



На этой неделе неожиданное продолжение получила новость о реализации проекта чартерных корпоративных перевозок по России на базе самолетов SSJ100, о котором BizavNews сообщал ранее. 14 февраля 2019 года в Сочи в рамках Российского инвестиционного форума Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК), ВЭБ-лизинг, «Центр Бизнес-Авиации» аэропорта Внуково, авиакомпания «Азимут» и Национальная Резервная Корпорация (НРК) подписали соответствующее соглашение. В рамках проекта предполагается использование воздушных судов в бизнес-компоновке кресельной емкостью до 56 кресел для выполнения нерегулярных (выполняемых по заказу) полетов, осуществляемых в интересах крупных корпораций, спортивных команд, в рамках концертных туров и прочих групповых перевозок. У проекта в настоящее время достаточно много скептиков, но есть и те, кто весьма позитивно оценивает возможности партнеров. Впрочем, давайте пождем и посмотрим на реализацию.

Jet Support Services, Inc. на этой неделе выпустил индекс деловой авиации за четвертый квартал и весь 2018 год, который, согласно данным отчета, в четвертом квартале вырос на 4,7%, а с начала 2018 года – на 4,9%. Индекс отслеживает использование примерно 2000 деловых самолетов по всему миру и информирует о ежемесячном среднестатистическом налете по регионам, отраслям и типам воздушных судов. Несмотря на резкие колебания рынка, которые повлияли на концовку года, налет значительно вырос как в квартале, так в течение года, что способствовало включению 2018 года в число одного из самых сильных за последнее десятилетие. Ну что же, как говорится «год в зачет».



## Корпоративные перевозки на SSJ100

ВЭБ-лизинг, ОАК, «Центр Бизнес-Авиации» аэропорта Внуково, авиакомпания «Азимут» и НРК подписали Соглашение о намерениях по реализации проекта чартерных корпоративных перевозок по России на базе самолетов SSJ100

**стр. 22**



## Global 7500 получил одобрение EASA

Теперь флагман Bombardier может поставляться заказчикам из стран Европейского Союза

**стр. 23**



## Обновление вертолетного парка России

Министерство промышленности и торговли Российской Федерации в тесном контакте с производителями и операторами вертолетов разрабатывает меры государственной поддержки обновления вертолетного парка России

**стр. 24**



## Трафик в 2018 году увеличился на 4,9%

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг для авиационной отрасли, выпустил индекс деловой авиации за четвертый квартал и весь 2018 год

**стр. 25**

# Gulfstream

## G500



## Gulfstream открыл новый офис продаж в Вене

Gulfstream открыл новый офис продаж в Вене, в историческом районе Голденес. Во главе нового офиса стоят Мэтт Сэндидж, региональный вице-президент Gulfstream по продажам в Центральной и Восточной Европе, Греции, Турции и Израиле, и Михаил Русецкий, региональный вице-президент по продажам в России и СНГ.

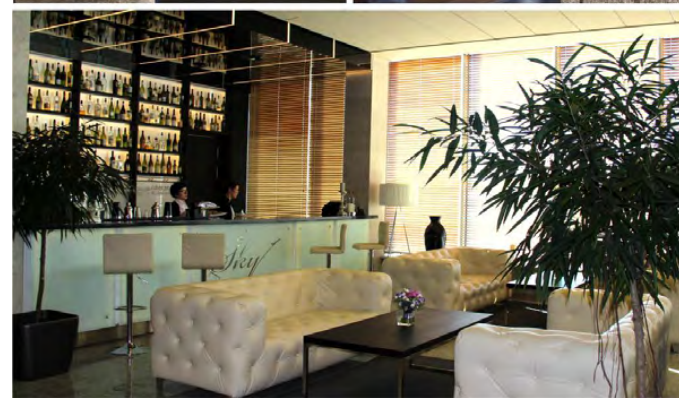
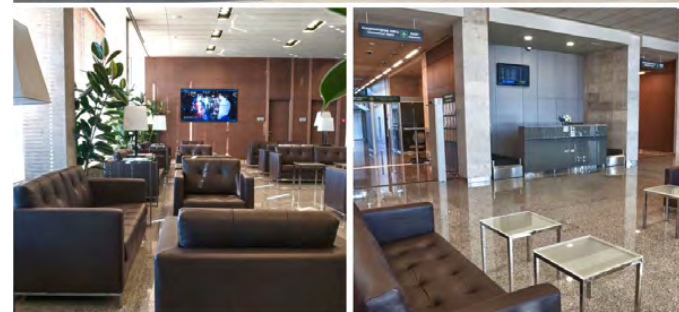
Новый офис продаж расширяет портфолио выставочных залов и офисов продаж Gulfstream и призван повысить качество обслуживания клиентов благодаря удачному местоположению и персонализированным услугам по продаже и дизайну. Как отмечают в компании, новый офис обслуживает один из самых загруженных в мире регионов деловой авиации. В нем представлены динамические цифровые инструменты и тысячи образцов материалов, которые помогут сделать персонализацию каждого самолета Gulfstream.

«Мы в Gulfstream постоянно стремимся повысить качество обслуживания клиентов», - сказал Марк

Бернс, президент Gulfstream. «Создание ориентированного на клиента офиса в Вене, мировом деловом центре, дополняет наш значительный международный охват и улучшает позиции для поддержки наших клиентов в Европе, независимо от того, базируются они в регионе или только посещают его».

Михаил Русецкий привносит в Gulfstream 12-летний опыт работы в сфере бизнес-авиации в области управления, чартеров и продажи самолетов, прямого маркетинга и лизинга. До прихода в Gulfstream он отвечал за продажи новых самолетов Cessna в СНГ и управлял брокерской компанией, имеющей офисы в Вене, Лонг-Бич, Калифорния, Йоханнесбурге и Москве. Михаил Русецкий получил степень бакалавра в Венском технологическом университете и свободно владеет английским, немецким и русским языками.

Gulfstream также недавно назначил Гэвина Томпсона региональным менеджером по продажам в Европе, России и СНГ.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru





## Falcon 2000 «Made in India»

В Индии на заводе Dassault Reliance Aerospace (совместное предприятие французского производителя и индийской Reliance) в Технологическом парке Dhirubhai Ambani, который находится рядом с международным аэропортом Нагпура, собрали первую кабину бизнес-джета Falcon 2000. Вскоре на авиасалоне Aero India она будет торжественно передана Dassault. В рамках совместного предприятия, в котором индийская Reliance владеет 51% акций, будет произво-



диться несколько компонентов по обязательствам, связанным с покупкой Индией в сентябре 2016 года 36-ти истребителей Rafale.

По заявлению Dassault, после того как предприятие приобретет опыт в изготовлении компонентов для бизнес-джетов Falcon 2000, оно может расширить возможности для окончательной сборки истребителей Rafale и самолетов Falcon. Французский производитель не раскрывает, какие модели Falcon могут собираться в Индии, а также сроки, когда это может произойти.

План по сборке кабины в Нагпуре был разработан из-за более низкой стоимости индийского труда. Falcon 2000 будет собираться в Нагпуре поэтапно. «К началу 2022 года мы хотим собрать весь самолет Falcon 2000 здесь, в Нагпуре, и планируем выполнить первый рейс именно отсюда», - комментирует Председатель группы Reliance Анил Д. Амбани.

После 2022 года завод будет модернизирован для сборки двух моделей Falcon 2000, включая монтаж индивидуальных интерьеров для клиентов в США. Индийский проект, по мнению представителей Dassault, станет дополнением к сборочной линии Falcon 2000 во Франции.

На новом объекте готовятся квалифицированные сотрудники по сборке и интеграции, что приведет к созданию рабочих мест в Нагпуре и его прилегающих районах, заявляет Dassault. «Это также создаст органическую экосистему из более 200 малых и средних предприятий для обеспечения потребностей в компонентах и авионике для производства самолетов Rafale и Falcon», - комментируют в компании.

## ЦЕНТР ДЕЛОВОЙ АВИАЦИИ Москва Шереметьево



- ✈ Места стоянки для всех типов ВС  
на новом собственном перроне деловой авиации
- ✈ Слоты без ограничений и режимов  
в любое время суток
- ✈ 10 минут от Москвы  
новая дорожная инфраструктура



FBO SHEREMETYEVO  
FBO PULKOVO

a-group.aero

+7 (495) 981 38 26  
client@a-group.aero

Волвадгер и Сблв 2007 ллалелел глрслвлм млрлм комлмн Волвадгер ллс. мллге деслрнм стрлктур лблволдгер ллс. Все прлвл злщлмнм.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**



## Bombardier не отказывается от проекта Global 8000

Канадский авиапроизводитель Bombardier продолжает работать над программой бизнес-джета Global 8000, рассказал Стивен МакКаллоу, вице-президент по проектированию и разработке Global 7500 и 8000. «Есть ряд вопросов, над которыми мы работаем. В настоящее время мы продолжаем оценку потенциальных характеристик самолета, но не намерены устанавливать какие-либо сроки развития программы». МакКаллоу признает, что компания стремится предложить новую спецификацию для Global 8000, которая будет отличаться от ранее представленного проекта.

«В апреле 2018 года Bombardier объявил, что максимальная дальность Global 7000, который впоследствии был переименован в Global 7500, увеличится на 300 морских миль (555 км) до 7700 морских миль,

что приведет к размыванию разницы между ним и Global 8000 с дальностью 7900 морских миль. Мы стремимся создать принципиально новый продукт. Нам нужно увидеть, где новая машина впишется в наш портфель. Но поверьте мне, мы активны в этом и вскоре расскажем о первых идеях, возможно уже в мае на EBACE», - резюмирует Стивен МакКаллоу.

В прошлом месяце Bombardier провел ряд встреч с потенциальными заказчиками, выслушав их мнения и предложения. Текущим приоритетом производителя является Global 7500. Поставки джета стоимостью \$72,8 млн. начались в декабре прошлого года. Как отмечают в компании, как только клиенты смогут летать на новом самолете, они смогут сказать, что ждут от бизнес-джета «следующего поколения» (Global 8000).



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## SKYPRO AVIATION CONSULTING получила в управление Learjet 75

Компания SKYPRO AVIATION CONSULTING, входящая в группу компаний SKYPRO, получила в управление третий по счету самолет производства Bombardier – легкий бизнес-джет Bombardier Learjet 75 2014 года выпуска. Как рассказали BizavNews в компании, самолет имеет компоновку double club, которая позволяет комфортно разместить 8 пассажиров. Воздушное судно (OE-GEC) находится в австрийском коммерческом реестре и с февраля 2019 доступно для чартерных перелетов. Бизнес-джет базируется в Женеве.

Learjet 75 является улучшенной модификацией ранее хорошо известного самолета Learjet 45XR. Самолет предлагает большую энерговооруженность, улучшенные взлетно-посадочные характеристики, повышенную топливную эффективность и сниженные эксплуатационные расходы. Одними из основных преимуществ новой модели являются: дальность 3778 км, ровный пол и передняя раздвижная дверь, отделяющая пассажирский салон от кабины экипажа.

«Learjet 75 – наш первый шаг к выходу на европейский рынок. Это идеальный самолет для корпоративных полетов по Европе. Европейские клиенты активно используют небольшие самолеты данного класса, а свежий год выпуска и современный салон делают этот самолет более привлекательным среди конкурентов. Опираясь на опыт продаж двух других самолетов, а также в целом на запросы клиентов, воздушные суда производства Bombardier наиболее востребованы на российском и европейских рынках», – комментируют в компании.

SKYPRO – международная группа компаний, работает с 2006 г. и оказывает полный спектр услуг в сфере гражданской авиации. Основные направления деятельности: продажа воздушных судов, организация чартерных рейсов, авиационный консалтинг и менеджмент, наземное обеспечение, эксплуатация и техническое обслуживание вертолетов и самолетов. Офисы компании находятся в Москве, Санкт-Петербурге и Риге, а штат сотрудников составляет более 60 человек.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com



## GetJet – спонсор BACA Spring Lunch

Компания GetJet, онлайн-платформа по поиску и склеиванию рейсов one way, стала серебряным спонсором BACA Spring Lunch, ежегодно весной организуемого британской ассоциацией BACA.

3 апреля 2019 года состоится одно из самых значимых мероприятий мира бизнес-авиации – торжественный обед British Air Charter Association. Мероприятие традиционно пройдет в потрясающем историческом месте Лондона Merchant Taylors' Hall.

Осенью 2018 года GetJet пополнила список BACA и стала ее официальным членом. Свое вступление в ассоциацию компания отметила участием в ежегодном мероприятии BACA Excellence Awards 2018, прошедшем 3 октября 2018 года.

GetJet уже является членом таких ассоциаций как EBAA, NBAA, RUBAA и MBAA, но стремление к со-

вершенствованию и расширению бизнеса – неотъемлемое условие, особенно когда компания продолжает экспансию и нацелена на успех.

За плечами GetJet 4 года разработки и почти 2 года жизни на рынке бизнес-авиации. IT-инструмент, который призван автоматизировать не только процессы в помощь брокеру, но и бизнес-процессы компаний в целом.

Все это время проект неустанно развивается. В 2018 году было запущено мобильное приложение на Android и iOS, которое ускоряет и облегчает взаимодействие профессиональных игроков рынка с системой. На данном этапе идет активная работа с операторами и планировщиками, а также расширение партнерской сети в США. А в конце марта GetJet готов представить профессиональному сообществу новые разработки на базе своей платформы.



## Фридом Финанс – специальный спонсор III Премии «Крылья бизнеса»

22 февраля 2019 года в Москве состоится торжественная церемония вручения премии за наивысшие достижения в области деловой авиации «Крылья бизнеса». Инвестиционная компания «Фридом Финанс» выступает специальным спонсором премии.

«Отрасль деловой авиации – высокотехнологичный, прогрессивный, ультрасовременный сектор российской экономики. Одно из главных кредо нашей компании – инновации, ведь фондовый рынок представляет собой отражение последних тенденций в мировой экономике во всех отраслях, в том числе и авиационном бизнесе. Нам близок этот дух, и мы с радостью поддерживаем такой проект, как отрас-

левая премия – это и возможность подвести итоги года, и продемонстрировать возможности компаний и состояние рынка, и, что немаловажно, красивая торжественная церемония, на которой будут определены победители и лауреаты премии, которые получат заветные статуэтки. Инвестиционная компания «Фридом Финанс» с радостью поддерживает проект, и наши коллеги будут рады пожать руку победителю! Желаем всем успехов – и в конкурсе, и в бизнесе!», - комментирует Антон Мельцов, директор по развитию инвестиционной компании «Фридом Финанс».

Инвестиционная компания «Фридом Финанс» – один из признанных лидеров финансового сектора России и Центральной Азии. Компания предоставляет клиентам доступ к фондовым рынкам США, Европы, Казахстана, России, а также обеспечивает информационной и консультационной поддержкой по самым перспективным инвестиционным идеям на российском и международном рынках.

Инвестиционная компания «Фридом финанс» входит в международный холдинг Freedom Holding Corporation. Владельцам частного бизнеса и государственным компаниям, нуждающимся в целевом финансировании, Инвестиционная компания «Фридом Финанс» оказывает услуги по привлечению капитала.

Андеррайтинговый центр готов оказать содействие в организации и полном сопровождении сделки по выпуску облигаций или проведению первичного публичного размещения акций для вашей компании (IPO) на ключевых российских биржах.

Информация о премии, форма заявки, билеты на церемонию доступны на сайте [www.wingsaward.ru](http://www.wingsaward.ru).





## В помощь спортсменам

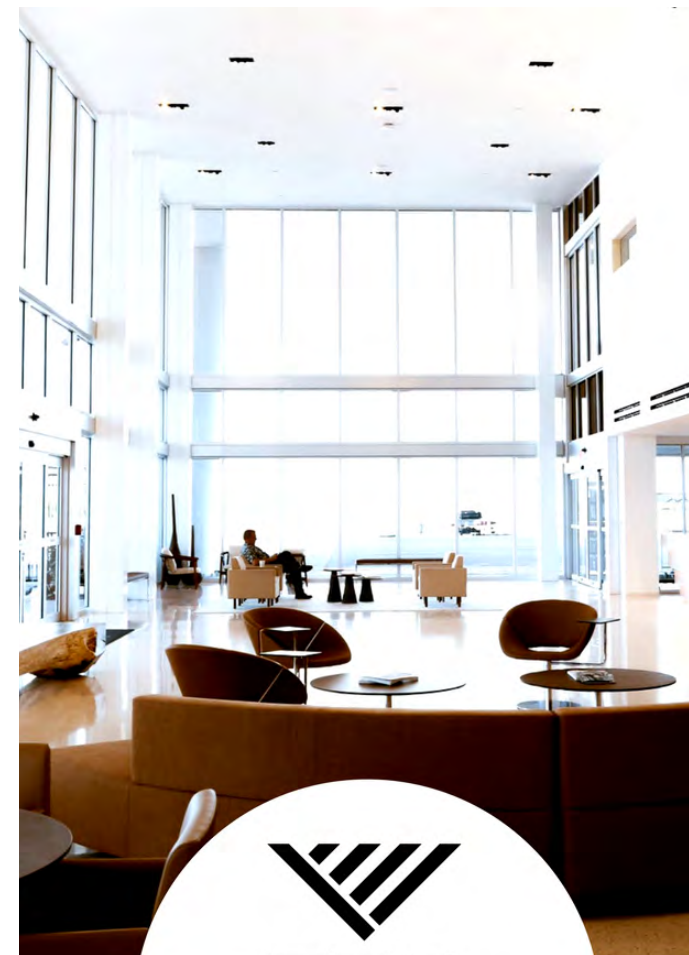
В Красноярске с нетерпением ждут начала Зимней универсиады-2019. Одна из ключевых миссий Студенческих игр – популяризация физической культуры и здорового образа жизни, поэтому охране здоровья спортсменов и гостей во время проведения состязаний уделяется особое внимание.

Авиакомпания «АэроГео», оператор авиационных работ для оказания скорой экстренной медицинской помощи в Красноярском крае, курирует две площадки Зимней универсиады-2019 – в Фанпарке «Бобровый лог» и в спортивном кластере «Сопка». Два легких многоцелевых вертолета Airbus H125 ежедневно

будут дежурить для помощи спортсменам.

На обоих объектах построены вертолетные площадки, позволяющие доставить пациента с тяжелой травмой или остро возникшим заболеванием, угрожающим жизни в кратчайшие сроки.

«Благодаря санавиации удастся обеспечить доступность и повысить качество оказания экстренной медицинской помощи гостям и участникам Студенческих игр при проведении соревнований по травмоопасным видам спорта, а также жителям близлежащих районов», - комментируют в компании.



**FBO**  
EXPERIENCE

**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS

## В ЦАГИ проведен очередной этап испытаний перспективного административного самолета

Специалисты Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н.Е. Жуковского (входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского») завершили аэродинамические испытания нового механизированного крыла перспективного дозвукового реактивного самолета, известного также под названием «Головастик».

Перед учеными стояла задача исследовать несущие свойства нового летательного аппарата на малых скоростях. Для этого была изготовлена модель крыла с отклоняемыми закрылками. Модель испытывалась в большой трансзвуковой аэродинамической трубе ЦАГИ при скорости, соответствующей режимам взлета и посадки при числе Маха 0,2. Испытания подтвердили предварительные расчетные оценки несущих характеристик.

«Для самолетов подобного класса хорошие взлетно-посадочные характеристики не менее важны, чем крейсерские, так как это позволяет сократить требуемую длину ВПП и, следовательно, расширить географию полетов», – рассказал начальник отдела

отделения аэродинамики самолетов и ракет ФГУП «ЦАГИ» Анатолий Болсуновский.

Ранее специалисты ЦАГИ провели испытания «Головастика» с гладкой конфигурацией этого же крыла при больших скоростях. Особенностью новой компоновки является верхнее расположение двигателей на пилонах над крылом. Это позволяет уменьшить шум на местности, увеличить полезный объем и комфорт внутри салона.

Перспективный реактивный административный самолет с повышенным уровнем комфорта отличается уникальной каплевидной формой фюзеляжа, что позволяет повысить комфортность салона и его высоту (она составляет около 2 м). Что касается летных качеств, ожидается, что «Головастик», имеющий крыло со стреловидностью  $10^\circ$ , сможет достигать скоростей, соответствующих числу Маха 0,82 ( $V = 870$  км/ч), и преодолевать расстояние 4200 км с тремя пассажирами на борту и 3200 км – с шестью. Его максимальный вес равен 6000 кг.



**PILATUS**

**PC-12 NG**

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com



## VistaJet повышает безопасность полетов

VistaJet объявила о следующем шаге в продвижении своего программного обеспечения для управления полетами, интегрировав технологию оценки рисков на основе данных Osprey Flight Solutions.

С момента начала работы в 2004 году VistaJet уделяла самое пристальное внимание эксплуатационной безопасности и безопасности полетов. На сегодняшний день компания выполнила более 146 000 рейсов по всему миру, безопасно перевезла более 367 000 пассажиров из более чем 1900 аэропортов по всему миру.

Интегрировав ведущую систему безопасности Osprey, VistaJet сможет мгновенно и интуитивно оценивать риск каждого отдельного полета напрямую через собственное программное обеспечение и принимать операционные решения. Платформа предоставляет

оперативную информацию об авиационной среде, собирая данные из 200 000 источников на 60 языках. Команда аналитиков объединяет данные с алгоритмами машинного обучения, формируя представление о глобальной безопасности в режиме реального времени.

Интеграция дополняет анализ экспертов VistaJet и предлагает наиболее полную оценку безопасности и рисков. Информация включает в себя самый широкий спектр событий, которые могут повлиять на выполнение рейса: от забастовок местных такси, которые могут задержать прибытие экипажа в аэропорт, до детальной оценки запретных зон. Данные применяются к сетке 10 на 10 км, охватывающей весь земной шар, и предоставляют подробный обзор по эшелонам. Благодаря детальному и оперативному

доступу к этим данным команда VistaJet может оценить возможные задержки и запланировать каждый полет в наиболее безопасных условиях на самых безопасных маршрутах, даже когда самолет уже находится в воздухе.

Ник ван дер Меер (Nick van der Meer), главный операционный директор VistaJet, сказал: «Мы рассматриваем самые эффективные способы полетов, где безопасность является основным фактором. Предоставляя нашим специалистам еще более значимые данные, мы можем обеспечить более безопасный полет для наших клиентов. Безопасность является и всегда должна быть общей целью для всех авиакомпаний, и мы гордимся тем, что идем вперед, внедряя самые передовые инновационные технологии, доступные на рынке, опережая всех в деловой авиации».



## Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



[www.premieravia.aero](http://www.premieravia.aero)

+7 495 234 26 42

## 32 пациента в день

Швейцарская компания Swiss Air-Ambulance Rega опубликовала производственные итоги за прошлый год. Согласно сообщению компании, в 2018 году было выполнено в общей сложности 17124 полета (прирост в годовом исчислении 7,3%). По подсчетам аналитиков Rega, в среднем компания оказывала помощь 32 пациентам в день, и каждые 30 минут в воздух поднимался вертолет или самолет. Всего за этот период было перевезено 11 579 пациентов (+7,3% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года). Большинство рейсов выполнялось на вертолетах, на долю самолетов пришлось 980 вылетов (+4,8%). 61% пациентов помощь была оказана на месте, 39% доставлялись в больницы. Благодаря наличию 12 вертолетных баз по всей стране, удалось существенно уменьшить время подлета и оказания помощи. Также оператор выполнял и необычные миссии, например, доставка животных фермерам в отдаленные селения, а также

исследовательские полеты, которые осуществлялись без транспортировки пациентов.

В 2018 году компания закончила модернизацию самолетного парка, получив три Bombardier Challenger 650 в медицинской конфигурации. Самолеты заменили Challenger 604. Новые воздушные суда оператора оснащены оборудованием для интенсивной терапии. Медицинское оборудование на Challenger 650 было установлено на производственных мощностях канадской компании Flying Colours.

История компании Rega началась в 1952 году. В течение первого года компания выполнила всего шесть полетов по эвакуации людей, а ее флот состоял из нескольких санитарных самолетов. С ростом популярности швейцарских курортов среди туристов росла и компания Rega – Swiss Air-Rescue. В середине

90-х годов компания приобрела первый реактивный самолет. Сейчас компания располагает парком из реактивных самолетов Bombardier Challenger 604, рассчитанных на перевозку четырех пассажиров вместе с медицинским персоналом, и вертолетами AgustaWestland Da Vinci и Airbus Helicopters H145. Примечательно и то, что Rega – Swiss Air-Rescue не пользуется государственными дотациями, а существует исключительно на собственные средства, а также используя помощь меценатов и крупных международных фондов, среди которых фигурирует и Международных Красный Крест.

Ранее, швейцарская компания заявила о приобретении трех вертолетов AW169 и одного GrandNew производства Leonardo Helicopters. Суммарная стоимость машин оценена в 50 млн швейцарских франков (примерно €46 млн).



**BERMUDA**  
AIRCRAFT  
REGISTRY

*Searching for a Registry?*

Our experienced team  
are ready to assist you.

Tell me more





## В полку BBJ787 прибыло

Саудовское Министерство финансов и экономики получило бизнес-джет BBJ787-8 Dreamliner. Воздушное судно N3-MF7 было изготовлено в феврале 2014 года. На прошлой неделе самолет совершил перелет из Fort Worth Alliance Airport в Riyadh Airport, где и будет базироваться. Кастомизацию самолета выполнила американская Greenpoint Technologies.

По данным компании, пассажирский салон площадью 225 кв.м. (2420 кв.футов) удовлетворяет различные потребности пассажиров, имея и открытое пространство, и отдельные комнаты. Особенности салона лайнера включают в себя отдельный люкс, оборудованный специальным лаунджем и офисом; главный зал, имеющий напольную плитку из стекловидного металла – впервые на 787; тренажерный зал; обширную зону для экипажа и большие сервисные помещения. Анника Виклунд, директор по

дизайну Greenpoint, описывает интерьер как «очень красивый». По ее словам, он обеспечивает «функциональность и адаптивность, объединяя новейшие технологии и роскошь как в лучших отелях».

Greenpoint Technologies выполнила комплектацию первого BBJ787-8 в 2016 году для неназванного клиента. Этот самолет управляется китайской компанией Deer Jet. В настоящее время идут работы на третьем самолете данного типа, передача которого состоится в 2019 году. А в 2020 году Greenpoint планирует завершить свой первый BBJ787-9. Этот лайнер будет иметь площадь пассажирского салона 258 кв.м.

По данным Boeing, на сегодняшний день продано 15 самолетов BBJ787: 13 787-8 и два 787-9. Из них 12 уже поставлены в центры комплектации.



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## Как новые

Австрийский бизнес-оператор GlobeAir заключил контракт с британскими компаниями Cavendish Aviation и Aerocoat International на проведение покрасочных работ с применением современной нанотехнологии Aerocoat. Контракт предполагает проведение работ на двадцати самолетах Cessna Mustang в течение 2019 года.

Процесс Aerocoat восстанавливает и сохраняет первоначальную заводскую окраску с помощью «стекла» - стеклоподобной пленки, которая устраняет различные повреждения, полученные в процессе эксплуатации, и защищает поверхность от коррозии и износа. Технология Aerocoat является хорошей альтернативой перекраске, как с точки зрения эстетической

привлекательности, так и существенной экономии средств.

«Когда дело доходит до достижения высокой эстетики и рентабельности, нам важно полагаться на лидеров рынка в отрасли. Мы уже получили свой первый самолет. Могут сказать – это фантастика», - комментирует генеральный директор GlobeAir Бернхард Фрагнер.

Cavendish Aviation и Aerocoat International являются лидерами в Европе по применению нанотехнологий в авиации. Среди клиентов партнеров – TAG Aviation Europe и Multiflight.

«Aerocoat также устраняет угрозу ультрафиолетового повреждения и коррозии, уменьшает сопротивление пограничного слоя и дает владельцам и эксплуатантам возможность иметь потрясающую ливрею без дорогостоящих затрат на классическую перекраску», - говорит пресс-секретарь Cavendish Aviation Мэтт Филлипс.

Ранее GlobeAir в сотрудничестве с неназванным французским и итальянским банком закрыл сделку по приобретению четырех из одиннадцати самолетов Cessna Mustang, ранее принадлежавших люксембургскому оператору Wijet. Wijet в конце года вернул самолеты в Textron Aviation. GlobeAir планирует «забрать» и оставшиеся машины, сейчас идут консультации с банками о «более мягких условиях».

Между тем, по итогам 2018 года GlobeAir выполнил 8466 рейсов, увеличив трафик на 13% (в 2017 году компания выполнила 7475 рейсов). Оборот компании составил \$32 млн., против \$21 млн. годом ранее.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

# JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ



## Nomad получила допуск на полеты в London City Airport

С 1 февраля 2019 года Nomad Aviation AG получила полное разрешение на эксплуатацию Cessna Citation CJ1+ и Cessna Citation CJ2+ в/из London City Airport.

London City Airport расположен в районе Dockland на территории большого Лондона, всего в 10 км от Лондонского Сити. Это самый молодой аэропорт Лондона – его торжественно открыли в ноябре 1987. Из-за очень короткой ВПП и ограничений по шуму, в аэропорт совершают рейсы только небольшие самолеты и бизнес-авиация. Рейсы из London City Airport в основном отправляются в крупнейшие города Европы – Париж, Брюссель, Вену, Амстердам, Барселону. На аэропорт наложены строгие ограничения на уровень шумового воздействия от самолетов. С учетом физических параметров взлетно-посадочной полосы и крутой глиссады типы самолетов, которые может принимать London City Airport, ограничены.

Также по экологическим причинам запрещено обслуживание вертолетов.

«Летные экипажи Cessna Citation CJ1+/CJ2+ полностью соответствуют строгим требованиям и сертифицированы для полетов в London City Airport. Оба наших самолета внесены в швейцарский АОС, и поэтому полностью доступны для чартера», - комментирует Кристоф Турнхерр, вице-президент по управлению воздушными судами и продажам Nomad Aviation.

Самолеты Nomad Aviation AG, помимо Швейцарии, имеют также регистрацию Австрии, Марокко и Мальты. В 2013 году Nomad Aviation объявил о создании на Мальте дочерней компании Nomad Aviation (Europe) Ltd и получении сертификата коммерческого эксплуатанта (Air Operator Certificate), выданного авиационными властями острова.




ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

**Безопасность полетов**  
**Безопасность топливообеспечения**

19 МАРТА 2019 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

[bizavsafety.aero](http://bizavsafety.aero)

## В Bombardier прогнозируют увеличение выручки в 2019 году

Компания Bombardier в 2018 году поставила 137 бизнес-джетов, что на один меньше, чем годом ранее. В 2019 году производитель рассчитывает передать заказчикам 150-155 деловых самолетов, поскольку намерен увеличить производство своего флагмана Global 7500, сообщили представители компании на ежеквартальной телефонной конференции для инвесторов.

В прошлом году клиенты получили 12 Learjet 70/75, 60 Challenger 350, 23 Challenger 650, 41 Global 5000/6000 и один Global 7500, по сравнению с 14 Learjet, 79 Challenger (56 Challenger 350, 21 Challenger

650 и два Challenger 850) и 45 Global 5000/6000 в 2017.

Благодаря более «строгим ценам» на самолеты и увеличению продаж на вторичном рынке на 14,3%, в прошлом году выручка Bombardier Business Aircraft выросла на \$61 млн. до \$4,994 млрд., а прибыль увеличилась на \$36 млн. до \$430 млн. Согласно прогнозу компании, выручка в подразделении Bombardier Business Aircraft, как ожидается, достигнет около \$6,25 млрд. в этом году и \$8,5 млрд. в следующем году, в основном благодаря увеличению поставок Global 7500 и вводу в эксплуатацию в этом году обновленных Global 5500 и 6500.





## В Россию поставлен очередной R66

На авиационно-технической базе вертолетного центра Хелипорт Истра успешно завершена сборка нового вертолета Robinson R66, поставленного в Россию в интересах частного владельца.

После завершения регламентных работ и оформления документации: получения свидетельства о летной годности и государственной регистрации воздушного судна вертолет будет передан покупателю.

«Сборку вертолета в России, а также его дальнейшее обслуживание проводит сертифицированный сервисный центр «Хелипорт Истра». Персонал инженерно-авиационной службы – высококвалифицированные специалисты, которые прошли необходимое обучение на заводе изготовителе», - комментируют в компании

Объединенный авиационный сервисный центр «Хелипорт Истра» авторизован компаниями-производителями вертолетной и авиационной техники: Airbus Helicopters, Robinson Helicopter Company, Rolls-Royce. Инженеры центра обладают необходимыми допусками к обслуживанию распространенных типов вертолетов Robinson и Airbus Helicopters. Кадровый состав регулярно проходит обучение в учебных центрах Robinson Helicopter Company, Airbus Helicopters, Rolls-Royce, Lycoming. Инженерный персонал «Хелипорт Истра» – практикующие эксперты в области технического обслуживания вертолетной техники. На базе вертолетного центра «Хелипорт Истра» возможно проводить все типы текущего ремонта, специальных инспекций и технического обслуживания вертолетов Robinson и Airbus Helicopters.

Согласно открытым данным Росавиации на 1 января 2019 года в РФ зарегистрировано 108 R66.

## В Ле Бурже представят российский вертолет «Ансат»

Холдинг «Вертолеты России» (входит в Ростех) на выставке в Ле Бурже в этом году представит многоцелевой легкий вертолет Ансат, сообщил журналистам генеральный директор холдинга Андрей Богинский. «В этом году мы принимаем участие в авиасалоне в Ле Бурже, представим вертолет Ансат как на статике, так и в летной программе», - сказал он.

Ранее источник в сфере военно-технического сотрудничества сообщил РИА Новости, что Россия примет участие в авиакосмическом салоне в Ле Бурже (Париж, Франция) в этом году, однако национальная экспозиция будет касаться только продукции гражданского и двойного назначения.

В связи с санкционной политикой Запада Россия резко сократила в последние годы свое участие в

международных оружейных выставках в Европе. В частности, в 2018 году Россия фактически проигнорировала участие в авиакосмическом салоне в Фарнборо (Лондон, Великобритания). На предыдущем авиакосмическом салоне в Ле Бурже в 2017 году Россия также демонстрировала только гражданскую продукцию и продукцию двойного назначения.

Ансат - легкий двухдвигательный многоцелевой вертолет, который может применяться для перевозки грузов и пассажиров, использоваться для наблюдения, поисково-спасательных, противопожарных и медико-эвакуационных работ. Его кабина является самой большой в этом классе вертолетов, а салон легко и быстро трансформируется под нужную комплектацию. Ансат сертифицирован для использования в жарком климате.



## Дисконт для брокеров

Вертолетная авиакомпания Хелипорт представляет новую дисконт-систему на чартер для агентов и брокеров авиационных перевозок. Как поясняют в компании, действующая с 6 февраля дисконт-система предусматривает скидки от 5% до 15% на летные тарифы, от 20% до 70% на резервирование, от 20% до 100% на сборы. Размер скидки зависит от суммы фрахта и увеличивается при достижении следующих уровней: до 140 000 руб., от 140 001 руб. до 300 000 руб., более 300 001 руб.

Вертолётная авиакомпания Хелипорт образована в 2015 году, является первой в России авиакомпанией, получившей сертификат эксплуатанта Росавиации, дающий право на осуществление коммерческих перевозок пассажиров на легких вертолетах. Сертифицирована по ФАП-249 на проведение авиационных работ: воздушных съемок и лесоавиационных работ.

Располагает новейшим парком вертолетов Robinson R44, Robinson R66, Airbus Helicopters H130. Осуществляет чартерные перевозки и авиационные работы во всех субъектах Российской Федерации. Площадки базирования авиакомпании – вертолётные центры сети Хелипорты России.

Все эксплуатируемые авиакомпанией вертолеты имеют действующие сертификаты летной годности, проходят пред- и послеполетные осмотры квалифицированными техническими специалистами. Сертифицированные компаниями-изготовителями инженеры осуществляют оперативное и периодическое техническое обслуживание вертолетов авиакомпании на современной авиационно-технической базе сети вертолетных центров Хелипорты России.

## «ЮТэйр» начал коммерческую эксплуатацию Ми-171А2

12 февраля в аэропорту Плеханово (г. Тюмень) состоялось торжественное мероприятие в честь первого коммерческого полета новейшего вертолета Ми-171А2 авиакомпании «ЮТэйр-Вертолетные услуги».

Вертолет Ми-171А2 производства Холдинга «Вертолеты России» компания получила в мае 2018 года в рамках выставки HeliRussia-2018. Сразу после этого специалисты Холдинга и «ЮТэйр – Вертолетные услуги» начали реализовывать комплекс мероприятий по освоению воздушного судна. Экипажи авиакомпании прошли подготовку по специально разработанным и утвержденным программам, специалисты «ЮТэйр-Инжиниринг» освоили полный комплекс технического обслуживания новейшего типа вертолетов. По итогам проведенных мероприятий авиакомпания «ЮТэйр-Вертолетные услуги» получила соответствующее разрешение Федерального агент-

ства воздушного транспорта (Росавиации) на коммерческую эксплуатацию вертолета Ми-171А2.

«Мы убеждены, что компания «ЮТэйр» как крупнейший в России оператор вертолетов гражданского назначения сможет наилучшим образом использовать все технические преимущества Ми-171А2 в ходе его эксплуатации. Эта машина оснащена новейшей авионикой и приспособлена для применения в самых сложных метеоусловиях, что было подтверждено в ходе испытаний», — заявил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Стартовым заказчиком новейшего вертолета станет тюменская компания ООО «РН-Уватнефтегаз», входящая в группу компаний «Роснефть». Ми-171А2 будет перевозить сотрудников компании из Тюмени и Тобольска для работы на нефтяных месторождениях Уватской группы в Западной Сибири.





## Gulfstream закрывает техцентр

Компания Gulfstream Aerospace закрывает сервисный центр в аэропорту Сорокаба, Бразилия, недалеко от Сан-Паулу. Об этом компания подтвердила изданию AIN. Семь лет назад производитель открыл собственный сервисный центр в аэропорту. Первоначально в 2012 году компания приобрела ангар у сестринской компании Jet Aviation, а в 2014 году переместилась в более крупный объект площадью 34768 кв. футов.

Компания приняла решение закрыть техцентр «после значительных исследований и оценки рынка», добавив: «Мы по-прежнему привержены нашим операторам в Латинской Америке и будем оказывать им поддержку». В настоящее время в Латинской Америке эксплуатируется около 200 самолетов Gulfstream.

Чтобы компенсировать потерю локации в Сорокаба, Gulfstream расширяет свои полевые и воздушные группы поддержки (FAST) в регионе и объединит их с официально объявленным в будущем авторизованным поставщиком услуг в Бразилии. По данным Gulfstream, центр Сорокаба останется открытым с минимальным персоналом для поддержания его в рабочем состоянии пока не будет заключено соглашение с заинтересованным лицом.

Кроме того, компания расширяет свой сервисный центр в Уэст-Палм-Бич, штат Флорида, который «стал центром выбора для большинства клиентов из Латинской Америке». Объект в Уэст-Палм площадью 115 000 кв. футов, который полностью обновится начале следующего года, «почти в три раза превосходит размеры центра в Сорокаба и предлагает расширенные возможности по обслуживанию».

## Falcon Aviation Services займется саудовскими джетами

Falcon Aviation Services (бизнес-оператор и транспортная компания из ОАЭ) получил одобрение саудовских авиационных властей (General Authority of Civil Aviation (GACA)) на техническое обслуживание и ремонт воздушных судов, зарегистрированных в Саудовской Аравии. В первом квартале 2019 года Falcon Aviation введет в эксплуатацию новый ангарный комплекс в Dubai DWC. Как рассказал BizavNews Николас Техера, директор по техническому обслуживанию Falcon Aviation, после ввода в эксплуатацию новый ангар позволит разместить до четырех самолетов Boeing BBJ/Airbus ACJ, а его общая площадь составит 24000 кв.м. Еще 13000 «дополнительных квадратов» будет выделено под паркинг воздушных судов.

Последние шесть месяцев компания сфокусировалась и на подготовке технического персонала. Сейчас

в Falcon Aviation Services работают около 220 лицензированных инженеров и техников. Falcon Aviation уже является официальным сервисным центром для Embraer Executive Jets на базе аэропорта Абу-Даби Al Bateen Executive. Falcon Aviation одобрена GCAA на проведение технического обслуживания Pilatus PC-12 в DWC. Также компания обслуживает собственный вертолетный парк – Bell 412, Leonardo AW189, AW169 и AW109.

Напомним, что Falcon Aviation базируется в аэропорту Al Bateen Executive Airport, который располагается в 10 км от Абу-Даби. Оператор имеет собственный VIP терминал, собственный хелипорт и предлагает полный спектр услуг: чартерные рейсы, менеджмент воздушных судов, ТОиР, САМО, аренда коммерческих самолетов и поддержка «нефтегазовой авиации».



## DC Aviation – очередной сложный ремонт

Центр технического обслуживания DC Aviation в аэропорту Штутгарта успешно завершил техническое обслуживание по форме «96-месячная инспекция» на самолете Challenger 850.

«В одну из самых объемных по перечню проводимых работ форму обслуживания самолета были дополнительно проведены масштабные работы по модернизации салона с применением особо качественных материалов. Внешние виды работ включали капитальный ремонт шасси и колес, а также покраску воздушного судна. Кроме того, были успешно выполнены так называемые Future Mandates модификации, такие как установка системы автоматического зависящего наблюдения - вещания (ADS-B Out) и имплементация комплексных директив летной годности, например TOSE/LWTAIS. В соответствии с имплементационным регламентом Европейской комиссии SPI IR, начиная с 1 января 2020 года, все самолеты с максимальным взлетным весом более 5700 кг или максимальной крейсерской скоростью более 250 узлов должны соответствовать требованиям ADS-B Out», - комментируют в компании.

Вице-президент DC Aviation по инженерно-техническому обеспечению Оливер Вайс отметил: «Наши услуги продолжают пользоваться спросом у владельцев и эксплуатантов самолетов, которые ценят нашу компетентность и профессионализм. Мы очень рады, что наши технические специалисты совместно с таким партнером как F/List смогут выполнить сложнейшие работы по техническому обслуживанию, гарантируя высокий уровень профессиональной надежности, являющейся краеугольным камнем успеха нашей компании. DC Aviation предлагает свои услуги круглосуточно, обеспечивая за счет рационального планирования плавный рабочий процесс в течение короткого времени, проводимого самолетом

на земле. С нашими партнерами, ведущими компаниями авиационной промышленности, такими как Honeywell, gogo, Collins Aerospace и F/List, мы можем предложить индивидуальные комплексные решения для проведения являющихся обязательными модификаций как в процессе прохождения планового технического обслуживания, так и одновременно с работами, связанными с модернизацией салона».

В специально оборудованном ангаре площадью 5000 кв.м. в аэропорту Штутгарта (EDDS), а также в предназначенном для технического обслуживания ан-

гаре центра DCAF в международном аэропорту Аль Мактум в Дубае (OMDW) площадью 5700 кв.м., DC Aviation предлагает клиентам, эксплуатирующим самолеты Airbus A320, Bombardier Global, Challenger 605/604/300/350, Learjet 60/45/40, Dassault Falcon 7X/900, Gulfstream G550/450, Cessna Citation XLS и др., услуги по техническому обслуживанию и ремонту. DC Aviation располагает складом запасных частей на сумму более 6,5 млн евро, специальными инструментами и оборудованием, предназначенным для обслуживания определенных типов самолетов, а также центром материально-технического снабжения.





## PlaneSense отмечает первую годовщину эксплуатации PC-24

В феврале 2018 года американский оператор PlaneSense стал первым эксплуатантом новейшего бизнес-джета Pilatus PC-24. С момента начала эксплуатации самолет с бортовым номером N124AF выполнил рейсы в более чем 250 аэропортов шести стран мира. Самолет успел побывать в крупных городах, тропических островах (Гренада, Бермуды, Сан-Мартен) и приземлится на короткую взлетно-посадочную полосу в Чатеме, штат Массачусетс (3000 футов).

Уже в конце февраля оператор получит вторую

машину N125AF, а с апреля по сентябрь парк пополнился еще тремя джетами. Всего PlaneSense заказал шесть самолетов (шестой самолет ожидается в 2020 году, прим. ред.), но планирует увеличить парк, начиная с 2021 года. Сейчас для обслуживания воздушных судов компания подготовила 12 пилотов и 11 техников. В базовом для компании аэропорту Портсмута вскоре будет организовано и техническое обслуживание PC-24.

В 2018 году швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft передал заказчикам 18 бизнес-джетов

PC-24. С учетом трех летных прототипов, которые по-прежнему выполняют испытательные полеты, в эксплуатации находится двадцать одна машина. К поставке клиентам готовы еще восемь машин (передача пройдет в период с февраля по март).

В прошлом году большинство самолетов отправилось в США (10 самолетов, включая PlaneSense, Steelman Aviation и Western Aircraft), две машины получили клиенты из Австралии (Royal Flying Doctor Service) и люксембургский оператор Jetfly. По одному PC-24 получили ВВС Зимбабве, ВВС Швейцарии и «южноафриканская дочка» EhesuJet, а один борт эксплуатируется частным владельцем, который зарегистрировал самолет в Сан-Марино.

В октябре 2018 года Pilatus Aircraft получил одобрение EASA на увеличение максимальной взлетной массы (MTOW) PC-24 на 300 кг, которая теперь составит 8300 кг. Как разъясняют в Pilatus, новый MTOW будет доступен для самолетов, начиная с серийного номера тридцать один (MSN131), то есть выпущенных в 2019 году. «Никаких изменений в конструкцию PC-24 внесено не будет, за исключением программного обеспечения системы управления полетом. Мы приняли решение увеличить MTOW задолго до сертификации, однако технически сделали это только сейчас, получив обратную связь от клиентов», - говорят в компании.

Максимальная посадочная масса бизнес-джета также увеличилась с 7370 кг до 7665, а масса пустого воздушного судна теперь составляет 6450 кг (ранее 6100 кг). Как ранее писал BizavNews, швейцарский производитель планирует в середине года возобновить прием заказов на флагман. В 2014 году, когда прием заказов только начался, компания продала 84 самолета за 36 часов.



## Улетевший от следователей самолет Зиявудина Магомедова выставлен на продажу

В мае прошлого года следователь МВД Николай Будило в Тверском суде Москвы говорил о том, что самолет, на котором Зиявудин Магомедов, арестованный 31 марта, хотел вылететь в Майами, покинул Россию. «Он прикреплен к компании, зарегистрированной в Республике Мальта. Сейчас его местонахождение не установлено, хотя предпринимались меры для ареста этого воздушного судна», — добавил следователь. Впоследствии МВД установило, что этот самолет «был не единственным, и за границей находятся другие средства передвижения [Магомедова], в том числе самолеты, оформленные на офшорные компании».

Forbes удалось выяснить бортовой номер пропавшего самолета и еще нескольких бизнес-джетов, которые ранее имели отношение к миллиардеру. По словам источника Forbes на рынке бизнес-авиации, от следователей мог улететь самолет Gulfstream G650 с бортовым номером 9H-DTY, который был зарегистрирован на компанию Elit'Avia Malta Ltd. О том, что этот борт принадлежал именно Магомедову, подтверждает и один из авиаброкеров. По последним данным, сохранившимся на сайте авиатрекеров,

в июне 2018 года этот самолет совершил рейс из Сан-Франциско в Лондон.

Сейчас джет выставлен на продажу на сайте производителя по цене \$53,95 млн. При покупке необходимо внести несколько депозитов на общую сумму \$2 млн. По словам управляющего директора Jet24 Павла Захарова, стоимость эксплуатации этого самолета составляет от \$3 млн до \$6 млн, но это зависит от интенсивности эксплуатации. «Многим [клиентам] сейчас звонят и предлагают этот борт», — говорит сотрудник одной из компаний бизнес-авиации.

Это не единственный самолет, которым могли владеть Магомедовы. Источники Forbes на авиарынке относили к братьям несколько джетов с регистрацией в Германии: Gulfstream G550 с бортовым номером D-ATIM (оценка — \$22 млн) и аналогичный самолет 2008 года выпуска с бортовым номером D-AVAR (оценка — \$13 млн). Бортовой номер последнего судна подчеркивает, что его владелец по национальности аварец (как и Магомедовы). Но эти два самолета Магомедовым уже скорее всего не принадлежат и неоднократно перепродавались. Павел Захаров считает,

что частая смена самолетов легко объяснима: крупные бизнесмены используют один джет в среднем 5-7 лет и меняют их по личному желанию или из-за поломок. Основатель авиапортала Veam Дмитрий Семенихин говорит, что русские предпочитают покупать более крупные самолеты и держат их порой до 10 лет — это оптимальный срок, после которого самолет может быть кому-то перепродан за адекватные деньги. «Бизнесмены редко держат более двух самолетов, за исключением случаев, когда джеты используются как авиапарк корпорации», — говорит Семенихин.

По словам источника Forbes на рынке бизнес-авиации, российским правоохранительным органам не приходится рассчитывать на борт Магомедова: большинство самолетов берут в лизинг у крупных финансовых структур, в случае трудностей они изымаются у клиентов. Так произошло с Аркадием и Борисом Ротенбергами: после введения санкций со стороны американского правительства их Bombardier Global 5000 и Bombardier 300 были изъяты банком Credit Suisse и выставлены на продажу.

В Gulfstream и Elitavia не ответили на запрос Forbes. В группе «Сумма» Магомедова сообщили, что сама группа никогда не владела вышеуказанными самолетами. «Мы не владеем информацией о том, были ли такие самолеты у Магомедовых, и владеют ли они ими в настоящее время», — сообщили в компании.

Братья Зиявудин и Магомед Магомедовы были задержаны 31 марта 2018 года и помещены в СИЗО по подозрению в создании преступного сообщества, мошенничестве и растрате. Им инкриминируют восемь преступных эпизодов с нанесением ущерба федеральному и региональному бюджетам в общей сложности на 2,8 млрд руб.

Источник: Forbes.ru





## Корпоративные перевозки на SSJ100

14 февраля 2019 года в Сочи в рамках Российского инвестиционного форума ВЭБ-лизинг, Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК), «Центр Бизнес-Авиации» аэропорта Внуково, авиакомпания «Азимут» и Национальная Резервная Корпорация (НРК) подписали Соглашение о намерениях по реализации проекта чартерных корпоративных перевозок по России на базе самолетов SSJ100.

В рамках проекта предполагается использование воздушных судов в бизнес-компоновке кресельной

емкостью до 56 кресел для выполнения нерегулярных (выполняемых по заказу) полетов, осуществляемых в интересах крупных корпораций, спортивных команд, в рамках концертных туров и прочих групповых перевозок.

«Формирование и продвижение на рынок гражданской линейки ОАК – один из главных приоритетов корпорации. Ниша корпоративных чартерных перевозок очень привлекательна для нас, с учетом потенциала ее роста. Создание платформы корпоративных

перевозок на базе бизнес-версии SSJ100 – важный шаг развития нашего бизнеса. Мы считаем, что SSJ100 в бизнес-версии сможет стать тем уникальным продуктом для рынка, который сможет обеспечить оптимальное соотношение требуемого уровня комфорта и экономической эффективности», – отметил президент ОАК Юрий Слюсарь.

«Полтора года успешной работы авиакомпании «Азимут» показали высокий спрос на региональные перевозки в России. Внуково-3 является крупнейшим центром бизнес-авиации в России и Восточной Европе с собственной развитой инфраструктурой. Наш ЦБА с легкостью может обеспечить комфортное обслуживание рейсов и пассажиров нового проекта и лучше всего подходит для авиакомпаний, работающих в подобном сегменте перевозок», – отметил совладелец Международного аэропорта Внуково и авиакомпании «Азимут» Виталий Ванцев.

«Поддержка авиационной промышленности – одно из приоритетных направлений для ВЭБ-лизинг как института развития. Подписание данного соглашения должно оказать положительный эффект на программу SSJ-100, помочь сформировать конкурентный продукт и освоить новую рыночную нишу. Мы безусловно рады, что интерес к проекту, наряду с государственными институтами, проявляют частные коммерческие игроки, что позволяет говорить о перспективах данного проекта» – комментирует Генеральный директор АО «ВЭБ-Лизинг» Артем Довлатов.

В рамках подписанного соглашения стороны определят финансовые параметры проекта и на их основе подготовят структуру сделки, а также согласуют объем задействованной авиатехники и детальную дорожную карту проекта.



## Global 7500 получил одобрение EASA

Компания Bombardier сообщает о получении сертификата типа на новый бизнес-джет Global 7500 от европейских авиационных властей (EASA). Теперь флагман Bombardier может поставляться заказчикам из стран Европейского Союза. Одобрение EASA последовало вслед за сертификацией Transport Canada в сентябре и FAA США в ноябре 2018 года. Самолет официально поступил в эксплуатацию 20 декабря прошлого года, чуть более чем через 24 месяца после первого полета FTV1. Тестовая программа подтвердила увеличение дальности на 300 морских миль, что стало ключевым фактором в противостоя-

нии с главным конкурентом – Gulfstream G650ER.

Как комментируют в Bombardier, самолет также превосходит первоначальные характеристики по необходимой взлетно-посадочной дистанции и работе в так называемых «сложных аэропортах», таких как Сион и Санкт-Мориц в Швейцарии. Бизнес-джет способен беспосадочно соединить Нью-Йорк с Гонконгом и Сингапуром с Сан-Франциско с восемью пассажирами и стандартными запасами топлива NBAA IFR.

Ближайший слот на поставку нового самолета –

2022 год. В текущем году производитель планирует передать клиентам 15-20 Global 7500, с увеличением темпа производства до 35–40 в 2020 году.

В конце января Bombardier объявил об окончательном соглашении по приобретению программы производства крыла для бизнес-джета Global 7500 у компании Triumph Group Inc. По мнению канадской компании, это приобретение укрепит позиции Bombardier как ведущего производителя авиационных конструкций и обеспечит наращивание производства и успех бизнес-джета Bombardier.





## Минпромторг об обновлении вертолетного парка

Министерство промышленности и торговли Российской Федерации в тесном контакте с производителями и операторами вертолетов разрабатывает меры государственной поддержки обновления вертолетного парка России, чтобы сделать этот процесс выгодным для всех. Об этом рассказал глава Минпромторга России Денис Мантуров.

Так, по линии Минпромторга России с 2017 года заработал механизм поддержки лизинговых компаний, путем предоставления субсидий на компенсацию процентов по кредитам, привлекаемым на цели приобретения вертолетной техники. С 2018 года запущен механизм развития системы послепродажного обслуживания вертолетов отечественного производства путем компенсации затрат производителя на закупку и передачу эксплуатантам запасных частей, средства наземного обслуживания, а также на формирование сервисных центров, работающих по системе 24/365.



«Очевидно, что покупка новых машин возможна только в условиях, когда рынок авиационных услуг растет и развивается, и мы должны его поддержать. В связи с этим в настоящее время рассматривается целесообразность запуска механизма trade-in. Одновременно с этим, необходимо наращивать количество профильных учебных заведений, чтобы обеспечить отрасль кадрами. Также стоит задуматься над повышением стоимости летного часа вертолетных работ до среднемирового уровня – это сделает перевозки более рентабельными и позволит эксплуатантам вложить прибыль в развитие своих предприятий», - рассказал Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров.

Российский вертолетный парк является одним из самых старых в мире. Сегодня примерно 70% вертолетов, эксплуатируемых в нашей стране, старше 25 лет, а это значит, что в ближайшие годы они будут неизбежно выбывать из эксплуатации. Это большая проблема, которую необходимо решать совместными усилиями, привлекая производителей, лизинговые компании, операторов и заказчиков авиационных услуг.

«Если не принять превентивные меры, эта проблема будет только расти, как снежный ком – ресурс старых машин не бесконечен, мы не можем постоянно его продлять. Отмечу, что речь идет не об ограничениях, а о вводе стандартов пассажирских перевозок, которые позволят обеспечить должный уровень комфорта и безопасности полетов. Наши граждане достойны того, чтобы летать на вертолетах, соответствующих современным мировым требованиям. Рано или поздно придется обновлять парк, и наша задача – сделать это обновление максимально комфортным и доступным для всех участников рынка», - отметил глава Минпромторга России.

По словам Министра, этот вопрос актуален еще и потому, что сегодня в нашей стране реализуется ряд масштабных проектов, направленных на повышение качества жизни населения, и вертолетам в них отводится важная роль.

«Уже есть позитивный пример – программа санитарной авиации, которая стартовала в конце 2016 года и уже доказала свою эффективность. На вертолетах, поставленных в рамках программы, осуществлено более 6 тысяч вылетов, перевезено свыше 8 тысяч пациентов, в том числе порядка 1500 детей. Следующая задача – повышение транспортной доступности регионов и мобильности населения, особенно на Крайнем Севере и Дальнем Востоке», - отметил Денис Мантуров.

Одновременно с этим необходимо обеспечить уровень безопасности полетов, заложить основы для его поддержания в будущем, а для этого – обновить наземную инфраструктуру и авиапарки региональных авиакомпаний, разумеется, при поддержке государства.

«Со стороны производителя – холдинга «Вертолеты России» – у нас под эти цели уже сформирована соответствующая линейка современных гражданских машин – Ансат, Ка-62, Ми-171А2 и Ми-38 – закрыты практически все «весовые категории», на подходе легкий однодвигательный VRT500, который можно будет использовать как в медицинских целях, так и в качестве аэротакси. Но мы отчетливо понимаем, что надо учесть не только потребности населения, но и возможности эксплуатантов. Для них такое обновление, конечно, несет определенную финансовую нагрузку», - заключил глава Минпромторга России.

## Трафик в 2018 году увеличился на 4,9%

Jet Support Services, Inc. (JSSI), ведущий независимый провайдер ТОиР и финансовых услуг для авиационной отрасли, выпустил индекс деловой авиации за четвертый квартал и весь 2018 год. Согласно данным отчета, индекс в четвертом квартале вырос на 4,7%, а с начала 2018 года – на 4,9%. Индекс отслеживает использование примерно 2000 деловых самолетов по всему миру и информирует о ежемесячном среднестатистическом налете по регионам, отраслям и типам воздушных судов.

«Несмотря на резкие колебания рынка, которые повлияли на концовку года, налет значительно вырос

как в квартале, так в течение года, что способствовало включению 2018 года в число одного из самых сильных за последнее десятилетие», - сказал Нил В. Бук, президент и главный исполнительный директор JSSI. «Мы наблюдаем рост активности рейсов по всему миру и растущий спрос на частные поездки».

Индекс деловой авиации JSSI отслеживает глобальную летную активность и использование деловых воздушных судов, в том числе реактивных и турбовинтовых самолетов. В отличие от коммерческой авиации, использование которой во многом обусловлено потребительскими расходами, бизнес-

авиация является инструментом, необходимым для эффективного осуществления поездок для ведения основной деятельности. Данные об использовании бизнес-авиации, в конечном итоге, дают полезную информацию о состоянии мировых экономических условий.

Основные результаты 2018 года

- Глобальная летная активность с начала 2018 года увеличилась на 4,9% и на 4,7% в четвертом квартале по сравнению с предыдущим годом.
- Рост был зафиксирован почти во всех регионах мира, причем самый высокий годовой прирост наблюдался в Африке – на 17,4%, в Европе – на 8,8% и в Южной Америке – на 8,1%.
- Сегмент легких самолетов показал величину летной активности с начала года на 6,6%, а бизнес-джеты с большими салонами – на 5,3%. В то же время активность среднеразмерных самолетов снизилась на 4,2%.
- Три из девяти проанализированных отраслевых сегмента показали рост трафика с начала года: авиация – на 9,1%, бизнес-услуги – на 5,4% и топливно-энергетический сегмент – на 3,6%.
- Каждая проанализированная возрастная группа воздушных судов показала годовой рост летных часов. Налет самолетов со сроком эксплуатации менее пяти лет вырос на 7,2%.
- Воздушные суда, используемые в чартерах и воздушных такси, показали величину трафика на 9,5% с начала года и на 11% в четвертом квартале по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Полеты частных самолетов с начала года снизились на 1,5%, но увеличились на 2% в последнем квартале прошлого года.



*Business Aviation Index Q4 2018*



## Самолет недели

Оператор: *Sky Prime Aviation*

Тип: *Airbus A319-115(CJ)(WL)*

Год выпуска: *2015 г.*

Место съемки: *февраль 2019 года, Zurich-Kloten Airport – LSZH*



Фото: Дмитрий Петроченко