



Лето – действительно пора отпусков. С одной стороны, это радует миллионы людей по всему миру, с другой – у нас «нет работы». Рынок деловой авиации погрузился в настоящий сон. В летние месяцы все сложнее и сложнее выделять какие-либо значимые события – их просто нет. BizavNews, воспользовавшись этой передышкой, отправляется к своим партнерам, чтобы в непринужденной обстановке обсудить последние новости и определить планы на будущее. Ведь уже через пару месяцев отрасль «преобразится» и начнется настоящее движение. А пока мы с нетерпением ждем полугодовых отчетов производителей, чтобы понять какой вектор развития нас ожидает в этом году.

Из наиболее значимых событий последних дней можно выделить очередную веху в программе новейшего G500. Gulfstream объявил о завершении окончательного тестирования на прочность нового бизнес-джета. Предельная нагрузка во время теста составила 150% от предельной эксплуатационной нагрузки, что эквивалентно коэффициенту безопасности 1,5, предусмотренному Федеральным авиационным управлением (FAA) и Европейским агентством по авиационной безопасности (EASA). Предельная эксплуатационная нагрузка соответствует максимальному уровню, который самолет может достигнуть один раз в течение срока службы.

И еще одна новость пришла из-за океана. Компания Piper Aircraft сообщила о получении сертификата типа FAA на новый одномоторный шестиместный самолет с салоном бизнес-класса M600. Первые самолеты будут переданы стартовым клиентам в течении двух недель.



## Ремонт, как средство увеличения ликвидности

Эксперты Gama Aviation считают, что при необходимости продать частный самолет именно сейчас, имеет экономический смысл обновить и модернизировать его в сервисном центре

стр. 23



## Горячее лето в Европе

По данным Avinode, на фоне летних спортивных и культурных мероприятий чартерный рынок бизнес-авиации в Европе растет

стр. 24



## AW189 будут производить в Подмоскowie

Уровень локализации производства вертолета AW189 в России планируется поэтапно довести до 70% и завершить к 2025 году

стр. 25



## ПМЭФ 2016: трафик в ЦБА «Пулково-3»

Санкт-Петербургский Центр Бизнес Авиации «Пулково-3» подвел итоги работы в дни встречи гостей и участников ПМЭФ 2016

стр. 26

# Gulfstream G650



## Объединяя усилия

ОНАДА и ATO Events объединяют усилия по организации 9-го ежегодного международного Форума деловой авиации.

Лидирующая роль наиболее активных участников рынка деловой авиации России, входящих в состав ОНАДА, и использование богатого, 20-летнего опыта организации и проведения профессиональных авиационных мероприятий ATO Events, позволят поднять Форум деловой авиации на новый качественный уровень, сделать его еще более информативным и ценным для всей отрасли бизнес-авиации.

Мероприятие состоится 7 сентября 2016 г. в отеле Марриотт Новый Арбат в Москве, накануне открытия крупнейшей в регионе Восточной Европы выставки бизнес-авиации JetExpo.

Форум деловой авиации — крупнейшая в России и СНГ конференция по проблемам развития рынка деловой авиации, предоставляющая руководителям компаний этого сегмента уникальную возможность получить актуальную информацию о ключевых тенденциях и текущем состоянии рынка, обсудить инициативы по его регулированию, и установить новые контакты.

В качестве докладчиков и участников в Форуме принимают участие представители органов государственного регулирования, руководства российских и зарубежных операторов, хэндлинговых и брокерских компаний, операторов бизнес-терминалов и аэропортов, финансовых институтов, авиастроителей, поставщиков оборудования и услуг.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Signature забирает бывший FBO RizonJet

Провайдер наземного обслуживания бизнес-авиации Signature Flight Support подписал соглашение с лондонским аэропортом Биггин Хилл об эксплуатации бывшего FBO RizonJet. По словам управляющего директора BBA Aviation Flight Support (материнской компании для Signature Flight Support) по Европе, Ближнему Востоку и Африке Марка Джонстона, компания планирует запустить ребрендинг комплекса с 20 июня. «Мы взяли этот объект в лизинг на 10 лет у его владельца – катарской GSSG Holdings», - добавил он.

С 2014 года Signature арендует в Биггин Хилл у британского провайдера JETS небольшой комплекс,



расположенный на другой стороне аэродрома. По словам компании, обслуживание пассажиров и воздушных судов будет переведено на новый объект, а на старом месте останется стоянка самолетов.

Этот шаг расширяет всемирную сеть FBO Signature до 199 объектов и 31 – в Европе. «В Европе Великобритания является нашим крупнейшим рынком с 14-ю FBO. А Лондон остается одним из ключевых направлений», - говорит Джонстон.

Signature Flight Support имеет терминалы в четырех столичных аэропортах Великобритании. Решение о дальнейшем расширении работы последует после предоставления места для бизнес-авиации в лондонских аэропортах Хитроу и Гатвик. В Хитроу в течение последних пяти лет было падение трафика авиации общего назначения на 90%, и похожая ситуация в Гатвике. Но, скорее всего, в ближайшее время ситуация относительно деловой авиации в этих аэропортах не изменится.

Также в ноябре компания настроена завершить модернизацию своего FBO в Лутоне, и основным моментом обновления станет расширение мест стоянки. Обновление инфраструктуры стоимостью \$37 млн. потребовалось из-за большого количества самолетов бюджетных перевозчиков, которые занимают практически все парковочные места.

Signature Flight Support имеет базы только в девяти из 20-и лучших европейских мест для бизнес-авиации, и, по словам Марка Джонстона, компания будет следить за новыми объектами. «Швейцария и Россия представляют для нас особый интерес», - добавляет он.



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO



ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ  
**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**  
**+7 (495) 981 38 26**

### Шереметьево & Пулково

<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Терминалы бизнес-авиации</li> <li>▪ Хранение воздушных судов</li> <li>▪ Наземное обслуживание</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Обеспечение полетов</li> <li>▪ Вертолетный трансфер в аэропорт</li> </ul>
---	--

[a-group.aero](http://a-group.aero)

## Bombardier откроет техцентр в Биггин Хилл

Компания Bombardier Business Aircraft объявила о планах создания нового дочернего сервисного центра технического обслуживания в лондонском аэропорту Биггин Хилл. Новая техническая станция разместится в ангаре бывшего FBO Rizon Jet. Ранее о размещении в данном комплексе своего FBO сообщила наземный провайдер Signature Flight Support.

Сервисный центр площадью 3065 кв. м. (32991 кв. футов) начнет работать в полном объеме в четвертом квартале 2016 года. Здесь можно будет выполнять полный комплекс работ на самолетах Bombardier Learjet, Challenger и Global, включая плановое и внеплановое техническое обслуживание (в том числе тяжелые формы), а также модификацию, установку авионики и поддержку AOG.

По словам компании, центр укрепит европейское присутствие компании в сегменте технического обслуживания. Данная станция станет восьмым собственным сервисным центром Bombardier в гло-

бальной сети из почти 50-ти авторизованных сервисных центров. В настоящее время Bombardier имеет в Европе три авторизованных центра по техническому обслуживанию: в Берлине, Амстердаме и Ницце.

На выставке EBACE-2016 вице-президент Bombardier Business Aircraft и генеральный директор подразделения Customer Services Энди Нуреддин сказал, что компания до конца 2016 года добавит до шести новых объектов в Европе. «Поскольку наш флот продолжает расти, мы хотим обеспечить дополнительную поддержку нашим клиентам», - сказал он. «Наше внимание сосредоточено на местах с интенсивным трафиком».

Он отказался уточнить дислокацию этих мест, но, учитывая данные WingX Advance по трафику бизнес-джетов Bombardier в Европе за последние два года, это могут быть Женева, Лондон, Милан, Москва, Мюнхен, Ницца, Париж и Цюрих.



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## Empire Aviation получает для Legacy 650

Компания Empire Aviation Group добавила в своем филиале Empire Aviation San Marino два бизнес-джета Embraer Legacy 650. Оба самолета зарегистрированы в Сан-Марино и будут эксплуатироваться в интересах владельцев, а также предлагаться для чартеров. Empire Aviation Group получила сертификат эксплуатанта (АОС) Сан-Марино в 2015 году. В настоящее время компания готовит регистрацию еще для нескольких бизнес-джетов, которые поступят в управление.

Embraer Legacy 650 является производным от бизнес-джета Legacy 600. Он может пролететь 3900 морских миль (7223 км) с четырьмя пассажирами или 3840 морских миль (7112 км) с восемью пассажирами. Всего Legacy 650 может взять до 13 человек.

АОС Сан-Марино позволяет воздушным судам Empire Aviation выполнять коммерческие операции

по всему миру независимо от места базирования. Оператор также имеет сертификат ОАЭ и в настоящее время управляет парком из 25 бизнес-джетов в ОАЭ, Омане, Нигерии, Индии и Гонконге.

Парас Дамеч, исполнительный директор Empire Aviation Group, комментирует: «АОС Сан-Марино становится привлекательным для владельцев воздушных судов нашего флота, получающего все более глобальный характер. И это дает нам больше гибкости в эксплуатационных решениях».

В течение последних трех лет Empire Aviation Group значительно расширила свою международную деятельность, открыв первый полноценный зарубежный филиал в Бангалоре, Индия, а также специализированный офис продаж самолетов в Скоттсдейл, штат Аризона, США. Также новые подразделения созданы в Гонконге и Сан-Марино.




**DO WHAT SEEMS  
IMPOSSIBLE.  
THEN DO  
MORE OF IT.**

Rethink Convention.  **EMBRAER**  
*Executive Jets*



EmbraerExecutiveJets.com

## Flight Consulting Group выступит спонсором V Балтийского форума деловой авиации

5 августа 2016 года в Юрмале состоится V, юбилейный, Балтийский форум деловой авиации. Организатором форума выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации.

Мероприятие пройдет на базе Международного аэропорта «Рига», вечерний прием для участников состоится вечером того же дня в павильоне на частном пляже Baltic Beach Hotel в центре Юрмалы.

Холдинг Flight Consulting Group в этом году традиционно выступит Генеральным спонсором мероприятия.



«Проведение форума было задумано и впервые реализовано еще в 2012 году; его цель – предоставить возможность участникам рынка, в первую очередь членам отраслевых ассоциаций деловой авиации России и Европы, собраться и обсудить актуальные бизнес-вопросы, установить связи и просто пообщаться в неформальной обстановке. За годы проведения форум значительно вырос, но нам удалось создать и сохранить уникальную летнюю атмосферу этого мероприятия», - говорит Анна Сержкина, Исполнительный директор ОНАДА.

Роман Старков и Леонид Городницкий, совладельцы холдинга Flight Consulting Group, с нетерпением ждут день мероприятия. «Мы поддерживаем форум с первого года его проведения и рады сделать это снова! Уверены, что встречи такого формата важны для развития отрасли и деловых отношений между компаниями. Место и время выбраны идеально – лето в Юрмале лучший сезон, для того чтобы собраться, обсудить деловые вопросы и хорошо провести время! Но мы рады, что организаторы уделяют большое внимание и деловой части – проведение форума на базе аэропорта для нас прекрасная возможность познакомить гостей с центром бизнес-авиации FBO RIGA, открытие которого состоялось в сентябре прошлого года. Мы также будем рады представить обновленный в 2015 году диспетчерский центр FCC OPS. Надеемся, что, как и в предыдущие годы, форум будет интересным и запоминающимся событием!»

ОНАДА приглашает всех принять участие в V Балтийском форуме деловой авиации 5 августа в Юрмале. Информация о мероприятии опубликована на сайте [www.bbaf.aero](http://www.bbaf.aero).

**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ

ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ  
ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ  
«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Тесты на прочность завершены

Компания Gulfstream Aerospace объявила о завершении окончательного тестирования на прочность нового Gulfstream G500. Предельная нагрузка во время теста составила 150% от предельной эксплуатационной нагрузки, что эквивалентно коэффициенту безопасности 1,5, предусмотренному Федеральным авиационным управлением (FAA) и Европейским агентством по авиационной безопасности (EASA). Предельная эксплуатационная нагрузка соответствует максимальному уровню, который самолет может достигнуть один раз в течение срока службы.

Пятимесячное испытание проводилось на фюзеляже, крыльях, вертикальном и горизонтальном оперении и рулевых поверхностях. Тесты включали восемь основных испытаний, в том числе на изгиб крыла и горизонтального стабилизатора вверх и вниз и изгиб с кручением крыла.

Для мониторинга силовой структуры было использовано более 6000 измерительных датчиков, в том числе веса, напряжения, перемещения. Видеокамеры внутри крыла, оперения и фюзеляжа позволили инженерам и техникам в режиме реального времени следить за поведением силовых элементов.

В дальнейшем Gulfstream проведет дополнительное испытание на нагрузку, чтобы определить точку разрушения конструкции. Такое испытание компонентов воздушных судов важно для подтверждения и совершенствования технических моделей, конструкторских и аналитических методик.

Также в этом году производитель начнет программу усталостных испытаний G500, в которых будет имитироваться трехкратный срок службы планера.



**Gulfstream**

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый  
**G650**

## Piper M600 получил сертификат FAA

Компания Piper Aircraft сообщает о получении сертификата типа FAA на новый одномоторный шестиместный самолет с салоном бизнес-класса M600. Первоначально планировалось ввести его в строй в конце прошлого года, но из-за проблем с процессом сертификации, даты стартовых поставок были отложены. Теперь же первые самолеты будут переданы первым клиентам в течении двух недель. В прошлом году американский авиапроизводитель анонсировал три новых модели, которые получили названия M600, M500 и M350.

M600 создан на платформе M500, получив модернизированное крыло, передовые цифровые технологии управления системами и модернизированный интерьер.

«Представляя M600 нашим клиентам мы обещали, что он будет иметь дальность 1200 морских миль (2220 км) и максимальную эксплуатационную

скорость 250 узлов (463 км/ч)», - говорит главный исполнительный директор Piper Саймон Калдекотт. «Во время летных испытаний мы не смогли достичь скорости 250 узлов, поэтому пришлось внести некоторые изменения во внутреннюю конструкцию крыла». Однако M600 на испытаниях превысил гарантированную дальность более чем на 240 миль и теперь она составляет 1441 миль.

«Скорость в 250 узлов была особенно важна для наших клиентов, так как они хотели иметь дополнительную скорость при заходе на посадку, особенно когда они летят среди Boeing и Airbus», - говорит Калдекотт.

Piper M600 – машина с совершенно новым дизайном крыла, созданным «с чистого листа». Она оснащена авионикой Garmin G3000 и сенсорными экранами. На нее будет устанавливаться двигатель Pratt & Whitney Canada PT6A-42A мощностью 600 л. с.



**FORTAERO**  
Baltic Business / Universe in motion  
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ



## Global Jet Capital создает отдел продаж бизнес-джетов

Компания Global Jet Capital, провайдер финансовых решений для бизнес-авиации, объявила о создании отдела продаж самолетов. Новое исследование компании показывает, что в настоящее время на вторичном рынке продается 11,5% мирового парка средних и тяжелых самолетов бизнес-класса, то есть около 1500 джетов.

Global Jet Capital признает, что значительное количество самолетов на вторичном рынке дает покупателям больше возможностей по выбору и позволяет им быть более требовательными. Эксперты компании считают, что сочетание опыта и уровня самолетов, которые Global Jet Capital выводит на рынок, а также дополнительные услуги по техническому обслуживанию и обучению при покупке самолета, будут иметь непревзойденную привлекательность для потенциальных владельцев.

Воздушные суда, доступные через отдел продаж самолетов Global Jet Capital, - это бизнес-джеты, которые ранее финансировались компанией, и, следова-

тельно, она имеет подробные сведения об их состоянии. К тому же специалисты подберут правильный самолет в соответствии с потребностям клиентов, а также предложат варианты финансирования.

Global Jet Capital уже начала сотрудничество с компанией JSSI по предоставлению полного пакета шестимесячного внепланового технического обслуживания с технической поддержкой по всему миру, а также с FlightSafety по начальным учебным программам для пилотов и технического персонала.

Дэйв Лаброцци, главный операционный директор Global Jet Capital, говорит: «При относительно большом количестве крупных бизнес-джетов на вторичном рынке, тот, кто хочет продать самолет должен представить потенциальным покупателям наилучшее пакетное предложение. Наше новое подразделение продаж самолетов делает именно это. Наша цель состоит в том, чтобы стать «первой дверью» входа для тех, кто ищет подержанный бизнес-джет».

*Количество и доля средних и тяжелых бизнес-джетов, выставленных на продажу в 2016 году:*

<b>Регион</b>	<b>Количество больших бизнес-джетов выставленных продажу</b>	<b>Доля регионального парка крупных бизнес-джетов</b>
Австралия и Океания	18	15,0%
Европа	237	14,0%
Северная Америка	968	11,4%
Южная Америка	65	11,2%
Азия	157	10,7%
Африка	41	10,7%
<b>Всего</b>	<b>1500</b>	<b>11,5%</b>



## Искусство делает трафик

В ходе прошедшей с 13 по 19 июня 2016 года ярмарки современного искусства Art Basel 2014 провайдер услуг бизнес-авиации в аэропорту Базеля (EuroAirport Basel) Air Service Basel обслужил 380 бизнес-джетов и почти 800 участников и гостей мероприятия. В пиковый день накануне открытия в аэропорту зафиксирован рекордный трафик – более 80 бизнес-джетов.

Air Service Basel работает на рынке бизнес-авиации с 1967 года. В настоящее время компания владеет собственным FBO в аэропорту Базеля и оказывает услуги по техническому обслуживанию деловых самолетов. Так, в частности, компания имеет сертификат FAA на работу в качестве станции технического обслуживания и ремонта бизнес-джетов Hawker от 700 до 1000 серий, Bombardier семейства Learjet и Cessna Citation 525/550/560. Компания также создала мобильную группу сертифицированных техников по авионике для проведения периодической проверки бортового оборудования (FAR тесты) для клиентов

во всей Европе. Кроме этого, Air Service Basel сертифицирован EASA, как организация по техническому обслуживанию Part145, а также Bermuda DCA для различных типов воздушных судов и их авионики, приборов и электрооборудования.

Компания предлагает услуги по обслуживанию пассажиров в VIP-залах, а для пилотов есть зал для брифингов, возможность трансфера для заказчика и членов экипажа, заправка топливом, таможня и ангары для стоянки воздушных судов.

Ярмарка Art Basel, основанная в 1970 году, считается важнейшей торговой площадкой на рынке современного изобразительного искусства. Как сообщает информационное агентство dra, на этот раз в ярмарке приняли участие 285 галерей из 34 стран, в том числе и 48 галерей из Германии. Представлены все виды изобразительного искусства: живопись, скульптура, графика, инсталляции, видео и фотография.



  
**НИКА**  
РОССИЯ



*Производство ювелирных часов по индивидуальным заказам*  
**+7 495 988 73 33 доб. 1295**

## TAG Aviation получает первый турбопроп

TAG Aviation Europe (европейское подразделение TAG Aviation Group) приступила к эксплуатации в интересах частного клиента первого турбовинтового самолета – восьмиместного Pilatus PC-12NG.

«Самолет PC-12NG сочетает в себе отличный баланс характеристик, способных удовлетворить нужды заказчика, а именно: просторный салон, возможность пилотирования одним пилотом, большую дальность полета, низкие эксплуатационные затраты, высокую скорость, возможность эксплуатации на небольших аэродромах и швейцарскую точность разработки и изготовления», - комментруют в TAG Aviation.

Теперь, с учетом самолетов, находящихся в управлении компании, флот TAG Aviation насчитывает более

120 самолетов (53 собственных), которые базируются в США, Великобритании, Швейцарии, Испании, России, Украине и странах Ближнего Востока, а также Гонконге. До конца этого года TAG Aviation рассчитывает ввести в эксплуатацию еще до 15-ти бизнес-джетов. В настоящее время TAG Aviation Group имеет свидетельство эксплуатанта в Швейцарии, Великобритании, Испании, Бахрейне и Гонконге.

Помимо выполнения чартерных рейсов TAG Aviation активно работает в других сегментах, включая управление воздушными судами, услуги ТОиР и обучение персонала. Также TAG Aviation управляет собственными FBO в Женеве, Фарнборо, Сионе и Мадриде, где компания оказывает полный спектр услуг, включая наземное обслуживание и топливообеспечение.



С заботой  
о вас  
в небе  
и на  
земле

Бизнес авиация  
из самого сердца  
Европы



UPPERTWO

*Avia / Travel concierge*



Elit | Avia

+7 495 201-37-55  
charter@uppertwo.com  
concierge@uppertwo.com  
elitavia.com

## Gulfstream наращивает техподдержку в Европе

Gulfstream Aerospace расширила техническую поддержку растущего числа эксплуатантов в Европе, предложив заказчикам новые авторизованные компанией предприятия по техническому обслуживанию в Австрии и Германии.

Добавление двух авторизованных предприятий по техническому обслуживанию, сервисного центра Jet Aviation в Вене и нового предприятия Altenrhein Aviation по текущему ремонту в Берлине, поможет обеспечить техническую поддержку европейского парка Gulfstream, состоящего более чем из 220 самолетов, свыше 30 из которых базируются в центральной части континента.

«Мы постоянно ищем способы углубить и расширить спектр услуг для своих заказчиков», - сказал президент Gulfstream по технической поддержке Дерек

Циммерман. «Вена и Берлин — весьма значительное пополнение нашей сети технической поддержки. Это экономические, культурные и политические центры, что означает повышенную интенсивность бизнес-перевозок. Мы стремимся удовлетворить требования наших заказчиков по техническому обслуживанию, чтобы гарантировать им надежность и безопасность».

В Европе базируется множество разных самолетов Gulfstream. Самыми популярными моделями стали крупногабаритные G650ER, G650, G550 и G450, на долю которых приходится более 65% всего парка.

«Мы гордимся тем, что наши самолеты пользуются повышенным спросом у европейских заказчиков», - говорит старший вице-президент направления маркетинга и продаж Gulfstream Скотт Нил (Scott Neal). «Но особенно мы рады столь хорошему приему своих

флагманов G650ER и G650. Сегодня в Европе более 30 самолетов этих моделей, что вдвое больше, чем в начале 2015 года».

У европейских заказчиков есть удобное место, где можно выбрать самолет и его интерьер. В открывшемся в июне 2013 года Центре продаж и дизайна Gulfstream в Мейфэре площадью 511 кв. м (5 500 кв. футов), расположенном в центре Лондона, есть салон, где можно выбрать кожу, шпон, ткани и ковровые покрытия для своего самолета.

Повсюду от Великобритании до России и за их пределами эксплуатанты Gulfstream могут воспользоваться ресурсами обширной европейской сети технического обслуживания и поддержки, включая сервисный центр в лондонском аэропорту Лутон, открывшийся в 2003 году.



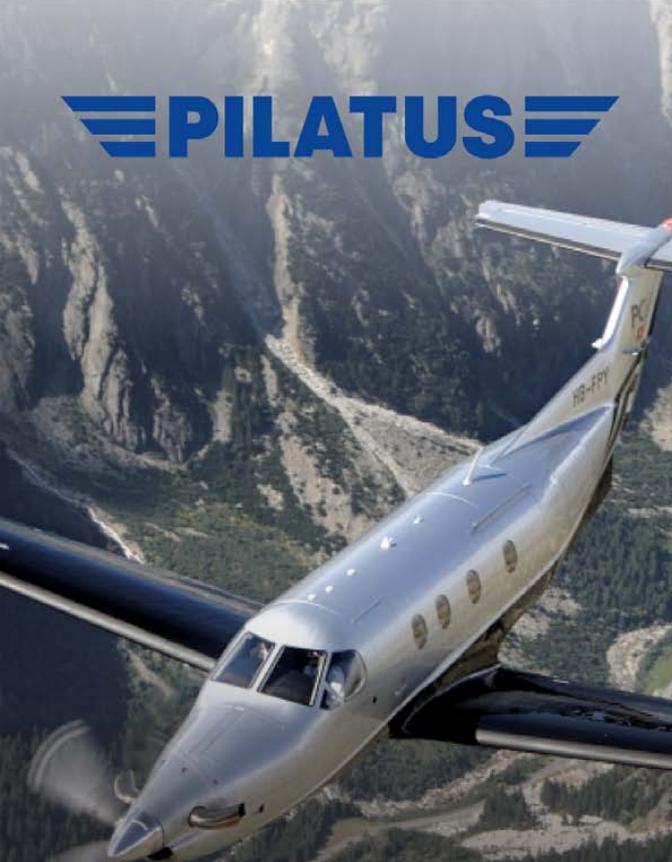
## Adjara Group прирастает авиацией

«Adjara Group Hospitality» (аджарская группа гостеприимства) крупнейшая и самая быстрорастущая компания в гостиничном секторе Грузии попробует свои силы в новом сегменте – авиа taxi. Как сообщают в «Adjara Group», с этой целью в страну уже доставлены приобретенные в США восьмиместные самолеты Beechcraft (в компании не уточняют модель).

Как сообщил директор по маркетингу и развитию бизнеса «Adjara Group» Ото Беришвили, с осени воздушные такси под брендом «Авиатор» начнут совершать рейсы в направлении Казбеги, Батуми, региона Сванети и другим уголков Грузии, где существуют площадки для посадки самолетов. С целью расширения географии полетов «Adjara Group» работает и над развитием сети аэродромов по всей стране. Что касается стоимости услуги и инвестиционных вкла-

дов в проект, на данном этапе в компании воздерживаются от оглашения конкретных цифр. Известно лишь, что суммы на приобретение самолетов предоставил «Банк Грузии».

«Полеты на авиа taxi отличаются от чартерных и коммерческих авиаперевозок отсутствием утомительных процедур регистрации и ожидания посадки. Пассажирам достаточно прибыть за 10-15 минут до вылета и пройти сокращенную процедуру регистрации и таможенного оформления. Это позволяет значительно сэкономить время в пути. При подобных перевозках, как правило, нет ни кухни, ни бортпроводников, ни туалетов. Зачастую к услугам авиа taxi прибегают туристические компании – для доставки туристов в дальние уголки или в целях демонстрации достопримечательностей с высоты птичьего полета», - комментируют в компании.

**PILATUS**

**PILATUS PC-12**  
ПО ОСОБОЙ ЦЕНЕ

**NESTEROV AVIATION**

Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12

sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## Jet Aviation добавляет поддержку Part NCC

Компания Jet Aviation ввела в действие систему поддержки владельцев воздушных судов и операторов по соблюдению правил Part NCC. Новые правила Европейского Союза, регулирующие эксплуатацию сложных некоммерческих воздушных судов (Non-Commercial of Complex - NCC), вступают в силу 25 августа 2016 года.

Правила Part NCC предназначены для приведения уровня безопасности некоммерческих операций к стандартам, применимым в коммерческих операциях. Новое регулирование ЕС относится к некоммерческим операторам сложных воздушных судов, которые имеют основным местом эксплуатации государства-члены EASA, в том числе для операторов EASA с воздушными судами, зарегистрированными в третьих странах. В ответ на спрос клиентов Jet Aviation теперь предлагает управление и помощь в соблюдении Part NCC.

«Владельцы и операторы воздушных судов из EASA хотят убедиться, что они соответствуют Part NCC. И как с любыми новыми правилами, которые только вводятся, у них возникают вопросы и неопределенность относительно того, как регулирование согласуется с эксплуатацией их воздушных судов, а также другие вопросы соблюдения правил», - говорит Клаудио Пеер, вице-президент Jet Aviation по управлению ВС и продажам чартеров в регионе EMEA и Азии. «Jet Aviation готов поддержать своих клиентов».

Jet Aviation имеет почти 50-летнюю историю работы с различными регулирующими органами и имеет прекрасные отношения с многими национальными авиационными властями. Компания стремится постоянно развивать свой опыт и портфель услуг, чтобы обеспечить безопасность и комфорт владельцев и операторов бизнес-авиации.



**Jetexpo** International BizAv Show

**МЕЖДУНАРОДНАЯ  
ВЫСТАВКА  
ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ**

**8-10 сентября 2016**

**Москва**



Организатор выставки



**Vnukovo-3**

[www.jetexpo.ru](http://www.jetexpo.ru)

## Лицензия от Росавиации

Сервисный центр на территории «Хелипорт Москва» получил лицензию на выполнение работ по ремонту авиационной техники.



Лицензия от Росавиации дает право на осуществление ремонта авиационной техники при ее эксплуатации, в том числе среднего и текущего ремонта, разборки, сборки, настройки, установки и испытания, оценки технического состояния, дефектации изделий при ремонте.

Сервисный центр также имеет сертификат, подтверждающий соответствие оказываемых услуг всем требованиям законодательства. Клиенты сервисного центра «Хелипорт Москва» могут получить квалифицированные услуги по техническому обслуживанию и ремонту вертолетов Robinson R22, R44, R66.

## Парк Sikorsky S-92 налетал миллион часов

Мировой парк Sikorsky S-92 налетал с момента начала поставок 1 млн. часов, говорится в официальном сообщении Sikorsky, (входит в Lockheed Martin). С 2004 года, когда начались поставки нового вертолета, клиентам переданы более чем 275 машин. Сейчас вертолеты эксплуатируются в одиннадцати государствах. Двухдвигательный вертолет S-92 стал эволюционным развитием армейского вертолета S-70 Black Hawk и военного-морского S-70 Seahawk и предлагается в нескольких вариантах: 19-местном пассажирском, 22-местном военном, а также в различных специальных версиях, включая спасательный, правительственный и VIP варианты.

Экипаж вертолета размещается на сиденьях, рассчитанных на перегрузку до 16g при аварийных посадках. Пассажиры тоже сидят на сиденьях повышенной безопасности. В пассажирской кабине в стандартном варианте устанавливаются 19 сидений,

в варианте с увеличенной плотностью размещения пассажиров — 24 сиденья. VIP-салон вмещает девять пассажиров. Дальность полета вертолета составляет 1007 км. при крейсерской скорости 257 км/ч.

S-92 также популярен в качестве «вертолетного борта №1». В этом качестве он эксплуатируется в Турции, Туркменистане, Азербайджане, Катаре, Южной Корее, Малайзии, Саудовской Аравии и ряде других стран. Как правило, вертолет в правительственной модификации имеет VIP-салон на 9 мест. На борту установлена совершенная система, вибро-, звуко-, ударо- и прочие системы изоляции и климат-контроль.

В мае 2014 года ВМС США официально выбрали компанию Sikorsky для разработки нового поколения президентского вертолета. Будущий вертолет VH-92 будет создан на базе S-92.



Фото Дмитрий Петрович

## FAI получила еще четыре самолета

Немецкая компания FAI Asset Management объявила о приобретении четырех самолетов Bombardier от неназванного поставщика. Компания передаст в лизинг два Global Express и два Learjet 60 родственному оператору FAI Aviation Group, что сделает его крупнейшим эксплуатантом бизнес-джетов в Германии с общим флотом из 20 самолетов, включенных в АОС.

Самолеты Learjet уже начали летать в качестве воздушной скорой помощи, а бизнес-джеты Global Express будут введены во строй в третьем квартале 2016 года. Они будут использоваться в многоцелевых миссиях, от VIP-чартеров до медицинской эвакуации, или в комбинации таких рейсов.

Теперь управляемый флот оператора состоит из 20 бизнес-джетов Bombardier и включает три Global Express, пять Challenger 604, девять Learjet 60, два Learjet 55 и один Learjet 35. По словам председателя и владельца FAI Зигфрида Акстманна, компания уже близка к ежегодному налету 14000 часов, что к концу 2016 года будет генерировать доходы, превышающие €85 млн.

«Это хорошее чувство – быть самым крупным оператором бизнес-авиации в Германии в то время, как на рынке преобладает консолидация. Имея это в виду, наша основная цель состоит в том, чтобы по-прежнему оставаться одним из самых прибыльных бизнес-операторов в Европе, и похоже в этом году мы снова достигнем этого», - добавил Акстманн.

FAI является нишевым оператором, специализирующимся на глобальной медицинской эвакуации, а также на обеспечении полетов для в горячих точках.

## G650ER доступен частным клиентам из Европы

Компания Gulfstream Aerospace объявила о получении флагманским Gulfstream G650ER одобрения Европейского агентства по авиационной безопасности (EASA) на выполнение частных полетов. Сертификат признает, что бизнес-джет демонстрирует соответствие европейским нормам летной годности и охране окружающей среды. Это один из последних документов, необходимых для регистрации G650ER и выполнения частных операций в странах Европейского Союза.

«Когда G650ER был введен в эксплуатацию, он дал дополнительные возможности и большую гибкость для выполнения полетов», - говорит Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «Самолет может соединить без посадок множество городов в мире, что в свою очередь обеспечивает более широкие возмож-

ности для наших клиентов. Эта сертификация означает, что больше клиентов смогут воспользоваться преимуществами этого бизнес-инструмента».

О G650ER, более дальнобойной версии G650, было объявлено 19 мая 2014 г. Он получил сертификат типа Федерального управления гражданской авиации США в октябре 2014 г., а поставки клиентам началась через месяц. G650ER может лететь почти со скоростью звука, 0,925 Маха. При 0,85 Маха он может перевозить пассажиров на 7500 морских миль/13890 километров, а при 0,90 Маха – на 6400 миль / 11853 км. На скорости 0,90 Маха самолет может долететь из Женевы в Лос-Анджелесе за чуть более 11 часов, а из Лондона в Сингапур – менее чем за 12 часов.



## Albinati Aeronautics с новым Global

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics сообщает об увеличении воздушного парка в мальтийской юрисдикции. В конце ноября компания получила в управление очередной бизнес-джет – 14-местный Bombardier Global 6000 с бортовым номером 9H-FCA (самолет пришел владельцу с завода, прим. BizavNews).

Это пятый самолет оператора, полученный за последние девять месяцев. В прошлом году компания получила в управлении три новых 12-местных бизнес-джета – Bombardier Global 5000/6000 (бортовые номера 9H-SMB и 9H-CMA и 9H-III). Самолеты приспаны к парижскому аэропорту Ле Бурже. Также оператор приступил к эксплуатации Bombardier Global 5000, получившего бортовой номер 9H-FLN (ранее OH-MAL, Jetflite Oy), который базируется в Москве. Еще четыре самолета находятся в швейцарском АОС.

Albinati Aeronautics за последние полгода превратилась из локального в международного игрока рынка бизнес-авиации. В декабре 2014 года оператор получил мальтийский и итальянский сертификат эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate (АОС)). Таким образом, Albinati Aeronautics имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований.

Суммарный парк оператора в настоящее время состоит из 13 бортов. Помимо Bombardier Global, компания эксплуатирует Challenger 604 (HB-JRQ), Citation CJ4 (HB-VPA) и Falcon 50EX (M-CFLY).

## ExecuJet открыл свой первый FBO в Мексике

ExecuJet (входит в Luxaviation Group) открыла свой первый FBO в Мексике. Новый комплекс, который расположен в Del Norte International Airport вблизи Монтеррея, включает в себя пассажирский терминал и ангар, который считается самым большим на севере страны (площадь 3700 кв.м.). Сейчас мексиканское подразделение ExecuJet Mexico управляет парком из тринадцати самолетов от Pilatus PC-12 до Falcon 7X, которые базируются в Del Norte International Airport и международном аэропорту города Тулука.

Напомним, что в мае прошлого года Luxaviation Group объявила о своей самой крупной сделке – по

приобретению ExecuJet Aviation Group. Как и в случае с другими покупками люксембургской компании, ExecuJet продолжает работать под собственным именем и с прежней управленческой командой. Приобретение швейцарской компании сделало Luxaviation вторым оператором в мире, после NetJets (около 700 самолетов), по управляемому авиапарку. А к концу нынешнего десятилетия люксембургский оператор планирует увеличить свой флот до 500 самолетов.

По состоянию на 1 июня в Мексике зарегистрировано 1305 бизнес-джетов, что делает ее второй страной в регионе по количеству самолетов деловой авиации.



## 50 самолетов

Базирующийся в аэропорту Лос-Анжелеса (Van Nuys Airport) бизнес-оператор Jet Edge International с начала года приступил к коммерческой эксплуатации девяти новых самолетов, преодолев символическую планку в 50 воздушных судов. Это позволило компании войти в ТОП10 операторов США.

Среди полученных воздушных судов есть, как новые машины, так и приобретенные на вторичном рынке: Gulfstream G550 (базируется в New York), три Gulfstream G200 (Los Angeles, Palm Beach и New York), Gulfstream GV (Palm Beach), Gulfstream G280 (Las Vegas), Gulfstream G450 и Gulfstream GIV-SP (оба в Los Angeles) и Bombardier Challenger 605 (Toronto и Miami).

До конца года Jet Edge получит еще четыре самолета: Gulfstream G650, Gulfstream G550, Gulfstream GV и Bombardier Global 6000. Как отмечают эксперты рынка, сейчас Jet Edge International является одним из самых динамично развивающихся перевозчиков на Западном побережье.

Jet Edge International, начала свой бизнес с предоставления брокерских услуг, за последние два года сделала рывок в сторону расширения предоставляемых клиентам услуг. Теперь, помимо выполнения бизнес-чартеров, Jet Edge International – активный игрок на рынке купли-продажи воздушных судов и менеджмента авиационных услуг. В 2011 году Jet Edge International в Van Nuys Airport открыла собственный терминал по обслуживанию пассажиров, а также и специализированную авиашколу для подготовки экипажей. Основными клиентами перевозчика являются бизнесмены, активно использующие бизнес-авиацию для перелетов на дальние расстояния внутри Соединенных Штатов.

## Крайние обещания

Сроки первого полета легкого бизнес-джета SyberJet SJ30i (улучшенная версия SJ30) вновь переносятся, теперь на третий квартал текущего года. По сообщению производителя, это связано с дополнительным тестированием бортовой электроники. Конкретные причины переноса сроков первого полета не комментируются. В целом, в компании подтвердили первоначальные характеристики самолета. Сертификация джета намечена на конец 2017 года, тогда же клиенты получат и первые машины.

Новый SJ30i будет оснащен авионикой SmartView компании Honeywell, с которой в 2013 году был под-

писан контракт. На самолете будут установлены два турбореактивных двигателя Williams-Rolls FJ44-2C тягой по 10,23 кН. Различные варианты салона рассчитаны на перевозку от четырех до семи пассажиров. SyberJet SJ30i будет летать со скоростью  $M=0,83$  на расстояние до 2500 миль.

Предполагается, что в летных испытаниях будут принимать участие два семиместных SJ30 из «старого задела». Напомним, что производство самолетов было прекращено в апреле 2011 года из-за финансовых проблем производителя.



## ЕхесuJet на Сан-Мартене

ЕхесuJet (входит в Luxaviation Group) закрыла сделку по приобретению центра деловой авиации аэропорта острова Сан-Мартен, названном в честь принцессы Джулианы (Philipsburg / St. Maarten - Princess Juliana International (SXM / TNCM)). Ранее центр принадлежал TLC Aviation и управлялся местным провайдером Arrindell Aviation Services N.V. Детали сделки неизвестны, однако процесс ребрендинга проходит достаточно быстро, и уже через месяц в комплексе будут присутствовать исключительно цвета ЕхесuJet. В 2015 году через аэропорт было выполнено 1868 рейсов деловой авиации от небольших легких самолетов до гигантов А340-500.

В последнее время Сан-Мартен переживает поистине бум развития туризма и, как следствие, рост пассажироперевозок, включая и деловую авиацию. Как говорится, спрос рождает предложение. За предыдущие несколько лет инвестиции, вложенные в аэропортовую инфраструктуру, приносят свои дивиденды. За последний год был модернизирован аэродромный комплекс, построен терминал для международных и внутренних линий. И как следствие всего этого, лишь за год аэропорт стал вторым по трафику в Карибском бассейне, пропустив вперед только аэропорт Сан-Хуан (Пуэрто-Рико). Вслед за этим администрация решила взяться и за бизнес-авиацию.

Ранее центр бизнес-авиации в Сан-Мартен находился в обособленной части аэропорта (в южном секторе), разделяя перрон с местными воздушными линиями. Он сохранился еще с 1943 года, когда аэродром использовался для технической посадки военных самолетов. Комплекс управлялся единой компанией Arrindell Aviation Services N.V. на протяжении последних двадцати пяти лет.

## GlobeAir увеличивает трафик

Базирующийся в Линце австрийский бизнес-оператор GlobeAir весьма удачно начал текущий год. Как комментпруют в компании, в первом квартале 2016 года оператор выполнил 1066 рейсов, что на 6,4% больше аналогичных показателей прошлого года. А с января текущего года GlobeAir увеличил трафик на 11,7%, выполнив 5849 рейсов.

Так же в компании констатируют рост спроса в Европе на самолеты класса Cessna Mustang. Общий парк таких самолетов вырос на 7,3%, тогда, как среднеразмерные джеты, вернее их количество с начала года уменьшилось на 15,1%. Все эти статистические данные аналитики GlobeAir связывают с неоднозначной экономической ситуацией на рынке Старого Света. Сейчас самолеты класса Cessna Mustang занимают на рынке Европы долю в 12,7% (526 самолетов), и их

количество будет расти, уверены в GlobeAir.

В прошлом году доходы оператора выросли на 11,7% по сравнению с 2014 годом. Выручка в 2015 году составила €18,6 млн., в этом году прогнозируется порядка €23 млн. Согласно планам на 2016 год, суммарный парк «мустангов» вырастет до двадцати самолетов. В GlobeAir уверены, что те тренды, которые наметились в минувшем году, продолжают свое развитие, и именно деловые «малыши» смогут показать наибольший рост спроса среди аудитории.

В мае текущего года GlobeAir объявил на EBACE-2016 о партнерстве с американской компанией JetSuite. Компании планируют предложить услугу «последней мили» для своих клиентов, путешествующих через Атлантический океан.



Фото: Дмитрий Петрович

## Flight Consulting Group подписал ряд ключевых контрактов на EBACE

В мае этого года в Женеве состоялась выставка деловой авиации EBACE. Flight Consulting Group участвует в выставке с 2002 года и уже в 4 раз представляет на этом крупнейшем в Европе профессиональном мероприятии собственный стенд.

Заранее объявив о готовящемся проекте – строительстве центра бизнес-авиации FBO RIGA, входящего в холдинг Flight Consulting Group, в 2015 году на своем стенде компания представила макет строящегося центра, а позже, в августе, с готовящимся к открытию объектом смогли ознакомиться участники IV Балтийского форума деловой авиации. Уже в сентябре состоялось торжественное открытие FBO RIGA.

Несмотря на то, что с момента открытия прошло менее года, центр бизнес-авиации FBO RIGA уже успел зарекомендовать себя на рынке и получить высокую оценку клиентов и экспертов – в апреле этого года центр был признан лучшим FBO в Европе, получив награду «Сапфировый пегас» в номинации Handler / Service Provider / FBO.

Успех в сфере бизнеса был подтвержден в Женеве – на выставке руководство холдинга подписало два годовых контракта на базировку воздушных судов деловой авиации категорий heavy и super midsize. В рамках контрактов клиентам будет оказан весь спектр сервисов FBO, включая техническое обслуживание.

Помимо этого, FCG OPS получил контракты на полное обеспечение полетов трех самолетов деловой авиации. Начав свою работу в 2000 году, FCG OPS постоянно развивается и совершенствует уровень предоставляемых услуг. С февраля 2015 года в компании внедрена и используется собственная обнов-

ленная IT система – FCG ATOM (Air Traffic Operation Management), которая объединяет в себе такие системы как ERP, CRM, управления полетами, отчетности и бизнес-аналитики.

Также два крупных оператора деловой авиации, эксплуатирующих более 30 и 60 воздушных судов соответственно, выбрали FCG OPS в качестве поставщика услуг по обслуживанию полетов в рамках выполнения рейсов в Казахстан.

Владельцы Flight Consulting Group Роман Старков и Леонид Городницкий остались довольны итогами EBACE 2016:

«Мы остались довольны результатами участия в выставке – мероприятие полностью окупило себя. Главным достижением, безусловно, стало то, что год назад

мы показывали макет нашего нового центра бизнес-авиации FBO RIGA, а в этом году – готовый и работающий объект, высоко востребованный клиентами.

Выставка – всегда для нас большое радостное событие, повод увидеть партнеров, друзей и коллег. Но в первую очередь – это деловое мероприятие, и для нас EBACE в этом году стал местом успешных встреч и достижения важных договоренностей. В связи с текущей конъюнктурой рынка, европейские операторы стремятся снять с себя финансовую нагрузку по расширению штата подразделений авиакомпаний, и мы ощущаем повышенный интерес к нашим услугам аутсорсинга диспетчерских услуг (FCG OPS). Уверен, что данное решение действительно выгодно для авиакомпаний и мы будем и дальше совершенствовать, и развивать это направление нашей деятельности».



## Авиационная безопасность и человеческий фактор

16-17 июня на площадке Всероссийского Института повышения квалификации сотрудников Министерства Внутренних Дел Российской Федерации состоялась конференция «Стратегия ИКАО-авиационная безопасность, взаимодействие с МВД» по теме «Авиационная безопасность и человеческий фактор». Данный форум на базе Института проводится ежегодно с 2006 года.

В работе форума приняли участие представители Росавиации, Московского государственного технического университета гражданской авиации (МГТУГА), авиакомпаний и профессорско-преподавательский состав ВПК МВД России. Проблемы, рассматриваемые в ходе форума, носят актуальный характер. На форуме обсуждались вопросы информационной безопасности в области обеспечения АБ, проблема

недисциплинированных пассажиров, а также проблема организации обучения по авиационной безопасности в переходный период «эры транспортной безопасности».

Принял участие в форуме и представитель АО «Авиакомпания «Меридиан» Заместитель Генерального директора по авиационной безопасности Анна Рыбина. На примере авиакомпании бизнес-авиации был представлен небольшой обзор, как возможно реализовать спорные требования в законодательстве. Привела примеры не только различных противоречивых нормативно-правовых актов, но и пути решения этих затруднений.

К примеру, в настоящее время отсутствуют требования в обязательном периодическом обучении по ФАП-128 бортпроводников по курсу авиационной безопасности, а присутствует только текущее обучение по внутренней Программе авиакомпании созданной на основании приказа ФАС России № 310 от 16 октября 1998 года «О профессиональной подготовке по авиационной безопасности авиационного персонала, учащихся учебных заведений, работников гражданской авиации российской федерации». Руководство авиакомпании приняло решение о том, что все члены кабинного экипажа ВС авиакомпании проходят первоначальную и периодическую подготовку по вопросам обеспечения авиационной безопасности в АУЦ не реже одного раза в каждые последовательные 24 месяца согласно программе подготовки членов кабинного экипажа.

Также достаточно сложно реализовать требования Федеральных авиационных правил «Подготовка и



продолжение ►

выполнение полетов в гражданской авиации Российской Федерации» утвержденных Приказом Минтранса РФ №128 от 31 июля 2009 г. в области обеспечения прохождения всех элементов программы обучения летного экипажа. В авиакомпании приняли решение выполнить это так: направлять на обучение по курсу самообороны «Крав-Мага». Выбор данного вида боевого искусства упал не случайно. Изучив возможные ситуации, а также имея ограниченное пространство воздушного судна, в котором они могут произойти, данный вид самообороны является наиболее эффективным. Боевое искусство «Крав-Мага» разработано в Израиле. Также в «Крав-Мага» не существует различия между тренировками для мужчин и женщин. Данным видом искусства могут заниматься люди разной возрастной категории и с различным состоянием здоровья. На занятиях учат не драться, а успокоить пассажира, особенно на первых этапах проявления активной агрессии. Умение использовать технику дает внутреннюю уверенность экипажу в общении с недисциплинированными пассажирами, а также в случаях различных угроз актов незаконного вмешательства на воздушном судне и аэропорту. АО «Авиакомпания «Меридиан» первая авиакомпания, которая решила данный вопрос таким кардинальным способом и в докладе Анна Рыбина призвала авиационные учебные центры обратить внимание на включение данного вида подготовки в учебный процесс.

В настоящее время руководство авиакомпании обсуждает создание новой усовершенствованной программы обучения по авиационной безопасности, которая сможет включить в себя реализацию требований нормативно правовых документов РФ, а также более углубленное знание и применение практических навыков экипажа по защите от актов незаконного вмешательства.

Для решения данного вопроса помог, проведенный на форуме, очень полезный мастер-класс «Решение конфликтных ситуаций на транспорте». Светлана Грунина, эксперт-профайлер, специалист в области оперативной психодиагностики, главный преподаватель экономического факультета МГУ показала статистику по психотипам попадающих в зону риска, разобрала методику их быстрого выявления. На семинаре обсудили механизмы погашения конфликтов и поведения самого персонала с точки зрения провоцирования сложных ситуаций. В конце семинара всем присутствующим были выданы сертификаты о прохождении мастер-класса.

«Считаю, что при выполнении нашего специфического вида перевозок, обучение в области авиационной безопасности должно носить в себе больше практических действий и решений задач, так сказать «на месте», данный навык повысит стрессоустойчивость в сложных ситуациях и даст уверенность в собственной силе экипажа при решении конфликтов на борту ВС и в аэропортах. Данную точку зрения поддерживает и руководство авиакомпании» - в завершении прокомментировала свой доклад Заместитель Генерального директора по авиационной безопасности Анна Рыбина.



## Ремонт, как средство увеличения ликвидности

Новое исследование от Gama Aviation показывает, что сейчас в Европе выставлено на продажу около 526 частных самолетов или примерно 12,7% от всего эксплуатируемого флота континента. По оценкам компании, общая стоимость частных самолетов, выставленных на продажу в Европе достигает \$2,9 млрд (€2,5 млрд./ £2 млрд.) или \$5,5 млн. (€4,9 млн./£3,8 млн.) каждый борт.

Если относительный уровень выставленных на продажу самолетов выше 10%, это, как правило, делает вторичный рынок – «рынком покупателя», то есть значительно растет конкуренция между продавцами, и им нет возможности обеспечить удовлетворительный уровень цен. Эксперты Gama Aviation считают, что при необходимости продать частный самолет именно сейчас, имеет экономический смысл

обновить его в сервисном центре – модернизировать интерьер, установить современные системы развлечений и связи, перекрасить. Это позволит увеличить ликвидность и стоимость продажи.

Из 526 частных самолетов выставленных на продажу в Европе, 76 находятся в Соединенном Королевстве, 72 – в Германии, 50 – в Швейцарии и 46 – во Франции. С точки зрения относительного количества от всего флота частных воздушных судов, первое место занимает Бельгия с 18,8%, далее следуют Швейцария с 17,2% и Италии с 16,8%.

*Количество выставленных на продажу бизнес-джетов и доля от общего парка:*

<b>Страна</b>	<b>Количество продающихся частных самолетов</b>	<b>Доля от общего флота</b>
Германия	72	9,5%
Великобритания	76	13,5%
Швейцария	50	17,2%
Франция	46	9,9%
Италия	32	16,8%
Австрия	29	13,7%
Испания	23	13,8%
Бельгия	21	18,8%
Россия	21	11,2%
Португалия	11	8,2%
Остальные страны Европы	145	13,7%
<b>Вся Европа</b>	<b>526</b>	<b>12,7%</b>



## Горячее лето в Европе

По данным Avinode, на фоне летних спортивных и культурных мероприятий чартерный рынок бизнес-авиации Европы растет. В то время как общая активность все еще на 1% ниже по сравнению с летним периодом 2015 года, такие мероприятия как Евро-2016, Гран-при Монако, Открытый чемпионат Франции по теннису и Каннский кинофестиваль делают нынешнее лето пиковым.

Оливер Кинг, управляющий директор Avinode, говорит: «Европейская бизнес-авиация пока еще не только не растет так быстро, как рынок США, а на самом деле, по нашим последним данным, находится в рецессии. Тем не менее, летние месяцы по-прежнему являются пиковым периодом года для Европы».

«Этим летом Европа привлекает много путешественников, причем Франция является одним из самых популярных направлений. Данные Avinode

Marketplace показывают, что запросов на полеты в Ниццу в конце мая 2016 года было в десять раз больше по сравнению с остальными периодами года, в основном за счет Гран-при Монако, Открытого чемпионата Франции по теннису и Каннского кинофестиваля».

«Запросы на бизнес-чартеры также выросли на 10-11 июня 2016 года в десяти французских городах, принимающих Евро-2016. В Марселе наблюдался бум с 2600 запросами на эти два дня – увеличение в 100 раз по сравнению с аналогичным периодом в 2015 г. Из этих запросов около 40% были из России. Реальные рейсы в Марсель в уик-энд Чемпионата показали рост на 195% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года».

За пределами европейского рынка предстоящие летние Олимпийские игры в Бразилии оказывают

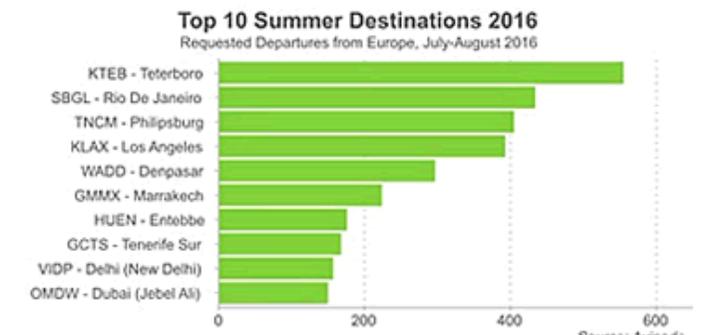


Фото: Дмитрий Петрович



огромное влияние на запросы бизнес-чартеров. ТОП 10 летних направлений по запросам на вылет из Европы через Avinode Marketplace показывает, что Рио-де-Жанейро – второй наиболее запрашиваемый город мира.

Оливер Кинг делает следующий вывод: «Нам в Avinode повезло иметь уникальную точку зрения на мировой чартерный рынок бизнес-джетов. Европа продолжает оставаться предпочтительным рынком отдыха для состоятельных людей и имеет традиции долгого летнего отдыха. В отличие от США, где корпоративное использование бизнес-джетов уменьшает воздействие пиков от полетов на отдых, и означает, что здесь отрасль формируется больше экономическими и политическими событиями, такими как Президентские выборы 2016 года».



## AW189 будут производить в Подмоскowie

Холдинг «Вертолеты России» в ходе Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ) подписал трехстороннее соглашение о развитии стратегического сотрудничества с компаниями «Роснефть» и Leonardo-Finmeccanica (ранее AgustaWestland). Стороны договорились продолжать сотрудничество, направленное на локализацию производства вертолета AW189 в России.

Свои подписи под документом в присутствии президента России Владимира Путина поставили

гендиректор холдинга «Вертолеты России» Александр Михеев, главный исполнительный директор Leonardo-Finmeccanica S.p.A. Мауро Моретти и главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин.

Уровень локализации производства вертолета AW189 в России стороны планируют поэтапно довести до 70% и завершить к 2025 году.

«Подписанное сегодня соглашение подтверждает

наши намерения по укреплению взаимовыгодного сотрудничества в области совместного производства новой авиатехники и передачи технологий. Начало производства вертолета AW189 на российской территории придаст новый импульс развитию отрасли гражданского вертолетостроения», – сообщил Александр Михеев.

Сборка, обслуживание и обучение экипажей и техников AW189 будут проходить на совместном предприятии «ХелиВерт» в подмосковном Томилино. Соглашение предусматривает поставку со стороны Leonardo-Finmeccanica в адрес «Роснефти» 30 вертолетов. В документе указано, что 17 воздушных судов будут произведены на мощностях совместного предприятия «ХелиВерт», 13 – в Италии. Поставка вертолетов в адрес «Роснефти» должна быть осуществлена в 2018 году.

Сегодня «ХелиВерт» уже осуществляет всестороннюю сервисную поддержку различных модификаций вертолетов AW139 как российского, так и итальянского производства. Также совместное предприятие получило право осуществлять техническое обслуживание и ремонт средних вертолетов AW189 как итальянского производства, так и российской сборки по программе эксплуатанта воздушного судна.

Средний многоцелевой вертолет AW189 производства итальянской компании AgustaWestland применяется для офшорных полетов и поисково-спасательных операций, а также выполняет транспортные, пассажирские и другие перевозки. Максимальная взлетная масса – 8,3 т. Крейсерская скорость – 287 км/ч, предельная дальность полета (с дополнительными баками) – 600 морских миль.



Фото: Дмитрий Петроченко

## ПМЭФ 2016: трафик в ЦБА «Пулково-3»

В Санкт-Петербургском Центре Бизнес Авиации «Пулково-3» (управляется компанией «ДжетПорт СПб») в период проведения Петербургского Международного Экономического Форума 2016 было обслужено 272 воздушных судна и 1473 пассажира бизнес-авиации, рассказали BizavNews в компании.

- 15 июня 2016г. обслужено 101 ВС на прибытие и 39 на отправление
- 16 июня 2016г. обслужено 72 ВС на прибытие 51 на отправление
- 17 июня 2016г. обслужено 49 ВС на прибытие и 76 на отправление
- 18 июня 2016г. обслужено 29 ВС на прибытие и 84 на отправление
- 19 июня 2016г. обслужено 22 ВС на прибытие и 22 на отправление

«Компания «ДжетПорт СПб» выражает благодарность всем своим клиентам в лице пассажиров, экипажей и авиакомпаний, а также партнерам за понимание и слова благодарности по результатам работы Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» в период ПМЭФ 2016», - прокомментировали в Центр Бизнес Авиации «Пулково-3».

Напомним, что в прошлом году силами компании было установлен абсолютный рекорд по обслуживанию ВС и пассажиров за все время проведения ПМЭФ с 1996г.: 289 самолетов и 1554 пассажира. Как и в прошлые годы, для обслуживания был задействован перрон №6 с более чем тридцатью мест для парковок и ангарный комплекс.

«В период подготовки к весенне-летнему периоду

2016 года, были произведены необходимые согласования и перемаркировка перрона, что позволило начать обслуживание воздушных судов типа Boeing 757. В мае текущего года на перроне №6 ЦБА «Пулково-3» было обслужено два воздушных судна типа Boeing 757: в начале мая Boeing 757 компании Tag Aviation и в конце мая Boeing 757 компании Icelandair», - резюмируют в ЦБА «Пулково-3».

В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» составляет 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки.

В прошлом году закончен третий этап строительства «Пулково-3» с вводом в эксплуатацию современного теплового узла. Теперь комплекс стал полностью автономным и в настоящее время самостоятельно обеспечивает себя теплом и не зависит от сторонних поставщиков.

На протяжении прошлого года Центр Бизнес Авиации «Пулково-3» не покидал ТОП10 Avinode самых востребованных аэропортов в Европе для бизнес-перелетов.



## Самолет недели

Оператор: **TCS Ambulance**

Тип: **Cessna 550B Citation Bravo**

Год выпуска: **2000 г.**

Место съемки: **июнь 2016, Innsbruck - Kranebitten (INN / LOWI), Austria**



Фото: Дмитрий Петроченко