уникальной возможностью получать эксклюзивную, беспристрастную информацию о всех лучших воздушных судах и всех новинках в категории «Бизнес-авиация». Единственный в мире всеобъемлющий каталог, издаваемый с 2006 г., украшает полки кабинетов и библиотек профессионалов отрасли, а также наиболее обеспеченных и влиятельных людей России, которые не только интересуются частными воздушными суда-

ми, но и владеют или арендуют их для своих личных и деловых целей. От лица Клуба «Бизнес Авиация» и управляющей компании Jet24, входящих в один холдинг с Издательским Домом «Легенда Медиа», всех собравшихся поприветствовал Андрей Калинин.

На вечеринке в стиле Средиземноморской Ривьеры под джазовые и блюзовые ритмы гости получили возможность сесть за штурвал частного самолета и вертолета, сыграть в петанк – истинно средиземноморскую забаву, а также попытать удачу в рулетку в специальной игровой зоне от партнера вечера – Управления по туризму и конгрессам княжества Монако. Все гости вечера приняли участие в розыгрыше ценных призов от организаторов и партнеров Riviera Party. Победители получили коллекционные бутылки вина от компании MILLENNIUM, а также самый дорогой одно-солодовый шотландский виски The Macallan. Один из партнеров мероприятия – Villagio Estate, девелопер элитной загородной недвижимости, вручила подарочный сертификат на 1 миллион рублей, который может быть использован при покупке дома в поселках компании. Настоящим гран-при вечера стал совместный сертификат от партнеров вечера – авиакомпании Lufthansa и Управления по туризму Монако – на путешествие двух персон по маршруту Москва-Ницца-Москва бизнес-классом, включая вертолетный трансфер в Монако и проживание в княжестве. Благодаря розыгрышу от издательского дома «Легенда Медиа» ряд гостей стали счастливыми обладателями каталога Planet Jet Guide 2015 – главной медиа-новинки этого года в мире бизнес-авиации. Именно его изображение было запечатлено на праздничном 20-килограммовом торте Planet Jet Guide, чье появление стало громким завершением вечера. Издательский Дом «Легенда Медиа» ждет всех друзей и партнеров в следующем году на премьеру юбилейного 10-го выпуска Planet Jet Guide.



Первый коммерческий

Азербайджанский оператор бизнес-авиации SW Business Aviation (входит в холдинг Silk Way Group) получил второй ультрадальний бизнес-джет Gulfstream G650. Об этом BizavNews рассказал директор компании Боюкага Гулиев. Самолет в конце прошлой недели совершил беспосадочный перелет из Саванны в Баку. Это второе воздушное судно данного типа в парке азербайджанской компании. Первый самолет был получен в марте текущего года и эксплуатируется в интересах Правительства Азербайджана. Новый бизнес-джет будет доступен для выполнения чартерных рейсов. Как рассказал г-н Гулиев, полученный самолет имеет эксклюзивный дизайн и оборудован всем необходимым для комфортного многочасового полета.

«Российский рынок деловой авиации очень интересен компании, и если в суперсреднем классе мы менее интересны российским заказчикам в связи с достаточно большим предложением на рынке, то G650 – принципиально новый продукт для клиентов. В Европе достаточно мало «чартерных» G650, и мы надеемся, что российский клиент по достоинству оценит все преимущества полета на этом новейшем лайнере по трансконтинентальным направлениям», – комментирует г-н Гулиев.



В настоящее время SW Business Aviation (Silk Way Business Aviation) является одним из крупнейших операторов бизнес-авиации в Каспийском регионе. Компания эксплуатирует почти всю линейку самолетов Gulfstream, среди которых модели G550, G450, G200 и G280. В воздушном парке перевозчика также имеются эксклюзивный Boeing 727-200 для перевозки небольших делегаций и двадцатиместный ATR 42-500 в VIP-компоновке (также достаточно редкий среди эксплуатантов). Кстати, салоны всех бизнес-джетов компании выполнены по индивидуальным дизайнерским проектам. Компания базируется в Международном аэропорту им. Гейдара Алиева, г. Баку, Азербайджанская Республика. Компания была основана в 2007 году, но, несмотря на «юный» возраст, быстро и успешно развивается. Являясь членом ЕВАА (Европейской ассоциации бизнес-авиации), компания гарантирует соответствие воздушного флота всем

международным стандартам. Сейчас в компании работает около 100 человек.

Silk Way Business Aviation является эксклюзивным агентом (FBO) для чартерных рейсов и рейсов деловой авиации в Азербайджане. В Баку для пассажиров бизнес-джетов в 2012 году открылся роскошный терминал деловой авиации. Собственная инфраструктура включает в себя также перрон на тридцать воздушных судов различных типов и ангар для технического обслуживания самолетов. Компания также представлена в аэропортах городов Гянджи, Нахичевани, Ленкорани и Закатал.

В 2014 году оператор увеличил трафик на 30% за счет эксплуатации двух новых суперсредних бизнес-джетов Gulfstream G280. Наиболее популярные направления из Баку – Москва, Лондон, Дубай и Стамбул.

Еврозона начала расти

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в мае 2015 года. В последнем весеннем месяце 2015 года трафик в Европе в годовом исчислении вырос на 0,7%. В общей сложности в мае текущего года было выполнено 73436 рейсов бизнес-авиации (в апреле 2015 года – 62968 полетов), что на 493 рейса больше, чем в мае 2014 г. По итогам мая нисходящий тренд с начала года снизился до 1,9% в годовом исчислении.

Пять крупнейших рынков Еврозоны, которые дают 56% общей активности, явно «выздоровливают» и в мае все показали рост. Другие важные рынки, такие как Испания и Турция, также повысили активность в этом месяце.

Сильный рост в Германии, Франции и Италии был частично нивелирован снижением в Швейцарии, Австрии, Нидерландах и все еще быстро падающим спросом на услуги бизнес-авиации в России. В целом, это первый положительный май с 2011 года. Общий результат обусловлен ростом рейсов в сегменте турбовинтовых самолетов и особенно в поршневом сегменте. Трафик в сегменте бизнес-джетов снизился на 1,7%.

Большая часть снижения трафика бизнес-джетов произошла в коммерческой деятельности, которая упала на 2%. Это стало очевидно по чартерам между многими из самых оживленных маршрутов. Например, в мае стало меньше на 55 чартерных рейсов в годовом исчислении между Ле Бурже и Ниццей.

Снижение чартерной активности наблюдалось среди самолетов Hawker и Learjet, соответственно на 14% и 18% в годовом исчислении. Остальные типы бизнес-джетов увеличили чартерный трафик, например



Bombardier – на 11%, а Embraer – на 33%. Этот рост чартерных рейсов стал отражением очень значительного увеличения трафика самолетов Challenger 300 и Phenom 300. В частном трафике наибольший рост трафика показал PC-12 – на 17%.

Только два из десяти самых оживленных аэропортов Европы увеличили активность в прошлом месяце: Цюрих и Линате. Активность в Ле Бурже упала на 6%, хотя чартерные рейсы здесь выросли на 4%. Тем временем, в прошлом месяце полеты из аэропорта Венеции упали в два раза.

Управляющий директор WingX Advance Ричард Кое комментирует: «В годовом исчислении тенденция активности в этом месяце показывает обнадеживающее восстановление в Западной Европе – на шести крупнейших рынках еврозоны активность растет, особенно во Франции и Германии. До настоящего времени трафик турбовинтовых и поршневых самолетов был важен, но сейчас также начали больше летать бизнес-джеты, например, в Италии и Испании».

[WINGX Business Aviation Monitor](#)

«Роснефть» начнет строить вертолеты

Проект создания вертолетов для «Роснефти» на базе предприятия «Хеливерт» в Подмоскowie обойдется в 3 млрд евро, заявил помощник президента России Юрий Ушаков. «Хеливерт» – СП «Вертолетов России» (входит в «Ростех») и AgustaWestland («дочка» итальянской Finmeccanica). Сейчас предприятие в год может выпускать до 20 вертолетов типа AW139.

«Роснефть», «Ростех» и Finmeccanica подписали соглашение о стратегическом партнерстве в конце

декабря, напомнил представитель нефтяной компании. До 2025 г. «Хеливерт» планировал изготовить и поставить «Роснефти» 160 вертолетов AW189. Нефтяная компания должна стать пилотным заказчиком этого вертолета в России. Машины должны быть поэтапно локализованы к 2025 г. Первые два вертолета офшорной модификации, собранные «Хеливертом», «Роснефть» должна получить в середине 2015 г., сообщали «Вертолеты России» в декабре. Машины пока не получены.



Фото: Дмитрий Петрученко

«Роснефть» войдет в капитал СП, сообщил вчера представитель «Ростеха», которое займется производством вертолетов AW189. Будет ли этим предприятием «Хеливерт» и какова будет доля «Роснефти» – пока обсуждается, уточнил представитель госкорпорации. Цена AW189 – около \$20 млн, напоминает главный редактор портала Avia.ru Network Роман Гусаров. Таким образом, 3 млрд евро примерно сопоставимы с суммой заказа, отмечает он. «Роснефть» действительно может получить долю в СП без дополнительных вложений, как крупный заказчик, с которым предварительно оговариваются объемы поставки, рассказывает источник, близкий к одной из сторон сделки. Программа импортозамещения и локализации оборудования «Роснефти» предусматривает в 2014–2016 гг. заключение стратегических соглашений с мировыми производителями, писал «Интерфакс» со ссылкой на презентацию компании. К 2020–2025 гг. компания планировала достичь 70–100%-ной локализации сборки высокотехнологичного иностранного оборудования.

Наибольшей популярностью в мире пользуются российские вертолеты, которые по международной классификации относятся к тяжелым, у многих из них нет конкурентов, говорит Гусаров. А успешных отечественных средних и легких вертолетов почти не было. Именно к классу средних вертолетов относится AW189, наиболее близкий по характеристикам российский аналог – вертолет Ка-62. Но его ввод в эксплуатацию задерживается – его сертификация перенесена с 2014 на 2017 г., говорил заместитель министра промышленности Андрей Богинский.

Источник: Ведомости

Клуб «Бизнес Авиация» пришел в Беларусь

9 июня в отеле Renaissance в Минске состоялся бизнес-завтрак с участниками белорусского рынка элитных трэвел-услуг и Клуба «Бизнес Авиация» Беларусь (под таким названием российская компания будет работать в стране). Российская компания объявила о приходе в Республику Беларусь и начале работы по организации частных перелетов. С весны 2015 года в Минске открыт офис Клуба «Бизнес Авиация» Беларусь, который активно работает с белорусскими клиентами. Сегодня в гостях у BizavWeek Елена Веснячок, управляющий директор Клуба «Бизнес Авиация» Беларусь.

Елена, с чем связано желание поработать на белорусском рынке деловой авиации?

Я бы не сужала наше присутствие на белорусском рынке до термина «поработать», есть намерения по созданию и развитию культуры использования част-

ного воздушного транспорта нашими соотечественниками, я ведь белоруска, так что можно сказать болею за Радзіму.

Какова в настоящее время, по Вашему мнению, емкость рынка?

Сейчас население Беларуси около 10 миллионов. Думаю, что несколько сот человек уже готовы воспользоваться услугами деловой авиации. Очень хочется, чтобы как можно большее число наших соотечественников смогли оценить все преимущества перелетов частными бортами в ближайшее время.

Елена, могли бы Вы оценить аэропортовую инфраструктуру страны вне столицы.

Минск конечно же основной авиаузел в Республике. В нем достаточно хорошо развита инфраструктура,

существуют превосходные бизнес-залы, через которые сегодня осуществляются вылеты и прилеты VIP-рейсов. Вне столицы у нас еще 5 аэропортов, в каждом областном центре, для Беларуси и деловой авиации этой инфраструктуры вполне достаточно.

Какие маршруты, по Вашему мнению, будут востребованы среди клиентов из Беларуси?

В принципе, те же европейские курортные направления, что и в России. А также те направления, по которым отсутствует регулярное сообщение из Минска и областных аэропортов.

И аналогичный вопрос по типам воздушных судов.

Белорусского клиента, незнакомого с услугами деловой авиации ранее, чаще всего интересуют небольшие суда - Citation Bravo, Premier1A, Citation Mustang, но это ведь только первые шаги.

Как будет формироваться ценообразование? Или белорусским заказчикам будут предложены равные условия, например, с российскими клиентами?

Условия игры на рынке деловой авиации всем известны, конечно у каждого рынка есть своя специфика, у нас есть понимание этой специфики, так что надеюсь мы сможем сделать все возможное, чтобы оправдать ожидания белорусских заказчиков.

Какой ежегодный объем трафика Вы считаете оптимальным для первого года присутствия на рынке?

50-70 рейсов в первый год.



Вертолетные зарисовки из Баку

На прошлой неделе BizavNews по приглашению Silk Way Group посетил Баку. Прекрасная погода, радушное гостеприимство и замечательные собеседники сопровождали нас на протяжении всех четырех дней нашего путешествия. Silk Way Group – крупнейший холдинг Азербайджана, который имеет интересы, преимущественно в авиационном сегменте. Нашей первой целью стало посещение вертолетной «дочки» компании – Silk Way Helicopter Services, которая располагается в двадцати минутах езды от столичного аэропорта, в уютном местечке Забрат. О Silk Way Helicopter Services мы слышали много, но были приятно удивлены рабочей суетой, которая присутствовала везде. Первое, что бросилось в глаза – динамика: вертолеты повсюду, одни улетают, другие готовятся к рейсам, несколько машин было задействовано в выполнении учебно-тренировочных полетов, а в техническом центре не прекращалась

работа по подготовке машин к очередным заданиям. Приятный звук двигателей сопровождал нас на всем протяжении трехчасовой экскурсии. Нашим гидом по компании стал Генеральный директор Silk Way Helicopter Services Азер Султанов, который и рассказал о структуре, задачах компании и поделился планами на будущее.

Первая приятная неожиданность – ежегодно вертолеты Silk Way Helicopter Services перевозят более 40 тысяч пассажиров. Этому есть логическое объяснение, ведь парк воздушных судов состоит из более пятнадцати машин. «На данный момент у нас достаточно большой парк воздушных судов, который базируется в аэропорту Забрат и включает вертолеты Airbus Helicopters AS332L1 (Super Puma), Airbus Helicopters EC155B1 (Dauphin), Ми-8 МТВ-1, Ми-171. 3 года назад наш парк был пополнен двумя новыми вертолета-

ми типа Sikorsky S-92A, а с 2013 года семью AW139 (Offshore & SAR, VIP)», - рассказывает г-н Султанов.

На сегодняшний день Silk Way Helicopter Services имеет возможность осуществлять взлеты и посадки в труднодоступных местах на суше и на буровых платформах в море, а также в горной местности, выполнять перевозки пассажиров и грузов, опасных грузов, строительно-монтажные работы и поисково-спасательные операции, вывозить больных и попавших в ДТП. Многие вертолеты авиакомпании оснащены навигационной системой VOR/DME, ILS/DME, спутниковой навигационной системой GPS, радарной системой для полетов в трудных метеоусловиях, системой предупреждения сближения с землей (EGPWS), системой предупреждения сближения с ВС, системой контроля исправности систем ВС (HUMS), противообледенительной системой, системой аварийного приводнения и другими современными оборудованьями. Silk Way Helicopter Services сертифицирована по требованиям EASA (Part145), Международной Организацией по Стандартизации в области менеджмента качества (ISO 9001:2008), и поскольку компания предоставляет также услуги в области перевозки пассажиров нефтедобывающим компаниям, также и в соответствии с требованиями OGP AMG (Oil & Gas Producers Aircraft management guidelines).

«Как известно, самым главным достижением и целью является безопасность полетов. В авиации особенно важен человеческий фактор, и при всем совершенстве современных машин безопасность пассажиров и груза зависят, прежде всего, от мастерства пилотов. В связи с этим организация обучения

продолжение ►



Фото: Дмитрий Петроченко

и переподготовки персонала у нас стоит на первом месте. Пилоты и инженерно-технический персонал нашей авиакомпании проходят обучение как в Азербайджане в Национальной Авиационной Академии, которая сертифицирована Международными авиационными властями, так и в мировых специализированных центрах подготовки Франции, Великобритании, США, Норвегии, Германии, и имеют все соответствующие допуски. Обучение для инженерно-технического состава проходит в сертифицированных организациях Part 147 и в модернизированных тренажерных центрах, сертифицированных по международным стандартам уровня D. На данный момент пилоты нашей авиакомпании осуществляют посадки на плавучие буровые платформы, а на капризном, часто непредсказуемом Каспии это требует особого мастерства. Поэтому неслучайно среди заказчиков SWHS такие известные компании, как SOCAR, BP, TOTAL, Schlumberger и другие, которые сейчас участвуют в разработке Каспийского шельфа Азербайджана», - продолжает г-н Султанов.



Фото: Дмитрий Петрович

Все линейное и базовое обслуживание собственных воздушных судов осуществляется силами компании. Возможности для этого превосходные. Здание ангара, площадью 4000 м² состоит из стальных и бетонных конструкций. Для улучшения условий работы, ангар снабжен централизованной электрической системой, водной системой и системой кондиционирования воздуха. Пол в ангаре покрыт слоем бетона толщиной в 30 см. Бетонный слой был покрыт специальным компонентом на резиновой основе. Для поднятия тяжелых запчастей с платформы, обладающей конструкцией ферменного типа, были подвешены два погрузочных крана с грузоподъемностью от 1 до 1,5 тонн. В ангаре возможно одновременное размещение восьми вертолетов. Кроме этого на территории размещены в общей сложности 4 ангарных помещения

различных площадей, диагностическая лаборатория и административные здания.

Новые вертолеты AW139, которые компания получила на протяжении последних трех лет, дали импульс и новым проектам, а именно идее создания сервисного центра AgustaWestland в регионе. По имеющейся информации, в Азербайджане и соседних странах в настоящее время эксплуатируются, как минимум, 17 машин этого производителя и их число будет только расти. В настоящее время компания ведет переговоры с AgustaWestland. После получения необходимой сертификации и одобрения

продолжение ►

Silk Way Helicopter Services будет способен оказывать технический сервис для вертолетов AW139, которые эксплуатируются в Каспийском регионе, Средней Азии и на Ближнем Востоке.

Ну и конечно мы не смогли обойти нашу любимую тему – аэропорт. Здесь он просто уникален. Несмотря на то, что мы говорим исключительно о вертолетных перевозках, пассажирский терминал больше напоминает классический аэропорт. Его территория, приспособленная для выполнения полетов, отвечает всем современным стандартам. В целях обеспечения безопасности вход в аэропорт, оснащенный по всей протяженности границ специальной электронной оградой производства израильской компании RB Tech, а также специальной системой освещения, возможен только после прохождения специальной проверки. Охрана по всей протяженности границ

территории аэропорта и внутренних зон, а также контрольная система осуществляется Управлением АБ согласно стандартам безопасности ИКАО/ИАТА.

Дополнительно для летных экипажей построено современное здание летного состава, в котором имеются все необходимые условия для пилотов. Здание для пилотов было оборудовано специальными офисами, лингафонным кабинетом, а также комнатой для круглосуточного дежурства и отдыха. В нем проводятся соответствующие занятия и обсуждения в области авиации и касающихся ее направлений. Регистрация пассажиров к вылету осуществляется через терминал с пропускной способностью 240 человек в час. Терминал состоит из залов прилета и вылета, VIP-зала, комнат для брифингов, грузового склада, отделения регистрации и зала ожидания с кафе, оборудованным 120 сидениями с встроенными

мониторами. Для взлета и посадки самолетов малой авиации на территории аэропорта построена взлетно-посадочная полоса длиной 850 м, шириной 30 м, отвечающая международным нормам и стандартам, применяемым к аэродромам ИКАО. Кроме того, установлена осветительная система высокого уровня для осуществления ночных полетов. С целью организации приема вертолетов на территории аэропорта построены 12 вертолетных стоянок, отвечающих современным требованиям.

В аэропорту Забрат немецкой компанией «BAN-2000» установлен сертифицированный международной организацией светотехнический комплекс ACAMS, предназначенный для приема и выпуска вертолетов в ночное время суток, а также при сложных метеорологических условиях. Система обеспечивает экипажи вертолетов производством точного захода на посадку в визуальных метеорологических условиях.



Фото: Дмитрий Петрович