



Несмотря на достаточно низкий информационный фон некоторые новости прошедшей недели нас действительно порадовали. Компания Nesterov Aviation получила официальный статус дилера суперуниверсального швейцарского бизнес-джета PC-24. Получение официального статуса было лишь вопросом времени, так как Nesterov Aviation уже несколько лет эксклюзивно представляет бренд Pilatus на территории России, в частности, PC-12NG – один из самых востребованных турбопропов в мире. В данный момент PC-24 готовится к получению сертификата типа в России.

Тем временем Bombardier в торжественной обстановке передал первый ультрадальний бизнес-джет Global 7500 европейскому клиенту. Им стал давний партнер канадского производителя всемирно известный пилот Формулы 1 Ники Лауда. Передача бизнес-джета с серийным номером 70011 произошла через семь недель после получения флагманом сертификата EASA. В ближайшее время самолет будет зарегистрирован в Австрии и приступит к полетам. В разные времена Ники Лауда владел бизнес-джетами Challenger 300, Global 5000 и Global 6000.

Итальянский авиапроизводитель Piaggio Aerospace планирует к апрелю 2020 года полностью продать компанию. Адвокат Винченцо Никастро, который был назначен в конце прошлого года «чрезвычайным управляющим» в период временного управления сообщил, что итальянское правительство обязалось выделить 250 млн. евро на завершение заключительного этапа программы P.1NH.



Слежение в реальном времени

Aircon, первая в мире глобальная система наблюдения за воздушным движением в режиме реального времени, начала полноценную работу и в настоящее время находится в пробной эксплуатации над Северной Атлантикой

стр. 21



Чартерный рынок в Европе слабеет

В первом весеннем месяце в Европе выполнено 66736 рейсов бизнес-авиации. Эта цифра представляет собой значительный рост по сравнению с февралем (58090 рейсов), но рост трафика по сравнению с прошлым годом составил всего на 0,7%

стр. 22



Nesterov Aviation – дилер Pilatus PC-24 в России

Компания Nesterov Aviation получила официальный статус дилера суперуниверсального швейцарского бизнес-джета PC-24

стр. 24



Авиатакси нашли технологические барьеры

Аналитики консалтинговой компании Deloitte подготовили доклад, в котором оценили перспективы летающего такси в городах и технологические барьеры, стоящие на пути такого вида транспорта

стр. 25

Gulfstream

G280



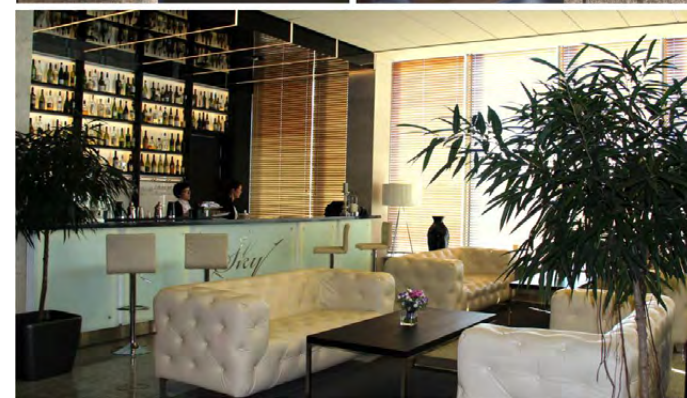
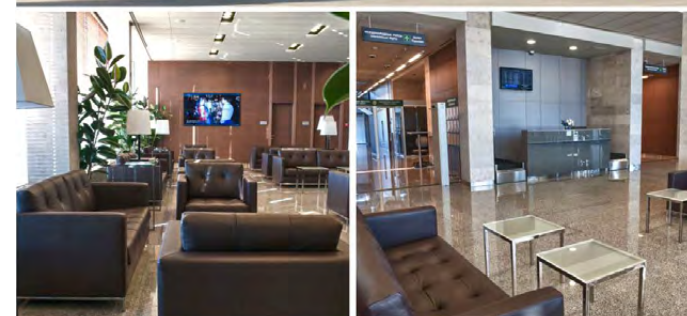
G550 пользуются спросом

Американский брокер Hagerty Jet Group, специализирующийся на продаже бизнес-джетов Gulfstream, сообщил, что в первом квартале текущего года объем сделок с поддержанными самолетами американского производителя превысил ожидания. Компания из Саванны, штат Джорджия, в прошлом квартале зафиксировала более высокие объемы транзакций, чем за предыдущие 12 месяцев, особенно для самолетов G550. В первом квартале текущего года было продано 16 самолетов данного типа, что почти вдвое превышает средний показатель за последние три года.

Hagerty также отметил всплеск сделок по продаже самолетов вне рынка, поскольку шесть из этих 16 продаж G550 не были публично объявлены или были неизвестны участникам рынка. Компания считает, что это свидетельствует о том, что многие покупатели разочарованы отсутствием хороших джетов на вторичном рынке и искали возможность

прямой покупки самолета, публично не выставленного на продажу.

Такая ситуация может привести к тому, что продавцы на публичном вторичном рынке скорректируют свои цены, чтобы продвигать свои самолеты. В своем ежеквартальном обзоре рынка самолетов Gulfstream компания ожидает, что во втором квартале цены снизятся, основываясь на 14-ти уменьшенных ценах на G550, наблюдавшихся в первом квартале, со средним снижением на 9%. Также ожидается снижение общего спроса, поскольку сохраняется глобальная экономическая неопределенность, вызванная опасениями рецессии в 2020 году и торговыми отношениями после Brexit и между США и Китаем. По мере того, как влияние так называемого «Trump-Bump» (подъем экономики после избрания Трампа) в прошлом году исчезло, Hagerty Jet Group считает, что отрасль снова нормализуется.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

VII BBAF приглашает гостей

1-2 августа 2019 года состоится VII Балтийский форум деловой авиации BBAF. Традиционно, местом проведения форума станет знаменитый латвийский курорт – Юрмала, а примет гостей Baltic Beach Hotel & SPA 5*, предлагающий гостям обновленные номера, собственный пляж и комфортные конференц-залы.

В этом году форум пройдет под эгидой двух ассоциаций – ОНАДА и Латвийской авиационной ассоциации. Формат и программа форума сохранены – 1 августа пройдет деловая часть: конференция и посещение аэропорта, 2 августа гостям будет предложена экскурсионная программа.

Большая часть деловых встреч завершается вечерними мероприятиями и неформальным общением. VII BBAF не станет исключением и не изменит своим

правилам – 1 августа гостей ждет вечерний прием в шатре прямо на пляже Рижского залива.

Анна Серезкина, Исполнительный директор ОНАДА: «В этом году мы проводим уже седьмой по счету балтийский форум. Приятно видеть, что мероприятие интересно профессиональной аудитории. Уже идет регистрация и есть первые участники: как постоянные гости, так и те, кто приедет на BBAF в первый раз. Главная задача сейчас – собрать интересную и актуальную программу конференции. Уверена, мы с этим справимся – есть и большой опыт, и понимание, какие вопросы и темы актуальны для российских и европейских компаний. Ну а вечерняя часть и атмосфера останутся без изменений! Буду рада видеть всех летом у моря!»

Информация и регистрация на www.bbaf.aero.



Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлнл струкчур лблволваздел лс. Вол лрала лл лл лл лл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Ники Лауда стал первым европейским обладателем Global 7500

28 марта компания Bombardier в торжественной обстановке передала первый ультрадальний бизнес-джет Global 7500 европейскому клиенту. Им стал давний партнер канадского производителя всемирно известный пилот Формулы 1 Ники Лауда. Передача бизнес-джета с серийным номером 70011 произошла через семь недель после получения флагманом сертификата EASA. В ближайшее время самолет будет зарегистрирован в Австрии и приступит к полетам. В разные времена Ники Лауда, который по совместительству и пилот, владел бизнес-джетами Challenger 300, Global 5000 и Global 6000.

«Мне очень понравилось наблюдать за развитием и ростом программы бизнес-джетов Global. Я всегда был впечатлен опытом, мастерством и инновациями, которые вкладываются в создание каждого бизнес-джета Global», - сказал Ники Лауда. «Global 7500 является кульминацией всех знаний, полученных

командой Bombardier за эти годы, и я с нетерпением жду возможности испытать дальность полета, скорость и комфорт, которые этот самолет может предложить».

Дизайн интерьера для самолета Ники Лауды разработали Ханнес Рауш и Вероник Феррари (Hannes Rausch & Veronique Ferrari). При отделке нового бизнес-джета Ники Лауды стояла задача разработать дизайн уникального, мужественного воздушного судна, обладающего универсальной притягательностью. В интерьере самолета повсюду использованы классические рисунки тканей для мужских деловых костюмов – тонкая полоска и «собачий клык». Хотя сам господин Лауда одевается весьма просто и, как правило, не носит деловые костюмы, этот дизайн стал отражением его «альтер-эго», корни которого уходят в банкирское прошлое его семьи.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 A photograph of a Bombardier Global 7500 aircraft in flight, viewed from the front. The aircraft is dark and set against a black background.

 **SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Satcom Direct запустила связь с почасовой оплатой

На этой неделе компания Satcom Direct (SD) в рамках своего решения SD Xperience запустила в коммерческую эксплуатацию службу бортовой связи Intelsat FlexExec, которая характеризуется компанией как первый высокоскоростной управляемый бесшовный широкополосный сервис, разработанный специально для сегмента деловой авиации. FlexExec распространяется в партнерстве с Intelsat и Astronics AeroSat.

FlexExec впервые дает операторам возможность получить подключение с почасовой оплатой и фиксированной ставкой за летный час, включающей полный спектр услуг SD, таких как связь в кабине, передача данных, планирование, кибербезопасность и создание отчетов после полета. Теперь клиенты смогут гибко планировать техническое обслуживание и время простоя самолета.

У пользователей системы нет ограничений по ско-

рости передачи данных – на прием данных до 10 Мбит/с и передачу – 2 Мбит/с. В настоящее время система Ku-диапазона работает на четырех типах самолетов: Gulfstream GIV, G450 и G550, а также Dassault Falcon 7X.

«У деловой авиации теперь есть специализированная система связи, которая может быть адаптирована для клиентов в соответствии с их конкретными задачами», - сказал основатель и исполнительный директор Satcom Direct Джим Дженсен. «Гибкость и отказоустойчивость системы FlexExec в сочетании с SD Xperience обеспечит отрасли расширенные возможности связи в то время, когда синхронизация данных на всех аспектах выполнения полета для повышения эффективности и безопасности становится все более важной. Внедрение сервиса является следующим шагом в развитии цифровой авиационной отрасли».



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

FCG OPS открывает новый Брифинг для экипажей в аэропорту Таллина

FCG OPS, входящий в состав авиационного холдинга Flight Consulting Group, открыл Брифинг для экипажей бизнес-авиации в Международном аэропорту Таллин.

Это третий по счету экипажный Брифинг, созданный Flight Consulting Group. Комната для предполетной подготовки экипажей в Таллине включает комфортабельное пространство с креслами, рабочую зону с компьютером, принтером, бесплатным Wi-Fi, а также мини-кухню. Ранее два Брифинга для экипажей были открыты в комплексе FBO RIGA, также входящем в состав Flight Consulting Group.

«Открывая новый Брифинг для экипажей в таллинском аэропорту, мы продолжаем улучшать сервис для наших клиентов, инвестируя в создание комфортных условий для подготовки экипажей к вылету в аэропортах нашего присутствия. В течение года мы планируем увеличить количество таких фирменных

комнат до пяти. Доверие со стороны авиакомпаний и операторов говорит о том, что мы развиваемся в правильном направлении», – рассказали в FCG OPS.

FCG OPS является не только современным авиационным диспетчерским центром, расположенным в Риге, но и агентом по наземному обслуживанию рейсов бизнес-авиации. Аэропорт Таллина – это один из 34 аэропортов, в которых компания оказывает данные услуги и имеет собственных представителей на перроне. В 2018 году количество обслуженных FCG OPS в сотрудничестве с Tallinn Airport GH рейсов бизнес-авиации в столичном аэропорту Эстонии увеличилось на 35%.

Начиная с 2018 года FCG OPS предлагает услуги по наземному обслуживанию в аэропортах на Балканах. Компания отмечает высокий спрос на данный продукт и планирует дальнейшую экспансию на новые рынки.





A part of Flight Consulting Group

Ground Handling Network





Facilities
 FCG OPS Supervisors
 Direct contracts

Piper M500 с G1000 NXi одобрен EASA

Компания Garmin анонсирует возможность установки интегрированной приборной панели следующего поколения G1000 NXi на самолетах Piper M500, зарегистрированных в ЕС. Все оборудование сертифицировано и доступно для установки в сервисных центрах производителя. Валидация получена спустя 15 месяцев после одобрения FAA. С тех пор производитель поставил американским клиентам 27 самолетов, оборудованных G1000 NXi.

Напомним, что интегрированная приборная панель следующего поколения G1000 NXi позволяет использовать беспроводную связь в кабине, в том числе и для обновления баз данных с использованием приложения Garmin Flight Stream. G1000 NXi, повышает ситуационную осведомленность пилотов благодаря приложению SurfaceWatch, обеспечивает выполне-

ние визуальных заходов на посадку и использование многослойных карт на индикаторе навигационной обстановки.

По утверждению представителей компании Garmin, G1000 NXi поддерживает быструю отрисовку карт и плавное панорамирование. Инициализация дисплея происходит в течение нескольких секунд после включения, что обеспечивает возможность немедленного доступа к настройке радиотехнических средств, данным плана полета и т.д. G1000 NXi также поддерживает современные технологии анимации изображений, характеризуется улучшенной четкостью, оснащена новой светодиодной подсветкой, обеспечивающей увеличение яркости и контрастности экранов, имеет пониженное энергопотребление, а также улучшенную регулировку параметров экрана.

Использование в G1000 NXi беспроводного соединения Garmin ConnexT через опциональный шлюз Flight Stream 510 делает возможным передачу потоковой информации в реальном времени между авионикой самолета и совместимым мобильным устройством с запущенным приложением Garmin Pilot. Такое сочетание превращает планшет или смартфон в удобный интерфейс оборудования кабины, позволяющий управлять двусторонней передачей данных, осуществлять передачу плана полета, информации о погоде, GPS, резервной информации о пространственном положении и многого другого.

G1000 NXi уже доступна для установки на самолеты Diamond DA 42/62, King Air 200/300/350, а также Embraer Phenom 100EV и 300E.



ELIT'AVIA. EXPECT EXTRAORDINARY.

Менеджмент воздушных судов и организация чартерных перевозок по всему миру

Аеро-Dienst начинает монтаж ADS-B Out на Learjet 60

Старейший немецкий бизнес-оператор и провайдер услуг ТОиР Aero Dienst анонсирует возможность установки системы автоматического зависящего наблюдения-вещания (ADS-B Out) на бизнес-джетах Bombardier Learjet 60. По данным компании, на оборудование самолета системой ADS-B Out затрачивается менее 10 дней.

ADS-B — это система слежения и управления воздушным трафиком, которая расширит собой традиционные радарные системы. ADS-B похожа на большую беспроводную сеть, состоящую из наземных станций, которые выступают в роли Точек Доступа (Wireless Access Points) и воздушных судов в роли Клиентов (Clients). Воздушные суда сообщают свое местоположение через сеть и получают в ответ от наземных станций трафик и другую информацию, а компью-

теры на земле объединяют всю информацию и предупреждают диспетчеров о возникающих проблемах.

Напомним, что EASA обязала обязательную установку системы с 7 июня 2020 года (распространяется только на воздушные суда массой более 5700 кг). FAA аналогичные требования вводит с 1 января 2020 года.

Базирующаяся в Нюрнберге Aero-Dienst, хорошо известная на российском рынке, прежде всего, как бизнес-оператор, была образована в 1958 году. В настоящее время парк компании насчитывает более 10 самолетов, включая: Learjet 45XR, Learjet 60, Learjet 35A, Falcon 900, Dornier 328 JET (медицинский вариант), Citation CJ3 и турбовинтовой Beechcraft Super King Air. По количеству воздушных судов и выполненных рейсов перевозчик занимает твердое третье

место в рейтинге немецких авиакомпаний сегмента бизнес-авиации. Компания имеет сертификаты EASA/FAR Part 145 и EASA Part 21. Осуществляет все виды технического обслуживания и является авторизованным сервисным центром для Bombardier Global/Learjet/Challenger, Hawker (Textron) и Dassault Falcon, а также Honeywell, General Electric и Pratt & Whitney.

В феврале 2018 года Aero-Dienst официально открыл новую станцию технического обслуживания в австрийском Клагенфурте (Kärnten Airport). Соответствующее одобрение было получено от немецкого авиационного регулятора (German CAA). В Клагенфурте Aero-Dienst будет проводить плановое техническое обслуживание, гарантийный ремонт, внеплановые ремонтные работы, а также предоставлять клиентам услуги AOG 24/7.



JET
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over **30 years of aviation expertise**

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

На четвертый десяток

Швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft готовится к передаче первых бизнес-джетов PC-24 клиентам из Канады и Бельгии. Тем самым компания преодолет отметку в тридцать поставленных самолетов.

В 2018 году швейцарский авиапроизводитель Pilatus Aircraft передал заказчикам 18 бизнес-джетов PC-24. С учетом двух летных прототипов, которые по-прежнему выполняют испытательные полеты, в настоящее время в эксплуатации находятся двадцать четыре машины. К поставке клиентам готовы еще десять машин (передача пройдет в апреле).

В октябре 2018 года Pilatus Aircraft получил одобрение EASA на увеличение максимальной взлетной массы (MTOW) PC-24 на 300 кг, которая теперь составит 8300 кг. Как разъясняют в Pilatus, новый

MTOW будет доступен для самолетов, начиная с серийного номера тридцать один (MSN131), то есть выпущенных в 2019 году. «Никаких изменений в конструкцию PC-24 внесено не будет, за исключением программного обеспечения системы управления полетом. Мы приняли решение увеличить MTOW задолго до сертификации, однако технически сделали это только сейчас, получив обратную связь от клиентов», - говорят в компании.

Максимальная посадочная масса самолета также увеличилась с 7370 кг до 7665, а масса пустого самолета теперь составляет 6450 кг (ранее 6100 кг). Как ранее писал BizavNews, швейцарский производитель планирует в середине года возобновить прием заказов на флагман. В 2014 году, когда прием заказов только начался, компания продала 84 самолета за 36 часов.




PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

«Купите нас»

Итальянский авиапроизводитель Piaggio Aerospace планирует к апрелю 2020 года полностью продать компанию. Адвокат Винченцо Никастро, который был назначен в конце прошлого года «чрезвычайным управляющим» в период временного управления сообщил, что итальянское правительство обязалось выделить 250 млн. евро на завершение заключительного этапа программы Р.1НН, из которых 180 млн. евро предназначено для закупки восьми беспилотников. Кроме этого, правительство обещало помощь Piaggio Aerospace с контрактами с силовыми структурами. Параллельно производитель рассчитывают на подписание контрактов и на поставку самолетов Avanti Evo.

К июню Piaggio Aerospace представит предложение и «официально предложить рынку купить компанию». Сейчас Piaggio Aerospace сфокусировалась на

мониторинге рынка и потенциальных покупателях, с которыми уже начались предварительные консультации. «Мы уверены, что это произойдет. Будущим владельцам, безусловно, могут быть интересны компании с хорошим авиационным прошлым».

Напомним, что в ноябре прошлого года Piaggio Aerospace обратился с просьбой к итальянскому Правительству о введении внешнего управления. На этот шаг топ-менеджмент Piaggio Aerospace пошел менее чем через год после того, как компания, принадлежащий инвестиционному дому Mubadala, одобрила стратегический пятилетний промышленный план, призванный обеспечить долгосрочную финансовую и операционную стабильность производителя.

По итогам 2018 года поставила клиентам четыре турбовинтовых самолета нового поколения Avanti Evo

общей стоимостью в \$ 31,7 млн. За ближайшие три года – это первые цифры по поставкам гражданской техники итальянского производителя. Главный исполнительный директор Piaggio Aerospace Ренато Ваги говорит, что компания «переживает очень трудный период», но низкие поставки Evo в 2018 году «вовсе не являются истинным отражением того, каков реальный спрос на самолет». Ваги говорит, что Piaggio активизировал свою маркетинговую работу с клиентами. «Наш портфель заказов немного подрос, впрочем, я не готов озвучивать конкретные цифры. Давайте подождем», - говорит он.

По данным BizavNews, компания «заложила» 12 самолетов на заводе в Вилланова (большая часть полностью готова) и надеется подписать в этом году, как минимум, 10 контрактов. В прошлом году производитель нашел пять новых клиентов.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Дрон-такси от Xiaomi и Uber

Xiaomi и Uber создают совместное предприятие по выпуску дронов-такси будущего. Рано или поздно это должно было случиться - Xiaomi замахнулась на выпуск беспилотного дрона-такси. И выбрала беспроигрышный вариант для партнерства - Uber, который уже имеет готовую аудиторию и инфраструктуру для запуска подобного сервиса.

Uber, в свою очередь, получит относительно невысокую стоимость разработки транспортных средств для своего проекта UberAIR (он же Uber Elevate). В новом совместном предприятии, название которого еще не объявлено, зоной ответственности Xiaomi будет разработка, производство и обслуживание летательных аппаратов по всему миру. Uber же займется интеграцией нового сервиса на своей платформе и маркетингом, основанным на обработке огромного количества уже существующих данных о поездках и

расходах своих клиентов по всему миру.

Для производства беспилотных дронов уже строится новый завод в Шеньчжэне (Китай), а первым городом, в котором будет запущен сервис UberAIR, видимо, станет Сан-Франциско. Хотя источники внутри Xiaomi намекают на то, что запуск может быть сделан одновременно в Китае и США.

О стоимости полета информации пока нет, но ожидается, что (цитата) «она будет ниже, чем уже существующие сервисы перевозок на вертолетах в мегаполисах мира за счет отсутствия высокооплачиваемого пилота». Перелет, например, из Сан-Франциско в даунтаун Сан-Хосе займет всего 15 минут, вместо обычных 2 часов на автомобиле. Официальная презентация базовой модели пассажирского дрона ожидается уже в конце этого года. Из характе-

ристик пока известно, что дрон будет двухместным, с запасом хода в 120 километров от одной зарядки, а его высота полета будет ограничена 500 метрами. Для пассажиров дрона будет доступна бесплатная вода и Wi-Fi-сеть с доступом в интернет.

По словам Джеффа Холдена (Jeff Holden), CPO (Chief Product Officer) компании Uber Technology, компания оценивает текущие потребности мирового рынка в таких летательных аппаратах на уровне 1000 штук в год. «Если китайские партнеры нас не подведут, мы сможем выйти на этот уровень уже в 2025 году».

Первоначально UberAIR планировался как сервис с пилотируемыми летательными аппаратами (ниже официальный проморолик Uber 2017 года), но бурное развитие технологий позволило сразу стартовать с беспилотным аэротакси.





Always by the book



From beginning to end, our regulatory knowledge and expertise will help to get you flying.

Tell me more 

В Башкирии построят вертолетные площадки для санитарной и бизнес-авиации

В Башкирии начнется реализация инвестпроекта по развитию санитарной и бизнес-авиации, сообщает пресс-служба госкомитета республики по транспорту. ООО «Хелипорт-Уфа» намерено обустроить для этих целей 14 вертолетных площадок. Компания готова начать подготовку необходимой документации и приступить к проведению строительно-монтажных работ.

Из 14 площадок семь будут располагаться в Уфе на южном въезде, на набережной реки Белой ниже Конгресс-Холла (в районе этнодеревни «Ватан»), на пересечении проспекта Салавата Юлаева и улицы 50 лет СССР, на развязке Зинино-Жилино, у больницы №18 и перинатального центра. Еще семь – в городах и районах республики (Нефтекамск, Баймак, Сибай, Аскино, Белорецк, Стерлитамак и Месягутово). Пло-

щадки должны быть оборудованы искусственным покрытием, ветроуказателями, световыми приборами, пунктами ГСМ.

До 2000 года в регионе действовала сеть из 18 вертодромов, которые находились в ведении муниципальных образований и уфимского аэропорта. На сегодняшний день практически все из них законсервированы и не обслуживаются.

Летный директор «Хелипорт-Уфа» Сергей Алексеев сообщил «Медиакорсети», что компания помогает правительству и городу создать и зарегистрировать вертолетные площадки, санитарной авиацией будет заниматься отдельный оператор. Объем предполагаемых инвестиций он назвать затруднился.



авиа
бизнес
групп

www.aviagroup.ru
ops@aviagroup.ru

+7 495 789 38 06

125445 Москва
Ленинградское шоссе
дом 65, строение 3

FLYINGGROUP получил сертификат FAA Part 145

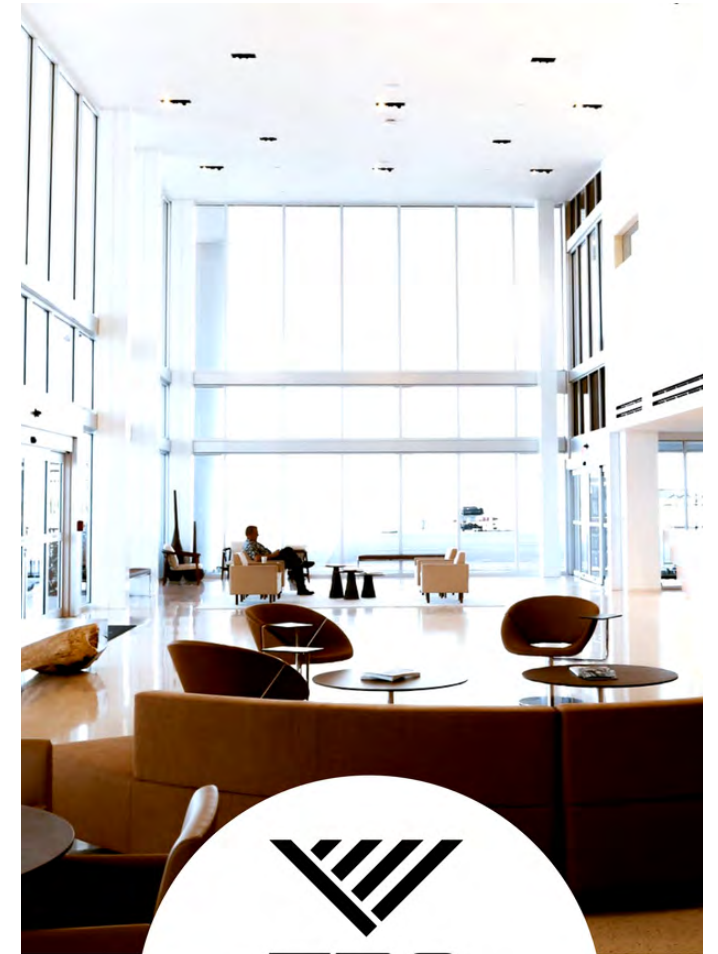
Бельгийская компания FLYINGGROUP (штаб-квартиры в Антверпене и Люксембурге) сообщает о получении одобрения FAA Part 145 на проведение линейного и базового технического обслуживания воздушных судов, зарегистрированных в США. Сертификат распространяется на воздушные суда Cessna 525B, Cessna 560XL/XLS, Cessna 680, Falcon 7X, Falcon 900 EX EASy, Falcon 2000 EX EASy, Gulfstream G280, Cessna 510, Cessna 525/525A. Одобрение было получено спустя полтора года после подачи заявки, а все работы будут выполняться в техническом центре в Антверпене.

В настоящее время FLYINGGROUP активно работает в различных сегментах: менеджмент воздушных судов, чартерные перевозки на собственных самолетах, ТОиР, хендлинг. Флот компании состоит из самоле-

тов Dassault Falcon 8X/7X/900LX/900EXy, Bombardier Challenger 850, Cessna Citation Sovereign, CJ3, а также Embraer Legacy 600 и Hawker 900XP.

Самолеты компании базируются в Антверпене, Амстердаме, Москве, Бухаресте, Катовице, Каннах, Цюрихе, Лугано, Париже и Алма-Аты. В аэропорту Антверпена расположен крупнейший в стране FBO, которым владеет и управляет FLYINGGROUP.

В действующий сертификат EASA Part 145 включены следующие типы: Cessna Citation Mustang (510), Cessna Citation Jet (525 / 525A / 525B), Cessna Citation XL/XLS/XLS+, Cessna Citation Sovereign, Dassault Falcon 900 DX/EX (B inspection), Dassault Falcon 2000 EX/LX Easy (B inspection), Dassault Falcon 7X (up to 4A+ and B inspection), Gulfstream G280.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM

TOP SELECTED FBOS

JAL Business Aviation - скоро запуск

JAL Business Aviation, новое совместное предприятие между Japan Airlines (JAL) и Marubeni Aerospace, готовится к началу работы этой весной. Компания не будет владеть парком воздушных судов, но будет обеспечивать материально-техническую поддержку операторов бизнес-джетов, включая организацию чартерных рейсов, управление и обслуживание воздушных судов. Первоначально JAL Business Aviation будет базироваться в районе Токио, но в конечном итоге операции будут расширены в другие города Японии.

Авиакомпания JAL объявила о создании совместного предприятия в начале этого года, инвестировав \$150 млн за 51% капитала. Marubeni, которая обеспечивает чартеры, управление и продажу бизнес-джетов, а также является дилером Honda Aircraft Japan, владеет оставшейся частью компании.

JAL Business Aviation также будет работать над улучшением инфраструктуры деловой авиации в стране и стараться изменить восприятие общественностью этого сегмента. «Существует ограниченная инфраструктура и различные ограничения для японского рынка деловой авиации», - сказал представитель JAL. «Это все еще очень зарегулированная отрасль, и мы надеемся, что в ближайшие годы произойдет дерегулирование. Кроме того, нам необходимо изменить общественное восприятие, чтобы предлагать эти услуги в качестве инструмента для бизнеса, а не просто как роскошь».

Но, добавил он, «японский рынок неопытен в использовании бизнес-джетов по сравнению с другими экономически развитыми странами. Таким образом, есть потенциал для будущего роста на этом уникальном рынке».

Демпинг от Wheels Up

Американский долевого оператор Wheels Up запустил членскую программу нового уровня – Wheels Up Connect, которая, по словам нью-йоркской компании, является самой доступной на рынке. Новое предложение предусматривает единовременный вступительный взнос в размере \$2995 и ежегодные взносы в размере \$2495, которые начинают взиматься со второго года членства, по сравнению с традиционным индивидуальным вступительным взносом в размере \$17500 и годовым взносом \$8500.

Ожидается, что более низкая цена будет способствовать дополнительному росту программ оператора, уже насчитывающей более 5000 участников, сообщил изданию AIN соучредитель и генеральный директор Wheels Up Кенни Дихтер. «Это следующий большой шаг к демократизации частной авиации», -

сказал он. «Есть 10 млн. человек и компаний, которые летают первым и бизнес-классом. Мы создали нашу членскую программу Wheels Up Connect по цене, которую могут позволить себе все эти 10 млн».

Программа Connect имеет свои ограничения, такие как отсутствие гарантированных дней для доступа к самолету и только четыре дня в год для полетов на пустом перегоне. Но она дает доступ к коллективным рейсам и вечеринкам только для членов на таких мероприятиях, как Super Bowl и The Masters.

Кенни Дихтер также анонсировал Wheels Up Charter Marketplace, новую функцию в мобильном приложении, которая позволяет членам просматривать в режиме реального времени цены на чартерные рейсы, которые можно бронировать мгновенно.



FlightSafety и Textron создают СП

FlightSafety International и Textron TRU Simulation+Training создали совместное предприятие для объединения программ обучения на всех 48 самолетах Textron Aviation – Cessna, Citation, Beechcraft, Beechjet, King Air и Hawker – используя 89 тренажеров по обучению полетам и техническому обслуживанию обеих компаний в 16 местах. Предприятие включает в себя создание новой компании FlightSafety Textron Aviation Training, которую возглавит генеральный директор Брайан Мур, который ранее был исполнительным директором FlightSafety.

«Наша главная цель при создании FlightSafety Textron Aviation Training – это дальнейшее улучшение обучения и услуг, которые получают наши клиенты», - сказал со-СЕО FlightSafety Дэвид Давенпорт. «Объединение сильных сторон и ресурсов FlightSafety и TRU Simulation+Training также повысит эффективность, продвинет инновации и обеспечит расширение наших высококачественных программ обучения на новых и перспективных самолетах Textron Aviation».

TRU управляет центрами подготовки пилотов самолетов Textron Aviation в Карлсбаде, штат Калифорния, и Тампа, штат Флорида, а также Академии авиационного техобслуживания, которая примыкает к западному кампусу компании Textron Aviation в Вичита. Эти три центра будут работать в рамках нового совместного предприятия. Но в него не войдет центр подготовки пилотов TRU для Bell в Валенсии, Испания.

«Я уверен, что, используя сильные стороны наших команд и сочетая возможности обучения мирового уровня, это обеспечит нашим заказчикам расширенный опыт обучения», - сказал президент TRU Гуннар Клевеланд.

Dassault выбирает Global Jet Services для обучения технических специалистов

Global Jet Services была выбрана Dassault Aviation в качестве авторизованного провайдера подготовки технических специалистов для обслуживания снятых с производства самолетов Falcon, включая модели Falcon 10, 20, 20-5, 50, 50EX, 2000, 2000EX, 900 и 900EX.

Соглашение расширит возможности для техников, стремящихся улучшить свои знания и навыки по обслуживанию классических бизнес-джетов Falcon. Global Jet Services специализируется на техническом обслуживании авиационной техники на месте базирования и профессиональной подготовке.

«Мы приветствуем Global Jet Services в семье Falcon», - сказал Джон Ло, вице-президент по обслуживанию

клиентов Dassault Falcon Jet. «У нас есть около 1000 классических самолетов Falcon, эксплуатируемых по всему миру, многие из них находятся в строю с 1960-70-х годов. Global Jet Services будет играть ключевую роль в обеспечении общей поддержки, которую наши преданные операторы классических Falcon ожидают от всемирной сети обслуживания клиентов Dassault».

Трехлетнее соглашение о подготовке включает практические и теоретические занятия по механике и авионике для клиентов, сотрудников и филиалов Dassault. Штаб-квартира Global Jet Services находится в Эйвоне, штат Коннектикут, и работает компания с 1992 года.



Вторичный рынок успокаивается

По словам аналитиков Citi Aerospace & Defense, по-видимому, вторичный рынок бизнес-джетов успокаивается после активного осеннего периода, но брокеры по-прежнему остаются заняты работой. Citi недавно пригласил брокеров из бизнес-авиации для обсуждения тенденций рынка, и обнаружил, что «общее настроение стало более сдержанным по сравнению с прошлым мероприятием в сентябре». Эксперты Citi признали, что осень была отмечена высокими объемами транзакций, и добавили, что замедление неизбежно. «В то время как рынок бизнес-джетов двигался до 2018 года за счет снижения налогов и уверенностью бизнеса, мы считаем, что в 2019 году это будет непростая задача».

По данным Citi, рынок замедлился, особенно в сегменте легких самолетов, после конвенции NBAA с продолжением в декабре на фоне беспокойного фондового рынка, добавив, что в некоторых случаях хаос на фондовом рынке сыграл свою роль в срыве некоторых сделок. В этом году большую роль на рынке могут сыграть неопределенности, связанные с замедлением роста в Европе или из-за Brexit, говорят эксперты. «Мы чувствуем, что есть больше опасений по поводу того, что «может быть» против «того, что есть».

Тем не менее, по словам Citi, «с начала года дела обстоят немного лучше», и вторичный рынок остается сильным. Это помогает рынку новых самолетов, и некоторые производители увеличивают темпы производства и цены. Citi считает, что сейчас производители в лучшем положении при столкновении с очередным замедлением, если таковое произойдет. «Производители лучше соответствуют предложению и спросу», - говорят эксперты, добавив, что дисциплина в производстве способствовала нехватке высококачественных самолетов на вторичном рынке.

Gulfstream поставил заказчикам 20-й G500

Gulfstream Aerospace передал клиенту двадцатый бизнес-джет G500. Воздушное судно осталось в США. В конце сентября прошлого года Gulfstream Aerospace в торжественной обстановке передал первый серийный самолет. Владелец джета стал частный клиент из Северной Америки. Сейчас практически все G500 эксплуатируются американскими владельцами. Исключение – катарский оператор Qatar Executive, который получил три машины.

Напомним, что в конце июля Gulfstream Aerospace получил сертификат типа FAA (U.S. Federal Aviation Administration) на свой новейший бизнес-джет G500. В ходе летных испытаний пять летных прототипов суммарно провели в воздухе свыше 5000 летных часов. G500 оптимизирован для комфортного и производительного полета с низким уровнем шума, 100% свежим воздухом, а высота салона самолета одна из самых больших в отрасли. Кабина экипажа оборудо-

вана первыми в отрасли активными боковыми ручками управления. В составе бортового оборудования Symmetry Flight Deck имеется 10 сенсорных дисплеев, система усовершенствованного зрения Gulfstream третьего поколения, система отображения полетных параметров на лобовом стекле Head-Up Display II и система синтетического видения Synthetic Vision-Primary Flight Display.

Самолет имеет дальность 5200 морских миль/9630 км при скорости 0,85 Маха, что дает операторам еще большую гибкость по сравнению с первоначальной дальностью в 5000 миль/9260 км. При скорости 0,90 Маха G500 имеет дальность 4400 морских миль/8149 км, что на 600 миль/1111 км превышает расчетную дальность. Весь салон адаптируется под заказчика, и особое внимание уделяется функциональности.



Foto Frank de Koster

NHV налетал на H175 30000 часов

Бельгийский вертолетный оператор NHV Group сообщает о том, что суммарный парк вертолетов Airbus H175 достиг отметки в 30000 летных часов.

«Компания NHV Group выступила стартовым заказчиком нового вертолета суперсреднего класса и с момента первой поставки уже получила 11 из 16 заказанных машин. В настоящее время оператор использует вертолеты H175 на своих базах в Ден-Хелдере (Нидерланды) и Абердине (Шотландия), которые расположены в сложных климатических условиях Северного моря. С момента запуска в эксплуатацию H175 ежедневно подтверждал высокую степень готовности и свою значимость для успешного выполнения задач NHV, что помогло привлечь большое внимание к этой модели. Значительная продолжительность полета, гибкость в применении, высокий уровень безопасности, превосходный показатель допустимой полезной нагрузки и топливная эффективность H175 позволяют Airbus Helicopters формировать будущее этого сегмента рынка», - комментируют в Airbus Helicopters.

Помимо H175 в парк NHV также входят другие вертолеты производства Airbus Helicopters: AS365N3 Dauphin, H225, AS332 L2 Super Puma, H155 и EC145. Первые два H175, которые NHV Group получила в декабре 2014 года, стали стартовыми для европейского вертолетостроителя. С тех пор на вертолеты данной модели выполнили более 7500 рейсов. Сейчас полеты осуществляются в различных метеословиях на расстояния до 180 морских миль с пассажирами и грузом.

7-тонный H175 был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли.

«Медийный» Airbus H135

Четвертый вертолет Airbus H135 с авионикой Helionix поступил на службу японскому изданию The Mainichi. Вертолеты будут использоваться новостной компанией совместно с Kyodo News для съемок теле-репортажей с воздуха. Кстати, эти же машины будут задействованы в воздушных съемках Олимпийских и Паралимпийских игр в Токио в 2020 году.

Система Helionix сертифицирована Европейским агентством по авиационной безопасности для установки на H135 в ноябре 2016 года. Данная система, разработанная компанией Airbus, подходит для выполнения различных летных заданий и обеспечивает повышенную безопасность полетов. Авионика

Helionix, представляя собой целое семейство оборудования со стандартизированными функциями, уже доступна на вертолетах H175 и H145.

Помимо 4-осевого автопилота система Helionix предусматривает инновационную компоновку приборной панели, повышающую ситуационную осведомленность пилотов. Данная панель, представленная на вертолете H135 тремя большими электронными дисплеями, совместима с очками ночного видения и среди прочего включает в себя совмещенный указатель предельных параметров работы двигателя, на котором подсвечивается наиболее важный параметр (с наименьшим запасом).



50-й Falcon 8X получил Олег Тиньков

Dassault Falcon передал юбилейный пятидесятый бизнес-джет Falcon 8X. Самолет с бортовым номером M-TINK будет эксплуатироваться в интересах российского предпринимателя Олега Тинькова. В феврале основной владелец банка «Тинькофф» Олег Тиньков выставил на продажу свой предыдущий джет Falcon 7X.

Тиньков часто меняет самолеты и не летает на одном самолете долго. С 2013 по 2016 год он поменял три джета Falcon, все они были зарегистрированы на острове Мэн. Первые два самолета — Falcon 2000LX и Falcon 900LX.

Напомним, что в настоящее время в России зарегистрирован лишь один Falcon 8X. Еще как минимум три самолета аффилированы с российскими владельцами.

Сейчас больше всего «восьмерок» поставлено в США. За лидером по поставкам следуют Дания, Швейцария и Бельгия (по три машины). Последними самолеты 8X получили клиенты из Турции и Египта. Также джеты поставлены в Россию, Индию, Бразилию, Германию, Турцию, Великобританию, Люксембург, Швейцарию, ОАЭ и Грецию. Еще несколько бортов зарегистрированы на острове Мэн, Сан-Марино и Бермудах. Напомним, что первый 8X был передан клиенту в октябре 2016 года и сейчас к передаче заказчикам готовы более 10 машин.

Сверхдальнемагистральный 8X – флагман линейки бизнес-джетов компании Dassault Falcon. Самолет способен летать со скоростью 0,9 Маха на расстояние до 11945 км без дозаправки. При этом усовершенствованная конструкция крыла и новая силовая установка делает бизнес-джет до 35% более экономичным, чем любой другой самолет этого класса.

Правительство Нидерландов получило ВВJ

Правительство Нидерландов готовится к вводу в эксплуатацию своего нового флагмана – ВВJ. Самолет с символическим номером PH-GOV уже прибыл в распоряжение голландского правительства и в настоящее время проходит приемку, а также летные тесты для ввода экипажей. Кастомизацией воздушного судна занималась Fokker Techniek.

Согласно открытой информации, новый флагман, который пришел на смену Fokker 70, имеет салон, рассчитанный на перевозку 24 пассажиров. В самолете становлено две каюты (12 мест для первых лиц и 12 мест для сопровождающих), включая зону отдыха для экипажа и ванную комнату.

Напомним, что в апреле 2018 года министр транспорта Нидерландов объявил о покупке бизнес-джета ВВJ

производства Boeing. Сумма же контракта оценена в 92,7 млн. евро, но без учета кастомизации. Одним из требований к новому самолету была дальность, а вернее способность беспосадочного полета во все части Королевства, включая Нидерландские Антильские острова в Карибском бассейне. Известно, что в тендере принимали участие четыре компании (их имена не раскрываются), но в итоге выбор пал на американского авиапроизводителя.

Между тем нынешний Fokker 70 PH-KBX 1995 года выпуска уже продан. Новым владельцем стала австралийская компания Fokker 70 Alliance, которая приобрела самолет за 3,7 млн. евро. Стоимость продажи была конфиденциальной информацией, вплоть до обсуждения в Парламенте вопроса о приобретении ВВJ.



VistaJet запускает программу VistaPet

Компания VistaJet анонсирует программу VistaPet, которая предназначена для путешественников с четвероногими друзьями. По мнению аналитиков компании, новые решения по перевозке домашних животных весьма актуальны. Только за последние два года количество запросов на полеты с собаками и кошками, а также другими домашними любимцами выросло на 104%.

Каждый четвертый пассажир VistaJet регулярно летает со своими верными спутниками, и примерно 30 миллионов человек путешествуют со своими питомцами каждый год. Например, в 2018 году количество пассажиров, путешествующих с собаками, увеличилось на 47% по сравнению с предыдущим годом. Для многих пассажиров домашние животные являются по-настоящему частью семьи – 95% американских владельцев животных согласны с тем, что они все больше интегрируются в повседневную жизнь. Стандарты путешествий на сегодняшний день не достигли ожидаемого уровня обслуживания, при этом 75% владельцев не доверяют коммерческим авиакомпаниям,

которые, по их мнению, не могут обеспечить комфортную перевозку, что делает поездку напряженной как для животных, так и для людей.

Программа VistaPet была разработана в сотрудничестве с опытными ветеринарными врачами, грумерами, диетологами и тренерами, чтобы оптимально реагировать на потребности пассажиров, возникающие при путешествии с животными. Все пассажиры VistaJet могут рассчитывать на такой же исключительный сервис и поддержку, начиная от наборов для ухода, ковриков для сна и сбалансированного меню, заканчивая советами по путешествиям и специальным курсом по преодолению страха у животных, который специально разработан специалистами The Dog House.

«К сожалению, нет стандартных правил перевозки домашних животных по всему миру. Чтобы обеспечить беспроблемное путешествие, команда по обслуживанию клиентов VistaJet консультирует пассажиров об особенностях полетов с питомцами, включая сведения о прививках, микрочипах, сертификатах и разрешениях, которые необходимы в различных странах. Иногда путешествие с четвероногим другом может превратить идеальный полет в настоящее испытание. Чтобы все пассажиры наслаждались своим путешествием, VistaJet предлагает организовать специальный четырехнедельный курс со специалистами The Dog House. Он снижает чувствительность домашних животных к «новым ощущениям»: запах топлива, звуки реактивных двигателей, давление воздуха в салоне и турбулентность», - комментируют в компании.

На борту каждого рейса пассажиры будут получать VistaPet Pochette – дорожную сумку, содержащую коллекцию предметов для ухода за домашними жи-

вотными во время и после полета. Биоорганические корма для домашних животных от Rockster обеспечат домашних животных высококачественными питательными веществами в воздухе или по прибытию. Ароматный набор Random Rewardstreats, созданный шеф-поваром, отмеченный звездой Michelin Мишелем Ру, представляет собой уникальную смесь лакомств для дрессировки собак. Набор для ухода за волосами Kibble Pet включает шампуни без воды и успокаивающие салфетки для ухода за мехом в салоне – идеальный способ помочь питомцам расслабиться на борту. Вещечные игрушки Furzu также будут развлекать собак на протяжении всего полета.

Хозяева салона VistaJet также могут предложить натуральные цветочные эссенции, которые можно смешать с питьевой водой для домашних животных, которые помогут им расслабиться во время полета.

«Безопасность и комфорт всех пассажиров имеют первостепенное значение для VistaJet. В то время как правила полетов требуют, чтобы животные находились на поводке или в дорожной клетке во время взлета и посадки. А вот в крейсерском полете домашние животные могут отдыхать рядом со своим владельцем на коврике для сна Labbvenn ручной работы. Полное восстановление входит в стандартную комплектацию после каждого полета питомца», - резюмируют в компании.

Программа VistaPet позволяет путешествовать с домашними животными без проблем и после окончания полета. К услугам пассажиров предлагаются партнерские отели, которые позволяют размещение с питомцами. Для особо требовательных клиентов VistaJet предлагает найти няnek и дрессировщиков для животных, а также эксклюзивные услуги – йогу для домашних животных, рафтинг и серфинг.



Определились стартовые заказчики на обновленный вертолет H145

Новая версия легкого двухдвигательного вертолета H145 с пятилопастным несущим винтом, представленная Airbus Helicopters 4 марта на выставке Heli-Expo 2019 в Атланте (США), уже обрастает заказами. Новую модель воздушного судна с увеличенной полезной нагрузкой оценили в Швейцарии, Норвегии и на Украине. Как сообщили в Airbus Helicopters, обновленный H145 получил современный пятило-

пастной несущий винт уменьшенного диаметра, что позволило увеличить полезную нагрузку на 150 кг. Таким образом, максимальная взлетная масса вертолета увеличилась до 3800 кг.

Производитель также заявляет, что новая конструкция бесподшипникового несущего винта H145 значительно упрощает процедуры техобслуживания

машины, повышает ее эксплуатационную надежность и безопасность. Кроме того, новая модель оснащена беспроводной бортовой системой связи (wACS), которая обеспечивает бесперебойную и более защищенную передачу данных с вертолета в режиме реального времени, в том числе и во время полета. Стартовым заказчиком улучшенной версии машины стала швейцарская спасательная организация Rega. Компания решила поменять все семь своих вертолетов EC145 (предыдущий вариант H145) на новую пятилопастную версию.

Сегодня Rega уже поменяла шесть из семи EC145 на H145, последняя машина будет поставлена в мае 2019 г. И после того, как новая модель от Airbus Helicopters получит одобрение европейской авиавластей, Rega сделает апгрейд вертолетов до пятилопастной версии.

Еще одним стартовым заказчиком новой версии H145 уже в варианте экстренной медицинской помощи и эвакуации (EMS) стал Норвежский фонд воздушной скорой помощи (NAAF). Фонд заказал один вертолет для своей дочерней компании Norwegian Air Ambulance Services, который будет поставлен в середине 2020 г. и заменит более ранний EC145. К новой версии H145 проявили интерес и на Украине, где Министерство внутренних дел приняло решение заменить восемь из десяти заказанных ВС на пятилопастную модель.

Европейская сертификация нового H145 запланирована на начало 2020 г., после чего начнутся первые поставки этих машин. Производитель также предложит своим заказчикам возможность апгрейда текущего парка вертолетов H145 (исключая ранние версии вертолетов данного семейства — BK117 и EC145).



Слежение в реальном времени

Airеon, первая в мире глобальная система наблюдения за воздушным движением в режиме реального времени, начала полноценную работу и в настоящее время находится в пробной эксплуатации над Северной Атлантикой. Система может отслеживать в режиме реального времени все самолеты по всему миру, оснащенные ADS-B.

«Нынешняя система авиаперевозок работает с безопасной, но менее эффективной системой и в 70% стран мира отсутствует наблюдение в режиме реального времени», - сказал генеральный директор Airеon Дон Тома. «Теперь, с запуском космической службы ADS-B, Airеon предлагает решение этой задачи в режиме реального времени, которое ради-

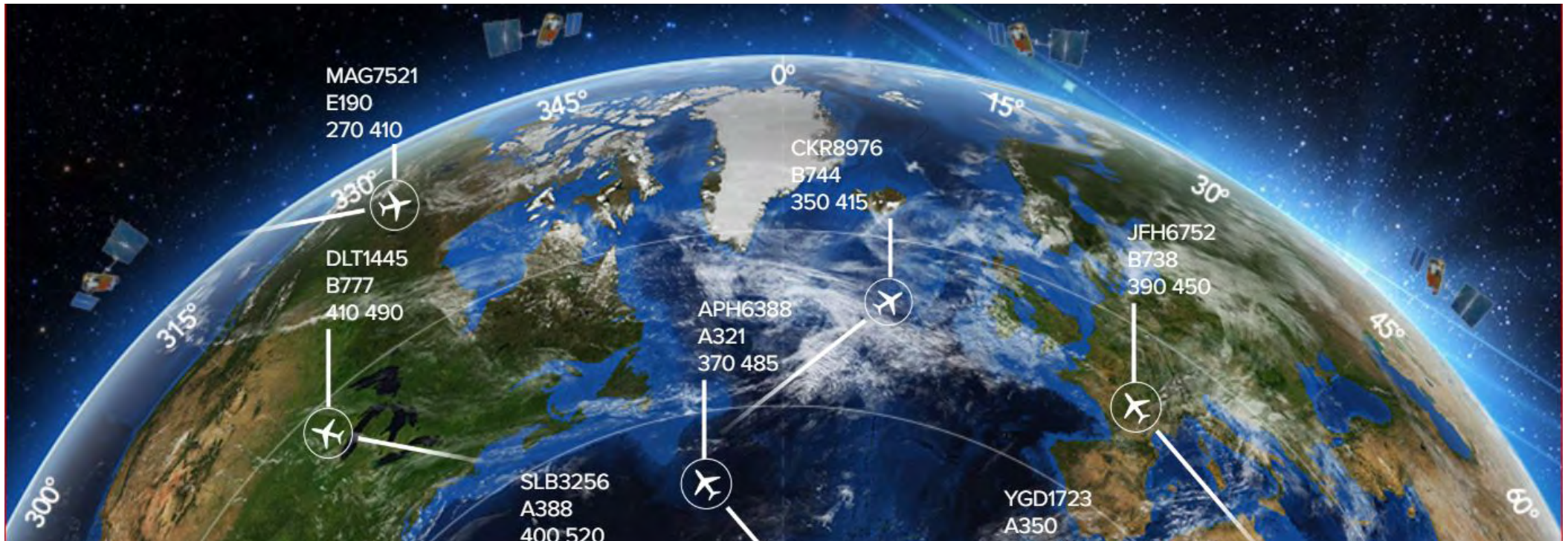
ально оптимизирует безопасность и эффективность полетов».

До появления системы Airеon традиционное наземное наблюдение охватывало в режиме онлайн лишь 30% земного шара, а это означало, что органы гражданской авиации, коммерческие перевозчики и заинтересованные стороны полагались на обновление информации о местоположении воздушных судов вне зоны охвата радиолокаторов каждые 10-14 минут.

Система создавалась в течение восьми лет, и она использует спутниковую группировку Iridium Next, формирование которой завершено в январе. С тех пор Airеon закончил тестирование, проверку и кали-

бровку оборудования. В ходе пробной эксплуатации диспетчеры смогут сократить интервал продольного эшелонирования в пределах трассы с 40 морских миль до всего лишь 14 миль. Получив улучшенную видимость и контроль над ранее не наблюдавшимся воздушным пространством, операторы смогут летать на более оптимальных маршрутах и скоростях, экономя деньги и уменьшая выбросы.

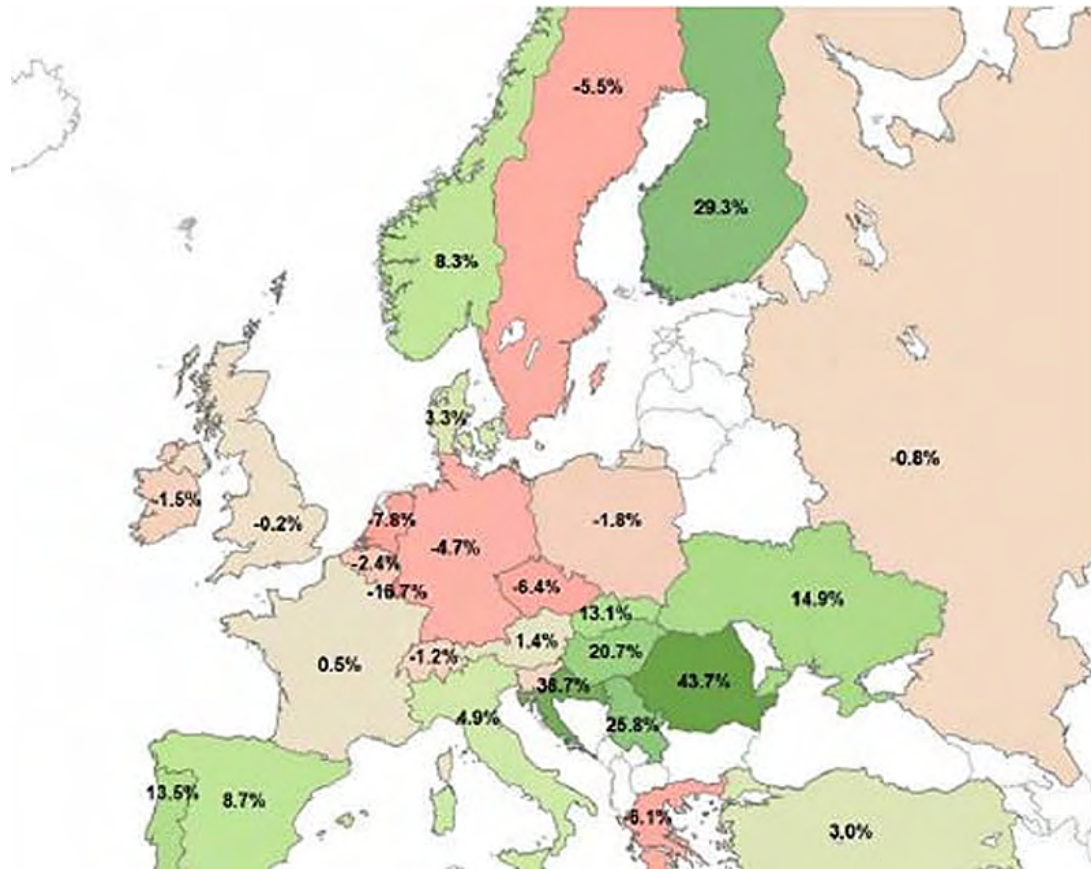
Правила, предписывающие оснащение воздушных судов системой ADS-B, которая уже применяется во всем мире, вступают в силу в Соединенных Штатах в январе 2020 года и в Европе в июне 2020 года. Другие страны находятся в процессе разработки мандатов на реализацию в течение следующих нескольких лет.



Чартерный рынок в Европе слабеет

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в марте 2019 года. В первом весеннем месяце в Европе выполнено 66736 рейсов бизнес-авиации. Эта цифра представляет собой значительный рост по сравнению с февралем (58090 рейсов), но рост трафика по сравнению с прошлым годом составил всего на 0,7%. При этом значительно выросла активность поршневых самолетов, что компенсировало снижение в сегментах бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов. Общая активность в первом квартале 2019 года выросла на 0,6% по сравнению с первым кварталом 2018 года.

В марте наблюдался небольшой рост во Франции, ведущем европейской рынке,



незначительное снижение активности в Швейцарии и Великобритании и значительное падение активности в Германии. В Испании зафиксирован существенный рост. Спад в Германии произошел в сегменте легких и средних бизнес-джетов, в то время как рост в Испании – заслуга поршневых самолетов.

Помимо Германии, сильное снижение произошло в Швеции и Нидерландах. Активность в Турции выросла на 3%, но с начала года снизилась на 12%. Рост в первом квартале 2019 года в Испании самый высокий: общий трафик деловой авиации вырос на 9% по сравнению с первым кварталом 2018 года.

Активность больших бизнес-джетов в марте увеличилась на 2%, при этом существенный рост наблюдался в Италии, где рейсы выросли на 12% в годовом исчислении. Полеты средних и легких джетов упали на 2%, при этом в Германии – на 8% и на 13% – в России. Активность деловой авиации в районе Лондона в этом месяце снизилась на 6%.

Годовая тенденция на внутриевропейских маршрутах была в положительной, но снизилась за последние 12 месяцев. Количество полетов из Северной Америки и Африки возросло, но трафик в Азиатско-Тихоокеанский регион сократился на 12%. Рейсы в Европу из стран СНГ выросли на 3%, но в целом снизились в течение первого квартала.

Активность чартеров/АОС в марте снизилась на 1%, что усиливает в этом году падающий тренд по сравнению с прошлым годом. И наоборот, активность частных полетов увеличилась на 3%, что указывает на более сильную тенденцию по сравнению с последними двумя годами.

В марте самолеты Textron Aviation летали на 4% меньше, активность джетов Gulfstream была плоской, в то время как полеты на самолетах Bombardier, Dassault и Embraer выросли в годовом исчислении. Сильный рост зафиксирован на Bombardier в чартерах/АОС, а также на Dassault в частных рейсах.

Среди типов бизнес-джетов, Global Express и Nextant в этом месяце показали сильный рост, особенно на рынке чартеров/АОС. Значительное увеличение частного трафика зафиксировано на Falcon 900 и 2000. В то же время активность Citation Mustang и CJ1 продолжила существенно снижаться.

Лондонские аэропорты в марте показали значительное снижение активности: количество вылетов из Лутона сократилось на 13%, а из Фарнборо – на 6%, хотя показатели Биггин-Хилла выросли на 9%. В этом месяце швейцарские аэропорты были не в лучшем состоянии, как и Ницца, но трафик в Ле Бурже и Внуково в первом квартале вырос.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX, комментирует: «Общая активность бизнес-авиации в этом году продолжает расти, но трафик бизнес-джетов явно замедляется, причем на рынке чартерных перевозок. Это происходит из-за значительного падения на периферийных рынках, таких как Россия и Турция, и замедления в ключевых городах, осо-

бенно в Лондоне, что является прямым следствием неопределенности в бизнесе и падении доверия потребителей, так как Brexit затягивается. Рынок бизнес-джетов с большими салонами продолжает демонстрировать некоторую прочность, особенно в сегменте суперсредних и сверхдальних самолетов».

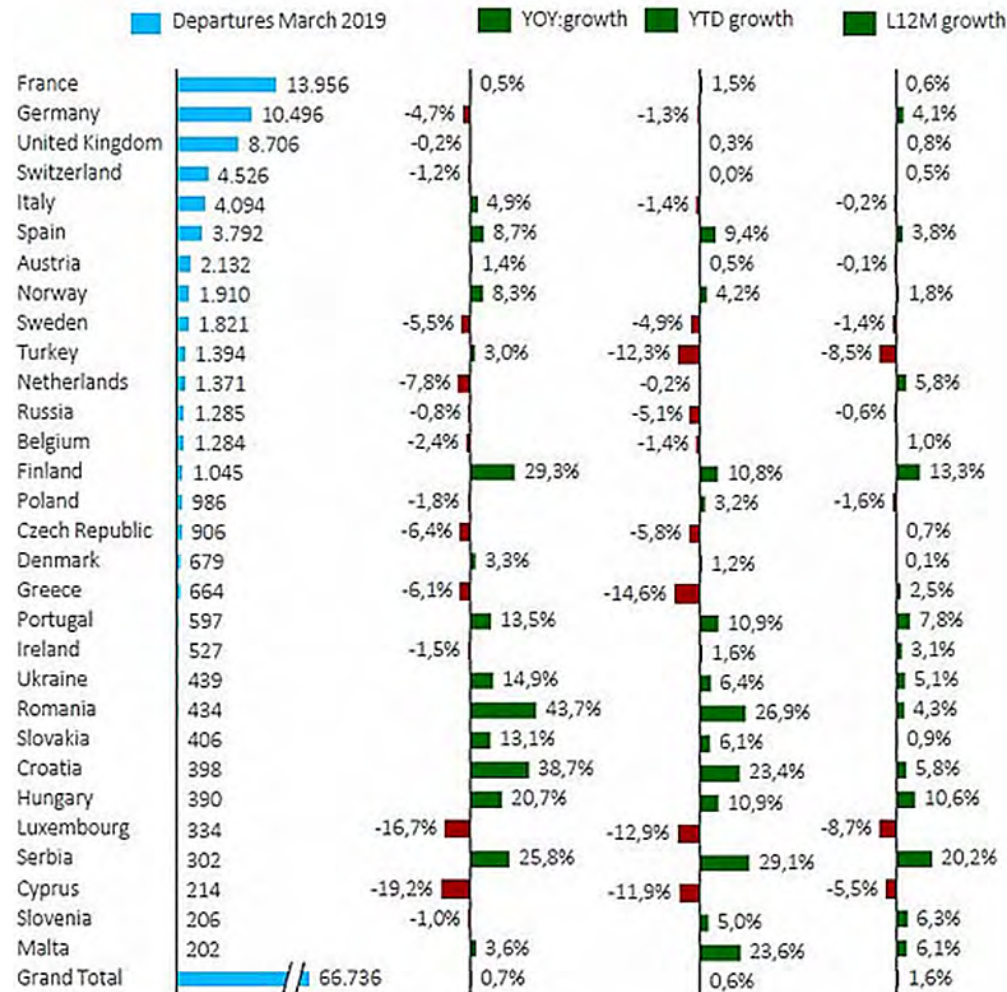


Фото: Дмитрий Петроченко

Nesterov Aviation – официальный дилер Pilatus PC-24 в России

Компания Nesterov Aviation получила официальный статус дилера суперуниверсального швейцарского бизнес-джета PC-24. Также компания начала принимать заявки на приобретение самолета. В Россию поставки PC-24 возможны уже в конце 2020 года.

Получение официального статуса было лишь вопросом времени, так как Nesterov Aviation уже несколько лет эксклюзивно представляет бренд Pilatus на территории России, в частности, Pilatus PC-12 NG – один из самых востребованных турбопропов в мире.

«Мы абсолютно уверены, что у PC-24 огромные перспективы на российском рынке. Это действительно уникальный самолет, который всего за короткое

время нахождения в эксплуатации отлично зарекомендовал себя в глазах клиентов по всему миру. Они в восторге от летных характеристик и от ультракомфортабельного салона. Мы уже организовали большое количество демо-полетов для российских клиентов, и благодаря их позитивным отзывам, мы настроены оптимистично» – комментирует Алексей Мордвинцев, директор по продажам Nesterov Aviation.

PC-24 – единственный в мире реактивный бизнес-джет, способный взлетать с коротких и неподготовленных полос, в конце 2017 года одновременно получил сертификаты EASA и FAA. Самолет способен подлететь к конечной точке маршрута ближе, чем любой другой бизнес-джет. Это позволит, во-первых,

максимально сократить время трансфера к месту назначения, во-вторых, избежать сложных бюрократических процедур крупных аэропортов и, в-третьих, значительно сократить расходы на хендлинг.

Pilatus PC-24 состоит из уникального сочетания «фишек», не заметных на первый взгляд: суперсовременная авионика Honeywell, специально разработанная для PC-24, позволяет управление одним пилотом (как результат снижение расходов), Quite Power Mode на правом двигателе (не установлен на других джетах) представляет собой бесшумный, экономичный источник питания для работы обогревательных систем или кондиционирования салона без использования ВСУ. Салон от BMW Designworks элегантен и роскошен!

Pilatus Aircraft значительно улучшил изначально заявленные характеристики, увеличив дальность полета, скорость и MTOW.

Обновленные ЛТХ PC-24:

- Максимальная крейсерская скорость 815 км/ч
- Максимальная дальность полета (4 пассажира) 3704 км
- Максимальная эксплуатационная высота полета 13 716 м
- Взлетная дистанция (до высоты пролета над уровнем моря) 893 м
- Посадочная дистанция (с высоты пролета над уровнем моря) 724 м
- Максимальный взлетная масса 8300 кг
- Ширина пассажирского салона 1,69 м
- Высота салона 1,55 м

В данный момент PC-24 готовится к получению сертификата типа в России.



Фото: Дмитрий Петроченко

Летающему такси нашли технологические барьеры

Многие компании, включая Uber, Boeing и Audi, разрабатывают собственные версии летающего такси. По мнению аналитиков компании Deloitte, перед компаниями, занимающимися такими разработками, стоит несколько проблем, которые предстоит решить перед тем, как такие полеты станут реальностью. Среди этих барьеров - необходимость создания экономичного электрического двигателя и аккумуляторов, заряда которых хватит на достаточно продолжительный полет, а также развитие систем управления воздушным движением, систем предупреждения столкновений и контроля за уровнем шума.

Аналитики консалтинговой компании Deloitte подготовили доклад, в котором оценили перспективы летающего такси в городах и технологические барьеры, стоящие на пути такого вида транспорта. Ранее Deloitte уже публиковала статьи, в которых описывала разные препятствия для внедрения летающих такси, от необходимости создания масштабной инфраструктуры и систем управления воздушным движением в городах до психологических барьеров у людей и необходимости подготовки норм и правил для таких полетов. В этом же докладе речь идет не о регуляторных препятствиях и боязни такого транспорта пассажирами, а непосредственно о тех

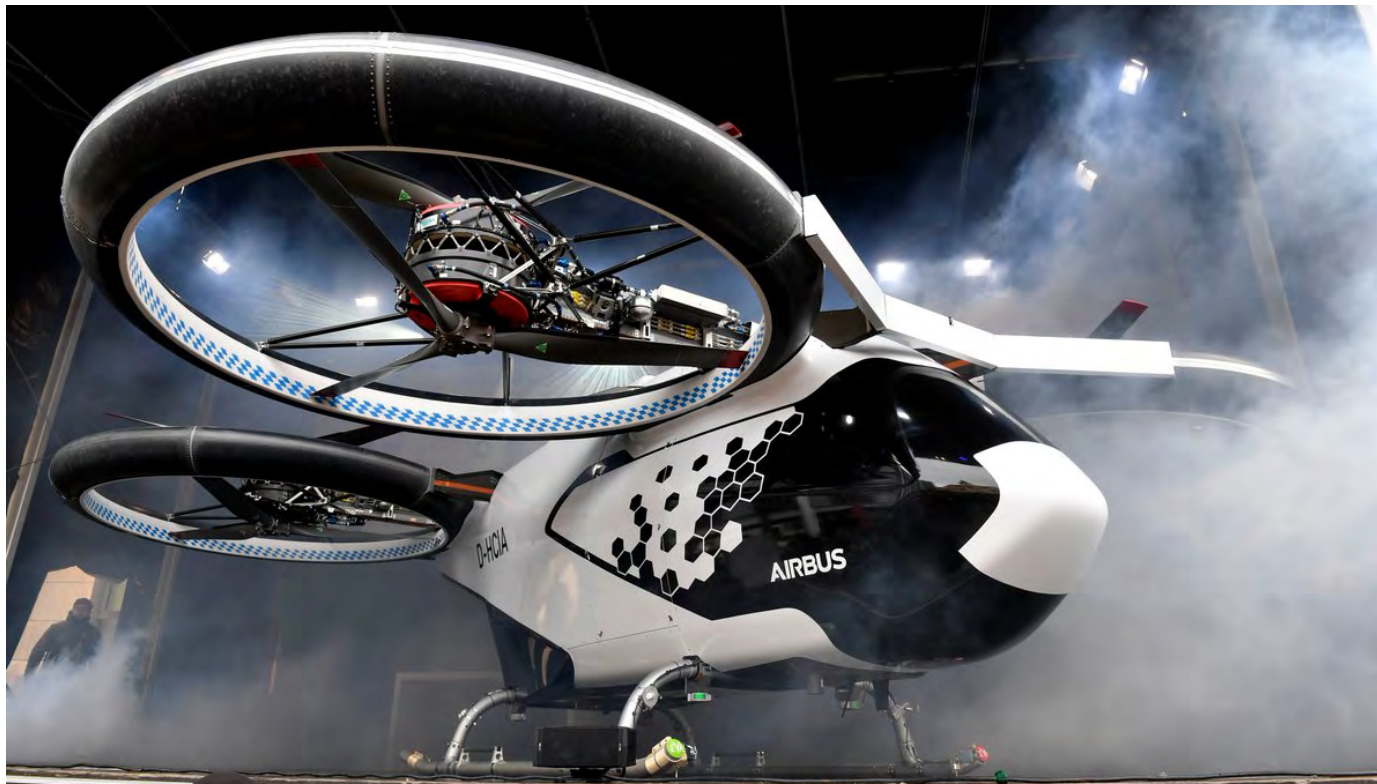
технологических решениях, которые должны быть реализованы перед тем, как широкое использование летающих такси станет возможным.

Разработкой летающего такси занимаются самые разные компании, от авиакорпораций Boeing и Airbus до автопроизводителей, например Audi и Porsche, и сервиса такси Uber. Обычно речь идет о создании небольшого беспилотного летательного аппарата с электрическим двигателем, который может садиться и взлетать вертикально, как вертолет. Так, в конце января Boeing протестировала собственный прототип летающего такси: летательный аппарат взлетел, на некоторое время завис в воздухе, а затем совершил посадку. Uber уже не только представила прототип своей версии летающего такси, но и подготовила проекты инфраструктуры для него - таксипортов, с которых могли бы взлетать эти летательные аппараты.

Аналитики Deloitte выделили пять основных технологических проблем, которые предстоит решить производителям летающих такси.

Одной из важнейших задач при разработке таких летательных аппаратов является их энергетическая эффективность. Пока что прототипы демонстрируют недостаточную предполагаемую дальность полета при долгой зарядке аккумулятора и довольно высокой стоимости киловатт-часа. По мнению аналитиков Deloitte, временным решением этой проблемы может стать создание летающих такси с гибридным двигателем.

Второй барьер - недостаточно развитые системы так называемой ситуационной ориентации, то есть осведомленности об окружающей обстановке и реакции на нее. Летающее такси в полете должно оценивать



окружающую обстановку, замечать другие объекты - как движущиеся, так и неподвижные - и перемещаться с использованием имеющихся карт. В связи с этим речь идет, с одной стороны, об усовершенствовании сенсоров и радаров такого летательного аппарата, а с другой - о развитии искусственного интеллекта, который с помощью машинного обучения предстоит научить идентифицировать объекты, попадающие на пути, выстраивать оптимальный маршрут и определять места для приземления. Третья проблема примыкает ко второй: необходимо усовершенствовать систему предупреждения столкновений. Здесь также необходимо развитие микроволновых технологий, которые позволили бы идентифицировать объекты и определять их размеры, в том числе на местности со сложным рельефом, а также помогли бы навигации в плохих погодных условиях.

Еще одна задача - создание надежной системы коммуникации и управления воздушным движением. Это требует, по сути, интеграции нынешней системы управления воздушным движением с системами управления беспилотниками, чтобы оператор имел возможность одновременно взаимодействовать с несколькими летательными аппаратами. В числе прочего положительное влияние на эти системы окажет развитие 5G-сетей с высокой скоростью передачи данных. Пятая проблема, которую предстоит решить, - контроль за уровнем шума и его снижение. Эта задача важна, так как не предполагается, что пассажиры летающего такси будут каждый раз надевать специальные наушники, как это происходит при полетах на вертолетах.

Аналитики Deloitte также подготовили рекомендации для компаний, разрабатывающих летающие такси, и всех игроков этого рынка. Во-первых, им стоит обратиться к так называемым

распределенным силовым установкам - речь идет о том, что летательный аппарат будет оснащен не двумя-четырьмя мощными двигателями, как нынешние самолеты, а большим количеством маленьких двигателей, распределенных вдоль крыла. По оценкам специалистов, это значительно снижает расход энергии при сопоставимой скорости и дальности полета, а следовательно, снижает и стоимость полетов. Во-вторых, Deloitte советует производителям инвестировать в технологии, необходимые для автономного перемещения транспортных средств в целом, например микроволновые технологии в радарх и сенсорах. В-третьих, необходимо широкое сотрудничество производителей летающих такси с создателями аккумуляторов для транспортных средств, университетами, исследовательскими лабораториями и др. Наконец, в-четвертых, по мнению Deloitte, производителям стоит инвестировать в технологии, необходимые для автоматизации, в первую очередь

речь идет об искусственном интеллекте и машинном обучении.

Что касается России, то, по мнению руководителя группы по работе с клиентами транспортной отрасли Deloitte Дениса Похазникова, «развитие аэротакси в России помимо обычных барьеров будет сдерживаться отсутствием поддержки электротранспорта и его инфраструктуры, ведь все решения базируются на электродвигателях». «При этом Московский департамент транспорта не раз показывал развитие «на ступеньку вверх»: например, платные парковки были внедрены сразу и без оплаты наличными, что, безусловно, можно рассматривать как успешный опыт реализации. Хочется верить, что инициатива, связанная с появлением аэротакси, будет также развиваться в положительном ключе», - отмечает он.

Источник: Коммерсантъ



Самолет недели

Владелец: *Elit'Avia*

Тип: *Bombardier Global 6000*

Год выпуска: *2015 г.*

Место съемки: *апрель 2019 года, Ljubljana (- Brnik) (LJU / LJLJ), Slovenia*



Фото: *Дмитрий Петроченко*