



Россия снизит таможенные пошлины на ввоз воздушных судов иностранного производства, используемых в бизнес-авиации. Соответствующее решение 27 ноября одобрила подкомиссия по таможенно-тарифному, нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции, следует из сообщения Минэкономразвития.

На фоне этой новости нас сильно огорчает очень пассивная реакция ключевых игроков рынка, к которым мы обращались за комментариями. Мы постоянно слышим просьбу – давайте активно вовлекайте в дискуссию наших спикеров. И вот она тема, которая напрямую касается операторов и производителей! И что в итоге? А в итоге тишина или «очень дежурные ответы» типа «ну пусть кто-нибудь первыми выскажется». Коллеги, друзья будьте активнее и новости приобретут совершенно иной оттенок. Действительно, очень обидно, когда предполагаешь яркое обсуждение, а получается наоборот.

Поздравляем наших друзей из Jet Aviation – компания получила сертификат ФАП-285, и может проводить работу на бизнес-джетах с российской регистрацией Bombardier Challenger серий 300/350/604/605/650 и Global XRS/5000/6000, а также для Gulfstream G550/G650

И под конец этой недели пришла долгожданная новость из Швейцарии – сертифицирован Pilatus PC-24, причем сразу и в Европе, и в США. На следующей неделе BizavNews будет работать на заводе Pilatus и подробнее расскажет о передаче первого серийного бизнес-джета стартовому клиенту.



Pilatus получил сертификат типа на PC-24

7 декабря 2017 года Pilatus получил сертификаты типа от Европейского агентства по безопасности полетов (EASA) и Федерального авиационного управления США (FAA) на первый в истории швейцарский бизнес-джет

стр. 20



Turkish Airlines запустит делового оператора

В настоящее время обсуждается ряд организационных вопросов и принимается решение по типам воздушных судов

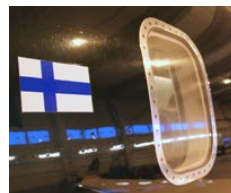
стр. 22



Сейчас самое время

В бизнес-авиации уже много лет говорят о предстоящем сроке внедрение оборудования ADS-B Out в воздушном пространстве США

стр. 23



Суоми – 100 лет Независимости

Наши северные соседи отмечают один из самых важных праздников своей новой истории – столетие Независимости. Для BizavNews Финляндия хорошо исследованная страна, где мы приобрели отличных друзей и надежных партнеров

стр. 24

Gulfstream G650



Россия снизит ввозные пошлины для бизнес-джетов

Россия снизит таможенные пошлины на ввоз воздушных судов иностранного производства, используемых в бизнес-авиации. Соответствующее решение 27 ноября одобрила подкомиссия по таможенно-тарифному, нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции, следует из сообщения Минэкономразвития.

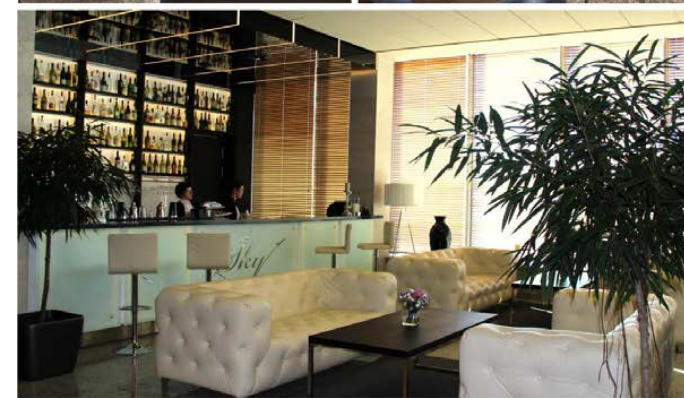
«Для развития сектора деловой авиации в Российской Федерации принято решение снизить ставки ввозных таможенных пошлин в отношении воздушных судов иностранного производства», - говорится в сообщении. На сколько будут снижены ставки, в нем не уточняется.

«Действующая ставка ЕТТ ЕАЭС в размере 7,5% и

14,6% и НДС в размере 18% делают их ввоз в Россию неэффективными», - отмечает ведомство.

Напомним, что в августе прошлого года Президент России Владимир Путин поручил поддержать обращение главы «Роснефти» Игоря Сечина и освободить суда бизнес-авиации от ввозной таможенной пошлины и НДС.

Представители российских операторов не спешат комментировать данное сообщение, предпочитая дождаться более подробной информации. «Шаг, несомненно, положительный, но предпочтительно воздержаться от комментариев для уточнения размеров снижения и в отношении каких воздушных судов это будет сделано», - рассказал BizavNews глава ГК «АВКОМ» Евгений Бахтин.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Минтранс планирует разрешить создание ВПП на сельхозземлях

Минтранс планирует разрешить создавать взлетно-посадочные площадки (ВПП) под частные небольшие самолеты и вертолеты на землях сельскохозяйственного назначения и лесного фонда. Соответствующий законопроект о внесении изменений в Земельный кодекс РФ разрабатывает Минтранс, его планируется внести в правительство в первом квартале 2018 года, следует из списка предложений рабочей группы по совершенствованию нормативно-правового обеспечения и порядка предоставления госуслуг в области авиации общего назначения. Документ был направлен 28 ноября в Минтранс для подготовки «дорожной карты» в сфере авиации общего назначения.

«Закрепление права использовать земли сельскохозяйственного назначения и земли лесного фонда под посадочные площадки без перевода в земли других категорий, если такое использование не наносит вред

таким землям», — говорится в пояснении к документу.

В настоящее время создание ВПП на сельхозземлях возможно только после перевода участка сельхозназначения в другую категорию.

Ранее сообщалось, что Минтранс разработал законопроект, регламентирующий использование малой авиации в качестве аэротакси. В пояснении к законопроекту говорилось, что его принятие направлено на развитие малого бизнеса, связанного с использованием воздушных судов авиации общего назначения вместимостью до 3–4 пассажирских мест в качестве аэротакси, а также для развития авиационного туризма и в сельхозцелях (орошение земель). Сейчас такая коммерческая деятельность для частных лиц и малых эксплуатантов запрещена.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



-  **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
-  **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
-  **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



Шереметьево

Ангар №2

Терминал А

Новый перрон деловой авиации
+23 места стоянки

 **GROUP**

FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Семейство Challenger отмечает важные вехи

Bombardier Business Aircraft объявила значительных вехах в программах бизнес-джетов линейки Challenger, достигнутых в последние месяцы. Суперсредних самолетов Challenger 350 поставлено свыше 200 единиц, а недавно введенный в строй бизнес-джет Challenger 650 превысил отметку в 50 поставок.

Благодаря исключительному комфорту пассажирского салона, доступности аэропортов и надежной работе, обе модели Challenger зарекомендовали себя среди частных заказчиков как наилучший выбор. В последнее десятилетие на семейство Challenger 300 пришлось больше поставок, чем на любое другое семейство бизнес-джетов, а самолеты семейства Challenger 600 – самые продаваемые бизнес-джеты всех времен в категории больших джетов.

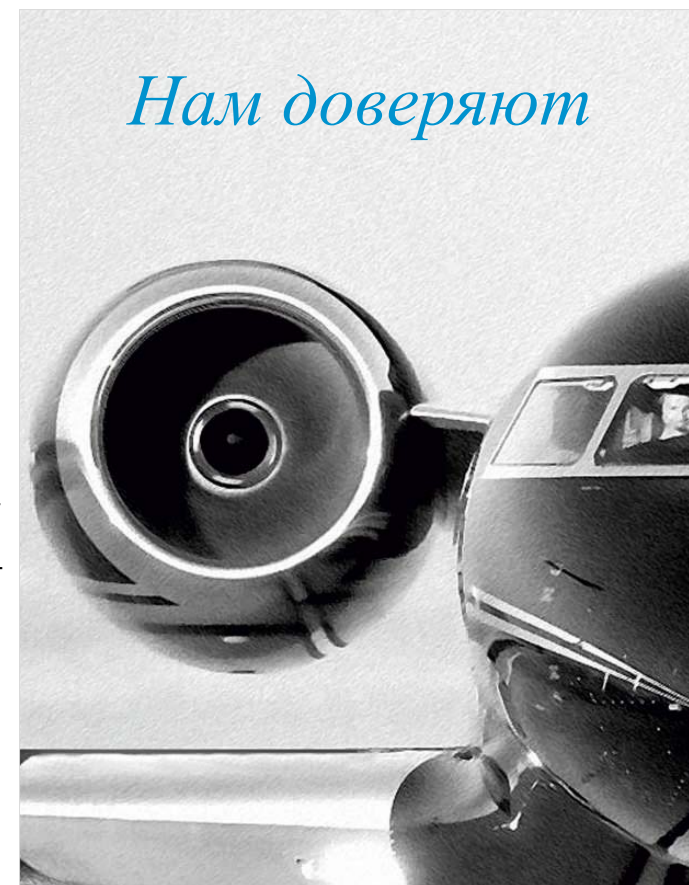
«Достижение этих значительных этапов в поставках является свидетельством непревзойденных возможностей наших новейших самолетов Challenger»,

- сказал Питер Ликорай, старший вице-президент по продажам и маркетингу Bombardier Business Aircraft. «Никакой конкурент не приближается по комфорту и по доступности аэропортов к самолетам Challenger, или к их экономике и надежности при эксплуатации. Они просто дают все это. Неудивительно, что эти самолеты пользуются большим спросом у летных отделов компаний и частных лиц по всему миру».

Бизнес-джеты Challenger продолжают задавать планку в своих категориях с более чем 650 поставками в семействе Challenger 300 и около 1100 поставками семейства Challenger 600. Самолеты Challenger имеют самые низкие прямые эксплуатационные расходы в своих категориях из-за доступных программ обслуживания и более длительных интервалах технического обслуживания, чем у конкурентов. Новая услуга Smart Services от Bombardier наиболее конкурентоспособна по стоимости за летный час, что выводит предсказуемость затрат на совершенно новый уровень.



Фото: Дмитрий Петроченко



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Сеть поддержки Embraer расширяется

Embraer Executive Jets выбрала Aero Baires в качестве своего первого авторизованного сервисного центра в Аргентине. Aero Baires базируется в Aerodromo de San Fernando (FDO) в Буэнос-Айресе. Авиационные власти Аргентины (ANAC) сертифицировали технический центр для планового и внепланового технического обслуживания Phenom 100 и 300.

«Аргентинский рынок бизнес-джетов является одним из самых важных в регионе, и на фоне растущего флота самолетов Embraer, зарегистрированных или эксплуатирующихся в стране, Буэнос-Айрес является стратегическим местом для авторизованного

сервисного центра», - сказал Сержио Кунья, директор службы поддержки и обслуживания клиентов Embraer Executive Jets в Южной Америке. «Аero Baires присоединяется к нашей южноамериканской сети из шести сервисных центров, что отражает нашу твердую приверженность расширению географического охвата клиентской поддержки».

Флот самолетов Embraer Executive Jets насчитывает 1100 самолетов, эксплуатируемых в 70 странах. Aero Baires присоединяется к глобальной сети компании из 70 сервисных центров.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FBO RIGA прошел регистрацию IS-BAH

В ноябре 2017 года FBO RIGA, расположенный в международном аэропорту «Рига», Латвия, получил заключение Международного совета деловой авиации IBAC о прохождении регистрации IS-BAH.

Стандарт безопасности обслуживания воздушного судна деловой авиации был разработан IBAC и внедрен 2014 став очередным, после IS-BAO стандартом безопасности в области деловой авиации. В настоящее время регистрацию IS-BAH в мире прошли 89 организаций.

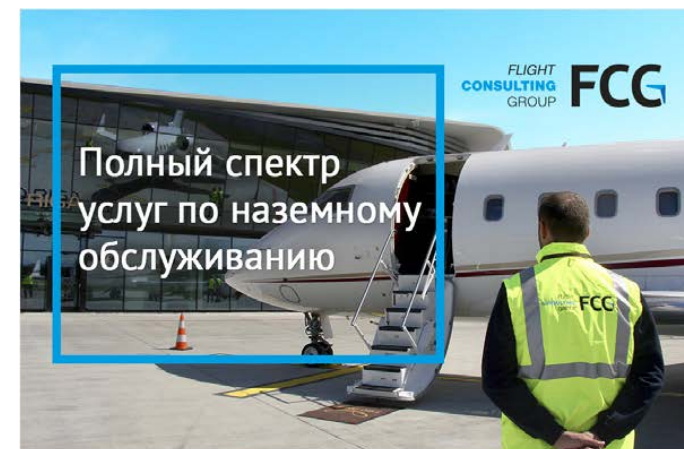
FBO RIGA стал первым в FBO в странах Балтии, продемонстрировавшим свое соответствие стандарту и получившим сертификат IS-BAH.



«Мы с гордостью можем сообщить, что прошли регистрацию IS-BAH. Это был долгий путь, и можно сказать, что он был начат еще на этапе проектирования FBO RIGA. Безопасность – важнейший приоритет в работе в авиации. Аудит занял несколько дней, но ему предшествовала большая работа и подготовка в течение нескольких месяцев. Но пройти аудит можно только в том случае, если в принципе работа выстроена правильно с учетом всех аспектов безопасности», - комментирует Роман Старков, совладелец холдинга Flight Consulting Group, в состав которого входит FBO RIGA.

Терри Йоманс, директор программы IS-BAH Международного совета деловой авиации, приветствует это достижение: «Мы очень рады, что FBO RIGA получает регистрацию IS-BAH, присоединяясь к тем, кто уже успешно прошел процесс внедрения стандарта и регистрации. Сейчас FBO RIGA является единственным FBO с регистрацией IS-BAH в странах Балтии, и мы надеемся на развитие программы в регионе. Кристапс Фрейманис, менеджер по качеству FBO RIGA и его команда могут по праву гордиться своим достижением!»

Центр бизнес-авиации FBO RIGA был открыт в сентябре 2015 года. FBO RIGA является сертифицированным провайдером наземного обслуживания и оператор комплекса деловой авиации в Международном аэропорту Риги. Комплекс представляет собой терминал площадью 1200 кв.м., позволяющий принимать и обслуживать пассажиров и экипажи деловой авиации, ангар площадью 8400 кв.м., перрон с местами стоянок для воздушных судов и вертолетную площадку. FBO RIGA стал первым FBO в странах Балтии, прошедшим регистрацию IS-BAH.



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

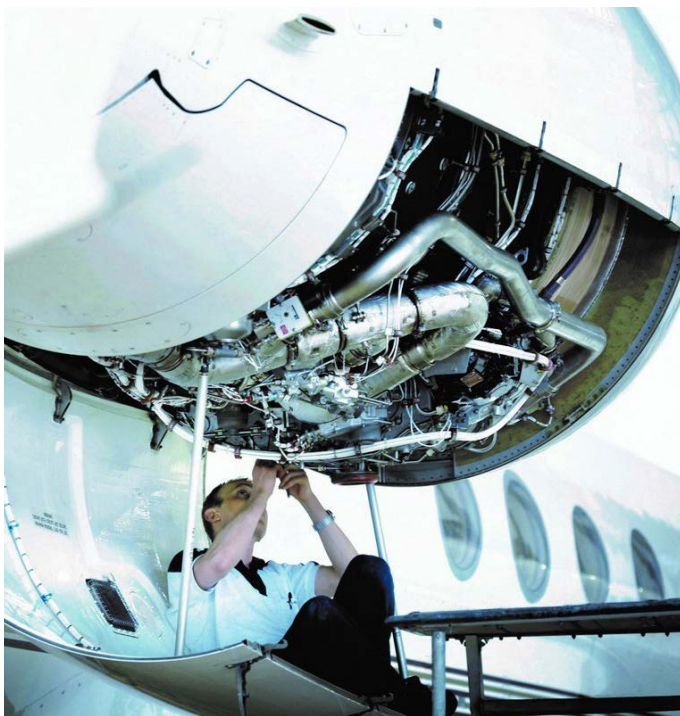
Jet Aviation Vnukovo получила сертификат соответствия ФАП-285

Организация по техническому обслуживанию Jet Aviation Vnukovo в Москве получила сертификат соответствия требованиям Федеральных авиационных правил, утвержденных приказом Минтранса России от 25 сентября 2015 года № 285 (ФАП-285). Получение сертификата позволяет специалистам компании выполнять работы по техническому обслуживанию бизнес-джетов с российской регистрацией. Речь идет о самолетах Bombardier Challenger серий 300/350/604/605/650 и Global XRS/5000/6000, а также для Gulfstream G550/G650.

«Количество бизнес-джетов, внесенных в авиационный реестр гражданских воздушных судов Рос-

сийской Федерации, неуклонно возрастает. Стараясь максимально удовлетворить запросы российских клиентов и откликаясь на требования рынка, в Jet Aviation было принято решение о проведении комплекса мероприятий, направленных на получение сертификата соответствия организации требованиям Федеральных авиационных правил ФАП-285. Успешное прохождение аудита Росавиации и, как следствие, получение одобрения, явилось закономерным результатом слаженных усилий всей команды профессионалов, работающих в нашей компании», - комментирует Виталий Алексиков, генеральный директор Jet Aviation Moscow Vnukovo.

ФАП-285 «Об утверждении Федеральных Авиационных правил «Требования к юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, осуществляющим техническое обслуживание гражданских воздушных судов. Форма и порядок выдачи документа, подтверждающего соответствие юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, осуществляющих техническое обслуживание гражданских воздушных судов, требованиям федеральных авиационных правил» был утвержден в сентябре 2015 года. ФАП-285 – новые требования по техобслуживанию (ТО) гражданских воздушных судов. Они применяются к организациям, зарегистрированным в госреестре гражданских воздушных судов и реестрах иностранных государств, которые передали России функции по выдаче сертификатов. Сертификат выдается уполномоченным органом власти. Он является бессрочным. Прописан порядок его получения. Так, в частности, в ходе рассмотрения заявления о выдаче сертификата и прилагаемых документов осуществляется проверка сведений, в том числе проверка с выездом в организацию с целью проверки помещений, оборудования, документов и персонала.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

Авиакомпания Sirius Aero получила сертификат эксплуатанта АОН

Авиакомпания Sirius Aero (ООО АК «Сириус-Аэро») получила сертификат эксплуатанта АОН (№ АОН-08-17-124) с правом выполнять внутренние и международные полеты. Таким образом, в настоящее время Sirius Aero владеет следующими сертификатами и лицензиями: Сертификатом коммерческого эксплуатанта (№ 207 от 18/02/2012), Сертификатом соответствия по ТОиР (№ 2021140129 от 29.04.2014г), Лицензией на перевозку пассажиров (№ ПП 0049 от 26.09.2014г.), Лицензией на перевозку грузов (№ ПГ 0271 от 26.09.2014г.) и Сертификатом IS-BAO stage 1 (№170031 от 30/06/2017).

Sirius Aero – крупнейший российский коммерческий оператор бизнес-авиации. Компания оказывает услуги по организации и выполнению VIP-перевозок, организационному обеспечению полетов, менеджменту воздушных судов, поддержанию летной годности, техническому обслуживанию и ремонту двигателей и авиационному консалтингу.

Флот авиакомпании – это 15 самолетов: Legacy 600, Hawker-700/750/850XP/1000, Challenger 601, Challenger 850, Ту-134 и Як-42.



Фото: Дмитрий Петроченко



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Nesterov Aviation в 2017 году закрыла сделки по трем PC-12NG

Компания Nesterov Aviation в этом году продала рекордное для России и СНГ количество самолетов PC-12 NG, заключив договора на поставку сразу трех самолетов этой модели.

Напомним, что Nesterov Aviation обладает эксклюзивными правами на представление Pilatus Aircraft Ltd. на территории России и проводит все необходимые консультации, маркетинговую и техническую поддержку.

Как прокомментировали BizavNews в компании, в этом году Nesterov Aviation начала активную работу на рынках СНГ, в частности с партнерами в Белоруссии и Казахстане. Так, два из проданных в этом году самолетов предназначаются для белорусского рынка, где при поддержке Министерства транспорта и коммуникаций Белоруссии появился первый оператор деловой авиации. В первую очередь он приоб-

рел в свой парк новые Pilatus, которые идеальны для региональных маршрутов дальностью до 2500 км. Популярность самолетов Pilatus в странах СНГ растет, подтверждая общемировой тренд.

«Третий самолет будет поставлен частному владельцу из России. Особенность данного PC-12NG в том, что для него сделана индивидуальная раскраска фюзеляжа. Подробнее об этом самолете мы расскажем чуть позже».

Как поясняют в Nesterov Aviation, дальность полета в 3400 км открывает владельцам PC-12NG большие возможности для работы и путешествий. Компоновку салона можно выбрать самостоятельно в зависимости от поставленных задач, а VIP-салон на 6 мест позволит получить максимальное удовольствие от полета. Так же PC-12 NG оптимален для санитарной авиации и поисково-спасательных операций.



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

AfBAA вступила в IBAC

Международной Совет деловой авиации (IBAC) объявил о вступлении Африканской ассоциации деловой авиации (AfBAA) в организацию. 15 ассоциаций-членов из разных стран мира имеют согласованный голос в отношении деловой авиации и международных стандартов, политике и лучших практик обеспечения безопасности, которые лежат в основе миссии IBAC.

«Мы очень рады, что AfBAA присоединилась к IBAC», - заявил Курт Эдвардс, генеральный директор Международного Совета деловой авиации. «Наша цель – удовлетворить разнообразные потребности бизнес-авиации во всем мире, и расширение представительствам из Африки является значительным достижением. Мы с нетерпением ожидаем совместной работы с выдающейся командой AfBAA вместе с нашим давним членом MEBAА, чтобы полностью

охватить всю Африку и будущее ее деловой авиации».

Африканская ассоциация деловой авиации (AfBAA) является некоммерческой организацией, которая была основана пять лет назад.

«Присоединение к семье IBAC является важным шагом для нашей организации. Работа с IBAC укрепляет нашу роль при работе с политиками, которые влияют на принятие решений в Африке, что ускорит рост деловой авиации. Это также позволяет AfBAA эффективнее обмениваться знаниями с нашими коллегами, которые будут поддерживать деятельность своих членов в Африке», - прокомментировал Ради Фахми, генеральный директор AfBAA.

Основанный в 1981 году, IBAC управляется Генеральным директором и персоналом секретариата в пяти

странах. Их работа управляется Правлением, в состав которого входят представители, назначенные от каждой из 15 ассоциаций-членов: Australian Business Aviation Association (ABAA), Associação Brasileira de Aviação Geral (ABAG, Brazil), Asian Business Aviation Association (AsBAA), Business Aircraft Operators Association (BAOA, India), British Business and General Aviation Association (BBGA), Canadian Business Aviation Association (CBAA/ACAA), European Business Aviation Association (EBAA), European Business Aviation Association – France (EBAA-France), German Business Aviation Association (GBAA), Italian Business Aviation Association (IBAA), Japan Business Aviation Association (JBAA), Middle East and North Africa Business Aviation Association (MEBAA), National Business Aviation Association (NBAA, USA), Russian United Business Aviation Association (RUBAA) и теперь African Business Aviation Association (AfBAA).



SATCOM DIRECT – спонсор II Премии «Крылья бизнеса»

Оргкомитет II Премии «Крылья бизнеса» рад сообщить, что SATCOM DIRECT (SD), ведущий поставщик технологий спутниковой голосовой связи и широкополосной передачи данных для пилотов и пассажиров, стал спонсором II Премии «Крылья бизнеса», церемония вручения которой состоится 16 февраля 2018 года в Москве.

SATCOM DIRECT (SD) выступает спонсором премии во второй раз. Евгений Пашков, Директор по развитию бизнеса Satcom Direct в России и СНГ, отметил, что он и его коллеги остались очень довольны первой церемонией и с удовольствием поддерживают мероприятие 2018 года: «Рынок деловой авиации в России для нас очень важен; мероприятие в феврале, на котором можно встретить все руководство ведущих представителей предприятий деловой авиации – прекрасная возможность для общения. В 2017 году премия «Крылья бизнеса» показала себя как независимый проект, благодаря тому, что учредила ее Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) и, уверен, в 2018 году премия получит свое дальнейшее развитие! Как и прежде, с нетерпением ждем имена победителей!»



ОНАДА и оргкомитет премии благодарит SATCOM DIRECT (SD) за поддержку, оказываемую проекту.

Satcom Direct (SD) – ведущий поставщик глобальных решений для систем связи деловой и гражданской авиации, военных, правительственных и государственных воздушных судов, а также для операций в зонах с ограниченным действием сети, например, в удаленных областях, на крупных мероприятиях и при проведении работ по ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций. SD является первопроходцем в сфере технологий. Специалисты компании трудятся над совершенствованием технологий связи с 1997 года. Благодаря этому SD стала первой на рынке компанией, которая смогла предложить множество новшеств и возможностей. Компания является главным партнёром-дистрибутором Inmarsat (включая Jet ConneX), сервисным партнером Iridium, привилегированным дилером ViaSat, а также эксклюзивным поставщиком услуг SmartSky Networks. Головной офис SD расположен в г. Мельбурн (штат Флорида), а дополнительные офисы находятся в США, Канаде, Великобритании, ОАЭ, Швейцарии, Гонконге, Австралии, России, Бразилии и Южной Африке.

Национальная премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации в 2016 году. Первая церемония состоялась 17 февраля 2017 года. В соответствии с утвержденным регламентом, премия присуждается в 13 номинациях, в том числе нескольких международных. На текущий момент принимаются заявки от номинантов и 1 ноября 2017 года было открыто онлайн голосование. Полная информация, спонсорские пакеты, онлайн продажа билетов на сайте премии www.wingsaward.ru или по запросу.



Для легких и средних джетов заканчивается «Потерянное десятилетие»

Легкие и средние бизнес-джеты почти прошли «потерянное десятилетие». Но для крупногабаритных самолетов, которые в значительной степени до сих пор избегали этой проблемы, все еще может быть впереди, заявил Джон Равив, старший авиационный и военный аналитик Citi Research. Citi представила свой тезис «потерянного десятилетия» в 2013 году, в котором предполагается, что избыточное производство самолетов в 2000-х годах создало «теневую» запас для вторичного рынка, что и привело к слабому восстановлению рынка после «Великой рецессии».

По словам Джона Равива, рынок легких и средних джетов уже «нашел дно», поскольку поставки превысили долгосрочные тенденции 2000-х годов, которые в этом десятилетии «поглотили» спрос на новые самолеты. Аналитик прогнозирует «плоский» уровень поставок в этих сегментах в течение следующих трех лет, в среднем 444 самолета в год.

«Крупногабаритные самолеты сейчас потенциально находятся на пороге «потерянного десятилетия», но новые продукты, такие как Bombardier Global 7000 и Gulfstream G500 и G600, могут помочь избежать этого», - сказал он. Поставки в этом сегменте превышали долгосрочные тенденции в течение большей части последних 10 лет, что потенциально создало избыточные запасы.

«Согласно нашим расчетам, поставки бизнес-джетов с большими салонами могут упасть на 10% в течение оставшейся части этого десятилетия», - отметил Равив, прогнозируя в среднем 178 поставок в год в этой категории в течение следующих трех лет, что ниже пика в 302 самолета в 2014 году и 219 поставок в прошлом году. В частности, в этом году он предполагает поставку 197 крупных джетов, затем последует 177 поставок в 2018 г. и 159 – в 2019.



JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



АВИА БИЗНЕС ГРУПП – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Российская компания АВИА БИЗНЕС ГРУПП совместно с компанией Jet Handling приступила к продаже чартерных рейсов на самолете Cessna Citation XLS (Cessna 560XL). Как прокомментировали в компании, речь идет о 8-местном самолете 2007 года выпуска (9H-GGF). Сейчас бизнес-джет полностью готов к выполнению чартерных перелетов с местом базирования во «Внуково-3».

Cessna Citation XLS (модель 560XL), производство которого началось в 2004 году, является развитием модели Excel и отличается от своего предшественника новыми двигателями Pratt & Whitney PW545B и улучшенным бортовым навигационно-пилотажным комплексом Honeywell Primus 1000 EFIS. Cessna Citation XLS первый и единственный в мире легкий самолет с пассажирским салоном «в полный рост». Габариты пассажирского салона (высота и ширина) такие же, как и у Citation X. Самая большая внешняя особенность — это носовая часть самолета. Самолет оборудован двумя турбовентиляторными двигателями Pratt & Whitney PW545C с системой FADEC, управляющая двигателями и позволяющая сокра-

тить нагрузку на экипаж во время полета. Самолет оборудован комплектом авионики Rockwell Collins Pro Line 21, с 4 цветными ЖК дисплеями, заменив предыдущий комплект Honeywell Primus 1000. Самолет идеально подходит для полетов на средние расстояния по центральной и восточной Европе, России и СНГ. Citation XLS+ приспособлен для эксплуатации на аэродромах с короткими ВВП и сертифицирован для полетов с грунтовых полос. Благодаря высокой избыточной тяге двигателей самолет имеет отличную скороподъемность и высокий практический потолок.

АВИА БИЗНЕС ГРУПП, многопрофильная компания, специализирующаяся на обеспечении полетов, наземном обслуживании и менеджменте воздушных судов. АВИА БИЗНЕС ГРУПП также организывает и выполняет чартерные рейсы (деловая авиация, коммерческая авиация), событийные авиаперевозки (корпоративные перевозки, корпоративные рейсы). В настоящее время компания реализует несколько новых проектов, включая вывод на рынок собственного оператора.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

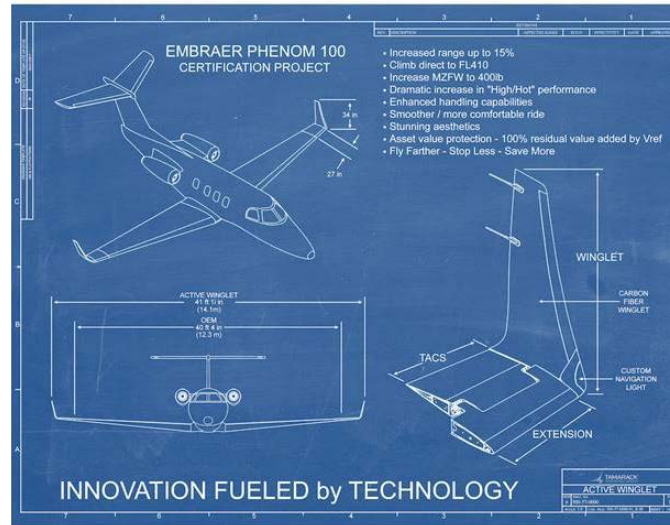
+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Phenom 100 может получить законцовки крыльев

Американская компания Tamarack Aerospace планирует предложить владельцам Embraer Phenom 100 выпускаемые ей вертикальные законцовки крыльев Atlas Active. Об этом на конференции Corporate Jet Investor в Майами сообщил Сайрус Сигари, председатель и генеральный директор компании jetAviva, уполномоченного торгового представителя Tamarack.

По словам Сигари, законцовки значительно расширят возможности легкого джета, особенно улучшая характеристики Phenom 100 при высокой температуре и на высокогорье, а также увеличит дальность свыше стандартных 1178 морских миль. «Законцовки Tamarack позволят Phenom 100 взять на борт больше пассажиров, полезной нагрузки и топлива при вылете из сложных аэропортов, таких как Аспен, где в на-



стоящее время при взлете существует ограничение по нагрузке из-за условий высокогорья и высокой температуры воздуха», - сказал он. Сайрус Сигари не смог предоставить временные рамки, когда законцовки могут быть сертифицированы.

Законцовки, которые могут обеспечить почти 20-процентное увеличение дальности и топливной эффективности, используют встроенное устройство снижения нагрузки, а также увеличивают удлиненные крыла и аэродинамическую эффективность.

Такие законцовки получили одобрение EASA и FAA для Cessna Citation CJ, CJ1, CJ1+ и M2. Ожидается, что одобрение для CJ3/CJ3+ будут получены в конце первого квартала 2018 года, а затем несколько месяцев спустя для CJ2/CJ2+. Компания также работает над законцовками для Citation Mustang.



2017
AERO
IRAN
10-13 DEC
TEHRAN

The First International
Exhibition of Aeronautics,
Airport Technologies,
Equipment & Services
at Imam khomeini Airport City

IMAX
Imam Khomeini Airport City Co.
IIEOA

Organiser
RASTAK PAD VISION Co.

PORTFAIR
ORGANISATION LTD

All International Sales Managed
by PORTFAIR: +90 546 640 5511
+90 546 536 3311
Website: www.aeroiran.com
Email: info@portfair.com

Jetcraft стал лучшим брокером в Азии

10 ноября на благотворительном гала-ужине AsBAA премии Icons of Aviation Awards компания Jetcraft Asia была награждена премией Best Aircraft Sales Broker за 2017 год. Эта награда досталась компании третий год подряд. За ежегодные награды, представленные Азиатской ассоциацией деловой авиации (AsBAA), голосовали члены организации.



«Для меня большая честь получить престижную награду от AsBAA с признанием членов и наших коллег в области продаж самолетов по всему миру», - сказал президент Jetcraft Asia Дэвид Диксон. «Мы не собираемся останавливаться на достигнутом. Мы продолжим ставить наших клиентов в центр всего, что мы делаем и сейчас, и расширять наше глобальное присутствие, которое уже имеет более 20 отделений по всему миру. Большое вам спасибо за вашу уверенность и постоянную поддержку».

Европейский тур Citation Latitude

В прошлом месяце бизнес-джет Cessna Citation Latitude пролетел по Европе с региональным демонстрационным турне для клиентов. Это мероприятие было проведено перед перелетом на авиасалон Dubai Airshow.

Первым местом остановки для бизнес-джета стал Донкастер, Великобритания, где находится сервисный центр Textron Aviation. Далее Citation Latitude отправился в восемь других стран континента.

Том Перри, вице-президент Textron Aviation по продажам в Европе, говорит: «С максимальной дальностью

полета в 5278 километров и лучшей в своем классе дальностью с четырьмя пассажирами, Citation Latitude позволяет без проблем соединить некоторые наиболее отдаленные пары европейских городов, расширяя на Европу рынок для этого уже популярного бизнес-джета среднего размера».

В настоящее время в Европе эксплуатируется девять Citation Latitude, в то время как глобальный флот превысил 100 самолетов, которые с момента ввода в эксплуатацию в августе 2015 года налетали 50000 часов.



ГТЛК продала несколько вертолетов

6 декабря в ходе главного отраслевого мероприятия «Транспортная неделя - 2017» прошла церемония подписания ряда соглашений о намерениях на поставку вертолетов между ПАО «ГТЛК» и российскими авиакомпаниями. Срок лизинга воздушных судов составит 120 месяцев.

Так, ГТЛК и АО «Русские Вертолетные Системы» (РВС) подписали соглашение о намерениях на поставку 6 вертолетов АНСАТ. Свои подписи под документом поставили генеральный директор ГТЛК Сергей Храмагин и генеральный директор РВС Алексей Зайцев.



Соглашение о намерениях на поставку 3 вертолетов АНСАТ и 1 Ми-26 подписали ГТЛК и ООО «СКОЛ». Документ подписали генеральный директор ГТЛК Сергей Храмагин и генеральный директор СКОЛ Сергей Шилов.

Соглашение о намерениях на поставку вертолета Ми-8 подписали ГТЛК и ООО «АэроГео». Подписи под документом поставили генеральный директор ГТЛК Сергей Храмагин и генеральный директор «АэроГео» Александр Мамаев.

Прекратилось производство H120

Компания Airbus Helicopters официально прекратила производство и сбыт своего одномоторного газотурбинного вертолета H120. Объявление было сделано Гийомом Фори, генеральным директором Airbus Helicopters, во время встречи с французской ассоциацией журналистов, специализирующихся на авиационной тематике (АЖРАЕ).

«Мы больше не будем инвестировать в вертолеты начального уровня, такие как H120. Эта программа будет постепенно сворачиваться, и в сегменте одномоторных газотурбинных вертолетов мы теперь сосредоточимся на линейке H125/130», - пояснил Фори.

«Airbus Helicopters будет продолжать поддерживать глобальный флот H120 с тем же уровнем сервиса, что и сегодня».

H120 совершил свой первый полет в июне 1995 года. Он был разработан в партнерстве с китайской компанией Harbin Aircraft Manufacturing Corporation. Его производство в Китае под названием HC120 также будет прекращено. Последние экземпляры были выпущены в начале этого года. H120, который введен в эксплуатацию в 1998 году, был поставлен в более чем 50 стран. По всему миру летает около 600 машин у 400 операторов.



Nomad увеличивает парк

Швейцарский оператор Nomad Aviation AG приступает к эксплуатации в интересах владельца 13-местного Embraer Legacy 650. Nomad Aviation AG работает на рынке деловой авиации в двух сегментах: бизнес-чартер и управление воздушными судами. Парк оператора состоит из самолетов Gulfstream G650, Bombardier Global 5000/XRS, Bombardier Challenger 604/605, Embraer Legacy 600, Cessna Citation CJ1+ и Premier 1A.

Самолеты Nomad Aviation AG, помимо Швейцарии, имеют также регистрацию Австрии, Марокко и Мальты. В 2013 году Nomad Aviation объявил о создании на Мальте дочерней компании Nomad Aviation (Europe) Ltd и получении сертификата коммерческого эксплуатанта (AirOperator Certificate), выданный авиационными властями острова (Transport Malta Civil Aviation Directorate).

Переместив в прошлом году свою авиабазу из Берна в Клотен возле аэропорта Цюриха, Nomad Aviation теперь расширяет клиентскую базу и охват своей деятельности. Томас Коели, генеральный директор Nomad Aviation, рассказал BizavNews, что в настоящее время компания эксплуатирует три чартерных самолета Challenger604, один Embraer Legacy 650 600, один Bombardier Global5000, один Cessna Citation CJ1+ и один Beechcraft Premier 1. По словам г-на Коели, чартеры по большей части выполняют Global 5000, Legacy 600, три самолета Challenger, один Cessna Citation CJ1+ и один Beechcraft Premier1. «Помимо этого, у нас имеется парк из пяти управляемых нами самолетов для корпораций и частных лиц», – добавил он.

Bestfly полетел в Антарктиду

Ангольский оператор Bestfly выполнил первый коммерческий рейс в Антарктиду на бизнес-джете Gulfstream G650ER. В компании подчеркивают, что количество обращений от клиентов на полеты в Антарктиду продолжают увеличиваться. Примечательно, что впервые на белый континент был выполнен рейс на G650ER, который оператор получил в июле текущего года.

Bestfly не первый оператор, который выполняет рейсы на Антарктиду. Так, например, постоянный гость «ледового царства» финский оператор JetFlite Oy.

Спрос на новогодние туры в Антарктиду бьет новые рекорды. Как сообщают в компании Skytraders (ведущий австралийский оператор, выполняющий полеты в Антарктиде), спрос на полеты на самый южный

материк в период с декабря по январь вырос на 25-30 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. И именно Skytraders первым запустил рейсы в Антарктиду на Airbus ACJ319.

Компания Bestfly (Bestfly of Angola) начала свою работу в январе 2010 года. Первоначально Bestfly занималась оказанием услуг в сфере бизнес-авиации, включая обслуживание пассажиров и наземное обслуживание в столичном аэропорту Луанды. Но бурный рост деловых перевозок на африканском континенте, спрос на добычу полезных ископаемых (прежде всего на алмазы) и, как ни странно, туризм, заставили владельцев компании существенно расширить перечень предоставляемых услуг. Так Bestfly стала авиакомпанией, правда работающая под свидетельствами эксплуатанта партнеров.



BySky стала оператором PC-12NG

Швейцарский производитель самолетов Pilatus Aircraft передал первый PC-12NG клиенту из Белоруссии – компании BySky (ЗАО «Авиакомпания «Байскай»). Как рассказали BizavNews представители завода, речь идет о первой из двух заказанных машин.

Первый самолет с бортовым номером EW-501LL был построен в августе 2017 года и получил уникальную ливрею, выбранную новым владельцем, и имеет VIP-конфигурацию салона в компоновке 6+2, также специально разработанную под задачи заказчика. Второй самолет (EW-502LL) будет передан заказчику в конце 2017 году.

Новые турбопропы будут выполнять чартерные рейсы из Национального аэропорта «Минск» после получения BySky сертификата эксплуатанта (запланировано на декабрь, прим. ред.). В ближайшее время BizavNews подробно расскажет о новом белорусском операторе PC-12NG.

Напомним, что за девять месяцев текущего года швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft поставил заказчикам 54 самолета общей стоимостью \$263,2 млн. (53 PC-12NG и один PC-6). В первом квартале было поставлено 12 самолетов (\$59,1 млн.), во втором – 19 турбопропов (\$93,6 млн.), в третьем – 23 машины (\$110,5 млн.). Для Pilatus Aircraft традиционно самым сильным кварталом остается четвертый, когда производитель передает заказчику около 50% всех произведенных за год самолетов. Таким образом, есть все шансы повторить успех прошлого года, а если принять во внимание начало поставок реактивного PC-24, то и улучшить эти показатели.

В Luxaviation UK отмечают спрос на зимний отдых в Восточной Европе

В Luxaviation UK (входит в Luxaviation Group) отмечают рост спроса на чартерные полеты на восточноевропейские зимние курорты. Несмотря на то, что Женева и Лион остаются самыми популярными направлениями для отдыха в Альпах, а Франкфурт привлекает гостей на свои рождественские рынки, в этом году существенно вырос спрос на полеты в Словению, Болгарию и Македонию.

По мнению управляющего директора Luxaviation UK Джорджа Галанопулоса, за последние несколько лет инфраструктура для отдыха в этих странах существенно изменилась, так же как и пристрастия клиентов. «В этом году в регионе очень много снега, при этом не наблюдается массового скопления туристов. Сейчас клиенту уже нужен не только «снег и отличные туристические базы». Современному туристу требуется наличие исторических мест, желательно в деревенском стиле, в сочетании с традиционной кухней и потрясающими пейзажами. К тому же он очень требователен к количеству посетителей в тех или иных курортах. Все большее количество запросов приходит именно в те места, где «мало суеты». За по-

следние несколько недель мы продали большое количество чартеров, например, в Люблян с ее курортом Похорье, которое так любят «ночные лыжники». Так же весьма популярна Софья, которая находится всего в нескольких минутах езды от популярного курорта Банско в горах Пирин, а также Скопье, расположенная всего в 90 минутах от Поповы Сапки, где превосходный снежный покров гарантирован с января по март».

А вот как выглядит символическая десятка от Luxaviation UK в зимний сезон 2017-18 гг:

- Женева, Швейцария
- Лион, Франция
- Франкфурт, Германия
- Осло, Норвегия
- София, Болгария
- Скопье, Македония
- Инсбрук, Австрия
- Хельсинки, Финляндия
- Любляна, Словения
- Андорра



Экспрессия Климта и Шиле

27 ноября очередной подарок ценителям высокого искусства сделал Клуб «Бизнес Авиация», пригласив своих друзей и партнеров на специальный закрытый показ работ выдающихся европейских живописцев в Государственном музее изобразительных искусств имени А.С. Пушкина. Принципиальная линия Клуба по поддержке значимых событий в мире искусства нашла свое воплощение в представлении культовой выставки «Густав Климт. Эгон Шиле. Рисунки из музея Альбертина (Вена)».

Оказать поддержку показу выставки, основанной на богатейшем собрании Альбертины, откликнулись давние друзья и партнеры Клуба – часовой бренд Ulysse Nardin, представленные ВТБ элитные проекты недвижимости Match Point и «Хлебный дом»,

авиакомпания Lufthansa и швейцарский банк Julius Bär. Для каждого из них красота и выразительность рисунков Климта и Шиле перекликаются либо с их собственной историей, либо с эстетическими принципами, заложенными в основу их проектов и деятельности. Благодаря участию партнеров гости смогли оценить графическую прелесть и мощную энергетику произведений этих неординарных авторов.

Для многих зрителей выставка стала открытием новых эстетических горизонтов. В России в силу разных исторических обстоятельств гораздо лучше знают парижский авангард начала XX века, нежели художественную жизнь Вены «около 1900 года». Это относится и к рисунку, несмотря на то, что и Климт, и Шиле давно признаны одними из самых феноменальных



рисовальщиков в истории искусства. Впервые в России было представлено более 100 рисунков великих австрийских мастеров, расширивших привычные представления о границах дозволенного в искусстве. Приглашенные на прием Клуба гости получили уникальную возможность почувствовать связь времен, культурного мирового наследия и современности через фактически индивидуальный, личный диалог с представленными работами.

Исполненные скрипичным квартетом музыкальные темы придали приватному показу особый антураж. Приятным дополнением классического вечера, в течение которого гости смогли обменяться своими оценками и впечатлениями от просмотра, стали лучшие бренды мирового виноделия от компании Millenium и легкая вода «Лангвей».

Клуб «Бизнес Авиация», выступающий в этом году в статусе официального корпоративного патрона Государственного музея изобразительных искусств, всегда готов создать для своих друзей эмоциональное путешествие и удивить их новыми встречами с лучшими художественными произведениями мира в атмосфере приватности и комфорта.



Pilatus получил сертификат типа на PC-24

7 декабря 2017 года Pilatus получил сертификаты типа от Европейского агентства по безопасности полетов (EASA) и Федерального авиационного управления США (FAA) на первый в истории швейцарский бизнес-джет. Сертификация PC-24 Super Versatile Jet подготовила почву для стартовых поставок клиентам.

В настоящее время при любом проекте по разработ-

ке нового самолета сертификация авиационными властями является самой важной вехой, поскольку это означает, что можно начинать поставки клиентам, принося прибыль производителю. Проект разработки PC-24 был официально анонсирован в 2013 году, но на самом деле работа над Super Versatile Jet продолжается в течение последних одиннадцати с половиной лет.



Первый прототип PC-24 совершил первый полет в мае 2015 года. Три прототипа, используемые в программе сертификации, к настоящему времени налетали в общей сложности 2205 часов. Некоторые летные испытания проводились в экстремальных условиях: при обледенении и очень высоких температурах, на высотах и скоростях, которые обычно не встречаются в повседневной эксплуатации. Также проводились тесты на воздействие птиц, структурные стресс-тесты, тесты на шум и общую функциональность. Фактически пилоты Pilatus доводили самолеты до пределов и даже уходили за них, летая в конфигурациях и режимах, запрещенных для коммерческих пилотов, которые впоследствии сядут кабину.

Оскар Дж. Швенк, председатель Pilatus, сказал при получении сертификата типа: «PC-24 – это первый в истории бизнес-джет Pilatus. Естественно, требования, связанные с получением сертификации для такого типа самолетов, чрезвычайно строгие, и мне вряд ли стоит упоминать, что мы столкнулись с некоторыми проблемами. В 2013 году мы объявили, что PC-24 будет готов в 2017 году, и сейчас, незадолго до конца года, мы достигли именно этого. И все данные о производительности, обещанные нашим первым 84-м клиентам, были достигнуты или даже превышены. Как пример, PC-24 обеспечивает максимальную скорость 440 узлов (815 км/ч) по сравнению с расчетными 425 узлами (787 км/ч). Это чистокровный Pilatus, и он имеет характерные качества, которые нас отличают!»

Pilatus инвестировал более 500 миллионов швейцарских франков собственных средств в программу разработки PC-24. Еще 150 миллионов франков пошли на здания и современное производственное оборудование в Штансе, чтобы расширить производствен-

ные мощности для PC-24. В настоящее время Pilatus имеет восемь PC-24 на сборочной линии в Штансе, а на 2018 год запланировано 23 поставки клиентам по всему миру.

В США – один из самых важных рынков для компании – Pilatus инвестирует в новый центр комплектации и поддержки. Здесь будет обсуждаться с заказчиками дизайн интерьеров PC-24 перед покупкой.

Оскар Швенк продолжил: «Я чрезвычайно горжусь

своими сотрудниками и хочу поблагодарить владельцев Pilatus, авиационные власти и наших первых 84-х клиентов PC-24 за доверие и уверенность в себе и нашей команде. Этот проект был сопряжен со значительным риском, но мы всегда на 100% верили в наш PC-24 и были готовы пройти весь путь до пределов того, что мы можем сделать, чтобы обеспечить его успех. Получение сертификата – наша награда за многолетние усилия».

Самый первый серийный PC-24 будет передан

американскому оператору долевой собственности PlaneSense в Штансе в декабре. Затем, в январе 2018 года, самолет будет направлен в США для официальной поставки клиенту. Вскоре после этого первые деловые путешественники будут наслаждаться полетами на нем. Превосходная гибкость PC-24 откроет в нем новые, пока еще неисследованные возможности – в качестве бизнес-джета, самолета медицинской эвакуации и в других специальных миссиях. Именно это действительно отличает первый в мире Super Versatile Jet от Pilatus!



Фото: Дмитрий Петроченко

Turkish Airlines запустит делового оператора в следующем году

Турецкий национальный перевозчик Turkish Airlines уже в следующем году выведет на рынок свою очередную дочернюю компанию, которая будет специализироваться на деловой авиации. Эту информацию BizavNews подтвердил Генеральный представитель компании в РФ Мефайл Дерибаш. «В настоящее время обсуждается ряд организационных вопросов и принимается решение по типам воздушных судов. Мы надеемся выйти на рынок с новым продуктом уже в следующем году. Более подробная информация будет немного позже». Как ранее сообщал BizavNews, авиакомпания Turkish Airlines в начале 2018 года рассчитывает приступить к эксплуатации своего первого бизнес-джета, речь идет о самолете Airbus Corporate Jets ACJ318 в компоновке на 19 пассажиров.

«Сделка по приобретению воздушного судна одобрена акционерами, и в настоящее время мы находимся в активном поиске самолета. Для нас необходимо, чтобы пассажирская каюта бизнес-джета имела салон первого пассажира с конференц-залом на 8 персон и все необходимые системы коммуникаций, включая WI-FI. Необходимое условие – самолет сразу же должен быть введен в эксплуатацию, вопросы по модернизации пассажирского салона будут решаться перед очередной тяжелой формой», - сообщил источник в компании. Форма сделки (покупка или лизинг) не комментируется.

Как отметил источник, основная цель ввода в эксплуатацию нового типа и выход в новый сегмент – ответ на рост спроса на VVIP перевозки, как среди крупных корпораций, так и государственного сектора (чиновники второго эшелона). Сейчас же государство и ключевые министры для своих перелетов используют самолеты ACJ330-200, ACJ340-500, ACJ319 и Challenger 850.

Также г-н Дерибаш подробно рассказал о строительстве нового стамбульского аэропорта (название аэропорта до сих пор не утверждено, прим. ред.). Г-н Дерибаш подтвердил информацию о том, что после ввода в эксплуатацию третьего столичного аэропорта с конца 2018 года (будет введена в эксплуатацию первая очередь аэропорта с пропускной способностью в 90 млн. пассажиров в год) планируют закрыть для коммерческой авиации главный международный аэропорт Стамбула Istanbul Ataturk Airport.

Напомним, что проект нового аэропорта был предложен консорциумом IGA Havalimani İşletmesi AS, который и выиграл конкурс на постройку и управление аэропортом в течение 25 лет. Новая воздушная гавань, расположенная в 40 км от Стамбула, станет

крупнейшей в Старом Свете ориентировочной стоимостью в 10,2 млрд. евро. Компания Agur разработала мастер-план аэропорта с пропускной способностью 150 миллионов пассажиров в год, позже были внесены ряд изменений в проект.

Напомним, что на территории Istanbul Ataturk расположен единственный терминал для бизнес-пассажиров, который используют все операторы. Это связано с особенностями турецкого законодательства, согласно которому функции иммиграционных и таможенных служб не могут быть отданы на аутсорсинг – это государственные функции. Строить же FBO ради FBO в Турции не хотят, и поэтому пассажиры обслуживаются в весьма скромном, но очень комфортном терминале.



Сейчас самое время

В бизнес-авиации уже много лет говорят о предстоящем сроке внедрения оборудования ADS-B Out в воздушном пространстве США. Многие операторы неохотно выполняют требования заранее. Тем не менее, руководители FAA, GAMA, NATA и NBAA призывают к тому, чтобы операторы выполнили эти работы сейчас.

Реальность заключается в том, что в Соединенных Штатах насчитывается не менее 10000 самолетов бизнес-класса, которые все еще нуждаются в оснащении оборудованием ADS-B Out. Они должны это сделать до 31 декабря 2019 года или не смогут летать в воздушном пространстве класса А, В и С. Фактически, они рискуют оказаться на земле и не в состоянии выполнять свою миссию.



Владельцы воздушных судов, которые затягивают модернизацию, скорее всего, столкнутся с проблемами планирования и более высокими затратами на работы. Duncan Aviation, крупнейший в мире частный провайдер ТОиР, развенчивает некоторые мифы о мандате FAA на внедрение ADS-B.

Миф № 1: еще достаточно времени

1 января 2020 года кажется далеким, но при предыдущих мандатах FAA отрасль испытала огромные задержки, потому что просто не хватало ангарного пространства. Вспомните о проблемах с RVSM и о том, что еще многим самолетам по-прежнему нужен ADS-B.

У операторов бизнес-авиации в Соединенных Штатах осталось меньше 32-х месяцев, чтобы оснастить флот оборудованием ADS-B Out. Это означает, что с этого момента и до истечения срока мандата ежемесячно необходимо обновлять 320 самолетов. И с течением времени цены на установку будут увеличиваться, основываясь на соотношении предложения и спроса, и тогда есть риск выполнить монтаж не квалифицировано.

Миф № 2: крайний срок будет продлен

В середине апреля 2017 года на Sun'n Fun International Fly-In & Expo в Лейкленде, штат Флорида, исполняющая обязанности заместителя Администратора FAA Виктория Вассмер подтвердила, что срок ввода автоматического зависящего наблюдения-вещания останется неизменным. «Я собираюсь сказать это так ясно, как только смогу: срок ввода оборудования ADS-B не меняется», - сказала Вассмер. «Если вы планируете летать на своем самолете в контролируемом воздушном пространстве после

31 декабря 2019 года, вам понадобится установить ADS-B».

FAA говорит, что продления не будет. Агентство приняло инициативу NextGen, которая включила в себя технологию ADS-B. Клиенты в Азиатско-Тихоокеанском регионе, Австралии, Гонконге и Сингапуре думали то же самое, когда крайний срок для их мандата приближался к 12 декабря 2013 года. И он не был продлен. FAA предоставила отрасли 10 лет для подготовки. 1 января 2020 года – это крайний срок.

Миф № 3: цены упадут

Это интересная мысль, и мы слышали, что многие клиенты заявляют об этом. Однако, если посмотреть на нашу отрасль и историю мандатов, будет трудно найти времена, когда упали цены на оборудование, на которое одновременно есть спрос и оно имеет ограниченную доступность. Наше экспертное мнение после тщательного изучения вопроса: по мере приближения срока мандата цены будут расти. Нам не нравится, когда наши клиенты платят больше из-за того, что они затягивают время.

Миф № 4: мы все равно будем продавать наш самолет

Как сказал нам отраслевой брокер: «Без ADS-B вы можете использовать свой самолет как дорогое пресс-папье, никто его не будет покупать». Подразделение Duncan Aviation по продажам воздушных судов заявляет, что оснащение самолета ADS-B Out уже влияет на его стоимость при перепродаже. На сегодняшнем «рынке покупателя», если вы не заплатите за обновление до ADS-B Out, цена, которую вы сможете запросить за свой самолет, будет значительно ниже, чем если бы у вас было оборудование ADS-B Out.

Суоми – 100 лет Независимости

Наши северные соседи из страны Суоми недавно отметили один из самых важных праздников своей новой истории — столетие Независимости. Для BizavNews Финляндия хорошо исследованная страна, где за последние несколько лет мы приобрели отличных друзей и надежных партнеров. Ожидая предстоящие поездки, мы всегда находимся в предвкушении новых открытий, отличного настроения и долгожданной встречи с друзьями. Финляндская Республика, омываемая водами Балтийского моря и его заливами — Финским и Ботническим, а также

граничащая с Россией, Швецией и Норвегией — это не просто государство на севере Европы, это волшебный, удивительный и сказочный мир с холодными морозными зимами, северным сиянием, густыми лесами и оленьими упряжками. В Финляндии немало восхитительных и дивных достопримечательных мест, которые необходимо хотя бы раз увидеть и посетить каждому, кто хочет с головой окунуться в сказку. Страна Суоми (так называют свою родину финны) – государство со специфическими обычаями. Традиции Финляндии свято чтутся, соблюдаются и

передаются из поколения в поколение. Кому-то они могут показаться консервативными и заскорузлыми, но в этом, пожалуй, и заключается их самобытность.

Но вернемся к празднику. В древние века, на протяжении многих лет племена, проживавшие на территории современной Финляндии, платили дань киевским князьям. На этом отношения с Русью исчерпывались. С XII века власть над финскими землями принадлежала Швеции, и до XIX века территория Суоми была причиной войн между Россией и Швецией.

В 1809 году Финляндия вошла в состав Российской империи. При этом она оставалась автономной республикой – у нее были свои законы, свой язык и своя валюта. В 1917 году, после Февральской революции, политическое положение Финляндии стало неясным. Партия «Аграрный союз» предложила парламенту Финляндии взять в свои руки верховную власть. Однако Временное правительство России не согласилось дать Суоми широкие полномочия, и парламент Финляндии был распущен. Однако вопрос передачи власти парламенту вновь встал уже после роспуска Временного правительства и Октябрьской революции в России, в результате которой к власти пришли большевики. 4 декабря 1917 года сенат подписал Декларацию независимости Финляндии и передал ее на одобрение парламенту. Парламент одобрил Декларацию 6 декабря. Первой страной, признавшей независимость Суоми, стала Советская Россия, в течение декабря свое признание выразили еще 5 стран. Это событие в то время широко не освещалось, и поначалу его отмечали ежегодно только в академических кругах.

Сегодня День независимости Финляндии имеет для местных жителей большое значение. В этот день



все проникаются чувством глубокого патриотизма. В течение многих лет в городах проходили парады военных сил страны, организовывались марши и шествия. Над домами и учреждениями поднимаются национальные флаги, многие финны украшают ими свои дома, вывешивают на окна или изображают на одежде. Особого размаха достигало празднество в Хельсинки – столице Финляндии. Сюда всегда съезжались со всей страны патриотически настроенные финны для того, чтобы услышать торжественное обращение президента и выступления национальных деятелей. По всей стране в этот день проходит традиционное факельное шествие студентов. В столице шествие начиналось с могил экс-президентов и героев, где

зажигаются свечи. Затем, с зажженными факелами юные финны проходят по всем главным улицам города и останавливаются перед Кафедральным собором на Сенатской площади, где проходит праздничная служба. Заканчивался праздник неизменным торжественным балом в президентском дворце.

О Суоми можно рассказывать долго, но лучше один раз все увидеть собственными глазами, отправившись, например, в Хельсинки. Как мы писали выше, у BizavNews в Финляндии очень много друзей. А главными деловыми партнерами на протяжении последних лет остается компания JetFlite OY – крупнейший бизнес-оператор страны, который был основан более

30 лет назад на базе финского индустриального конгломерата Wihuri Group. Примечательно, но именно JetFlite – одна из первых компаний бизнес-авиации, которые начинали работать на рынке России и СНГ.

Праздник праздником, а бизнес бизнесом. У JetFlite Oу есть серьезные козыри. И это не только близость Хельсинки к Санкт-Петербургу и Москве, но и достаточно «сильная» собственная база ТОиР, сертифицированная по стандартам EASA. Располагая двумя ангарами для технического обслуживания, JetFlite Oу предлагает клиенту весь спектр услуг по техническому обслуживанию с весьма привлекательным ценником, при этом клиентам нет необходимости гнать бизнес-джет в Амстердам или Берлин. Сейчас парк JetFlite Oу состоит из самолетов различных классов. Для чартеров доступны Dassault Falcon 7X, Bombardier Challenger 604. Впрочем, в отдельных случаях, по согласованию с владельцами, клиенты могут получить и другие воздушные суда. Сейчас в общем бизнесе JetFlite Oу половина приходится на сегмент управления воздушными судами, остальные 50% – чартерные рейсы. При этом, САМО и ТОиР выполняются исключительно собственными силами. В JetFlite Oу безопасность является ключевым фактором. Даже летный состав исключительно собственный. Не было ни одного случая, чтобы финский оператор, например, брал пилотов на аутсорсинге.

Сейчас JetFlite Oу не базирует на постоянной основе свои воздушные суда в российских аэропортах. Хотя самолеты оператора частые визитеры в Москве и Питере. В компании считают, что близость финской столицы позволяет делать клиентам интересные предложения. Время подлета минимально, а это значит, что стоимость перелета будет оптимальной. По мнению представителей компании, за последние несколько лет в России произошел заметный про-



Фото: Дмитрий Петроченко

гресс в инфраструктуре. Появляются новые центры деловой авиации и упрощаются различные процедуры, что делает бизнес еще более «мягким». Также очень сильно развивается инфраструктура московского аэроузла и появляются новые скоростные шоссе, что дает больше возможностей быстрого доступа ко всем центрам деловой авиации Москвы.

В компании стремятся отличаться от огромной армии европейских операторов, внося в свою работу свежий креативный подход. Так, JetFlite Oy запустила кейтеринговый проект, основанный на экологически чистых продуктах, которые выращиваются в Финляндии и помогают пассажирам больше узнать о стране. «Это не просто еда – это тема для дискуссии». И BizavNews в самое ближайшее время расскажет подробно о новом проекте JetFlite Oy. А совсем недавно компания представила клиентам свое новое

мобильное приложение JetFliteGate, которое помогает отслеживать клиентам свой рейс в режиме онлайн. Теперь пассажир владеет всей исчерпывающей информацией о движении самолета, может сделать самостоятельные расчеты и скорректировать работу сервисных компаний.

В JetFlite Oy работают сплошные оптимисты. «Мы отчетливо понимаем, то наша компания – региональный оператор, но хотим маленькими шагами вперед упростить жизнь нашим клиентам и выйти на новый уровень. Тот пул клиентов, который мы имеем в настоящее время, наверное, должен удовлетворять, но плоха та компания, которая не стремится к большему. Именно по этой причине основной упор делается на маркетинг и принципиально новые решения для своих клиентов».



Фото: Дмитрий Петроченко



Мы создаем шедевры



www.jet-catering.ru

Самолет недели

Оператор: *T-air*

Тип: *Cessna 525 CitationJet*

Год выпуска: *1993 г.*

Место съемки: *октябрь 2017 года в Cannes-Mandelieu - LFMD, France*



Фото: *Дмитрий Петроченко*