



На этой неделе мы вновь работали в «полсилы». 23 февраля – праздник для мужской половины нашей страны, да и отчасти – для женской. Пользуясь случаем поздравляем с самым сильным и мужественным праздником и надеемся, что наша страна всегда останется под защитой настоящих патриотов.

Но вернемся в наш мир – мир деловой авиации. 16 февраля 2018 года в Москве состоялась церемония вручения II Премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА). В ходе церемонии в торжественной обстановке были объявлены имена лауреатов премии в 13 номинациях. Наши поздравления победителям и участникам. Еще одна, правда неофициальная церемония, также прошла на этой неделе. Крупнейшее европейское издание European Business Air News подвело итоги ежегодного опроса среди операторов и владельцев частных воздушных судов. Целью исследования стало составление рейтинга лучших, по мнению респондентов, FBO в Европе. К сожалению, ни одна из стран на бывшем постсоветском пространстве вновь не вошла в опрос. Так что, господа, есть над чем работать.

И наконец. В Калуге генеральный директор Международного аэропорта и генеральный директор ЗАО «ВИППОРТ» подписали соглашение о сотрудничестве в области деловой авиации. Документ предусматривает взаимовыгодное партнерство в области бизнес-авиации, а именно использование мест стоянок и ангара Международного аэропорта Калуга для стоянки самолетов деловой авиации – клиентов ЗАО «ВИППОРТ» в случае необходимости длительного хранения. Очень скоро мы расскажем, о чем договорились стороны.



«ВИППОРТ» и аэропорт Калуга – партнеры

Генеральный директор Международного аэропорта Калуга Салават Кутушев и генеральный директор ЗАО «ВИППОРТ» (оператор FBO «Внуково-3») Игорь Мудрик подписали соглашение о сотрудничестве в области деловой авиации

стр. 19



Поставки выросли, а стоимость – нет

Согласно отчету GAMA, в течение двенадцати месяцев прошлого года поставки самолетов авиации общего назначения выросли на 2,5%. В то же время стоимость поставленных самолетов снизилась на 4,2%

стр. 21



Вторичный рынок «перешел» к продавцам

Консалтинговая компания JETNET выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловой авиации в декабре и за весь 2017 год. Компания обобщила ключевые мировые тенденции во всех сегментах рынка подержанных воздушных судов

стр. 22



European Business Air News выбрал лучшие FBO

Крупнейшее европейское издание European Business Air News подвело итоги ежегодного опроса среди операторов и владельцев частных воздушных судов

стр. 24

Gulfstream

G280



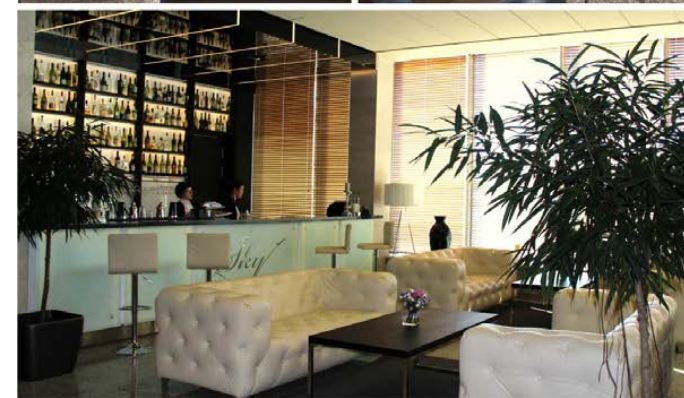
Объявлены лауреаты II Премии «Крылья бизнеса»

16 февраля 2018 года в Москве состоялась церемония вручения II Премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА).

В ходе церемонии в торжественной обстановке были объявлены имена лауреатов премии в 13 номинациях. Церемония сопровождалась концертной программой. Всего в церемонии приняли участие почти 200 гостей.

1. Авиакомпания деловой авиации: **авиакомпания «Тулпар Эйр»**
2. Оператор АОН: **АВИАТИС**
3. Зарубежная авиакомпания деловой авиации: **Charter Jets, Лумва**
4. Инфраструктура для деловой авиации (FBO) – города федерального значения: **ДжетПорт СПб – ЦБА Пулково – 3**

5. Самый популярный самолет:
 - легкие ВС – **Cessna Citation**
 - средние ВС – **Legacy 600**
 - тяжелые ВС – **Bombardier Global Express**
6. Компания по техническому обслуживанию – **Тулпар Техник**
7. Компания по организационному обеспечению полетов: **ЦУГА «РусАэро»**
8. Компания – брокер: **Ваш Чартер**
9. Сервисная компания в деловой авиации: **Джет Сервис**
10. Проект года в деловой авиации: **Aviacareer.com**
11. Кейтеринг в деловой авиации: **Ginza Sky**
12. Инфраструктура для деловой авиации (FBO) – регионы России: **Международный аэропорт «Кольцово»**
13. За вклад в развитие деловой авиации в России – **Евгений Юрьевич Бахтин**



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

СУПЕРприз от компании А-Групп

1 марта Jet Friends Club совместно с компанией А-Групп проведут первую в этом году встречу сообщества друзей из мира бизнес-авиации – Боулинг Турнир! Его участники будут бороться за СУПЕР-приз от компании А-Групп – три дня бесплатного ангарного хранения.

Jet Friends Club открылся в январе 2016 года по инициативе управляющей компании Jet24 как свободная площадка для неформального общения всей отечественной индустрии деловой авиации. За прошедший год в рамках клубных встреч – за покерным

столом, в интеллектуальных играх, на спортивной площадке и даже в процессе приготовления кулинарных шедевров – создавалось новое уникальное явление, которое объединило профессионалов бизнес-авиации для дружеского и неофициального общения всех участников рынка. Теперь вся российская бизнес-авиация – представители авиапроизводителей, авиакомпаний, VIP-портов, брокеры, профильные журналисты – получили площадку для свободного и регулярного обмена новостями и мнениями в неформальной атмосфере.

БОУЛИНГ
турнир

1 марта

A GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO
JET24
AVIATION AROUND THE CLOCK
ПРЕДСТАВЛЯЮТ

JET FRIENDS CLUB
JFC

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году
- ✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017
- ✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



A GROUP
FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

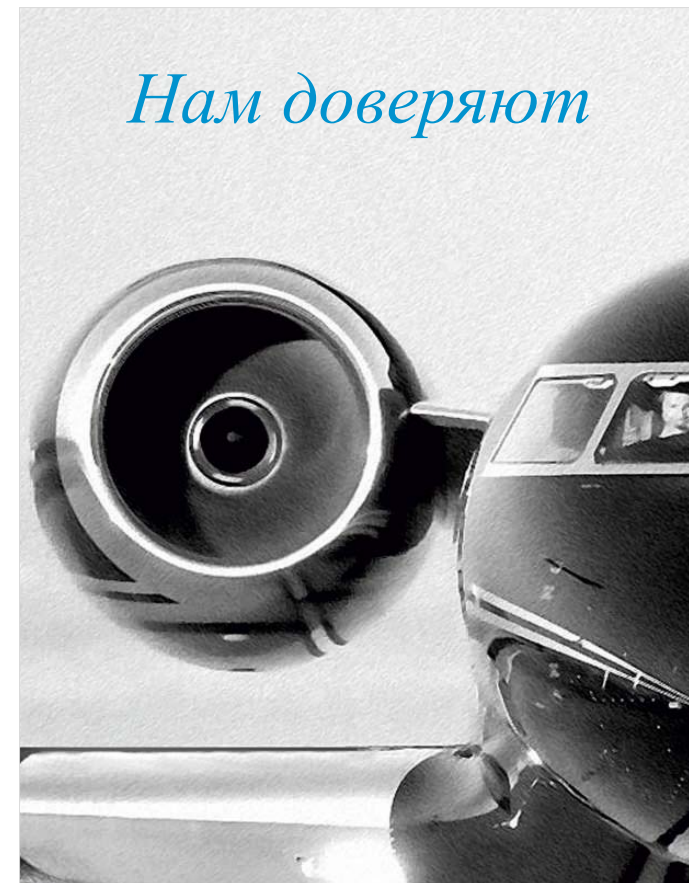
Новый чартерный Global 5000 в парке Global Jet Concept

Global Jet выводит на чартерный рынок 12-местный Bombardier Global 5000 (LX-JAP, 2008 года выпуска) с базированием в Европе. Самолет внесен в люксембургское свидетельство эксплуатанта и ранее базировался на Кипре.

Global Jet Concept была основана в 1999 году. За почти 19 лет работы компания приобрела внушительный опыт в управлении частными самолетами и в организации коммерческих перевозок и стала одной из крупнейших европейских авиакомпаний бизнес-авиации. Головные офисы Global Jet Concept находятся в Женеве и в Люксембурге, а представительства располагаются в Париже, Пекине, Монако и Москве. На сегодняшний день под управлением Global Jet Concept

находится более 70 самолетов. Воздушный парк перевозчика состоит как из собственных воздушных судов, так и из самолетов частных владельцев, находящихся в управлении.

Global 5000 – универсальный вариант бизнес-джета, поскольку представляет максимальные возможности для пассажиров, как по комфорту, так и по скорости и дальности полета. Необходимая длина взлетно-посадочной полосы для Global 5000 на уровне моря при стандартных условиях, не превышает 1600 м. Это позволяет самолету приземляться в маленьких аэропортах, как можно ближе к бизнес-центрам. Дальность полета составляет 5200 морских миль.



Нам доверяют



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Северная Америка показала сильный старт

По данным Argus International, показатели использования деловых самолетов в Северной Америке в январе 2018 года продолжили улучшаться, при этом трафик вырос на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Этот рост значительно превысил прогноз аналитиков агентства, которые полагали, что в январе текущего года прирост составит 3,3%. В феврале 2018 года эксперты прогнозируют рост трафика 3,8%.

В январе 2018 рост наблюдался как по типу операторов, так и по категориям воздушных судов. Активность коммерческих рейсов по Part 135 выросла на 8% по сравнению с предыдущим годом, а долевыми операторы и частники увеличили трафик на 2,2% и 1,5% соответственно.

По категориям воздушных судов, турбовинтовые самолеты возглавили список, увеличив активность на 5,5% по сравнению с прошлым годом. За ними

следуют крупноразмерные джеты с ростом на 4%, среднеразмерные – на 3,1% и легкие джеты – на 2,8%.


По данным консалтинговой компании JetNet, за последние пять лет активность деловой авиации в Северной Америке неуклонно росла, и в период январь-сентябрь она увеличилась с 217 000 рейсов в 2013 до 240 000 в 2017 г. В 2017 году трафик в будние дни вырос на 2,8% по сравнению с прошлым годом, в то время как активность в выходные дни подскочила на 8,5%. Регион юго-востока США доминирует с 58234 рейсами, заметно опережая следующий по оживленности регион – центр Западного побережья – более чем на 23000 полетов.

Данные TraqPak от Argus предоставляют информацию о прибытии и вылетах деловых самолетов, выполняющих полеты по приборам в США, Канаде и Карибском бассейне.

[Aircraft Activity Report](#)



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

VistaJet доверили коллекцию Дэвида Рокфеллера

Компания VistaJet в течении полутора месяцев станет официальным перевозчиком коллекции Дэвида Рокфеллера и его супруги. Произведения искусства увидят в Лондоне, Париже, Пекине, Лос-Анджелесе и Шанхае. Заключительный показ пройдет в Нью-Йорке в Christie's Rockefeller Center.

Коллекцию банкира и коллекционера Дэвида Рокфеллера, который умер в марте этого года в возрасте 101 год, и его жены Пегги, умершей в 1996 году, продадут на весенних торгах Christie's в 2018 году. Эксперты арт-рынка уже предвкушают жирную добычу: ожидается, что коллекция Рокфеллера переплюнет коллекцию Ив-Сен Лорана, которую продали на Christie's в Париже в 2009 году за \$484 млн.

По данным Christie's, распродажа картин, мебели и антиквариата «будет проведена в соответствии с пожеланием Дэвида Рокфеллера направить большую

часть его состояния на цели благотворительности и предоставить помощь организациям в сфере культуры, образования, медицины и экологии».

Наследники коллекции Рокфеллера оценивают ее в \$700 млн. В собрании – около 15 000 предметов, среди них: работы импрессионистов, пост-импрессионистов, современное искусство, американская живопись, английский, американский и европейский мебельный дизайн, азиатское искусство, европейская керамика и серебро, американское декоративно-прикладное искусство. «Это очень выгодный союз – превосходные произведения искусства и именитая фамилия», — так оценил будущие торги века экс-глава отдела импрессионистов Sotheby's Дэвид Норман.

Для перевозки коллекции VistaJet выделяет и специальный самолет – Bombardier Global 6000.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**



Gulfstream модернизирует сервисный центр в Висконсине

Gulfstream Aerospace объявил о своих планах по модернизации нового сервисного центра в Международном аэропорту Appleton в Висконсине для поддержки растущего парка воздушных судов. Ожидается, что центр Gulfstream Appleton начнет работу во втором квартале 2019 года и создаст около 200 рабочих мест.

Gulfstream вложил в обновление объекта порядка \$40 млн. С 1998 производитель уже работает в Appleton, новый инвестиционный план подразумевает капитальный ремонт старого здания, увеличение площади до 30000 кв. м. (сейчас 16723 кв. м.), строительство нового ангара, офиса, магазина и вспомо-

гательных помещений. Завершение строительства запланировано на второй квартал 2018 года.

«Это самое значительное расширение, которое было у Gulfstream Aerospace в Appleton за почти 20 лет нахождения нас здесь», - сказал Дерек Циммерман (Derek Zimmerman), президент Gulfstream Product Support. «Спрос на наши сервисные услуги растет, поэтому модернизированный технический центр в аэропорту Appleton станет отличной новостью для наших клиентов. В прошлом году здесь наши сотрудники обслужили 582 самолета, включая AOG. Теперь наши возможности вырастут».



Представляем совершенно новый
G650

Деловую авиацию зовут на Крайний Север

Авиакомпания «Меридиан» приняла участие в работе заседания Экспертного совета по вопросам законодательного обеспечения развития районов Крайнего Севера, приравненных к ним местностей, районов Дальнего Востока, а также территорий, входящих в Арктическую зону Российской Федерации, при заместителе Председателя Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации О.Н. Епифановой.

Генеральный директор авиакомпании «Меридиан» Лапинский В.А. получил приглашение от секретаря Экспертного совета участвовать к работе «круглого стола» по теме «Законодательное обеспечение развития региональной авиации, в том числе новых, конкурентоспособных видов авиационной техники, для создания современной транспортной инфраструктуры в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностей, районах Дальнего востока, а также территорий, входящих в Арктическую зону Российской Федерации».



В работе заседания, которое проходило в Государственной Думе Федерального Собрания РФ, приняли участие заместитель Председателя Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации Епифанова О.Н., заместитель Министра промышленности и торговли РФ Бочаров О.Е., заместитель Министра РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий Баженов О.В., Советник Президента Российской Федерации Глазьев С.Ю., заместитель директора департамента государственной политики в области гражданской авиации Министерства транспорта РФ Белавинцев И.А., представители от регионов, отраслевых объединений, Министерства обороны, авиационной промышленности, авиакомпаний, институтов, лизинговых компаний.

В ходе заседания обсуждались вопросы состояния транспортной инфраструктуры и транспортной доступности в районах Крайнего Севера, Дальнего Востока и Арктической зоны, которые занимают более 60% территории нашей страны, вопросы создания авиационной техники, приспособленной для работы в условиях этих районов, создания сети учебных центров для подготовки авиационных специалистов, способных эффективно эксплуатировать все элементы авиационно-транспортной системы и многое другое.

По результатам заседания члены Экспертного совета приняли рекомендации в адрес Правительства Российской Федерации, Министерства транспорта Российской Федерации, Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, Совета Федерации и Государственной Думы Федерального собрания Российской Федерации.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



НИИ гражданского сверхзвукового самолета займут 2 года

Научно-исследовательские разработки по проекту создания сверхзвукового пассажирского самолета займут минимум два года, сказал в интервью RNS министр промышленности и торговли России Денис Мантуров.

«Пока только НИИровские работы ведутся, как минимум еще потребуется два года для завершения научно-исследовательских направлений и только потом принимать решение, идем мы в ОКР (опытно-конструкторские разработки - RNS) или нет, так как ОКР – это уже серьезные затраты. Пока это незначительные ресурсы», - сказал он.

«У ОАК действительно есть наработки, которые велись с поддержкой государства и с участием НИЦ Жуковского на базе нашего центрального авиационного института», - пояснил Мантуров.

Что касается финального облика самолета, то по мнению Мантурова, есть «очень много вариантов, но пока наиболее реалистичной выглядит версия делового самолета - от 8 до 50 пассажиров».

Какая будет в итоге конфигурация, на сегодняшний день говорить пока рано, добавил министр.

О том, кто может стать покупателем таких самолетов Мантуров сказал: «Если мы говорим о деловой авиации, то это бизнес-структуры. Что касается версии, которая будет перевозить 50 пассажиров, то нужно будет исходить из стоимости билета, если это не индивидуальный бизнес-самолет».

25 января президент России Владимир Путин после просмотра испытательного полета бомбардировщика Ту-160М в ходе общения с его создателями и испытателями предложил подумать над созданием гражданской версии подобных самолетов.

«За авиацией - будущее. И за боевой авиацией - с целью обеспечения обороноспособности, и за гражданской авиацией тоже. Надо подумать над гражданской версией подобных самолетов», - сказал президент.



PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

GlobeAir комфортно в нише VLJ

Австрийский оператор авиатакси GlobeAir, имеющий в парке 16 самолетов Citation Mustang, весьма комфортно закончил 2017 год. Как рассказали BizavNews в компании, минувший год оказался самым продуктивным после финансового кризиса 2008 года. За 12 месяцев оператор суммарно налетал 9500 часов, что на 4,9% выше аналогичных показателей 2016 года. В целом по данным аналитиков GlobeAir, сектор VLJ в прошлом году вырос на 5,6%.

В итоге компания закрыла финансовый год с чистыми продажами в размере €21,6 млн., что на 7,5% больше, чем в 2016 году, а общий трафик увеличился на 5%. Компания приписывает этот устойчивый рост трем факторам: значительное внимание обеспечению максимально возможных стандартов обслуживания клиентов; значительное увеличение трафика деловой авиации и растущая тенденция

использования небольших самолетов для экономии средств. Безусловно, хорошим продажам GlobeAir поспособствовало и партнерское соглашение с системой онлайн бронирования рейсов бизнес-авиации PrivateFly, по которому клиенты GlobeAir могут легко забронировать рейсы онлайн и получать мгновенную информацию о ценах, возможностях аэропортов и наличии воздушных судов.

Также в компании основательно подошли к вопросу ценообразования. Понимая, что именно трафик делает деньги, стоимость перелета весьма «вкусная». Так, полет по маршруту Париж-Лондон обойдется в €1110, из Парижа в Женеву в €1075, а из Цюриха в Париж – «символические» €950 за весь борт.

«Мы продолжаем делать ставку на «легкий класс». Цифры наглядно подтверждают наше решение.

Смотрите, согласно докладу WINGX, именно в период 2008-16 гг. «малыши» существенно увеличили трафик с 4000 до 48000 летных часов, тогда как, например, самолеты класса, например, Citation XLS и Hawker 800 за этот же период показали отрицательную динамику. Таким образом, легкие джеты прошли за кризисный период путь от 3,6% рынка до 33%, при этом эффективность использования самолетов выросла до 35%. Самолеты легкого класса как никогда показывают свою эффективность именно в период экономической нестабильности. Citation Mustang отлично зарекомендовал себя в нашем парке, прекрасно работая, как в крупных аэропортах, так и в небольших и относительно «сложных» европейских аэродромах. При этом его эксплуатационные расходы оптимально отвечают нашей ценовой политике», - комментирует Бернхард Фрагнер, генеральный директор GlobeAir.



PrivaJet порабатает в интересах Нидерландов

Мальтийский оператор PrivaJet подписал контракт на предоставление своего самолета BBJ для авиационных перевозок в интересах голландского правительства. Бизнес-джет (9H-BBJ, 2000 г.в.) уже прибыл в Амстердам после прохождения технического обслуживания в Базеле на производственных мощностях Jet Aviation.

«На борту нашего BBJ создана кабина VVIP, способная разместить до 19 человек. Для максимального удобства пассажиров пространство салона разделено на 4 зоны. В месте для отдыха в передней части салона, основной жилой зоне, имеется диван на 5 мест, 4-местный клуб, 2-местный клуб и индивидуальные кресла. В этой же зоне расположена ванная комната с душем, туалетами и полом с подогревом. Расположенная в центре салона гостиная имеет стол на 6 человек. Она также идеально подходит для про-

ведения совещаний. Место для работы – отдельный офис, позволяющий уединиться. Здесь есть диван на 5 мест, кресло и стол, за которым могут удобно разместиться 5 пассажиров. В этой зоне также возможно установить двуспальную кровать, что позволяет иметь на борту вторую закрытую спальню. В хвостовой части самолета находится отдельная комната с двуспальной кроватью и ванной комнатой с большим душем и туалетами. Наш самолет обладает всеми современными средствами коммуникации (широкополосный Wi-Fi, iPad и новые HD-мониторы) и бытовой электроники (фильмы, игры, музыка и т.д.). Благодаря дополнительным топливным бакам, BBJ обладает рекордной автономностью – свыше 12 часов и 10200 км. Сертификация ETOPS 180 дает нам дополнительное преимущество и позволяет выбирать самые прямые маршруты», - комментируют в PrivaJet.

PrivaJet относительно молодой игрок на европейском рынке бизнес-авиации, осуществляющий полеты с 2010 года. Сейчас основные сегменты компании – чартерные рейсы и управление частными воздушными судами. «Доступ к надежной финансовой информации и ее обновление в режиме реального времени являются ключевым инструментом эффективного повседневного управления самолетом. Для достижения этих целей PrivaJet разработала свое собственное программное обеспечение для управления самолетом. Подробная информация о доходах, полученных от эксплуатации чартерных рейсов, расходах на экипаж, эксплуатацию или обслуживание самолета мгновенно заносится в нашу систему и расписывается по категориям. Владелец получает прямой доступ к этой информации в подробном виде или в форме краткой финансовой справки через защищенную связь по интернету», - резюмируют в компании.



**“BEST AVIATION
SAFETY & REGULATORY
ORGANISATION – CARIBBEAN”**

Industry Insight
2017 AVIATION AEROSPACE
& DEFENCE AWARDS

BCAA 
BERMUDA CIVIL AVIATION AUTHORITY

The world's premier offshore Aircraft Registry
bcaa.bm | e: info@bcaa.bm
Connect with us  

Waves получает одобрение EASA для рейсов в Европу

Новый оператор авиатакси Waves Technologies получил одобрение Европейского агентства по авиационной безопасности на выполнение коммерческих рейсов со своей базы на Нормандских островах в Великобритании и континентальную Европу. Данная сертификация, известная как одобрение оператора третьей страны (ТСО), получена через три месяца после того, как компания из Гернси начала предоставлять услуги.

Waves предлагает услуги чартеров между островами Олдерни, Гернси и Джерси, используя одномоторный турбовинтовой Cessna Grand Caravan (2-CREW).

Авиационный директор авиации Waves Мэтт Биссон считает одобрение ТСО как «важную веху для ком-

пании», которая позволит ей реализовать растущий спрос на чартерные услуги, особенно в северную Францию, являющуюся важным туристическим и деловым направлением для островов Канала. По словам Биссона, Waves будет расширять свой флот самолетов Caravan по мере роста спроса, а также планирует приобрести самолет с большим салоном для обслуживания более дальних маршрутов.

С момента запуска реестра Гернси в 2013 году на учет поставлено 142 самолета, из которых только девять эксплуатируются на коммерческой основе. Также в настоящее время получены заявки на еще два сертификата операторов, которые находятся на рассмотрении. Один из них предназначен для компании Channel Jets, которая планирует начать работу в этом году на сверхлегких джетах Eclipse EA500.



W JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ➔ Чартерные авиaperезовки
- ➔ Управление воздушными судами
- ➔ Медицинские рейсы
- ➔ Техническое обслуживание воздушных судов
- ➔ Грузовые авиaperезовки
- ➔ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



AVIATIS – ведущий оператор авиации общего назначения России

В минувшую пятницу, 16 февраля 2018 года, в рамках церемонии вручения премии «Крылья Бизнеса» были объявлены лауреаты, достигшие наивысших достижений в области деловой авиации в прошедшем году. Премия, учрежденная Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА), прошла уже во второй раз.

В номинации «Оператор авиации общего назначения» престижную премию завоевала российская авиакомпания деловой авиации AVIATIS. Компания начала свою деятельность в 2015 году, и помимо свидетельства АОН, также имеет российский сертификат



коммерческого эксплуатанта. Залогом успешности является и то, что «АВИАТИС» распространяет принятую практику подготовки экипажей, обслуживания воздушных судов и обеспечения безопасности полетов по правилам серьезной коммерческой авиакомпании и на воздушные суда авиации общего назначения.

Своими впечатлениями от церемонии с нами поделился генеральный директор «АВИАТИС», Юрий Евдокимов: «Не буду скрывать, мы очень рады и гордимся этой наградой. За ней стоит серьезная работа коллектива авиакомпании – и она была оценена членами Ассоциации, многие из которых хорошо знакомы с нашими принципами обеспечения безопасности полетов и качества. От всей команды я хочу поблагодарить их за эту высокую оценку!»

На данный момент в парк компании входит 12 воздушных судов, которые базируются в Москве, Санкт-Петербурге, Анапе и Абакане. Они включают как вертолеты VIP-класса, так и бизнес-джеты. Основой бизнеса AVIATIS является коммерческое управление воздушными судами. Компания имеет укомплектованный штат летного состава, лицензию на коммерческие перевозки и собственный сертификат ФАП-285 на оперативное обслуживание воздушных судов.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

«Лучший аэродром АОН России» на HeliRussia 2018

11-я Международная выставка вертолетной индустрии HeliRussia 2018 продолжает расширять программу: в ходе выставки будут подведены итоги и пройдет награждение финалистов 2-го Всероссийского конкурса «Лучший аэродром АОН России», который организован Федерацией любителей авиации России (ФЛА России) при поддержке Ассоциации Вертолетной Индустрии.

Целью конкурса является продвижение достижений в сфере создания и развития аэродромной сети авиации общего назначения. Конкурс демонстрирует передовые методы строительства и организации эксплуатации аэродромов и посадочных площадок, а также привлекает внимание к вопросам безопасности полетов.

Конкурс «Лучший аэродром АОН России» проводится в трех номинациях: лучший аэродром с искусственным покрытием, лучший аэродром с грунтовым покрытием, а также лучший вертодром. Победители будут награждены дипломами, призами и ценными подарками.

Подведение итогов и торжественная церемония награждения состоятся в пятницу, 25 мая, на сцене выставки HeliRussia 2018. Напомним, что выставка будет проходить с 24 по 26 мая в МВЦ «Крокус Экспо» в Москве.

Впервые конкурс был организован в 2017 году, подведение итогов также проводилось в рамках выставки HeliRussia. На конкурс было подано 13 заявок, а отбор победителей проводился в соответствии с утвержденными критериями оценки по 152 позициям. В составе конкурсной комиссии работали представители ФЛА России, АОПА-Россия, Федерации сверхлегкой авиации, ДОСААФ, самолетного и вертолетного сообществ.

Получить больше информации о мероприятии, ознакомиться с положением конкурса и критериями оценки аэродромов, с составом конкурсной комиссии и подать заявку участника можно на сайте ФЛА России: <http://flarf.ru/news/167/156/konkurs-luchshij-aerodrom-rossii/>

Заявки на участие в конкурсе принимаются до 1 мая.



HELIRUSSIA 2018

24-26 мая

Организатор: МИНПРОМТОРГ РОССИИ
Титульный спонсор: ВЕРТОЛЕТЫ РОССИИ

XI Международная выставка вертолетной индустрии

КРУПНЕЙШАЯ ВЕРТОЛЕТНАЯ ВЫСТАВКА В ЕВРОПЕ

Устроитель: РВС (Русские вертолетные системы)
При поддержке: АВИ (Ассоциация Вертолетной Индустрии)

Москва, МВЦ «Крокус Экспо»
www.helirusia.ru

6+

За вертолетами будут следить

Министерству транспорта РФ поручено рассмотреть вопросы по сокращению максимального срока эксплуатации пассажирских вертолетов, говорится в сообщении на официальном сайте Кремля.



Соответствующее поручение по итогам совещания по вопросу диверсификации производства продукции гражданского назначения организациями ОПК дал президент РФ Владимир Путин.

Также дано поручение рассмотреть вопросы оказания содействия при проведении сертификации гражданской вертолетной техники в иностранных государствах. Перечень поручений опубликован на сайте Кремля.

Ответственным за исполнение поручений назначен министр транспорта России Максим Соколов. Предложения должны быть представлены министром до 1 мая 2018 года.

Кроме того, Путин поручил правительству РФ утвердить план развития производства высокотехнологичной гражданской продукции оборонными организациями в 2018-2019 годах.

Ответственным назначен вице-премьер РФ Дмитрий Рогозин, который представит доклад о выполнении распоряжений до 15 марта 2018 года.

Грузовой крюк для вертолета Robinson R66

В конце февраля компания Robinson Helicopter представит на выставке Heli-Expo новый грузовой крюк для вертолета R66 Turbine. Новое устройство cargo hook позволяет перевозить грузы весом до 544 кг на внешней подвеске. Максимальный взлетный вес вертолета при работе с внешней подвеской увеличен с 1225 кг. до 1315 кг. Предусмотрен базовый и расширенный вариант установки нового грузового крюка.

Базовый предусматривает установку крюка и органов управления, размещаемых на правом сидении.

В расширенном варианте установки к базовой конфигурации добавлены органы управления, устанавливаемые на левой ручке управления циклическим

шагом: гидравлический переключатель и кнопка сброса, а также датчик веса груза и второй набор приборов контроля параметров работы двигателя (крутящий момент и температура газов), размещаемые слева от кресла под рычагом «шаг-газ». Подобная конфигурация органов управления помогает пилоту контролировать двигатель одновременно следя за внешней подвеской. Предусмотрена возможность дистанционного управления внешним оборудованием, например, экстендером крюка или корзиной для сброса воды.

В настоящее время новое оборудование проходит сертификацию в Федеральном управлении гражданской авиации США.



Новый лидер

Honda Aircraft в 2017 году вышла на первое место в мире по объему продаж в классе легких бизнес-джетов. Как официально объявила в четверг компания, клиентам были переданы 43 самолета HondaJet. Это наивысший показатель в минувшем году в категории подобных самолетов.

HondaJet - семиместный реактивный самолет, над созданием которого компания работала с 1997 года. Его цена - \$4,9 млн. Самолет, как отмечает в четверг информационное агентство Kyodo, рассчитан на корпоративное руководство и состоятельных частных лиц.

В Honda утверждают, что эта машина обладает лучшими в мире показателями соотношения скорости и расхода горючего среди существующих аналогов. Миниатюрный самолет с двумя реактивными двигателями, расположенными на стойках над крыльями, способен лететь со скоростью более 770 км/ч и на высоте свыше 13 километров.

HondaJet производят на территории США. Такое решение было обусловлено расчетом японского автоконцерна на то, что именно в Соединенных Штатах новинка будет пользоваться наибольшей популярностью. Такие надежды оправдались - наибольшее число покупателей самолета оказалось в США, а также в странах Евросоюза.

HondaJet стал первым в Японии самолетом, который был полностью разработан частной компанией без поддержки со стороны государства. Его первые летные испытания состоялись летом 2014 года в американском штате Северная Каролина, где базируется подразделение компании Honda Aircraft.

Tamarack оборудует CJ3/CJ3+ законцовками

Компания Tamarack Aerospace Group получила дополнение к одобрению производителя деталей (РМА) для производства и установки законцовок крыла Atlas Active Winglets на линейку бизнес-джетов Cessna Citation CJ3 и CJ3+. Расширение РМА получено вскоре после того, как Tamarack получил сертификат от EASA и FAA на установку законцовок на CJ3/CJ3+. Также компания недавно расширила производственные мощности, чтобы сократить время монтажа до одной недели, включая покраску. Одобрение РМА позволяет Tamarack производить и устанавливать законцовки на своем объекте в Сандпойнте, штат Айдахо.

«С моей точки зрения, это достаточно убедительное доказательство того, что команда Tamarack теперь имеет опыт и рабочие отношения с нашими регулирующими партнерами, как в ЕС, так и в США, чтобы не только получать несколько последовательных разрешений регулирующих органов, но также быстро

превратить эти STC в полноценный продукт. Поэтому я очень горжусь этим достижением», - сказал Ник Гуида, основатель и генеральный директор Tamarack Aerospace.

Законцовки, которые могут быть установлены без изменений в структуре крыла, обеспечивают CJ3/CJ3+ дальность полета 2100 морских миль при максимальной крейсерской скорости с запасом IFR, возможность подъема на FL450 за 30 минут, увеличение угла набора высоты и улучшенную устойчивость в полете. Кроме того, в рамках работ по монтажу законцовок устанавливается модернизированное наружное освещение.

Кроме сертификата для CJ3/CJ3+, компания имеет аналогичные одобрения для CJ, CJ1, CJ1+ и M2. Tamarack сейчас работает над сертификацией законцовок для CJ2/CJ2+, которая ожидается в ближайшие несколько месяцев.



Luxaviation Group в 2017 году выполнила 20214 рейсов

Luxaviation Group поделилась с BizavNews своими производственными данными за 2017 год. Согласно отчету компании, за 12 месяцев прошлого года самолеты Группы выполнили 20214 рейсов (около 55 в день), проведя в воздухе 54818 часов. В 26-ти собственных FBO удалось обслужить 45731 рейс. За этот же период услугами Группы воспользовались 59109

пассажиров. Суммарно воздушные суда Luxaviation Group преодолели расстояние в 13 937 059 морских миль, что эквивалентно 645 полетам вдоль экватора.

В настоящее время Luxaviation Group второй по величине бизнес-оператор в мире, объединяющий такие бренды, как Abelag Aviation, Unijet, Masterjet,

London Executive Aviation, ExecuJet и др. Суммарный парк группы состоит из более 250 самолетов различных типов. В 2015 году группа сообщила о приобретении ExecuJet Aviation Group за неназванную сумму (по мнению The Financial Times сумма может составить сотни миллионов евро). Как и в случае с другими приобретениями люксембургской компании ExecuJet будет продолжать

работать под собственным именем и с нынешней управленческой командой. Приобретение швейцарской компании сделала Luxaviation вторым оператором в мире, после NetJets (около 700 самолетов), по управляемому авиапарку. А к концу нынешнего десятилетия люксембургский оператор планирует увеличить свой флот до 500 самолетов. Компания эксплуатирует 26 FBO по всему миру.

10 популярных направлений

Top 10 Destinations 2017



А наиболее популярные воздушные суда

Most-Flown Aircraft by Category

Ultra Long Range Jet

GULFSTREAM G650

Light Jet

CESSNA CITATION CJ3

Large Jet

EMBRAER LEGACY 600

Midsize Jet

CESSNA CITATION XLS

Very Light Jet

EMBRAER PHENOM 300

Turboprop

PILATUS PC-12

Helicopter

EUROCOPTER EC145



Двойная победа «Пулково-3»

16 февраля 2018 года в Москве состоялась церемония вручения II Премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Премия учреждена Объединенной Национальной Ассоциацией Деловой Авиации (ОНАДА). В ходе церемонии в торжественной обстановке были объявлены имена лауреатов премии в 13 номинациях. Церемония сопровождалась концертной программой. Всего в це-

ремонии приняли участие почти 200 гостей. Санкт-Петербургские компании «ДжетПорт СПб» (ЦБА «Пулково-3») и Ginza Sky стали победителями в номинациях «Инфраструктура для деловой авиации (FBO) – города федерального значения» и «Кейтеринг в деловой авиации» соответственно.

Компания «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-

Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3») крупнейший провайдер услуг деловой авиации в России. В настоящее время общая площадь территории Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» составляет 100000 кв.м., на которой расположены перрон № 6 с более чем 30 местами стоянок, здание пассажирского терминала и прочие объекты инфраструктуры. При этом три так называемых «парадных» стоянки позволяют расположиться самолетам (например, Boeing Business Jet или Bombardier Global 6000) в нескольких метрах от входа в терминал.

Пассажирский терминал Центра Бизнес Авиации «Пулково-3» оснащен всем необходимым и позволяет максимально удовлетворить потребности клиентов, предоставляя услуги на высочайшем уровне. Общая площадь терминала составляет более 4000 кв. м., а пропускная способность до 1500 пассажиров в сутки. Напомним, что за 12 месяцев 2017 года компания смогла существенно увеличить свои производственные показатели по сравнению с 2016 годом, обслужив 7923 рейса деловой авиации (в 2016 году эта цифра составила 7598 рейсов, прим. ред.). На прилет было обслужено 3982 рейса, на вылет – 3941 рейс. За этот же период суммарно было обслужено 22687 пассажиров, в то время как за 2016 год пассажиропоток составил 21797 пассажиров. Как комментируют в компании, в минувшем году практически удалось повторить показатели рекордного 2014 года по пассажиропотоку (до повторения результата не хватило 153 пассажира).

Ginza Sky – крупнейший поставщик эксклюзивного бортового питания для рейсов деловой авиации в Санкт-Петербурге, а также единственный, располагающийся непосредственно в Центре Бизнес Авиации «Пулково-3». Ginza Sky – часть международного холдинга Ginza Project, владеющего более чем сотней заведений по всему миру.



«ВИППОРТ» и Международный аэропорт Калуга – партнеры

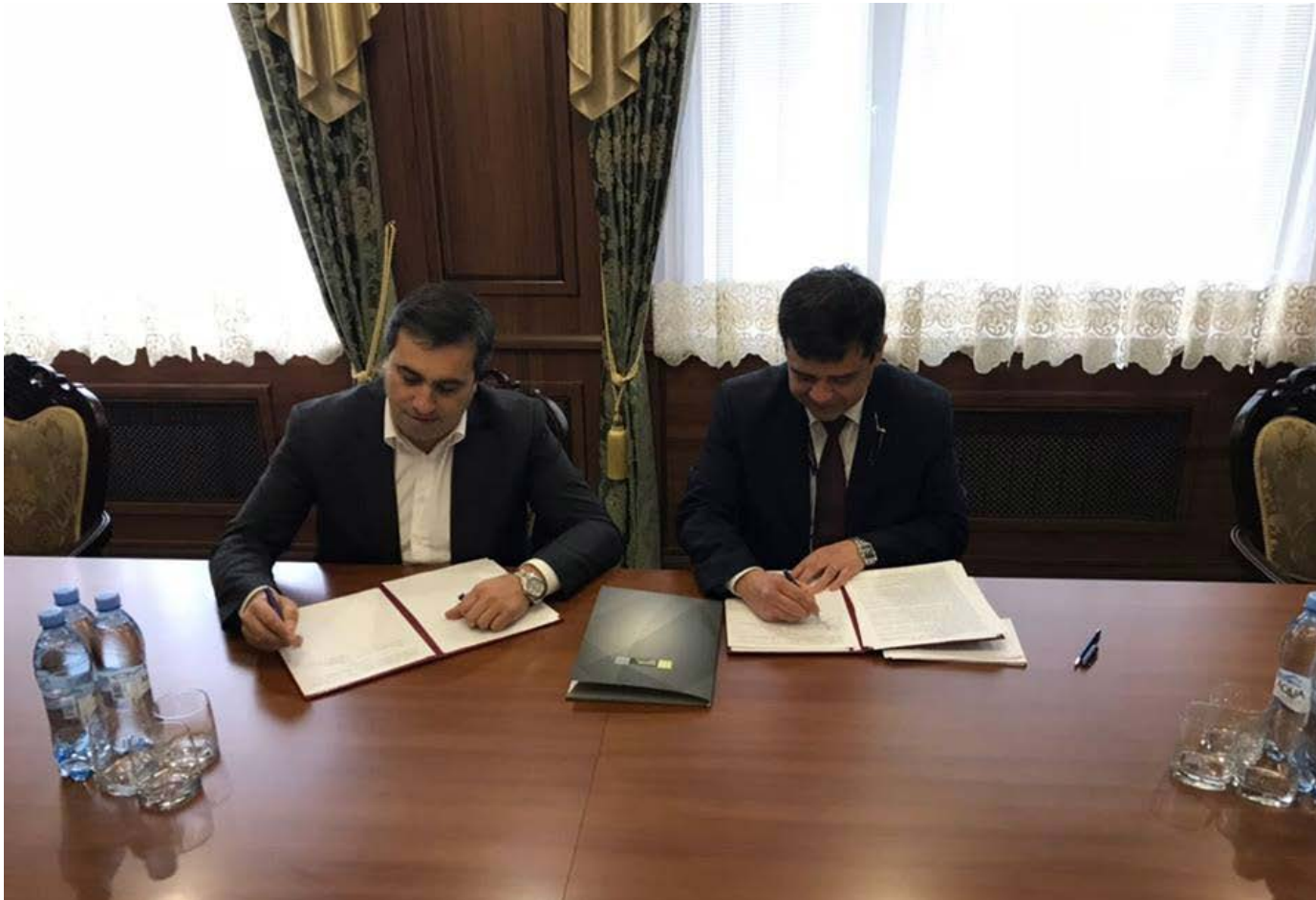
16 февраля 2018 года в Калуге генеральный директор Международного аэропорта Калуга Салават Кутушев и генеральный директор ЗАО «ВИППОРТ» (оператор FBO «Внуково-3») Игорь Мудрик подписали соглашение о сотрудничестве в области деловой авиации.

Документ предусматривает взаимовыгодное пар-

тнерство в области бизнес-авиации, а именно использование мест стоянок и ангара Международного аэропорта Калуга для стоянки самолетов деловой авиации – клиентов ЗАО «ВИППОРТ» в случае необходимости длительного хранения. Также Международный аэропорт Калуга становится одним из запасных аэропортов для «Внуково-3» в случае закрытия по каким-либо причинам Московской воздушной зоны.

Как отметил генеральный директор Международного аэропорта Калуга Салават Кутушев, калужский аэропорт обладает отличными инфраструктурными возможностями для приема, обслуживания и хранения самолетов деловой авиации как на открытых стоянках, так и в отапливаемом ангаре. «Нам интересны партнерские отношения с одним из крупнейших операторов бизнес-авиации Московского авиаузла, и мы уверены, что клиенты «ВИППОРТ» оценят удобство и выгодные условия сотрудничества с Международным аэропортом Калуга».

Напомним, что компания VIPPORT работает на рынке с декабря 2004 года и является оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИППОРТ» осуществляет свою деятельность в соответствии с действующим сертификатом. Сотрудники, задействованные в производственном процессе, владеют английским языком (многие владеют и другими языками), обучены и имеют действующие сертификаты государственного образца. VIPPORT имеет договорные отношения со всеми службами аэропорта Внуково, ГТК «России» и может организовывать наземное обслуживание как во Внуково-1 и Внуково-3, так и во Внуково-2 – правительственном терминале. В мае прошлого года FBO «Внуково-3», оператором которого является компания «ВИППОРТ», был вручен сертификат соответствия добровольному стандарту IBAC «International Standard for Business Aircraft Handling» (IS-BAH). Одобрение распространяется на FBO «Внуково-3» в Международном аэропорту «Внуково». Этому событию предшествовала почти полуторагодовая работа с аудиторами. В результате «Внуково-3» стал первым аэропортом в Восточной Европе, получивший сертификат IS-BAH.



Как ранее писал BizavNews, летом 2016 года Международный аэропорт «Калуга» (аэропорт «Грабцево») в рамках реализации маркетинговой политики по привлечению новых клиентов в июне текущего года ввел в эксплуатацию новый ангарный комплекс для хранения и обслуживания воздушных судов деловой авиации. Автономный ангар общей площадью 2065 кв.м., позволяет одновременно разместить, например, два самолета класса Bombardier Global или до пяти воздушных судов класса Hawker 700. Комплекс оборудован современной системой видеонаблюдения и противопожарной системой, а также включает в себя производственные помещения. Новый ангар

приспособлен не только для всесезонного хранения самолетов и вертолетов, но и для проведения работ по техническому обслуживанию. На приангарной площади предусмотрены два универсальных парковочных места с точкой запуска. Кроме этого, ангар соединен с основным перроном и взлетно-посадочной полосой собственной рулежной дорожкой, что позволяет обслуживать рейсы полностью автономно.

По мнению г-на Кутушева, в будущем весь сегмент бизнес-авиации в калужском аэропорту возможно будет отдан на аутсорсинг профессиональной компании-оператору, и в настоящее время менеджмент

акционерного общества проводит активные консультации по этим вопросам с рядом, как российских, так и зарубежных компаний. Пока же сделан очередной важный шаг по реальному привлечению бизнес-операторов и владельцев воздушных судов и, как следствие, увеличению делового трафика. Впрочем, по словам г-на Кутушева аэропорт вовсе не сосредоточен исключительно на «московских клиентах» – сейчас в Калужской области расположено большое количество предприятий с зарубежным капиталом и наличие аэропорта, способного обслуживать деловые самолеты по высоким международным стандартам, делает бизнес компаний не только более комфортным, но и эффективным.



Фото: Дмитрий Петроченко

«В настоящее время Международный аэропорт «Калуга» полностью сфокусирован на увеличении трафика регулярных пассажирских полетов и расширении географии маршрутной сети. За год нашей работы мы отчетливо видим, что наши усилия не напрасны. Мы смогли привлечь российские авиакомпании, которые на постоянной и чартерной основе выполняют рейсы в российские города, и как следствие мы наблюдаем рост пассажиропотока. Выполняется корпоративная чартерная программа в интересах концерна Volkswagen. И уже в будущем наша география существенно расширится, появятся и новые международные направления. Основная проблема, которая немного тормозила начало интенсивных международных полетов, а именно наличие постоянного пункта пропуска (граница и таможня), уже решена. В то же время мы отлично понимаем, что интенсивное развитие любого аэропорта возможно только с наличием в нем условий для работы разных сегментов, поэтому деловая авиация для нас по-прежнему одно из главных направлений нашей работы», - резюмирует г-н Кутушев.

Поставки выросли, а стоимость – нет

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала результаты работы отрасли в 2017 году. Согласно отчету ассоциации, в течение двенадцати месяцев прошлого года поставки самолетов авиации общего назначения выросли на 2,5%, с 2268 единиц в 2016 году до 2324 воздушных судов в 2017 году. В то же время стоимость поставленных самолетов снизилась на 4,2%, с \$21,1 млрд. в 2016 до \$20,2 млрд. в прошлом. Поставки вертолетов выросли на 7,5%, с 861 машин в 2016 году до 926 – в 2017 году. Их общая стоимость увеличилась на 1,4%, с \$3,6 млрд. в 2016 году до \$3,7 млрд. в 2017 году. Ассоциация сообщает, что Leonardo Helicopters опубликует результаты четвертого квартала в марте 2018 года, после чего отчет будет обновлен. Для корректного сравнения, данные Leonardo Helicopters за четвертый квартал 2016 года были исключены.

Из цифр видно, что после нескольких лет сокращения поставок вертолетный сегмент стабилизировался. Поршневые вертолеты показали наибольшее увеличение среди всех сегментов при поставках в 264 вертолета по сравнению с 224 в 2016 году, что на 17,9% больше. Данные по газотурбинным вертолетам также показывают рост на 3,9%, до 662 воздушных судов.

Поставки бизнес-джетов в 2017 году выросли незначительно – на 1,3%, увеличившись с 667 в 2016 до 676 самолетов в прошлом году. Драйвером этого роста стали несколько новых моделей самолетов, которые были введены в эксплуатацию в 2017 году. Поставки турбовинтовой техники замедлились до 563 самолетов по сравнению с 582 поставками в 2016 году, снизившись на 3,3%, а поршневые самолеты выросли на 6,5%, до 1085 единиц.

«Результаты 2017 года стали обнадеживающими, особенно рост поставок, который мы наблюдали в сегменте бизнес-джетов, поршневых самолетов и вертолетов», - сказал президент и главный исполнительный директор GAMA Пит Банс. «Заглядывая в будущее, мы с оптимизмом видим некоторые очень позитивные экономические показатели, стабилизацию на рынке подержанных деловых самолетов, новые производственные технологии, стимулирующие выпуск воздушных судов, и инновационные авиационные технологии, ставшие драйвером авиационных городских мобильных платформ, электрических и гибридных силовых установок, беспилотных летательных аппаратов и коммерческого космоса».

Полный отчет GAMA за 2017 г.

Поставки самолетов и доходы за 2017 г.

Сегмент	2016	2017	Изменение
Поршневые	1019	1085	+6,5%
Турбовинтовые	582	563	-3,3%
Реактивные	667	676	+1,3%
ВСЕГО	2268	2324	+2,5%
СТОИМОСТЬ	\$ 21,1 млрд.	\$ 20,2 млрд.	-4,2%

Поставки вертолетов и доходы за 2017 г.

Сегмент	2016	2017	Изменение
Поршневые	224	264	+17,9%
Газотурбинные	637	662	+7,5%
ВСЕГО	861	926	+7,5%
СТОИМОСТЬ	\$ 3,6 млрд.	\$ 3,7 млрд.	+1,4%



Вторичный рынок «перешел» к продавцам

Консалтинговая компания JETNET выпустила отчет о состоянии вторичного рынка деловой авиации в декабре и за весь 2017 год. Компания обобщила ключевые мировые тенденции во всех сегментах рынка поддержанных самолетов, сравнив декабрь 2017 года с декабрем 2016 года, а также 2017 год с 2016-м.

По данным JETNET, в настоящее время большинство сегментов рынка демонстрируют более низкие запасы при большем количестве сделок купли-продажи по сравнению с 2016 годом. В декабре процентная доля выставленного на продажу флота во

всех сегментах рынка, за исключением поршневых вертолетов, была ниже чем годом ранее, а запасы бизнес-джетов снизились больше всего, на 1,1%. Все сегменты воздушных судов показали увеличение времени экспонирования в 2017 году по сравнению с 2016 годом, за исключением бизнес-джетов, которые продавались за то же время, что и в 2016 году.

Запасы поддержанных бизнес-джетов неуклонно снижались с пика в 2938 самолетов в июле 2009 года до 2143 самолетов в декабре 2017 года, что дало сокращение доли эксплуатируемого флота с 17,7% в июле

2009 года до 9,9% в настоящее время. Относительное количество бизнес-джетов на вторичном рынке в течение 2017 года снизилось с 11,0% в январе до 9,9% в конце декабря 2017 года.

Поскольку уровень запасов, наконец, опустился ниже 10%, сейчас идет переходный период от рынка покупателя к рынку продавца. Сейчас количество доступных самолетов продолжает сокращаться, и все же многие модели демонстрируют застойное ценообразование, вызванное уменьшением остаточной стоимости, что характерно для посткризисного времени.

Но положительным знаком является то, что запасы на вторичном рынке снижаются, хотя и медленно. Эксперты компании рассчитывают, что в 2018 году объем поддержанных воздушных судов продолжит сокращаться, что может привести к укреплению цен. Действительно, большинство авиационных брокеров сегодня говорят, что хорошие самолеты, которые были на рынке несколько лет назад, стало сложнее найти. И они советуют покупателям действовать сейчас. Совет «пождать несколько месяцев, и цена упадет» может быть не верным, так как приходит рынок продавца.

Дальнейший анализ 2017 года показывает разнонаправленные результаты по количеству сделок. При сравнении 2017 года с 2016, выросли продажи в сегменте бизнес-джетов (на 7,1%) и газотурбинных вертолетов (на 9,4%), а турбовинтовые самолеты и поршневые вертолеты продавались хуже.

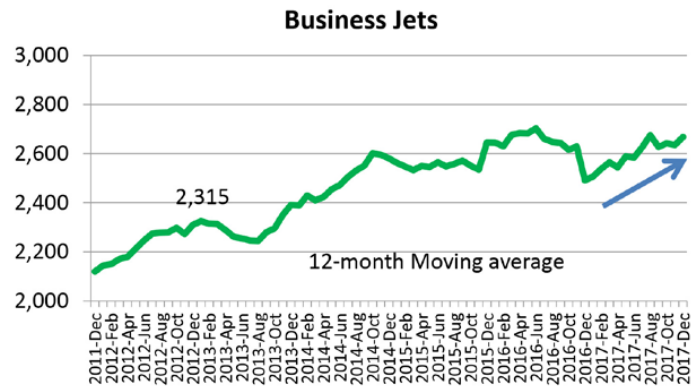
Анализ 12-месячной средней скользящей по количеству сделок в сегменте бизнес-джетов и газотурбинных вертолетов с декабря 2011 года по декабрь 2017 года показывает, что с декабря 2011 года транзакции

Worldwide Trends				
December 2017	Business Aircraft		Helicopters	
	Jet	T/P	Turbine	Piston
In-Operation Fleet	21,572	15,280	21,907	9,999
For Sale	2,143	1,093	1,395	561
% of Fleet For Sale 2017	9.9%	7.2%	6.4%	5.6%
% of Fleet For Sale 2016	11.0%	7.7%	6.7%	5.4%
Change - % For Sale	(1.1) pt	(-0.5) pt	(0.3) pt	0.2 pt
January to December 2017				
Full Sale Transactions *	2,668	1,281	1,457	843
Average Days on Market	310	320	477	389
Y-T-D January to December 2017 vs 2016				
% Change - Sale Transactions	7.1%	(-5.1)%	9.4%	(-11.5)%
Change - Avg. Days on Market	n.c.	37	37	26

с бизнес-джетами неуклонно увеличивались до 2014 года с 2100 до 2600 сделок в октябре 2015 года. В 2015 году последовал спад, а в 2016 году наблюдалась разнонаправленная картина (около 2600 сделок в год).

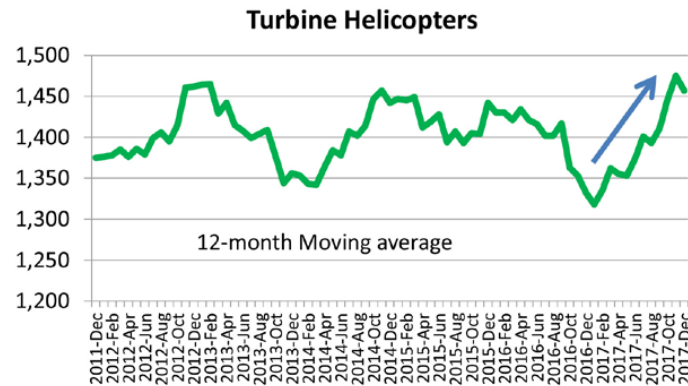
Снизившись в декабре 2016 года до 2491 сделки, к

**Pre-owned Business Jets
Retail Sale Transactions *
Dec. 2011 to Dec. 2017**



декабрю 2017 года сегмент бизнес-джетов показал резкое восстановление (2668 сделки). Это может быть результатом роста спроса в США после того, как новоизбранная администрация нашла свой фундамент, а фондовый рынок вырос до рекордных максимумов.

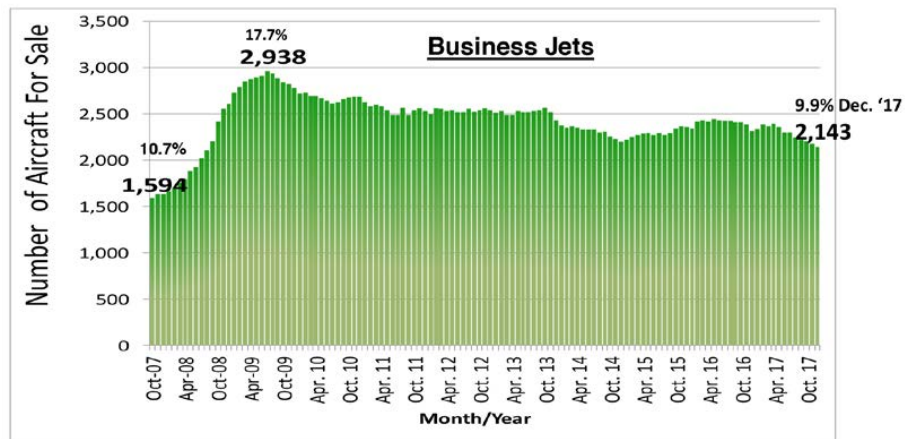
**Pre-owned Turbine Helicopters
Retail Sale Transactions *
Dec. 2011 to Dec. 2017**



Показав низкий уровень количества сделок в январе 2017 года, вторичный рынок газотурбинных вертолетов продемонстрировал очень быстрое восстановление к декабрю 2017 года. Это отличная новость может указывать на улучшение ситуации на рынке.

В 2017 году было проведено в общей сложности на 177 сделок с бизнес-джетами или на 7,1% больше по сравнению с 2016 годом. Тяжелые самолеты возглавили список с ростом на 146 транзакций (17,3%), а затем идут легкие джеты увеличением на 72 сделки или на 8,2%. Кроме того, в 2017 году с тяжелыми бизнес-джетами совершено наибольшее количество транзакций: 992 или 37% от общего количества в 2668 сделок.

Тем не менее, восстановление деловой авиации после рецессии было ниже ожидаемого. Теперь, когда настал 2018 год эксперты надеются, что вторичный рынок США, наряду с улучшениями в мировой экономике, продолжит стимулировать покупки новых самолетов. На данный момент рынок переходит в рыночную среду продавца.



Weight Class*	# of Retail Sale Transactions				
	2017	2016	Diff.	%	
Heavy	992	846	146	17.3%	* Heavy 35,001 & Up lbs
Medium	599	630	-31	-4.9%	Medium 20,001 to 35,000 lbs
Light	952	880	72	8.2%	Light 10,001 to 20,000 lbs
VLJ	124	135	-10	-7.7%	VLJ 0 to 10,000 lbs
Total	2,668	2,491	177	7.1%	

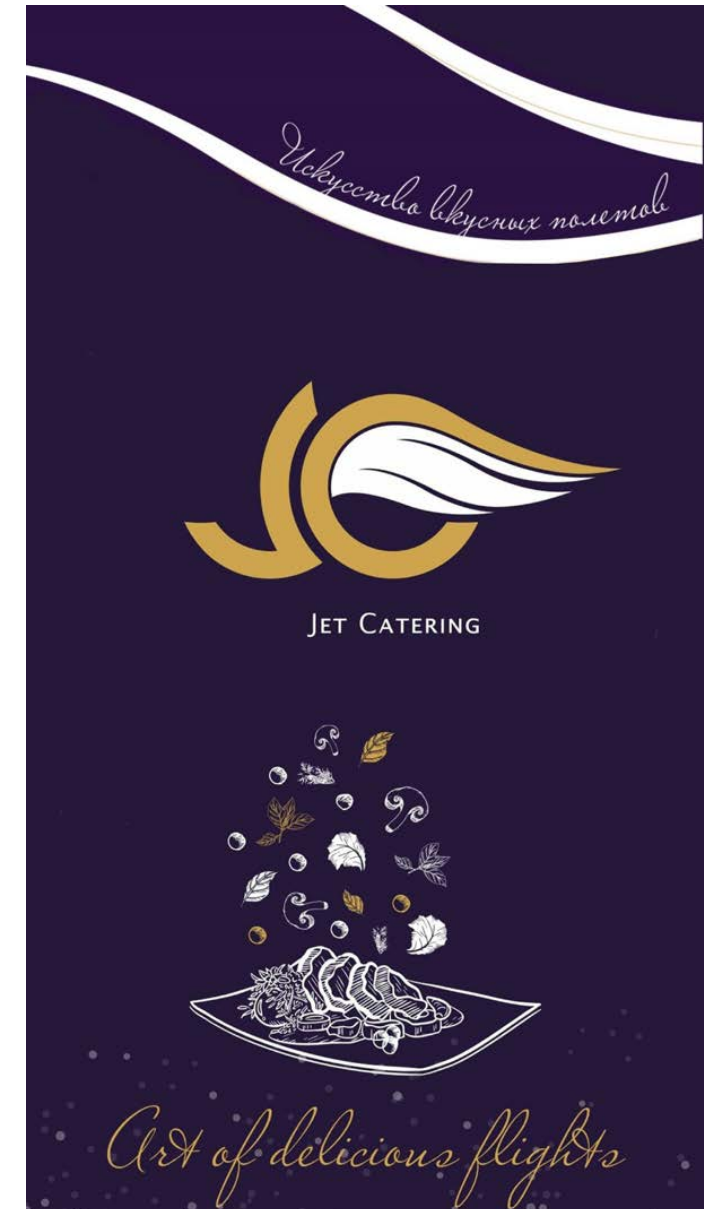
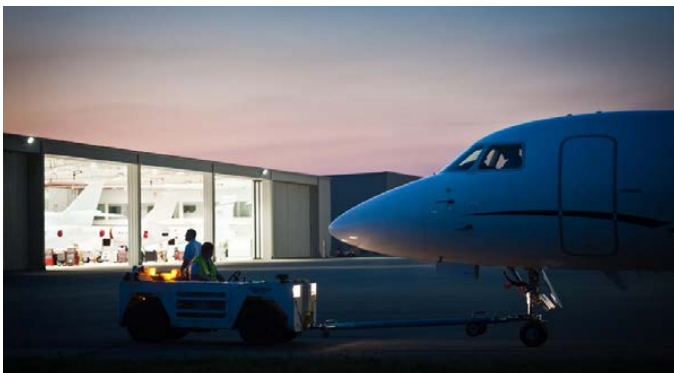
European Business Air News выбрал лучшие FBO в Европе

Крупнейшее европейское издание European Business Air News подвело итоги ежегодного опроса среди операторов и владельцев частных воздушных судов. Целью исследования стало составление рейтинга лучших, по мнению респондентов, FBO в Европе. К сожалению, ни одна из стран на бывшем постсоветском пространстве вновь не вошла в опрос. И это несмотря на то, что согласно рейтингу Avinode, три российских аэропорта входят в десятку крупнейших в Европе по активности деловой авиации на протяжении последних четырех лет, а аэропорт «Внуково-3» возглавляет этот список уже более трех лет.

Основные критерии, по которым оценивалась работа FBO, – удобство, комфорт, ценовая политика, наличие полного спектра услуг и загруженность аэропорта.

Европейские операторы в своих анкетах также назвали плюсами наличие в FBO нескольких провайдеров, предоставляющих однотипные услуги, что напрямую влияет на их стоимость. В то же время многие из них отмечали негативный тренд, связанный с получением удобных слотов. Все чаще получение выгодных слотов становится затруднительным – это касается в основном крупных хабов, и именно поэтому их наименьшее количество в рейтинге.

Место	FBO	Расположение
1	Universal Aviation U.K.	London (Stansted)
2	Jet Aviation Geneva	Geneva
3	Roskilde Executive Handling	Copenhagen (Roskilde)
4	Universal Aviation France	Paris (Le Bourget)
5	Avflight	Belfast City (George Best)
6	ExecuJet	Brussels National
7	ExecuJet	Zurich
8	Mallorcair	Palma de Mallorca
9	Signature Flight Support	Birmingham
10	Multiflight	Leeds Bradford
11	Biggin Hill Executive Handling	London (Biggin Hill)
12	Signature Flight Support	London (Biggin Hill)
13	Universal Aviation Italy	Milan (Linate)
14	Signature Flight Support	Glasgow
15	Grafair Jet Center	Stockholm (Bromma)
16	Oxfordjet	Oxford (London Oxford)
17	TAG Farnborough Airport	Farnborough
18	Harrods Aviation	London (Luton)
19	Sky Valet	Cannes (Mandelieu)
20	Signature Flight Support Terminal 3	Paris (Le Bourget)



Самолет недели

Оператор: **Swiss Jet AG**

Тип: **Gulfstream G650**

Год выпуска: **2014 г.**

Место съемки: **январь 2018 года в Zurich Kloten (ZRH / LSZH), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко