



Координация.

Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация) для повышения качества обслуживания авиапассажиров в аэропортах Московской воздушной зоны подготовило предложения о создании координационного совета по развитию аэропортов московского авиаузла, говорится в сообщении ведомства.

“Целесообразность создания координационного совета по развитию аэропортов московского авиационного узла обусловлена необходимостью более тесной координации в сфере организации воздушного движения на стыке зон ответственности аэропортов Москвы и Московской области”, - поясняется в сообщении.

Работа совета, по мнению ведомства, оптимизирует дальнейшее развитие аэропортов с участием средств федерального бюджета и частных инвесторов, а также будет способствовать определению приоритетов в развитии элементов инфраструктуры аэропортов.

“Это, безусловно, повысит качество обслуживания авиапассажиров, создаст дополнительные преференции в деятельности отечественных и зарубежных авиаперевозчиков”, - отмечается в сообщении.

Предложения об участии в работе совета направлены правительствам Москвы и Московской области, руководителям аэропортов Московского авиационного узла, Московского центра автоматизированного управления воздушного движения, а также научно-исследовательских организаций гражданской авиации.

Решение о создании координационного совета, сообщают в Росавиации, будет принято после получения подтверждения всеми заинтересованными сторонами о готовности участвовать в работе совета.

Источник: РБК



GAMA акцентирует внимание на экспорте.

26 июля 2010 г. Институт Брукинга опубликовал исследование, в котором анализируется американский экспорт товаров и услуг из 100 крупнейших городских агломераций Соединенных Штатов.

стр. 7

СОБЫТИЕ



Gulfstream останется в Индии надолго.

Gulfstream Aerospace передал первый сверхдальний самолет Gulfstream G550 для регистрации в индийском авиационном регистре. В индийском парке бизнес авиации сейчас эксплуатируются 18 джетов Gulfstream, и все они средне или крупноразмерные.

стр. 8

АНАЛИТИКА



Private Jet Etiquette.

В современном мире стали возникать правила поведения в новых сферах. Первым стал netiquette – этикет общения по e-mail. Теперь настал черед jetiquette - этикета поведения на борту бизнес джета.

стр. 9

АНАЛИТИКА



Avinode Business Intelligence Newsletter.

Еженедельный обзор Avinode о состоянии европейского рынка деловой авиации. Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации.

В выпуске информация с 26 июля по 1 августа 2010 г.

стр. 10

Абсолютно НОВЫЙ G650.

Быстрее, дальше и больше всех

Благодаря способности развивать скорость до 0,925 Маха самолет G650 предлагает большую скорость и дальность полета, чем какой-либо другой реактивный самолет бизнес-класса.



Gulfstream®
A GENERAL DYNAMICS COMPANY

G650

N650GA

Вертолетом на дачу

27 июля 2010 г. Дмитрий Медведев провел заседание комиссии по модернизации экономики, где речь шла о венчурном финансировании. В итоге, президенту пришлось поддержать студенческий проект «бытового» мини-вертолета, выслушать от российских инвесторов, как все плохо, и от американских, как все хорошо, пишет РБК daily.

Перед началом совещания в Московском институте стали и сплавов (МИСиС) Дмитрию Медведеву показали местную гордость — Центр промышленного дизайна и инноваций и его креативный класс Insperatorium. «Это место, где промышленно производится вдохновение!» — с жаром рассказывал журналистам директор проекта Сергей Хапров. Верилось охотно: молодые инноваторы женского пола ходили скорее на фотомоделей, чем на студенток по специальностям с мрачными названиями (вроде «металлургия черных металлов»).

Президенту в креативном классе представили экзотическую идею мини-вертолета. «На дорогах уже разорились все! Африка, Азия, Латинская Америка не имеют денег на дороги в принципе!» — эмоционально объяснял Сергей Хапров перед визитом главы государства. На «вертолетик», по его словам, можно перенести и автомобильные технологии, и стоимость автомобиля, хоть и недешевого. «Рынок за Уралом — весь наш! — горели глаза г-на Харпова. — Первые 500 вертолетов, на которых покатаются люди, и будут сняты все запреты! Высота полета — 25—30 м!»

Дмитрий Медведев хоть и выразил сомнения насчет стоимости вертолета (70—100 тыс. долл.) и наличия спроса, все же признал, что «идея очень светлая, потому что Россия, может быть, самая вертолетная страна в мире». «Занимайтесь, — дал добро президент. — Все идеи — ваши, административный ресурс — мой».

Незаконные полеты.

В Центральном федеральном округе (ЦФО) все еще распространены случаи полетов воздушных судов авиации общего назначения при отсутствии соответствующего разрешения органов управления воздушным движением на использование воздушного пространства. Об этом сообщил первый заместитель Московского межрегионального транспортного прокурора Мурад Кехлеров. Кроме этого, бывают случаи полетов без предусмотренной действующим законодательством необходимой документации.

По результатам анализа состояния законности и практики прокурорского надзора за безопасностью полетов легких и сверхлегких воздушных судов в Генеральную прокуратуру РФ направлено письмо, в котором сообщалось об отсутствии соответствующей нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность таких авиакомпаний. Генпрокуратура, в свою очередь, направила письмо в адрес министра транспорта о необходимости соответствующего правового регулирования по указанным вопросам.

М.Кехлеров добавил, что в поднадзорных авиакомпаниях в I полугодии 2010 г. зафиксировано 62 незначительных авиационных происшествия, что на 18 больше, чем за аналогичный период прошлого года. По его словам, прокуратура недостаточно активно проводит работу по выявлению некондиционных авиазапчастей.

Во II полугодии запланированы две серьезные проверки в сфере воздушного транспорта.

Источник: РБК

AW109 сертифицирован в России.

AgustaWestland объявила 21 июля 2010 г. о том, что однодвигательный вертолет AW119Ke сертифицирован в России. Эта машина добавляется к уже сертифицированным в России двум легким моделям AW109 Power и Grand. В настоящее время от российских клиентов поступили заказы на 6 вертолетов AW119Ke, и это позволяет прогнозировать дальнейшие перспективы этого вертолета в России. Три вертолета уже поставлены, а еще три будут доставлены в течение ближайших 6 месяцев.

Вертолет AW119Ke массой 2,8 тонны оснащен одним двигателем и способен совершать полеты на большие расстояния, и имеет отличные летные характеристики даже при высокой температуре и на большой высоте. AW119Ke имеет кабину объемом 3,45 м³, в которой могут удобно разместиться шесть пассажиров и совершить перелет на расстояние в 500 миль. AW119Ke имеет не только наибольший салон в своем классе. Он также имеет большой багажный отсек объемом 0,95 м³. AW119Ke является единственным однодвигательным вертолетом, у которого кабина отделена от пассажирского салона.

AW119Ke является идеальным решением для российского рынка в сегменте однодвигательных вертолетов, особенно в качестве VIP или корпоративного транспорта, где необходима быстрая, просторная, надежная и экономически эффективная машина. Для этих задач нет ничего сравнимого с AW119Ke с точки зрения максимальной скорости, дальности и комфорта.

90 клиентов из 30 стран в настоящее время заказали почти 190 вертолетов AW119.

Beechcraft Baron празднует 50-летие.

Hawker Beechcraft в августе поставит первый Beechcraft Baron из серии двенадцати специально оборудованных самолетов в честь 50-летия модели. Вехой в долгой жизни этого самолета станет производство специальной версии, для интерьера которой был специально разработан особенный элегантный и комфортный дизайн. Также владельцы могут выбрать четыре юбилейные окраски самолета. Все Beechcraft Baron этой серии будут оснащены высокопроизводительными винтами Hartzell Scimitar.

С момента начала производства в 1960 году было выпущено более 6700 самолетов этой модели.



Отличить специальную версию самолета можно по эмблеме на штурвалах и на ручке управления двигателями из 14- каратного золота и теснением в виде щита на подголовниках сидений, которые обшиты кожей пшеничного цвета.

Специально разработанная схема окраски придает этой серии самолета уникальный вид. Каждый самолет будет иметь свой номер от 1 до 12 и на хвосте будет изображена эмблемы в виде щита «Beech», а на гондолах двигателей и фюзеляже будет нанесена эмблема 50-й годовщины самолета.



Люксовый Mustang.

Cessna Aircraft Company объявила на проходящем в настоящее время ежегодном авиашоу в Ошкоше Air-Venture 2010 о новой люксовой версии Citation Mustang - High Sierra Edition.

Новый вариант Citation Mustang High Sierra Edition - это специальная роскошная версия самолета, которая имеет три варианта отделки интерьера, специальную схему окраски, авионику Garmin G1000 с технологией Synthetic Vision, электронные карты, блокировку крышки топливного бака, а также уникальный сервис и программу снабжения запчастями.

«High Sierra Edition предоставляет нашим клиентам возможность оснащения своих Cessna Mustang более роскошным интерьером и возможностью выбора экстерьера», сказал старший вице-президент Cessna по сбыту и маркетингу Роджер Уайт.



«Citation Mustang невероятно популярный самолет, который, начиная с первой поставки в апреле 2007 года, разошелся по всему миру в количестве более 300 экземпляров. Пакет High Sierra Edition станет хорошим дополнением для этого успешного самолета», добавил Уайт.


Самолет 2010 года выпуска стоимостью чуть более \$ 3 млн. с авионикой Garmin и двигателями Pratt Whitney Canada может похвастаться максимальной дальностью в 1200 морских миль.

Cessna на электротяге.

Cessna Aircraft в понедельник 26 июля 2010 г. сообщила, что сотрудничает с компанией Vue Energy, разработчиком альтернативных энергетических технологий для самолетов бизнес авиации и авиации общего назначения, чтобы проверить концепцию установки электрического двигателя в качестве силовой установки самолета. В качестве прототипа выбран самолет Cessna 172.

Первый полет прототипа Cessna 172 на электрической тяге ожидается до конца этого года.

Президент Cessna Джек Пелтон сказал: «Поскольку мы следим за развитием альтернативных видов топлива для самолетов общей авиации, мы видим в электрическом двигателе значительные выгоды. Но есть на этом пути и серьезные проблемы. Мы считаем, что Vue Energy сделали хороший старт в понимании этих проблем и путях их решения».

В интервью The Denver Post в начале этого года по поводу использования гибридных силовых установок на самолетах основатель Vue Energy George Vue сказал: Есть три составляющие для использования такого двигателя в частной авиации: эксплуатационные затраты, окружающая среда и преимущества в безопасности. Операционные расходы при использовании гибридного двигателя будут значительно сокращены. Стоимость авиационного бензина составляет, как правило, около \$ 2 за галлон. И применение гибридной силовой установки поможет снизить затраты на топливо, в зависимости от самолета, в 5-10 раз по сравнению с двигателем внутреннего сгорания. Соответственно расход очень вредного этилированного бензина также будет сокращен, что повлияет на сохранение окружающей среды. Также будет уменьшен шум от работы такой системы. А меньшее количество топлива на борту будет более безопасно для пилота и пассажиров». 


Dassault готовит Falcon SMS.

Dassault Falcon находится в процессе поиска ключевых партнеров для своей программы создания бизнес джета суперсреднего класса, говорит президент и генеральный директор Dassault Falcon Джон Росанваллон (John Rosenvallon). Об этом сообщает Flightglobal.

Проект нового самолета с рабочим названием Falcon SMS (super-midsize) займет освободившуюся нишу в производственной программе компании в этом классе, после снятия с производства в 2008 г. самой маленькой модели производителя Falcon 50EX. В начале этого года на EBACE-2010 в Женеве Dassault объявила, что компания взглянет по-новому на всю программу, в том числе и на ранее выбранные в качестве силовой установки три двигателя Rolls-Royce RB282.

Dassault до сих пор не раскрывает подробности о размерах, летно-технических характеристиках и начале производства нового самолета. Проект был начат в 2007 году, и первоначально датой начала эксплуатации был назван 2012 год.

Характеризуя первое полугодие 2010 года г-н Росанваллон сказал, что у компании стабильный бизнес и идет постепенное восстановление. Французский производитель наблюдает хорошую устойчивость в сегменте больших самолетов, особенно в продажах своего флагманского трехдвигательного Falcon 7X. По его словам, в этом году поставки 7X должны составлять от 30 до 40 самолетов из более чем 80 запланированных.


Во время резкого спада в 2009 г. Dassault зафиксировал рекордное количество отказов - 165 самолетов. Но в настоящее время есть признаки того, что ключевые заказчики, в том числе в США, возвращаются на рынок. Однако глава компании осторожен в прогнозах: «Все указывает на то, что показатели отрасли будут в плюсе, но это будет небольшой плюс». 

HONEYWELL создает службу по контролю CO2.

Honeywell объявила о создании у себя новой службы мониторинга выбросов углекислого газа для операторов бизнес-джетов, которые выполняют полеты в европейском воздушном пространстве. Это сделано для того, чтобы помочь удовлетворить требования Европейской системы торговли выбросами (ETS).

Honeywell будет собирать и хранить данные выбросов углекислого газа на основе планов полетов и информации от операторов деловой авиации о количестве перевозимых пассажиров и грузов. Эта услуга является частью службы компании Honeywell «Flight Support Services», доступной через Global Data Center (GDC) на сайте www.mygdc.com.

«Новая служба мониторинга выбросов поможет операторам соблюдать правила, сэкономить время и понять некоторые тайны этого нового регламента ЕС», сказал вице-президент по маркетингу и управлению продуктами Honeywell Aerospace Карл Эспозито. «Операторы пытаются понять, каким образом правильно отчитаться, и обеспокоены о затратах времени, необходимых для соблюдения этих правил. Вот где мы можем помочь, так как эта услуга предоставляется без каких-либо дополнительных расходов для абонентов Honeywell GDC».

Европейские правила торговли квотами на выбросы углекислого газа EU-ETS действуют для всех самолетов, выполняющих полеты внутри Евросоюза или по направлению из стран-членов ЕС. Информация о выбросах должна предоставляться властям начиная с января 2010 года. Это необходимо для подготовки к полной реализации программы в 2012 году. Данные по выбросам CO2 операторами деловой авиации, дадут властям ЕС базовые уровни для расчета выбросов в тоннах на километр. 

Теперь будет легче прилететь в США на своем бизнес джете.

Администрация транспортной безопасности США (TSA) упрощает процедуру получения разрешения на пересечение границы для иностранных самолетов. Национальная ассоциация деловой авиации (NBAA) и Европейская ассоциация деловой авиации приветствуют решение Администрации транспортной безопасности (TSA) упразднить исторически непредсказуемый и трудоемкий процесс получения разрешения на влет в США для компаний, использующих бизнес джеты, зарегистрированные в других государствах.

Ассоциации и федеральные службы безопасности Соединенных Штатов согласились, что этот шаг позволит снизить административные барьеры и дорогостоящие задержки на получение разрешения на поездку для предпринимателей, которые используют программы безвизового въезда в США. Но при этом им приходилось соблюдать строгие протоколы безопасности для самолетов, прибывающих в Соединенные Штаты.

«Компании по всему миру, которые используют бизнес-авиацию, будут приветствовать это заявление, потому что оно признает важность международной торговли для США и центральную роль бизнес-авиации в стимулировании экономической активности», сказал президент NBAA Эд Болен. «Эти изменения значительно уменьшат барьеры для компаний, желающих вести свой бизнес и инвестировать в США, при сохранении необходимой безопасности».

Новый порядок TSA, который относится к воздушным судам, зарегистрированным за пределами США, был обнародован 26 июля 2010 секретарем департамента Национальной Безопасности Жанет Наполитано. В соответствии с новой процедурой, иностранные бизнесмены, которые используют принадлежащие компании бизнес джеты для поездки в США в целях ведения бизнеса, больше не будут обязаны проходить



традиционную проверку TSA на отказ во въезде в страну.

Вместо этого TSA будет осуществлять свою деятельность по проверке безопасности в координации и партнерстве со службой таможенной и пограничной охраны с помощью принадлежащей ей электронной системы регистрации передвижения пассажиров (Electronic Advance Passenger Information System (e-APIS)). Начало использования новой процедуры намечено на 1 сентября этого года.

За год работы система e-APIS доказала простоту использования и очень эффективный сбор десятков параметров данных, включая информацию о владельце самолета и операторе, о пассажирах и месте назначения. Теперь эта информация будет также предоставляться TSA.

NBAA совместно с EBAA работала в течение пяти лет с официальными лицами из правительства США над этой проблемой.

В Риге открылся терминал для пассажиров бизнес авиации.

С 26 июля этого года в Международном аэропорту Рига начал работу терминал для пассажиров и экипажей бизнес-авиации (GAT — General Aviation Terminal).

FBO RIGA GAT — общей площадью в 1200кв.м., с небольшим уютным залом для пассажиров бизнес-авиации, с баром и магазином Duty Free, брифинг и комнатой отдыха для экипажей, пунктами контроля безопасности иммиграционной и таможенной службы, офисными помещениями.

Это — единственный в странах Балтии GAT, расположенный в здании, примыкающем к перрону, и позволяющий предоставлять сервис для бизнес авиации на одном уровне с аэропортами Лондона, Парижа, Вены или Москвы.

Создатели комплекса подчеркивают уникальные преимущества Латвии и аэропорта Рига: географическое положение, принадлежность страны к Европейскому Союзу, лояльная языковая среда, высокое качество сервиса, взвешенное ценообразование, развитая сеть полетов из Риги, удобная логистика по доставке экипажей и запасных частей для самолетов.

С первых дней работы ценовая политика и профессионализм обслуживания приятно удивляют клиентов, прилетающих на бизнес джетах в Ригу.

Открытием пассажирского терминала компания FBO RIGA вводит в эксплуатацию полный комплекс по обслуживанию бизнес-авиации в Рижском международном аэропорту.

FBO RIGA создано в декабре 2009 года как совместное предприятие, в которое вошли известные более 15 лет компании FCG Ltd (Flight Consulting Group), BAL-TIC BUSINESS AVIATION CENTER Ltd и владелец инфраструктуры в аэропорту Рига компания TRIANGEL Ltd.

Источник: DELFI



General Dynamics отчиталась за второй квартал 2010 г.

Вчера корпорация General Dynamics отчиталась за второй квартал 2010 г. В авиационный сегмент корпорации входят производитель бизнес джетов Gulfstream Aerospace, оператор деловой авиации Jet Aviation и сервисная компания General Dynamics Aviation Services.

По данным отчета авиационный сегмент корпорации во втором квартале 2010 г. получил выручку в 1,383 млрд. USD, что на 32 млн. USD меньше второго квартала 2009 г. (1,415 млрд. USD). В то же время операционная прибыль от авиационных продуктов выросла на 18 млн. USD, до 233 млн. USD. Операционная маржа в результате во втором квартале составила 16,8%, увеличившись по сравнению с тем же периодом 2009 г., когда она составила 15,2%. Также стоит отметить, что авиационный сегмент General Dynamics является наиболее эффективным подразделением корпорации по этому параметру.

По результатам первого полугодия 2010 г. авиационные активы также показывают положительную динамику, но пока только по эффективности. Так, выручка сегмента снизилась по сравнению с первым полугодием 2009 года на 130 млн. USD до 2,740 млрд. USD, в тот же период 2009 выручка составила 2,870 млрд. USD. А операционная прибыль за этот период составила 451 млн. USD, увеличившись на 36 млн. USD. Операционная маржа по результатам полгода работы составила 16,5%, по сравнению с тем же показателем в 14,5% за первое полугодие 2009 г.

Общая потенциальная стоимость заказов сегмента «Aerospace» корпорации на конец второго квартала составила 19,162 млрд. USD, немного снизившись с этим параметром по состоянию на конец первого квартала этого года (19,909 млрд. USD). Из этой суммы объем портфеля заказов составляет 17,801 млрд. USD и стоимость потенциальных контрактов – 1,361 млрд. USD.

Также компания показала результаты производства самолетов Gulfstream за второй квартал и полугодие 2010 г.

Результаты работы всей корпорации тоже на подъеме. Прибыль во втором квартале выросла на 5% по сравнению со вторым кварталом 2009 г. Также General Dynamics повысила прогноз по прибыли на одну акцию по результатам 2010 г. с 6,50 USD до 6,65 USD.



Продажи Dassault Aviation растут.

Французский производитель Dassault Aviation сегодня, 29 июля 2010 г., сообщил о результатах первого полугодия.

Доходность в первой половине 2010 г. улучшилась по сравнению с тем же периодом 2009 г. За первые шесть месяцев 2010 г. производитель получил доход в размере 1,990 млрд. евро, что на 44% больше того же периода 2009 г. В том числе, деловых самолетов продано на 1,502 млрд. евро. Экспортная выручка компании составила 77% от общего дохода.

Операционная прибыль производителя составила 248 млн. евро, увеличившись на 104%, а операционная маржа составила 12,4% по сравнению с 8,7% за тот же период 2009 г. Чистая прибыль составила 170 млн. евро, увеличившись на 37%. Эти улучшения, по словам представителей компании, связаны с увеличением поставок деловых самолетов Falcon.

Динамика заказов на бизнес джеты в этом полугодии вышла в положительную зону – 2 самолета Falcon в плюсе. А объем консолидированного портфеля заказов составил 989 млн. евро, из него 705 млн. евро приходится на бизнес джеты и 284 на военные заказы. Притом, что годом ранее этот показатель был в отрицательной зоне в основном из-за большого количества отмен заказов на бизнес джеты. В тот период были отменены поставки 56 самолетов.

Также в числе факторов, повлиявших на положительную отчетность, указывается благоприятное для европейского производителя соотношение курсов пары доллар/евро. На 31.12.2009 курс был на уровне 1,44 \$/€, а 30.06.2010 г. он уже составлял 1,23 \$/€.

Среди достижений компании в первом полугодии также называется сертификация Китаем Falcon 7X и сертификация системы автоматического торможения Falcon 2000 EX/LX. Также компания отмечает сертификацию июле Falcon 900 LX.

Dassault поставил за этот период 45 самолетов Falcon, по сравнению с 26 самолетами годом ранее. В 2010 году производитель планирует поставить заказчикам порядка 85 бизнес джетов. Но в краткосрочной перспективе компания не надеется на восстановление рынка. Причиной называется еще довольно значительное количество самолетов на вторичном рынке.



AEROSPACE SUPPLEMENTAL DATA (UNAUDITED)

	Second Quarter		Six Months	
	2010	2009	2010	2009
Gulfstream Green Deliveries (units):				
Large aircraft	20	20	40	42
Mid-size aircraft	8	6	16	15
Total	28	26	56	57
Gulfstream Outfitted Deliveries (units):				
Large aircraft	19	22	35	40
Mid-size aircraft	5	9	6	25
Total	24	31	41	65
Pre-owned Deliveries (units):	1	2	4	2

GAMA акцентирует внимание на экспорте.

26 июля 2010 г. Институт Брукингса опубликовал исследование, в котором анализируется американский экспорт товаров и услуг из 100 крупнейших городских агломераций Соединенных Штатов. В этом докладе особо отмечается вклад в рост американского экспорта авиационным кластером в г. Вичита. Здесь размещены производства Bombardier Learjet, Cessna Aircraft Company, и Hawker Beechcraft Corporation. Ассоциация производителей авиации общего назначения GAMA обратила внимание на важность авиационного производства в росте экспорта американских товаров.

В докладе Института говорится о том, что авиационные производители в Вичита являются основными источниками экспорта этого города, и рост авиационного экспорта в основном приходится на компании-производители самолетов. Рост Cessna в экспорте в развивающиеся регионы, такие как Латинская Америка, Азия и Ближний Восток, составил 166% в период с 2005 по 2008 годы. У Hawker Beechcraft наблюдался рост экспорта более чем на 390% в период между 2004 и 2009 годами и составил примерно половину продаж компании в это время.

«Этот доклад свидетельствует о важной роли, которую должны играть производство самолетов общего назначения, если правительство хочет двигаться в направлении стимулирования экспорта», сказал президент и генеральный директор GAMA Пит Банс. «Мы потеряли значительную часть наших рабочих мест во время экономического спада. Восстановление американских производителей зависит от сильного экспортного рынка. Крайне важно, чтобы Администрация более полно использовала отрасль производства самолетов авиации общего назначения и активно продвигала ее в качестве отрасли, дающей



существенный вклад в экономическое процветание и качество рабочих мест в этой стране».

Г-н Банс также добавил: «Мы обращаемся к Администрации с предложением публично признать значение этой отрасли путем принятия политики и нормативных актов, направленных на поддержание и восстановление производителей, а также их дальнейший рост. Это должно включать в себя устранение барьеров для выхода на новые рынки и

обеспечение равных возможностей во всем мире на продажу и техническое обслуживание самолетов общей авиации».

Президент Обама призвал к созданию новой национальной экспортной инициативы и удвоению экспорта из США в течение следующих 5 лет. В докладе Института Брукингса указывается лишь четыре крупных города, в том числе Вичита, которые удвоили свой экспорт в предыдущие пять лет.



Gulfstream останется в Индии надолго.

Gulfstream Aerospace передал первый сверхдальний самолет Gulfstream G550 для регистрации в индийском авиационном регистре. Теперь это стало возможно, после того, как был получен сертификат типа самолета в Главном управлении гражданской авиации Индии. В настоящее время G550 является действующим лидером по дальности полета на рынке бизнес джетов, с возможностью пролетать без посадки 6750 морских миль.

Gulfstream уже имеет сертификат типа от индийских властей для многих своих моделей, в том числе GIV, GV, G100, G200, G450 и G500.

Компания также собирается вывести на индийский рынок новый G650 сразу после сертификации FAA, которая планируется в 2011 г. А ввод в эксплуатацию этого самолета планируется в 2012 г. При дальности в 7000 морских миль этот самолет будет хорошим дополнением к G550 и сможет долететь из Мумбаи или Нью-Дели в Лондон без посадки и на очень высокой скорости. Кроме того, он сможет связать два любых города в мире всего с одной посадкой. Компания уже имеет портфель из 200 заказов на G650.

«Работая на протяжении четверти века, Gulfstream заработал репутацию предпочтительного поставщика частных самолетов многих руководителей в стране», сказал региональный вице-президент Gulfstream Джейсон Аковенко, который отвечает за Азиатско-Тихоокеанский регион. «Индийская авиационная отрасль сейчас сильная и динамичная, и мы уверены в будущем. Gulfstream продолжает расширять свою активность в стране, значительно увеличив деятельность по маркетингу и по технической поддержке наших клиентов».

В последние несколько лет Gulfstream наблюдает перераспределение продаж с 60% в Северной Америке на 60% в пользу международных продаж, причем большая часть этого сдвига пришлась на азиатские рынки. «Если посмотреть на рынок Индии, то мы



увидим значительный потенциал роста», сказал Джейсон Аковенко. «Страна сейчас переживает устойчивый экономический рост, который способствует накоплению богатства. А это в свою очередь стимулирует спрос на частные самолеты».

Есть ряд тенденций, которые поддерживают рост деловой авиации в Индии, например:

- динамичная бизнес культура;
- возрастающие глобальные деловые связи, в том числе за счет приобретений индийскими предпринимателями зарубежных активов;
- признание в правительстве и бизнес-сообществе того, что авиация помогает стимулировать экономический рост.

Сегодня Индия имеет в парке бизнес авиации около

130 самолетов, и по сравнению с 11000 частными воздушными судами в США это дает большие перспективы для роста. Ассоциация деловой авиации Индии прогнозирует к 2015 году увеличение количества частных самолетов до 1400 воздушных судов. В настоящее время по подсчетам ассоциации эта цифра равна примерно 500 воздушным судам, причем она включает вертолеты, а также поршневые и турбовинтовые самолеты. В индийском парке деловой авиации сейчас эксплуатируются 18 самолетов Gulfstream, и все они средне или крупноразмерные. Эта тенденция связана с тем, что в индийских бизнес кругах есть необходимость лететь далеко, так как бизнес развивается на всех континентах.



Private Jet Etiquette.

На сегодняшний день люди создали множество правил поведения в различных общественных и не очень местах. А в современном мире стали возникать правила поведения в новых сферах. И для этого придумываются специальные названия. Первым стал netiquette – этикет общения по e-mail. Теперь настал черед jetiquette, или этикета поведения на борту бизнес джета. Для того, чтобы выглядеть в глазах попутчиков и экипажа достойно, эксперт по этикету Лайза Мирза Гроттс (Lisa Mirza Grotts, www.Twitter.com / LisaGrotts и www.Facebook.com / LisaGrotts) предлагает несколько несложных правил. Соблюдая их, Вы совершите полет в доброжелательной атмосфере, и после него у Вас и Ваших попутчиков останутся только приятные впечатления. Если Вам повезет прокатиться, к примеру, на Gulfstream, то полезно знать эти правила.

Страх.

Оставьте свой страх на земле. Замечания типа “Я никогда не чувствую себя безопасно в небольших самолетах”, или юмор типа «Вы уверены, что у пилота есть лицензия?» не приветствуются. Если вы слишком переживаете за свою безопасность на борту бизнес джета (что совершенно не верно), Вам лучше летать коммерческими рейсами.

Время прибытия в аэропорт.

Вы уже получили роскошь избавления от досмотра на посту безопасности и отсутствие толпы, поэтому забудьте о представлении «модно опаздывать». Вылет бизнесджетов планируется также, как и коммерческих самолетов, поэтому Ваш заблаговременный приезд к вылету будет хорошим тоном и позволит без помех улететь. Опоздание только создаст лишние проблемы в виде ненужных расходов владельцу самолета, задержит рейс и создаст дополнительную работу для сотрудников, организующих полет.

Одежда.

Независимо от пола путешественника его одежда, будь то деловой костюм или одежда для отдыха,

должна быть удобной во время полета в небольшом салоне бизнес джета. И поскольку салон относительно небольшой, оставьте духи упакованными в багаже, попробуйте избежать звона украшений и громоздкой ручной клади. Помните правило трех «В»: Be Comfortable (быть удобным), Behave (быть приличным), and Be Seated (удобство сидеть)!

Багаж.

Если Вам сказали, что можно с собой взять одну сумку, то надо брать именно одну сумку. На деловых самолетах ограничения по весу более строгие, чем на больших коммерческих лайнерах. Лучше меньше, да лучше.

Туалетная комната.

Не оставляйте после себя беспорядок в туалете и не воруйте полотенца.

Экипаж.

Корректно называть первого пилота командиром, а не капитаном. Это как на море: кухня - камбуз, и туалетная комната - галюн. Экипаж (командир и второй пилот) во время полета должны находиться в кабине экипажа, а пассажиры – в салоне.

Алкоголь.

То, что вы не управляете самолетом, не повод приехать на посадку пьяным или злоупотреблять на борту, особенно в качестве гостя. Если вы собираетесь выпивать во время полета, то будьте человеком, делайте это в умеренных количествах.

Здоровье.

Если у вас простуда или грипп, подумайте дважды, прежде чем сесть в самолет и, возможно, заразить Ваших спутников. Отправляйтесь в полет только если наверняка знаете, что Вы не заразны, и прихватите на всякий случай дополнительные лекарства. Как и в других общественных местах при чихании или кашле прикрывайтесь, и если надо высморкаться – сделайте это тихо и вдали от других пассажиров.

Подарок владельцу.

Если вы путешествуете в качестве гостя на частном

самолете, захватите подарок владельцу. Вежливый путешественник покажет свою признательность большим знаком внимания, чем бутылка вина. Можно, например, преподнести хозяину или хозяйке пару модных солнцезащитных очков. Если вы будете путешествовать с незнакомыми людьми, можете захватить то, чем может воспользоваться каждый, например, коробку конфет или что-нибудь в этом роде. Сделайте приятное своим спутникам.

Чем заняться в полете.

Не полагайтесь на владельца самолета в том, что он будет развлекать вас во время полета. Не лишним будет самому позаботиться о времяпрепровождении в полете. Возьмите книгу или журналы, которыми Вы можете поделиться со спутниками. Если Ваши попутчики заняты своими делами, не мешайте им.

Дети.

Если вы летите с маленькими детьми, возьмите с собой достаточное количество игрушек, книг, игр, чтобы занять их. Контролируйте детей, не позволяйте им доставлять неудобства другим пассажирам (к примеру, стучать ногой по впереди стоящим креслам).

Домашние животные.

Никогда не берите с собой без разрешения домашних животных. Если необходимо взять домашнего питомца, спросите разрешения у владельца или воспользуйтесь специальной авиакомпанией по перевозке животных (если она работает в Вашем регионе).

Место на борту.

Человек, платящий за рейс, получает лучшие места. И никогда не спрашивайте, сколько стоит этот полет! Хорошие манеры и вдумчивое поведение в замкнутом пространстве имеют решающее значение для комфортабельного полета. Как видите, правила поведения jetiquette такие же, как и правила вежливого поведения. Надо только этого не забывать!

Avinode Business Intelligence Newsletter.

Представляем Вам еженедельный обзор Avinode о состоянии бизнес авиации в Европе с 26 июля по 1 августа 2010 г.



Avinode – B2B система он-лайн заказа и бронирования рейсов деловой авиации. С момента своего запуска в 2001 г. Avinode быстро превратился в промышленный стандарт для операторов и брокеров бизнес авиации. Система позволяет в режиме реального времени получать информацию о наличии свободных самолетов и стоимости летного часа. В базу Avinode входят более 1200 операторов с общим парком в 3000 самолетов.

Как обычно, в обзор входят несколько критериев оценки состояния деловой авиации в Европе. Надо понимать, что система бронирования может предоставить сведения о запросах операторов и интересе к тому или иному рейсу или типу самолёта. А сведения о том, был ли совершен рейс или нет, остаются за рамками данного исследования. То есть оценка состояния деловой авиации является косвенной, хотя дает представление об активности рынка бизнес авиации.

В этом выпуске представлена следующая информация:

- Запросы на выполнение рейсов
- Количество Empty Legs.
- Индекс наличия свободных самолетов
- Индекс спроса
- Индекс стоимости летного часа в мире.
- Индекс стоимости летного часа в Европе.
- Стоимость летного часа самых популярных самолетов в системе Avinode
- Самые популярные аэропорты прилета.

Запросы на выполнение рейсов.

Таблица показывает количество запросов на выполнение рейсов на период с 26 июля по 1 августа 2010 г.

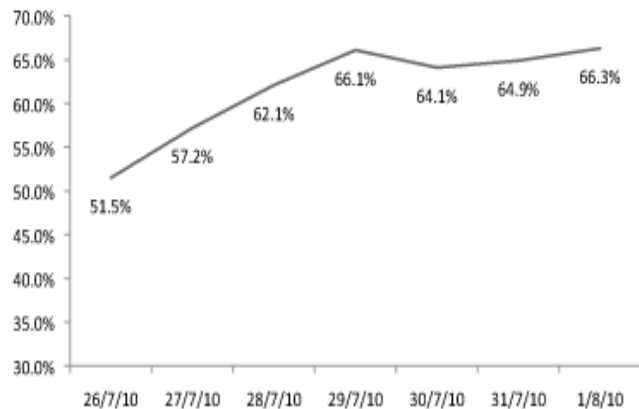
Из.../В...	Великобритания	Германия	Франция	Швейцария	Италия	Австрия	Россия	другие
Великобритания	46	18	105	66	122	4	11	303
Германия	23	26	26	8	28	4	34	88
Франция	206	30	166	49	124	12	192	448
Швейцария	19	6	44	4	24	2	34	109
Италия	120	22	196	16	105	13	163	274
Австрия	0	15	11	16	13	1	16	42
Россия	20	52	323	10	160	27	99	393

Количество Empty Legs.

Для лучшего понимания, где в настоящий момент выполняются полеты, ниже приводится таблица предложений Empty Legs в период с 26 июля по 1 августа 2010 г.

Из.../В...	Великобритания	Германия	Франция	Швейцария	Италия	Австрия	Россия	другие
Великобритания	52	5	23	5	12	0	0	23
Германия	4	22	8	4	5	4	1	15
Франция	15	7	26	14	18	2	2	25
Швейцария	4	1	12	3	6	3	0	12
Италия	6	5	10	6	19	2	4	12
Австрия	3	4	2	1	5	1	3	11
Россия	5	1	10	0	1	2	2	24

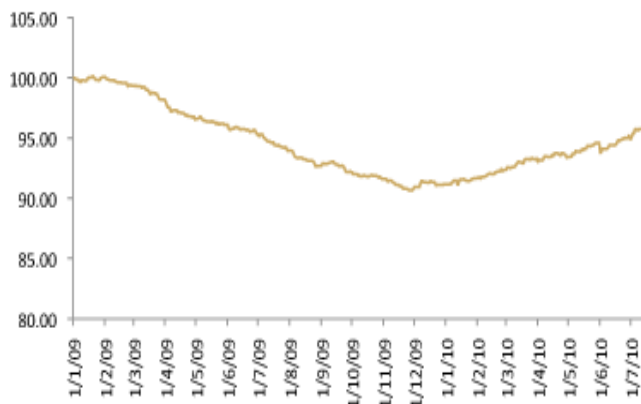
Индекс наличия свободных самолетов



Индекс наличия свободных самолетов показывает процент от общего числа зарегистрированных в Avinode самолетов, доступных на европейском рынке в ближайшие 7 дней.

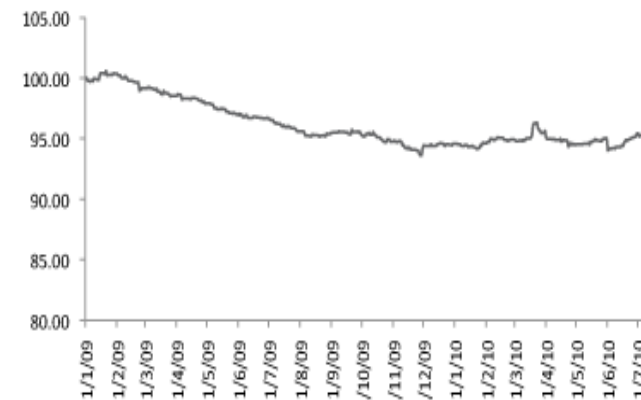
Самолет считается доступным, когда в период 00:00-23:59 с ним не производятся никакие действия.

Индекс стоимости летного часа в мире



Индекс показывает среднюю мировую стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов. 100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 2987€

Индекс стоимости летного часа в Европе



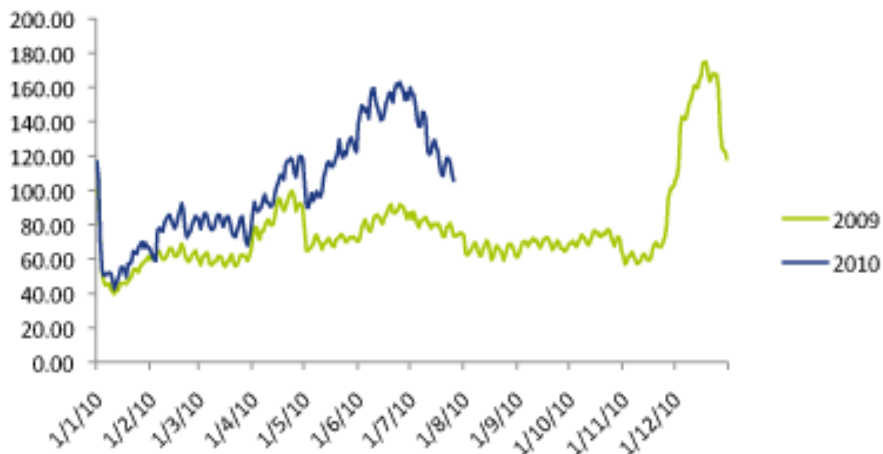
Индекс показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для всех зарегистрированных в Avinode самолетов.

100 = 1 января 2009, когда средняя стоимость летного часа равнялась 3539€.

Индекс спроса

Индекс спроса – индекс общей стоимости ежедневных заказов на рейсы, которые обрабатывает система Avinode, планируемых в течение 30 дней.

100 = 1 января 2009, когда было заказано рейсов на 10 147 664€



Стоимость летного часа популярных самолетов

Тип ВС	Средняя стоимость	3 месяца назад	6 месяцев назад
Cessna Citation Jet	€ 1629	€ 1601	€ 1582
Cessna Citation Excel	€ 2694	€ 2571	€ 2624
Bombardier Challenger 604	€ 4792	€ 4455	€ 4386

Таблица показывает среднюю стоимость летного часа (включая стоимость топлива и taxi rate) для 3 самых популярных моделей (не включает Северную и Южную Америку).

Стоимость рассчитана на основе 29 Cessna Citation Jet, 26 Cessna Citation Excel и 34 Bombardier Challenger 604.

Самые популярные аэропорты вылета

Место	Аэропорт	Место месяц назад
1	Внуково, Москва	1
2	Кот Д'Азур, Ницца	4
3	Ле Бурже, Париж	2
4	Лутон, Лондон	3
5	Женева	5
6	Фарнборо, Лондон	6
7	Галилео Галилей, Пиза	7
8	Коста Смеральда, Олбия	12
9	Пабло Руис Пикассо, Малага	13
10	Манделье, Канны	14

Рейтинг основан на количестве уникальных запросов на прилет в аэропорт за последние 30 дней.