



Всю минувшую неделю наше внимание было приковано к впервые стартовавшему в нашей стране Чемпионату Мира по футболу. Две убедительные победы нашей сборной превратили футбольный праздник в общегосударственный. Атмосфера, царящая вот уже вторую неделю в российских городах непередаваема. Футбол, отбросив все политические предрассудки, по-настоящему сблизил миллионы людей совершенно разных взглядов и вероисповедания, сделав Мундиаль своеобразным посланцем мира.

А между тем, Bombardier все ближе к сертификации и первым поставкам своего флагмана Global 7500 (ранее Global 7000). Канадский производитель начинает комплектацию первых серийных машин. В частности, смонтированы пассажирские салоны, установлены кухни, санузлы, мебель. Примечательно, что каждый элемент интерьера перед монтажом испытывается на уникальной испытательной установке Bombardier, которая реплицирует условия полета. В Bombardier сообщили, что программа сертификационных испытаний, практически, закончена. Летные прототипы налетали свыше 2300 часов. В компании планируют передать первые машины заказчикам уже в четвертом квартале 2018 года. Сертификация FAA и EASA ожидается в течение двух месяцев.

На следующей неделе в эстонскую столицу прилетят ведущие европейские эксперты деловой авиации – в Таллине стартует 5th BBA Baltic Business Aviation, который организует британская компания Aerorodium. Отличная программа и уважаемые спикеры. Будет интересно. BizavNews традиционно поддержит саммит.



FBO RIGA расширяется

С июня 2018 года FBO RIGA запускает новые направления бизнеса под единым брендом: вертолетные услуги, кейтеринг, консьерж-сервис и трансферы

стр. 22



Рост трафика начал замедляться

В мае 2018 года в Европе выполнен 79 601 рейс бизнес-авиации и зафиксирован рост трафика на 1% в годовом исчислении

стр. 23



Бизнес-авиация пролетела

Деловое сообщество в регионах Сибири перестает пользоваться услугами бизнес-авиации из-за экономии бюджета и набирающей обороты тенденции — «не выделяться»

стр. 24



Grazie Italia!

С вами снова наши Кулинарные Заметки. Сегодня наш рассказ посвящен путешествию, в которое команда Jet Catering отправилась сразу по окончании выставки EBACE

стр. 28

Gulfstream

G280



Июньский рейтинг Avinode – лидеры прежние

ЦБА «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково является компания VIPPORT) с в июне 2018 года сохраняет за собой лидерство в рейтинге Avinode в качестве самого востребованного аэропорта в Европе. По итогам первых двух недель июня ЦБА «Внуково-3» вновь стал первым. За московским аэропортом следуют лондонский Лутон, аэропорт Ниццы, парижский Ле-Бурже и аэропорт Женевы.

Также в TOP-25 вошел «ДжетПорт СПб» (управляет Санкт-Петербургским Центром Бизнес Авиации «Пулково-3»), который занял 11-ю строчку в рейтинге. BizavNews запросил информацию в Avinode за май текущего года. Напомним, что «ДжетПорт СПб» в период работы ПМЭФ 2018 с 24 по 26 мая 2018 года, обслужил 327 самолетов деловой авиации и 1674 пассажира. Рост по сравнению с прошлым годом со-

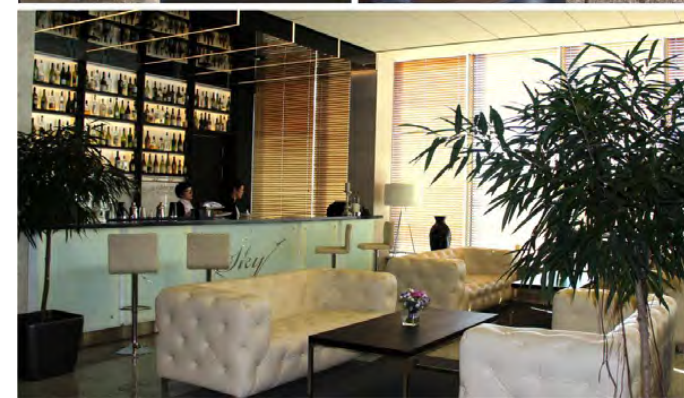
ставил 20%. Надеемся получить данные в ближайшее время.

Также в Avinode отмечают традиционную сезонную активность ряда аэропортов Испании, «которая в этом году только началась». Существенно прибавили Ибица (+14 позиций), а также Мадрид, Валенсия и Пальма де Майорка. Немного скорректировалось число запросов в европейские столицы. Незначительно уменьшилось количество заявок на полеты в Вену, Франкфурт и Мюнхен.

Единственный не российский аэропорт на постсоветском пространстве в ТОП-25 – киевский «Жуляны» (Киев) занял девятое место, потеряв две позиции по сравнению с маем. Новичком рейтинга стал аэропорт Вацлева Гавела (Прага), который поднялся на шесть позиций и вошел в TOP-25.



Фото: Дмитрий Петроченко



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Германия одобрила испытания аэротакси в городе

Власти Германии подписали с немецкой компанией Audi и европейским авиастроительным концерном Airbus соглашение о намерениях, подразумевающее проведение испытаний аэротакси в пригороде Ингольштадта и в самом баварском городе. Вероятно, речь идет об испытаниях прототипов городской модульной транспортной системы, разработка которой ведется в рамках совместного проекта Airbus и Audi. Этот проект был представлен в марте прошлого года под названием Pop.Up.

В нескольких немецких городах, основанных еще в средние века, частично сохранилась исходная схема улиц, не предназначенная для современного плотного транспортного потока. По этой причине здесь нередко возникают плотные пробки, затрудняющие передвижение не только простых людей, но и машин спасательных служб. Власти Германии полагают, что городское аэротакси поможет частично решить проблему транспортной загруженности дорог и ускорить перемещение людей между центром города и пригородом.



По словам министра транспорта и цифровой инфраструктуры Германии Андреаса Шойера, аэротакси уже перестали быть концепцией и «стали новым измерением мобильности». Это стало возможным благодаря возникновению множества проектов аэротакси, реализацией которых занимаются как крупные международные корпорации, так и небольшие стартапы.

Проект Pop.Up, представленный Airbus в прошлом году, предполагает создание универсальных пассажирских капсул, которые будут соединяться с наземными или летающими платформами. Капсулы также смогут перемещаться по вакуумным трубам Hyperloop и железным дорогам. Концепция предполагает создание общегородской сети наземных колесных и летающих платформ. Сами же пассажирские одноместные или двухместные капсулы будут как индивидуальными, так и общего пользования.

Предполагается, что владелец капсулы, используя специальный сервис, сможет заранее запланировать поездку из одной точки в другую. При этом система автоматически рассчитает автоматический маршрут и типы используемого транспорта. После этого владельцу достаточно будет лишь занять свое место в капсуле. В зависимости от составленного плана к владельцу капсулы либо прибудет автономная наземная колесная платформа, либо летающая платформа, выполненная в виде квадрокоптера. Они доставят капсулу, например, к ближайшему въезду в Hyperloop. По трубе капсула переместится к следующей запланированной точке, где ее вновь подберет наземная или воздушная платформа.

Источник: N+1

ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



✈ **+23 новых места стоянки**
для ВС деловой авиации к 2018 году

✈ **Новое скоростное шоссе**
открытие: октябрь 2017

✈ **3 ангара**
общей площадью 16 500 м²



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26
client@a-group.aero

Волвадгер и Сибил 2009 являются товарными знаками компании Волвадгер и Сибил. Все права защищены.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

В августе Казань примет форум деловой авиации

9-10 августа 2018 года в Казани состоится региональный форум деловой авиации. Форум пройдет в рамках деловой программы выставки «Авиакосмические технологии, современные материалы и оборудование. Казань-2018» (АКТО).

Организаторами форума выступают Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА), Группа компаний «Тулпар» и Международный аэропорт «Казань». Форум проходит при поддержке Министерства транспорта и дорожного хозяйства Республики Татарстан, Министерства промышленности и торговли Республики Татарстан, ОАО «Казанская Ярмарка».

В течение двух дней в международном аэропорту «Казань» для гостей форума будут организованы конференция, посвященная актуальным вопросам развития деловой авиации, статическая экспозиция воздушных судов ДА, а также знакомство с инфраструктурой аэропорта «Казань» и производственными объектами ТУЛПАР АЭРО ГРУПП. В деловую программу Форума также включено посещение выставки АКТО.



Статическая экспозиция бизнес-джетов будет также доступна для участников и посетителей выставки АКТО.

«Проведение мероприятий деловой авиации – важная часть работы ассоциации, а региональным форумам мы придаем огромное значение», - комментирует Анна Сережкина, Исполнительный директор ОНАДА. «Сейчас главными центрами притяжения остаются Москва и Санкт-Петербург, но и в других регионах спрос на перевозки самолетами деловой авиации растет. Наша задача – способствовать развитию этой тенденции, привлекать внимание к вопросам, которые стоят перед отраслью, демонстрировать те возможности, которые деловая авиация открывает для бизнеса. Надеемся, что предстоящий форум в Казани будет интересен нашей аудитории! Искренне благодарим партнеров, которые оказывают нам поддержку!»

«В Республике Татарстан инфраструктура деловой авиации широко представлена. Нам есть что показать и о чем рассказать: два современных международных аэропорта, три авиакомпании деловой авиации, центры по техническому обслуживанию и ремонту самолетов и вертолетов деловой авиации мировых авиапроизводителей, интерьерное производство», – комментирует Азат Хаким, Председатель Совета директоров Группы компаний «Тулпар». «Пять лет назад мы уже проводили у себя подобный форум. Нынешний же будет отличаться масштабами и более обширным освещением возможностей деловой авиации для конечных потребителей услуг. Здорово, что нашу идею «на ура» поддержали мировые авиапроизводители, так как в региональном сегменте деловой авиации скрыт большой потенциал».

НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Влюбленные в Legacy

Немецкий бизнес-оператор Air Hamburg продолжает увеличивать парк Embraer Legacy 650. 17 июня компания получила первый из четырех заказанных самолетов Legacy 650E (контракт был подписан в рамках EBACE 2018). По данным Embraer, контракт с Air Hamburg оценивается в общей сложности в \$103,6 млн., исходя из текущих цен. Сейчас парк оператора состоит из 26 самолетов, одиннадцать из которых – бизнес-джеты семейства Legacy. Новый самолет получил бортовой номер D-AWIN и скоро будет доступен для чартерных перелетов.

«Наше партнерство с Embraer восходит к 2013 году с нашего первого Legacy 600», - комментирует Саймон Эберт, владелец Air Hamburg. Он добавил, что их клиенты по-прежнему очень довольны «тремя зонами салона в Legacy 650E, удобством, надежностью,

и большим багажным отделением». Air Hamburg обслуживает европейские, российские и ближневосточные направления.

В ноябре 2016 года Embraer представил новую версию своего бизнес-джета Legacy 650. Обновленный Legacy 650E призван повысить привлекательность продукции компании в этом конкурентном сегменте бизнес-джетов.

Legacy 650E получил множество функций, в том числе систему синтетического технического зрения и автомат тяги в стандарте, обновленный интерьер пассажирского салона с тремя зонами и системой развлечений с Full HD экраном. Также производитель установил на обновленный бизнес-джет беспрецедентную гарантию 10 лет или 10000 летных часов.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Jet Friends Club сыграл в петанк

7 июня Jet Friends Club вновь собрал всех своих постоянных друзей и новых участников на площадке ЦПКиО им. Горького, чтобы в товарищеском турнире выявить лучших среди мира бизнес-авиации в старинной средиземноморской игре в петанк.

Эта игра уже завоевала признание среди специалистов индустрии, ведь для успеха здесь требуется четкость, слаженность действий и командная игра – слагаемые эффективной работы в деловой авиации!

Стратегическими партнерами турнира, объединившего брокеров, представителей VIP-терминалов, авиапроизводителей, экспертов и ведущих журналистов, выступили компании Jet24 и А-Групп.

В результате динамичного соперничества между несколькими участниками победу одержала команда Sky Atlas. Занявшая второе место команда, Jet24, приняла благородное решение, и, будучи организа-

тором турнира, отказалась от своего приза, который в итоге был разыгран в ходе веселой викторины по истории Jet Friends Club среди всех гостей.

Удача в этот день улыбнулась Ердосу Юсенову (GetJet), давшему на нее правильные ответы. Бронза же по результатам турнира досталась сборной команде «Ракета». Специальный приз за знание истории премии Jet24 Awards получил Виталий Будич.

Всем призерам были вручены оригинальные подарки, которые подчеркнули тематику очередного яркого вечера, проведенного под эгидой Jet Friends Club.

Jet Friends Club ждет всех в сентябре на церемонию награждения главной премией среди профессионалов отрасли Jet 24 Awards и традиционную закрывающую вечеринку!

Фотографии: <https://yadi.sk/d/gJadCqk43Xw2UY>



Services

- | | | |
|-----------------|---------------|----------|
| Ground handling | Refueling | Hotels |
| Landing Permits | Limo services | Catering |



Отличная новость для операторов Learjet 60

Jet Aviation Vienna получила сертификат EASA Part 145 на обслуживание самолетов Learjet 60. Клиентам доступно базовое и линейное обслуживание. В начале этого месяца компания начала свою первую 120-месячную инспекцию на первом Learjet 60, принадлежащем турецкому оператору.

В настоящее время Jet Aviation Vienna осуществляет линейное обслуживание и поддержку AOG самолетов Bombardier Challenger 350, Global 5000/6000, Global Express и Global Express XRS, Challenger 604/605/650.

В ближайшем будущем компания планирует добавить в портфолио и другие модели самолетов, такие

как Dassault Falcon и Gulfstream. Техническая станция в Вене имеет 4000 кв. м. мастерских и офисных помещений.

«Мы рады возможности расширить ассортимент услуг, предлагаемых клиентам, и пригласить к сотрудничеству владельцев и операторов популярных бизнес-джетов Learjet 60, эксплуатируемых в Европе. Спрос на услуги по ТОиР бизнес-джетов в этом регионе очень высок. Расширение возможностей отделения компании станет хорошим подспорьем в работе чрезвычайно загруженных филиалов, действующих в Базеле и Женеве», - комментирует Хакан Тин, управляющий директор подразделения MRO и FBO Jet Aviation в Вене.



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов



Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

FAI приступает к эксплуатации пятого Global Express

Немецкий бизнес-оператор FAI rent-a-jet AG (входит в FAI Group) сообщает о вводе в эксплуатацию пятого бизнес-джета Global Express (заводской 9084). Таким образом, численность парка оператора достигла 25-ти машин (пять Bombardier Global, пять Challenger 604, 12 Learjet 60, один Learjet 55, один Premier 1A и King Air 350), десять из которых эксплуатируются исключительно в интересах владельцев. Все самолеты компании обслуживаются силами FAI Technik.

Новый Global Express D-ACEV зарегистрирован в Германии и будет базироваться в Нюрнберге. В ближайшее время на самолете будут проведены работы по реконструкции интерьера и покраске. Ожидается, что ближе к зиме бизнес-джет будет также доступен для выполнения чартерных перелетов.

FAI Group базируется в аэропорту Нюрнберга (Albrecht Duerer International Airport). В 2017 году группа завершила реализацию нового инфраструктурного проекта в аэропорту Нюрнберга, получившего название Hangar 8. Общий объем инвестиций в объект составил более \$3,4 млн., а рассчитан комплекс на обслуживание бизнес-джетов различных классов (площадь 4800 кв. м.: ангарные помещения 4500 кв.м., офисные - 300 кв.м.). Кроме этого, Hangar8 объединен с FBO и имеет собственную рулежную дорожку, соединенную непосредственно с ВПП.

Новый объект обслуживает, как собственные воздушные суда перевозчика, так и бизнес-джеты других операторов.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Третий SSJ 100 передан Королевским ВВС Таиланда

19 июня 2018 года третий самолет SSJ100 в бизнес-версии приземлился в аэропорту Бангкока, чтобы пополнить парк Королевских ВВС Таиланда. Перелет самолета выполнялся по маршруту Жуковский - Бангкок с промежуточной посадкой в Исламабаде (Пакистан).

Самолеты SSJ100 эксплуатируются авиакомпанией с июля 2016 года. Поставка SSJ100 в бизнес-версии осуществляется по результатам тендера, выигранного ГСС в 2014 году. Воздушные суда используются для перевозки первых лиц государства и высшего командования Таиланда как по стране, так и за ее пределы.

Самолеты, поставленные в 2016 году Королевским ВВС Таиланда, стали первыми SSJ100 в бизнес-вер-

сии, которые были приобретены зарубежным заказчиком. Эксплуатантами данной версии Superjet 100 так же являются такие перевозчики как: авиакомпания РусДжет, специальный летный отряд «Россия» Управления делами Президента РФ, летный отряд МЧС России, корпорация Казахмыс и другие. Таким образом, в настоящее время по всему миру эксплуатируется уже 10 самолетов SSJ100 в бизнес-версии.

Развитие бизнес-версии продолжается и сейчас самолет непрерывно совершенствуется: планируется постепенно внедрять отдельные технические решения в соответствии с пожеланиями заказчиков, например, бортовой трап, спутниковую связь, бортовые системы развлечений в полете и другие опции. Дальнейшей задачей является обеспечение беспосадочного перелета на расстояние более 7000 км.



Фото: Дмитрий Петроченко

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Число долларовых миллионеров в России установило новый рекорд

Общее число людей, располагающих активами стоимостью в \$1 млн и более (High Net Worth Individuals, HNWI), по итогам 2017 года в России выросло на 4% — с 182,1 тыс. до 189,5 тыс. человек, следует из доклада World Wealth Report 2018, подготовленного экспертами компании Capgemini.

Число долларовых миллионеров выросло до рекордной отметки (для сравнения: в 2008 году в России их было вдвое меньше — всего 97,1 тыс. человек). Однако по сравнению с прошлым годом рост резко замедлился. В 2016 году число HNWI в России выросло сразу на 19,7%, что стало самым высоким результатом в мире.

В 2017 году по темпам роста численности миллионеров Россия стала одним из аутсайдеров. Ее результат оказался более чем в два раза ниже среднемирового (+9,5%, с 16,515 млн до 18,1 млн) и в пять раз ниже, чем в Индии (+20%, с 219 тыс. до 263 тыс., благодаря этому

скачку Индия обошла по численности миллионеров Нидерланды). В топ-25 наиболее «населенных» миллионерами стран медленнее, чем в России, численность HNWI в 2017 году росла только в Великобритании (+1%) и Саудовской Аравии (+2%).

По общему числу миллионеров России пока по-прежнему занимает 15-е место в мире, обгоняя ту же Саудовскую Аравию (179 тыс.), Бразилию (171 тыс.) и Норвегию (170 тыс.), но заметно уступает Южной Корее (243 тыс.), Канаде (377 тыс.) и Великобритании (575 тыс.). Бесспорным лидером по числу HNWI остаются США, где их к концу 2017 года насчитывалось 5,285 млн человек (+10% к результату предыдущего года). Кроме того, в первую тройку вошли Япония (3,162 млн, +9%) и Германия (1,365 млн, +7%).

Общее состояние долларовых миллионеров мира за

год выросло на 10,6% (годом ранее — на 8,2%) и впервые в истории перевалило за \$70 трлн, достигнув отметки \$70,2 трлн. По прогнозу экспертов Capgemini, к концу 2025 года общее состояние HNWI планеты превысит \$100 трлн.

Больше всего долларовых миллионеров, по подсчетам Capgemini, живет в Азиатско-Тихоокеанском регионе (6,2 млн, общее состояние \$21,6 трлн), который не просто удерживает завоеванное в 2015 году лидерство, но и наращивает преимущество над Северной Америкой (5,7 млн, \$19,8 трлн). В 2017 году число HNWI в Азиатско-Тихоокеанском регионе выросло на 12,1%, а их состояние — на 14,8%, в то время как в Северной Америке — только на 9,9 и 10,3% соответственно. Третье место по-прежнему удерживает Европа (4,8 млн, \$15,9 трлн), а меньше всего миллионеров живет в Африке (200 тыс., \$1,7 трлн).



Nextant 604XT получит сертификат на авионику в четвертом квартале

Компания Nextant Aerospace рассчитывает получить в четвертом квартале дополнительный сертификат типа FAA на обновление авионики Bombardier Challenger 604 до Rockwell Collins Pro Line Fusion. Также компания заявляет, что слоты на модернизацию начнут продаваться в первом квартале 2019 года. Бортовое оборудование Fusion заменяет авионику Pro Line 4 и знаменует собой первую фазу программы модернизации Nextant для бизнес-джета с большой кабиной.

Анонсированный в мае 2017 года, 604XT является третьим самолетом в портфеле производителя, кроме 400XTi – восстановленного легкого бизнес-джета Hawker 400A/XP и G90XT – модернизации двухдвигательного турбовинтового Beechcraft King Air C90.

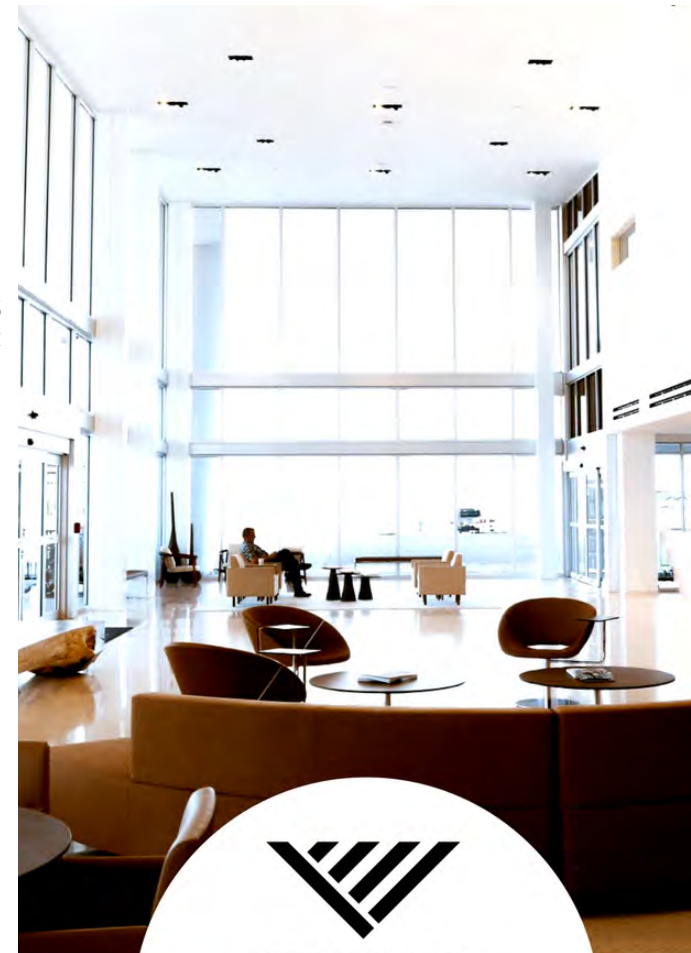
«Опытный 604XT, оснащенный авионикой Fusion, налетал уже более 100 часов», - говорит директор по разработке новых продуктов компании Джеймс Клиффорд. «Тесты включали полеты с востока на запад США и долгие перелеты над водой в Европу. Все

оборудование функционирует, как и должно».

Клиффорд описывает реакцию клиентов на обновление Fusion как «фантастическую». Чтобы удовлетворить спрос, с начала 2019 года Nextant откроет дополнительные производственные мощности на объектах в Стамфорде, штат Флорида, и Месе, штат Аризона.

Другим улучшением, которое запланировано для 604XT, станет увеличение дальности на 500 миль (925 км). Это, по словам Клиффорда, будет осуществляться за счет программы значительного снижения аэродинамического сопротивления и модернизации крыла, которая сейчас находится на ранней стадии. «В настоящее время мы находимся на стадии исследований и разработки и рассматриваем различные варианты, позволяющие достичь этой цели», - сказал он.

Nextant также изучает возможности установки нового интерьера в 604XT, который будет разработан для «удовлетворения потребностей в комфорте и современных технологиях владельцев и операторов».



FBOEXPERIENCE.COM
TOP SELECTED FBOS

Проект Aerion AS2 проходит жизненно важный этап

Следующие два-три месяца будут жизненно важными для программы сверхзвукового бизнес-джета Aerion AS2. В течение этого периода компания совместно с Lockheed Martin рассчитывает завершить процесс конфигурации двигателя самолета и получить отчет об анализе двигателя от GE Aviation, сообщил старший вице-президент и главный операционный директор Эрнест Эдвардс.

До того как Aerion и Lockheed подписали соглашение о сотрудничестве, обе компании вместе работали и приняли решение перенести двигатели из хвостовой части самолета под крылья. «Lockheed и наши инженеры сейчас работают над конфигурацией самолета, и это привело к размещению двигателей под крыльями около фюзеляжа», - сказал Эдвардс. «В течение 60-90 дней мы должны подойти к моменту фиксации дизайна. После этого Lockheed будет готов предоставить свои знания для начала производ-

ственного процесса и подготовки цепочки поставок».

Компания находится в постоянном контакте с GE Aviation и почти каждый месяц проводит переговоры по разработке двигателя. «Мы встретились в EBACE 2018, и они сообщили, что работают над анализом затрат, процессе разработки и т.д. Мы также надеемся получить отчет примерно в те же сроки».

За 20 лет Aerion надеется продать 600 самолетов, каждый из которых будет стоить \$120 млн. Эдвардс сообщил, что в Азии уже идут переговоры с потенциальными клиентами. «Мы все видим огромный рост спроса на бизнес-джеты в Китае, и будет хорошо, если мы сможем ежегодно поставлять один-два самолета на этот рынок», - сказал он. «В Азии есть некоторые проблемы с точки зрения регулирования, инфраструктуры, но нет сомнений, что они смогут создать условия для нового самолета».



JETFLITE

Мы превращаем Вашу обычную поездку в незабываемое путешествие!



- ✈ Чартерные авиаперевозки
- ✈ Управление воздушными судами
- ✈ Медицинские рейсы
- ✈ Техническое обслуживание воздушных судов
- ✈ Грузовые авиаперевозки
- ✈ Уникальная конфигурация Challenger-604 до 18 пассажиров



Jetflite Sales 24/7
tel. +358 20 510 1900
sales@jetflite.fi



Jetflite Московский офис
Tel: +7 926 08 20 1 20
evgeny.vorobyev@jetflite.fi

Airbus Helicopters поставляет первые H145 в Rega

Airbus Helicopters поставил первые два из шести заказанных вертолета H145 швейцарскому оператору Rega. Поставки оставшихся машин продлятся до середины 2019 года. Новые вертолеты будут базироваться в Цюрихе, Базеле, Берне и Лозанне. Сумма сделки (контракт был подписан в конце 2016 года) составила 52 млн. швейцарских франков. Новые вертолеты придут на смену более ранней модели EC145.

H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий. Кроме того, H145 используется для транспортировки персонала на морские платформы, а также есть заказы на корпоративную версию, предназначенную для деловых

поездок. 4-тонный двухдвигательный вертолет H145 был представлен на выставке Heli-Expo-2011 в качестве модели для служб экстренной медицинской эвакуации, поиска и спасения, а также для корпоративных перевозок.

История компании Rega началась в 1952 году. В течение первого года компания выполнила всего шесть полетов по эвакуации людей, а ее флот состоял из нескольких санитарных самолетов. С ростом популярности швейцарских курортов среди туристов росла и компания Rega – Swiss Air-Rescue. В середине 90-х годов компания приобрела первый реактивный самолет. Сейчас компания располагает парком из реактивных самолетов Bombardier Challenger 604, рассчитанных на перевозку четырех пассажиров вместе с медицинским персоналом, и вертолетами AgustaWestland Da Vinci и Airbus Helicopters H145.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

Jurmala Business Aviation Forum – главное летнее событие деловой авиации

Международный форум бизнес-авиации «Jurmala Business Aviation Forum» (JUBAF) пройдет в Юрмале, Латвия, с 16 по 18 августа 2018 года. Мероприятие соберет на новой площадке ведущих экспертов и первых лиц авиакомпаний деловой авиации, брокеров, FBO и провайдеров технического обслуживания из Европы, Азии, СНГ и России. Организатором форума выступает латвийский авиационный холдинг Flight Consulting Group.

JUBAF станет бесценным источником информации и решений для бизнеса в сфере деловой авиации. На



форуме выступят эксперты и лидеры рынка, которые поделятся своим видением тенденций и перспектив развития бизнес-авиации в странах Балтии, расскажут об особенностях региона и практиках, которые помогут выработать выигрышные стратегии. Тренды отрасли будут рассматриваться по трем направлениям: с точки зрения брокерского бизнеса, инфраструктуры деловой авиации и обеспечения полетов.

«Рынок деловой авиации в нашем регионе демонстрирует здоровый рост, и, по нашим прогнозам, эта положительная тенденция сохранится. Благодаря выгодному расположению относительно главных деловых центров Европы, Скандинавии и СНГ, развитой инфраструктуре FBO и ТОиР, конкурентному ценовому предложению и качеству сервиса Прибалтика активно наращивает популярность среди операторов и владельцев бизнес-джетов. JUBAF призван стать ключевой площадкой для обмена опытом и мнениями, для дискуссий и контактов, в которых рождаются инновационные проекты, помогающие нашей отрасли эффективно развиваться на благо всех игроков», - отметил Сергей Старков, директор Flight Consulting Group.

Наряду с насыщенной деловой программой JUBAF станет хорошей площадкой для общения с партнерами в неформальной обстановке. Flight Consulting Group готовит для участников форума радужный прием в одном из лучших ресторанов Юрмалы, а в заключительный день – развлекательную программу на свежем воздухе.

До 2 июля для участников JUBAF действует специальное предложение на размещение в отеле Semarah Hotel Lielupe (Юрмала), где и пройдет сам форум. Подробная информация и регистрация доступны на сайте www.jubaf.aero.

JUBAF
Jurmala Business Aviation Forum

Jurmala Business Aviation Forum

August 16-18, 2018
Latvia, Jurmala, Semarah Hotel Lielupe

Registration ➔

Тоуо Aviation получает большой джет

Румынский бизнес-оператор Тоуо Aviation закрыл сделку по приобретению Embraer Legacy 600. Речь идет о воздушном судне 2009 года выпуска, которое ранее эксплуатировал Titan Aviation (VP-СМК). Legacy 600, который получил бортовой номер YR-IGP, уже доступен для выполнения чартерных рейсов. Место базирования – Bucharest Baneasa.



13-местный Legacy 600 стал самым большим самолетом в парке румынского перевозчика. Сейчас компания эксплуатирует один Bombardier Challenger 300 (YR-TRC), одну Cessna XLS+ (YR-TYA), одну Cessna M2 (YR-TAR) и одну Cessna 510 Mustang (YR-TRQ).

Тоуо Aviation работает на рынке деловой авиации с 2007 года. Помимо чартеров, оператор предлагает услуги менеджмента воздушных судов и САМО. До 35% всех рейсов приходится на клиентов с постсоветского пространства. По количеству самолетов в парке и выполненным рейсов, Тоуо Aviation является крупнейшим в Румынии.

Bombardier начитает комплектацию первых Global 7500

Компания Bombardier все ближе к сертификации и первым поставкам своего флагмана Global 7500 (ранее Global 7000). Как стало известно BizavNews, канадский производитель начинает комплектацию первых серийных машин. В частности, смонтированы пассажирские салоны, установлены кухни, санузлы, мебель. Примечательно, что каждый элемент интерьера перед монтажом испытывается на уникальной испытательной установке Bombardier, которая реплицирует условия полета.

Между тем, в Bombardier сообщили, что программа сертификационных испытаний, практически, закончена. Летные прототипы налетали свыше 2300 часов. В компании планируют передать первые машины заказчикам уже в четвертом квартале 2018 года. Сертификация FAA и EASA ожидается в течение двух месяцев.

В апреле текущего года Bombardier сообщил, что бизнес-джет Global 7500 (тогда еще Global 7000)

получит дальность полета на 300 морских миль больше расчетного значения – 7700 морских миль. Это позволит соединить еще больше городов в беспосадочных перелетах. «Мы очень рады предложить увеличенную дальность полета нашим лояльным клиентам, которые являются движущей силой наших технических достижений, и у которых скоро появится собственный самолет, которому не будет равных», - сказал Дэвид Колил, президент Bombardier Business Aircraft. «Мы не только стремимся начать поставки самолетов Global 7500 в этом году, на этом пути мы превзошли ожидания заказчиков».

В рамках летно-испытательной программы опытные Global 7500 выполнили несколько дальних рейсов, в том числе в Сидней, Дубай и на Гавайи. Новая дальность полета в 7700 морских миль станет базовой на самолетах Global 7500 для всех существующих и будущих клиентов. Это увеличение также будет бесплатным для клиентов.



Очередной R44

Группа компаний Хелипорты России поставила частному владельцу очередной вертолет Robinson R44. Это один из первых в России вертолетов данного типа, оснащенный пилотажно-навигационным комплексом Garmin G500H и системой автопилотирования Genesys Aerosystems HeliSAS.

В настоящее время воздушное судно проходит сборку на авиационно-технической базе группы компаний Хелипорты России.

Как комментируют в компании, по желанию покупателя вертолет был дооснащен системой поплавков для посадки на водную поверхность, комплектом дополнительного оборудования и оригинальных аксессуаров. После завершения сборки и получения сертификата летной годности, вертолет будет передан владельцу.

Система автопилотирования HeliSAS разработана специально для легких вертолетов. В основном режиме автопилот работает как система стабилизации пространственного положения. Система имеет два канала управления: крен и тангаж. Может работать в фоновом режиме, позволяя пилоту спокойно выполнять маневры. Дополнительными режимами работы автопилота являются стабилизация курса, выдерживание высоты, отслеживание навигационного сигнала (VOR или GPS), навигация в зоне подхода, включая вертикальное наведение.

Использование автопилота значительно повышает уровень безопасности полетов. Автоматически контролируя курс вертолета и отвечая за пространственную стабилизацию, система автопилотирования служит хорошим подспорьем для экипажа при попадании в условия плохой видимости и во время полета по приборам, - отмечают в компании.

Ансат пройдет испытания в высокогорье

Специалисты Казанского вертолетного завода (КВЗ) холдинга «Вертолеты России» (входит в Госкорпорацию Ростех) проведут испытания Ансата в условиях высокогорья. По их итогам планируется подтвердить возможность эксплуатации вертолета в горной местности на высотах до 2500 метров.

Сейчас подтвержденная барометрическая высота полета Ансата не превышает 1000 метров, что делает невозможным использование вертолета в условиях высокогорья. Чтобы повысить этот показатель, в течение двух месяцев в районе плато Бермамыт (Карачаево-Черкессия) вертолет совершит серию полетов в диапазоне от 2000 до 2500 метров. Обновленные данные будут переданы в Росавиацию для внесения изменений в сертификат Ансата.

«Это один из вертолетов, на которые холдинг возлагает большие надежды в рамках нашей стратегии

по продвижению гражданской техники на перспективных рынках. Мы уже подтвердили возможность эксплуатации Ансата при экстремально высоких температурах, а сейчас планируем расширить условия эксплуатации по высоте. Уверен, что результаты испытаний привлекут новых заказчиков, в том числе из стран со сложными географическими условиями», - отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Ансат - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет, серийное производство которого развернуто на КВЗ. Согласно сертификату, конструкция вертолета позволяет оперативно трансформировать его как в грузовой, так и в пассажирский вариант с возможностью перевозки до 7 человек. Ансат сертифицирован для использования в температурном диапазоне от -45 до +50 градусов по Цельсию.



Армения запускает авиатакси

Основанная в Армении компания Armenian Helicopters стала обладательницей сертификата на эксплуатацию вертолетов европейского и американского производства, передает пресс-служба Главного управления гражданской авиации Армении (ГУГА).

«Заместитель начальника ГУГА Арсен Погосян сегодня, 21 июня, передал свидетельство об эксплуатации воздушного судна компании, созданной в Армении Armenian Helicopters», - сообщили в пресс-службе.



Стало известно, что компания будет осуществлять нерегулярные, чартерные рейсы по территории Армении и за ее пределами для перевозки жителей и гостей республики на вертолетах типа Robinson R66 и Airbus H130.

В ближайшие три года руководство компании намерено осуществить инвестиции в размере \$10 млн и открыть новые рабочие места.

Республиканское правительство уже одобрило таможенные льготы на импорт оборудования.

Гонконгская Government Flying Service получила первые три Airbus H175

Гонконгская Government Flying Service получила первые три из семи заказанных вертолета Airbus H175. Еще четыре машины придут в распоряжение заказчика до конца года. Переданные машины имеют SAR конфигурацию с возможностью выполнения различных миссий: поиск и спасение, экстренная медицинская эвакуация, правоохранительные операции, пожаротушение, а также морское патрулирование и мониторинг. Новые H175 заменят нынешний флот вертолетов Airbus AS332 L2 и H155, которые в настоящее время находятся на дежурстве в аэропорту Chek Lap Kok. Government Flying Service стал первым эксплуатантом H175 SAR.

7-тонный H175, ранее известный как EC175, был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью

был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность машины для соответствия ожиданиям клиентов, сообщается в релизе производителя.

Пассажиры H175 оценят комфорт кабины с системой кондиционирования и лучший показатель пространства на одного человека в своем классе. В одном ряду могут расположиться максимум четыре пассажира. Даже на высокой крейсерской скорости уровень вибрации и шума остается низким.

Оснащенный новейшей разработкой Pratt & Whitney Canada, двигателем PT6C67E, H175 обладает выдающимися летными качествами и высокой мощностью, что обеспечивает экономичность и безопасность во время взлета и посадки, захода на платформу, висения и подъема груза.



JETVIP высоко оценил работу Avangard Aviation

В преддверии высокого летнего сезона компания JETVIP подготовила аналитику сотрудничества с авиакомпаниями за последние 12 месяцев. Анализ производился по следующим критериям: соотношение цена/качество, техническое состояние флота, состояние интерьеров самолетов, отзывы пассажиров о сервисе на борту, оперативность ответов со стороны перевозчика на запросы, количество выполненных рейсов, наличие однотипных запасных бортов на случай замены ВС, наличие технической базы в аэропорту базирования. Одним из лидеров по количеству рейсов и качеству работы стал немецкий оператор Baden Aircraft Operations, более известный на российском рынке под торговой маркой Avangard Aviation.

Генеральный директор JETVIP Александр Осит и исполнительный директор авиационного холдинга Avangard Aviation (компания занимается не только продажей чартеров, но также имеет технические центры в Баден Бадене и Москве, прим. ред.) Михаил Кириллов подписали меморандум о сотрудничестве накануне высокого летнего сезона.

«Наша компания очень трепетно относится к выбору поставщиков услуг и для нас принципиально важно работать только с надежными авиакомпаниями, предоставляющими высокий уровень сервиса, как во время подготовки рейса, так и во время полета. Мы высоко ценим качество услуг Avangard Aviation и планируем увеличивать количество рейсов с этой компанией в будущем. Подготовка рейса состоит из множества маленьких нюансов. В Avangard Aviation всегда проявляют индивидуальный подход и гибкость в вопросе изменения времени вылета, исполнения даже самых необычных пожеланий по питанию и т. д. Так, на одном из рейсов летели дети с мамой, и стю-

ардесса подарила им мягкие игрушки, с которыми они не захотели расставаться и приходили с ними на следующие полеты. Именно такие «мелочи» оставляют трогательные и приятные впечатления, запоминаются клиентам, которые снова и снова делают выбор в пользу нашего сервиса. В случае поломки ВС, которые бывают у Avangard Aviation крайне редко из-за наличия собственной технической службы в Германии и Москве, компания всегда оперативно предоставляет равнозначную замену», - рассказал генеральный директор JETVIP Александр Осит.

«JETVIP – относительно молодая, но активно развивающаяся брокерская компания. Мы получаем все больше бронирований от JETVIP и довольны нашим сотрудничеством. Их доля на рынке растет с каждым годом. Мы всегда идем навстречу нашим клиентам и стараемся удовлетворить даже самые взыскательные запросы. Безусловно, нам приятно получить высокую оценку нашей работы со стороны одного из наших клиентов», – прокомментировал исполнительный директор Avangard Aviation Михаил Кириллов.



Александр Осит и Михаил Кириллов

На седьмой десяток

Американский долевого оператор NetJets планирует до конца текущего года получить 24 бизнес-джета Citation Latitude. Сейчас компания эксплуатирует 60 таких машин (с учетом европейской дочки NetJets Europe). Поставка первого самолета состоялась в 2016 году.

Компания NetJets получает Citation Latitude в особой комплектации. «Signature Series Citation «Latitude – это самолет среднего класса нового поколения. По своим характеристикам и внешнему виду он похож на суперсредний, но при этом обладает маневренностью легкого джета. Это поистине уникальный самолет в своем классе благодаря салону, который кажется в два раза просторнее, чем на самом деле, и поразительным летным характеристикам, которые наши долевики привыкли ожидать от джетов коллекции Signature Series. Благодаря поразительной дальности, ему под силу любые перелеты на территории Европы, США. Что касается внутренней отделки, благодаря нашему сотрудничеству с компанией Cessna был создан модернизированный салон, в котором вы сможете наслаждаться полетом ничуть не меньше, чем своим пребыванием в месте назначения. Полностью плоский пол, просторный салон, продуманный интерьер с удобными сиденьями и большими иллюминаторами, и даже такая деталь, как кофеварка эспрессо – все это создает высочайший уровень комфорта и удобства. Максимальное количество пассажиров на борту – восемь человек», - прокомментировали BizavNews в NetJets.

По словам Патрика Галлахера, исполнительного вице-президента компании NetJets по продажам и маркетингу, по программе обновления флота с 2012 года оператор ввел в строй 243 новых самолета. В 2012 году долевого оператор разместил заказы на

новые бизнес-джеты на более чем \$17 млрд., и теперь он достиг переломного момента, когда в его флот поставлено больше самолетов, чем осталось поставить.

Citation Latitude стал очередной новой разработкой Cessna, в которой компания использовала «анти-кризисный» подход к проектированию. То есть были использованы некоторые отработанные технологии и узлы, к которым добавились новые возможности. Latitude достались некоторые узлы крыла, кормовая секция и двигатели PW306D от 12-местного Citation Sovereign+. При этом фюзеляж растянут, и салон является на данный момент самым широким среди

самолетов Cessna, причем по всей длине, а она превышает 21 фут, пассажир может встать в полный рост.

Новый джет Cessna сочетает в себе полезную нагрузку, скорость и дальность полета, соответствующие требованиям клиентов, с уникальными возможностями салона. И это при том, что цена его составляет \$16,25 млн. Самолет имеет экипаж из двух человек и вмещает девять пассажиров. Максимальная высота полета составляет 45000 футов (13716 м), а максимальная крейсерская скорость – 440 узлов (815 км/час). Набор высоты до 43000 футов (13106 м) занимает всего 23 минуты.



RUAG всерьез займется российскими вертолетами

Швейцарская группа компаний RUAG Aviation (ведущий европейский провайдер технического обслуживания бизнес-джетов и вертолетов) получила одобрение российских авиационных регуляторов (Росавиация) на осуществление технического обслуживания и ремонта вертолетов с российской регистрацией. Ранее, компания была одобрена россий-

ским авиационным регулятором на осуществление технического обслуживания и ремонта воздушных судов с российской регистрацией (сертификат № 2021140085). Обслуживание вертолетов доступно на базах в Сионе, Лугано-Агно и Локарно.

В настоящее время компания сертифицирована для

работы со следующими вертолетными производителями: Airbus Helicopters, Bell Helicopters, Leonardo и Sikorsky.

Airbus Helicopters: AS365 Dauphin, AS332 (D-Level) Super Puma, AS532 (D-Level) Cougar, H125 Ecureuil (AS350), H120 Colibri, H135/H135M, H130, H145/ BK117.

Bell: Bell 212, Bell 214, Bell UH-1D, Bell 429, Bell 505 (JRX).

Leonardo: AB/AW139 Series.

Sikorsky: S-76 Series.

RUAG занималась техническим обслуживанием самолетов, зарегистрированных в российском реестре, и раньше, однако только по временным допускам, которые имели ограниченный срок действия. В связи с этим у RUAG были трудности с некоторыми сложными видами работ. Как отмечается в релизе компании, RUAG будет выполнять все работы (плановое и внеплановое техническое обслуживание), включая ремонт планера и силовых установок, помощь в ситуации AOG, а также модификацию авионики. Также компания будет предлагать разработку, установку и ремонт интерьера вертолетов. RUAG имеет действующие сертификаты EASA Part 145, EASA Part 21 J/G и FAA Repair Station.

Сейчас RUAG является авторизованным сервисным центром для многих производителей: Airbus Helicopters, Bell, Bombardier, Cirrus, Cessna, Diamond, Dassault Aviation, Embraer, Finmeccanica, Piaggio, Sikorsky, Pilatus, Piper, и Mooney, а также сервисным центром для 328 Support Services, Hawker Beechcraft, Viking.



Фото: Дмитрий Петроченко

Курс на Таллин

Менее чем через две недели в эстонскую столицу прилетят ведущие европейские эксперты деловой авиации – в Таллине стартует 5th BVA Baltic Business Aviation, который организует британская компания Aeropodium. Мероприятие пройдет 29 июня в Tallink Spa & Conference Hotel. У компании Aeropodium 16-летний опыт в проведении международных конференций и семинаров по всему миру. Основатель компании Панагиотис Панагопулос занимает руководящие должности в компаниях,

специализирующихся в организации и проведении конференций, а также хорошо известен как эксперт в авиации, создавший большую профессиональную сеть по всему миру. BizavNews традиционно поддержит саммит.

«После своего предыдущего успеха в Эстонии и Латвии пятый ежегодный саммит BVA, который пройдет под лозунгом «Новые возможности и рост», нацелен на изучение всех аспектов деловой авиации

в Балтийском регионе и новых деловых возможностей для отрасли. Основное внимание в мероприятии уделяется странам Балтийского моря: Дании, Эстонии, Латвии, Финляндии, Германии, Литве, Польше, России и Швеции. Это уникальная возможность обсудить будущее деловой авиации, узнать о последних событиях, изучить региональный рынок, обсудить различные бизнес-модели, узнать о развитии региональной инфраструктуры и сети с ведущими экспертами в Балтии», - комментируют в Aeropodium.

Свое участие в BVA Summit подтвердили операторы бизнес-авиации, производители, консультанты, банкиры, юристы, руководители аэропортов, авиационные операторы, лизинговые и финансовые компании, страховые компании и все, кто участвует в развитии деловой авиации и будущих возможностях в Балтийском регионе.

Среди спикеров заявлены:

- Mark Byrne, Director, Martyn Fiddler Aviation
- James Carroll, Director, Business Development - Western Europe, JSSI
- Tatiana Chernyavskaya, Regional Sales Manager – CIS and Ireland, FlightSafety International
- Matthew Delamere, Managing Director, Eyelevel
- Jay Faria, President and Commercial Director, Airtrade Aviation
- Nick Godwin, Managing Director, Commsoft
- Jan Hascher, Director, Business Development, Central- Eastern Europe & Russia, JSSI
- Irakli Litanishvili, Founder & CEO, Emperor Aviation
- Henrik Nielsen, Founder & Managing Director, Airlog Monitor
- Ivan Veretennikov, Sales & Marketing Manager, ArcosJet



FBO RIGA расширяется

FBO RIGA, обладатель премии Sapphire Pegasus Business Aviation Awards как лучший FBO в Европе, продолжает свое развитие и объявляет о запуске новых сервисов под единым брендом, отвечая актуальным потребностям клиентов деловой авиации.

Новые направления бизнеса компании охватывают услуги пассажирских вертолетных перевозок совместно с GM Helicopters, кейтеринг для деловой авиации в сотрудничестве с Resto-Rātors, собственный консьерж-сервис и трансферы класса люкс.

«Наряду с современной инфраструктурой нашего центра в Международном аэропорту Риги, операторы и пассажиры деловой авиации выбирают FBO RIGA за особый персональный подход к каждому вопросу. Мы гордимся доверием наших клиентов и партнеров, и, отвечая их актуальными потребностями, расширяем портфель продуктов, чтобы обеспечить заказчикам единый золотой стандарт качества, гостеприимства и приватности», – отметил Роман Старков, CEO и совладелец FBO RIGA.

Вертолеты «FBO RIGA Helicopters operated by GM Helicopters»

FBO RIGA заключила эксклюзивное соглашение с авиакомпанией GM Helicopters, единственным коммерческим оператором вертолетов в Прибалтике, с целью вывести на региональный рынок современный, прозрачный и качественный продукт. Услуга будет оказываться под брендом «FBO RIGA Helicopters operated by GM Helicopters».

В настоящее время клиентам компании доступны три вертолета: Agusta AW109SP (6 пассажиров), Airbus H125 (5 пассажиров) и Cabri G2 (1 пассажир). Планируется, что в ближайшие месяцы флот по-

полнится еще двумя машинами: первая ожидается в августе, вторая в сентябре. Сертификат эксплуатанта и техническое обслуживание вертолетного парка обеспечивает компания GM Helicopters, а FBO RIGA осуществляет клиентскую поддержку 24/7 и продажи.

«Мы отмечаем растущий спрос на деловые вертолетные перевозки в нашем регионе. Теперь благодаря партнерству с GM Helicopters мы рады предложить клиентам и партнерам новый продукт, отвечающий неизменно высоким стандартам нашей компании», – отметил Роман Старков.

Кейтеринг FBO RIGA вместе с Resto-Rātors

Развивая успешное сотрудничество с ресторанным холдингом Resto-Rātors, автором 18 известных проектов в Юрмале и Риге, FBO RIGA создала первоклассный кейтеринг-сервис для деловой авиации с режимом работы 24/7. Новый совместный проект обеспечит пассажирам бизнес-авиации многогранность вкусов, модные тенденции блюд и разнообразие выбора.

FBO RIGA Concierge

Отвечая на растущий спрос B2B-клиентов на услуги консьерж-сервиса, FBO RIGA выделила эту службу в отдельное подразделение. Профессиональные ассистенты выполняют любое поручение, будь то бронь отеля, приглашение на закрытое мероприятие или лучшие места на знаковых музыкальных событиях Латвии: Балтийских музыкальных сезонах, фестивале «Лайма. Рандеву. Юрмала», международном фестивале джаза «World Jazz Festival». FBO RIGA Concierge возьмет на себя все заботы по организации досуга, а партнеры компании смогут воспользоваться особыми условиями на услуги.

Трансферы

Компания предложит под своим брендом 12 автомобилей Mercedes-Benz S-класс, V-класс, E-класс с профессиональными водителями, а также услугу проката автомобилей класса люкс. Возраст автопарка компании не превышает двух лет.

FBO RIGA входит в холдинг Flight Consulting Group. Центр бизнес-авиации FBO RIGA был открыт в сентябре 2015 года. FBO RIGA является сертифицированным провайдером наземного обслуживания и оператором комплекса деловой авиации в Международном аэропорту Риги. Комплекс включает в себя терминал площадью 1200 кв.м., позволяющий принимать и обслуживать пассажиров и экипажи деловой авиации, ангар площадью 8400 кв.м., перрон с местами стоянок для воздушных судов и вертолетную площадку. FBO RIGA стал первым FBO в странах Балтии, успешно прошедшим сертификацию IS-BAH.



Рост трафика начал замедляться

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в мае 2018 года. В этом месяце в Европе выполнен 79 601 рейс бизнес-авиации, и зафиксирован рост трафика на 1% в годовом исчислении, что ниже позитивного тренда в 2,3% с начала года, а также ниже результата прошлого года в 3,3%. В мае рост трафика бизнес-джетов на 3% нивелирован снижением активности поршневых самолетов.

На ведущих европейских рынках деловой авиации наблюдались неоднозначные тенденции: Франция снизилась на 2%, в Великобритании и Швейцарии трафик не изменился, полеты в Италии снизились на 4%, а активность в Испании выросла на 7%. С начала года трафик в Испании вырос на 5%, опередив Германию, которая показала рост на 4%.

На небольших рынках активность упала, в Австрии – на 5%, в России – на 3% и на 15% – в Турции, что ускоряет долгосрочное снижение спроса. В то же время в Греции был еще один месяц стабильного роста – на 15%, а с начала года увеличение составило 20%.

В мае на всех десяти крупнейших рынках замедлилась активность крупноразмерных джетов, по большей части во Франции на 9%. В Австрии, Швейцарии и Италии снижение трафика таких самолетов составило более 10% в годовом исчислении. Рост пришелся на легкие и средние джеты, особенно во Франции и Испании. В Швейцарии рост активности турбовинтовых самолетов составил 10%.

Несмотря на то, что активность в Европе немного выросла – это отразилось в 2%-ном росте полетов длительностью менее 1,5 часов – трафик за пределы Европы снизился, на 4% – в США и более чем на 20% – на Ближний Восток. Полеты с начала года в Азию выросли на 9%.

Май стал для чартерного трафика одним из слабых месяцев с начала роста в 2016 году, в мае 2018 рост составил менее 1% по сравнению с маем 2017. Рост чартеров на бизнес-джетах был немного сильнее, а доля этого сегмента составила 67% от всех полетов джетов, увеличившись на 2%.

Значительная часть чартерного роста пришлось на Испанию и Грецию, а снижение зафиксировано в Швейцарии и Италии. Коммерческая активность была обусловлена ростом в сегментах ультрадальних, суперсредних и легких джетов, но это нивелировалось снижением в сегментах VLJ, средних джетов и самолетов начального уровня.

Частные рейсы восстанавливаются в течение второго месяца подряд, показав рост на 1%, который вызван главным образом трафиком PC-12, и более сильным ростом полетов бизнес-джетов. Причем, частники летали на Challenger 600 больше на 7%, а на Cessna Excel/XLS – на 16%.

В мае трафик в аэропортах Парижа составил менее половины активности в Лондоне, но показал гораздо более сильный рост, главным образом из LFPB (Ле Бурже) и LFPN (Тусю-ле-Нобль), и в основном в сегментах легких и средних бизнес-джетов (+13%). Активность больших джетов снизилась в большинстве ведущих аэропортов, за исключением EGKB (Биггин Хилл).

Управляющий директор WINGX Advance Ричард Коэ комментирует: «Тенденция роста активности деловой авиации в этом месяце продолжила замедляться со слабым восстановлением на ведущих рынках, таких как Франция и Великобритания, а восстановление в Италии в настоящее время находится под угрозой разворота. Испания является исключением, сохраняя высокий рост, а Греция продолжает восстановление. Рост поддерживается в сегментах средних и легких бизнес-джетов, в частности, таких как Phenom 300. Активность в мае характеризовалась мероприятиями на юге Франции и в Украине, где показан сильный рост бизнес-авиации».



Бизнес-авиация пролетела

Деловое сообщество в регионах Сибири перестает пользоваться услугами бизнес-авиации из-за экономии бюджета и набирающей обороты тенденции — «не выделяться». Спрос VIP-клиентов на индивидуальные перевозки в последние два года упал в три раза. Трафик сократился настолько, что еще пару лет назад успешный в Сибири бизнес пришел в упадок, а основные игроки сосредоточились в Москве и Санкт-Петербурге. Пришлось свернуть свои планы и тем компаниям, которые рассчитывали сформировать авиапарк с постоянным базированием в Новосибирске. Эксперты уверены, что в регионах в краткосрочной перспективе ни о каком развитии авиационных

бизнес-перевозок речи быть не может. Однако представители отрасли надеются на продолжение работы в новых форматах.

С неба на землю

По данным представителей отрасли, за последние полтора года количество рейсов бизнес-авиации в Сибири упало как минимум в три раза. «Сегодня мы организуем перелеты делового сегмента в Толмачево в среднем до пяти раз в месяц, тогда как еще два года назад эта цифра достигала 20 рейсов ежемесячно», — говорит гендиректор ЗАО «Стримлайн ОПС» Лео-

нид Кошелев. Он отмечает, что трафик просел из-за появления у авиакомпаний бизнес-авиации новых дальнебойных самолетов, которым не нужна дозаправка в Толмачево, как это было в прошлые годы. В таких случаях борта, возвращаясь из Азии без пассажиров, могли брать частные заказы в Сибири. «Большая часть рейсов бизнес-авиации, выполняемых в аэропорту Толмачево сегодня, — это рейсы с технической посадкой для дозаправки на маршрутах между Европой и Азией», — комментирует пресс-секретарь аэропорта Ирина Шавшина. В основном это Gulfstream, Bombardier, Challenger и Dassault Falcon, отметили в Толмачево.

Кроме того, как считают эксперты, заметную конкуренцию новосибирскому аэропорту составил аэрохаб Кольцово в Екатеринбурге, предложивший авиаперевозчикам выгодные условия (в 2018 году национальная деловая ассоциация «Крылья бизнеса» удостоила Кольцово премии за лучшую инфраструктуру для деловой авиации).

Генеральный директор компании «Восточный экспресс» Алексей Медведев уверен, что в регионе стали чаще отказываться от VIP-перелетов индивидуальным транспортом из экономии бюджета компаниями в условиях нестабильной экономики. Стоимость перелета бизнес-джетом класса Embraer Legacy 600 из Новосибирска в Москву составляет около \$17–20 тыс. Однако могут возникнуть дополнительные расходы, из-за которых полет может стать вдвое дороже. «Сегодня также наблюдается тенденция, когда бизнесмены и чиновники не хотят отличаться от своих соседей-регионов, демонстрировать уровень дохода и предпочитают летать регулярным рейсом в бизнес-классе», — отмечает господин Медведев.



Фото: Дмитрий Петроченко

До кризиса 2008 года деловая авиация в России активно развивалась, затем пережила спад. Значительно снизилось количество полетов за рубеж и на отдых, но сохранилось число деловых поездок внутри страны. «О каком-то спросе в Новосибирске речи не идет. В основном резервируют борта для регионов главные офисы из Москвы, чтобы не выглядеть хуже перед иностранными делегациями», — рассказывает Алексей Медведев. Интересно, что в Центральном федеральном округе трафик бизнес-авиации в этом году вырос на 3% к аналогичному периоду прошлого года. Уверенный рост показывают аэропорты Санкт-Петербурга, Сочи и Симферополя. 70% пользователей услуг бизнес-авиации — представители крупного и среднего бизнеса, совершающие полеты «по делам», 15% — чиновники разных уровней, а также остальные частные лица. В Сибири, по словам управляющего партнера клуба «Бизнес авиация» Андрея Калинина, спрос растет лишь в периоды проведения важных экономических форумов международного характера.

Под крылом столицы

Российский рынок деловых перевозок сфокусирован преимущественно в Москве и Санкт-Петербурге, а также в городах Краснодарского края. На их долю приходится около 85% всех бизнес-полетов, остальные 15% — на другие регионы России. Крупнейшие держатели авиапарков бизнес-самолетов — «Русджет», ПО «Космос», «Премьер авиа», «Газпром авиа», «Ак Барс аэро» и «Тулпар эйр».

В Сибири, в том числе в Новосибирске, деловые полеты осуществляют только федеральные игроки. Чтобы воспользоваться услугами бизнес-авиации, заказчики обращаются к компаниям-операторам или брокерам, резервирующим свободные борта,

базирующиеся в Москве или Европе. В Толмачево такие услуги оказывают «Центр производственно-диспетчерских услуг гражданской авиации „Аэротранс“», «Русаэро» и ЗАО «Стримлайн ОПС».

«Помимо крупных представительств бизнес-авиации, в Сибири существуют малые компании-продавцы, предлагающие полеты по классу „первый“ и выше по внутренним региональным маршрутам. Однако эти фирмы нередко выполняют нелегальные полеты и относятся к „серому“ рынку. Посчитать этот сегмент невозможно», — отмечает Алексей Медведев. Емкость рынка деловой авиации в Новосибирске эксперты также не могут оценить по причине отсутствия ключевых игроков. «Невозможно оценить емкость отрасли не только в конкретном регионе, но и в России в целом, поскольку большая часть частных деловых самолетов, принадлежащих россиянам, зарегистрирована за рубежом», — отмечает Леонид Кошелев.

Непрозрачность обусловлена еще и тем, что из-за особенностей российских правил и законов большинство бортов зарегистрировано за рубежом на офшорные компании. Как отмечают представители бизнеса, в Воздушном кодексе существует множество правил, препятствующих развитию деловой авиации в России. «К сожалению, отечественные операторы и владельцы воздушных судов деловой авиации испытывают постоянное косвенное давление в пользу перехода в иностранную юрисдикцию, что мотивируется стремлением российских авиационных чиновников избавиться от ответственности за деятельность малых авиакомпаний, которые, как они считают, не в состоянии обеспечивать безопасность полетов», — считает руководитель Bizavnews Дмитрий Петрович. В этой ситуации если крупные компании, владеющие бизнес-джетом, могут себе

позволить потратить миллионы на оформление и сервис, то остальные предприятия вынуждены работать по «серой» схеме. «По усредненным данным, в интересах российских собственников летает порядка 450 бизнес-джетов. При этом парк самолетов бизнес-авиации, зарегистрированных в России, составляет около 70 бортов», — рассказывает эксперт-аналитик АО «Финам» Алексей Калачев.

Иностранный флот

Большинство частных деловых воздушных судов, оказывающих услуги в России, — это машины иностранного производства Falcon, Cessna, Hawker, Embraer Legacy и Challenger. Стоимость бизнес-джета может достигать \$50 млн. Наибольшей популярностью пользуются модели с дальностью полета 3–5 тыс. км. «Если поставить на чашу весов все самолеты гражданской авиации наших авиакомпаний и самолеты бизнес-авиации, принадлежащие нашим банкам и бизнесменам, то в стоимостном выражении флот делового сегмента перевесит всю гражданскую авиацию», — утверждает господин Кошелев.

В России производством бизнес-джетов не занимаются, а последним проектом малой авиации стал самолет ТВС-2МС, разработанный СибНИА в 2015 году. Воздушное судно было создано с целью реинкарнации известного Ан-2 для перевозки пассажиров и грузов на расстоянии 1,3 тыс. км. Проект был реализован в условиях полнейшего отсутствия флота новых машин малой авиации, поскольку до 1981 года отечественная промышленность выпустила лишь около 60 тыс. легких самолетов, которые давно выработали свой ресурс. «Проект СибНИА был успешно реализован, прошел аттестацию летной годности и запущен в серийное производство. На сегодняшний день выпущено 25 ТВС-2МС», — рассказывает первый

заместитель директора СибНИА Владимир Драгочинский. По словам инженера-конструктора, отрасль производства машин малой авиации в России находится в упадке в сравнении с остальными развитыми странами. Необходимы новые проекты и новые самолеты, сопоставимые по своим уникальным эксплуатационным возможностям с иностранными аналогами. А пока отрасль готова предложить только воздушные «вездеходы», представители делового круга закупают бизнес-джеты за границей, там же оформляют их в собственность. «Чтобы растаможить

иностраный самолет у нас в России, затем его оформить и получить лицензию на эксплуатацию, необходимо заплатить сумму, в три раза превышающую официально заявленные цифры, предусмотренные государственными правилами. Иногда эта стоимость доходит до нескольких миллионов рублей. При этом процесс оформления бумаг может занять несколько месяцев, в то время как в Европе оформить транспорт можно за 3–4 дня», — отмечает господин Кошелев. Около 95% этого флота базируется за границей и там же обслуживается. «Стоимость расходов на

хэндлинг (наземное аэропортное обслуживание авиарейсов) в российских региональных аэропортах в три раза превышает европейские и в пять раз превышает американские ставки за аналогичное обслуживание и это при полном отсутствии надлежащей инфраструктуры деловой авиации в российских региональных хабах», — отмечает руководитель Bizavnews Дмитрий Петроченко.

Снижение объемов трафика в регионах и другие сокращения рынка повысили конкуренцию на рынке аэропортовых услуг, что привело к небольшому снижению (4–5%) цен на аэропортовое обслуживание деловой авиации. «Вместе с тем высокая степень монополизации аэропортовых услуг в аэропортах России, где в каждом хабе, как правило, действует единственная, не всегда бескорыстно назначенная руководством аэропорта хэндлинговая компания, удваивающая счета за фактически оказанные аэропортом услуги, никак не способствует снижению аэропортовых расходов оператора деловой авиации», — отмечает господин Петроченко.

Из-за снижения частоты полетов и падения спроса на бизнес-авиацию сокращается число и самих предложений. Так, из Новосибирска еще в 2014 году ушла компания Dexter, позиционирующая себя как авиатакси с собственным парком швейцарских одномоторных турбовинтовых девятиместных самолетов Pilatus-12 с дальностью полета до 2 тыс. км. По словам Леонида Кошелева, перевозчик не справился с расходами на содержание флота при минимальном объеме работы.

Нелетная инфраструктура

Другой фактор, определяющий состояние отрасли в регионах, — отсутствие инфраструктуры, аэродро-



мов, взлетно-посадочных полос и ангаров. Малой авиации дорого базироваться в крупных аэропортах и пользоваться тем пакетом услуг, которые аэрохабы готовы предложить по одной и той же цене для крупных авиакомпаний и малых предприятий. Альтернативной площадки на территории Сибири при этом не существует. По оценкам НИИ гражданской авиации, с начала 1990-х годов из строя по всей территории России выведено порядка 85% аэродромов для малой авиации. Это обусловлено тем, что большинство из них были построены еще в советское время и сейчас пришли в негодность. В Новосибирске в декабре прошлого года официальным распоряжением правительства России ликвидирован аэродром гражданской авиации «Ельцовка», ранее являвшийся испытательной базой Новосибирского авиационного завода им. В.П. Чкалова (ПАО «Объединенная авиастроительная корпорация»). «Сейчас на грани закрытия аэродром Мочище, который является одной из лучших площадок для малой авиации за Уралом. Он имеет 2 грунтовые полосы для приема и выпуска судов, современный заправочный комплекс, посадочную площадку. Однако из-за строительства Восточного объезда, который проходит вблизи аэродрома, пилоты-любители могут лишиться и этой возможности», — рассказывает Владимир Драгочинский.

Тем не менее, говорит Дмитрий Петроченко, в отрасли готовы прийти инвесторы. «В последнее время мы слышим об инвестиционных проектах в области строительства инфраструктурных объектов: специализированных пассажирских терминалах, ангарных комплексах для обслуживания рейсов деловой авиации. Однако в силу достаточно монополизированного положения аэропортов, например, приход

независимых провайдеров услуг практически невозможен», — отмечает эксперт.

Попытки развития отрасли предпринимались, так, в 2011 году компания «Стримлайн» заключила договор на аренду земельного участка для строительства ангарно-терминального комплекса для бизнес-джетов на территории аэропорта Толмачево. Инвесторы готовы были выстроить полноценную инфраструктуру для обслуживания деловой авиации. Сумма инвестиций в проект составляла 120 млн руб. Комплекс впоследствии не был построен. «Мы не отказывались от данного проекта и готовы были его реализовать, однако сменилось руководство Толмачево и, соответственно, интересы тех, кто принимает решения», — рассказал гендиректор ЗАО «Стримлайн ОПС» Леонид Кошелев.

Инвестирование в инфраструктуру деловой авиации России прямо связано с состоянием рынка, отмечают эксперты. Трудно ожидать от инвесторов какой-либо активности в условиях ослабления рынка, неопределенности в защите прав собственности на объекты, расположенные на территории аэропортов, постоянно изменяющихся правил регулирования авиационной деятельности. «Большинство инвесторов, ранее заинтересованных в инвестировании в инфраструктуру деловой авиации России, заняли выжидательную позицию, а часть из них, утратив интерес к российскому рынку, вкладываются в FBO (комплекс сервисных центров) и другие инфраструктурные объекты в близлежащих странах, таких как Прибалтика, Финляндия, откуда успешно обеспечивается работа операторов деловой авиации на российском рынке», — заключил господин Петроченко.

Вместе с тем рынок бизнес-авиации систематизируется и переходит от предложения услуг исключительно для богатых людей к более востребованному потребителю продукту. Конечно, пока эта тенденция присуща только центральному региону, однако в будущем деловая авиация может стать более доступной, организованной и привлекательной для широких масс в регионах, далеких от центра. «Недавно к нам обратился фермер, который вышел на экспорт и заключил договоры с иностранными компаниями. Он собирался приобрести свой самолет для быстрых перелетов, но стоимость содержания и регистрации оказалась слишком высокой. Мы заключили договор об оказании провайдерских услуг», — отметил господин Кошелев.

Бизнес-авиация становится инструментом оперативного ведения бизнеса для начинающих предпринимателей и чиновников. Однако развиваться сегмент сможет тогда, когда не только будет выстроена инфраструктура, но и появятся бюджетные варианты планирования поездки без долгого ожидания в аэропортах, стыковочных рейсов и досмотровых процедур. «Сейчас в Минтрансе России создана комиссия совместно с представителями малых авиакомпаний, аэропортов и других экспертов, имеющих отношение к авиации. Рассматривается возможность строительства сервисных пунктов авиации общего назначения, которые будут освобождены от процесса контроля авиационной безопасности, подразумевающей специализированные терминалы досмотра, службы охраны», — рассказал Леонид Кошелев. В качестве площадок для пилотных проектов рассматриваются несколько городов, в том числе Новосибирск.

Лолита Белова, Коммерсантъ-Сибирь

Grazie Italia!

Привет, дорогие друзья! С вами снова наши Кулинарные Заметки. Сегодня наш рассказ посвящен путешествию, в которое команда Jet Catering отправилась сразу по окончании выставки EBACE.

В рамках выставки мы провели большое количество переговоров, в том числе с ведущими мировыми кейтеринговыми компаниями, такими как Hi Fly Catering (Милан), Private Catering, Culinary Jet Concierge и

Premier Catering (Ницца). Сегодня мы расскажем о визите на кухню Hi Fly Catering и знакомству с Итальянскими шедеврами кухни для бизнес-авиации.

Компания Hi Fly Catering является ведущим поставщиком питания для бизнес-авиации в Милане. Компания специализируется на приготовлении блюд различных кухонь мира и готовит вьетнамские, греческие, японские, американские, русские, арабские,

испанские, ливанские, индийские и кошерные блюда, удовлетворяя пожелания каждого клиента.

Производство находится недалеко от аэропорта Линате, куда мы и отправились из Женевы ранним пятничным утром. Как только пересекаешь Монбланский тоннель, сразу понимаешь – ты в Италии. Здесь практически моментально меняется погода, а манера вождения местных автомобилистов напоминает о местном темпераменте и не дает расслабиться. :)

На производстве Hi Fly Catering нас встретила милая и гостеприимная Рамона Венини. Первым делом Рамона познакомила нас с поварами и пригласила на презентацию, которую шеф-повар решил провести прямо на кухне, где мы параллельно могли наблюдать процесс приготовления заказа на авиацию.

А теперь приготовьтесь, сейчас будет вкусно! :)

Команда Hi Fly Catering решила продемонстрировать нам свое новое летнее меню, и вот какие вкусности мы попробовали.

Первыми были холодные закуски – канапе с копченым лососем и со сливочным соусом «хрен» и канапе с сашими из креветки с соусом «гаукамоле и начос». Такое начало презентации дало понять, что повара подготовили для нас большое кулинарное путешествие в итальянском стиле.

Накануне, при встрече с Рамоной на выставке, зашел разговор о любимых блюдах, и мы упоминали о своей любви к фондю. Как выяснилось, она не оставила это без внимания и попросила шефа приготовить фондю в итальянском стиле. Представьте, итальянская паста ручной работы, внутри которой вкуснейший сыр. Все это подается с соусом «песто»



и листочками мяты. Сказать, что вкусно... нет, это невероятно вкусно и необычно! Конечно же, мы решили провести эксперимент с разогревом данного блюда в микроволновке, дабы убедиться, что оно не растечется и не потеряет вид. Нет, все отлично! Шаррики с фондю внутри сохраняют свой вид и вкусовые качества, поэтому это отличная идея для подачи на борт истинным гурманам.

Тем временем погода на улице становилась все жарче. Контраст с Женевой, от +18 до +34, был очень кстати при дегустации следующего блюда. Невероятно летнее и свежее – это нежнейший сибас су-вид, который подавался в яблочно-сельдереевом фрэше с нотками лайма. Каждый раз мы убеждаемся, что работа повара – это настоящее искусство. И как они придумывают все эти сочетания вкусов?

На очереди были два десерта. Мы попробовали мусс из белого шоколада с клубничной начинкой, но наши сердца покорил второй десерт, состоящий



из груши су-вид, выдержанной в имбирном соке, с воздушным шоколадом (шедевром молекулярной кухни), молотым имбирем и соусом крем-бальзамик. Представляете, какое сочетание вкусов можно испытать одновременно? Это просто фантастика!

На такой вкусной и контрастной ноте мы рады сообщить вам, что компания Hi Fly Catering является нашим партнером, и мы с удовольствием организуем питание на ваши рейсы, вылетающие из аэропортов Северной Италии, на привлекательных условиях.

Ну а мы двигаемся дальше, и после Милана отправились в город – законодатель мод в мире кейтеринга для бизнес-авиации – Ниццу. Но об этом расскажем уже в следующих Кулинарных Заметках.

Кушайте с нами, кушайте сами.

*С вами были ваши кулинарные гиды
Евгений Панин и Анастасия Хмелева.*



Искусство вкусных полетов

JET CATERING

Art of delicious flights

Самолет недели

Оператор: **Fuerza Aerea Colombiana**

Тип: **Boeing 737-74V(BBJ)**

Год выпуска: **1999 г.**

Место съемки: **июнь 2018 года в Geneva Int'l - LSGG, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко