



Отшумела NBAA и началась достаточно интересная пора. Производители публикуют производственные показатели, а аналитики делают прогнозы, кто на десятилетия, а кто и более приземленно – на год вперед. Так, в Honeywell считают, что в краткосрочной перспективе отрасль бизнес-авиации продолжит сталкиваться замедлением темпов заказов из-за экономических неопределенностей на многих мировых рынках наряду со значительной политической нестабильностью. Нынешний прогноз Global Business Aviation Outlook более пессимистичен относительно 2015 года, и сокращение параметров в нем составило 6-7%.

А тем временем европейский рынок деловой авиации вновь показывает свое сонное состояние. В прошлом месяце в общей сложности был выполнен 66921 рейс бизнес-авиации, что на 2,8% меньше, чем годом ранее. В то же время месяцем ранее, в сентябре, эксперты зафиксировали рост трафика на 1,4%.

И наши поздравления «Внуково-3». На этой неделе компания успешно прошла процесс аудита на сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling». До конца года сертификат будет официально вручен. Примечательно, что FBO «Внуково-3» стал первым аэропортом в Восточной Европе, получившим IS-BAH.

А мы, воспользовавшись небольшим затишьем, вновь отправились к своим европейским друзьям. Впереди нас ждет множество увлекательных встреч и переговоров. Обещаем оперативно делиться информацией и любопытными фотозарисовками.



## Первый в Восточной Европе

«Внуково-3» успешно прошел процесс аудита на сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling»

стр. 22



## Все ниже и ниже

Согласно отчету GAMA, за девять месяцев текущего года поставки самолетов авиации общего назначения уменьшились на 3,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года

стр. 23



## Осеннее затишье

Снижение активности европейской бизнес-авиации в октябре обусловлено падением трафика в сегменте турбовинтовых самолетов, при том, что полеты бизнес-джетов в годовом исчислении остались на том же уровне

стр. 24



## Sky Atlas – новый игрок в бизнес-авиации

BizavWeek было чрезвычайно интересно поговорить с главой компании Sky Atlas Николаем Винкелем в непринужденной обстановке конференции AIR OPS Europe, которая прошла в Каннах в октябре

стр. 25

# Gulfstream G650



## Global Jet Capital заметил интерес к финансированию

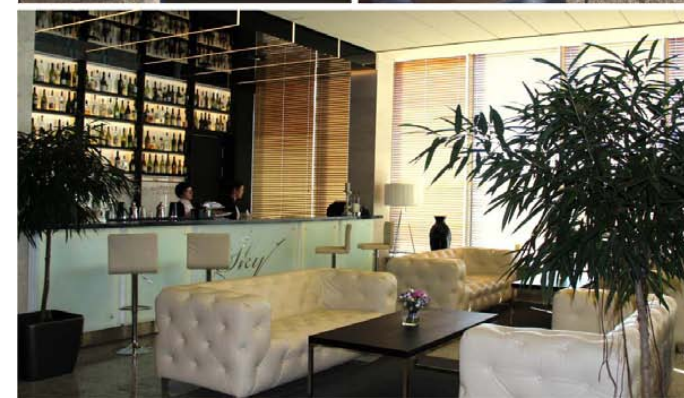
Компания Global Jet Capital, глобальный поставщик финансовых решений для деловой авиации, наблюдает значительное увеличение запросов на финансирование средних и больших частных самолетов. Запросы в течение третьего квартала этого года были на 59% выше, чем во втором квартале 2016 года, и 240% выше, чем за аналогичный период прошлого года.

По оценкам Global Jet Capital, в 2017 году для поставок бизнес-джетов будет необходимо финансирование в размере \$17,5 млрд. Также компания предполагает, что около 27% от этого объема будет потрачено состоятельными частниками, а остальные средства равномерно распределятся между частными и публичными компаниями. В настоящее время Global Jet Capital имеет в управлении активы стоимостью \$2,5 млрд., и показательно, что около 67% – это операционный лизинг, а остальные 33% – финансиру-

ние по кредитам и договорам финансовой аренды.

Шон Вик, исполнительный директор и председатель исполнительного комитета Global Jet Capital, говорит: «Для финансирования большинства покупок новых и подержанных самолетов полностью или частично используется сторонний капитал. Мы предлагаем широкий выбор специализированных решений и наблюдаем растущий интерес ко всем своим продуктам. В общей сложности наша команда имеет более 200 лет работы в отрасли деловой авиации, а также мы совершили более 3500 сделок с воздушными судами. У нас есть опыт, финансовая мощь и связи в отрасли для разработки гибких финансовых решений для наших клиентов».

В настоящее время Global Jet Capital располагает более \$1 млрд. для кредитования сделок и предоставляет различные варианты финансирования.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## Состоялась юбилейная конференция «Авиация Общего Назначения России - 2016»

29 октября 2016 года состоялась десятая юбилейная конференция Российской межрегиональной общественной организации пилотов и граждан-владельцев воздушных судов (АОПА-Россия). Конференция делегатов региональных отделений Организации проходит один раз в год и имеет большое значение для всех, кто связан с Авиацией Общего Назначения в России.

Более ста представителей разных регионов страны приняли участие в конференции, которая состоялась в Московской области. Руководители региональных отделений отчитались о проделанной в течение года работе. С докладами выступили члены Правления Организации. В рамках конференции отдельно была освещена деятельность и результаты работы представителей АОПА-Россия в Комиссии при Президенте Российской Федерации по вопросам развития Авиации Общего Назначения.

«Сложно переоценить результаты работы Организации в прошедшем году», - прокомментировал итоги конференции Председатель Правления АОПА-Россия Владимир Тюрин. «Должен констатировать высокую активность большинства региональных отделений и большого количества отдельных наших членов. Сделано очень многое. Могу с уверенностью сказать, что Организация работает и приносит пользу для развития авиации в нашей стране».

Делегаты региональных отделений поднимали вопрос отношений и совместной работы с авиационными властями РФ. Отмечался низкий уровень заинтересованности чиновников в развитии отрасли. Отмечены действия, направленные на создание барьеров на пути создания и деятельности авиаци-

онных учебных центров, что в конечном итоге влияет на безопасность полетов.

На конференции отдельно была рассмотрена работа вертолетного Поисково-спасательного отряда «Ангел». В 2015-2016 гг с помощью ВПСО «Ангел» спасено более 200 человек, включая 20 детей, идентифицировано более сотни лесных пожаров. В настоящий момент с ВПСО «Ангел» на добровольной основе сотрудничают десятки пилотов, членов АОПА-Россия, и десятки наблюдателей. ВПСО «Ангел» работает в плотном взаимодействии с МЧС и Лиза-Алерт. Делегаты признали опыт добровольческой работы успешным и рекомендовали его к распространению в регионах. Состоялось награждение памятными знаками пилотов и наблюдателей ВПСО «Ангел».

По результатам конференции делегаты приняли изменения в Устав АОПА-Россия, которые вступят в силу после их регистрации в Министерстве юстиции РФ, подтвердили полномочия Президента АОПА-Россия, а также изменили состав Правления Организации.

В Правление АОПА-Россия вошли:

- Тюрин Владимир Владимирович
- Аганбегян Рубен Абелович
- Евдокимов Александр Юрьевич
- Жаднов Иван Владимирович
- Кабанов Евгений Александрович
- Кошелев Леонид Евгеньевич
- Михайлов Александр Сергеевич
- Пегов Дмитрий Владимирович

Следующая ежегодная конференция АОПА-Россия состоится осенью 2017 года.



**A GROUP**  
FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

полный комплекс услуг  
**ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ**  
**+7 (495) 981 38 26**

**Шереметьево & Пулково**

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

[a-group.aero](http://a-group.aero)

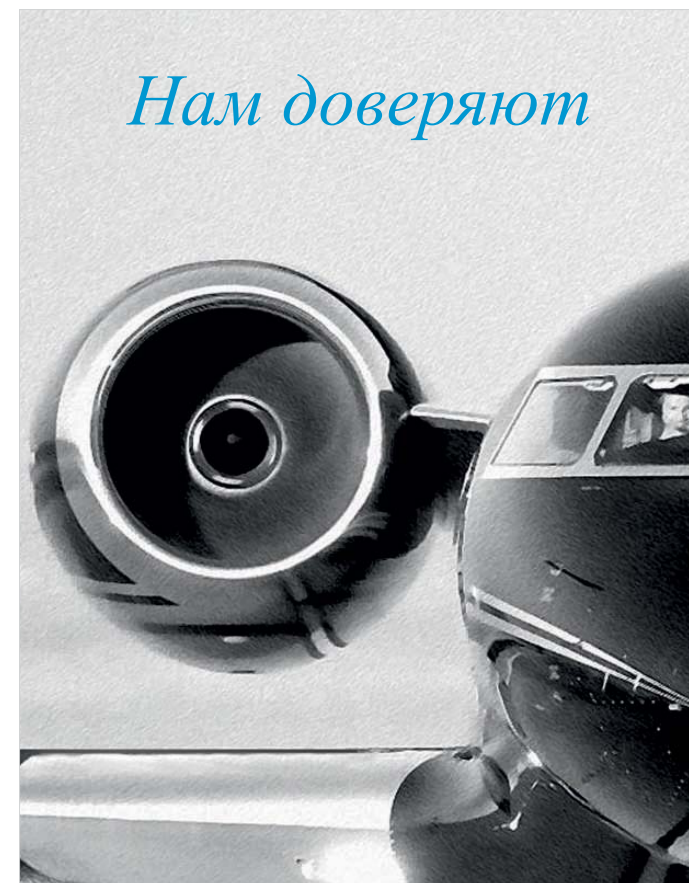
## Satcom Direct запустила сервис SD LIVE

Компания Satcom Direct (SD) запустила SD LIVE - новую платформу для потокового телевидения на борту воздушных судов по всему миру. Благодаря SD LIVE пассажиры смогут смотреть потоковое видео на своих персональных электронных устройствах или через бортовую систему развлечений на воздушном судне без необходимости установки для этого дополнительного оборудования, STC или антенны.

Используя сети с самой высокой в деловой авиации скоростью широкополосного соединения (Ka, Ku) и услуги связи ATG, SD LIVE обеспечивает пассажирам просмотр как стандартных телевизионных программ, так и программ с высоким разрешением в режиме реального времени. Эта платформа позволяет круглосуточно смотреть новости, деловые программы и различные спортивные мероприятия в любой точке мира, где бы ни находилось воздушное судно.

Она дает возможность подключать множество устройств одновременно для трансляции потокового видео в прямом эфире, не требуя установки дополнительного оборудования. SD LIVE работает на земле и в воздухе в зоне покрытия широкополосных сетей. Для операционной системы iOS есть мобильное приложение.

«Мы стремимся предоставить нашим клиентам передовые технологии для повышения уровня сервиса на борту воздушного судна. SD LIVE использует новейшие сетевые возможности и технологии SD, обеспечивая пассажирам возможность оставаться на связи, быть в курсе последних новостей и организовывать свой досуг независимо от того, где они находятся», - отметил основатель и генеральный директор SD Джим Дженсен (Jim Jensen).



**SkyClean**

профессиональный  
авиационный  
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

## Новый европейский эксплуатант Legacy 450

Немецкая компания Atlas Air Service (авторизированный торговый представитель Embraer Executive Jets в Германии, Австрии и Швейцарии) приступила к эксплуатации нового бизнес-джета Embraer Legacy 450. Новый самолет D-BFIL прибыл в распоряжение Atlas Air Service непосредственно с завода производителя в São José dos Campos. Девятиместный джет будет эксплуатироваться в интересах частного владельца.

Legacy 450 можно назвать «младшим братом» 500-й модели. Поставки Legacy 450 начались лишь в декабре 2015 года. А в ноябре 2015 года Embraer сообщил об увеличении дальности полета Legacy 450 до 5370 км, что на 602 км больше, чем у сертифицированной в августе версии самолета. Данный шаг направлен на укрепление позиций компании в очень конку-

рентной нише средних деловых самолетов. Первая поставка обновленной версии намечена на третий квартал 2016 г. Компания сообщает, что владельцам, которые уже получили свои Legacy 450, будет предложена возможность модернизации. Чтобы увеличить дальность полета, Embraer внес «незначительные изменения» в конструкцию крыла, чтобы установить больший топливный бак, и обновил программное обеспечение бортового оборудования. При этом с 1166 до 1191 метров увеличится необходимая взлетная дистанция, а максимальная грузоподъемность уменьшится с 1350 до 1325 кг. Остальные характеристики не изменятся.

Увеличенная дальность полета Legacy 450 станет всего на 290 морских миль меньше (537 км), чем у большего Legacy 500.



ALL-AROUND LUXURY,  
POWER-PACKED  
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**  
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

## Jet Aviation тесно в Сингапуре


Сингапурская дочка Jet Aviation начала строительство третьего ангара и FBO в сингапурском аэропорту Seletar. Окончание работ намечено на ноябрь 2017 года. В итоге Jet Aviation в Сингапуре дополнительно получит 3850 кв.м. ангарных площадей и 300 кв.м. для пассажиров. Суммарная же площадь владений компании составит 11650 квадратных метров (три ангара) и почти 800 кв.м. под склады запчастей и show room. После ввода в эксплуатацию нового комплекса Jet Aviation Singapore сможет обслуживать одновременно два BBJ или пять G550.

Этот проект будет реализован совместно с Советом экономического развития Сингапура и корпорацией JTC (национальный разработчик промышленной


инфраструктуры). В Совете экономического развития острова считают, что строительство нового комплекса – это обоюдовыгодные инвестиции, которые помогут не только создать дополнительные рабочие места, но и повысить привлекательность сингапурского кластера.


Напомним, что для развития сингапурской авиационной промышленности в стране создается промышленный парк Seletar Aerospace Park, в котором разместятся предприятия по оказанию разнообразных авиационных услуг и выполнению НИОКР. Подсчитано, что ежегодный объем работ в данном парке к 2018 г. достигнет \$3 млрд. Кроме того, он обеспечит Сингапuru 10 тыс. новых рабочих мест.





**ЦЕНТР БИЗНЕС-АВИАЦИИ В РИГЕ**





**ЛУЧШИЙ FBO В ЕВРОПЕ**  
**ОБЛАДАТЕЛЬ ПРЕМИИ**  
**«SAPPHIRE PEGASUS AWARD»**

[www.riga.aero](http://www.riga.aero)

## Airbus поставил первый широкофюзеляжный бизнес-джет в текущем году

Airbus Corporate Jets поставила первый широкофюзеляжный джет в текущем году. Речь идет о Airbus A330-243 Prestige, который приобрела в прошлом году Saudi Basic Industries Corp. Самолет с бортовым номером VP-BHD (S/N 1751) в настоящее время находится во французском Шаторуа, где будет произведена его покраска. После этого борт отправится в Базель для кастомизации. Airbus A330-200 Prestige вмещает 60 пассажиров и имеет дальность 15400 км. В какой компоновке в итоге джет будет передан заказчику неизвестно.

Компания Sabic Saudi Basic Industries Corp., предприятие по производству полимерных материалов, было создано в 1976 году. Sabic Saudi Basic Industries Corp. является одной из крупнейших компаний Азии.

В прошлом году Airbus Corporate Jets передал заказчику лишь четыре самолета на общую сумму \$242 млн.: ACJ318, ACJ319, ACJ320 и ACJ330.

В настоящее время производитель сосредоточил усилия на маркетинге нового семейства Neo. Сейчас семейство Neo представлено двумя машинами: ACJ319 и ACJ320. 319-я модель будет иметь беспрецедентную дальность в 12500 км (восемь пассажиров и более 15-ти часов полетного времени без дозаправки), а ACJ320 с 25-ю пассажирами на борту будет летать на расстоянии в 11100 км (более 13 часов в воздухе). Первые поставки ACJ320neo и ACJ319neo должны начаться в четвертом квартале 2018 года и втором квартале 2019 года, соответственно. Стартовыми заказчиками стали Acropolis Aviation и Alpha Star Aviation.



# Gulfstream

## SILK WAY BUSINESS AVIATION

 A photograph of a Gulfstream G650 private jet on a tarmac. The aircraft is painted in a blue and white livery with 'AZERBAIJAN' written on the side. The aircraft is facing left. The background shows an airport tarmac with some buildings and other aircraft.
 

Представляем совершенно новый  
G650

## NetJets займется продажей самолетов

Долевой оператор NetJets создает новое подразделение, которое будет предоставлять клиентам объективную и экспертную поддержку при покупке или продаже самолета. Компания QS Partners будет применять в своей работе обширный опыт материнской компании, при этом новое предприятие не будет заниматься транспортными услугами.

«Основной посыл нашей работы состоит в том, что никто не покупает или продает больше бизнес-джетов, чем NetJets», - говорит управляющий партнер QS Partners, Сет Злоткин. «Теперь у нас будет более конкретная направленность на клиентов. Мы имеем достаточно авиационной инфраструктуры и информации, а прозрачность является отличительным признаком того, как мы делаем бизнес. Мы ищем целостный подход, и мы не будем делать акцент на привлечении клиентов в NetJets».

Портфель услуг и брокерская деятельность QS Partners будет охватывать все аспекты купли-про-

дажи, в том числе проверку перед покупкой конкретных воздушных судов, юридические и финансовые консультации и техническое обслуживание самолета. Доходы нового подразделения будут формироваться в основном за счет сборов, полученных от продажи воздушных судов, за исключением тех случаев, когда будут представляться интересы покупателя. При необходимости, QS Partners поможет организовать перевод самолета клиента под управление компании Executive Management Jet (дочерная компания NetJets).

Новая компания также будет реализовывать подержанные самолеты из своего портфеля. Сейчас QS Partners продает 15 самолетов, от Gulfstream GIV-SP 1999 года (с 12750 часов, цена \$5495000) до G450 2013 года (1430 часов / \$ 19995000). Две трети самолетов, предлагаемых на продажу в конце сентября, ранее летали в NetJets, и, соответственно, они имеют все необходимые проверки и допуски. QS Partners является эксклюзивным агентом по продажам подержанных самолетов NetJets.



**FORTAERO**  
Baltic Business / Universe in motion  
Aviation Alliance /

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX  
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ  
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XTi // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES  
ИЗЪЯВЛЯЮЩИЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM  
SALES@NEXTANTBAAC.COM  
+372 630 00 10





## Голосуйте за лучших

Оргкомитет Национальной премии в области деловой авиации «Крылья Бизнеса» запускает первый этап голосования за номинантов 2016 года на сайте [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru), а также продолжает прием заявок от претендентов на престижную отраслевую награду.

В настоящий момент на сайте Премии опубликованы профили номинантов, приславших свои заявки до 9 ноября 2016 года. Регистрация соискателей идет полным ходом, ведь чем раньше профиль номинанта будет открыт для голосования, тем больше шансов у компании собрать достойное число голосов профессионалов отрасли.

Премия «Крылья Бизнеса» присуждается в 13 номинациях: Авиакомпания деловой авиации, Менед-

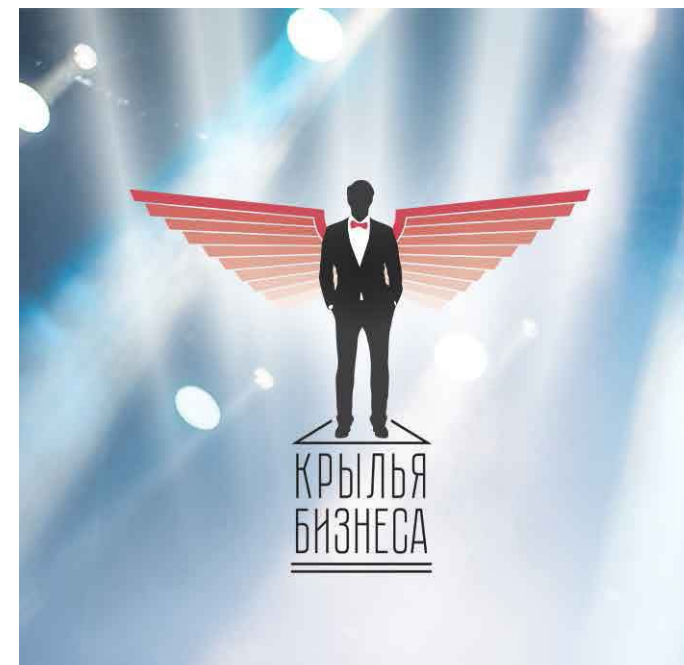
жмент самолетов, Зарубежная авиакомпания деловой авиации, Инфраструктура для деловой авиации, Производитель самолетов, Компания по техническому обслуживанию, Компания по организационному обеспечению полетов, Компания брокер, Сервисная компания в деловой авиации, Медиа и реклама в деловой авиации, Проект года в деловой авиации, Компания Легенда и Человек Легенда. Ряд номинаций открыт для международного участия.

Отдать свой голос за лучший проект или компанию, показавшую высокие результаты в 2016 году, можно прямо сейчас на сайте [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru). В каждой номинации можно отметить только одного участника. Онлайн-голосование продлится до 7 февраля 2017 года.

Лауреаты премии будут определены путем суммирования результатов онлайн-голосования и оценочных баллов, предоставленных членами и правлением Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА).

Церемония вручения Премии «Крылья Бизнеса» пройдет 17 февраля 2017 года в формате торжественного гала-ужина. В программе вечера – вручение престижных статуэток «Крылья Бизнеса» и яркая развлекательная программа с участием звезд российской эстрады. Ведущими мероприятия будут Оксана Федорова и Дмитрий Харатьян. Торопитесь забронировать лучшие места за столиками – билеты уже в продаже на сайте Премии.

Учредитель Премии «Крылья Бизнеса» - Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА). Продюсер церемонии вручения премии - компания ООО «Системы Бизнес Авиации», возглавляемая Михаилом Титовым.



НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ  
В ОБЛАСТИ ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ,  
17 ФЕВРАЛЯ 2017  
ГОЛОСУЙТЕ ЗА ЛУЧШИХ!

[wingsaward.ru](http://wingsaward.ru)

## Flying Colours продвигает салон Inairvation

Канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, расширила спектр доступных в Северной Америке планеров для модернизации с помощью интерьера Inairvation. На выставке NBAA-2016 компания представила новый вариант Inairvation, доступный для самолетов Bombardier Challenger 300 и 605, а также для моделей Gulfstream G450 и G550.

Также Flying Colours начала работать над внутренней отделкой очередного Bombardier Global Express. Планируется, что самолет будет поставлен заказчику в марте 2017 года. Кроме интерьера Inairvation, самолет получит также развлекательную систему от Lufthansa Technik. Кроме этого, Flying Colours разработает дизайн ливреи и полностью перекрасит самолет.

«Наша команда очень хорошо делает Inairvation, так как опыт и знания работ на планере самолетов Global дают нам преимущество», - сказал исполнительный вице-президент Flying Colours Шон Гиллеспи. «Будущие работы по комплектации Global будут проходить еще быстрее, так как концепция уже была опробована и испытана. Для владельцев воздушных судов простой – это деньги. Так что вариант использования наших собственных разработок, а также предварительно спроектированных элементов, дает значительные финансовые и временные преимущества».

В настоящее время Flying Colours ведет переговоры с несколькими владельцами Global Express и Challenger 605, заинтересованных в установке интерьера Inairvation. Следующий проект на Global планируется начать во втором квартале 2017 года.





# меридиан

авиакомпания



Тел.: +7 (495) 500 3221  
Факс: +7 (495) 589 9756

[comm@meridian-avia.com](mailto:comm@meridian-avia.com)  
[www.meridian-avia.com](http://www.meridian-avia.com)

ЭКСПЛУАТАЦИЯ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

---

ЧАРТЕРНЫЕ  
VIP-ПЕРЕВОЗКИ

---

МЕНЕДЖМЕНТ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

---

ОРГАНИЗАЦИОННОЕ  
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПОЛЕТОВ

---

ПОДДЕРЖАНИЕ  
ЛЕТНОЙ ГОДНОСТИ  
ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

**BUSINESS JET  
OPERATOR  
WINNER 2015**

FOR

**MERIDIAN AIR COMPANY**



**SAPPHIRE  
PEGASUS**

BUSINESS AVIATION

## Bell 505 стал VIP-вертолетом

В рамках прошедшей на прошлой неделе выставки NBAA-2016 Bell Helicopter (входит в Textron Inc.) и Mesaer Aviation Group (MAG) представили новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X. Как комментируют партнеры, сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mesaer Aviation Group (Монтепрандоне). Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций.

Стоит заметить, что Bell Helicopter и Mesaer Aviation Group являются давними партнерами. Сейчас компании продвигают на рынке свой совместный проект VVIP-салона – MAGnificent, который разработан для Bell 525.

Салон MAGnificent оборудован системой развлечений IFEEL (In-Flight Entertainment Enhanced Lounge) с

сенсорным управлением, установлены электрохромные окна. Система подавления шума SILENS (Speech Interference Level Enhanced Noise System) свела шумы к минимуму и сделала возможным вести в салоне беседу без использования гарнитуры. Система развлечений IFEEL оснащена доступом к WI-FI, интерактивными картам, средствами регулирования естественного освещения, разнообразному аудио и видео контенту. Все системы легко управляются прямо с экрана смартфона или смарт-часов.

Bell-505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 1500 кг.



ДЛЯ ЦЕНИТЕЛЕЙ  
ВЕРТОЛЁТНОЙ  
ТЕХНИКИ



**AW139**

+7 495 945-52-00

**EXCLASES** Holdings Ltd.  
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS

## В NetJets Europe прибыл очередной Global 6000

В середине октября европейское подразделение компании NetJets Inc. – NetJets Europe – получило седьмой ультрадальний бизнес-джет Bombardier Global 6000 (бортовой номер CS-GLG), который совершил перегонный рейс из Монреаля в Кашкайш, Португалия.

В последние годы NetJets демонстрирует тенденцию к отходу от эксплуатации самолетов легкого класса, ориентируясь на рост спроса в сегменте ультрадальних бизнес-джетов. Самолеты Global 6000, приобретенные компанией, полностью соответствуют этому новому тренду. Они пополняют воздушный флот крупных самолетов NetJets Europe, в который уже входит и Gulfstream G550 (ранее компания отказалась от эксплуатации Dassault Falcon 7X). И хотя

коммерческая эксплуатация нового Bombardier Global 6000 только начинается, в компании уверяют, что все летные часы и на этот самолет и на следующие уже проданы.

Новый Bombardier Global 6000 поставляется компанией с интерьером Signature Series, который используется и на всех новых самолетах Bombardier Challenger 650 и 350. На разработку нового дизайна интерьера специалистам NetJets понадобилось 18 месяцев. Global 6000 в исполнении для NetJets имеет конфигурацию на 13 пассажирских мест, благодаря чему в кормовой части будет размещена переговорная каюта. Благодаря этому также стало возможно сделать полноценный камбуз и другие сервисные помещения, необходимые для ультрадальних полетов. Всего, в

соответствии с контрактом, подписанным между NetJets и Bombardier в марте 2011 года, оператор получит 50 самолетов (30 Global 5000/6000 и 20 Global 7000/8000), с размещением опциона еще на 70 самолетов, при общей стоимости заказа в \$ 6,7 млрд.

В рамках 10-летнего плана обновления флота, компания NetJets ожидает поставку до 670 новых самолетов общей стоимостью \$17,6 млрд. В дополнение к семейству самолетов Global (Global 5000, Global 6000, Global 7000 и Global 8000), компания также разместила заказ на поставку в течение следующих 10-и лет самолетов Bombardier Challenger 350 и Challenger 650, Cessna Citation Latitude и Embraer Phenom 300 (все типы уже начали эксплуатироваться).



## FlairJet получает очередной Phenom 300

Британский оператор FlairJet продолжает увеличивать свой чартерный парк. Последним приобретением компании стал Embraer Phenom 300 (G-HNPN), который будет базироваться в Leeds Bradford Airport. Сейчас парк оператора состоит из самолетов Embraer Phenom 300/100, Beechcraft King Air 350i, Cessna Citation Mustang, Cessna Citation Bravo. За последние 19 месяцев было приобретено пять машин.

По словам основателя FlairJet Дэвида Флечера, Phenom 300 идеально подходит под бизнес-модель компании. Однако, понимая, что единственным условием дальнейшего развития любой авиакомпании является развитие на новых рынках, менеджмент FlairJet уже принял решение о приобретении самолетов большей дальности и пассажироместимости.

В августе текущего года американский долевым оператор Flexjet официально подтвердил факт покупки FlairJet, в Marshall Aerospace также подтвердили эту информацию. Таким образом американская компания получила доступ на европейский рынок.

Первоначально основу европейского парка Flexjet составят восемь Nextant 400XTi, которые достались по наследству от FlairJet. Но и это не самое главное – Flexjet получил долгожданный европейский АОС, который позволит ему выполнять рейсы по Европе. Самолеты компании будут базироваться в Birmingham Airport, но несколько позже количество баз увеличится. Рэй Джонс, управляющий директор Flexjet, пообещал, что сохранит весь персонал компании и действующие контракты на управление воздушными судами.



**PILATUS PC-12NG**  
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12  
sales@nesterovavia.com    www.nesterovavia.aero

## «Меридиан» проверил Jet Aviation

В октябре 2016 года специалисты АО «Авиакомпания «Меридиан» провели внешний аудит соответствия деятельности организации по техническому обслуживанию Jet Aviation требованиям PART-145 и Договора на выполнение работ по техническому обслуживанию воздушных судов, эксплуатируемых авиакомпанией, рассказали BizavNews в компании.

В ходе проведения аудита проверялись вопросы поддержания в рабочем состоянии существующей инфраструктуры организации (склады, инструментальные кладовые, офисные помещения), достаточности материальных и человеческих ресурсов, обеспечения необходимой квалификации, наличие необходимой технической документации, процессы планирования технического обслуживания, процедуры управления агрегатами и инструментами. Результаты аудита были переданы руководству Jet Aviation для разработки и реализации корректирующих мероприятий.

В целом, по результатам проведенного аудита специалистами авиакомпании «Меридиан» сделан вывод о соответствии текущей деятельности Центра обслуживанию по техническому предъявляемым требованиям и сформированы рекомендации руководству Эксплуатанта о продолжении сотрудничества с данной организацией.

В настоящее время АО «Авиакомпания «Меридиан» является единственным авиаперевозчиком на территории СНГ и третьим – вне границ Евросоюза, способным предложить свои услуги по поддержанию летной годности собственникам и эксплуатантам АОН воздушных судов европейской регистрации, а также зарегистрированных в реестрах Бермудских и Каймановых островов, острова Мэн и Арубы.

## Китайцы сделают свой бизнес-джет

Китайская компания AVIC продемонстрировала в рамках выставки AIRSHOW CHINA перспективный частный самолет под названием CBJ-800. Судя по модели, которая была показана на стенде компании, это двухдвигательный самолет с салоном на семь мест в передней зоне и на четыре места в задней каюте. Также присутствуют туалеты в носу и на корме, камбуз и места для экипажа. По словам AVIC, пассажирский салон будет иметь высоту 1,9 метра, что позволит большинству людей встать в полный рост.

Руководство компании всерьез рассматривает возможность продвигать данный проект. Но одной из проблем является политический климат в Китае, который на фоне борьбы с коррупцией не поощряет проявление богатства. Кроме того, экономика Китая замедляется, что вызвало снижение спроса на частные самолеты.



Компания AVIC уже провела переговоры с General Electric и Rolls-Royce по поводу поставки силовых установок. Производитель сообщает, что CBJ-800 получит полностью цифровую электродистанционную систему управления полетом и современную авионику.

Максимальная скорость будет на уровне 0,85 Маха, а дальность полета 8050 км. Максимальная полезная нагрузка составит 2200 кг.



## Маленькая победа Piaggio

В рамках прошедшей на прошлой неделе в Орландо выставки NBAA-2016 компания Piaggio Aerospace подписала контракт на поставку пяти турбовинтовых Avanti EVO. Заказчиком выступила американская West Coast Aviation Services, которая планирует эксплуатацию самолетов в своих программах долевого владения. Стоит заметить, что это первая продажа Avanti EVO на американском рынке. Первый самолет West Coast Aviation Services получит уже в этом году, остальные – до конца 2017 года.

Проект семиместного Avanti EVO стоимостью \$7,4 млн. был запущен в мае 2014 года как обновление двухдвигательного Avanti II. EVO получил ряд существенных изменений по сравнению с предшественником Avanti II, которые направлены на повышение эффективности, снижение эксплуатационных расходов, обеспечение более высокого уровня комфорта для пассажиров. В число нововведений входят законцовки крыльев, мотогондолы нового дизайна и передние крылья другой формы, которые увеличивают скороподъемность на 10% и крейсерскую дальность полета на 3% (до 1770 морских миль). Аэродинамические улучшения привели к росту потолка до 410 эшелона, уменьшению посадочной дистанции на 5% и взлетной дистанции на 2%. Машина получила пятилопастные саблевидные винты Hartzell, снижающие уровень внешних шумов на 68% - 5 dB(A), а внутренних – на 20% - 1 dB(A).

EVO оснащается новым интерьером, созданным итальянскими дизайнерами и включающим двухзонный климат-контроль с большим количеством регулировок. В ближайшее время модель получит малообслуживаемые шасси, антиюзную автоматику тормозов и новую цифровую систему управления.

## Flight Center принял на обслуживание первый двухдвигательный самолет

В Flight Center на техническое обслуживание прибыло первое двухдвигательное воздушное судно – самолет Beechcraft Baron G58. Команда Центра уже провела первичный осмотр и устранила большинство технических замечаний.

«До настоящего момента мы выполняли сервисные работы только однодвигательных самолетов и автожиров», – комментирует генеральный директор компании Владимир Хроменков. «Нам еще предстоит выполнить значительный объем работ на Baron G58, но уже сейчас можно сказать, что этот самолет открывает новую страницу в истории развития компании».

«Лучшей иллюстрацией высокого уровня предлагаемых Флайт Центром услуг является оказанное клиентами доверие», – комментируют новость в компании Jet Transfer, официальном дилере Beechcraft в России.

Baron G58 - легкий двухдвигательный поршневого самолет, обладающий беспрецедентной производительностью и лучшими показателями дальности и максимальной целевой нагрузки в сегменте. Данный самолет идеально подходит как для бизнеса, так и для удовольствия/отдыха.



## Textron продал три Citation X+

Cessna Aircraft, дочерняя компания Textron Aviation, в рамках прошедшей на прошлой неделе в Орландо выставки NBAA-2016 подписала контракт на поставку трех самолетов Citation X+ компании Schweitzer Engineering Laboratories (SEL), которая является клиентом производителя с 1999 года. Свой первый Citation X SEL получила в 2002 году.

Компания SEL является лидером отрасли защиты электропитания и выпускает изделия и решения для уменьшения числа аварийных перерывов в энергоснабжении и повреждений электрических систем. О программе обновления скоростного среднего бизнес-джета Citation X американский производитель объявил на выставке NBAA в 2010 году. Тогда компания решила сменить имя этого самолета и назвать его Citation Ten. Однако на NBAA-2012 компания «по многочисленным просьбам» возвратилась к старому наименованию – Citation X.

Новая модификация Citation X имеет более длинный салон, чем предшественник. Дальность его полета составляет 3242 морских мили, что позволяет бизнес-джету пролететь без посадки из Нью-Йорка в Лондон. Также самолет сможет лететь на высоте 51000 футов и не пересекаться с коммерческими трассами, а также миновать области плохой погоды. Еще одно отличие от предыдущего Citation X в том, что новая версия оборудована вертикальными законцовками крыла, которые уменьшают расход топлива. Для разбега джету необходимо 1600 метров бетона, для пробега – символические 1045 метров. Для подъема на рабочий эшелон FL470 самолету понадобится 24 минуты. В X+ могут вместиться до 12 пассажиров, но стандартный интерьер – восьмиместная версия.

## Правительство Словакии продолжает модернизировать авиапарк

Правительственный авиаотряд Словакии (Slovak Government Flight Service) продолжает обновлять парк воздушных судов. Вслед за вводом в эксплуатацию ACJ319, который пришел на смену Ту-154М, авиаотряд приступил к эксплуатации самолета Fokker 100 (OM-BYC) 1991 года выпуска.

Впервые OM-BYC поднялся в воздух 23 ноября 25 лет назад в составе флотилии American Airlines. В середине 2000-х он стал бизнес-джетом, полетав в Ford Motor Company и International Jet Management. Кстати, российским пользователям услуг этот борт известен достаточно хорошо. В 2007 году он эксплуатировался австрийским бизнес-оператором MJet (OE-IID).

До настоящего момента правительственный парк Словакии состоял из двух Ту-154М (OM-BYO 1989 года выпуска и OM-BYR 1998 года выпуска), а также двух Як-40 (OM-BYE 1974 года выпуска и OM-BYL 1979 года выпуска).

Ожидается, что уже в текущем году оба Як-40 будут заменены на два Fokker-100, которые приобретаются на вторичном рынке, при этом один Ту-154М (OM-BYR) продолжит выполнять полеты. А уже в следующем году ему на смену придет второй ACJ319, который активно ищут на вторичном рынке. Первый ACJ319 был введен в эксплуатацию летом этого года. Slovak Government Flying Service был образован в 1993 году и базируется в братиславском аэропорту M. R. Štefánik Airport.





## Jet Aviation получил 20 самолетов

За последние пять месяцев текущего года Jet Aviation увеличила парк управляемых самолетов на 20 машин. 11 бизнес-джетов будут базироваться в американских аэропортах (включая новые G650 и G550) Тетерборо, Чикаго и Бурбанк. Еще пять машин будут управляться от лица ближневосточных клиентов, а четыре – азиатских. Часть парка будет доступна для выполнения чартерных перелетов, впрочем, в компании не сообщают о типах самолетов и месте базирования.

Кстати, по итогам прошлого года доходы Jet Aviation в странах Юго-Восточной Азии увеличились на 14%, а воздушный парк вырос почти в два раза. Именно эти тренды послужили основной причиной реструктуризации в августе 2012 года подразделения EMEA & Asia в два отдельных региональных филиала. Сейчас Jet Aviation имеет два мощных подразделения в Азии – в Гонконге и Сингапуре.

По словам управляющего директора азиатского филиала Jet Aviation Айриса Ризена, благодаря открытию в феврале 2014 года в Сингапуре нового ангара Singapore Seletar Aerospace Park, количество азиатских клиентов, рассматривающих компанию в качестве управляющей или провайдера услуг ТОиР, существенно возросло.

На протяжении всего 2016 года Jet Aviation продолжал наблюдать устойчивый спрос на свои услуги управления самолетами, чартерные перевозки, а также на услуги летного обеспечения, добавив в течение последних двенадцати месяцев около 30 самолетов в свой глобальный флот.

## Bombardier борется за результаты

Bombardier Inc. сообщила о результатах третьего квартала 2016 года. В компании подчеркнули, что антикризисный план успешно выполняется. «Мы продолжаем набирать обороты, так как выполняем наш антикризисный план и преобразовываем компанию», – сказал Ален Бельмара, президент и главный исполнительный директор Bombardier Inc. «В третьем квартале мы вновь выполнили наши финансовые обязательства, мы достигли этапов в наших программах, и мы продолжили принимать жесткие меры, необходимые для повышения производительности, снижения затрат и оптимизации нашей деятельности».

Компания планирует закончить год с высокими показателями операционной прибыли. Итогом работы с начала года стал первый полет новейшего Global 7000, работы по которому идут в соответствии с графиком, а ввод в эксплуатацию намечен на 2018 г.

В третьем квартале 2016 года подразделение Bombardier Business Aircraft получило доход \$1,314 млрд., что на 16 % меньше, чем годом ранее. Однако операционная прибыль составила \$84 млн., по сравнению с убытком в \$1,115 млрд. в прошлом году.

За прошедший квартал компания поставила 36 бизнес-джетов, по сравнению с 43-мя годом ранее. При этом чистые заказы составили 22 самолета, тогда как годом ранее портфель заказов уменьшился на 32 бизнес-джета. В итоге, в третьем квартале 2016 года соотношение поставленных самолетов к заказам составило 0,6. За девять месяцев 2016 года компания поставила 109 бизнес-джетов и достигла соотношения поставленных самолетов к заказам 0,8.

Bombardier Business Aircraft планирует по итогам 2016 года получить доход в размере около \$5,5 млрд., и поставить более 150 бизнес-джетов.



## Panasonic предоставит связь для бизнес-джетов

Компания Panasonic Avionics Corporation (Panasonic) объявила о том, что Satcom Direct (SD) станет ее первым на рынке деловой авиации реселлером глобальных услуг связи для воздушных судов деловой авиации.

Услуги от Panasonic позволяют предоставлять пассажирам превосходный сервис за счет приоритизации трафика и пропускной способности, оптимизированной для рынка деловой авиации. Открытая сетевая архитектура Panasonic обеспечивает простоту масштабирования всемирной сети спутниковой связи для удовлетворения растущих потребностей этого ключевого рынка в пропускной способности.

Компания уже предлагает услугу спутниковой связи с высокой пропускной способностью (HTS), а также проектирует спутник с максимальной пропускной способностью (XTSTM) для предоставления высочайшего в отрасли уровня сервиса.

Говорит вице-президент Global Communications Services Дэвид Брунер (David Bruner): «Быть на связи для бизнес-клиентов означает намного больше, чем просто возможность проверить электронную почту. Компания SD позволяет нам менять стандарты связи в деловой авиации.

В какую точку мира ни путешествовали бы эти требовательные клиенты, теперь у них будет более быстрое подключение и более высокий уровень надежности по сравнению с другими услугами. Кроме того, они также смогут пользоваться тремя каналами международного прямого телевидения, в том числе смотреть новости и самые популярные в мире спортивные мероприятия в прямом эфире».

Дополняет руководитель службы клиентской поддержки SD Скотт Гамильтон (Scott Hamilton): «Мы гордимся тем, что компания Panasonic выбрала нас в качестве реселлера своих услуг. Мы являемся

лидером в сфере коммуникационных технологий, у нас высокий уровень сервиса и отличное понимание рынка, так что мы сможем предлагать нашим клиентам высокоскоростную связь по всему миру, с учетом глобального присутствия Panasonic».

Используя преимущества глобальной сети Panasonic, обладающей высокой производительностью и масштабируемостью, SD сможет предлагать клиентам в сфере деловой авиации такие услуги, как IP-телефония с более высоким качеством связи, улучшенное деление на геозоны с уведомлениями о границах и оповещениями об определенных географических регионах, а также популярную услугу SD - GlobalVT, которая позволяет клиентам совершать звонки и отправлять текстовые сообщения со своих личных мобильных устройств на любой высоте во время полета.

Клиенты в деловой авиации будут также иметь доступ к операционной платформе SD Pro. SD Pro представляет собой интегрированную платформу управления данными, которая обеспечивает летные службы ключевой информацией, например, данными об эксплуатации воздушных судов, надежности соединения между кабиной экипажа и салоном, а также такими услугами, как SD Flightlogs и SD Flight Tracker, решениями по планированию и обеспечению безопасности данных, частной сетью SD Private Network.

Глобальное коммуникационное решение от Panasonic для деловой авиации использует ту же сеть, которая уже была успешно проверена в коммерческой авиации и в настоящее время прекрасно функционирует на борту более чем 1000 воздушных судов. Это решение доступно в любой точке земного шара, а его непревзойденная зона покрытия составляет 99,6% летных маршрутов в мире.



## Gulfstream продолжает развивать семейства GIV и GV

За последние четыре года Gulfstream Aerospace Corp. разработала немало инновационных решений для модернизации культовых семейств самолетов GIV и GV, с начала эксплуатации которых вскоре пройдет 30 и 20 лет соответственно. В результате улучшений и обновлений самолеты GIV, GIV-SP и GV сохранят

все возможности, будут соответствовать нормативным требованиям системы NextGen и останутся одними из самых эффективных бизнес-джетов в отрасли.

«Мы взяли на себя обязательство перед нашими

клиентами продолжать развитие этих самолетов», — сказал Дерек Циммерман (Derek Zimmerman), президент подразделения технической поддержки Gulfstream, перед открытием выставки-конференции деловой авиации, организованной Национальной ассоциацией деловой авиации в Орландо, штат Флорида (США). «Эти два семейства бизнес-джетов — одни из самых надежных и функциональных за всю историю. По всему миру эксплуатируются более 2500 самолетов Gulfstream, и более 700 из них относятся к семействам GIV, GIV-SP и GV. Мы продолжаем разрабатывать решения для усовершенствования их безопасности и технологического оснащения».

Последние обновления семейств GIV и GV коснулись четырех основных составляющих: кабины экипажа, системы управления оборудованием салона, систем связи, а также внешнего и внутреннего оформления.

Gulfstream также предлагает эксплуатантам самолетов GIV, GIV-SP и GV улучшения внутреннего и внешнего оформления, включая переоборудование салона, например, замену обивки сидений, замену ковровых покрытий и новые бортовые развлекательные системы, внешнее светодиодное освещение и наружную покраску самолета.

Улучшения и обновления самолетов семейств GIV и GV можно произвести в собственных сервисных центрах Gulfstream по всему миру. Эти центры расположены в Саванне и Брансуике (штат Джорджия), Уэстфилде (штат Массачусетс), Эплтоне (штат Висконсин), Лас-Вегасе, Лонг-Бич (штат Калифорния), Далласе, Уэст-Палм-Бич (штат Флорида), Лутоне (Англия), Сорокабе (Бразилия) и Пекине.



## Honeywell дает пессимистичный прогноз

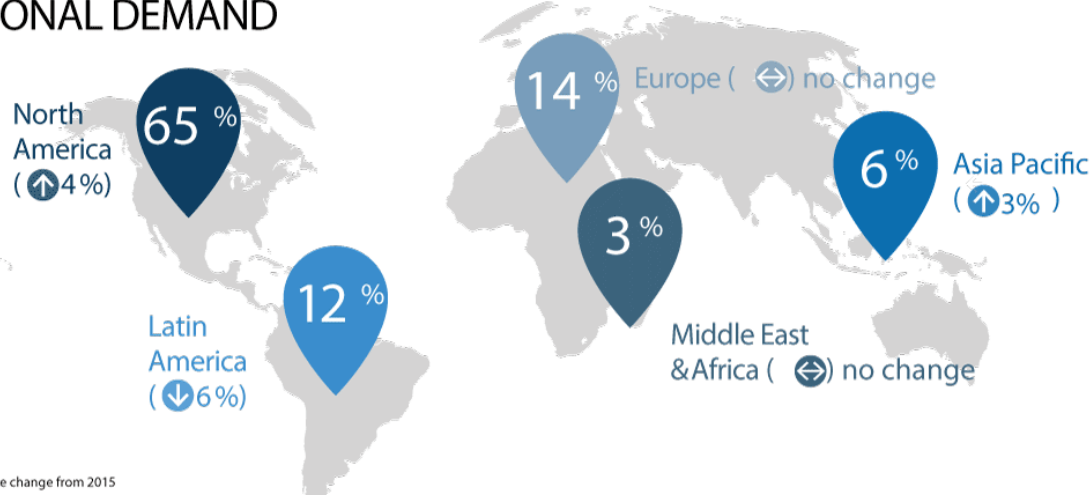
На выставке NBAA-2016 компания Honeywell обновила свой 25-й прогноз рынка деловой авиации Global Business Aviation Outlook. В соответствии с ним, в краткосрочной перспективе отрасль бизнес-авиации продолжит сталкиваться замедлением тем-

пов заказов из-за экономических неопределенностей на многих мировых рынках наряду со значительной политической нестабильностью. В Global Business Aviation Outlook прогнозируется поставка с 2016 по 2026 годы до 8600 новых бизнес-джетов на сумму

\$255 млрд. Нынешний прогноз более пессимистичен относительно 2015 года, и сокращение параметров составило 6-7%.

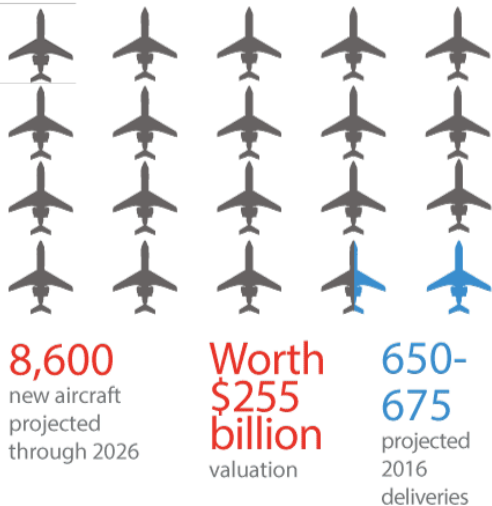
«Мы продолжаем наблюдать относительно неопределенные прогнозы экономического роста на многих зрелых рынках бизнес-авиации. При том, что на развитых страны, как правило, дела обстоят неплохо, уровень потребления, валютные и политические неопределенности вызывают опасения», - говорит Брайан Силл, президент подразделения коммерческой авиации Honeywell Aerospace. «Эти факторы продолжают оказывать влияние ближне- и долгосрочные поставки, но ответы в опросе этого года показывают, что в среднесрочной перспективе наблюдается рост интереса к приобретению новых воздушных судов, особенно в период 2018-19 годов».

### REGIONAL DEMAND

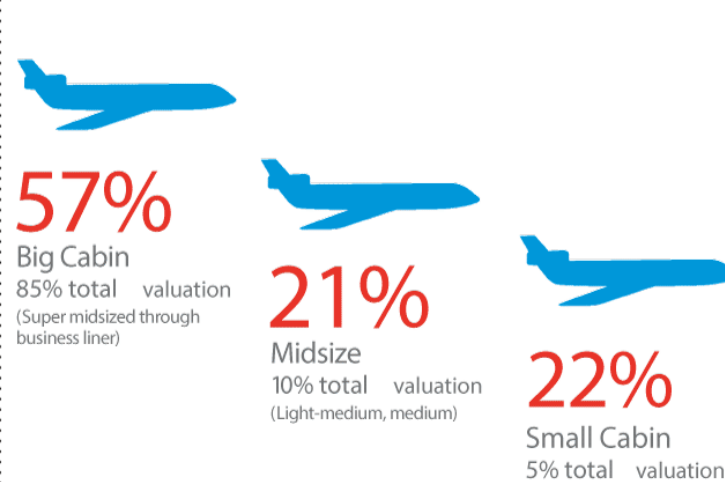


( ) - percentage change from 2015

### AIRCRAFT DELIVERIES



### PURCHASE PLANS BY AIRCRAFT CLASS



### Основные выводы Honeywell в 2016 году.

В 2016 году будет поставлено от 650 до 675 новых бизнес-джетов, что является довольно низким уровнем и снижением в годовом исчислении. Откат количества поставок в 2016 году нивелирует небольшой рост в 2015 году, и во многом связан с более медленными темпами заказов «зрелых» моделей и стабилизации поставок воздушных судов долевым операторам.

В 2017 году, согласно прогнозам, поставки будут также несколько ниже, что отражает переход к новым моделям, намеченным на ввод в эксплуатацию в 2017 года и 2018 годах.

В течение ближайших пяти лет качество замены или дополнения к своим текущим флотам операторы планируют заказать деловых самолетов в эквиваленте примерно 27% от нынешнего размера флота.

Из общего количества планируемых покупок новых самолетов бизнес-класса, 21% произойдет к концу 2017 года и по 18% запланированы на 2018 год и 2019.

Операторы продолжают фокусироваться на более крупных воздушных судах, начиная от суперсредних до ультрадальних и бизнес-лайнеров, на которые будет приходиться более 85% всех расходов на новые бизнес-джеты в ближайшие пять лет.

В соответствии с прогнозом, до 2026 года, несмотря на негативную краткосрочную перспективу, среднегодовой темп роста поставок сверхдальних бизнес-джетов составит 3-4%, так как новые модели и улучшение экономической ситуации будут способствовать росту в отрасли.

### **Распределение по регионам мира**

В текущем прогнозе показатели стран БРИК улучшились. Это связано с улучшением перспективы по планируемым поставкам в Китай и Россию по сравнению с прошлым годом, в сочетании с небольшим ростом в Бразилии. В опросе этого года прогнозируемые поставки отскочили от минимумов 2015 года, достигнув доли чуть более 32% от общего флота этих стран. И это выше среднего общемирового уровня. Но пока Бразилия остается ярким пятном БРИК с самыми оптимистичными прогнозами по поставкам.

Операторы Азиатско-Тихоокеанского региона, несмотря на продолжающуюся региональную напряженность и инициативы правительств по жесткой экономии, проявляют энтузиазм. В течение ближайших пяти лет доля поставок новых самолетов в этот регион составит до 28% от общего флота, что примерно в два раза больше по сравнению с уровнем 2015 года.

На Ближнем Востоке и в Африке, несмотря на еще один год существенных политических потрясений и продолжающийся конфликт в тандеме с умеренным улучшением цен на нефть, планируемые поставки неожиданно увеличились. На Ближнем Востоке и в Африке 21% респондентов заявили, что будут менять или добавлять в свой флот новые самолеты, по сравнению с 16% в прошлом году. Самый значительный оптимизм присутствует в нефтедобывающих странах и Южной Африке.

Результаты Латинской Америки в прогнозе 2016 года идут в соответствии со средним мировым уровнем. Но несколько более высокие прогнозы по Бразилии частично компенсируются значительным снижением в других странах. Почти 27% текущего флота в Латинской Америке будет заменено или добавлено новыми самолетами, что на 2-3% ниже, чем в исследовании прошлого года.

Прогноз поставок в Северной Америке очень важен, учитывая размер региона и неопределенные условия в остальном мире. По оценкам экспертов, 65% прогнозируемого спроса исходит от североамериканских операторов, что на 4% выше прогноза 2015 года.

Несмотря на то, что в Европе операторы по-прежнему борются с вялым спросом и политической напряженностью из-за последствий Brexit, наплыва беженцев и мигрантов и неустойчивости валюты, новые планы на покупку бизнес-джетов несколько улучшились. В этом году ожидания повысились до 30% от всего флота региона, что соответствует средним значениям до 2009 года.

Несмотря на улучшение прогноза по поставкам новых самолетов, доля Европы в мировой структуре на ближайшие пять лет остается на уровне 14%. Этот

результат основан в значительной степени на том, что в последние годы европейский флот не расширялся. Многие самолеты переведены в другие регионы, что уменьшило активный флот, несмотря на поставки новых бизнес-джетов.

### **Вторичный рынок и трафик**

Эксперты Honeywell в течение прошедшего года не зафиксировали восстановление темпа летной активности. В то же время операторы настроены позитивно, и в отчете 2016 года они сообщили о планах увеличить использование воздушных судов в течение следующих 12 месяцев, правда незначительно.

На вторичном рынке наблюдается снижение относительного количества выставленных на продажу воздушных судов. Сейчас продается примерно 10% от эксплуатируемого флота, что значительно ниже пика в 16% в 2009 году, и сравнимо с минимумом, достигнутым в прошлом году. Текущие уровни по-прежнему находятся в пределах совокупного уровня в течение последнего десятилетия, но тренд уровня запасов направлен вверх. В то же время цены предложения на вторичном рынке продолжают снижаться.

Методология составления прогноза Honeywell основывается на нескольких источниках, включая макроэкономический анализ, производственные планы и графики разработок производителей и мнения экспертов авиационной отрасли. Honeywell также использует информацию, полученную из интервью с более чем 1500 владельцами и операторами бизнес-джетов по всему миру. Выборка является репрезентативной по всей отрасли с точки зрения географии, эксплуатации и состава флота.

## Первый в Восточной Европе

ВО «Внуково-3», оператором которого является компания VIPPORT, успешно прошел процесс аудита на сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Одобрение распространяется на FBO «Внуково-3» в Международном аэропорту «Внуково».

Стандарт IS-BAH разработан как добровольный свод правил, включающий наилучший опыт работы наземных провайдеров деловой авиации, и является совместной программой IBAC и Национальной

ассоциации воздушного транспорта США (NATA). Данный стандарт включает систему SMS во всех аспектах деятельности FBO и базируется на структуре более раннего стандарта IS-BAO для операторов деловых самолетов.

«Это одобрение демонстрирует, что FBO «Внуково-3» имеет четкие обязательства по безопасности бизнес-авиации на земле и выходит за рамки того, что требуется по обязательным документам», - прокомментировал BizavNews генеральный директор VIPPORT Игорь Мудрик.

Напомним, что компания VIPPORT работает на рынке с декабря 2004 года и является оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИП-ПОРТ» осуществляет свою деятельность в соответствии с действующим сертификатом. Сотрудники, задействованные в производственном процессе, владеют английским языком (многие владеют и другими языками), обучены и имеют действующие сертификаты государственного образца. VIPPORT имеет договорные отношения со всеми службами аэропорта Внуково, ГТК «России» и может организовывать наземное обслуживание как во Внуково-1 и Внуково-3, так и во Внуково-2 – правительственном терминале.

В течение текущего года в аэропорту продолжилось строительство и модернизация ангарного комплекса. В итоге, в настоящее время во «Внуково-3» расположен крупнейший ангарный комплекс в Европе, позволяющий всесезонное хранение и обслуживание воздушных судов любых типов, включая ACJ340 и BBJ767 (18 ангаров, площадью от 96 кв.м. каждый). «Внуково-3» располагает более 210 000 кв.м. перронных площадей.

В 2015 году ЦБА «Внуково-3» обслужил 17015 рейсов и 110258 пассажиров. Самым активным месяцем года стал июнь, когда было обслужено 1718 рейсов и 11529 пассажиров, а самым «скромным» – февраль (1139 и 6652 соответственно). Годом ранее «Внуково-3» обслужил 19877 рейсов и 128370 пассажиров. За последние 10 лет именно 2014 год стал рекордным по трафику и количеству пассажиров, а самым «скромным» - 2005 год с 7352 рейсами и 37035 пассажирами.



Фото: Дмитрий Петроченко

## Все ниже и ниже

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли за три квартала 2016 года. Согласно отчету ассоциации, за девять месяцев текущего года поставки самолетов авиации общего назначения уменьшились на 3,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Всего поставлено 1504 самолета на общую сумму \$13,4 млрд. Поставки вертолетов за тот же период также снизились на 16,0%, до 615 единиц, а их стоимость упала на 26,4%, до \$2,5 млрд. Общая стоимость поставленных с начала года самолетов и вертолетов составила \$15,9 млрд., что на 16,5% меньше по сравнению с прошлым годом (\$19,1 млрд).

«Невозможно скрыть тот факт, что эти цифры не те, которые мы хотели бы видеть», - говорит президент и исполнительный директор GAMA Пит Банс. «К сожалению, они отражают не-

стабильность вторичного рынка в сочетании с усложнением глобальных экономических и геополитических факторов. Воодушевляет то, что каждый производитель самолетов и вертолетов, член GAMA, имеет новые программы, уже завершённые или еще разрабатываемые, и это вселяет оптимизм в будущее».

«Теперь, когда выборы в США остались позади, мы с нетерпением ждем совместной работы с новой администрацией и новым Конгрессом, а также с их коллегами по всему миру, чтобы подчеркнуть важность динамики производства, услуг ТОиР и новых рабочих мест в АОН и деловой авиации», - продолжал Банс. «Мы также приветствуем внимание к важным инвестициям в инфраструктуру, в частности, в аэропорты и вертодромы, а также в поддержку безопасной и растущей глобальной авиационной системы. Мы готовы работать с избранными и назначен-

ными должностными лицами по вопросам политики, которые облегчат реформы сертификации и инновационной продукции, а также улучшат валидацию и признание продуктов во всем мире».

По итогам трех кварталов ярким пятном стали поставки турбовинтовых самолетов, 379 поставок, рост на 1,3%, по сравнению с 2015 г. Поставки поршневых самолетов сократилось с 719 единиц в 2015 года, до 696 – в текущем. Кроме того, бизнес-джетов изготовлено на 7,7% меньше, чем в том же периоде прошлого года (465 самолетов в 2015 году и 429 – в этом году).

Поставки поршневых вертолетов упали на 17,6% до 168 машин. Газотурбинных вертолетов в общей сложности поставлено 447 машины, что на 15,3% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2015 года.

### Полный отчет GAMA за три квартала 2016 г.

*Поставки самолетов и доходы за три квартала 2016 г.*

Сегмент	2015	2016	Изменение
<i>Поршневые</i>	719	696	-3,2%
<i>Турбовинтовые</i>	374	379	+1,3%
<i>Реактивные</i>	465	429	-3,5%
<b>ВСЕГО</b>	<b>1558</b>	<b>1504</b>	<b>-3,5%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 15,7 млрд.</b>	<b>\$ 13,4 млрд.</b>	<b>-14,4%</b>

*Поставки вертолетов и доходы за три квартала 2016 г.*

Сегмент	2015	2016	Изменение
<i>Поршневые</i>	204	168	-17,6%
<i>Газотурбинные</i>	528	447	-15,3%
<b>ВСЕГО</b>	<b>732</b>	<b>615</b>	<b>-16,0%</b>
<b>СТОИМОСТЬ</b>	<b>\$ 3,4 млрд.</b>	<b>\$ 2,5 млрд.</b>	<b>-26,4%</b>



## Осеннее затишье

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2016 года. В этом месяце в общей сложности был выполнен 66921 рейс бизнес-авиации (в сентябре 2016 года – 76983 полета), что на 2,8% меньше, чем годом ранее. Месяцем ранее, в сентябре, эксперты зафиксировали рост трафика на 1,4%. Снижение в октябре обусловлено в основном падением активности в сегменте турбовинтовых самолетов, при том, что полеты бизнес-джетов в годовом исчислении остались

на том же уровне. В целом, с начала 2016 года трафик деловой авиации остается на 0,3% ниже по сравнению с 2015 годом.

Неуверенный спрос во Франции и Германии тянут рынок вниз. В этих двух странах в октябре было выполнено на 1600 рейсов меньше в годовом исчислении. Трафик бизнес-авиации в Германии упал на 10%, а чартерная активность во Франции снизилась на 7% в годовом исчислении.

Рынки Великобритании и Швейцарии в октябре также были слабее, чем в аналогичном периоде прошлого года. Но в Великобритании все еще наблюдается рост с начала года в среднем на более 100 рейсов в месяц по сравнению с прошлым годом. Но в октябре количество рейсов из Великобритании в Европу снизилось на 4%.

В то же время южная Европа продолжила летнюю тенденцию роста, в Италии – на 2%, а в Испании – на 7%. Рост в Испании обусловлен полетами частных бизнес-джетов, а в Италии – увеличением в сегменте чартеров.

Трафик в Восточной Европе остался на уровне прошлого года. Активность полетов из России снизилась по сравнению с октябрём 2015 года на 7%, хотя количество рейсов из Европы в Россию осталось на уровне прошлого года. Трансатлантический трафик также остался плоским. В то же время количество полетов из Африки в октябре выросло.

Общая АОС-активность снизилась совсем немного, а чартерные полеты бизнес-джетов выросли на 2%. Трафик чартеров поддерживается расширением флотов крупных операторов, особенно в сегментах ультрадальних, суперсредних и легких бизнес-джетов.

Сегмент VLJ продолжил рост – налет в октябре увеличился на 7%. В этом месяце сегмент VLJ занял около 15% от всех чартеров легких бизнес-джетов. В то же время частный трафик сверхлегких самолетов снизился на 1%, при росте на более чем 10% чартеров на данных бизнес-джетах. А наибольший прирост показали Phenom 100.

У бизнес-джетов тяжелого, среднего класса и старых самолетов начального уровня было отмечено значительное снижение активности, особенно в частном трафике. Такое снижение в основном проявляется среди бизнес-джетов Dassault и Hawker. Активность Pilatus была на 2% выше, а полеты Piaggio выросли на более чем 10%.

Ницца, Канны, Биггин Хилл и Станстед были аэропортами с самыми высокими темпами роста в октябре. Ле-Бурже, Линате, Фарнборо и Внуково показали сокращение полетов бизнес-авиации. Частный трафик значительно увеличился на Майорке, а в Ницце наблюдался рост АОС-активности.

Управляющий директор WingX Advance Ричард Кое комментирует: «Октябрь снизился в годовом исчислении и показал самую низкую октябрьскую активность за последние нескольких лет. Но тенденция к снижению была спровоцирована значительным падением трафика турбовинтовых и поршневых самолетов. Общая активность бизнес-джетов была «плоской», а чартеры бизнес-джетов продолжали расти. В некоторой степени это отражает увеличение размеров флотов крупных коммерческих операторов, но также не исключается некоторый рост общего спроса через онлайн-платформы из-за привлечения новых пользователей в отрасль».

***WINGX Business Aviation Monitor***





## Sky Atlas – новый игрок на рынке бизнес-авиации

Появление на рынке нового игрока всегда привлекает внимание, особенно если речь идет о бизнес-авиации. О новой компании «Скай Атлас» информации в СМИ пока что немного. Поэтому BizavWeek было чрезвычайно интересно поговорить с главой компании **Николя Винкелем** в непринужденной обстановке конференции AIR OPS Europe, которая прошла в Каннах в октябре.

Удачное совпадение, именно в этот период «Скай Атлас» отмечает первый год работы на рынке, а это значит, что можно подвести промежуточные итоги и подробно рассказать об услугах компании.



Нашего собеседника, Никола Винкеля, сложно отнести к категории случайных людей на рынке. За его плечами два десятилетия работы в сегменте деловых перевозок и бесценный опыт управленца в крупных российских компаниях авиационной отрасли. Авторитетный эксперт и энтузиаст – именно так характеризуют Никола его коллеги.

**Николя, если Вы не против, для начала – традиционный вопрос. Как для «Скай Атлас» прошел первый год работы, и что именно представляет собой Ваша компания? Из чего состоит портфолио услуг?**

Позвольте мне начать с AIR OPS Europe, в рамках которой мы, по сути, дебютируем на международном рынке. Мы очень рады возможности заявить здесь о себе и найти новых партнеров. Мы довольны результатами нашего участия, интерес к компании был действительно огромным. Но самым главным событием октября я считаю нашу первую годовщину на рынке. За этот год мы выстроили и наладили все процессы внутри компании.

Итак, о самой компании. Учредители и руководство «Скай Атлас» – это профессионалы с большим опытом работы в сфере деловой авиации. Основная цель, которую команда ставила перед собой, – создать компанию с современным подходом к бизнесу, которая, при помощи новейших технологий и накопленного опыта сможет успешно стартовать на рынке, даже в условиях затяжного кризиса, и будет предоставлять качественные услуги по конкурентной цене. В компании работает более 30 человек, и мы продолжаем расширяться.

Наш основной аэропорт – Шереметьево. На сегодня он самый крупный в России, и всем известно, что

он сейчас очень активно развивается, а это и нам дает преимущества. Уже за первый год своей работы наша компания обеспечила более половины всех рейсов бизнес-авиации в аэропорту. Таким образом, нас можно без преувеличения назвать основным агентом по наземному обслуживанию рейсов бизнес-авиации в Шереметьево.

**Николя, а можно ли узнать об услугах более подробно?**

Сегодня мы присутствуем сразу в нескольких конкурентных нишах. Главная услуга – это обеспечение полетов и организация наземного обслуживания в Шереметьево, Пулково и в третьих пунктах. У нас собственная диспетчерская служба с самым современным оборудованием. Наша собственная штурманская служба обеспечивает и вертолетные, и самолетные навигационные расчеты для полетов по ППП и ПВП.

У нас уже сформирована сеть представителей по всей России и СНГ, в настоящее время в третьих пунктах их работает более тридцати. Это позволяет нашим клиентам получать поддержку и услуги высокого качества на большинстве направлений, причем по весьма конкурентной цене.

Хочу отдельно отметить, что клиенты «Скай Атлас» – не только частные владельцы воздушных судов, но и крупные коммерческие операторы.

**Насколько нам известно, Ваша компания предоставляет услуги и в вертолетном сегменте?**

Да, разумеется. Одним из важных направлений нашего развития мы видим обеспечение вертолетных

полетов по Москве и области. В следующем году мы планируем увеличить количество обслуженных вертолетных рейсов как минимум на треть.

По обеспечению вертолетных рейсов «Скай Атлас» предлагает полный комплекс услуг: это и подбор, и согласование площадок, и организация удаленных заправок, и специфические навигационные расчеты плюс штурманское обеспечение, и планирование полетов и, разумеется, взаимодействие с государственными структурами по обеспечению полетов.

***Цифры и еще раз цифры – они интересны всегда и всем. Каковы итоги работы с начала 2016 года в цифрах?***

С начала года по октябрь мы обслужили более 2500 рейсов и начали работать в новом направлении – полное обеспечение авиакомпаний, включая штурманское и брифинг для пилотов. При этом я говорю не только о классических компаниях, но и о вертолетных, о которых я уже рассказывал. То есть мы «активно работаем с воздушным пространством



класса G». За год мы обеспечили порядка 120 вертолетных рейсов разной длительности и направлений по всей России, включая юг России и Сибирь.

Мы подписали несколько крупных контрактов с ведущими зарубежными операторами. Я не имею права их раскрывать, но они дают нам существенный пул клиентов. Это широко известные в нашей стране бренды.

У нас есть партнер, который представляет наши интересы в Европе – Jet Management Geneva, который также «обеспечивает» нас работой и клиентами. Для стартапа – это хороший пример удачного сотрудничества. Загрузка «Скай Атлас» стала высокой и стабильной благодаря эксклюзивным клиентам.

Честно говоря, я считаю, что мы пришли в удачное время. Мы тщательно изучили опыт и проанализировали ошибки коллег в России и Европе и оптимизировали свою бизнес-модель с учетом сделанных выводов. Несмотря на то, что мы не демпингуем и не делаем революции в ценообразовании, высокое качество наших услуг позволяет получить нам клиентов, которые раньше пользовались услугами других компаний. Мы стараемся обеспечить исключительное качество и всегда подходим к каждому клиенту персонально.

***Комфорт в работе – залог успеха. Никола, а как складываются взаимоотношения с администрацией аэропорта Шереметьево?***

С аэропортом Шереметьево у нас очень сложились хорошие отношения, ведь по сути – это наша база. И пользуясь случаем, хочется поблагодарить коллег – мы получаем помощь во всем. Несмотря на то, что

Шереметьево – крупнейший аэропорт России, и его загрузка весьма велика, мы проработали надежные механизмы взаимодействия, и никаких проблем с выделением слотов и задержками вылетов у нас не бывает.

***Николя, расскажите, пожалуйста, о себе. Как Вы пришли в авиацию, и какой путь в ней проделали?***

Начну с того, что вся моя жизнь очень тесно связана с Россией, которая стала для меня, в сущности, второй родиной. Родился я во Франции, но в 18 лет перебрался в США, где в 1991 году получил летную лицензию коммерческого пилота. После этого началась моя «российская история». В середине 90-х я стал первым иностранным пилотом, получившим разрешение летать в России. Два года я отлетал в Новосибирске, в тогдашней «Сибири» (ныне S7) вторым пилотом на



Ан-24, а после – перебрался в московский «Меридиан», где я начал летать на Falcon 20.

Профессия пилота, конечно, очень романтичная, но нужно было двигаться дальше. Воспользовавшись предложением моих уже российских партнеров, я ушел в авиапром, где работал в КАСКОЛе, Иркутке – там я развивал промышленную кооперацию с Airbus.

Однако деловая авиация продолжала меня интересовать. В середине двухтысячных я создал компанию Exclusive Air, которая занималась продажей воздушных судов и являлась одним из крупнейших брокеров на рынке чартерных перевозок на самолетах Falcon в Европе. Первые Embraer Legacy 600, летающие в России, были приобретены через нашу компанию.

Последним моим местом работы была корпорация «Гражданские Самолеты Сухого», где я активно занимался продвижением VIP-версии SSJ, включая продажу в «Рособоронэкспорт» и ВВС Таиланда. А теперь самым главным проектом для меня является Sky Atlas, которому я посвящаю практически все свое время.

## Самолет недели

Оператор: *Dallah Al-Baraka*

Тип: *Boeing 737-9LBER BBJ3*

Год выпуска: *2009 г.*

Место съемки: *июле 2016, Istanbul - Ataturk (IST / LTBA), Turkey*



Фото: *Дмитрий Петроченко*