



Как-то незаметно подкралось Рождество. Уже на следующей неделе наши европейские друзья и партнеры отправятся на небольшие, но все-таки каникулы, причем каникулы заслуженные. Минувшие 12 месяцев стали для многих непростыми, пришлось серьезно мобилизовать все ресурсы, доказывая рынку свою конкурентоспособность и в чем-то уникальность. Мы заканчиваем текущий год в достаточно приподнятом настроении. Европейские рынки понемногу подбираются к предкризисным показателям: растет трафик, активизировался вторичный рынок, реализуются новые интересные проекты. Но все это в большей степени характерно для Европы. Отечественный рынок же словно замер. Год выдался достаточно слабым на серьезные информационные поводы. Но тем не менее, главный показатель отрасли – трафик – немало скорректировался в сторону роста. И это достаточно хороший посыл на год 2018. Нам еще только предстоит сделать достаточно глубокую экспертизу состояния рынка и главных достижений ушедшего года. Но уже понятно, что рынок деловой авиации, и России в том числе, сменил цвет с красного на зеленый и впереди нас ждет сложный, но очень интересный год.

Пользуясь случаем хотелось бы поздравить с Рождественскими праздниками всех наших друзей. Пожелать реализации всех намеченных планов, крепкого здоровья. Мы очень рассчитываем, что несмотря на сложный «политический окрас» нынешней ситуации в мире, здравый смысл возьмет верх, и контакты между российскими и зарубежными компаниями будут строиться на основе законов бизнеса. Мы искренне надеемся, что станем свидетелями новых проектов на российском рынке с участием зарубежных капиталов, увидим в российском небе последние разработки ведущих производителей.



Самый популярный

16 февраля 2018 года на II Церемонии вручения премии за высшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» объявят самые популярные в России воздушные суда деловой авиации

стр. 21



Pilatus - производитель солнечной энергии

Одним из главных положений миссии Pilatus является охрана окружающей среды, основанная на экологических решениях и рациональности во всем

стр. 22



Бизнес-авиация проникла в смартфоны

Для того чтобы постоянно летать джетами, необязательно покупать собственный лайнер

стр. 23



История летчика-испытателя PC-12NG

Бортовой журнал Антти Раутио читаешь как сказку, но все его полеты абсолютно реальные! Он начал с увлечения скайдайвингом, потом поступил в ВВС Финляндии, и в итоге сел за штурвал истребителя-бомбардировщика

стр. 25

Gulfstream G650



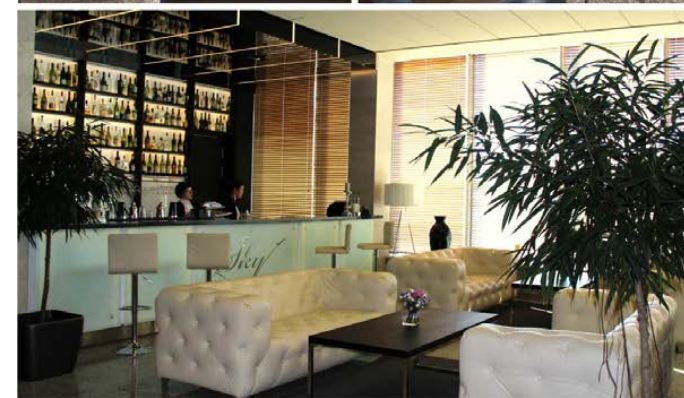
London Biggin Hill увеличивает трафик

London Biggin Hill Airport сообщил о 23% увеличении вылетов самолетов деловой авиации в ноябре текущего года, и росте трафика с начала года на 16%. Также в администрации аэропорта сообщили об окончании строительства нового ангара, который сможет вместить шесть самолетов класса Gulfstream G650/Bombardier Global 7000.

Новый объект строился в рамках инвестиционного плана по созданию новой инфраструктуры. Ранее, в марте текущего года владельцы London Biggin Hill Airport и HSBC подписали договор о предоставлении аэропорту кредитной линии в размере 15 млн фунтов для реализации нескольких инфраструктурных проектов. В частности, речь шла о строительстве нового офисного помещения, ангара для всесезонного хранения воздушных судов, расширения парковочных мест на перроне и модернизации гостиничного комплекса. Как отмечают в London Biggin Hill Airport, новые

инфраструктурные проекты – результат постоянно растущего спроса со стороны клиентов, посещающих аэропорт. Кроме этого, появление новых объектов будут способствовать еще одной амбициозной цели – созданию к 2030 году 2300 новых рабочих мест.

Совсем недавно лондонский аэропорт получил одобрение местного совета на увеличение времени работы. Расположенный на юге от Лондона Biggin Hill терял существенную долю трафика из-за раннего закрытия, и, по мнению менеджмента, находился в невыгодном конкурентном положении. Раньше аэропорт работал в будни с 6:30 до 22:00, а в выходные и праздничные дни 09:00 до 20:00. В соответствии с новыми правилами воздушная гавань будет открыта с 06:30 до 23:00 в будни и 08:00 до 23:00 в остальные дни. При этом администрация аэропорта прислушалась к доводам совета и ограничила число взлетно-посадочных операций после 22:00 до восьми.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Гийом Фори займется самолетами

Совет директоров Airbus SE принял решение о изменениях в топ-менеджменте группы компаний. В частности, нынешний генеральный директор Airbus Helicopters Гийом Фори был переведен в подразделение коммерческих самолетов компании на должность президента Airbus Commercial Aircraft.

«Для меня большая честь, что мне поручена эта новая задача, и я с нетерпением жду начала вдохновляющей работы в подразделении коммерческих самолетов Airbus», - сказал Фори.

«Гийом представляет наше следующее поколение лидеров, и он уже продемонстрировал широкий деловой

и отраслевой опыт, международный подход и четкую ориентацию на достижение целей во время его пребывания на посту нашего вертолетного бизнеса. Я с нетерпением жду возможности работать с ним в его новой роли», - сказал Том Эндерс, генеральный директор Airbus SE. «Приемник Гийома в Airbus Helicopters будет определен и объявлен в ближайшие недели».

Место руководителя вертолетного подразделения пока остается вакантным. Совет директоров Airbus намерен найти кандидата на должность руководителя Airbus Helicopters в 2018 году.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году

✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017

✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Новогодний покерный турнир Jet Friends Club

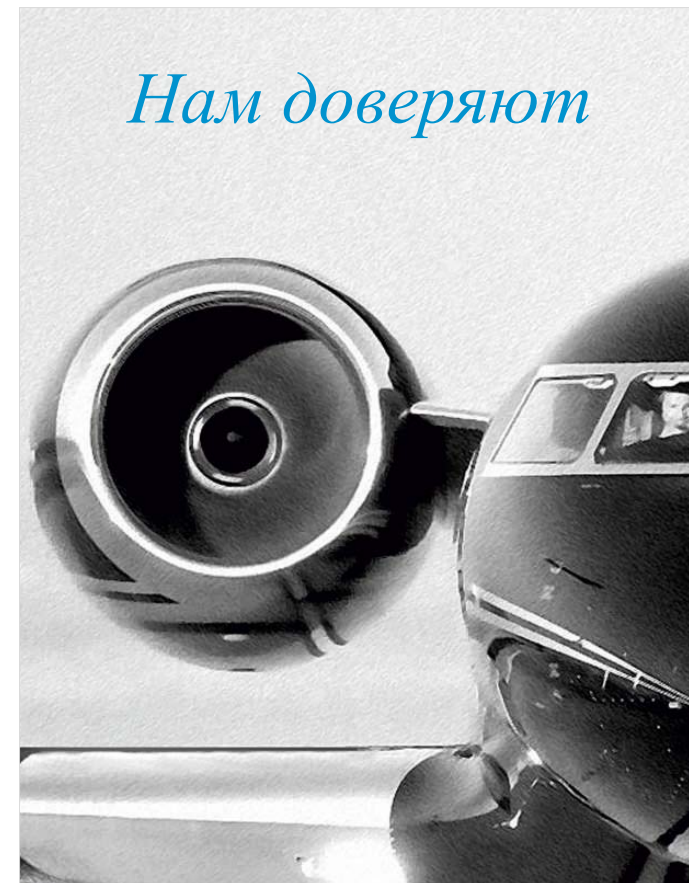
Jet Friends Club – открытое сообщество, объединяющее всех профессионалов деловой авиации, – завершил 2017 год покерным турниром, уже ставшим одним из фирменных знаков этого неформального объединения отрасли.

Весь цвет бизнес-авиации России, стран СНГ и Балтии собрался в баре «25:45», чтобы проводить уходящий год, порадовавший положительными тенденциями на рынке. Дружеская борьба и царивший дух конкуренции не помешал гостям хорошо отдохнуть и пообщаться, обсудить важные вопросы и просто приятно провести время. Новички получили возможность пройти обучение игре в покер и испытать свою удачу. Победу же в финале турнира одержал Сергей Старков Flight Consulting Group.

Jet Friends Club, созданный в 2015 году по инициативе компании Jet24 как неофициальный клуб профессионалов отрасли - брокеров, операторов, экспертов, представителей FBO и профильных медиа - вновь откроет свои двери для старых и, конечно же, новых друзей в будущем году. Организаторы уже готовят календарь встреч на 2018 год, чтобы новые заседания JFC были не менее увлекательными, интересными и полными сюрпризов.

Все фотографии с мероприятия [здесь](#).

Все желающие могут следить за жизнью и событиями клуба, а также получать приглашения на его встречи, зарегистрировавшись на сайте www.jetfriendsclub.ru



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Asian Sky Group завершает самый успешный год в своей истории

Гонконгская консалтинговая компания Asian Sky Group (ASG) завершает самый успешный год в своей истории. Согласно отчету ASG, в 2017 году было закрыто 16 сделок по продаже воздушных судов и завершены восемь проектов в области технического обслуживания, аэродромной инфраструктуры и консалтинга в странах Азиатско-Тихоокеанского региона. В 2017 году ASG создала новый проект Asian Sky Media, специализирующийся на средствах массовой информации и публикациях аналитических материалов. В ноябре в рамках выставки NBAA Asian Sky Media названа лучшим «медийным стартапом Азии».

В сентябре 2017 года Asian Sky Media выпустила подробное исследование рынка деловой авиации стран АТР. Показывая потребность региона в развитии инфраструктуры бизнес-авиации, что связано с ростом пассажиропотока и увеличением количества самолетов, в отчете приводятся подробные данные и анализируется количество FBO, MRO и международных аэропортов. Важным элементом здорового, устойчивого развития деловой авиации и АОН является

необходимая инфраструктура для ее поддержки. Четко демонстрируя текущие цифры и потенциал, в докладе определяются наиболее важные проблемы инфраструктуры в отрасли, в надежде на их устранение.

За последние два года основными клиентами Asian Sky Group стали китайские частные заказчики. По словам генерального директора Asian Sky Group Джеффри Лоу, спрос в Большом Китае останется сильным еще на протяжении нескольких лет, так как значительное число частных лиц и компаний «раскусили» преимущества деловой авиации. Среди китайских заказчиков продолжает доминировать интерес к топовым бизнес-джетам. Это связано с тем статусом, который предлагают такие самолеты и бренды, а также с растущими потребностями компаний и частных владельцев передвигаться по всему миру в интересах бизнеса. «Сейчас наблюдается огромный неудовлетворенный спрос на бизнес-джеты в Китае. Мы только едва затронули самую его поверхность», - добавляет Лоу.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Jet Aviation Singapore начала эксплуатацию третьего ангара

Jet Aviation приступила к эксплуатации третьего ангара в сингапурском Seletar Aerospace Park. Официальная церемония открытия состоится во время Singapore Airshow в феврале 2018 года.

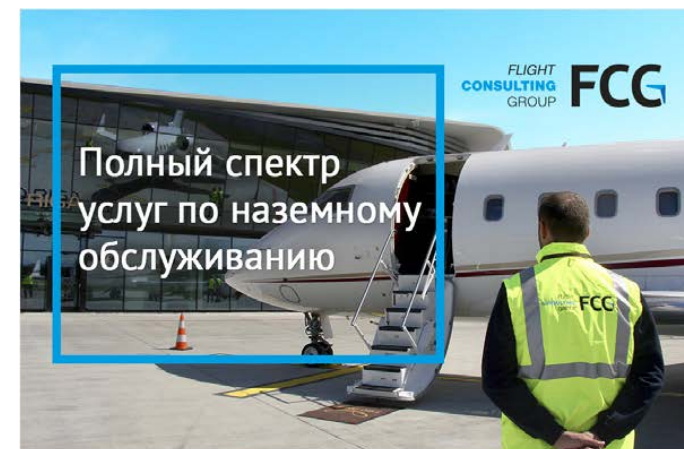
Ангар площадью 3850 квадратных метров начал работу в начале декабря, тем самым добавив необходимые мощности для технического обслуживания в регионе. В настоящее время он позволяет проводить плановое обслуживание самолетов ACJ, BBJ и Gulfstream G550.

«Мы построили этот новый ангар, чтобы помочь удовлетворить высокий спрос на техобслуживание местной бизнес-авиации, особенно для более зрелых самолетов дальнего действия», - говорит Джон Риггир, вице-президент и генеральный менеджер подразделения MRO и FBO Jet Aviation в Сингапуре.

«Наши инвестиции в будущее с этим новым ангаром наглядно демонстрируют нашу приверженность удовлетворению потребностей клиентов».

Третий новый ангар Jet Aviation в Сингапуре отличается большим, модернизированным ателье интерьеров, которое включает расширенные на 300 кв.м. сушильные камера, новую зону мягких элементов и отдел дерева. Объект также недавно был одобрен в качестве обивщика кресел 16G Rockwell Collins (ранее В/Е Areospace). Как первый и единственный одобренный центр обивки кресел 16G в Азии, теперь Jet Aviation имеет право на повторное набивку и модернизацию кресел, в том числе на самолетах, зарегистрированных в Китае.

Новый ангар может вместить до двух BBJ или ACJ или пять самолетов Gulfstream G550.



Где мы находимся

- Центр бизнес-авиации FBO RIGA
- Сеть агентов



www.fcg.aero

Антарктида становится популярной среди бизнес-операторов

На прошлой неделе китайский оператор Deer Jet впервые в своей истории выполнил на самолете Gulfstream G650 чартерный рейс из Китая в Антарктиду. Как подчеркивают в компании, подготовка к самому сложному рейсу в истории оператора заняла почти год. В Deer Jet уверены, что спрос на рейсы в Антарктиду будет расти параллельно предложениям от операторов. На борту первого рейса на ледяной континент прилетели путешественники из Китая и Гонконга. В компании не исключают будущие инвестиции в аэродромную инфраструктуру Антарктиды, но при этом детали не раскрывают.

Deer Jet не первый оператор, нацелившейся на Южный полюс. Ранее, в ноябре 2017 года ангольская компания Bestfly выполнила первый коммерческий рейс в Антарктиду также на бизнес-джете Gulfstream G650ER. В компании подчеркивают, что количество обращений от клиентов на полеты в Антарктиду

продолжают увеличиваться. Примечательно, что впервые на белый континент был выполнен рейс на G650ER, который оператор получил в июле текущего года. Также постоянный гость ледового царства – финский оператор JetFlite Oy.

Обладая 22-летним опытом, Deer Jet стала первым оператором частных самолетов в Китае и быстро выросла до крупнейшей азиатской группы компаний в сфере бизнес-авиации. Deer Jet оказывает услуги лидерам государств, монархам и предпринимателям, что обеспечивает компании непревзойденную репутацию. Это стопроцентная дочерняя компания HNA Group, которая входит в Global Fortune 500 и является одним из наиболее признанных и социально ответственных брендов Китая. Компания управляет авиапарком из 90 лайнеров, включая единственный в мире 787 Dream Jet.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION

Представляем совершенно новый

G650

Sunkar Air полетит на Bombardier CRJ200 в VIP конфигурации

Казахстанский бизнес-оператор Sunkar Air приступает к эксплуатации нового типа воздушного судна – Bombardier CRJ200. Речь идет о самолете 2002 года выпуска, который в настоящее время принадлежит литовской компании KlasJet. Салон 10-местного самолета в 2013 году получил новый дизайн. Дальность полета составляет 3700 км. В настоящее время бизнес-джет уже прибыл в Казахстан. В компании не исключают покупку этой машины в будущем.

Основным направлением деятельности Sunkar Air является предоставление услуг в бизнес-авиации.

Наряду с этим компания осуществляет воздушные чартерные перевозки на пассажирском самолете большой вместимости, сохраняя при этом принципы и подходы VIP перевозок. В парке компании также есть и два Boeing – 737-300, вместимостью 148 человек (UP-B3717 и UP-B3719), которые задействованы на чартерных перелетах и перевозках спортивных команд. На договорной основе с авиакомпаниями-партнерами, компания осуществляет перевозку на следующих самолетах: Embraer Legacy 650, Cessna Citation 750, Hawker 900 XP, Beechcraft Premier I.



Vnukovo-3
MOSCOW

**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Новый этап модернизации производства Airbus Helicopters

Компания Airbus Helicopters отметила открытие центра по производству лопастей для всего модельного ряда вертолетов в Ле-Бурже (Париж). Запуск завода, который специализируется исключительно на выпуске лопастей, является частью глобальной производственной стратегии компании.

Новый производственный центр в Ле-Бурже расположен на территории в 18 гектаров. Инвестиции в проект составили более 100 миллионов евро. Особое внимание было уделено применению цифровых технологий в процессе производства. Кроме того, повсеместное внедрение автоматизации, использование в рабочем процессе роботов наряду с людьми, также будет играть важную роль в функционировании предприятия. Благодаря организации производства в зависимости от вида выполняемых работ, а не от типа изготавливаемых компонентов, распределение рабочей нагрузки стало эффективнее, чем раньше.

На предприятии площадью 35 000 кв. м работают 640 сотрудников, 100 студентов, стажеров и временных сотрудников, которые будут производить и ремонтировать порядка 4000 лопастей ежегодно.

Перенос центра Airbus из Ля-Курнёв в Ле-Бурже является не просто переменной расположения: модернизированная программа производства затронула организацию рабочего и производственного процессов, что в конечном итоге повышает конкурентоспособность компании, снижая затраты и сокращая производственный цикл. Это первый шаг на пути к реструктуризации производства компании Airbus Helicopters и созданию предприятий, специализирующихся на изготовлении отдельных частей вертолетов. В дальнейшем завод в Ле-Бурже будет заниматься проектированием и выпуском лопастей для всего модельного ряда вертолетов Airbus.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Emperor Aviation получил Gulfstream G450

Оператор Emperor Aviation, входящий в многопрофильную группу компаний Aim of Emperor, получил в управление новый бизнес-джет Gulfstream G450. Самолет перекрашен и получил полностью обновленный интерьер на заводе Gulfstream Aerospace в Саванне, штат Джорджия, в 2017 году. Gulfstream G450 будет эксплуатироваться в чартерных программах, эксклюзивными правами на которые обладает брокер LL Jets, также входящий в группу Aim of Emperor.

«Gulfstream G450 – это самолет для тех, кто не любит идти на компромисс», – рассказывает Ираклий Литанишвили, собственник группы компаний Aim of Emperor. «Наша практика показывает, что бизнес-джеты моделей Gulfstream по достоинству ценятся бизнес-путешественниками по всему миру. И нам особенно приятно, что теперь этот баланс безопас-

ности и беспрецедентного комфорта доступен для пассажиров чартерных программ».

Gulfstream G450 рассчитан на перевозку шестнадцати пассажиров, которые в атмосфере приватности могут разместиться в двух клубах – креслах, стоящих напротив друг друга, – в то время как другие путешественники дегустируют высокую кухню в обеденной зоне. Для тех, кто высоко ценит личное пространство, на борту G450 расположена зона с двумя удобными диванами, огороженная шторками. При желании диваны легко раскладываются в комфортную и широкую кровать, рассчитанную на двух человек. Кожаные кресла также трансформируются в спальные места; всего на борту их пять. Несмотря на большую вместительность самолета, пассажиры не ощутят дискомфорта в полете благодаря правильной эргономике салона, светлым постельным тонам

интерьера и огромным фирменным иллюминаторам Gulfstream, визуально расширяющим пространство.

Новый Gulfstream G450 внесен в мальтийский сертификат эксплуатанта Emperor Aviation.

Группа компаний Aim of Emperor работает на рынке с 2012 года и объединяет более 150 узкопрофильных специалистов из Европы, России, стран СНГ. В структуру многопрофильного бизнеса Aim of Emperor входят 12 компаний, интересы которых охватывают сегменты бизнес-авиации. Управляющая компания Emperor Aviation, чартерные брокеры LL Jets и QuantumVia, хендлинговая компания «Капитал АвиаНефть», а также Sales Representative of HondaJet Central Europe. Офисы Aim of Emperor располагаются в Москве, Ла-Валетте, Лондоне и Амстердаме.



Более 50 заявок от соискателей премии «Крылья бизнеса»

16 февраля 2018 года в Москве на площадке зала МИР состоится II церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА) в 2016 году и уже в феврале 2017 года состо-



ялось чествование первых победителей. В настоящее время идет подготовка второй церемонии и оргкомитет премии приглашает всех принять активное участие в проекте.

В соревновании за статуэтку «Крылья бизнеса» участвуют только те компании, которые изъявили желание и направили соответствующую заявку и пакет документов в адрес жюри. На сегодняшний день общее количество заявок – более 50.

Премия вручается в 13 номинациях, все они перечислены на сайте проекта www.wingsaward.ru, там же можно найти информацию об участии и формы заявок.

Несколько из номинаций являются международными и открыты для зарубежных организаций. На сегодняшний день на «Крыльях» будут представлены компании из России, Ирландии, Казахстана, Литвы, Мальты, Польши, Финляндии, Швейцарии, Эстонии.

Для каждого участника на сайте премии создан персональный профиль, посетители сайта могут ознакомиться с представленной информацией.

Заявки принимаются до 31 января 2018 года (тогда же будет закрыто онлайн голосование), но размещение информации лучше не откладывать на последний момент: и виртуальная аудитория, голосующая сейчас, и члены ОНАДА, чей голос по итогам личного голосования в феврале может оказаться решающим, должны знать об участии конкурсанта в премии как можно раньше!

Еще раз важно подчеркнуть – участие в конкурсе добровольное, бесплатное и открыто для всех!



Oriens Aviation приобретает Avalon Aero

Oriens Aviation, эксклюзивный центр по обслуживанию самолетов Pilatus PC-12 в Великобритании, 1 декабря текущего года закрыл сделку по приобретению провайдера ТОиР Avalon Aero, который базируется в лондонском Biggin Hill Airport. В результате этого приобретения Oriens Aviation получил современный сервисный центр.

Теперь компания будет официально называться Oriens Aviation Limited и начнет свою работу в конце января 2018 года. Также Oriens Aviation Limited получит и новый статус – уполномоченный центр обслуживания PC-12 в Великобритании, который будет предлагать услуги по базовому и линейному обслуживанию.

В результате приобретения Oriens также будет иметь

возможность обслуживать и другие типы воздушных судов: Cessna 421/550/551/560, Hawker Beechcraft BAЕ 125 Series 1000, Piaggio P180 Avanti.

«Мы рады, что ратифицировали договор и продолжили наши отношения с Pilatus Aircraft, которые начались в начале 2015 года», - прокомментировал генеральный директор Oriens Aviation Эдвин Бренникмайер.

В соответствии с договоренностями персонал Avalon Aero, который прошел обучение на PC-12, продолжит работу в новой компании. Также в течение этого года Oriens Aviation Limited планирует получить аналогичный статус в качестве уполномоченного центра обслуживания PC-24 в Великобритании.



Фото: Gary Stone

JETFLITE



- ✈ Private Jet Charter
- ✈ Aircraft Management
- ✈ Air Ambulance
- ✈ Aircraft Maintenance
- ✈ Cargo Flights



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Moscow office
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Bell поставил андоррской Heliand новый 429 HEMS

Bell Helicopter (входит в Textron) объявил о поставке Bell 429 андоррскому оператору Heliand. Торжественная церемония прошла в Пражском центре Bell Helicopter. Вертолет поставлен в смешанной конфигурации – для медицинской эвакуации (HEMS) и поиска/спасения (SAR) и будет эксплуатироваться в Андорре местным оператором Heliand. До этого момента в распоряжении Heliand находились вертолеты Airbus Helicopters H125 и H135. Всего с начала года Bell Helicopter поставил европейским клиентам двадцать вертолетов Bell 429 в HEMS конфигурации.

Bell 429 – многоцелевой двухдвигательный вертолет. Один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые

технологии. Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими плоскими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя компании Pratt & Whitney Canada обеспечивают превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры зависания и высокую крейсерскую скорость при низких расходах. Электронная система управления двигателями FADEC удобна в работе и проста в использовании, имеет полное гидромеханическое резервирование и автоматический запуск. Вертолет сертифицирован для управления одним пилотом по правилам полетов по приборам.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

ACS расширяется в Индии

Индийский офис лидера мировой чартерной авиации, компании Air Charter Service, переехал в новое помещение в Мумбае в рамках реализации стратегии роста в регионе.



Ашиш Вастард, Генеральный директор ACS Индия, комментирует: «В настоящий момент нам удалось собрать очень сильную команду брокеров как грузовом, так и пассажирском подразделениях. Начиная с 2012 года наш бизнес в регионе постоянно растет, как с точки зрения численности сотрудников, так и по количеству чартеров и размеру выручки».

«Мы чувствуем, что сейчас правильный момент для переезда в большее помещение для обеспечения продолжения этого роста. Новый офис в два раза превосходит по площади предыдущее помещение, предоставляя нам достаточно места на ближайшие несколько лет».

«В прошлом году мы достигли значительного прироста в числе рейсов, 20% к 2015 году. Текущий, 2017 год, также выглядит очень позитивно. Мы надеемся, что наши продолжающиеся инвестиции в индийский чартерный рынок поддержат эту стратегию роста».

Успешный год

После успешного первого года работы подразделения Group Broker Desk, компания Luxaviation наладила прочные отношения, улучшила заметность и увеличила количество деловых контактов с брокерскими компаниями по всему миру.

Запущенный в декабре 2016 года в качестве первого офиса по продаже чартеров в масштабах всей группы, Group Broker Desk превзошел ожидания. Подразделение работает, объединяя всех операторов Luxaviation Group, предоставляя брокерам выбор и доступность из всего авиапарка Группы. Среди флота Luxaviation в более 270 воздушных судов от вертолетов и турбовинтовых самолетов, до всех типов джетов и бизнес-лайнеров, брокеры могут найти лучшее предложение для своих клиентов.

Group Broker Desk со штаб-квартирой в лондонском аэропорту Лутон также имеет офисы в Москве, Майами и Гонконге. Это позволяет брокерам напрямую общаться с командой Luxaviation, базирующейся в местном часовом поясе, что приводит к более быстрому получению котировок, более простому процессу платежей и повышению осведомленности.

Кристофер Уотсон (Christopher Watson), руководитель Group Broker Desk, Luxaviation, говорит: «Развитие сети за последний год было очень динамичным во всех регионах, особенно в США и Азии, где мы видим, что большее количество брокерских компаний взаимодействует с нами как авиакомпанией. Мы гордимся тем, что предоставляем локальный сервис в глобальной авиационной сети. Мы можем работать с брокерами так, как им удобно, и мы просто не смогли бы вести этот бизнес, если бы у нас не было сотрудников на местах».

«Мы представляем все подразделения Luxaviation – в Великобритании, Германии, Бельгии, Франции и Люксембурге, а также глобальную компанию ExecuJet. Мы демонстрируем доступность всех операторов в Группе, чтобы предоставить брокерам наилучший вариант для их клиентов».

Напомним, что недавно Luxaviation Group объявила о стратегическом сотрудничестве с американской Paragon Aviation Group, которая создает новую сеть из 52 FBO по всему миру, 25 из которых находятся в США.



URALHELICOM передала R66

На прошлой неделе «Уральская вертолетная компания–URALHELICOM» передала клиенту очередной новый вертолет R66 Turbine Robinson.

Вертолет окрашен в новый брендовый цвет от Robinson – «темно-синий металлик» с серебристой полосой, салон с кожаной отделкой кресел бежевого цвета. На вертолете установлено стандартное оборудование, а также радиовысотомер, магнитный вертикальный компас, гарнитуры BOSE с шумоподавлением. Воздушное судно будет использоваться для корпоративных перевозок на территории республики Саха.



Специально для вертолета R66 компания Rolls-Royce разработала новый двигатель – RR300, который является одним из самых маломощных турбинных двигателей авиационного использования. Двигатель оснащен антиобледенительной системой стандартной комплектации. R66 оборудован достаточно большим багажным отсеком, ксеноновыми посадочными фарами и панелью управления с аудиосистемой. Вертолет R66 разработан в соответствии со всеми требованиями Федерального управления гражданской авиации США (FAA) относительно безопасности полетов и ударопрочности конструкции. Открытая конфигурация пятиместного салона обеспечивает прекрасный круговой обзор не только для пилота, но и для пассажиров.

Новый Robinson R66 - лучший подарок к Новому году

На авиационно-технической базе вертолетного центра Хелипорт Москва начата сборка нового вертолета Robinson R66 Turbine поставленного в Россию компанией Хелипорт в интересах частного владельца.

Вертолет оборудован автопилотом Genesys HeliSAS, пилотажно-навигационным комплексом Garmin G500H и GPS-навигатором Garmin GTN 750. Это первый в России вертолет Robinson R66 в новом заводском цвете Midnight Blue Metallic.

Воздушное судно прошло таможенное оформление по льготному режиму ввоза легких вертолетов массой до 1 тонны. До 2017 года таможенная пошлина на воздушные суда данного типа составляла 14,3 % от стоимости.

Сборка нового вертолета завершится в течение недели. Параллельно специалисты компании Хелипорт Москва осуществляют оформление документации: сертификата летной годности гражданского воздушного судна, свидетельства о регистрации гражданского воздушного судна, свидетельства о государственной регистрации прав на воздушное судно, разрешения на бортовые радиостанции, используемые на гражданском воздушном судне, договора страхования гражданской ответственности владельца воздушного судна, договора страхования КАСКО.

После завершения сборки и проведения контрольного облета воздушное судно будет передано покупателю и станет лучшим подарком в канун новогодних праздников.



Eagle поможет при заходе посадки

Компания Airbus Helicopters приступила к летным испытаниям инновационной системы захода на посадку на основе обработки изображений Eagle.



Испытания, которые провели на борту вертолета-лаборатории H225, продемонстрировали способность системы выбирать предполагаемое место посадки на земле на удалении более 3,2 км и прокладывать курс во время захода на посадку.

Испытательный полет подтвердил точность архитектуры Eagle и ее системных компонентов, таких как гиросtabilизированный пакет оптроники и устройство обработки. На следующих этапах испытаний планируется интегрировать Eagle в автоматическую систему управления полетом для полной автоматизации захода на посадку на выбранную площадку.

Система Eagle (Eye for Autonomous Guidance and Landing Extension) объединит все имеющиеся в вертолете функции обработки изображений и интегрирует их в комплекс авионики. Это позволит повысить ситуационную осведомленность экипажа, снизить нагрузку на пилота, автоматизируя этапы захода на посадку, взлета и посадки в самых сложных условиях. Airbus планирует устанавливать данную систему как на существующие, так и на перспективные средства вертикального взлета и посадки.

Преимущества выбранной схемы

Российский холдинг «Вертолеты России» рассказал о преимуществах новейшего легкого многоцелевого вертолета VRT500, передает издание Helicopter.

По словам специалистов, данная разработка сделала огромный вклад в развитие отечественных вертолетов гражданского назначения. Класс легких вертолетов в России недостаточно развит, поскольку зачастую сталкивался с проблемой в создании авиадвигателей. Однако положение дел постепенно меняется. VRT500 должен найти применение в различных сферах авиации. Планируется, что вариативность данной машины будет поразительной.

Разработчики отмечали, что данный вертолет может быть выполнен в конфигурации для спасательных операций, пассажирских и грузовых перевозок, учебных полетов, для представителей бизнеса и прочих. Главной особенностью вертолета, представляющей ему преимущества перед аналогами, явля-

ется особая конструкция движительных элементов. В частности, соосная схема расположения винтов. Представители холдинга «Вертолеты России» в презентации на своем сайте сообщили, что данная схема по многим аспектам превосходит стандартное расположение, при котором управляющий винт находится на хвосте корпуса.

В такой схеме существенно увеличивается безопасность для пассажиров. Ведь соосная система позволяет избавиться от многих проблем. Таким образом появляется высокая маневренность, устойчивость к порывам ветра, а также сниженный уровень шума, что особенно важно для «VIP-варианта». VRT500 может эффективно использовать даже неподготовленные площадки для посадки и взлета, не опасаясь за повреждение «хвостового винта», как при стандартной схеме. Благодаря этому преимуществу новейший вертолет способен решать более широкий спектр задач и использоваться в различных отраслях.



10 лет с первой поставки Kodiak

Американская Quest Aircraft в декабре отмечает десятилетие с момента первой поставки одномоторного турбовинтового Kodiak. К концу этого года заказчикам по всему миру было поставлено 235 самолетов. Директор компании Роб Уэллс отмечает, что поставки Kodiak увеличиваются последние три года. «Растущий спрос на Kodiak требует расширение на 25% производственных мощностей. В сентябре прошлого года мы закончили работы по расширению нашего завода, однако продолжим инвестиции в будущем, так как ожидаем увеличение спроса уже в ближайшее время. Параллельно мы продолжим увеличивать наше присутствие на международном уровне, получая дополнительные сертификаты типа на ключевых рынках. Универсальность, надежность и производительность Kodiak делают его хорошо подходящим для различных миссий, и мы ожидаем увидеть, как эти рынки продолжают расти».

К слову, Kodiak постоянно совершенствуется. В 2014 году Quest сертифицировала новый интерьер и новое приборное оборудование (Garmin GFC 700 и интерьер Summit Executive). Также было получено разрешение FAA на увеличение максимального посадочного веса, на установку топливных баков TKS и дополнительных багажников KODIAK cargo pod. Дилерская сеть авиапроизводителя сегодня включает центры во многих регионах мира. В планах – добавление по два центра ежегодно в течение следующих четырех лет в основном в странах Европы, Ближнего Востока и Индии.

Десятиместный самолет, оснащенный двигателем Pratt & Whitney PT6, особенно ценится за «внедорожные» возможности. Он способен взлететь с максимальным взлетным весом 3286 кг после 300-метрового разбега и набирать высоту с вертикальной скоростью более 6,5 м/с.

В Textron для Hemisphere делают ставку на Silvercrest

Textron Aviation по-прежнему делает ставку на двигатель Silvercrest, который будет установлен на новом бизнес-джете Cessna Citation Hemisphere. И это несмотря на то, что на прошлой неделе Dassault Aviation отказалась работать с Safran по оснащению силовыми установками новых бизнес-джетов Falcon 5X.

В то время как Dassault заявила, что последняя проблема Silvercrest с компрессором высокого давления в октябре сделала «невозможным ввод в эксплуатацию 5X в 2020 году», в Textron уверено считают, что первые Citation Hemisphere будут переданы в соответствии с ранее названными датами, то есть в 2020 году.

«Как мы сейчас понимаем, последний статус Silvercrest не оказывает существенного влияния на поставки двигателей для программы Hemisphere», - говорится в заявлении Textron Aviation. «Мы хотим продолжать программу без каких-либо корректировок».

Управляющий директор JetNet iQ Роланд Винсент не согласен с оптимистичной оценкой Textron. «Еще до официального объявления Dassault о разрыве отношений с Safran, мы уже приблизительно оценили задержку в программе Hemisphere до 2022 года. Поэтому у Textron еще есть шанс посмотреть на проблему с другой стороны и все-таки возможно пойти по пути французских коллег. Впрочем, независимо от того, остается ли Textron с Silvercrest, мы до сих пор не рассматриваем ввод в этой машины в эксплуатацию в 2020 году».

Напомним, что новейший Citation Hemisphere займет место флагмана производителя. Предполагается, что он будет стоить \$30-35 млн, диаметр поперечного сечения фюзеляжа составит 2,59 м, а также самолет получит несколько передовых для Cessna технологий, в том числе ограниченную электродистанционную систему управления полетом. Дальность полета Hemisphere составит 8334 км. По графику первый полет Hemisphere должен состояться в конце 2019 года.



DC Aviation открывает в Штутгарте цех по ТОиР колес

Немецкий оператор DC Aviation получил лицензию C14 на выполнение технического обслуживания и ремонта колес основных и передней стоек шасси. Таким образом, компания сможет выполнять все виды работ по техническому обслуживанию, предусмотренные изготовителем. Упразднение услуг поставщиков и отсутствие транспортных расходов позволит оптимизировать затраты и приведет к заметной экономии времени требуемого для технического обслуживания.

«Расширение лицензии является идеальным дополнением к уже существующему пакету услуг. Тем самым мы можем предоставить нашим клиентам как в сфере менеджмента самолета, так и технического обслуживания новый вид услуг», - отметил вице-президент по техническому обслуживанию Оливер Вайс.

В процессе эксплуатации колеса самолета подвержены экстремальным нагрузкам и ввиду их особой значимости для безопасности полетов нуждаются в интенсивном техническом обслуживании. DC Aviation выполняет все необходимые виды работ: от замены колеса до полного его ремонта. В процессе ремонта каждое колесо проходит через целый ряд процедур, прежде чем на последнем этапе оно проверяется отделом технического контроля на соответствие действующим авиатехническим требованиям.

В аэропорту Штутгарта (EDDS), в специальном ангаре площадью 5000 кв. м., а также в предназначенных для технического обслуживания ангарах площадью 5700 кв. м. и 7500 кв. м. в международном аэропорту Аль Мактум в Дубае (OMDW), DC Aviation предлагает клиентам, эксплуатирующим самолеты семейства Airbus-320, Bombardier Global, Bombardier Challenger 605/604/350/300, Bombardier

Learjet 60/45/40, Dassault Falcon 7X/900, Gulfstream G650/550/450, Cessna Citation XLS и другие типы, услуги по техническому обслуживанию и ремонту.

Компания располагает складом запасных частей на сумму более 6,5 миллионов евро, специальными инструментами и оборудованием, предназначенным для обслуживания определенных типов самолетов, а также логистическим центром. Внеплановые ремонты могут быть также проведены быстро и гибко. Компания разработает индивидуальные программы технического обслуживания для различных типов бизнес-самолетов, соответствующие требованиям по эксплуатации самолета клиентом. Допуск CAMO полностью удовлетворяет требованиям EASA по поддержанию и документальному подтверждению лет-

ной годности ВС. Комплекс мероприятий позволяет создать солидную основу для поддержания стоимости и обеспечения максимальной готовности всех обслуживаемых самолетов.

DC Aviation была образована в 2007 году из DaimlerChrysler Aviation - дочерней компании DaimlerChrysler AG, основанной в 1998 году. Располагая несколькими филиалами в Дубае, Цюрихе, на Мальте и в Москве, DC Aviation постоянно расширяет свое присутствие на международном рынке. Самолетный парк включает в себя Cessna Citation XLS+, Gulfstream G650 и так же самолеты большой пассажироплощадности типа Airbus 319ACJ. В марте 2016 года DC Aviation расширила свидетельство эксплуатанта правом на коммерческую эксплуатацию вертолетов.



Aerion будет сотрудничать с Lockheed Martin

Lockheed Martin объединил усилия с Aerion для разработки сверхзвукового бизнес-джета Aerion AS2. Партнеры в течение года будут проводить исследования новой конфигурации самолета с тремя высокоскоростными двигателями GE Aviation. Данное сотрудничество в итоге может привести к производству бизнес-джета после 14-ти лет работ Aerion по проекту коммерческого 12-местного сверхзвукового самолета.

По словам исполнительного председателя Aerion Брайана Баренца, новое сотрудничество заменяет бывшего партнера Aerion – Airbus Defense and Space, в качестве кандидата на производственного партнера в проекте AS2. Lockheed Martin проведет исследование производительности и оценку потенциальной сборочной площадки на заводе компании в Мариетте, штат Джорджия.

«Подписание меморандума о взаимопонимании между тремя компаниями – Aerion, Lockheed и GE – ставит проект на путь, который приведет к первому полету прототипа в 2023 году и вводу в эксплуатацию через два года», - говорит Баренц. «Мы твердо верим, что скорость – это следующий рубеж в авиации».

Новая конфигурация AS2 оснащена Т-образным хвостом и крылом с ламинарным обтеканием и большим удлинением, чем у предыдущих концептов. Двигатели также перемещены из хвостовой части около задней кромки крыла к передней кромке. Это результат совместной работы GE и Aerion, которая велась с мая прошлого года.

«Подписание меморандума произошло после того, как GE завершила работы по окончательной конфигурации двигателя для AS2», - говорит Брэд Моттье,

вице-президент и генеральный менеджер подразделения GE по деловой авиации, АОН и интегрированных систем. По его словам, конфигурация включает внутренний контур, адаптированный на основе коммерческого двигателя с тягой 18000 фунтов и «миллиардами» часов эксплуатации. Секция высокого давления будет соединена с новым компрессором низкого давления, оптимизированным для сверхзвуковой скорости.

Несмотря на то, что конфигурация определена, GE все еще работает над завершением первоначального проектирования нового двигателя. Моттье говорит, что ключевой задачей будет управление высокими температурами на входе в воздухозаборник на сверхзвуке и больших высотах.

Самолет предназначен для достижения максимальной крейсерской скорости 1,4 Маха. Компания специально ограничивает скорость ниже 1,6 Маха, чтобы не усложнять конструкцию. 12-местный бизнес-джет будет летать на скорости 1,4 Маха над водой, и где это разрешено, и на 1,2 Маха над сушей.

Но операторы Aerion должны будут соблюдать запрет Федеральной авиационной администрации США на сверхзвуковые полеты на коммерческих самолетах. Европейское агентство по авиационной безопасности запрещает восприятие звукового удара, что, по мнению Баренцева, означает, что AS2 может летать над Европой на скорости до 1,2 Маха, так как на этой скорости при определенных условиях звуковой удар рассеивается до того, как достигнет земли.



Компания А-Групп выступила партнером Новогоднего Слета Авиатора

В минувшую пятницу, 8 декабря, в шестой раз состоялся традиционный Новогодний Слет Авиатора, ежегодно собирающий в своем кругу людей, близких к авиации. В этом году впервые в истории слетов в мероприятии приняла участие компания сферы деловой авиации – А-Групп, владелец ФВО в Москве и Санкт-Петербурге.

Пятничным вечером в стенах уютного музыкального клуба «Ритм Блюз» встретились те, чья жизнь неразрывно связана с небом: представители авиакомпаний, авиации общего назначения, ВВС, про-

изводителей авиационной техники, международных аэропортов, частных аэродромов, государственных регулирующих органов. Слет не оставили без внимания и отраслевые СМИ. Также мероприятие посетили топ-блогеры, представители туристической отрасли и, разумеется – пилоты, пожалуй, всех видов воздушных судов.

Компания А-Групп впервые представила на слете бизнес-авиацию России. С приветственным словом и поздравлениями на сцене выступили коммерческий директор А-Групп Сергей Рыжов и директор по

маркетингу Надежда Туровская. По установившейся традиции, компания предоставила призы для новогодней лотереи, среди которых наибольший интерес публики вызвала экскурсия в Терминал А Международного аэропорта Шереметьево и романтический ужин на двоих с видом на летное поле в ресторане терминала. Кроме того, компания А-Групп организовала тематическую фотозону, где на фоне бизнес-джета и терминала деловой авиации гости Слета могли сделать яркие и запоминающиеся фотографии.

Комментирует директор по маркетингу А-Групп, Надежда Туровская: «Для нас это новый, и очень приятный опыт. Деловая авиация – это, все-таки, довольно закрытый мир установившихся отношений с партнерами, а Слет Авиатора позволил нам ближе познакомиться с коллегами из смежных отраслей, ответить на их вопросы, навести новые деловые контакты. Хочется отметить и особую, теплую и дружескую атмосферу Слета, и хорошую организацию мероприятия».

Организатор и вдохновитель Слета Авиатора, Сергей Мартиросян, поделился своими впечатлениями: «Наш Слет традиционно собирает представителей всех сфер, связанных с небесным ремеслом. Но все эти годы на слётах не хватало еще одной очень важной составляющей – это бизнес-авиация! Участие А-Групп наконец восполнило этот пробел, и компания стала своеобразной «вишенкой на торте» нашего праздника. Не могу не отметить, что представители А-Групп сразу же органично влились в нашу большую и дружную компанию единомышленников, став центром притяжения для многих гостей Слета. Мы ценим сложившиеся партнерские отношения и будем рады их продолжить в будущем».



Фото Олег Беспалов

Самый популярный

16 февраля 2018 года в Москве состоится II Церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА).

Ежегодно Правление ОНАДА утверждает регламент премии, который публикуется на сайте проекта www.wingsaward.ru. Регламент, в том числе, определяет и перечень номинаций, в рамках которых будет проводиться очередной конкурс.

Основные категории сохраняются, но некоторые из них могут быть модифицированы с учетом опыта проведения предыдущих премий, рыночной конъюнктуры и т.п.

Так, одним из обновлений этого года стали изменения в номинации «Лучший самолет»: еще в апреле 2017 года Правлением ОНАДА было принято решение об изменении формулировки: теперь будет выбран «Самый популярный самолет». Далее, и для объективности, и для того, чтобы показать рынок ВС ДА с каждой стороны, эта номинация будет представлена в трех категориях: легкие (до 10 т.), средние (от 10 до 30 т.) и тяжелые (свыше 30 т.) самолеты.

Помимо тех заявок, которые были получены от номинантов (и которые еще принимаются до 31 января 2018 года), на сайте для голосования размещены профили «самых популярных» ВС: именно на таких самолетах было больше выполнено больше всего рейсов в московском аэропорту «Внуково». Как

и в других номинациях, самый популярный самолет будет определен по итоговому баллу, который сложится на 10% из онлайн голосов, а на 90% по результатам личного голосования членов ОНАДА и правления ассоциации. Победителей будет три – голосование идет отдельно в каждой категории.

Результаты будут объявлены на II Церемонии вручения премии «Крылья бизнеса», приобрести билеты на которую можно на www.wingsaward.ru.

Михаил Титов, генеральный директор ООО «Системы Бизнес Авиации» и Вице-президент ОНАДА комментирует: «Это очень важная категория и серьезный конкурс. Речь идет об одном из наиболее существенных и емких сегментов рынка деловой авиации, основе отрасли – воздушных судах. Не скрою, сам с волнением ожидаю итоги конкурса – ведь они могут определить многое, в том числе существенные тенденции рынка. Поэтому, еще раз приглашаем всех принять самое активное участие в премии, серьезно отнестись к личному голосованию, как к определяющему и, конечно, посетить церемонию 16 февраля 2018 года!»

Национальная премия за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса» учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации в 2016 году. Первая церемония состоялась 17 февраля 2017 года. В соответствии с утвержденным регламентом, премия присуждается в 13 номинациях, в том числе нескольких международных. На текущий момент принимаются заявки от номинантов и 1 ноября 2017 года было открыто онлайн голосование. Полная информация, спонсорские пакеты, онлайн продажа билетов на сайте премии www.wingsaward.ru или по запросу.



Pilatus становится производителем солнечной энергии

На прошлой неделе BizavNews отправился в Штанс, где располагается производство самых популярных одномоторных турбопропов в мире. Да, речь идет о знаменитых «Пилатусах». О заводе и людях мы поговорим позже и еще не раз. Сейчас же наш рассказ о том, как в Pilatus Aircraft делают не только эффективную свою работу, но и дарят окружающим бесценное – тепло и свет. А знаете ли вы, что компания Pilatus производит не только самолеты, но и, не удивляйтесь, электроэнергию. Самая первая система солнечных батарей была установлена на крыше логистического центра в Штансе еще летом 2016 года. И вот осенью солнечные панели установили на крыше сборочного цеха № 25, который введен в эксплуатацию в этом году и где собираются флагманы PC-24.

Одним из главных положений миссии Pilatus является охрана окружающей среды, основанная на экологических решениях и рациональности во всем. Эта философия – долгое время неотъемлемая часть

всех производственных процессов. Это отчетливо заметно, когда прогуливаешься по заводу – деревянные конструкции, отопление щепой и стандарт «Минержи» – лишь три из многих областей, в которых отражается видение производителем проблем экологии. Pilatus сделал шаг вперед благодаря строительству нового логистического центра, что впервые дало возможность играть активную роль в производстве электроэнергии: солнечная энергоустановка появилась на крыше этого здания летом 2016 года.

Первый опыт: новаторская роль в строительстве логистических центров

Эта установка – не только видимый снаружи знак современных технологий, имеющих место внутри здания: она также производит часть энергии, необходимой для работы логистического центра. Установка была введена в эксплуатацию в сентябре 2016 года и поставляет энергию в энергосистему компании «Elektrizitätswerke Nidwalden». Рассчитанная

на максимальную мощность в 89 киловатт, первая энергоустановка компании Pilatus вырабатывает относительно скромное количество электроэнергии. Она производит около половины электричества, ежегодно потребляемого столовой для сотрудников. Доминик Штёкли, ответственный за строительство солнечной установки, доволен результатами первых нескольких месяцев ее работы: «Ее строительство обошлось даже дешевле, чем изначально было заложено в бюджет, и, тем не менее, установка работает без каких-либо сбоев. Мы не наблюдали рекордных показателей генерируемой мощности в течение зимних месяцев, но это было ожидаемо. Тем не менее, мы очень довольны, потому что выработка превысила стандартные показатели установки примерно на десять процентов!»

Серьезный размах: цех № 25 – два футбольных поля

Этот воодушевляющий опыт с первой установкой побудил компанию к строительству еще одной солнечной энергосистемы на крыше недавно построенного цеха № 25. Здесь намного больше места, и поэтому установка стала значительно больше: имеющаяся площадь, размером с два футбольных поля, позволяет установить на крыше до 4000 модулей. Новая установка рассчитана на максимальную мощность в 1077 киловатт – более чем в десять раз больше мощности, вырабатываемой установкой на здании логистического центра! Она будет производить около 820 тысяч киловатт энергии в год, чего достаточно, чтобы покрыть ежегодную потребность примерно 200 домов на одну семью – или трех сборочных цехов № 9. Установка была подсоединена к энергосистеме в сентябре, и является, безусловно, крупнейшей в кантоне Нидвальден, входя в число пяти крупнейших установок в центральной Швейцарии.



Бизнес-авиация проникла в смартфоны

Экономить сегодня модно: новый тренд уже покорил не только подиумы, но и бизнес-авиацию.

«Тренд деловой авиации 2017 года – оптимизация расходов, – рассказывает Дмитрий Петроченко, руководитель проекта BizavNews. – Клиенты все чаще смотрят в сторону снижения затрат на перелеты, выбирая более бюджетные решения; зачастую отказываются от владения собственными воздушными судами в пользу чартерных операторов. Экономия по некоторым позициям может достигать до 60%. Небольшие компании стараются оптимизировать расходы на перелеты топ-менеджеров среднего и высшего звена, пересаживая их на бизнес-чартеры

или операторов авиатакси. Европа переживает настоящий бум бюджетных проектов в области деловой авиации».

Его слова подтверждает Павел Захаров, управляющий директор компании JET24: «Выбирая чартер, клиент существенно снижает стоимость полета за счет отсутствия расходов (прямых и косвенных), связанных с владением воздушного судна. Считайте: стоимость бизнес-джета – до 3000 евро в сутки, зарплата КВС – до 15 000 евро в месяц, техобслуживание – до 700 000 евро в год, и даже командировочные экипажу – до 150 евро в сутки на человека».



А если принять во внимание, что выбрать бизнес-джет при помощи смартфона не сложнее, чем заказать пиццу, выгода становится очевидной. Например, приложение JetSmarter, своеобразный UBER для перелетов, предназначено для тех, кто предпочитает оптимизировать свои расходы на логистику. Обычное членство стоит \$15 000 в год, но и оно может окупиться даже на одних только европейских перелетах относительно быстро.

Типичный клиент, который летает в Европу бизнес-классом регулярных авиалиний, уже на четвертом рейсе продолжительностью до 3 часов может «выйти в плюс». Расстояния на континенте небольшие (например, рейс Москва – Лондон на Legasy длится всего 2 часа 45 минут), поэтому в такой лимит вписываешься практически без проблем.

Вылеты шаттлов по расписанию выполняются из Москвы пока напрямую только в Лондон, Ниццу и Женеву, но континентальная сеть аэропортов хорошо развита, поэтому с короткими пересадками можно добраться в большинство крупных городов. На днях открыли рейсы в Санкт-Петербург.

Дальнейший маршрут из Европы по всем направлениям JetSmarter оплачивается дополнительно, хотя и тут стоимость отличается от расходов на регулярные авиалинии в меньшую сторону. Рейс из Лондона в Нью-Йорк обойдется члену клуба примерно в \$2000, но дальнейший путь по США тоже можно совершать бесплатно.

Причем по своему «проездному» возможно оплачивать межконтинентальный полет с существенной экономией и места для спутников – билет British Airways бизнес-классом обычно стоит около \$7400, тогда как у JetSmarter – всего \$5900.

Главная особенность такой экономии связана именно с точным графиком, по которому выполняются полеты шаттлов. Но член клуба может сформировать и свой собственный шаттл вне расписания, в любой день за \$10 980.

При этом член клуба получает на борту два места, но именно благодаря концепции мобильного приложения другие участники проекта также увидят созданный рейс и при желании смогут на нем улететь, уменьшая тем самым расходы заказчика.

БИЗНЕС-АВИАЦИЯ: ФАКТЫ И ЛЮДИ

«Сегодня меняются приоритеты пассажиров бизнес-джетов. Год назад основными направлениями были европейские курорты, сейчас наблюдается рост на перелеты внутри России. В 2015 году пропорция международных/российских рейсов была на уровне 55/45%, сейчас – 42/58%. Активно работают с бизнес-авиацией Санкт-Петербурга, Волгоград, Нижний Новгород, Калуга, Самара, Уфа. Рост пассажиропотока с января по август 2017 года относительно того же периода в 2016 году составил: в Москве 6%, в Санкт-Петербурге 30%».

Надежда Туровская, директор по маркетингу А-Групп, владеющей терминалами бизнес-авиации в Москве и Санкт-Петербурге

«При всех плюсах «коллективных» бизнес-джетов колоссальный минус – это багаж. В самолете на 10–12 пассажиров грузовой отсек небольшой, и если на обычном регулярном рейсе за доплату ты можешь хоть 4 чемодана захватить с собой, то не дай бог попасть на борт Legasy, возвращающегося с миланских распродаж. Жены тащат невероятных размеров сундуки, которые в итоге болтаются по всему салону, невзирая на вопли пилота о безопасности».

Николай, авиапассажир

«У одного моего клиента есть хобби: он постоянно летает в Монголию за соколами. Какие-то специальные птицы для охоты. Куда они у него деваются в Подмосковье, я не знаю, но каждый месяц от него приходят одинаковые заявки, и я уже давно не удивляюсь таким причудам».

Сергей Стеценко, авиаброкер

Подобная система не имеет ничего общего с широко распространенным вариантом Empty leg, когда вы можете в последний момент с существенными скидками воспользоваться оказией возвращающегося пустого самолета другого владельца. В таком варианте, покупая чартер, вы сами создаете собственный шаттл для остальных и неплохо на этом экономите.

Система членства клуба имеет и более продвинутый вариант за \$50 000 в год, по которому возможно относительно недорого перевозить членов семьи, получать скидки на чартерные рейсы и прочие привилегии.

Кормят на шаттлах обычно добротно, но без изысков. Как и при любом авиаперелете, возможно заранее уточнить свои предпочтения, воспользовавшись традиционными для авиации позициями, связанными с религиозными, медицинскими и иными особенностями.

Конечно, традиционным плюсом, характерным, впрочем, для всей деловой авиации, является тот факт, что в Москве можно приехать во Внуково-3 всего за полчаса до вылета, а в лондонском Лутоне через пять минут после открытия двери самолета ты уже оказываешься на шоссе, ведущем в город.

Минус у шаттла только один: если все 12 кресел заняты, то особо по салону не погуляешь. Зато в отличие от обычного регулярного рейса дверь в пилотскую кабину весь полет, как правило, открыта, так что возможность полюбоваться на причудливые облака с непривычного ракурса станет приятным дополнительным бонусом.

Источник: Ведомости



Jet
CATERING

Мы создаем шедевры

www.jet-catering.ru

История летчика-испытателя PC-12NG

Бортовой журнал Антти Раутио читаешь как сказку, но все его полеты абсолютно реальные! Он начал с увлечения скайдайвингом, потом поступил в ВВС Финляндии, и в итоге сел за штурвал истребителя-бомбардировщика. Сейчас у Антти есть новая возможность проявить себя – он стал летчиком-испытателем PC-12NG.

Антти, вы мечтали об авиации с детства?

Я помню, что в 10 лет мечтал стать астронавтом, но это не произошло, как вы видите.

А что повлияло на решение связать свою жизнь с авиацией?

Меня завораживала идея полета на маневренном самолете и та свобода в небе, которую он дает. Я очень интересовался реактивными истребителями, потому что они дают возможность пилоту для особенного самовыражения.

Как и когда началась Ваша авиационная карьера?

В 18 лет у меня появилось хобби – скайдайвинг, и я быстро понял, что в авиации очень много интересных направлений. Я начал с «неправильного использования» спасательного оборудования, потому что начал с обучения в качестве укладчика резервного

парашюта, потом я руководил тренировками парашютистов на вышке и в конце-концов заработал бесплатные прыжки. В то время я учился в старших классах школы, а после поступил в ВВС Финляндии на правах вольноопределяющегося. Меня приняли на пилотские курсы, которые я закончил с отличием.

Понятно, «раскрытие таланта произошло». И Вы продолжили идти за мечтой, правильно?

Да, пройдя тот первый рубеж, я начал карьеру пилота ВВС в военной академии в 1993 году и закончил ее офицером летного состава в 1997 г. с сертификатом типа F/A-18 истребителя-бомбардировщика. Это было не такое уж плохое достижение, но все же не такое значимое, как быть астронавтом. Моя карьера летчика-истребителя продолжилась до 2003 года в качестве инструктора по боевой подготовке. Позже я подал документы на курсы летчиков-испытателей при ВВС Финляндии, из десяти человек в группе выбрали меня одного! В 2004 году меня перевели в Центр летных испытаний летчиком-испытателем. С тех пор я летал на ВС различного типа и участвовал в интересных программах и проектах. Для меня было большой честью летать на истребителе F/A-18 более 16 лет, а также на различных моделях Вое Hawk более 22 лет. Став в итоге летчиком-испытателем экспериментальных экземпляров ВС, я максимально приблизился к своей детской мечте.

Но в Вашей жизни есть что-то кроме полетов? Чем Вы еще занимаетесь?

Я очень люблю различные виды спорта. Мой лучший результат в марафоне 3 ч. 22 мин. 18 сек. Уже 8 лет я совмещаю работу инструктором по фитнесу в местных фитнес-центрах, но сейчас я хочу сделать



перерыв, так как собираюсь на соревнования по CrossFit. Конечно, я должен признать, что семья – самое важное в моей жизни!

Хорошо, давайте вернемся к самолетам, и к Pilatus, в частности. На какой модели Вы совершили первый полет?

Это был финский военно-тренировочный самолет L-70 Vinka, производства Valmet.

А какой самолет, из тех, на которых Вы ле-



тали, самый уникальный и заслуживающий внимания?

Я бы сказал Fouga CM.170 Magister. ВВС Финляндии использовали этот учебно-тренировочный реактивный самолет в рамках курса летчиков-испытателей. По ощущениям он был похож на планер с двумя реактивными двигателями. Управлять им нужно было плавно и спокойно, тогда полет в нем был великолепным.

А сейчас Вы летаете на Pilatus PC-12NG. Как именно Вы стали пилотом Pilatus?

8 лет назад ВВС Финляндии решили купить 6 новых PC-12NG для решения транспортных задач. Когда самолеты были собраны, 3 летчика-испытателя ВВС Финляндии были отправлены в Штанс на переподготовку для получения сертификата типа. Я был одним из трех пилотов, а нашей задачей было провести тщательный порядок приемки и убедиться в качестве новых самолетов с последующей доставкой их в Финляндию. Для Pilatus это была отличная возможность получить подтверждение качества их ВС в соответствии с профессиональными военными авиационными стандартами. С тех пор мы работали в тесном контакте с Pilatus, наслаждаясь великолепным сервисом, который предоставляют их высококомпетентные сотрудники.

Сколько у Вас уже часов налета на этом типе?

Всего около 300 часов. Из-за работы в других параллельных проектах в год получается не больше 50 часов.

Расскажите об уникальных аспектах и характеристиках PC-12NG?

Мне нравится, как Pilatus подчеркивает свое швейцарское происхождение, создавая самолет с безопасным и легким управлением, в сочетании с самой передовой системой управления полетами и отличными общими характеристиками.

Как выглядит Ваш обычный день, когда Вы летаете на Pilatus PC-12NG?

Моя работа в основном связана с летно-приемными испытаниями и ТО.

Как Вы представляете себе ближайшее будущее? Вы продолжите летать на PC-12NG или перейдете на другой тип?

Я продолжу испытательные полеты на PC-12NG, но также я буду руководить или участвовать новыми проектами в ВВС Финляндии.

Мы начали разговор с мечты. На каком самолете Вам бы хотелось полететь в будущем?

Я думаю, Вы уже знаете ответ, конечно же, на Pilatus PC-24. Это удивительный, очень интересный проект, и я полностью уверен, что он будет очень успешным!

Мы тоже так считаем! Антти, спасибо за уделенное время и увлекательный рассказ о Вашей карьере пилота. Желаем Вам удачных полетов, как Вы сами знаете – мечтайте по-крупному и делайте из мечты реальность!

Самолет недели

Оператор: *Hendell Aviation Oy*

Тип: *Pilatus PC-12NG*

Год выпуска: **2016 г.**

Место съемки: **декабрь 2017 года в Buochs - LSZC, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко