



Минувшая неделя выдалась по-настоящему вертолетной. В преддверии выставки HeliRussia 2018, ленты авиационных информагентств пестрили информацией о винтокрылых машинах. Об итогах выставки мы поговорим чуть позже. А уже в эти выходные BizavNews отправляется в Женеву, где начинается работу традиционная EBACE. Ждите наши репортажи и прямые включения с выставки, а также читайте аналитические материалы и интервью с лидерами отрасли.

В этом году в Женеве дебютируют сразу две топовые новинки – Gulfstream G600 и Bombardier Global 7000. Будет интересно не только посмотреть на них в живую, но и задать вопросы пилотам и «продажникам». Также в рамках выставки запланировано подписание нескольких крупных соглашений, и некоторые касаются российского рынка. И очень приятно, что в этом году в EBACE участвует большое количество российских компаний, часть из которых – дебютанты. Так что скучать в живописной Швейцарии нам не придется. Будем стараться по максимуму держать вас в курсе всех новостей.

Правлением ОНАДА на очередном собрании утверждены положения о созданных ранее профильных комитетах Ассоциации. Целью создания комитетов является организация работы экспертов, в первую очередь из числа членов ассоциации, по конкретным направлениям для решения актуальных вопросов и задач. В настоящее время свою работу начинают комитеты операторов и эксплуатантов ВС ДА, операторов наземного обслуживания, брокеров; комитеты по техническому обслуживанию и ремонту, региональному развитию, информационной политике, международным отношениям.



Слишком много вопросов

Если в ближайшее время не будут выработаны процедуры выхода Великобритании из Европейского Союза, то это может иметь значительные последствия для авиационной отрасли

стр. 24



Падение сменилось стабилизацией рынка

Ежегодно в преддверии женевской выставки EBACE у нас традиционный гость – Евгений Юрьевич Бахтин, глава ГК «АВКОМ» и Вице-президент ОНАДА

стр. 25



Оптимальное бизнес-решение

BizavNews неоднократно летал на этом Challenger 850, и мы решили рассказать немного об истории машины и ее перспективах

стр. 28



В ритме Jet Catering

Сегодня в Кулинарных Заметках рассказ о новшествах, которые новый бренд-шеф Jet Catering Вивьен Лебек внес в работу компании и о сюрпризах, которые ждут вас на выставке EBACE 2018

стр. 30

Gulfstream

G280



ОНАДА сообщает о создании профильных комитетов

16 мая 2018 года Правлением ОНАДА на очередном собрании утверждены положения о созданных ранее профильных комитетах Ассоциации. Целью создания комитетов является организация работы экспертов, в первую очередь из числа членов ассоциации, по конкретным направлениям для решения актуальных вопросов и задач.

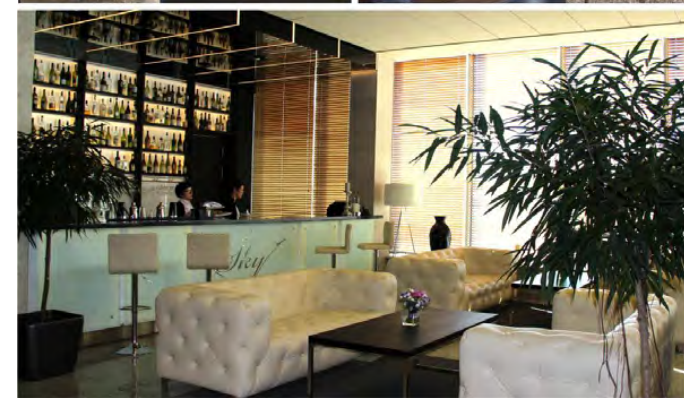
В настоящее время свою работу начинают комитеты операторов и эксплуатантов ВС ДА, операторов наземного обслуживания, брокеров; комитеты по техническому обслуживанию и ремонту, региональному развитию, информационной политике, международным отношениям.

В ОНАДА уверены, что этот шаг и возможность организации работы профильных комитетов на площадке ассоциации дадут стимул как продвижению бизнеса членов ОНАДА и решению стоящих перед ними вопросов, так и к развитию самой ассоциации и ее проектов.

ОНАДА приглашает всех заинтересованных лиц принять активное участие в работе комитетов. Для получения дополнительной информации и обращения в комитеты можно обратиться в Исполнительную дирекцию ОНАДА по электронной почте as@rubaa.ru.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Sky Atlas: курс на Женеву

Компания «Скай Атлас», предоставляющая услуги бизнес-авиации по организационному обеспечению полетов на территории России и стран СНГ, примет участие в выставке EBACE 2018, которая состоится в Женеве в конце мая.

В этом году «Скай Атлас» представит профессионалам отрасли свои разработки в области организации полетов между Европой, Россией и странами СНГ, а также способы значительной оптимизации расходов для иностранных владельцев ВС и авиакомпаний, осуществляющих полеты в этих регионах.

Особенностью работы «Скай Атлас» является комплекс услуг для компаний из Европы, для которых

работа на территории России и стран СНГ обычно представляется весьма сложной, как из-за различий в авиационном законодательстве, так и ввиду особенностей управления воздушным движением в России и необходимости предоставления документов на русском языке.

Этим летом перед компанией стоит задача особой важности: обеспечение рейсов в период проведения чемпионата мира по футболу FIFA в России. Несмотря на большое количество заявок, команда «Скай Атлас» готова предоставить свои услуги как во всех 11 городах проведения чемпионата, так и в прочих третьих пунктах.

Среди услуг, предоставляемых компанией – организационное и аэронавигационное обеспечение полетов, организация получения разрешений на пролет и посадку, наземное обслуживание, обеспечение топливом, обслуживание пассажиров в VIP-терминалах и консьерж-сервис. Компания напрямую сотрудничает с поставщиками топлива и большинством аэропортов; работает собственная сеть официальных представителей компании в 140 аэропортах России и стран СНГ.

Другим важным направлением работы «Скай Атлас» является обеспечение вертолетных полетов для коммерческих операторов и АОН, которое включает подбор и согласование площадок, организацию удаленных заправок, специфические навигационные расчеты и подачу полетных планов, штурманское обеспечение полетов.

Компания «Скай Атлас» приглашает участников и гостей выставки EBACE 2018 посетить ее стенд – R100.



ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году

✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017

✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волваздел и Сбл 2009 лалалел горсвалл марелл комалл Волваздел лс лл лел десерлн струлур лблволваздел лс. Все права защлленн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

G600 прилетит на EBACE 2018

Компания Gulfstream Aerospace на европейской выставке и конференции бизнес-авиации EBACE 2018, кроме нового G500, покажет также и его собрата – G600. Для G600 этот показ станет европейским дебютом. Также с новыми бизнес-джетами на статической экспозиции будут представлены – флагман G650ER, заслуженный G550 и суперсредний G280.

По данным производителя, в Европе эксплуатируется почти 230 самолетов Gulfstream и более 170 из них – крупногабаритные. С 2013 года европейский флот вырос на 15%.

«Gulfstream по-прежнему следует за потребностями деловой авиации в европейском регионе», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Мы точно позиционируемся с предложениями, идеально подходящими для широкого круга миссий – будь то перелет из страны в страну или с одного континента на другой. G500 и G600 вызывают большой интерес в Европе, поскольку они предлагают комбинацию

потребительских преимуществ – эффективность и высокую производительность».

«G500 продемонстрировал эти возможности во время своего шестимесячного мирового турне, заработав почти 20 рекордов скорости между парами городов. На самом деле, G600 присоединился к заключительной части тура G500, и они вместе установили по два рекорда скорости в своих весовых категориях во время путешествия», - заключил он.

В дополнение к статической экспозиции на EBACE компания Gulfstream покажет ряд решений, которые подчеркнут новейшие инновации в области проектирования и безопасности.

G500 имеет дальность полета 5200 миль/9630 км на скорости 0,85 Маха и вмещает до 19 пассажиров. G600 может пролететь 6500 миль/12038 км при 0,85 Маха. Получение сертификата для G500 планируется этим летом, а для G600 – в следующем году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ • КЛИНИНГ • КОНСАЛТИНГ

JetSuite поверил в электричество

Американский оператор JetSuite станет стартовым клиентом для 12-местных гибридно-электрических самолетов Zunum Aero. Благодаря партнерству, JetSuite планирует получить в свой флот до 100 самолетов Zunum.

По словам Zunum, самолет, первый из запланированного семейства региональных платформ, будет доступен для поставки в 2022 году. Летные испытания прототипа планируется начать в следующем году. Разработчик заявил, что самолет оптимизирован для полетов на расстояние до 1000 миль, максимальная скорость составит 296 узлов, и он сможет взлететь с ВВП длиной всего 2200 футов.

По словам партнеров, самолеты Zunum позволят

JetSuite обеспечить «быстрое, спокойное и комфортное обслуживание своих клиентов при одновременном снижении выбросов на 80%». Zunum утверждает, что этот самолет «имеет хорошие перспективы по обновлению самолетов, которые в настоящее время обслуживают региональные маршруты, примерно на \$1 триллион».

«Мы ценим смелость, необходимую для изменения статус-кво, и мы видим это в большом интересе к Zunum», - сказал Алекс Уилкоккс, основатель и главный исполнительный директор JetSuite и JetSuiteX. «Мы разделяем концепцию Zunum гибридных воздушных судов. Благодаря этому партнерству мы ожидаем, что наши клиенты получают все более эффективные и экологически чистые авиационные решения».



Advertisement for Embraer Executive Jets. The top half shows a close-up of a jet engine and the cockpit area of a white aircraft. The text reads: "MEET THE WORLD'S MOST-DELIVERED BUSINESS JET". The bottom half features the Embraer logo and the slogan "Rethink Convention." followed by "EMBRAER Executive Jets" and the website "EmbraerExecutiveJets.com".

Click Aviation Network продемонстрирует новую платформу «ОМЕГА»

Click Aviation Network, всемирная сеть авиационных партнеров в Дубае, рада объявить о официальном внедрении своей революционной цифровой сетевой платформы «Клик Омега». Эта платформа предназначена для предоставления авиационным партнерам важного инструмента по средствам поддержки принятия решений, которая повысит эффективность эксплуатации в глобальном масштабе.

Виртуальный личный ассистент

«Клик Омега» – это виртуальный личный ассистент по всем вопросам авиации. Являясь полностью виртуальным сервисом, «Клик Омега» всегда готов оказать помощь в любом месте.

Искусственный интеллект

Технология «искусственного интеллекта» позволяет

«Клик Омега» понять эксплуатационные и коммерческие потребности пользователя и предложить индивидуальную концепцию каждому. «Клик Омега» развивается и обновляется, приспосабливаясь к постоянно меняющейся авиационной среде.

Моментальные результаты

«Клик Омега» содержит новейшую информацию касательно разрешительных требований, данных по топливным сборам и за обслуживание, и любые дополнительные сведения, необходимые для планирования полета. Этот немедленный доступ к жизненно важным данным дает мгновенные и эффективные результаты для пользователей «Клик Омега».

Компания будет участвовать на EBACE 2018 29-31 мая, стенд L89.



Services

- Ground handling
- Refueling
- Hotels
- Landing Permits
- Limo services
- Catering

www.fcg.aero

ОНАДА проведет специальную сессию в рамках EBACE

В рамках выставки деловой авиации EBACE, которая пройдет 29-31 мая в Женеве, Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проведет специальную сессию, посвященную отрасли деловой авиации в России и, в частности, выполнению полетов в период проведения Чемпионата мира по футболу в России летом 2018 года.

Сессия состоится 30 мая 2018 года, в 15.30, в выставочном комплексе PalExpo, павильон 3, зал Q.

В рамках сессии перед аудиторией выступят вице-

президент ОНАДА Михаил Титов, коммерческий директор АО «ЦУГА «РусАэро» Сергей Акопов, Исполнительный директор ОНАДА Анна Сережкина.

В течение часа аудиторией будет представлена актуальная информация о работе предприятий деловой авиации в период предстоящего чемпионата, а также дан обзор отрасли деловой авиации в России. Помимо этого, участники сессии смогут узнать об опыте приема в России спортивных мероприятий глобального уровня и задать вопросы спикерам.



Фото: Дмитрий Петроченко



meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов



IS-BAO
Stage III



SAPPHIRE
PEGASUS



АЭВТ



RUBAA

Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

Вечеринка Epic Night by ArcosJet стала действительно незабываемой

Второй год компания ArcosJet организует в Москве вечеринку в преддверие швейцарской выставки EBACE. Представители сообщества бизнес-авиации, частные пилоты, яхтенные компании, специалисты в сфере коллекционного искусства единодушны во мнении, что мероприятие стало выдающейся площадкой для неформального общения, обмена идеями и знакомства с новыми игроками рынка.

Можно с уверенностью сказать, что теперь вечеринка Epic Night by ArcosJet стала традицией и в 2019 году снова пройдет незадолго до авиасалона в Женеве. Более разнообразная и насыщенная программа, больше гостей, больше партнеров мероприятия – эта динамика, несомненно, продолжится, как и обещает лозунг компании: «Мы стремимся выше».

В этом году потрясающими по красоте выступлени-

ями порадовали воздушные гимнастки и танцоры в неоновых костюмах, которые стали одной из стильных фишек вечеринки.

Ярким моментом вечера также стал розыгрыш сертификата на 1 000 000 рублей на покупку любой модели Aston Martin, а креативный директор ателье мужского костюма Privee разыграла сертификат на бесплатный пошив мужского костюма.

Конечно, отдельно стоит отметить партнеров: канадский авиастроитель Bombardier, поддерживает мероприятие второй год подряд. Также в этом году партнерами стали: Luxaviation, Sirius Aero, BySky, Sotheby's International Realty, Aston Martin, Pilatus/Nesterov Aviation.

До встречи в мае 2019 на Epic Night by ArcosJet!



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Pilatus передал PC-24 Питеру Брабеку-Летмату

Питер Брабек-Летмат, бывший председатель правления и президент Nestlé Group, получил ключи от своего PC-24 с серийным номером 104. Г-н Брабек-Летман стал одним из первых частных владельцев новейшего бизнес-джета швейцарского производства.

Питер – бизнесмен и опытный пилот, он лично принимал свой PC-24, заказанный еще в 2013 году. Оскар Швенк, председатель правления Pilatus Aircraft, торжественно передал ему самолет на специальной церемонии в Штансе.

Одно из самых больших увлечений Питера – это управлять самолетом. На данный момент у него более 3000 часов налета. В прошлом году он привлек



общественное внимание своим заявлением о том, что его новый PC-24 будет приобретен его компанией Brabair и станет доступен для чартерных перелетов по Европе. PC-12 NG, который находится во флоте недавно образованной компании Flying Club 24, также будет задействован в чартерных перевозках.

Г-н Брабек-Летман так прокомментировал передачу самолета: «Ожидание того стоило: самолет выглядит великолепно! Я был полностью уверен в успехе проекта PC-24 с самого начала. Это логическое продолжение модельной линейки самолетов Pilatus. Кабина пилота превосходит все ожидания, а качество сборки самолета полностью соответствует высочайшим швейцарским стандартам. Я с нетерпением жду, когда смогу сесть за штурвал и испытать все уникальные возможности моего Super Versatile Jet».

PC-24 будет базироваться в г. Сион. Роскошная, эргономичная компоновка салона рассчитана на 7 пассажиров. Большая грузовая дверь, входящая в стандартную комплектацию, позволяет быстро и легко загружать и выгружать габаритный багаж или грузы. Возможность использовать короткие ВПП позволяет PC-24 приземляться максимально близко к пункту назначения, экономя драгоценное время в пути.

Оскар Швенк также сказал несколько слов о самолете Питера Брабек-Летмана: «Я очень рад, что такие известные люди доверяют нашему качеству. Г-н Брабек-Летман уже давно летает на нашем одномоторном PC-12 NG, а теперь он будет управлять и PC-24. Тот факт, что он выбрал совершенно новый, недавно сертифицированный PC-24, говорит сам за себя. Я уверен, что он будет также доволен PC-24, как и мы. Очень жду его отзывы».

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Airbus Helicopters оснастит легкие вертолеты системой ГЛОНАСС

Компания Airbus Helicopters объявила о получении одобрения российских авиационных властей на установку приемодатчика ГЛОНАСС производства Раменского приборостроительного конструкторского бюро (РПКБ) на вертолеты H130. Российский приемодатчик TSS сертифицирован по нормам Европейского агентства по безопасности авиаперевозок (EASA) и Федерального агентства воздушного транспорта РФ в качестве вспомогательного источника навигационных данных. Для российских операторов прибор может устанавливаться в качестве опции.

«Компания Airbus Helicopters – первый зарубежный производитель вертолетов в России, который получил разрешение на оснащение вертолетов российскими приемодатчиками ГЛОНАСС. Первое изделие было сертифицировано для вертолетов H135 (тогда

обозначаемых как EC135) в 2010 году, и половина парка вертолетов H135 в России сейчас оборудовано приемодатчиками ГЛОНАСС», – рассказал Томас Земан, генеральный директор компании Airbus Helicopters Vostok. «Мы следовали требованиям российских властей, чтобы в сотрудничестве с Раменским приборостроительным бюро создать приемодатчик, поставляемый в качестве заводской опции на вертолеты H130. Мы ожидаем увидеть интерес к этому решению на рынке и готовы сертифицировать его и для других типов вертолетов, начиная с H125».

Даниил Бренерман, генеральный директор Раменского приборостроительного конструкторского бюро отметил: «РПКБ увеличивает свое присутствие на рынке, как в России, так и за рубежом. Сотрудни-

чество с компанией Airbus Helicopters находится в русле современных трендов, направленных на расширение партнерства с зарубежными заказчиками и выполнения решений по внедрению ГЛОНАСС в России для иностранных платформ».

TSS обеспечивает отображение рельефа в плане или профиле и может выступать в качестве индикатора системы раннего предупреждения TTA-12, которую также поставляет РПКБ. Параметры полетной информации могут быть записаны на съемный накопитель. Таким образом, пилот сможет получить информацию о траектории полета с возможностью наложения на топографическую карту и использовать различные слои аэронавигационной информации, в том числе зоны ограничения полета и другие.



Фото: Дмитрий Петроченко



В Азербайджане впервые проведен капремонт вертолетов российского производства

Сервисный Центр по капитальному ремонту вертолетов при авиакомпании Silk Way Helicopter Services впервые осуществил капитальный ремонт вертолетов типа Mi-8AMT/MTV.

Решение по созданию подобного центра в Азербайджане было достигнуто в 2016 году в рамках выставки «Азербайджанская Международная Оборонная Выставка» («Azerbaijan International Defence Exhibition» – ADEX).



Фото: Дмитрий Петроченко

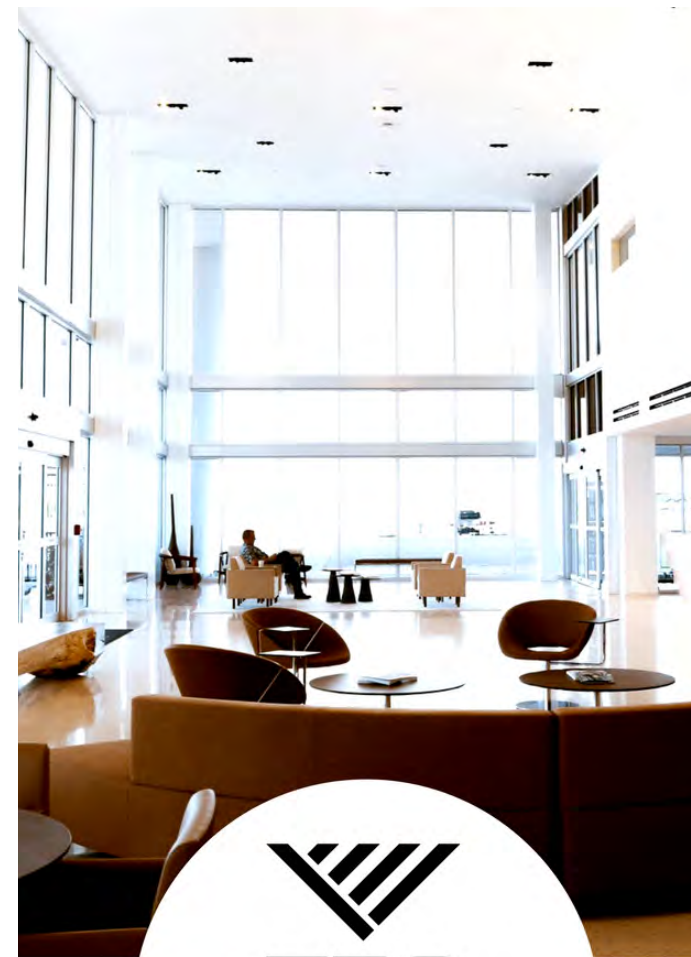
В рамках первого этап работы с 6 ноября 2017 года в базовом аэропорту авиакомпании SWHS – «Забрат» начались работы по капитальному ремонту вертолетов российского производства Mi-8AMT/MTV. Ремонт производился и контролировался специалистами российского Авиаремонтного завода №356 (г. Энгельс) при непосредственном участии специалистов авиакомпании.

Ремонт вертолетов Mi-8AMT/MTV был осуществлен на профессиональном уровне совместно со специалистами ООО «Silk Way Helicopter Services».

В соответствии с инструкциями авиаремонтного завода, разобранные агрегаты были отправлены на ремонт на завод №356 (в дальнейшем, ремонт этого оборудования предусмотрен в Баку, как дальнейшее освоение капитального ремонта вертолетов. Фюзеляж вертолета и авионика были также отремонтированы после дефектации (техническое обслуживание фюзеляжа в основном сводится к дефектации обшивки основных частей фюзеляжа, надежности крепления узлов силовых элементов конструкции).

Оборудование, специальные агрегаты, а также примененные во время ремонта воздушного судна расходные материалы, горючие и смазочные материалы были в полной мере предоставлены со стороны авиакомпании Silk Way Helicopter Services.

Отметим, что создание подобного центра – это новый этап развития авиационной отрасли Азербайджана, который создает импульс для дальнейшего освоения ремонта воздушной техники в Азербайджане не только для местных задач, но и для привлечения зарубежных участников авиационного рынка.



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

На футбол с Jetflite OY

Представители финского бизнес-оператора Jetflite OY отмечают растущий спрос среди российских клиентов на перелеты в период проведения Чемпионата Мира по футболу 2018. При этом наши соотечественники предпочитают летать не только в две столицы, но и по достаточно сложным маршрутам внутри России.

«Мы приветствуем инициативу российского Правительства и авиационных регуляторов, которые позволили иностранным компаниям выполнять рейсы внутри вашей страны. Вдвойне приятно, что льгота будет распространяться не только на время Чемпионата Мира по футболу, но и на другие спортивные мероприятия в течение года. Все очень удобно. Согласно постановлению, такое разрешение на 48 часов по заявке авиакомпании будет выдавать Росавиация», - прокомментировали VizavNews в коммерческом департаменте Jetflite OY.

Сейчас в парке Jetflite OY три самолета для коммерческого использования: два Bombardier Challenger 604, которые готовы принять на свой борт до 18 пассажиров и Dassault Falcon 7X с уникальной конфигурацией, рассчитанной на 16 пассажиров. В компании особо отмечают популярность Falcon 7X. В этом году он стал более востребованным по сравнению с Challenger 604. Клиенты выбирают дальнобойный самолет с большой кабиной. Люди сейчас готовы заплатить за лучший бизнес-джет, поэтому все разговоры об оптимизации расходов на перелеты понемногу уходят в историю.

Уже на этой неделе представители Jetflite OY в рамках открывающейся в Женеве ежегодной выставки EBACE подробно расскажут своим клиентам о возможностях посетить Чемпионат Мира по футболу 2018. Компания будет работать на коллективном стенде Avinode D69.



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi



Nomad Aviation приступает к эксплуатации CJ2+

Швейцарский оператор Nomad Aviation AG приступает к эксплуатации бизнес-джета Cessna CitationJet CJ2+. С мая 2018 года самолет доступен для чартерных перелетов из Базеля. CJ2+ внесен в швейцарский АОС.

Самолеты Nomad Aviation AG, помимо Швейцарии, имеют также регистрацию Австрии, Марокко и Мальты. В 2013 году Nomad Aviation объявил о создании на Мальте дочерней компании Nomad Aviation (Europe) Ltd и получении сертификата коммерческого эксплуатанта (Air Operator Certificate), выданный авиационными властями острова (Transport Malta Civil Aviation Directorate).

Переместив в прошлом году свою авиабазу из Берна в Клотен возле аэропорта Цюриха, Nomad Aviation теперь расширяет клиентскую базу и охват своей деятельности. Томас Коели, генеральный директор Nomad Aviation, рассказал BizavNews, что в настоя-

щее время компания эксплуатирует три чартерных самолета Challenger 604, один Embraer Legacy 600, один Bombardier Global 5000, один Cessna Citation CJ1+ и один Beechcraft Premier 1. «Помимо этого, у нас имеется парк из пяти управляемых нами самолетов для корпораций и частных лиц, включая Gulfstream 650, Gulfstream 450», – добавил он.

CJ2+ пришедший на смену успешной модели CitationJet. CJ1 и удлиненный CJ2, были впервые продемонстрированы на конференции NNBA в октябре 1998 года в Лас Вегасе, а уже в 2000 году начались поставки обновленного самолета. Конструкция CJ2+ аналогичная CitationJet, но содержит некоторые отличия и новшества. Обязательное наличие автоматической системы управления двигателями FADEC и пилотажно-навигационного оборудования Collins Pro Line 21. Как и все самолеты Citation CJ, Cessna Citation CJ2+ сертифицирован для управления одним пилотом.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Первый Ми-171А2 в парке «ЮТэйр»

АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» в рамках проходящей в г. Москве выставки HeliRussia-2018 получило первый вертолет Ми-171А2 производства холдинга «Вертолеты России». Воздушное судно получено компанией в соответствии с подписанным ранее решением о передаче в эксплуатацию двух новейших вертолетов Ми-171А2. Поставка второй машины будет осуществлена в ближайшее время.

Ми-171А2 является самой современной модификацией вертолетов типа Ми-8/17. Воздушное судно оснащено новыми двигателями с цифровой системой управления, а также эффективной несущей системой с композитными лопастями и усовершенствованным аэродинамическим профилем. В результате модернизации существенно увеличился запас мощности, показатели крейсерской и максимальной скорости Ми-171А2 относительно серийно выпускаемых вертолетов типа Ми-8/17 возросли на 10%. Вертолет может эффективно применяться днем и ночью, в условиях высокогорья, при низких и высоких температурах, повышенной влажности и над водной поверхностью.



Применение на вертолете Ми-171А2 цифрового комплекса бортового оборудования, сделанного по принципу «стеклянной кабины», позволило сократить состав экипажа до двух человек. С целью повышения безопасности применены современные системы предупреждения близости земли, других воздушных судов и препятствий на пути следования вертолета.

«С «Вертолетами России» нас связывают годы плодотворного сотрудничества. Вместе мы работаем над тем, чтобы отрасль развивалась, прирастая новыми перспективными проектами. Ми-171А2 – это многообещающее новое направление нашего взаимодействия, у которого, я уверен, большое будущее», – подчеркнул генеральный директор ПАО «Авиакомпания «ЮТэйр» Андрей Мартиросов.

«Передача первой серийной машины авиакомпания «ЮТэйр-Вертолетные услуги» – это важнейший шаг для проекта Ми-171А2. Положительный опыт эксплуатации крупнейшим в России оператором вертолетов гражданского назначения даст позитивный сигнал всему рынку вертолетных услуг», – заявил на церемонии передачи генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Ми-171А2 пополняют парк средних многоцелевых вертолетов «ЮТэйр-Вертолетные услуги», основу которого составляют воздушные суда семейства Ми-17. В рамках программы модернизации флота в период с декабря 2017 года по май 2018 года компания ввела в эксплуатацию 8 новых вертолетов Ми-8АМТ, которые успешно эксплуатируются на территории России при выполнении самого широкого круга задач, в том числе в условиях Арктики. Сегодня парк вертолетов Ми-17 является крупнейшим среди коммерческих операторов России и составляет 112 единиц, возраст половины которых не превышает 10 лет.

JUBAF
Jurmala Business Aviation Forum

Jurmala Business Aviation Forum

August 16-18, 2018

Latvia, Jurmala, Semarah Hotel Lielupe

Registration ➔

Новый покрасочный цех в Штансе

С начала закладки фундамента нового цеха Pilatus Aircraft в Штансе до начала его работы прошло меньше двух лет. Таким образом, завершилась часть амбициозного проекта «Строительство 2015». Здание синего цвета в форме буквы L отличается от других строений на территории завода и привлекает к себе внимание. Внутри захватывает дух от внушительных площадей: огромные, светлые помещения идеально подходят для всех видов покрасочных работ – от небольших деталей до крыла или фюзеляжа.

Самая сложная задача

Утвердив перечень покрасочного оборудования и

поставщиков, архитекторы смогли начать планирование внутреннего пространства. Основным вопросом была установка сложного оборудования в новом здании. Например, вентиляционные системы должны быть на всех трех этажах. Задачей архитекторов, инженеров и команды строителей была хорошо все рассчитать и предложить самое эргономичное и самое экономически эффективное решение. Логистика стала еще одним важным вопросом – более 160 полностью груженных фур побывало на стройке в период с февраля по сентябрь 2017 года. Все это время производство самолетов должно было работать бесперебойно. В новом цехе Pilatus разместили комбинированную покрасочную зону, три покрасочные

системы с сушильным устройством, одну модульную покрасочную зону, современные офисные пространства, просторные раздевалки, душевые и зоны отдыха. Более 100 сотрудников теперь работают в новом здании, которое было введено в эксплуатацию в середине августа 2017 года, а все оборудование – в конце ноября.

Текущие работы

У новой производственной зоны много достоинств: технологичность работы, упрощенное перемещение материалов, уменьшение времени производственного цикла. Таким образом, производство швейцарского производителя становится более эффективным, одновременно создавая больше возможностей по устранению производственных проблем. Качество на каждом этапе работы соответствует самым высоким современным стандартам. В новой печи полимеризации, например, детали могут быть покрашены роботом или вручную как прежде. После покраски конвейер автоматически переносит детали самолета в различные сушильные помещения.

Оснащенный управляемыми системами вентиляции и кондиционирования, новый цех позволяет одновременно производить покраску сразу трех фюзеляжей или крыльев PC-24. Такая инновация не только повышает энергоэффективность, но и ускоряет высыхание окрашенных деталей.

Процесс окраски производится без дефектов, а процесс сушки окрашенных поверхностей стал более быстрым и экономичным. В прошлом из-за повышенной влажности были случаи, когда приходилось останавливать покраску. Эта проблема, как и многие другие сложности уже в прошлом благодаря новому покрасочному цеху.



Налет «ЮТэйр» на вертолетах Airbus превысил 50 тысяч часов

Совокупный налет Группы «ЮТэйр» на вертолетах Airbus превысил 50 тысяч часов. Первый вертолет AS355 европейского производителя был введен компанией в эксплуатацию в середине 2006 года и был задействован в VIP полетах и аэровизуальных работах. В последующие семь лет парк легких вертолетов Группы «ЮТэйр» пополнился еще двадцатью новыми вертолетами AS350 B3e, AS350 B3 и AS355.

Сегодня Группа «ЮТэйр» – крупнейший в России эксплуатант вертолетов Airbus. В парке компании 21 воздушное судно европейского производителя. Вертолеты задействованы в перевозке пассажиров, мониторинге трубопроводов и линий электропередач, перевозке грузов на внешней подвеске, медицинской эвакуации, строительно-монтажных работах, воздушной съемке. Только за 2017 год воздушными судами было выполнено свыше 4 500 вылетов и перевезено более 6 500 пассажиров, налет превысил 13 500 часов.

«Сегодня можно с уверенностью заявить, что все надежды, которые мы возлагали на вертолеты производства Airbus Helicopters в далеком 2006 году, оправдались. Мы по-прежнему ощущаем большую потребность наших заказчиков в этих воздушных судах и не исключаем возможности расширения парка легких вертолетов», – прокомментировал генеральный директор АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» Андрей Ильменский.

«Мы поздравляем авиакомпанию «ЮТэйр-Вертолетные услуги», нашего давнего стратегического партнера в России, с этим важным достижением. Для нас ценно, что компания доверяет вертолетам Airbus и активно эксплуатирует наши машины для решения самых разных задач, в том числе и в отдаленных

регионах с суровыми погодными условиями. Это в очередной раз свидетельствует о высоком уровне безопасности, надежности и адаптивности нашей техники, а также эффективной системе поддержки эксплуатантов при выполнении самых сложных задач», – говорит Томас Земан, генеральный директор компании Airbus Helicopters Vostok.

Высокая степень эксплуатационной готовности вертолетов Airbus поддерживается профессиональной технической базой, которую обеспечивают

специалисты «ЮТэйр-Инжиниринг» – крупнейшего в России провайдера услуг ТОиР вертолетов российского и зарубежного производства. В компании действует лицензированный центр по техническому обслуживанию вертолетов AS350, AS355N, EC130 и BO105. Стремясь повысить культуру безопасности полетов в России, компания Airbus сертифицировала Центр подготовки персонала «ЮТэйр» в Тюмени для обучения пилотов и инженерно-технического персонала. С момента открытия центра в 2011 году обучение прошли 134 пилота и 136 инженеров.



«Вертолеты России» впервые представили легкий вертолет VRT500

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) в рамках международной выставки вертолетной индустрии HeliRussia-2018 впервые представил публике легкий многоцелевой вертолет VRT500, разработанный конструкторским бюро ВР-Технологии в сотрудничестве с международной командой инженеров.

VRT500 станет первым вертолетом холдинга в сегменте легких машин взлетной массой до 2 тонн. Воздушные суда данного типа в настоящее время составляют 18% мирового парка вертолетов.

«Мы отмечаем интерес к проекту со стороны как российских, так и зарубежных эксплуатантов. На сегодняшний день подписаны соглашения о стратегическом партнерстве в рамках программы продвижения вертолета на международные рынки. По нашим оценкам к 2035 году мы реализуем около 1000 машин, что позволит нам занять до 15% в мировом сегменте легких вертолетов массой до 2 тонн. Анализ рынка показывает, что именно этот класс вертолетов в перспективе станет самым массовым», - отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

На сегодняшний день специалисты холдинга проводят прочностные испытания несущей системы вертолета, в ближайшее время планируется приступить к аэродинамическим испытаниям.

«Впервые за долгие годы мы выходим на рынок легких вертолетов массой до 2 тонн. На этом рынке высокая конкуренция, что диктует повышенные требования к качеству, надежности и возможностям техники. VRT500 обладает прекрасными летно-техническими характеристиками, что вкупе с привлекательной ценой должно обеспечить успех машины не

только на внутреннем, но и на зарубежных рынках», - отметил индустриальный директор авиационного кластера Госкорпорации Ростех Анатолий Сердюков.

VRT500 - легкий однодвигательный вертолет соосной схемы расположения винтов со взлетной массой 1600 кг. Машина будет обладать самой объемной в своем классе грузопассажирской кабиной общей вместимостью до 5 человек и оснащаться современным комплексом интерактивной авионики. Закладываемые в вертолет летно-технические характеристики позволяют ему развивать скорость до 250 км/ч,

совершать полеты на дальность до 860 км, брать на борт до 730 кг полезной нагрузки.

Вертолет предполагается в пассажирской, многоцелевой, грузовой, учебной, VIP и медико-эвакуационной конфигурациях. При этом, в сегменте со взлетной массой до двух тонн VRT500 станет первым в мире медико-эвакуационным вертолетом с возможностью погрузки-выгрузки унифицированной тележки-каталки через задние створки кабины, что упрощает сам процесс и позволяет значительно сэкономить время.



Фото: Дмитрий Петроченко

А-Групп: Футбол работе – не помеха!

Компания А-Групп, владелец центров деловой авиации в международных аэропортах Шереметьево и Пулково, приглашает участников и посетителей EBACE 2018 на традиционный Russian Reception.

Этот год для всего мира деловой авиации проходит, без сомнения, под знаком большого футбола. Ведь практически сразу после завершения главной европейской отраслевой выставки в России стартует чемпионат мира FIFA '2018.

Инфраструктура А-Групп и в Шереметьево, и в Пул-

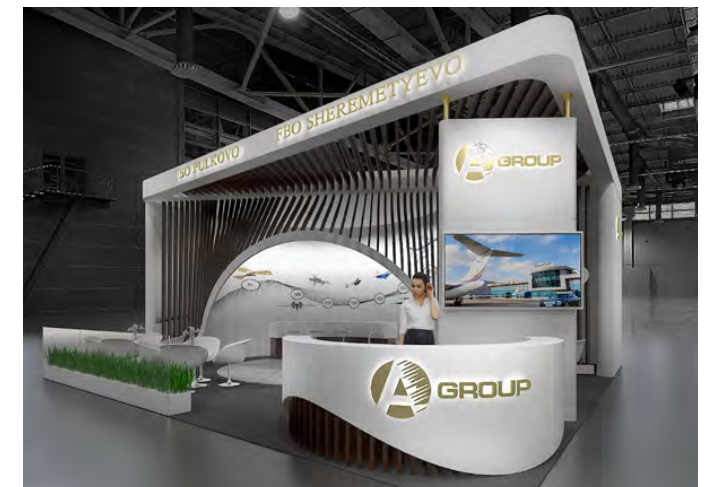
ково полностью готова принять рейсы спортивных команд и болельщиков, которые прилетят в Россию на самое ожидаемое спортивное событие этого года. К началу чемпионата вводится в эксплуатацию новый перрон для деловой авиации, который позволит разместить дополнительно 23 воздушных судна.

Прочувствовать дух чемпионата и заранее подготовиться к этому грандиозному турниру можно будет прямо на EBACE. 30 мая, на второй день выставки, А-Групп организует на своем стенде В75 традиционный Russian Reception.

Совместно с компанией Jet Catering, А-Групп приглашает всех принять участие в турнире по настольному футболу и отведать изысканные блюда русской высокой кухни. Главный приз турнира – официальный мяч чемпионата '2018 от FIFA, предусмотрены и другие спортивные трофеи.

Но и те, кто придут поболеть за друзей и партнеров, останутся довольны: настоящее русское гостеприимство предполагает основательный фуршет. Будут и блины с икрой, и бородинские пельмени, и разумеется – традиционные русские напитки, специально приготовленные для этого события. Гости из России почувствуют себя как дома, а коллеги со всего мира смогут заранее настроиться на будущий визит в Россию.

Комментирует директор по маркетингу А-Групп, Надежда Туровская: «Главная выставка года – это не только переговоры и работа, но и позитивные эмоции. И мы вам это гарантируем. Приходите на наш стенд В75 – будет здорово!»



Stratos 714 подрастет

Stratos Aircraft, разработчик персонального джета Stratos 714, решил провести модернизацию своего продукта на основе обратной связи с потенциальными заказчиками. В результате самолет должен получить более «просторный дизайн», который сможет легко разместить шесть пассажиров с экипажем, а также багаж.

Стартап, основанный в Редмонде, штат Орегон, разработал высокопроизводительный композитный джет, вмещающий до шести человек. Но компания признала, что он слишком мал в нынешней форме для удобного размещения указанного количества пассажиров.

«Многие потенциальные клиенты говорили нам, что 714 слишком мал для шести взрослых пассажиров с багажом», - говорит главный технический директор Stratos Карстен Сундин. «Таким образом, мы решили удлинить салон на 31 дюйм (77,5 см), что даст пассажирам больше места. Самолет также, вероятно, подвергнется ребрендингу, чтобы отразить его большие размеры».

Он предполагает, что в 714, как и в большинстве деловых самолетов, обычно в среднем будет летать два пассажира, «но владельцы и операторы хотят иметь больше возможностей». «Прежде чем приступить к следующему этапу летной испытательной кампании и производству, Stratos 714 получит абсолютно правильный дизайн. Но мы не будем постоянно менять внешний облик самолета. Это будет модель для производства на долгие годы», - говорит Сундин.

Stratos подражает успешной стратегии Daher с 28-летней историей турбовинтового ТБМ. «Daher и Socata «застряли» в одном и том же базовом дизайне, но чтобы сохранить продукт свежим, они добави-

ли новые функции в каждом поколении самолета», - продолжил Сундин.

Stratos 714 был запущен в 2008 году, но концептуальная модель выполнила первый полет в ноябре 2016 года. На сегодняшний день самолет с двигателем Pratt & Whitney Canada JT15D-5 налетал более 170 часов. Расчетная скорость самолета составляет 400 узлов (740 км/ч), а дальность с четырьмя пассажирами равняется 1500 морских миль (2780 км) и 1200 миль - с шестью.

Stratos 714 нацелен на конкуренцию с Cirrus Vision Jet - в настоящее время единственным однодвигательным джетом, сертифицированным по правилам Part 23, и с двухдвигательным Embraer Phenom

100EV. Сейчас идет сборка первого прототипа, и ожидается, что доработанный самолет будет представлен в третьем квартале текущего года. В первый полет он отправится, скорее всего, в 2019 году.

Stratos рассматривает возможность выпуска первой партии самолетов в виде комплекта для самостоятельной сборки. Этот подход, по мнению компании, «позволит точно настроить продукт», прежде чем приступить к «очень дорогой» кампании по сертификации типа в соответствии с правилами Part 23 FAA. «Если мы решим принимать заказы на комплекты, мы сможем начать поставки в следующем году, так как правила для этой категории намного менее обременительны и дороги», - заключает Карстен Сундин.



Началась сборка первого ACJ320neo

23 мая 2018 года началась сборка первого ACJ320neo. Самолет, который предназначен для британского бизнес-оператора Acropolis Aviation, будет передан в «зеленом варианте» заказчику в четвертом квартале текущего года. Лайнер сразу же отправится в распоряжение швейцарского провайдера TОиР АМАС Aerospace для установки интерьера и через 12 месяцев после этого начнется его коммерческая эксплуатация. Второй «зеленый» ACJ320neo будет собран в конце текущего года. Поставки первого ACJ319neo для K5 Aviation начнутся во втором квартале 2019 года. Самолет прибудет на объект Fokker в Вонсдрехте в мае 2019 года, а передача клиенту намечена на начало 2020 года.

«Мы выявили интересную тенденцию на рынке деловых VIP перевозок: при выборе самолета одним из решающих факторов является размер пассажирского салона. Здесь самолеты ACJ находятся вне конкуренции, предлагая самый широкий и просторный салон в своем классе. Эти лайнеры станут наилучшим решением при перевозке правительственных лиц, сотрудников компании, спортивной команды или членов семьи», – отметил президент ACJ Бенуа Деффордж.

Как отмечают аналитики, в условиях сложного экономического фона самолеты верхнего ценового диапазона становятся все менее привлекательны для

клиента. Тем не менее, отчетливо видно, что Airbus активно работает во всех регионах и постепенно набирает клиентов на самолеты новейшего семейства Neo. Более того, в самом Airbus Corporate Jets считают, что рынок бизнес-джетов премиального сегмента менее подвержен влиянию экономических факторов, чем, например, рынок бизнес-джетов меньшей вместимости. Это связано, прежде всего, с тем, что потенциальные заказчики этих самолетов – крупные корпорации, правительственные структуры, миллиардеры – в меньшей степени испытывают на себе последствия экономических спадов.

В новое семейство деловых самолетов Neo вошли две популярные модели, созданные на базе популярного семейства A320: ACJ319 и ACJ320, которые получили новое обозначение Neo. Благодаря новым законцовкам крыла Sharklets, а также более экономичным двигателям от CFM International или Pratt & Whitney, семейство ACJ320neo уже доказал свою популярность и высокий интерес со стороны потенциальных клиентов. Несомненно, заказчики особенно высоко ценят увеличенную дальность полета самолетов этого семейства, что обеспечивает гибкость и предоставляет дополнительные возможности. Так, ACJ319 с восемью пассажирами на борту может выполнять полеты на дальность до 12500 км, тогда как ACJ320 сможет перевозить 25 пассажиров на дальность до 11100 км, а самый «длинный» ACJ321 преодолевает расстояния в 8900 км с восемью пассажирами.

Сейчас компания имеет десять заказов на самолеты ACJ319neo и ACJ320neo, среди заказчиков этих самолетов как новые клиенты, так и те, кто уже является эксплуатантами ACJ. Два новых заказчика выбрали ACJ319neo в качестве апгрейда их текущим традиционным бизнес-джетам.



FAA начало разработку правил для сверхзвуковых полетов

Федеральная авиационная администрация США (FAA) начала разработку двух правил, которые, по мнению агентства, призваны открыть путь для разработки гражданских сверхзвуковых самолетов. Первое включает в себя предложение по сертификации уровня шума для сверхзвуковых воздушных судов, а второе – разъяснение процедур, необходимых для получения специального разрешения на воздушное судно для выполнения сверхзвуковых полетов в США.

Тем не менее, ведомство отмечает, что разработка правил не отменяет нынешний запрет на сверхзвуковые полеты над сушей без специального разрешения FAA.

Агентство работает совместно с Комитетом по охране окружающей среды в авиации Международной организации гражданской авиации по стандартизации шума и выбросов для будущих сверхзвуковых

самолетов, а также сотрудничает с другими национальными авиационными властями.

Часть 36 правил FAA по сертификации шума применяется только к дозвуковым самолетам, говорится в сообщении ведомства. И разработка новых правил необходима для создания технологической и экономической основы для определения уровней шума, подходящих для сверхзвуковых воздушных судов. Агентство находится в процессе сбора данных и информации и ожидает публикации предлагаемых правил в следующем году.

По словам агентства, эти усилия являются «частью приоритета Департамента транспорта в отношении инноваций на транспорте», а также постоянной работой FAA по обеспечению того, чтобы США следовали за последними достижениями в области науки, техники и окружающей среды.

Гражданские коммерческие сверхзвуковые полеты по большей части не выполнялись в США с момента вывода из эксплуатации в 2003 году самолета Concorde. Но FAA отмечает, что «более легкие и эффективные композиционные материалы в сочетании с новыми конструкциями двигателей и планера могут дать возможность для внедрения жизнеспособного сверхзвукового полета». В настоящее время ведется работа в нескольких направлениях для продвижения сверхзвуковых путешествий, в рамках которых несколькими компаниями разрабатываются проекты таких самолетов, а также проводятся исследования в NASA.

FAA начало эту работу, поскольку Конгресс разработал меры, дающие возможность агентству сотрудничать с международным сообществом в отношении потенциальных средств содействия развитию сверхзвуковых полетов.



Jet Ranger X долетел до России

В преддверии российской выставки HeliRussia 2018, Bell и ее официальный представитель в России – компания Jet Transfer, представили российским клиентам новинку американского производителя – легкий пятиместный вертолет Bell 505 Jet Ranger X. В отличие от презентаций прошлого года, клиенты увидели серийную машину, а некоторым удалось подняться на ней в воздух. Показ машины проходил вплоть до начала выставки HeliRussia, а после желающие смогли ознакомиться с Bell 505 уже в рамках выставки.

Местом проведения презентации был выбран вертодром «Горка». Прилет вертолета был не менее эффектным, чем рассказ американских пилотов о перелете в Россию. Еще до начала мероприятия было понятно, что количество желающих посмотреть на «Выбор будущего», а именно так окрестили 505-ю модель, будет намного больше, чем ожидали организаторы. Bell 505 грациозно зашел на посадку, еще в воздухе продемонстрировав свою элегантность и неповторимый дизайн. Но уже на земле стало понятно, что главные достоинства кроются все-таки внутри.

2018 год действительно весьма удачно сложился для Bell 505, и Россия не стала исключением. Уже через несколько недель запланирована поставка первой машины отечественному заказчику. Первым получателем вертолета станет Уральский завод гражданской авиации (УЗГА). Примечательно, что УЗГА является партнером Bell по лицензионному производству вертолета Bell 407GXP на своей площадке в Свердловской области. А до конца текущего года запланированы еще четыре поставки.

Александр Евдокимов, генеральный директор Jet Transfer уверен, что у 505-й модели весьма радужное будущее в нашей стране. «Начиная с 2019 года, мы планируем выйти, как минимум, на 10 поставок ежегодно. В будущем мы готовы предоставлять нашим клиентам практически любые услуги – прямая покупка, кредитование, техническое обслуживание и подготовка персонала. В ближайшее время мы расскажем и о работе по созданию технического центра по обслуживанию Bell 505. С момента открытия продаж Bell 505 подписано порядка 400 контрактов по всему миру, и по оценке Bell доля их конверсии составит 80%. Мы все видим перспективу этой модели в России. Сейчас в России эксплуатируются порядка 400 вертолетов Robinson – наших прямых конкурентов. Мы надеемся в пятилетней перспективе довести долю Jet Ranger X в России, как минимум, до 35%. Сейчас мы рассчитываем на тех клиентов, которые хотят пересесть с Robinson на более «взрослый» вертолет. Очень много заявок именно от них», – рассказал он.

В настоящее время заканчиваются работы по сертификации Bell 505 в России. После получения сертификата типа будет дан зеленый свет поставкам вертолетов в нашу страну. Кстати, поставки в страны постсоветского пространства уже начались. Так первый вертолет доставлен в Грузию.



Фото: Дмитрий Петроченко

«Как вы видите, вертолет действительно очень нравится гостям, и я не исключение. Здесь нужно понимать, что внешний вид – это, безусловно, хорошо, но клиенты все чаще обращают внимание и на экономику воздушного судна – этот фактор очень актуален, особенно в нынешних экономических реалиях. Jet Ranger X получился добротным. Мощный двигатель вкупе с приличной дальностью полета (почти 670 км) и полезной нагрузкой дают хороший козырь

для потенциального клиента, который сравнивает «одноклассников». В базовой комплектации вы получаете достаточно «нашпигованную» машину, при этом ее стоимость весьма приемлема, принимая во внимание, что вы становитесь обладателем вертолета последнего поколения», - поделился своими впечатлениями один из участников презентации (по просьбе мы не указываем его имя).



Фото: Дмитрий Петроченко

Bell 505 Jet Ranger X – это легкий вертолет, рассчитанный на 5 человек. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным. Одним из факторов успеха новой модели считается ее сравнительно невысокая цена – \$1,4 млн., позволяющая конкурировать с Robinson R66 стоимостью \$1,15 млн. (примерные цены в России).

И еще один важный фактор. Плоский пол обеспечивает максимум возможностей для выбора конфигурации. Так вертолет одинаково будет востребован для госструктур и частных владельцев. Для последних, Bell и Mesaer Aviation Group (MAG) представили новый вариант VIP-интерьера. Сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mesaer Aviation Group (Монтепрандоне). Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций.

Bell 505 оснащается современным двигателем Turbomeca Arrius 2R с двухканальной электронно-цифровой системой управления (системой FADEC), имеет «стеклянную кабину» и пилотажно-навигационный комплекс Garmin G1000H, снижающий нагрузку на пилота. Дальность полета нового вертолета составляет 667 км, он имеет крейсерскую скорость 232 км/ч и может нести полезную нагрузку 680 кг.

Хотя Bell 505 был разработан с чистого листа, на нем используются некоторые динамические компоненты с модели 206L4 Long Ranger, из-за чего, по словам испытавших его летчиков, он пилотируется практически так же, как и предшественники – Long Ranger и Jet Ranger. С выходом на рынок модели 505, компания Bell объявила о прекращении к концу году производства Bell-206L4 Long Ranger, выпускавшегося на протяжении 42 лет.

Слишком много вопросов

Если в ближайшее время не будут выработаны процедуры выхода Великобритании из Европейского Союза, особенно если учесть, что предполагаемый переходный период не будет завершен до конца 2020 – это может иметь значительные последствия для авиационной отрасли, предупредили авиационные эксперты, собравшиеся на конференции «Обратный отсчет до Brexit», которая прошла в Лондоне 14 мая.

Мероприятие, организованное The Air Law Firm и Aerogradium и проведенное в Королевском авиационном обществе, объединило ведущих юристов в области авиаперевозок для обсуждения Brexit и рисков, с которыми столкнется отрасль, если политики не смогут добиться определенности. Самая большая проблема связана с отсутствием соглашений об авиаперевозках, например, с США, которые должны

заполнить «пустоту», когда Великобритания перестанет быть участником соглашений ЕС.

Тревожит отрасль также то, что до сих пор нет уверенности в том, что Великобритания останется частью EASA. Она не сможет иметь право голоса, поскольку не будет государством-членом ЕС. Предпочитаемая модель взаимодействия с EASA, такая же, как у Швейцарии, но отсутствие прогресса делает авиакомпании «нервными», так как они должны подготовить свой бизнес на фоне того, что они, скорее всего, потеряют все одобрения EASA. Фактически, агентство уже разослало письма «всем заинтересованным сторонам» в британских компаниях, в которых говорится, что сертификаты, в том числе те, которые поддерживают Part 145/147, после Brexit должны быть повторно одобрены.

Еще один контингент, который проявляет беспокойство, – это лизинговое и финансовое сообщество, которое должно решить вопрос о том, как обновлять контракты. По словам основателя компании The Air Law Firm Аоифа О’Салливана, отрасль «никогда не ожидала, что что-то подобное может произойти». Кроме того, он предупреждает, что произошел скользящий эффект, в результате которого британские авиакомпании изо всех сил пытаются закрыть лизинговые и финансовые сделки. «Это совершенно неприемлемо», – говорит О’Салливан, добавив, что корпоративные операторы не испытывают такого влияния, поскольку у них есть полный выбор того, где оформлять сделки. Однако Великобритания и остров Мэн больше не будут местом для ввоза самолетов и уплаты НДС для работы в ЕС. Еще один риск состоит в том, что страны ЕС могут начать требовать, чтобы воздушные суда были импортированы должным образом.

Президент TAG Aviation Грэм Уильямсон выразил озабоченность по поводу влияния Brexit на корпоративную авиацию. «Я не могу вести бизнес, не имея плана с менее чем 12-месячным сроком ... TAG начала хеджировать риски и подала заявку на получение АОС на Мальте, которая является государством-членом ЕС». Но он предупредил, что скоро может начаться спешка, которая «затопит» такие юрисдикции. TAG имеет 27 коммерческих самолетов в британском регистре.

Грэм Уильямсон также отметил, что САА (британский авиационный регулятор) четко указал, что не сможет вернуть свои полномочия, которые теперь переданы EASA, поскольку потребуется много лет для того, чтобы снова воссоздать всю инфраструктуру. В то же время главный переговорщик ЕС по Brexit Мишель Барнье заявил, что Великобритания не может оставаться частью системы EASA.



Падение сменилось стабилизацией рынка

Ежегодно в преддверии женеvской выставки EBACE, у нас традиционный гость – **Евгений Юрьевич Бахтин**, глава ГК «АВКОМ» и Вице-президент ОНАДА. Именно Евгений Юрьевич помогает нам понять те процессы, которые происходят на рынке и делится своими прогнозами, большая часть из которых сбывается.

Евгений Юрьевич, насколько изменился деловой климат с начала года и как ощущает себя отечественный рынок деловой авиации?

С начала года характерной чертой российского рынка деловой авиации явилась определенная стабилизация с отмеченным Avinode небольшим (-2,8%) снижением спроса на полеты деловой авиации в России.

Не столь высокими темпами, но все-таки продолжает сокращаться объем трафика деловой авиации через российские аэропорты, хотя и некоторые из них (Санкт-Петербург, Сочи) показывают уверенный рост, связанный, главным образом с проведением мировых саммитов и форумов. По-прежнему, снижается спрос на международные чартеры, но возрастает спрос на внутренних авиалиниях. Количество бизнес-самолетов, прямо или косвенно принадлежащих российским владельцам, по экспертным оценкам сократилось до 300 единиц, но далее не уменьшается.

Европейский рынок деловой авиации в настоящее время также стабилизировался и не показывает какого-либо существенного роста, как, впрочем, и падения.



Основные ожидания российских операторов деловой авиации и аэропортовых операторов наземного обслуживания связаны с предстоящим Чемпионатом мира по футболу и, судя по количеству поступивших заявок, ожидаемый рост трафика воздушных судов деловой авиации в России в период июнь-июль 2018г. будет более чем впечатляющим.

Существует уверенность, что с учетом проведения такого крупного мирового мероприятия как чемпионат мира по футболу, общие итоги 2018г. покажут не менее чем 5-8%-ный рост, даже в условиях ужесточения санкционной политики Запада.

В целом, продолжающаяся стабилизация рынка, сменившая постоянное падение, продолжавшееся в предшествующие годы, несомненно является положительным фактором развития рынка деловой авиации России.

Насколько санкционная политика Запада внесла коррективы в сегмент деловой авиации в России.

Проводимая Западом санкционная политика сказывается на состоянии рынка деловой авиации России, хотя и ее влияние на рынок сильно преувеличивается средствами массовой информации. Введенные Западом персональные санкции несколько снизили трафик так называемой «верхней» части рынка на западных направлениях, однако это было практически сразу компенсировано увеличением полетов на внутрироссийских направлениях и возрастанием поездок в Китай и Юго-Восточную Азию.

Усложнились процедуры поставок запасных частей и агрегатов для ТОиР самолетов и вертолетов, базирующихся в России, что оказывает некоторое давление

на операторов и владельцев ВС деловой авиации и на перенос работ по периодическим крупным формам ТОиР в иностранные центры.

Усиление ограничительных западных санкций в отношении российских предпринимателей и корпораций в течение 2018г. оказывает отрицательное воздействие на финансирование владения российскими предпринимателями бизнес-джетами и ограничивает покупательский спрос на приобретение авиатехники. Впрочем, эти потери рынка почти наверняка будут компенсированы увеличением количества бизнес-чартеров и арендой воздушных судов, представляющих этот сегмент рынка деловой авиации.

Продолжается ли рост доли внутрироссийских перелетов и появились ли новые «топовые» пункты назначений?

География полетов деловой авиации России в первой половине 2018г. мало изменилась. Продолжается сокращение международных полетов с увеличением количества полетов внутри России и на восточных направлениях. Однако в обоих случаях темпы падения в одном случае, и роста в другом, существенно уменьшились до 1,5-2,5%, что свидетельствует об определенной стабилизации рынка.

Аэропорты МАУ по-прежнему принимают до 75% всего рынка, хотя и отмечается рост трафика в аэропорты Санкт-Петербурга, Сочи и Симферополя.

Российские операторы и организации по наземному обслуживанию ожидают пиковые спросы на трафик воздушных судов деловой авиации в города, задействованные в проведении чемпионата мира по футболу в июне-июле 2018г.

Почему мы все реже и реже говорим об отечественных бизнес-операторах. Наши компании выжидают или это все-таки связан с затяжным кризисом?

К сожалению, действующие в России авиационные правила не делают различий между авиакомпаниями, осуществляющими регулярные авиаперевозки и коммерческими эксплуатантами деловой авиации, оперирующими 2-3 самолетами бизнес-класса, в результате чего от коммерческого оператора деловой авиации требуется создание и содержание организационной структуры не менее 20-25 специалистов, не принимающих участие в выполнении полетов. Используя формальные и неформальные основания, Росавиация сократила количество отечественных коммерческих операторов деловой авиации с 18, функционировавших в 2016г., до 4 сейчас. Одновременно с этим, иностранные операторы бизнес-самолетов де-факто и без проблем получают разрешения на выполнение полетов в пункты РФ, включая каботажные перевозки между пунктами РФ.

Разумеется, такие действия регулятора послужили главной причиной предпочтения операторов и владельцев ухода из РФ в иностранные регистрации, а те немногие из оставшихся российских операторов эксплуатируют ВС офшорной регистрации по соглашениям, рекомендованным ИКАО (83в).

Насколько скорректировался ценник по основным позициям. Летать стало дешевле?

Снижение объемов трафика и сокращения спроса несколько повысили конкуренцию на рынке аэропортовых услуг, что привело к заметному снижению (10-15%) цен на чартеры деловой авиации.

Вместе с тем, высокая степень монополизации аэропортовых услуг в аэропортах России, где в каждом региональном аэропорту, как правило, действует единственная, не всегда бескорыстно назначенная руководством аэропорта посредническая «хэндлинговая» компания, в своих счетах удваивающая счета за фактически оказанные аэропортом услуги, никак не способствует снижению аэропортовых расходов оператора деловой авиации.

По существу, только в аэропортах МАУ и Санкт-Петербурга работают специализированные центры деловой авиации, предоставляющие весь комплекс инфраструктурных услуг для наземного обслуживания.

Во всех других аэропортах РФ обслуживание полетов деловой авиации проводится через VIP-залы аэровокзалов с установкой ВС бизнес-авиации на общем перроне, что не соответствует потребностям индивидуального обслуживания деловой авиации и противоречит рекомендациям ИКАО об отделении аэропортовых зон деловой авиации и АОН от коммерческой авиации авиакомпаний.

На Ваш взгляд какой из сегментов деловой авиации в нынешних условиях показывает максимальный рост?

В отсутствии роста рынка деловой авиации России ни один из сегментов бизнес-авиации не показывает никакого роста.

При этом, наиболее стабильное положение у операторов наземного обслуживания с собственной аэропортовой инфраструктурой, обеспечивающих обслуживание российских и иностранных ВС деловой авиации, и которые мало зависят от кризисов

в деятельности российских операторов деловой авиации.

Достаточно комфортно чувствуют себя и чартерные брокеры, бизнес которых гибок и не связан большими расходами на ведение деятельности.

Изменились ли условия работы на отечественном рынке. Заметна ли работа авиационных регуляторов?

Нет никаких изменений в условиях работы на отечественном рынке, а те немногие положительные изменения в Воздушном кодексе и в авиационных правилах, проведенные в 2007-16г.г. практически нивелированы требованиями авиационных чиновников, предъявляемыми на практике сверх установленных норм. К сожалению, отечественные операторы и владельцы ВС деловой авиации испытывают постоянное косвенное давление со сто-

роны регуляторов в пользу перехода в иностранную юрисдикцию, что мотивируется стремлением российских авиационных чиновников переложить ответственность на иностранные регистры и избавиться от ответственности за деятельность «малых» авиакомпаний, которые, как они считают, не в состоянии обеспечивать безопасность полетов.

Как развиваются проекты МЦДА и ЖТС?

В ООО «МЦДА» завершена первая фаза строительства комплекса деловой авиации в нашем секторе аэродрома «Раменское», включая бизнес-лаундж и комплекс ангаров на 12000кв.м. С начала 2017г. в МЦДА действует вертолетная площадка, пользующаяся популярностью у владельцев вертолетов, расположенных в Юго-Восточной части Московского региона.

К сожалению, из-за ряда процедурных проблем нам

не удалось до настоящего времени завершить выведение территории МЦДА из зоны режимных ограничений аэродрома «Раменское», что позволяет нам обслуживать только российских операторов деловой авиации и АОН. Надеемся завершить эти работы во втором квартале 2018г.

Успешная работа «Джет Тревел Клуб» (ЖТС) полностью подтвердила действенность концепции деятельности ЖТС по выполнению частных и корпоративных некоммерческих полетов в интересах членов Клуба. Отмечен рост числа членов ЖТС, использующих стандартные и «серебряные» карты Клуба. За первые 4 месяца 2018г. даже в условиях общего спада спроса на услуги деловой авиации объем налета воздушных судов ЖТС увеличился на 15,5% по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом. Конечно же, замедление темпов экономического развития, неустойчивость нефтяных котировок не могло не сказаться на деятельности ЖТС, и мы ожидали большего роста.

Вместе с тем, стагнационные процессы в экономике, необходимость сокращения расходов только стимулируют интерес частных лиц, индивидуальных предпринимателей, АУП средних и крупных корпораций к пользованию услугами ЖТС, и мы надеемся на устойчивое развитие этого бизнеса.

Кризисы и спады приходят и уходят, поэтому ГК «АВКОМ» считает главным в своей деятельности создание надежной и прочной производственной базы для послекризисного роста.

Ваши ожидания от EBACE?

Новые контакты и клиенты, поддержание добрых отношений с существующей клиентурой, ознакомление с новинками авиационной техники, информация о деятельности деловой авиации.



Оптимальное бизнес-решение

В конце апреля авиакомпания Sirius Aero, российский оператор деловой авиации, завершила процедуру внесения в сертификат эксплуатанта нового для себя типа воздушного судна – Bombardier Challenger 850. Самолет уже базируется в московском аэропорту «Внуково-3» и доступен для внутренних и международных полетов рейсов.

BizavNews неоднократно летал на этом «восемьсот пятидесятом», и мы решили рассказать немного об истории машины и ее перспективах. Наш последний полет проходил по маршруту Мюнхен-Женева, а в качестве «испытуемого» выступил Challenger 850,

который принадлежит давним друзьям BizavNews. Борт частный, поэтому позвольте не разглашать имя владельца, а наш рассказ будет сугубо информационным. Мы заметили, что об этом самолете действительно мало написано.

Примечательно, но для мировой премьеры Challenger 850 выбрали первую российскую выставку бизнес-авиации Jet Expo 2006. Таким образом, в сентябре 2006 года произошло два крупных события. Основой для Challenger 850 стал региональный самолет CRJ200. Бизнес-джет унаследовал от своего предшественника надежность и неприхотливость

коммерческих лайнеров, низкие эксплуатационные расходы и гибкость в конфигурации салона. Комфорт и роскошь на борту Challenger 850 соответствует высоким стандартам бизнес-джетов Bombardier. Несмотря на некоторое внешнее сходство с моделями Global и почти идентичные размеры салона, этот самолет не имеет к ним почти никакого отношения и в пантеоне бизнес-джетов занимает более скромное место.

В качестве отдельного продукта Challenger 850 возник, когда в Bombardier заметили популярность самолетов CRJ в качестве основы для конвертируемых джетов. Тогда же компания и предложила этот вариант: машина с заводской гарантией, высокое качество – под ответственность именитого бренда, салон построен по стандартам других джетов Bombardier. Challenger 850 стал популярным самолетом для перелетов больших групп лиц и делегаций на относительно небольшие (для самолета с таким салоном) расстояния.

Пассажирский салон Challenger 850 по своим размерам почти идентичен салону Global 6000, с той лишь разницей, что это бывший региональный самолет, так что по шумоизоляции и давлению в салоне он нынешнему флагману Bombardier все же уступает. Самолет выпускается в версии корпоративного шаттла для перевозки больших групп сотрудников, правительственных делегаций. Также можно заказать и VIP-конфигурацию, рассчитанную на большой комфорт меньшего числа пассажиров. Различные конфигурации салона включают рабочую зону с мини конференц-залом. Для отдыха на борту предусмотрен трехместный диван и две пары кресел, расположенные друг напротив друга, трансформирующиеся в полноценные спальные места.



И еще пару слов о конверсии. Пять лет назад канадская компания Flying Colours, специализирующаяся на ремонте, обслуживании и доработке бизнес-джетов, предложила свое видение развития Challenger 850. Проект ExecLiner был запущен в 2012 году совместно с компанией JetCorp Technical Services, и в настоящее время, помимо классического CRJ200, также включает модернизацию и других версий региональных самолетов Bombardier: CRJ700 (Challenger 870) и CRJ900 (Challenger 890). Flying Colours – это единственная компания, которая способна переоборудовать все коммерческие лайнеры семейства CRJ в бизнес-версии: CRJ200 (Challenger

850), CRJ700 (Challenger 870) и CRJ900 (Challenger 890). В настоящее время в мире существует семь компаний, которые занимаются переоборудованием «подержанных» самолетов семейства CRJ. Среди них MJET-Canada, JetCorp, Comlux America, Capital Aviation, Field Aviation West, PATS Aircraft Systems. Но по количеству поставленных самолетов и портфелю заказов безусловным лидером остается именно Flying Colours. Flying Colours поставила более 30 самолетов проекта ExecLiner.

«Работы по конверсии в версию ExecLiner занимают около 8 месяцев, а цена CRJ примерно на 40% ниже

стоимости нового бизнес-джета Challenger 850 производства Bombardier. Основные изменения, прежде всего, касаются дальности полета. Flying Colours доработала топливную систему самолета, увеличив его дальность с 3890 км до 5550 км. Что же касается интерьера салона и дополнительных опций – все это зависит только от пожеланий клиента. В принципе, мы можем превратить воздушное судно в настоящий летающий офис с современными решениями, но чаще ExecLiner все же заказывают в «шаттл-комплектации» для комфортного размещения 20-25 пассажиров», - комментируют в Flying Colours.



В ритме Jet Catering

Привет, дорогие друзья! В предыдущем выпуске BizavWeek наши коллеги приоткрыли завесу тайны, связанную с новым бренд-шефом компании Jet Catering Вивьеном (Vivien Lebecq). Сегодня мы хотим рассказать о новшествах, которые Вивьен внес в нашу работу и о сюрпризах, которые ждут вас на выставке EBACE 2018.

Как мы рассказывали ранее, Шеф Вивьен Лебек родился и вырос во Франции, и как только мы заключили контракт, наша жизнь насытилась французскими нотками. Первостепенно перед Вивьеном стояли

три задачи – это, так называемая, «прокачка» нашего основного меню к ЧМ 2018, разработка и анонс эксклюзивного летнего меню, и участие в конкурсе SKYDELIGHT 2018.

Ну что ж, начнем с самого интересного!

В середине мая, под эгидой компании ЗАО АЭРОМАР, на протяжении трех лет проходит небезизвестный форум Sky Service, в рамках которого различные авиакомпании, кейтеринги и другие игроки рынка авиации могут ознакомиться с современными

тенденциями в России. На протяжении крайних двух лет данное мероприятие проходит на площадке Московского Гостиного Двора, в стенах которого заключаются контракты, проводятся различные конкурсы, мастер-классы, пленарные заседания и обучение бортпроводников.

В этом году на протяжении трех дней проводились различные мероприятия и награждения: от самых любимых пассажиров, в список которых вошли такие знаменитости как Тина Канделаки, Филипп Киркоров, Андрей Малахов и другие медийные личности, до лучших бортпроводников различных авиакомпаний. Также в этом году была анонсирована премия от Sky Service лучшим аэропортам, отелям и бизнес-залам России. Экспертами данной премии стали популярные тревел-блогеры, которые на протяжении нескольких месяцев путешествовали по различным уголкам нашей необъятной, чтобы найти и познакомить нас с лучшими из лучших мест, где можно почувствовать комфорт и уют вдали от дома.

Также в этом году в рамках форума проходил второй международный конкурс SKYDELIGHT 2018, в котором руководство компании ЗАО АЭРОМАР любезно пригласило поучаствовать нашего бренд-шефа Вивьена.

Суть конкурса заключалась в том, что за 90 минут каждый из 10 участников должен приготовить две холодных закуски и два горячих блюда для бизнес-класса и эконом-класса, которые, в последствии, компания, которую представляет каждый шеф, должна ввести эти позиции в свое бортовое меню.

Вечером, накануне конкурса, проходил большой инструктаж для участников, где все они могли позна-



комиться друг с другом и своими рабочими местами. Вечером того же дня в известном московском клубе «Китайский летчик Джао Да» проходила жеребьевка участников. Каждый получил свой порядковый номер для представления судьям своих блюд. Мы были восьмыми в очереди, благодаря чему могли оценить силы большинства наших соперников.

На следующий день, после торжественного открытия форума на главной аллее гостиного двора, начался батл шеф-поваров лучших мировых компаний-производителей бортипитания. Наш Шеф Вивьен представил на суд коллегии судей (которая, к слову, состояла из известнейших представителей мира кулинарии), такие блюда, как:

- Закуска для эконом-класса: сельдь с картофелем и яблоком
- Основное блюдо для эконом-класса: рисовая лапша с куриным филе и овощами
- Закуска для бизнес-класса: панакота том-ям с креветками в целом помидоре с мятой и базиликом
- Основное блюдо для бизнес-класса: рататуй по традиционному рецепту с бараниной под секретным соусом Шефа Вивьена

Нашими оппонентами были представители крупнейшим мировых кейтерингов из различных уголков мира. Мы совершили кулинарное путешествие по семи странам четырех континентов.

Победителями конкурса SKYDELIGHT 2018 стали наши коллеги из Индии, которые приготовили чудесные блюда в лучших традициях своей страны. (Названия секретных индийских ингредиентов не разглашаются :))

Вечером третьего дня в завершении форума проходил традиционный гала-ужин, в рамках которого

проводилось награждение лучших бортпроводников различных авиакомпаний России и СНГ. Данное мероприятие напомнило нам состоявшуюся в феврале премию «Крылья бизнеса». Эдакая схожесть двух ветвей авиационной отрасли, которая, к слову, могла бы объединить представителей данных рынков, но это уже совсем другая история :)

Команда Jet Catering благодарит компанию АЭРО-МАР за предоставленную возможность участвовать в таком масштабном и значимом событии!

Не успев отдышаться после форума Sky Service, мы уже на пути в Женеву на главное событие года в мире бизнес-авиации – EBACE 2018. Традиционно в Женеву наша команда прилетает одной из первых и полностью погружается в подготовку к выставке.

В этом году мы сотрудничаем с рекордным количеством стендов, но, традиционно, на стенде компании A-GROUP будет расположено наше представительство.

В рамках выставки мы анонсируем обновленное меню к ЧМ 2018 и эксклюзивное меню от Шефа Вивьена. А 30 мая в 15:30 мы приглашаем всех читателей BizavNews на стенд A-GROUP B75 на Welcome Drink Party в стиле русского гостеприимства, где вы сможете принять участие в турнире по настольному футболу, насладиться шедеврами русской кухни, исконно русскими напитками в стиле Jet Catering, а также получить русский сувенир в футбольном стиле!

Ждем Вас!

Кушайте с нами, кушайте сами.

*С вами были ваши кулинарные гиды
Евгений Панин и Анастасия Хмелева.*



Вертолет недели

Оператор: **Bell (ранее Bell Helicopter)**

Тип: **Bell 505 Jet Ranger X**

Год выпуска: **2018 г.**

Место съемки: **май 2018 года, вертодром «Горка»**



Фото: Дмитрий Петроченко