



Первая неделя нового, 2017 года преподнесла настоящий сюрприз. Российский рынок деловой авиации, по крайней мере со слов аналитиков WINGX, начал реальное восстановление. С цифрами не поспоришь: количество рейсов бизнес-авиации из России в Европу в декабре 2016 года выросло на 5,4% по сравнению с аналогичным показателем годом ранее. Количество частных рейсов между аэропортами Москвы и Европы увеличилось в декабре на 4,1%, до 1010 единиц. Рост продемонстрирован впервые в 2016 году, во все остальные месяцы бизнес-авиация России показывала снижение активности в годовом исчислении. Москва заняла четвертую строчку в списке европейских городов по активности бизнес-авиации. И пусть декабрь мы традиционно относим к «высокому» месяцу, процессы реального увеличения трафика налицо, о чем и говорят наши ведущие эксперты.

А об общем оздоровлении отрасли говорят специалисты из инвестиционного банка UBS, которые выяснили о том, что сейчас перспективы рынка бизнес-джетов и заинтересованность клиентов находятся на посткризисных максимумах. В настоящее время индекс рынка находится на уровне 51 пункт, что на 12% выше, чем в предыдущем отчете компании. Также отмечается, что индекс растет четвертый месяц подряд.

Тем временем, на следующей неделе BizavNews отправляется в Давос, где пройдет очередной WEF. Но самое интересное нас ждет в аэропортах, куда и будут прибывать гости. Мы получим эксклюзивную возможность первыми встречать «крылья» гостей форума и постараемся делиться самими интересными фотографиями.



Стабильные показатели

Воронежский аэропорт становится все более востребованным у тех, кто ценит время. Такой вывод можно сделать по итоговым показателям года, характеризующим движение воздушных судов бизнес-авиации

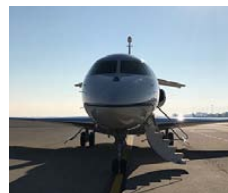
стр. 22



Шереметьевскому Терминалу А – 5 лет!

Компания А-Групп, владелец инфраструктуры деловой авиации в Международных аэропортах Шереметьево и Пулково, отмечает пятилетие со дня открытия Терминала А – комплекса бизнес-авиации в крупнейшем аэропорту России

стр. 23



Европа падает, Россия - восстанавливается

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в декабре 2016 года. В последнем месяце 2016 года было выполнено на 0,6% меньше рейсов, чем годом ранее

стр. 24



Flight Center – год в небе

Генеральный директор компании Flight Center, специализирующейся на техническом обслуживании поршневых самолетов Cessna Aircraft, Владимир Хроменков любезно согласился ответить на вопросы BizavNews

стр. 25

Gulfstream G650



Дан старт юбилейному 20-му конкурсу «Крылья России – 2016»

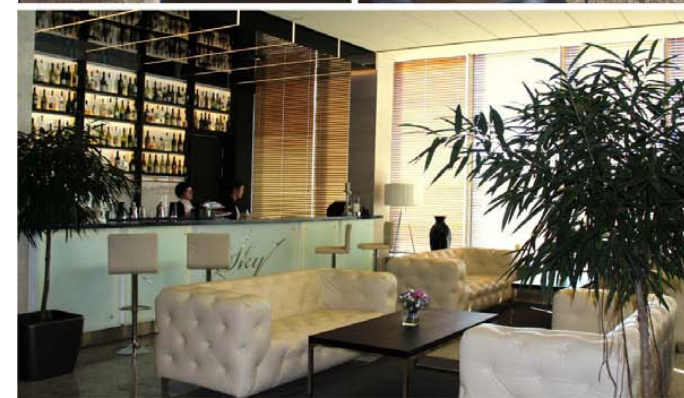
Оргкомитет национального конкурса на соискание премии «Крылья России» имени Е.Е. Чибирева опубликовал условия проведения конкурса по итогам деятельности предприятий воздушного транспорта в 2016 году, с которыми можно ознакомиться на официальном сайте.

«Многое произошло за двадцать лет существования премии», – говорит Борис Рыбак, один из соучредителей конкурса «Крылья России». – Возникший в начале девяностых свободный рынок российского воздушного транспорта, со многими сотнями обладателей свидетельств эксплуатантов, за эти десятилетия постоянно изменялся и трансформировался. Появлялись и исчезали авиакомпании, замышлялись и с различной степенью успешности реализовались разнообразные проекты, стратегия авиапредприятий кардинально менялась с приходом новых собственников и руководителей. Не побоюсь сказать, что большинство важных событий, происходивших

в российской гражданской авиации, находило свое отражение в национальной авиационной премии. Вот уже 20 лет премия «Крылья России» служит довольно точным индикатором состояния рынка воздушного транспорта страны. Призываю всех его участников принять активное участие и в этом юбилейном мероприятии».

В этом году состав номинаций существенно расширен для того, чтобы ярко продемонстрировать весь спектр действующих в воздушном транспорте компаний и организаций. Кроме того, оргкомитет намерен учредить несколько специализированных премий, которыми будут отмечены люди и организации, внесшие наибольший вклад в становление и развитие российского рынка авиаперевозок.

Победители и лауреаты премии «Крылья России – 2016» будут названы на торжественной церемонии, которая состоится в Москве 27 марта.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Покупательский интерес в отрасли – на максимуме

В соответствии с последним отчетом Business Jet Market Index инвестиционного банка UBS, сейчас перспективы рынка бизнес-джетов и заинтересованность клиентов находятся на посткризисных максимумах. В настоящее время индекс рынка находится на уровне 51 пункт, что на 12% выше, чем в предыдущем отчете компании. Также отмечается, что индекс растет четвертый месяц подряд. Тем не менее, это всего лишь четвертый месяц, когда индекс превысил уровень в 50 пунктов (граница оптимизма) с середины 2008 года.

В то же время 55% респондентов указали, что президентские выборы в США улучшили покупательский интерес, по сравнению с 47% месяц назад. По категориям воздушных судов, индексы легких и средних джетов превысили 50 пунктов, 53 (на 7%) и 52 (на 15%) соответственно. Хотя рынок крупноразмерных само-

летов до сих пор считается «ослабленным» с индексом 46, но это на 9% выше, чем месяц назад.

Индекс инвестиционного банка также показал более высокие уровни в других компонентах: ценообразование, которое выросло на 51%; вторичный рынок, рост запасов на 18%; 12-месячный прогноз, на 8%; интерес клиентов, на 7%; и готовность дилеров увеличить запасы, на 3%. Примечательно, что индекс прогноза и интереса клиентов равен 82 и 77 пунктов соответственно, и в настоящее время находится на максимуме посткризисных лет.

Сейчас интерес клиентов остается сильным в Северной Америке, хотя показатели также выросли в Азии (+9%), Латинской Америке (+7%) и на Ближнем Востоке (+6%). Европа пока остается стабильной.



Фото: Дмитрий Петроченко



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

В декабре Bombardier поставил 20 бизнес-джетов

В последний месяц 2016 года канадский авиапроизводитель Bombardier поставил заказчикам 20 бизнес-джетов (без учета самолетов семейства Learjet).

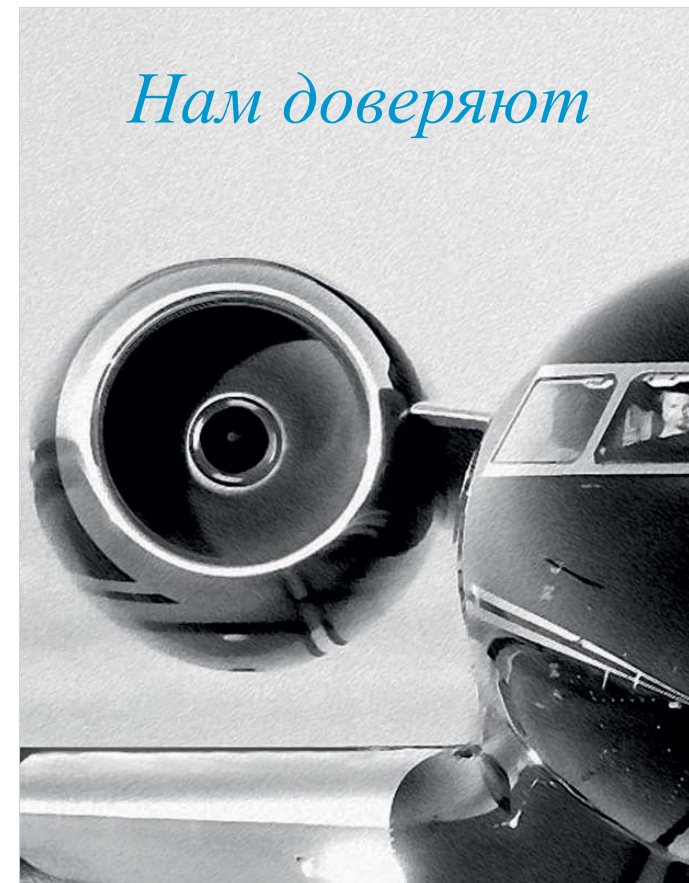
На долю семейства Challenger пришлось пятнадцать поставок: Challenger 650 – три самолета переданы клиентам из США, один – в Португалию, Challenger 350 – девять самолетов получили заказчики из США и по одному из Швеции и Великобритании.

На долю семейства Global пришлось пять поставок. Global 6000 получили клиенты из США и Мальты (две машины), а Global 5000 поставлены заказчикам из США и Франции.

Традиционно данные по декабрьским поставкам самолетов семейства Learjet поступают позже, в середине января наступившего года.

Напомним, что за первое полугодие, поставки бизнес-джетов сократились на 19 машин, до 73 бизнес-джетов. Тем не менее, президент и главный исполнительный директор Bombardier Ален Бельмара отметил, что компания не будет корректировать прогноз по поставкам в 2016 году и рассчитывает передать клиентам 150 машин. Окончательные данные по поставкам будут известны через две недели.

В течение 2015 года канадский производитель поставил 199 бизнес-джетов. Поставки деловых самолетов Bombardier в прошлом году включали 73 Global 5000/6000, 68 Challenger 300/350, 25 Challenger 605/650, один Challenger 850 и 32 Learjet 70/75. Эти результаты были несколько меньше поставок в 2014 году – 204 самолета: 80 Global, 54 Challenger 300/350, 36 Challenger 605, 33 Learjet 70/75 и один Learjet 60XR.



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Очередной Legacy 600 в парке «Сириус-Аэро»

Парк российской авиакомпании «Сириус-Аэро» пополнился очередным бизнес-джетом Embraer Legacy 600. Самолет с бортовым номером VP-BGV (2006 года выпуска, ранее эксплуатировавшийся в Global Jet Luxembourg) уже внесен в свидетельство эксплуатанта компании и приступил к выполнению чартерных рейсов. Местом базирования нового воздушного судна станет аэропорт «Внуково-3». Как рассказали VizavNews в компании, воздушное судно доступно для выполнения чартерных рейсов без согласования с владельцем.

На данный момент в парке «Сириус-Аэро» эксплуатируется 11 самолетов, в том числе три Hawker-700, два Hawker-850XP, один Hawker-1000A, два Legacy 600, два Ту-134 и Як-42.

Напомним, что в сентябре 2016 года «Сириус-Аэро» получила авторизацию Европейского агентства авиационной безопасности (EASA) в соответствии с требованиями правил Part-TCO (Third Country Operators).

Авторизация позволяет эксплуатанту получать разрешения на выполнение коммерческих перевозок в страны-члены EASA без индивидуальной аккредитации в отдельных государствах-членах EASA (большинство стран Европы и ряд островных океанских территорий). Теперь процесс получения разрешений на полеты в Европу будет более простым и быстрым, что повысит оперативность обеспечения срочных вылетов на бизнес-джетах авиакомпании в Европу.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ЕхесуJet готова к ВЭФ

На 47-й Всемирный экономический форум (ВЭФ) в Давосе, который пойдет 17-20 января 2017 года, придет мировая элита, и компания ЕхесуJet будет как обычно помогать участникам форума не задумываться о приземленных вещах. Начиная с 2003 года, когда ЕхесуJet открыла FBO в Цюрихе, каждый год компания наращивала поддержку гостей, прибывающих на форум. В этом году ЕхесуJet в очередной раз планирует показать свой профессионализм.

Оглядываясь на ВЭФ 2016 года, ЕхесуJet ожидает, что трафик 2017 года будет, как минимум, на прежнем уровне. Компания собрала статистику по трафику прошлого форума:

- 58% клиентов ЕхесуJet прилетели из Великобритании, Ирландии и других стран Западной и Восточной Европы, то есть перелеты были в основном малой и средней дальности (3-6 часов)
- 42% клиентов ЕхесуJet прибыли из стран остального мира (Африка/Ближний Восток, Азиатско-Тихоокеанский регион/Индия, Северная Америка

и Латинская Америка), это в основном рейсы средней и большой дальности (+6 часов)

Из всех рейсов, которые компания обработала в 2016 году, наиболее популярными были следующие типы воздушных судов:

- Семейство Bombardier Global (включая Global Express, Global Express XRS, Global 5000 и Global 6000)
- Dassault Falcon 7X
- Gulfstream G550

В прошлом году на ВЭФ ЕхесуJet обработала более 300 рейсов. Также было реализовано свыше 260000 литров топлива. ЕхесуJet приняла множество VIP-гостей, прибывших из более 75 стран мира, среди которых были министры и президенты стран-участников. FBO компании в аэропорту Цюриха пришлось принимать различные типы самолетов вплоть до широкофюзеляжных лайнеров.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group




**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**

www.riga.aero

Каждый десятый G650 базируется в Китае

По состоянию на январь 2017 года, в Китае (включая Макао и Гонконг) базируется 26 самолетов Gulfstream G650/G650ER, что составляет чуть более 10% от мирового парка. Две трети из этих самолетов принадлежат владельцам из Гонконга, и они внесены в офшорные реестры, а половина из этих самолетов – версия ER. Ожидается, что в течении года в Поднебесную будут поставлено, как минимум 15 бортов, две трети из которых будут представлены в ультрадальней версии.

Gulfstream анонсировал модификацию ультрадальнего флагмана в мае 2014 года на выставке EBACE. Обновленный самолет имеет дальность полета 7500 морских миль/13890 километров на скорости 0,85М и 6400 миль/11853 км на 0,90М. По сравнению с оригинальной модификацией, которая была введена в эксплуатацию в конце 2012 года, увеличение дальности составило 500 миль/926 км. G650ER практически

идентичен G650, за исключением увеличенного на 4000 фунтов (1814 кг) запаса топлива и, соответственно, большего максимального стояночного и взлетного веса. При этом вес пустого самолета остался неизменным, тем самым сохранив 1400 фунтов полезной нагрузки при полной заправке топливом. Взлетная дистанция G650ER (стандартные условия на уровне моря) увеличилась до 6299 футов (1920 м) с 5858 футов (1785 м) у G650. Емкость топливного бака в крыльях увеличивается благодаря модернизации топливной системы. Также внесены изменения в программное обеспечение системы дозирования топлива и системы управления полетом.

После ввода в эксплуатацию G650 в декабре 2012 года Gulfstream поставила 212 G650/G650ER. По данным Flightglobal, в Китае эксплуатируется более 100 самолетов Gulfstream всех типов.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

А340-500 стал флагманом для турецкого президента

Авиационный отряд правительства Турции получил самый большой самолет в своей истории. Речь идет об Airbus A340-500 2008 года выпуска. Ранее самолет уже выполнял роль первого борта для правительства Туниса (TS-KRT). Кастомизация правительственного самолета, который получил бортовой номер TC-TRK проходила в Бордо Мариньяк силами Sabena Technics. 21 декабря борт прибыл с стамбульский аэропорт имени Ататюрка.

Сейчас правительственный парк Турции состоит из двух самолетов Airbus A319-115(CJ), одного Airbus A330-243 Prestige и одного Bombardier Challenger 850. Средний возраст самолетов составляет 10 лет.

Детали интерьера и стоимость нового самолета не разглашаются. Летом текущего года аналогичный лайнер получил правительственный парк Итальянской Республики, который предназначен для визитов

премьер-министра страны. Самолет I-TALY будет эксплуатировать Aeronautica Militare (Italian Air Force). Стоимость А340-500 с учетом модернизации салона составила порядка 200 млн. евро.

Основной отличительностью лайнера Airbus A340-500 является дальность беспосадочного перелета, которая составляет почти 16500 км. Напомним, что Airbus Corporate Jets в ответ на рост интереса к широкофюзеляжным корпоративным самолетам разработало для А330 и А340 новый пассажирский салон Gala. В этой разработке компания планирует устанавливать спальню, рабочую зону и конференц-зал на основе готовых блоков. Это позволяет сократить как расходы по переоборудованию самолета, так и сроки работ. Время всех работ по установке интерьера Gala составляет 18 месяцев, из которых 6 месяцев уйдет на проектирование и 12 месяцев на монтаж оборудования.



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBAAC.COM
+372 630 00 10



Satcom Direct – официальный спонсор Премии «Крылья Бизнеса»

Satcom Direct, ведущий поставщик технологий спутниковой голосовой связи и широкополосной передачи данных для пилотов и пассажиров, выступил официальным спонсором Национальной премии в области деловой авиации «Крылья Бизнеса», которая будет вручена в Москве 17 февраля 2017 года.

«Крылья Бизнеса» - первая независимая отраслевая премия, которой будут отмечены компании, работающие во всех сферах деятельности в сегменте бизнес-авиации в России: от производителей бизнес-джетов и авиаперевозчиков до авиаброкеров и сервисных предприятий. Учредителем Премии является Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА).

«Работая на рынке России и СНГ с 2014 года, Satcom Direct отмечает высокие темпы развития отрасли, в том числе в части внедрения инноваций и передовых технологий. Это один из стратегических регионов для

нашей компании, и мы не могли обойти стороной такое важное событие, как премия «Крылья Бизнеса», цель которой – дать объективную оценку работы компаний сегмента деловой авиации, отметить наиболее успешные стратегии и проекты и тем самым способствовать развитию отрасли. Мы желаем соискателям премии удачи в голосовании и с нетерпением ждем февраля, чтобы лично поздравить лауреатов с завоеванием этой престижной награды», - отметил Евгений Пашков, Директор по развитию бизнеса Satcom Direct в России и СНГ.

Торжественная церемония вручения Премии «Крылья Бизнеса» пройдет в Московском Городском Гольф Клубе 17 февраля 2017 года. Ведущими вечера будут Оксана Федорова и Дмитрий Харатьян. Лауреатов и гостей мероприятия ожидает множество сюрпризов и удивительных подарков, в том числе от специального гостя - Валерия Сюткина. Дресс-код мероприятия – BlackTie.



Именной билет
на церемонию вручения премии
«Крылья Бизнеса»

**ЛУЧШИЙ
НОВОГОДНИЙ ПОДАРОК!**

МОСКВА / 17 ФЕВРАЛЯ 2017

Nesterov Aviation представляет на «Крыльях Бизнеса» PC-12

Компания Nesterov Aviation приняла решение об участии в первой российской Премии «Крылья бизнеса» в номинации «Производитель самолетов».

Компания Nesterov Aviation является авторизованным центром швейцарского авиапроизводителя Pilatus Aircraft по продажам турбовинтовых самолетов Pilatus PC-12 в России.

«Сейчас мы занимаемся продажей и послепродажным обслуживанием. В 2017 году наша компания планирует открыть официальный сертифицированный сервисный центр, который будет заниматься ремонтом и техническим обслуживанием самолетов в России, а также поставками инструментов и зап-

частей», - говорит Алексей Мордвинцев, Директор по продажам Nesterov Aviation.

«Применение PC-12NG действительно разнообразно. Это может быть воздушное такси в конфигурации 8, 6 или 6+2 мест или незаменимый самолет для корпоративной, служебной, санитарной авиации, а также оптимальный вариант для перевозки небольших грузов, поисково-спасательных операций и прочих разнообразных миссий. Самолет обладает большой грузовой дверью, что позволяет не только производить загрузку больших грузов, но и выполнять большее количество специальных миссий и задач, чем любой из его PC-12», - отметил г-н Окладников.



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION

Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

JSSI включил Challenger 650 в программу Tip-To-Tail

Провайдер услуг ТОиР Jet Support Services Inc. (JSSI) продолжает добавлять новые модели бизнес-джетов в свою программу комплексного технического обслуживания Tip-To-Tail (концепция Tip-To-Tail (от носа до хвоста) обеспечивает всесторонний охват по ТОиР почти любой комбинации планера, двигателей и ВСУ). Новым самолетом, для которого доступна эта программа, стал Bombardier Challenger 650, а первым клиентом – австрийская International Jet Management (IJM).

По словам старшего вице-президента по развитию бизнеса и стратегическому планированию JSSI Кевина Томаса, в настоящее время в эксплуатации находится более двадцати бизнес-джетов данного типа канадского производителя, и еще много самолетов готовится к передаче клиентам.

JSSI представила свою комплексную программу

технического обслуживания «Tip-To-Tail» в 1999 году, добавив к своим программам обслуживания двигателей работы на планере и ВСУ. Программа включает в себя обслуживание в режиме 24/7 по всему миру, календарные, часовые и циклические проверки планера, плановое и внеплановое обслуживание ВСУ, обслуживание планера, авионики и cabinного оборудования, профилактические осмотры, восстановление характеристик и обслуживание при непредвиденном отказе двигателей, аренда компонентов, а также работы по будущим обязательным сервисным бюллетеням и директивам летной годности.

Сегодня JSSI предлагает эту программу для более 350 различных моделей самолетов. Недавно в программу добавлены Gulfstream G650, G280, Bombardier Global 5000 Global 6000, Embraer Legacy 650, Phenom 100, Phenom 300 и ряд других.



Фото: Дмитрий Петроченко

Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

Tyrolean Jet Service продлила сертификат IS-BAO

Австрийский оператор бизнес-авиации Tyrolean Jet Service продлил сертификацию на соответствие деятельности компании международному стандарту для операторов бизнес-джетов IS-BAO (Stage II). Как рассказали BizavNews в компании, в ходе сертификационного аудита, проведенного аккредитованным IBAC специалистами, Tyrolean Jet Service продемонстрировал жизнеспособность и эффективность системы управления безопасностью полетов и менеджмента качества, наличие необходимых документированных процедур, соответствие всех производственных процессов современным международным требованиям и высокий уровень квалификации авиационного персонала.

«Продление Сертификата IS-BAO способствует дальнейшему укреплению позиций нашей компании на международных рынках в качестве одного

из лидеров в сегменте деловой авиации и появлению новых возможностей по предоставлению потребителям более широкого спектра услуг», - комментируют в Tyrolean Jet Service.

IS-BAO представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании или корпоративного департамента авиационных перевозок.

На рынке деловой авиации компания Tyrolean Jet Services существует с 1978 г. В начале это был отдел корпоративных перелетов компании Swarovski (производитель синтетических кристаллов и ювелирных изделий из них), однако в дальнейшем перевозки

выросли в самостоятельный бизнес.

В марте 2016 года TJS получил свидетельство эксплуатанта крошечного европейского государства Сан Марино и создал новую дочернюю компанию TJS San Marino, которая на 100% принадлежит Tyrolean Jet Services Group.

«В это полное динамики время TJS, с его неизменным с 1978 г. владельцем, высококвалифицированным персоналом и очень привлекательным флотом, остается надежным игроком в бизнес авиации, несмотря на непростые времена», - резюмируют в компании. В настоящее время для чартерных полетов доступны ACJ319, ACJ318 ER, Bombardier Global Express, Gulfstream G550, Cessna Citation VII и Beechcraft King Air 200GT. Еще несколько воздушных судов находятся под управлением оператора.



Фото: Дмитрий Петроченко



Меридиан стала брокером

В декабре 2016 года АО «Авиакомпания «Меридиан» первой прошла аккредитацию в качестве брокера деловой авиации по новой методике Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации.

Полученная аккредитация подтвердила полное соответствие эксплуатанта требованиям, предъявляемым к деятельности брокерских компаний и стала очередным свидетельством высокого уровня качества и безопасности услуг, предоставляемых клиентам авиакомпании.

Официальный статус аккредитованного брокера при Объединённой Национальной Ассоциации Деловой Авиации дает право на использование знака аккредитованного брокера на своих информационных и рекламных материалах, участие в работе созданного при Ассоциации экспертного совета (брокерский комитет), получение специальных условий для работы с другими авиакомпаниями.

Информация о брокерах, прошедших аккредитацию, размещена на официальном сайте ОНАДА.

«Участие авиакомпании в добровольной программе аккредитации нацелено на поддержку и развитие бизнес-перевозок, на повышение кредита доверия между участниками рынка деловой авиации, и положительно скажется на процессы регулирования текущей ситуации в данном сегменте» – отметил Генеральный директор АО «Авиакомпания «Меридиан» Владимир Александрович Лапинский.

Новое положение, принятое в 2016 году, повышает уровень требований к компаниям, подающим заявление на аккредитацию, в частности, это наличие штатных сотрудников, офиса, стажа организации не менее трех лет.

Comlux планирует увеличить дальность A321

Компания Comlux анонсирует свой новый проект по увеличению дальности полета самолетов Airbus A321 за счет установки дополнительных топливных баков. Примечательно, что инженеры компании предлагают установку дополнительного центрального бака (разработано совместно с Airbus) на самолетах, которые уже оснащены дополнительными баками (одним или двумя, *прим. BizavNews*). Впрочем, новая опция доступна и для самолетов с одним баком. «Потренируется» компания на пока единственном ACJ321, который эксплуатируется Comlux.

Однако это предложение будет интересно и коммерческим компаниям. Ведь прибавка в дальности составит почти 600 км, при этом вес дополнительного бака будет «не особо ощутимым». А вот бизнес-операторы, которые в будущем возможно будут эксплуатировать VIP версию A321 выиграют по дальности уже 1000 км. Все работы по установке дополнительного оборудования будут производиться на произ-

водственных мощностях Comlux America (дочерняя компания группы) в Индианаполисе и занимать от четырех до шести недель.

Планируется, что проект окончательно будет подготовлен уже в августе 2017 года.

Comlux Group – одна из ведущих компаний на рынке чартерных VIP-услуг, осуществляющая деятельность по всему миру и обеспечивающая высокие стандарты качества и надежности. Помимо чартерных перевозок, Comlux предлагает полный пакет услуг для VIP-клиентов, которые имеют собственный самолет, включающий услуги по управлению и обслуживанию воздушного судна. Данный пакет включает в себя услуги по эксклюзивному управлению воздушного судна, консалтинг по вопросам приобретения и продажи, дизайн и оборудование салона, а также услуги по техническому обслуживанию и инжинирингу.



Albinati с новым Global 6000

Швейцарский бизнес-оператор Albinati Aeronautics сообщает об увеличении воздушного парка в мальтийской юрисдикции. В конце декабря компания получила в управление очередной бизнес-джет – 14-местный Bombardier Global 6000 с бортовым номером 9H-TNF (самолет пришел владельцу с завода, *прим. BizavNews*).

Это шестой самолет оператора, полученный за последние девять месяцев. В прошлом году компания получила в управлении четыре новых 12-местных бизнес-джета – Bombardier Global 5000/6000 (бортовые номера 9H-FCA, 9H-SMB, 9H-CMA и 9H-III). Самолеты приписаны к парижскому аэропорту Ле Бурже. Также оператор приступил к эксплуатации Bombardier Global 5000, получившего бортовой номер 9H-FLN (ранее OH-MAL, Jetflite Oy), который базируется в Москве. Еще четыре самолета находятся в швейцарском АОС.

Albinati Aeronautics за последние полгода превратилась из локального в международного игрока рынка бизнес-авиации. В декабре 2014 года оператор получил мальтийский и итальянский сертификат эксплуатанта (Aircraft Operator Certificate (АОС)). Таким образом, Albinati Aeronautics имеет три сертификата эксплуатанта (швейцарский, итальянский и мальтийский), что позволяет клиентам компании выбирать страну регистрации исходя из своих требований.

Суммарный парк оператора в настоящее время состоит из 13 бортов. Помимо Bombardier Global, компания эксплуатирует Challenger 604 (HB-JRQ), Citation CJ4 (HB-VPA) и Falcon 50EX (M-CFLY).

Ударными темпами

Согласно данным Corporate Jet Investor, по состоянию на 9 января 2017 года компания Honda Aircraft поставила клиентам первые двадцать пять самолетов HondaJet. Как и предполагал BizavNews, большая часть самолетов (двадцать два борта) переданы заказчикам из США, два самолета отправились в Европу и один – в Мексику.

Honda Aircraft планирует нарастить производство своего бизнес-джета HA-420 HondaJet до 80 самолетов в год к середине 2019 года, сообщил президент и генеральный директор компании Мачимаса Фуджино. «К концу 2018 года финансового года, который у компании Honda заканчивается в марте 2019, мы хотели бы достичь полной производственной мощности на уровне около 80 самолетов», – сказал он.

11 июля 2016 года компания получила производственный сертификат FAA, разрешающий Honda производить, проводить летные испытания и выдавать сви-

детельства летной годности для серийных HondaJet при поставке клиентам. В настоящее время самолет сертифицирован FAA, EASA и мексиканскими властями. Также напомним, что в июле 2016 года группа компаний AIM OF EMPEROR была назначена эксклюзивным дистрибьютором продукции HondaJet Central Europe в России и странах СНГ.

Бизнес-джет Honda HA-420 HondaJet вмещает до 6 пассажиров и сертифицирован для управления одним пилотом. Несмотря на свою малогабаритность, самолет развивает крейсерскую скорость до 422 узлов (777 км/ч) с практической дальностью полета более 2200 км. Особый интерес представляют двигатели HondaJet, установленные над крылом, что позволяет увеличить вместительность багажного отделения, снизить уровень шума в салоне воздушного судна, особенно при взлете и посадке, и уменьшить сопротивление.



Первый Legacy 450 поставлен в Канаду | Dassault Falcon Service получил новый 7X

Embraer Executive Jets поставила первый самолет Legacy 450 канадскому долевному оператору AirSprint в рамках контракта, подписанного в июле 2016 года. Согласно договору, AirSprint разместил твердый заказ на две машины и опцион на десять самолетов Legacy 450. Эксперты оценили сделку в \$ 198 млн.

«Legacy 450 является важным дополнением в наш флот, который мы расширяем и развиваем», - сказал президент и генеральный директор AirSprint Джеймс Элиан. «С получением Legacy 450 мы сможем улучшить впечатления наших клиентов, обеспечивая более быстрый и беспосадочный полет по большим направлениям».

В ноябре 2015 года Embraer сообщил об увеличении дальности полета Legacy 450 до 5370 км, что на 602 км больше, чем у сертифицированной в августе версии самолета. Данный шаг направлен на укрепление позиций компании в очень конкурентной нише средних деловых самолетов. Первая поставка обновленной версии намечена на третий квартал 2016 г. Компания сообщает, что владельцам, которые уже получили свои Legacy 450, будет предложена возможность модернизации. Чтобы увеличить дальность полета, Embraer внесет «незначительные изменения» в конструкцию крыла, чтобы установить больший топливный бак, и обновит программное обеспечение бортового оборудования. При этом с 1166 до 1191 метров увеличится необходимая взлетная дистанция, а максимальная грузоподъемность уменьшится с 1350 до 1325 кг. Остальные характеристики не изменятся.

Увеличенная дальность полета Legacy 450 станет всего на 290 морских миль меньше (537 км), чем у большего Legacy 500.

Dassault Falcon Service (входит в Dassault Aviation) приступила к эксплуатации второго бизнес-джета Falcon 7X, который будет задействован в перевозках персонала компании. Как комментируют в компании, новый 7X уже забронирован для различных миссий в течении ближайших месяцев. Самолет имеет классический салон (работы выполнялись в центре кастомизации в Литл-Рок).

Выступая на торжественной церемонии передачи, глава Dassault Aviation Эрик Трапье отметил, что персонал компании в очередной раз получил возможность летать мобильно и с комфортом.

Dassault Falcon Service (DFS) является крупнейшей европейской компанией по обслуживанию самолетов, предлагающая специализированные и комплексные услуги по техническому обслуживанию самолетов Falcon, а также услуги по организации рейсов и управлению самолетами физических лиц и компаний. Основная база компании находится в Ле Бурже. В структуру Dassault Falcon Service входят еще четыре подразделения в Лондоне, Ницце, Москве и Риме, а также мобильные группы быстрого реагирования GoTeams, которые охватывают все части полушария в режиме 24/7.



Luxaviation UK пополняет парк

Luxaviation UK (ранее London Executive Aviation) приступает к эксплуатации двух новых самолетов: Cessna Citation Mustang (аэропорт базирования Ницца) и Bombardier Challenger 350 (аэропорт базирования Лутон). Теперь общий парк компании достиг 26 самолетов (Dassault Falcon 2000LXS, Embraer Legacy 600/650, Cessna Citation Excel и Citation Mustang).



Как отмечает глава компании Джордж Галанопулос, Bombardier Challenger 350 имеет ряд преимуществ, как по топливной эффективности, так и по возможности полетов в сложные аэропорты. «Наш новый бизнес-джет летает на расстояния в 5930 км и позволяет осуществлять беспосадочные перелеты из Лондона в Европу и Северную Африку, а также выполнять рейсы в ряд стран Ближнего Востока. При этом, благодаря своим возможностям, он без проблем садится в аэропортах Лондон-Сити или Лугано, которые считаются достаточно сложными для навигации и недоступны для большинства моделей деловой авиации», - комментирует г-н Галанопулос.

Citation Mustang, который стал четвертым в парке оператора, будет доступен для выполнения чартеров с февраля текущего года. Имея дальность в 2222 км, бизнес-джет покрывает расстояния с юга Франции до Великобритании, Скандинавии и стран Северной Африки.

Luftwaffe получают Airbus A321 для VIP миссий

Военное ведомство Германии и Lufthansa Technik анонсировали подписание контракта на приобретение и переоборудование самолетов Airbus A321 для Военно-Воздушных Сил страны. Речь идет о самолетах со вторичного рынка, а стоимость контракта, который включает в себя запасные части и обучение, оценена в €90 млн. (\$96 млн.). Количество самолетов стороны не разглашают. Все работы будут выполнены на производственных мощностях Lufthansa Technik в Гамбурге. Детали интерьера будущих джетов партнеры не раскрывают. Известно, что лайнеры будут рассчитаны на перевозку 70 пассажиров.

Сейчас парк Luftwaffe, а вернее авиакрыло, которое отвечает за перевозку первых лиц страны, эксплуатирует два ACJ319, два Airbus A340-300VIP, один Airbus A310-304 и пять Bombardier Global 5000. Средний возраст парка составляет чуть более 12 лет.

Единственным эксплуатантом VIP версии A321 в настоящее время является компания Comlux Malta. Кстати, именно Comlux недавно анонсировал новый проект по увеличению дальности полета самолетов Airbus A321 за счет установки дополнительных топливных баков. Примечательно, что инженеры компании предлагают установку дополнительного центрального бака (разработано совместно с Airbus) на самолетах, которые уже оснащены дополнительными баками (одним или двумя). Впрочем, новая опция доступна и для самолетов с одним баком. Однако это предложение будет интересно и коммерческим компаниям, ведь прибавка в дальности составит почти 600 км, при этом вес дополнительного бака будет «не особо ощутимым». А вот бизнес-операторы, которые в будущем возможно будут эксплуатировать VIP версию A321 выигрывают по дальности уже 1000 км.



ACS ставит очередной рекорд

Компания Air Charter Service сообщила о рекордной месячной выручке в ноябре 2016 года. В этом месяце компания заработала более £40 млн, что является самым высоким уровнем за всю свою историю ACS.



Генеральный директор группы, Джастин Боуман, комментирует: «Это выдающееся достижение всей нашей команды. Мы зафиксировали заметный рост во всех трех наших основных подразделениях: грузовом, бизнес-джетов и коммерческих самолетов. Помимо этого, наша курьерская служба тоже хорошо себя зарекомендовала».

«Достижение уровня 40 млн. фунтов в месяц, что эквивалентно более чем 50 млн. долларов, – это замечательно, и большой шаг в направлении нашей следующей цели – стать компанией миллиарда долларов. Мы не останавливаемся на достигнутом, хотя понимаю, что предстоит много тяжелой работы, чтобы достигнуть этого».

«Этот знаменательный месяц в сочетании с нашим новым партнерством с Alcuin Capital означает, что текущий год уже обещает быть волнующим для всех членов команды ACS».

PlaneSense рассчитывает получить первый PC-24 в 2017 году

Американский долевой оператор PlaneSense, рассчитывает получить свой первый из шести заказанных самолетов Pilatus PC-24 уже в четвертом квартале 2017 году, став первым в мире эксплуатантом швейцарского бизнес-джета. Об этом журналистам рассказал глава компании Джордж Антониадис. Сейчас PlaneSense является ведущим оператором самолетов PC-12 в США, а новый Pilatus PC-24 будет предлагаться клиентам в качестве долевого самолета.

PlaneSense сейчас входит в тройку крупных долевого операторов, эксплуатирующих турбовинтовые самолеты (до сегодняшнего момента), и после ухода с рынка Avantair смело рассчитывает на часть клиентов обанкротившегося оператора. Пока же PlaneSense имеет в своем активе более 400 клиентов, а всего, с

момента начала работы на рынке, компания выполнила более 20000 рейсов. Наиболее популярным продуктом PlaneSense является программа JetCard с номиналом 1/16. В прошлом году количество выполненных рейсов выросло на 20%, а пунктуальность составила 99,5%. В настоящее время PlaneSense эксплуатирует 30 PC-12. После налета в 6500 часов компания обычно продает самолет, и поэтому сейчас средний возраст PC-12 (основа парка) в компании составляет пять лет.

В настоящее время швейцарская компания Pilatus Aircraft продолжает программу летных испытаний своего нового бизнес-джета PC-24. Как рассказали BizavNews в компании, два летных прототипа суммарно налетали более 1000 часов в более 600 полетах.



Фото: Дмитрий Петроченко

R66 Marine сертифицирован в Европе

Компания Robinson сертифицировала в Европе вертолет R66 Turbine Marine. Сертификат EASA был выдан в последних числах декабря прошлого года.

Robinson R66 Turbine Marine – новая модификация вертолета R66 Turbine. Особенность в том, что именно эта модель позволяет совершать более безопасные полеты над водой. Вертолет оснащен аварийными надувными поплавками (pop-out floats). Эти поплавки расположены вдоль лыжных шасси, и упакованы в защитные чехлы. Это сводит к минимуму аэродинамическое сопротивление, и не затрудняет посадку-высадку пилота и пассажиров. Для повышения надежности каждый поплавок разделен на 6 камер. Под одним из сидений заднего ряда пассажиров расположен специальный баллон с гелием. В случае возникновения аварийной ситуации, пилот нажимает рычаг, расположенный на ручке шаг-газ, и за 2-3 секунды происходит наполнение баллонет, после этого можно осуществить приводнение.

Напомним, что в России уже эксплуатируются несколько R66 Turbine Marine. «Данная модель вертолета актуальна не только для полетов над водой, но и в зимнее время, для приземления на необорудованной площадке. Если уровень снега высокий, при посадке на лыжи есть большой риск опрокидывания вертолета. При использовании поплавков, за счет увеличения площади соприкосновения и, соответственно, уменьшения нагрузки, такой риск практически исключается», - рассказывает генеральный директор «Хелипорт Истра» Михаил Юшков.

Сертификацию данного оборудования провела компания «Хелипорты России», Межгосударственный авиационный комитет выдал сертификат еще в конце 2015 года.

Monacair запускает рейсы на Монблан

Вертолетный оператор Monacair, базирующийся в Монако, открывает рейс на Монблан, который начал выполняться на вертолетах Airbus Helicopters H130, начиная с конца декабря 2016 года. Как рассказали BizavNews в компании, вертолетный тур рассчитан на целый день, а перелет из Монако займет несколько минут. Утром гости отправляются в The Refuge of Tornieux, где в теплой и уютной атмосфере традиционного альпийского шале смогут любоваться потрясающим видом на Монблан. Здесь расположен и всемирно известный горнолыжный курорт. После обеда клиентам будет предложен обзорный тур на вертолете вокруг Монблана и его окрестностей.

Monacair является частью Sky Group, который включает в себя оператора SkyCam и провайдера услуг ТОиР Sky Maintenance Services. Monacair, пожалуй,

самый известный оператор в княжестве. Начав работу в 1988 году, компания приобрела уникальный опыт VIP-перевозок, что позволило ей в 1990 году стать официальным перевозчиком членов княжеской семьи и Правительства города-государства. Сейчас парк Monacair состоит из 20-ти вертолетов, включая EC145 Mercedes-Benz Style, AgustaWestland A109 GRAND NEW SP и Airbus Helicopters EC155 B1.

Высота Монблана составляет 4810 метров – выше него в этой части земного шара только расположенный на Кавказе Эльбрус, высота двух вершин которого превышает 5600 метров. Монблан находится в Западных Альпах, административно принадлежит к районам Верхняя Савойя (Франция) и Курмайор (Италия).



Jet Aviation Singapore обслужит ACJ

Технический центр Jet Aviation Singapore недавно получил одобрение от Федерального управления гражданской авиации США (FAA) на обслуживание самолетов Airbus ACJ семейств 318/319/320/321. Данный сертификат позволяет техцентру Jet Aviation, расположенному в Seletar Aerospace Park, проведение полного спектра услуг и базового технического обслуживания бизнес-лайнеров Airbus.

«Эти новые одобрения говорят о наших высоких стандартах и постоянном стремлении к обеспечению наших клиентов доступом к необходимой поддержке», - говорит Джон Риггир, вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation в Сингапуре. «Мы активно расширяем поддержку владельцев Airbus, прибывающих в регион. Недавно мы объявили о начале строительства третьего ангара для больших и дальних самолетов бизнес-класса. У меня нет сомнений, что эти дополнительные сервисные возможности помогут существенно усилить поддержку всех владельцев и операторов ACJ».

Jet Aviation Singapore является дочерним подразделением холдинга Jet Aviation и предлагает услуги по организации бизнес-чартеров, управлению воздушными судами и ТОиР (включая ремонт, разработку индивидуального дизайна, техническое обслуживание). Компания сертифицирована для оказания услуг ТОиР всей линейки самолетов Gulfstream, а также Nextant 400XT, Boeing BBJ, Bombardier Challenger 600/601/604/605, Bombardier Global Express, XRS, Global 5000, 6000 и Bombardier Learjet 30/35/40/45/50/60, а сейчас и лайнеров ACJ.

Вторичный рынок G650 сокращается

Согласно новому докладу о состоянии рынка в четвертом квартале от компании Hagerty Jet Group, брокера самолетов Gulfstream, количество выставленных на продажу подержанных бизнес-джетов G650/G650ER неуклонно снижается. При этом, максимум продающихся воздушных судов (21 самолет) наблюдался в первом квартале прошлого года. За последние два квартала их количество уменьшилось до 12 самолетов, что составляет лишь 5,4% от эксплуатируемого флота.

«Что интересно отметить, так это отсутствие выставленных на продажу новых или только что полученных самолетов», - отмечает компания. Во время пика по крайней мере восемь новых G650 было выставле-

но на продажу против всего двух в настоящее время. Многие из G650 на вторичном рынке являются более старыми, и, по мнению экспертов, наблюдается отсутствие спроса на самолеты данного сегмента.

На самом деле, 10 из 13 сделок с бизнес-джетами G650/650ER в прошлом году совершены со свежими самолетами, отмечают в Hagerty Jet. В результате, сейчас время экспозиции более старых G650 составляет 314 дней, по сравнению с 209 днями в предыдущем обзоре компании. Из-за этого падают запрашиваемые цены, и в Hagerty Jet считают, что стоимость старых G650 в течение следующих 120 дней может оказаться в районе \$40 млн.



Фото: Дмитрий Петроченко

Очередные рекорды скорости

Компания Gulfstream Aerospace объявила о новых рекордах скорости флагманского G650ER. Два рекорда между парами городов подчеркивают превосходные характеристики самолета.

G650ER вылетел из международного аэропорта Джона Гленна, Колумбус, Огайо, и через 14 часов 35 минут приземлился в международном аэропорту Пудун, Шанхай, пролетев 6750 морских миль/12501 км на средней крейсерской скорости 0,85 Маха. После этого полета самолет совершил рейс из международного аэропорта Таоюань, Тайбэй, в аэропорт Скоттсдейл, Аризона, дальностью 6143 миль/11377 км на скорости 0,90 Маха всей. Общее время полета составило всего 10 часов и 57 минут.

«G650ER является единственным бизнес-джетом, который может совершить беспосадочный полет от Колумбуса до Шанхая», - сказал Скотт Нил, старший вице-президент по продажам компании Gulfstream.

G650ER и G650 имеют в более 60 рекордов скорости. В январе 2015 года G650ER завершил самый дальний рейс в своей истории. Самолет пролетел 8010 миль/14835 км из Сингапура в Лас-Вегас за чуть более 14 часов.

Gulfstream анонсировал модификацию ультрадальнего флагмана в мае 2014 года на выставке EBACE. Обновленный самолет имеет дальность полета 7500 морских миль/13890 километров на скорости 0,85М и 6400 миль/11853 км на 0,90М. По сравнению с оригинальной модификацией, которая была введена в эксплуатацию в конце 2012 года, увеличение дальности составило 500 миль/926 км. G650ER практически идентичен G650, за исключением увеличенного на 4000 фунтов (1814 кг) запаса топлива.

Сложный год

Французский авиапроизводитель Dassault Falcon закончил 2016 год с «отставанием по всем флангам», следует из предварительного отчета компании. Сократились поставки и продажи, а также упала выручка. По состоянию на конец 2016 года чистые заказы французского производителя составили 21 бизнес-джет, по сравнению с 25 джетами в 2015 году и 67 деловыми самолетами в 2014 году. Суммарно в прошлом году Dassault Falcon получил 33 заказа, однако последовало и 12 отказов на новый бизнес-джет Falcon 5X, в связи с задержкой ввода его в эксплуатацию, как минимум, до 2020 года.

За прошедшие 12 месяцев производитель передал заказчикам 49 самолетов, что близко к первоначальному прогнозам (Dassault Falcon планировал передать 50 машин, *прим. BizavNews*). За 12 месяцев 2015

года Dassault Falcon также поставил лишь 55 самолетов Falcon 2000S/LXS, 900LX и 7X, против 68 машин годом ранее и 75-и самолетов в 2013 году.

В самой компании данную ситуацию связывают исключительно со «сложным рынком, однако ситуация должна в корне поменяться в период 2017-18 годов». Dassault Aviation представит полный годовой отчет 8 марта 2017 года в Париже.

Наиболее ярким событием 2016 года можно смело назвать начало поставок новых бизнес-джетов 8X. В Dassault Falcon сообщают, что в настоящее время на производственных мощностях произведено 16 Falcon 8X и еще 11 машин находятся в различных стадиях готовности.



Airbus Helicopters провела серию семинаров по безопасности полетов в России

Компания Airbus Helicopters Vostok завершила серию обучающих семинаров по безопасности полетов для коммерческих эксплуатантов и частных владельцев вертолетов Airbus Helicopters в России. Мероприятия прошли в Москве, Тюмени, Владивостоке и Санкт-Петербурге с участием частных владельцев вертолетов, руководящим и летно-техническим составом российских коммерческих операторов, представителей авиационных властей.

Главная задача семинаров Airbus Helicopters – способствовать формированию культуры безопасности полетов на всех уровнях: от владельцев вертолетов и

топ-менеджмента компаний-операторов до летно-технического персонала. На семинарах партнеры Airbus Helicopters знакомятся с методиками повышения безопасности полетов и анализируют авиационные происшествия. Представители компании рассказывают о современных аналитических методах Airbus Helicopters, способствующих повышению уровня безопасности полетов.

«Безусловный приоритет Airbus Helicopters – обеспечение максимально высокого уровня безопасности полетов. Цикл мероприятий для наших заказчиков способствует формированию культуры безопасной

эксплуатации вертолетной техники. При возникновении любых вопросов наши клиенты всегда могут обратиться к нам и получить оперативную помощь. Мы уверены, что диалог с партнерами и использование инструментов и систем, разработанных компанией Airbus Helicopters, будут способствовать значительному повышению уровня безопасности полетов», – сказал Эмерик Ломм, генеральный директор Airbus Helicopters Vostok.

«Важно понимать, что большая часть авиационных происшествий является следствием системных ошибок. Поэтому необходимо работать над созданием культуры безопасности полетов на всех уровнях. Хелипорт Истра имеет собственный учебный центр, где готовит пилотов частных вертолетов в соответствии со стандартами ведущих мировых авиапроизводителей. Подобные семинары позволяют по-новому взглянуть на проблему безопасности полетов. Мы приветствуем инициативу Airbus Helicopters и поддерживаем проведение практических мастер-классов в дальнейшем», – прокомментировал Михаил Юшков, генеральный директор Хелипорт Истра.

«Мы эксплуатируем вертолеты санитарной авиации на территории Москвы. Было интересно узнать о новых инструментах и системах, используемых для эффективного и безопасного выполнения полетов в городских условиях. Мы высоко оцениваем инициативу проведения подобных семинаров компании Airbus Helicopters. Уверены, что опыт авиапроизводителя и европейских эксплуатантов, а также практический разбор возможных ошибок во время полета будут способствовать повышению уровня безопасности полетов в России», – отметил Валерий Бабурин, главный пилот-инспектор, заместитель начальника инспекции безопасности полетов МАЦ.



Стабильные показатели

Воронежский аэропорт становится все более востребованным для тех, кто ценит время. Такой вывод можно сделать по итоговым показателям года, характеризующим движение воздушных судов бизнес-авиации. Эксперты отрасли отмечают снижение объемов частных перевозок по России на уровне 5-7%, а в Воронеже, по сравнению с 2015 годом, цифры остались прежними. В уходящем году, как и в предыдущем, аэропорт обслужил более 160 самолетов, выполняющих рейсы по заказу, и около 800 пассажиров (окон-

чательных итогов 2016 года пока нет), сообщается в официальном релизе «Международный аэропорт Воронеж».

Наиболее высокая активность чартерных перевозок в 2015 году зафиксирована в августе, в 2016 – в июне. В первую очередь это связано с крупными событиями и переговорами в деловых кругах региона. Что касается пассажиров, то в минувшем году на бизнес-джетах больше всего летали в июле, а вот в 2015 - пик при-

шелся на август и октябрь. Все рейсы были выполнены российскими авиакомпаниями, хотя зачастую на зарубежных самолетах.

Для международного аэропорта Воронеж 2016 год стал знаковым еще и потому, что компания впервые вошла в список 25-ти самых востребованных бизнес-авиацией воздушных портов. По итогам мая 23 место, после прежней 63-й позиции можно считать успехом. Тем более, что Воронежу удалось опередить традиционно популярные у бизнес-джетов аэропорты Шенефельд в Берлине и Вацлава Гавела в Праге.

«Без совершенствования инфраструктуры аэропортового комплекса и уровня сервиса достичь таких результатов было бы невозможно. Пользоваться услугами бизнес-авиации пассажирам стало намного проще. Сделать заказ можно на официальном сайте аэропорта.

Это может быть: аренда частного самолета, групповой чартер, аренда вертолета (трансферы, грузовые работы, медицинские рейсы), встреча у трапа, трансфер, аренда VIP залов, заказ грузового чартера. Добавило удобства пассажирам и то, что в минувшем году воздушная гавань Черноземья присоединилась к программам лояльности Priority Pass, Diners Club и Lounge Key.

На новый 2017 год, безусловно, уже есть новые планы и потенциальные партнеры. Сейчас воронежский аэропорт прорабатывает с авиакомпаниями-партнерами возможность базирования на его территории бизнес-джетов для обеспечения потребности региона в деловых авиаперевозках. Договоренность существуют, например, с авиакомпанией «Армения», которая готова предоставить для этих целей самолет G450 (GIV-X) производства Gulfstream Aerospace», - комментируют в компании.



Шереметьевскому Терминалу А – 5 лет!

Компания А-Групп, владелец инфраструктуры деловой авиации в Международных аэропортах Шереметьево и Пулково, отмечает пятилетие со дня открытия Терминала А – комплекса бизнес-авиации в крупнейшем аэропорту России.

В конце декабря 2011 года открыл свои двери новый, построенный в северной части аэропорта, терминал деловой авиации. В качестве имени, согласно принятой в Шереметьево системе обозначений, терминал получил литеру «А».

Для главного аэропорта страны Терминал А стал важным дополнением общей авиационной инфраструктуры: помимо бесперебойного обслуживания регулярных пассажирских рейсов и грузового флота, в аэропорту появилась полноценная инфраструктура деловой авиации (FBO), обеспечивающая профессиональное обслуживание рейсов бизнес-джетов по высшим мировым стандартам.

Сегодня терминал празднует пятилетие своей работы. За прошедшие годы многие пассажиры отметили особенный комфорт и удобство терминала, высокий профессионализм сотрудников и их персональный подход к каждому клиенту. К услугам пассажиров – уютные залы ожидания, оборудованные переговорные комнаты с возможностью конференц-связи, ресторан авторской кухни и магазин Duty Free. В терминале обеспечена безбарьерная среда для пассажиров с ограниченными возможностями. Предусмотрены комфортные условия для отдыха и предполетной подготовки экипажей.

Компания А-Групп была основана в 2006 году с целью создания центра бизнес-авиации в Шереметьево и в настоящий момент представляет собой целост-

ную инфраструктуру деловой авиации. Помимо терминала А, инфраструктура А-Групп включает обширные ангарные комплексы, стоянки воздушных судов, собственные технические средства для обеспечения наземного обслуживания и противообледенительной обработки.

Компания А-Групп полностью интегрирована в общую инфраструктуру аэропорта, тщательно проработаны механизмы взаимодействия с диспетчерскими, аэронавигационными и другими службами Международного аэропорта Шереметьево. Благо-

даря этому обеспечивается своевременное и бесперебойное выполнение вылетов рейсов деловой авиации.

А-Групп располагает собственной вертолетной площадкой в непосредственной близости от терминала А и осуществляет вертолетный трансфер в аэропорт. Помимо терминала в Международном аэропорту Шереметьево, компания А-Групп также является владельцем собственного терминала и инфраструктуры деловой авиации в Санкт-Петербургском Международном аэропорту Пулково.



Европа продолжает падать, Россия - восстанавливается

Консалтинговое агентство WingX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в декабре 2016 года. В последнем месяце 2016 года в общей сложности было выполнено 52419 рейсов бизнес-авиации (в ноябре 2016 года – 58111 полетов), что на 0,6% меньше, чем годом ранее. По итогам года трафик бизнес-авиации в Европе снизился на 0,3% по сравнению с 2015, и было выполнено около 798000 рейсов.

Декабрьский спад был спровоцирован значительным снижением трафика турбовинтовых и поршневых самолетов, при этом полеты бизнес-джетов выросли, особенно в сегменте чартеров (АОС-активность). Это обстоятельство позволило бизнес-джетам по итогам последних 12 месяцев показать положительную динамику.

Активность в декабре также сдерживалась гораздо более слабым спросом в Германии, трафик упал на 9%, что эквивалентно уменьшению на 760 рейсов в годовом исчислении. Спад в Германии особенно заметен в сегменте поршневых самолетов, а реактивный трафик снизился на 3% в годовом исчислении.

Во Франции в декабре также наблюдалось небольшое снижение активности, хотя полеты бизнес-джетов здесь выросли на 6%, а АОС-трафик – на 8%. Трафик в Великобритании вырос на 1%, в Италии и Испании – на 2%, а в Швейцарии – на 6%.

Внутриевропейская активность в целом снизилась на 1%, а слабость Западной Европы компенсировалась усилением Южной Европы. Трафик из стран Ближнего Востока и Африки хорошо вырос, но несколько снизился из Северной Америки. В то же время аутсайдеры прошлых отчетов, Турция и Россия, показали в декабре рост активности.

Частные полеты упали на 4%, завершив год в негативе, в отличие от АОС-полетов, которые в 2016 году постоянно росли. Количество АОС-рейсов в декабре выросло от 10% до 15% в Италии, Швейцарии и Испании.

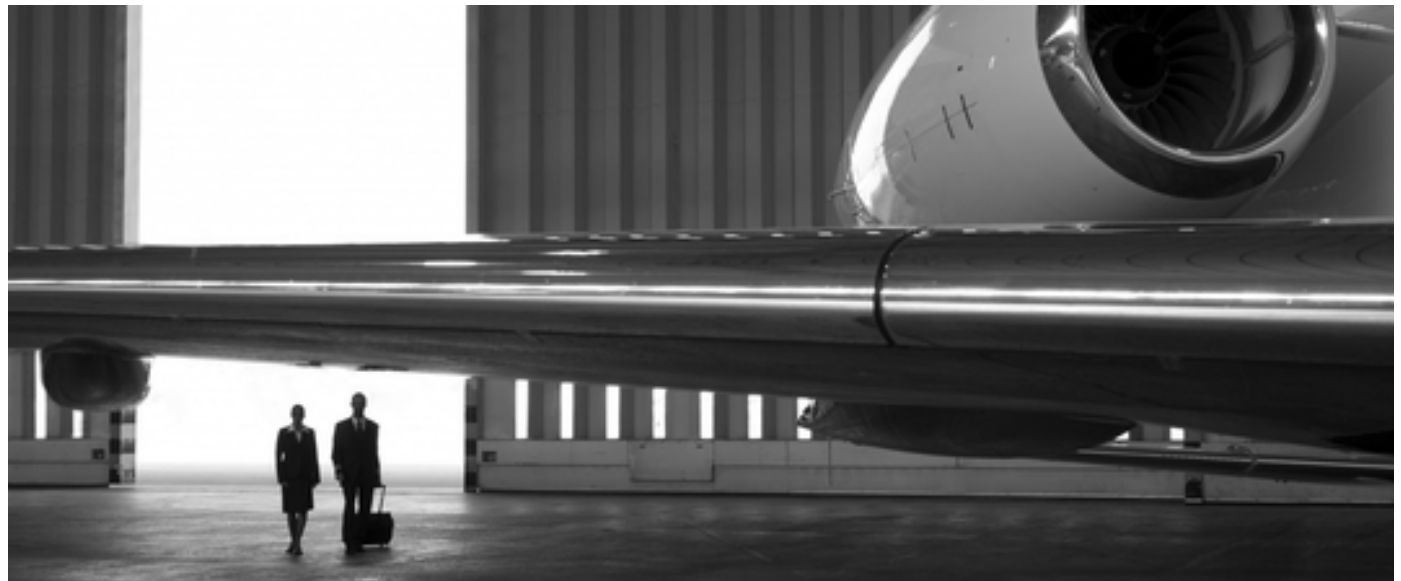
В коммерческих чартерах наибольший рост пришелся на самолеты Bombardier, на 9% в годовом исчислении. Трафик Embraer также вырос, в то время как самолеты Cessna летали больше только на чартерах. Полеты Dassault и Hawker заметно уменьшились.

Бизнес-джеты ультрабольшой дальности и суперсреднего размера показывали рост активности в каждом месяце 2016 года. Суперлегкие, легкие и сверхлегкие самолеты также в основном показывали позитивную динамику. В декабре начала восстанавливаться активность тяжелых бизнес-джетов, а средние продолжили падение.

В последнем месяце года значительно увеличилась активность бизнес-авиации в аэропортах Женевы и Ниццы, а Внуково показал рост более 10% на фоне очень слабых показателей декабря 2015. Количество рейсов из Станстед выросло более чем на 30% в годовом исчислении.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX Advance, комментирует: «В целом неутешительный конец 2016 года. Весь год не было совокупного улучшения относительно застойного 2015. Но исключая недавний спад активности поршневых самолетов, особенно в Германии, рынок восстановился, особенно в АОС-активности. Это было наиболее заметно в декабрьском росте чартеров на малоразмерных бизнес-джетах, особенно из Швейцарии, Италии и Испании».

[*WINGX Business Aviation Monitor*](#)



Flight Center – год в небе

Российская компания Flight Center (Флайт Центр) образована в конце 2015 года на базе авиационного центра «Воскресенск» с целью дальнейшего развития и популяризации авиации общего назначения в России, а также существенного расширения парка авиационной техники Cessna Aircraft Company. Помимо сервисного обслуживания ключевыми направлениями ее деятельности являются продажи ресурсных

самолетов из США и Европы, ознакомительные полеты и подготовка пилотов на различных типах ВС. В декабре прошлого года компания отпраздновала первую годовщину. Сегодня у нас в гостях генеральный директор Flight Center Владимир Хроменков, который любезно согласился ответить на вопросы BizavNews.



Владимир, расскажите, пожалуйста, чем занимается Flight Center?

Flight Center – молодая, перспективная российская компания, специализирующаяся главным образом на техническом обслуживании поршневых самолетов Cessna Aircraft. Это европейское качество обслуживания и гибкий клиентоориентированный подход. На данный момент, мы единственные на российском рынке предлагаем полный комплекс сервисных услуг сразу по трем направлениям: техническое обслуживание, летная подготовка и продажа самолетов Cessna.

А также мы занимаемся организацией ознакомительных полетов на самом массовом самолете в истории авиации – Cessna 172 и автожирах немецкого бренда AutoGyro. Полеты осуществляются с аэродрома «Воскресенск», который находится всего в 70 км от Москвы.

Что выделяет Вас на рынке?

Прежде всего – конкурентная цена. Благодаря прямым поставкам авиазапчастей и сотрудничеству с заводами-изготовителями мы предлагаем нашим клиентам оригинальные комплектующие, лучшие условия технического обслуживания и устанавливаем самую низкую на российском рынке стоимость запчастей и комплектующих. Кроме того, такое сотрудничество, позволяет значительно сократить время поставки, а при отсутствии в наличии необходимой детали – доставку в кратчайший срок.

Отмечу также, что одним из основных приоритетов нашей работы является максимальное содействие клиенту на всех этапах работы и создание комфортных для него условий. Мы стремимся четко пони-

мать кто наш клиент, какие у него ожидания, что для него принципиально, а что нет, таким образом выстраивая доверительные и долгосрочные отношения с клиентом.

В декабре Центр отпраздновал свой первый год работы. Каких результатов за это время достигли? Все ли задуманное удалось реализовать?

На рынке мы совсем недавно, однако уже добились значительных результатов. Так, центр уже работает в полную силу и выполняет все виды технического обслуживания. Открыт и работает в штатном режиме собственный магазин авиационных запчастей и комплектующих. На официальном сайте запущена его интернет версия.

Сейчас активно готовим к запуску новую услугу –



покраска воздушных судов. Процесс это сложный, высокотехнологичный, требующий профессионализма и особого материально-технического оснащения. Интерес к этой услуге на рынке есть, так что мы планируем поставить процесс на поток.

Говоря о достижениях и итогах 2016 года, отдельно отмечу чувство удовлетворенности проделанной работой. Все намеченные цели и задачи были успешно реализованы в установленные сроки.

Какие достижения первого года работы Вы бы выделили? С каким настроем Flight Center вступает в 2017 год?

Команда Flight Center полна энтузиазма для дальнейшего развития современного авиационного сервисного центра, центра достойного владельцев самолетов в России. Конечно, мы так же надеемся, что 2017 порадует улучшением экономической ситуации в стране в целом и в малой авиации в частности.

Самолет недели

Оператор: **частный**

Тип: **Pilatus PC-12/45**

Год выпуска: **2003 г.**

Место съемки: **декабрь 2016 в Buochs Airport (LSZC/BXO), Stans, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко