



Эта неделя началась с отличной новости. Qatar Executive подписал с Gulfstream контракт на \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500. По словам источников в компании, торжественное подписание нового договора состоялось в Белом Доме 9 июля во время официального государственного визита эмира Катара в США. Даты поставок новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году у компании Gulfstream Aerospace.

А «коллеги» из Bombardier на этой неделе отметили трехсотую поставку бестселлера Challenger 350. Поставка 300-го бизнес-джета Challenger 350 всего через пять лет после его ввода в эксплуатацию стала по-настоящему важной вехой для Bombardier и подчеркивает доверие клиентов к популярному семейству Challenger.

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июне 2019 года. Во всех месяцах этого года, за исключением одного, наблюдалось снижение летной активности по сравнению с прошлым годом, причем трафик в первой половине 2019 года был примерно на 2% меньше, чем в 2018 году. Очевидно, что это отражает мрачную макроэкономическую картину с замедлением экономики Германии и хаосом с Brexit, что нашло отражение в значительном снижении активности полетов в обеих странах. Но большая часть чартерных направлений будет восстановлена в ближайшие два месяца, и операторы надеются, что спрос будет оставаться устойчивым в течение третьего квартала этого года.



## Qatar Executive купил джетов на \$1 млрд.

Американский производитель Gulfstream Aerospace поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500

стр. 19



## Европейская бизнес-авиация ослабевает

В первом летнем месяце 2019 года в Европе выполнено 87236 рейсов бизнес-авиации. Несмотря на то, что это был самый загруженный месяц текущего года, трафик снизился на 1,7% в годовом исчислении

стр. 20



## SD обеспечила поддержку нового рекорда

Satcom Direct встретила G650ER с участниками проекта One More Orbit после посадки на аэродроме Space Florida Launch and Landing Facility, где завершилась попытка рекорда самого быстрого кругосветного перелета через оба полюса

стр. 22



## Под стать королю

Правительство Нидерландов готовится к вводу в эксплуатацию своего нового флагмана – BVJ

стр. 24

Gulfstream  
G600



## В Северной Америке стагнация

Согласно последнему отчету Argus TrakPaq, в июне активность деловых самолетов в Северной Америке и на Карибах снизилась на 0,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Причиной этого стало сокращение трафика по Part 135 и 91 (чартеры и частные полеты).

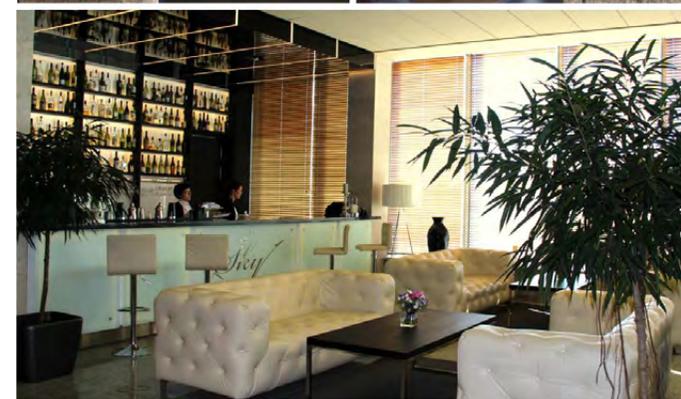
Трафик самолетов в долевом владении единственный в июне отметился увеличением, на 5% в годовом исчислении. Это было обусловлено ростом на 7,9% полетов легких бизнес-джетов и на 10,8% полетов самолетов среднего размера, что компенсировало 17,3-процентное снижение активности крупноразмерных джетов.

В то же время трафик больших джетов по Part 135 вырос на 2,8%, а полеты среднеразмерных самолетов – на 1%. Но этого было недостаточно, чтобы преодолеть 8,8-процентный спад активности легких джетов в

операциях по Part 135 и снижение на 0,4% активности турбовинтовых самолетов. В целом в июне трафик по Part 135 снизился на 1,6% по сравнению с июнем 2018 года. Полеты по Part 91 снизились на 1,2%, при этом большие джеты летали на 2,4% меньше, а активность средних снизилась на 3,9%. Тем не менее, в июне легкие джеты по Part 91 летали на 0,5% больше.

С учетом всех категорий полетов активность средних джетов выросла на 1,3%. В июне все остальные типы самолетов показали снижение по сравнению с аналогичным периодом прошлого года: большие джеты – на 2%, легкие – на 1,9% и турбовинтовые самолеты – на 0,6%.

Несмотря на слабый июнь, трафик деловых самолетов в первые шесть месяцев текущего года вырос на 0,3%, и в июле Argus прогнозирует увеличение активности на 1% в годовом исчислении.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288  
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX  
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

## SeaLine Insurance Brokers Ltd. – спонсор VII BBAF

VII Балтийский форум деловой авиации пройдет 1-2 августа в Юрмале. Мероприятие проходит под эгидой Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации (ОНАДА) и Латвийской Авиационной Ассоциации.

Деловая программа, представленная конференцией и посещением объектов аэропортовой инфраструктуры – основная и важная составляющая форума. Ежегодно, обновляемая программа докладов дает участникам возможность получить актуальную информацию об отрасли и обсудить текущие вопросы рынка.

Форум собирает участников из России и стран Европы и важным фактором удобства участия в мероприятии является организация синхронного перевода докладов конференции и обсуждения вопросов.

В этом году SeaLine Insurance Brokers Ltd. выступает спонсором синхронного перевода конференции. «Мы рады поддержать VII BBAF! Считаем, что это отличное мероприятие, по-настоящему позволяющее совместить и деловое, и неформальное общение! Для нас как страхового брокера – это оптимальный формат.



Далеко не все международные конференции предоставляют участникам услуги синхронного перевода, которая позволяет и выступающим, и слушателям уделить максимальное внимание содержанию материалов, получить максимально точную информацию и помогает достичь взаимопонимания между участниками. Поэтому SeaLine Insurance Brokers Ltd. с удовольствием выбрала предложенный формат».

SeaLine Insurance Brokers Ltd. работает в страховании и перестраховании с 2010 года, является единственным коверхолдером Lloyd`s в России и странах СНГ и оказывает полный спектр услуг страхователю и/или перестрахователю на всех этапах реализации договоров страхования и перестрахования.

Осуществляя посредническую деятельность по всем направлениям страхования и перестрахования, компания реализует стратегию развития универсального страхового брокера. В 2015 году SeaLine стал членом Русского общества управления рисками (РусРиск) и вступил в состав АПСБ.

SeaLine является лидером среди российских брокеров в авиационном страховании, работая как с российскими компаниями, так и на международном рынке. По итогам 2018 года компания вошла в TOP-10 по величине брокерского вознаграждения в рейтинге страховых брокеров РФ по всем линиям бизнеса.

Бизнес-направления: авиация, космос, финансовые и профессиональные риски, нефть и газ, электроэнергетика, инжиниринг и строительно-монтажные работы, промышленность, море и грузы, добровольное медицинское страхование, спортивные и массовые мероприятия.



Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лл лел десерлнл струкчур лСблваздел лс. Вол лрала лл лл лл лл.



# Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

[businessaircraft.bombardier.com](http://businessaircraft.bombardier.com)

**BOMBARDIER**

## Еще один «сложный аэропорт»

Компания Bombardier продолжает тестирование своего нового бизнес-джета Global 7500 в условиях, так называемых «сложных аэропортов». На этой неделе лайнер совершил полет из городка Гштаад в швейцарском Занене, расположенном в самом сердце швейцарских Альп, в Дубай. LSGK – один из самых «сложных» аэропортов в Европе, расположенный на высоте 1001 м над уровнем моря, имеет ВПП длиной в 1410 метров.

Ранее, Bombardier выполнил первый технический беспосадочный рейс на флагмане Global 7500 из лондонского London City Airport в калифорнийский Ван-Найс (Лос-Анжелес). В перелете был задействован пятый летный прототип FTV5, которому канадцы присвоили персональное имя «The Masterpiece».

«Самолет Global 7500 первый и единственный в своем классе самолет, предлагающий четыре зоны и

специальный полнофункциональный отсек для экипажа. Его тщательно спроектированный интерьер включает индивидуальные каюты, где пассажиры могут работать, обедать, спать и отдыхать в непревзойденной роскоши и комфорте. В Global 7500 есть обеденная зона, развлекательный лаундж, спальня и отдельная туалетная комната. Полностью оборудованная кухня оснащена большой поверхностью и высококачественными приборами, а также просторным местом для посуды, предлагая ощущение домашнего комфорта. Самолет также превосходит первоначальные характеристики по необходимой взлетно-посадочной дистанции и работе в так называемых «сложных аэропортах», таких как Сион и Санкт-Мориц в Швейцарии. Бизнес-джет способен беспосадочно соединить Нью-Йорк с Гонконгом и Сингапуром с Сан-Франциско с восемью пассажирами и стандартными запасами топлива NBAA IFR», - комментируют в Bombardier.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Большинство бизнес-джетов освобождено от требований по связи EASA

Воздушные суда, которые имеют максимальную сертифицированную вместимость 19 пассажиров или менее и максимальный сертифицированный взлетный вес 100 000 фунтов или менее и первый оригинальный сертификат летной годности, выданный до 5 февраля 2020 года, в настоящее время освобождены от требований к каналам передачи данных (регламент ЕС 2019/1170) Европейского агентства авиационной безопасности (EASA).

Старые самолеты, которые имеют оригинальный сертификат летной годности, впервые выданный до 1 января 1995 года, были освобождены от требований, но остается неизменной дата соответствия 1 февраля 2020 года для оснащения воздушных судов выполняющих полеты в воздушном пространстве выше FL285, в котором требуется связь по линии передачи данных.

Когда первоначальное требование было принято в

2009 году, оно распространялось на все крупные воздушные суда (за исключением старых моделей) с расчетом на то, что до крайнего срока, установленного на февраль 2020 года, будет оборудовано 75% авиапарка.

Чтобы текущие показатели внедрения систем передачи данных соответствовали первоначальной цели 75% к крайнему сроку внедрения в следующем году, EASA говорит, что «критерии для исключений должны быть изменены». Наряду со старыми самолетами, теперь в исключения попали эксплуатанты воздушных судов с Future Air Navigation Systems FANS 1/A, а также эксплуатанты воздушных судов, рассчитанных на перевозку 19 или менее пассажиров.

Однако для полетов на всех высотах в Северной Атлантике эти категории также должны соблюсти срок требований к каналам передачи данных – 30 января 2020 года. Эти положения остаются без изменений.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

## Пакистан открыл свое воздушное пространство для гражданской авиации

Воздушное пространство Пакистана снова открыто для рейсов гражданской авиации, пишет Коммерсантъ. Ограничения на полеты были введены пакистанскими властями в конце февраля на фоне эскалации конфликта с Индией.

О снятия ограничений объявило Управление гражданской авиации Пакистана, сообщает Hindustan Times. Как уточняет газета, теперь авиакомпании должны возобновить полеты над территорией Пакистана.

«С немедленным вступлением в силу воздушное пространство Пакистана открыто для всех типов гражданских перевозок на маршрутах, опубликованных

ATS (Службой воздушного движения)», — говорится в уведомлении для летчиков (NOTAM).

Напомним, 26 февраля ВВС Индии нанесли удар по находящемуся в Пакистане лагерю группировки «Джаиш-е-Мухаммад» («Армия Мухаммеда»), которая ранее взяла на себя ответственность за теракт на территории Индии с 45 жертвами. К утру 27 февраля конфликт двух стран обострился. По информации индийской стороны, Пакистан сбил индийский Миг-21, а ВВС Индии сбili пакистанский истребитель F-16. Пакистан утверждает, что сбил два самолета Индии, а его истребитель F-16 не пострадал. Утром 28 февраля Пакистан обстрелял населенные пункты на индийской границе.





**FBO RIGA**  
A part of Flight Consulting Group

**Признанный  
уровень качества**


| Best FBO in Europe


## Aim of Emperor реализовала проект вертолетного аэротакси в Дагестане

Компания LIS Trading Group, входящая в группу Aim of Emperor, выступила консультантом Международного аэропорта «Махачкалы» в реализации первого проекта вертолетного аэротакси в интересах республики Дагестан. Вертолетный парк будет состоять из вертолетов Airbus Helicopters и базироваться в интенсивно развивающемся аэропорту «Махачкала».

В рамках создания структуры оператора аэротакси, привлеченные эксперты LIS Trading Group, проанализировали и порекомендовали оптимальную модель вертолета, выбрали летный персонал, координировали постановку воздушных судов в сертификат эксплуатанта. Аэропорт города Махачкалы построил современный ангар и вертолетные площадки. В конце июля запланирована поставка двух вертолетов Airbus Helicopters H130, с этого момента начнется их коммер-

ческая эксплуатация и передача клиентам в аренду.

«Спрос на вертолетные услуги в регионе существует, это и деловые поездки, и туризм. Туристический сегмент пока не очень большой, но тем не менее, востребованный. Например, в Дагестан прилетали гости из АОЭ и для них арендовались вертолеты. Поэтому можно сказать, что вертолетные перевозки будут интересны и иностранцам, и жителям Дагестана», – поделился директор Международного аэропорта «Махачкала» Арсен Пирмагомедов.

«Благодаря реализации вертолетного проекта регион получит уникальную услугу безопасного и мобильного воздушного трансфера», – рассказывает Роман Малюшкин, управляющий партнер LIS Trading Group. «Создание «с нуля» авиационных

старт-апов – один из профилей нашего бизнеса, и мы всегда рады оказать предпринимателям в регионах помощь в создании и осуществление авиационных проектов».

AIM OF EMPEROR многопрофильная группа компаний, являющаяся дилером самолетов HondaJet (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS). Группа осуществляет продажи новейшего инновационного японского бизнес-джета на рынок России и стран СНГ. Aim of Emperor также представлена на рынке бизнес-авиации управляющей компанией Emperor Aviation, чартерным брокером по организации полетов на бизнес-джетах LL Jets, подразделением по купле/продаже бизнес-джетов LIS Trading Group. В группе компаний работают свыше 150 сотрудников из 10 стран мира.



ELIT'AVIA. EXPECT EXTRAORDINARY.

Менеджмент воздушных судов и организация чартерных перевозок по всему миру

## Поставка первых двух самолетов Tecnam P2010 для ARA Training

3 июля состоялась передача первых двух поршневых однодвигательных самолетов Tecnam P2010 мощностью 215 л.с. для ARA Training (Академии Пилотов Гражданской Авиации), одной из самых современных летных школ Франции. За ними в скором времени последуют двухдвигательный P2006T и другие P2010.

Пилоты, которые летели на этих двух P2010, Капитаны Ксавье Хиршауэр, Эммануэль Дюмениль и Фрасуа Монтель, с удовольствием доставили самолеты на их будущую базу в аэропорту Тур-Валь-де-Луар.

С поставкой первой партии самолетов, ARA Training запускает свою работу и первая группа курсантов вскоре начнет летную подготовку на новейших самолетах, которые полностью отвечают требованиям

академии ARA к совершенству и ее стремлению стать первой ab initio летной школой с международной направленностью.

P2010, также известный как «P Twenty-Ten» представляет собой однодвигательный четырехместный самолет с высоким расположением крыла, который сочетает в себе углепластиковый фюзеляж с металлическими крылом и стабилизатором. В стандартной конфигурации идет двигатель Lycoming IO-360 (180 л.с.) с большой емкостью топливных баков (240 л). Конфигурация с двигателем Lycoming's IO-390-C3B6 обеспечивает 215 л.с. при 2.700 об/мин и, в сочетании с 3-х лопастным винтом изменяемого шага MT Propellers, позволяет P2010 набирать 5,6 м/с с крейсерской скоростью 270 км/ч на 75% мощности.

Обе версии (180 л.с. и 215 л.с.) оборудованы новейшей авиационной платформой Garmin's G1000 Nxi, которая обеспечивает не только беспроводное подключение в кабине, но и беспроводное обновление базы через Garmin Flight Stream, тем самым повышая осведомленность пилотов об обстановке.

Вальтер да Коста, Руководитель Отдела международных продаж и Маркетинга компании Tecnam: «Компания Tecnam гордится тем, что Академия ARA Training входит в число наших клиентов — профессиональных летных школ. Это еще раз доказывает, что наши самолеты — идеальное решение для летных школ, целью которых является подготовка нового поколения профессиональных пилотов».



**+** **JET**  
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over **30 years of aviation expertise**

Покупка и продажа бизнес-джетов  
**Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации**

+ 41 22 819 18 11 - [info@jetswiss.ch](mailto:info@jetswiss.ch) - Geneva, Switzerland - [jetswiss.ch](http://jetswiss.ch)

## Pilatus PC-12 NG в Киеве

Pilatus Aircraft и Nesterov Aviation в рамках демонстрации в Украине презентовали самолет PC-12 NG для клиентов в аэропорту Киева.

Рынки бизнес-авиации России и Украины очень похожи, включая спады и подъемы. Сейчас в Украине, как и в России наблюдается оживление рынка, это подтверждают представители бизнес-авиационного сообщества в Украине.

Nesterov Aviation при поддержке Pilatus Aircraft расширяет свое присутствие в странах СНГ, и украинский рынок представляет большой интерес. Компания Nesterov Aviation организовала закрытое двухдневное клиентское мероприятие в бизнес-тер-

минале Международного аэропорта им. Игоря Сикорского (Киев).

За два дня PC-12 NG совершил 10 демо-полетов для клиентов. Для этого мероприятия Pilatus Aircraft предоставил один из своих самых стильных демонстраторов – ливрея выполнена с использованием традиционной швейцарской техники резьбы по бумаге, серебряный цвет фюзеляжа идеально подчеркивает черные ажурные силуэты. Салон выполнен в светлых тонах с отделкой из темно-коричневого дерева.

К демо-полетам присоединился известный авиационный блогер Владимир Васильев. Скоро на его Youtube-канале «Записки пилота» выйдет сюжет о PC-12 и личных впечатлениях Владимира о самолете.



**PILATUS**

**PC-12 NG**  
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ  
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ  
В МИРЕ

**NESTEROV AVIATION**  
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155  
sales@nesterovavia.com

## Citation Longitude получит сертификат типа в третьем квартале

Генеральный директор Textron Inc. Скотт Доннелли, комментируя итоги работы компании во втором квартале, сообщил журналистам, что новый флагман Citation Longitude получит сертификат типа в третьем квартале текущего года. «Мы ожидаем полноценное начало поставок суперсреднего самолета Longitude в третьем квартале после завершения процесса сертификации, который безусловно, занял больше времени, чем мы ожидали. Мы продолжаем тесно сотрудничать с FAA, поскольку наша инженерная группа работает над завершением базовой документации, которая требуется в рамках процесса обеспечения качества проектирования FAA, и мы рассчитывали завершить эту работу во втором квартале», - сказал он.

Он не упомянул о каких-либо дополнительных

проблемах, касающихся требований к воспламеняемости топливного бака самолета, которые наряду с непредвиденным процессом документирования, стали «серьезной проблемой» для производителя, преследовали окончательную сертификацию типа Longitude. Когда Textron Aviation представил полномасштабный прототип самолета на NBAA 2015, ожидалось, что бизнес-джет поступит в эксплуатацию в 2017 году.

В декабре прошлого года Textron объявил о том, что суперсредний бизнес-джет Cessna Citation Longitude получил предварительный сертификат типа от Федеральной авиационной администрации.

Первый полет Citation Longitude совершил три года назад, другими словами, через год после представле-

ния широкой общественности, в октябре 2016 года. Четвертый Citation Longitude начал летные испытания в 2017 году. Сейчас на всех парах идет сборка первых конвейерных Longitude. В общей сложности самолеты Longitude налетали в рамках испытаний более 900 часов.

Благодаря двигателям Honeywell HTF7700L, максимальная крейсерская скорость самолета составляет 882 км/ч, а дальность полета при этом достигает 6482 км, максимальное количество пассажиров – 12. Самолет имеет неоспоримое преимущество при взлете и посадке на высокогорных аэропортах, так как на его взлет и посадку требуется всего лишь 1494 и 1036 метров соответственно. Кабина экипажа оборудована комплексом Garmin G5000 с жидкокристаллическими экранами.



## Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



[www.premieravia.aero](http://www.premieravia.aero)

+7 495 234 26 42

## NATA внедряет обновленную программу обучения Safety 1st

Национальная ассоциация воздушного транспорта (NATA) объявила о первом крупном обновлении с момента введения в действие в 2008 году линейки учебных программ «Safety 1st». Это приурочено к запуску нового учебного центра NATA Safety 1st. Веб-программа основана на конкретном вкладе членов организации и пользователей.

Помимо переформатирования контента с обновленными видео, фотографиями и аудио, обновленная программа изменилась с модели, ориентированной на сертификацию, где обучаемые должны пройти весь учебный план, чтобы получить сертификацию, на подход, основанный на оценке, где можно сосредоточиться на задачах, основанных на эксплуатационных потребностях и заработать определенные рейтинги по мере того, как обучение будет заверше-

но в каждой области. Это позволяет организациям настраивать свой учебный процесс с учетом выполнения сотрудниками различных задач.

Как и предшествующая программа, которую она заменяет, эта новая система представляет собой сочетание электронного обучения на компьютере и обучения на рабочем месте, а также практических и письменных экзаменов, которые должны быть успешно пройдены до того, как обучаемые получат свой рейтинг. Система предоставляет информацию для координаторов обучения компании о том, как проводить обучение в режиме реального времени и тестирование. Эти ресурсы предназначены для уменьшения нагрузки на координатора, а также для упрощения и оптимизации учебного процесса.





**Мы превратим ваш полет в  
незабываемое путешествие**

- чартерные авиаперевозки
- управление воздушными судами
- медицинская эвакуация
- техническое обслуживание
- грузовые перевозки
- уникальная конфигурация





## FAA разрешило полеты CitationJet с законцовками Tamarack

Через несколько дней после того, как Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) отменило чрезвычайную директиву летной годности для моделей Cessna CitationJet, оснащенных законцовками Tamarack Aerospace с активным снижением нагрузки (Atlas), FAA последовало этому примеру, позволив американским операторам возобновить полеты.

Альтернативный метод соответствия (АМОС), выпущенный 10 июля, снимает ограничения AD FAA на легкие самолеты Textron Aviation Model 525, 525A и 525B, которые соответствуют сервисному бюллетеню EASA (SB) 1480. Этот бюллетень включает два ранее выпущенных бюллетеня Tamarack (SB1467 и SB1475), в котором рассматриваются функциональные воз-

можности Tamarack Active Camber Surface (TACS), используемые для уменьшения аэродинамической нагрузки на законцовки.

АМОС знаменует собой значительный шаг вперед для Tamarack после заявлений о том, что неисправности TACS могут привести к потере контроля в полете. «Действительно приятно знать наш продукт был одобрен властями и решения, которые мы сделали доступными до AD, были приняты в качестве их решений», - сказал президент компании Джейкоб Клингинсмит.

По данным компании, 89 из 91 самолета, оснащенных Atlas во всем мире, уже соответствуют требованиям SB1480.



авиа  
бизнес  
групп

[www.aviagroup.ru](http://www.aviagroup.ru)  
[ops@aviagroup.ru](mailto:ops@aviagroup.ru)

+7 495 789 38 06

125445 Москва  
Ленинградское шоссе  
дом 65, строение 3

## Fort Aero провел ежегодную инспекцию Falcon 2000

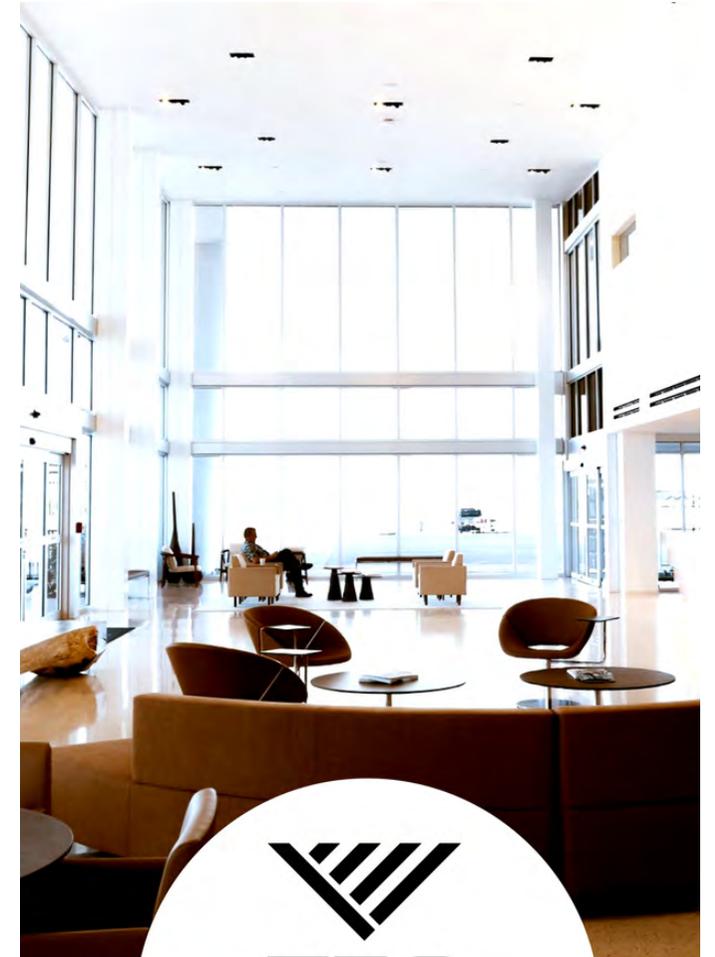
Эстонский оператор бизнес-авиации Fort Aero, базирующийся в Таллинне (TLL), провел ежегодную (12 месяцев, 800 часов полетного времени) процедуру проверки Falcon 2000 Classic. Подобную инспекцию компания провела самостоятельно впервые. Помимо основных процедур, выполнены следующие работы для Falcon 2000 Classic: чистка и полировка самолета, замена шин, исправление нестандартных записей в бортовом журнале.

В дополнение к Falcon 2000, Fort Aero предлагает линейное техническое обслуживание для самолетов типа Falcon 900EX EASy и Nextant 400XT. Линейное техническое обслуживание от Fort Aero представляет собой широкий спектр услуг, от ежедневных

технических осмотров и регулярных инспекций маршрута до замены шин и тормозов.

Помимо техобслуживания линии, Fort Aero обеспечивает поддержку AOG (самолет-на-земле). Профессиональные Мобильные ремонтные бригады (MRT) способны провести необходимые работы, в том числе заказ и доставку запчастей, чтобы как можно быстрее с технической точки зрения вернуть самолет в строй.

Воздушный флот Fort Aero включает такие модели самолетов, как Falcon 2000, Falcon 900LX и Nextant 400XTI.



**FBOEXPERIENCE.COM**  
TOP SELECTED FBOS

## «Меридиан» провел встречу с Bermuda Civil Aviation Authority

Авиакомпания «Меридиан» провела уже традиционную встречу с представителями Bermuda Civil Aviation Authority. Делегацию авиационных властей Бермуд возглавлял Генеральный директор ВСАА Thomas Dunstan. Вместе с ним на встрече присутствовали Alain Coutu (Director of Airworthiness) и Mounir Ben Mansour (Designated Airworthiness Inspector).

Актуальным вопросом стало взаимодействие авиакомпании и бермудских авиационных властей в рамках Межправительственного соглашения в соответствии со статьей 83bis Конвенции о международной гражданской авиации. Авиакомпания «Меридиан» эксплуатирует два воздушных судна, зарегистрированных в реестре Бермуд – Gulfstream G450 и Airbus A320.

Помимо вопросов текущего взаимодействия также обсудили перспективы сотрудничества и возможные изменения в авиационном законодательстве Бермуд.

«Подобные представительные встречи проходят ежегодно и всегда очень для нас важны» - подводя итоги, комментирует Владимир Лапинский, Генеральный директор авиакомпании – «они позволяют не только получать информацию из первых уст, но и оперативно принимать необходимые решения, спрогнозировать возможные действия в будущем. Прямое общение не заменит ни один современный канал обмена информацией. Особенно приятно отметить то внимание, которое бермудская делегация оказала нам».



A promotional graphic for the RUBAE '19 exhibition and conference program. The background is a blue sky with white clouds and a network of white lines connecting dots. At the top, the text reads "RUBAE" in large white letters, followed by "RUSSIAN BUSINESS AVIATION EXHIBITION" and "MOSCOW · SEPTEMBER 11-13 '19". Below this is the RUBAA logo, which consists of a red oval with a white map of Russia inside, and the text "RUSSIAN UNITED BUSINESS AVIATION ASSOCIATION" below it. The main text in the center reads "КОНФЕРЕНЦ-ПРОГРАММА В РАМКАХ ВЫСТАВКИ RUBAE" and "CONFERENCE PROGRAM AT RUBAE EXHIBITION". At the bottom, it says "MOSCOW · VNUKOVO-3 '19" and "SEPTEMBER 11-12". In the bottom right corner, the website addresses "RUBAA.RU" and "RUBAE.RU" are listed.

## Fort Aero расширил EASA Part 145

Fort Aero, эстонский оператор бизнес-авиации, базирующийся в Таллинне (TLL), расширил свой сертификат EASA. Главная особенность нового сертификата Part-145 в том, что теперь Fort Aero предлагает линейное техническое обслуживание для самолетов типа Falcon 900EX EASy (включая модели 900DX и 900LX), в дополнение к Falcon 2000 (CFE738) и Nextant 400XT (Williams FJ44).



Линейное техобслуживание от Fort Aero представляет собой широкий спектр услуг, от ежедневных технических осмотров и регулярных инспекций маршрута до замены шасси и тормоза.

Расширенный сертификат поддерживает больше типов самолетов – это значит, что клиенты могут сэкономить на сервисе, потому что поддерживаемые модели воздушных судов можно обслуживать прямо в Таллинне, а не где-нибудь далеко от базы. «Расширение спектра наших услуг говорит о том, что Fort Aero – превосходный выбор в этом регионе», - говорит представитель компании Кристьян Тынисте.

## Diamond Aircraft сертифицировал в Китае DA62

Австрийская компания Diamond Aircraft, принадлежащая китайским инвесторам, сообщает о получении в Китае сертификата типа на поршневой DA62. Представители производителя уточнили, что первая машина будет поставлена в Поднебесную уже в сентябре.

«Семиместный самолет имеет огромный потенциал в Китае благодаря большому пространству в салоне, низким эксплуатационным расходам и превосходным летным характеристикам. DA62 будет особенно привлекательным для китайского сообщества владельцев-пилотов, а также клиентов, которые ищут вариант «полета с шофером». Этот тип дает владельцу все преимущества частного путешествия за небольшую плату и без необходимости получения лицензии пилота», - комментируют в Diamond Aircraft.

DA62 находится в верхнем сегменте поршневой линейки австрийского производителя и нацелен на частных владельцев и коммерческих операторов. «Это будет идеальный самолет для авиатаксы – с семью креслами, большим, комфортабельным салоном и просторным багажным отделением», - отмечают представители компании.

«DA62 – это ступенька вверх для владельцев Cirrus (SR20/22), а также хорошая альтернатива для операторов старых Beechcraft Baron и Cessna 400-й серии. Я знаю, что говорю, так как на протяжении многих лет владел четырьмя самолетами Baron и тремя 400-им Cessna. Серия DA62 основывается на сильных сторонах DA42, с увеличенной производительностью, полезной нагрузкой, объемом салона и утилитарностью», - комментирует генеральный директор Diamond Aircraft Кристиан Дрис.



## ASG нашел медицинского партнера

Гонконгская консалтинговая компания Asian Sky Group (ASG) подписала соглашение о сотрудничестве с Beijing Red Cross Emergency Medical Center (Beijing 999).

Beijing 999 – первый комплексный спасательный центр в Китае, объединяющий общие спасательные операции и помощь при стихийных бедствиях. Он управляет крупнейшим в стране цифровым и интеллектуальным диспетчерским центром, который состоит из 200 линий неотложной медицинской помощи, а также парком воздушных судов, включающий два вертолета Airbus H135, Dassault Falcon 2000LX и Gulfstream G550. Beijing 999 работает круглосуточно и может летать по внутренним и международным маршрутам.

В рамках нового соглашения партнеры уже выполнили первый рейс по перевозке пациента из Китая в Европу.

«Эта полет продемонстрировал эффективность и профессионализм «Beijing 999» на всех стадиях организации: от подачи заявки на получение разрешения на медицинскую эвакуацию до полета в кратчайшие сроки, а также предоставления информации о рейсе и самочувствие пациента в режиме реального времени. Полет прошел успешно, и мы с нетерпением ожидаем дальнейших медицинских миссий с нашим новым партнером», - резюмирует генеральный директор Asian Sky Group Джеффри Лоу.

За последние два года основными клиентами Asian Sky Group стали частные китайские заказчики. По словам Джеффри Лоу, спрос в Большом Китае останется сильным еще на протяжении нескольких лет, так как значительное число частных лиц и компаний «раскусили» преимущества деловой авиации.

## Textron Aviation снизила поставки

Во втором квартале компания Textron Aviation неожиданно сократила поставки турбовинтовых самолетов и бизнес-джетов, что привело к снижению выручки на 15%, сообщила материнская Textron Inc. В общем, Cessna и Beechcraft во втором квартале 2019 года по сравнению с прошлым годом уменьшили поставки на два бизнес-джета Citation и на 14 турбовинтовых King Air, что привело к сокращению выручки на \$153 млн, до \$1,1 млрд. Несмотря на более низкие поставки – 46 бизнес-джетов и 34 турбовинтовых самолета – квартальная прибыль производителя по сравнению с прошлым годом выросла на \$1 млн.

Генеральный директор Textron Inc. Скотт Доннелли на телефонной конференции с аналитиками сказал, что в конце мая компания наблюдала более низкие темпы заказов по всей линейке продуктов, «в значительной степени связанных с неопределенностью в отношении пошлин и опасений по поводу экономиче-

ского роста», в частности, ссылаясь на угрозу президента Дональда Трампа по увеличению пошлин на товары из Мексики. «Была пара конкретных сделок с клиентами, которые ведут большой бизнес в Мексике, и их бизнес зависит от этого решения, и они очень испугались», - пояснил он. «Этот отчасти стало неожиданностью, и, конечно, теперь оно ушло. Но ... были очень конкретные сделки, которые свернуты из-за этого».

С тех пор эти опасения ослабли, и сочетание положительных экономических показателей, наряду с сигналом Федерального резерва о снижении процентных ставок, указывают на улучшение в текущем квартале. «Наше мнение о третьем квартале остается позитивным, и мы ожидаем, что поставки и заказы будут расти в течение второй половины года, что будет способствовать росту выручки в Textron Aviation», - сказал он.



## Gulfstream требует доработать G650

Компания Gulfstream призывает операторов самолетов G650ER, возраст которых более 24 месяцев, немедленно выполнить служебный бюллетень Rolls-Royce, включающий проверку и смазку механизма поворота лопаток (VSV) компрессора высокого давления. В письме о техническом обслуживании и эксплуатации (M&O), направленном эксплуатантам в конце прошлой недели, сообщалось, что воздушным судам, имеющим серийные номера с 6001 по 6254, «будет разрешен один полетный цикл для перемещения воздушного судна» до тех пор, пока не будет выполнена соответствующая работа, описанная в сервисном бюллетене Rolls-Royce Non-Modification SB-BR700-72-900178 или Gulfstream Customer Bulletin 246 (в котором содержатся инструкции по соблюдению SB).

Письмо, разосланное на прошлой неделе, стало следствием двух инцидентов, связанных с выключением двигателя в полете, которые произошли менее чем за один год. Первый случился в сентябре 2018 года, а второй – в последние недели. Последующие исследования показали, что оба выключения были вызваны повышенным трением в механизме VSV компрессора высокого давления. «Когда присутствуют условия высокого трения, для работы системы VSV требуется чрезмерный крутящий момент, что приводит к команде системы электронного управления двигателем на отключение», - сообщили в Gulfstream.

После первого инцидента Rolls-Royce выпустил сервисный бюллетень для проверки и смазки механизма VSV в течение 12 месяцев. Но после второго случая Gulfstream сказал: «Мы решили, что было бы разумно ускорить проверку и выпустить требования по смазке для самолетов, которые эксплуатировались в течение 24 месяцев или более, начиная с июля 2019 года».

## PrivateFly предлагает фиксированные цены на рейсы в США

Чартерная платформа PrivateFly, принадлежащая компании Directional Aviation, запустила свой первый маршрут по фиксированной ставке в США. Этим летом прямой чартер на 8-местном Challenger 300 между Нью-Йорком и аэропортами Лос-Анджелеса или Сан-Франциско доступен за \$29000.

Стоимость указана для перелета в одну сторону в любом направлении, для рейсов, вылетающих до 30 сентября 2019 года в указанных аэропортах на каждом побережье. По данным PrivateFly, это на 30% меньше, чем обычная рыночная стоимость за самолет эквивалентного размера.

Эксклюзивные фиксированные цены становятся все более отличительной особенностью в предложении PrivateFly после успеха программы фиксированных цен «City Pairs» в Европе, которая стартовала в апреле. Она предлагает фиксированные цены на Nextant 400XTi и Legacy 600, начиная с €4500 между Лондоном и Парижем.

Адам Твиделл, генеральный директор PrivateFly, комментирует: «Показав двойной рост в прошлом году, мы смогли использовать нашу выросшую покупательскую способность, а также нашу группу и более широкие отраслевые связи, чтобы предоставить чартерным клиентам инновационные, эксклюзивные предложения, которые они не смогут найти в другом месте. Принимая участие в заблаговременном увеличении количества летных часов по конкретным маршрутам, которые являются эффективными, PrivateFly может устанавливать цены по ставкам ниже обычных – и гарантировать их неизменность».

«Наша программа City Pairs в Европе пользуется большим успехом среди клиентов, и мы ожидаем, что наша первая фиксированная ставка в США будет

столь же популярной. Обычно чартерные цены по запросу являются динамическими и зависят от нескольких рыночных факторов. Но для этих маршрутов и самолетов цена устанавливается в течение периода предложения и, по крайней мере, на 30% ниже, чем обычные рыночные цены на эквивалентный самолет».

Цена в \$29000 – за чартер в одну сторону между указанными аэропортами и включает все налоги и сборы, стандартное питание, и Wi-Fi на борту.



## Поставлен трехсотый Challenger 350

Bombardier Business Aircraft поставил трехсотый Challenger 350. Впервые самолет был анонсирован в мае 2013 года в рамках женеvской выставки EBACE. «Поставка 300-го бизнес-джета Challenger 350 всего через пять лет после его ввода в эксплуатацию стала по-настоящему важной вехой для Bombardier и подчеркивает доверие наших клиентов к популярному семейству Challenger», - сказал Питер Ликорей, вице-президент по мировым продажам и маркетингу.

На выставке EBACE 2019 Bombardier объявил об улучшении летных характеристик, салона и кабины экипажа Challenger 350, которые планируется внедрить в этом году. По словам Дэвида Колила, президента Bombardier Aviation, модернизация «отражает давнюю приверженность к постоянному внедрению инноваций и повышению производительности семейства Challenger 300».

Улучшение производительности увеличивает дальность полета при вылете с коротких ВПП на 1500 морских миль, что частично достигается за счет улучшения работы руля направления и эффективности торможения. Это позволит обновленному самолету совершать полеты в Санта-Монику, Калифорния, где недавно сократилась ВПП до 3500 футов, в дополнение к сертификатам на крутой заход на посадку, полученные от EASA, FAA и Transport Canada в прошлом году.

В салоне улучшенная акустическая изоляция снижает и так уже низкий уровень шума CL350 на 1–2 дБ и на 4–5 дБ ниже, чем в предыдущих моделях CL300, что делает его самым тихим в классе.

## Safran вновь срывает планы производителей

Компания Textron официально сообщила, что приостановила разработку своего нового бизнес-джета Citation Hemisphere из-за отсутствия прогресса в двигателях Safran Silvercrest.

«Мы пришли к выводу, что двигатель еще не продемонстрировал характеристики, необходимые для проектирования самолета, и приостановили программу. Любое решение о пересмотре программы в будущем будет зависеть от состояния рынка, проверенных характеристик двигателя и конкурентной среды в то время», - прокомментировал Скотт Доннелли, председатель и исполнительный директор Textron Inc.

В свою очередь Safran распространил заявление, в котором говорится, что первоначальный контракт на поставку двигателей Silvercrest, заключенный с Textron (Cessna), был расторгнут без «каких-либо финансовых обременений для обеих сторон».

Как ранее сообщал BizavNews, в марте текущего года Safran завершила проектирование доработанной секции компрессора высокого давления своего турбореактивного двигателя для бизнес-джетов Silvercrest. Именно проблемы с компрессорной секцией двигателя привели к тому, что в конце 2017 года Dassault закрыл программу Falcon 5X с двигателем Silvercrest. По словам Safran, первые испытания Silvercrest с новым компрессором высокого давления начнутся в третьем квартале, на которых разработчики должны убедиться, что проблема решена. Однако этих аргументов для Textron явно не хватило. Впрочем, так же, как и Dassault Falcon, который не стал ждать эволюции двигателя и перезапустил программу 5X, сделав при этом новый продукт (6X).

Еще в прошлом году многие аналитики прогнозиро-

вали такой сценарий. «Непрекращающиеся проблемы с двигателем Safran могут привести к тому, что Textron выйдет из борьбы или, по крайней мере, еще более затянет время с выходом в перспективную нишу джетов с большой кабиной, которая к тому времени уже может быть переполнена. Похоже, что Textron приостанавливает Hemisphere из-за проблем с двигателем и из-за вероятной конкуренции со стороны Gulfstream», - сказал Джон Равив, старший аналитик и вице-президент авиационной и оборонной тематике в Citi Research.

Роланд Винсент, президент Rolland Vincent Associates и управляющий директор JetNet iQ, полагает, что Textron скорее отложит программу, чем еще раз скорректирует график. «Они еще должны сертифицировать, а затем продавать самолеты Longitude, которые только со временем дадут им естественную клиентскую базу для перезапущенной программы Hemisphere», - сказал Винсент. «Это еще одна хорошая новость для трех крупных производителей – Bombardier, Dassault и Gulfstream – и любых программ, которые они сейчас развивают или рассматривают. Четвертый конкурент не дал бы ценовую дисциплину и маржу в этой нише».



## Qatar Executive купил джетов на \$1 млрд.

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) подписал с Gulfstream контракт на \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 самолетов G650ER и четыре G500. По словам источников в компании, торжественное подписание нового договора состоялось в Белом Доме 9 июля во время официального государственного визита эмира Катара в США. Со стороны Катара свою подпись поставил Акбар Аль Бакер, генеральный директор группы Qatar Airways.

Даты поставок новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году у компании Gulfstream Aerospace. В 2014 году компании

подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER. В июне текущего года получила два бизнес-джета Gulfstream – G650ER и G500. Оба самолета (A7-CGF и A7-CGS) уже прибыли в Доху и вскоре приступят к полетам. Таким образом, в настоящее время парк оператора состоит из десяти самолетов американского производителя – шесть G650 и четыре G500, что делает компанию крупнейшим эксплуатантом Gulfstream в регионе.

Основная задача компании, по мнению исполнительного директора Этторе Родаро, вывести Qatar Executive на карту мира, поскольку в настоящее время она ассоциируется, как местный перевозчик. «Мы воспринимаем рынок, как местный оператор на Ближнем Востоке, но это не отражает реальность. Qatar Executive действительно летает на международном уровне. Мы являемся международной компанией, стремящейся проникнуть на целевые рынки».

Во время блокады, наложенной в 2017 году на страну Саудовской Аравией, ОАЭ, Бахрейном и Египтом, руководство Катара сосредоточилось на рынке вне Совета сотрудничества стран Залива (ССЗ). «У нас международная клиентура, так что влияние было минимальным. Это также предоставило возможности для роста, и мы откроем три новых офиса в этом году в Шанхае, Москве и Лондоне», - комментирует г-н Родаро.

Г-н Акбар Аль Бакер подтвердил, что Qatar Executive постепенно выведет из эксплуатации свой флот крупногабаритных бизнес-джетов Bombardier, состоящий сейчас из четырех Global 5000 и одного XRS. «А три наших Challenger 605 будут сконфигурированы для работы в воздушной скорой помощи», - говорит он. «Большой салон этого бизнес-джета имеет идеальный размер для медицинской эвакуации, а дальность (4000 миль) достаточна для полета из Дохи в Лондон, который является популярным маршрутом».

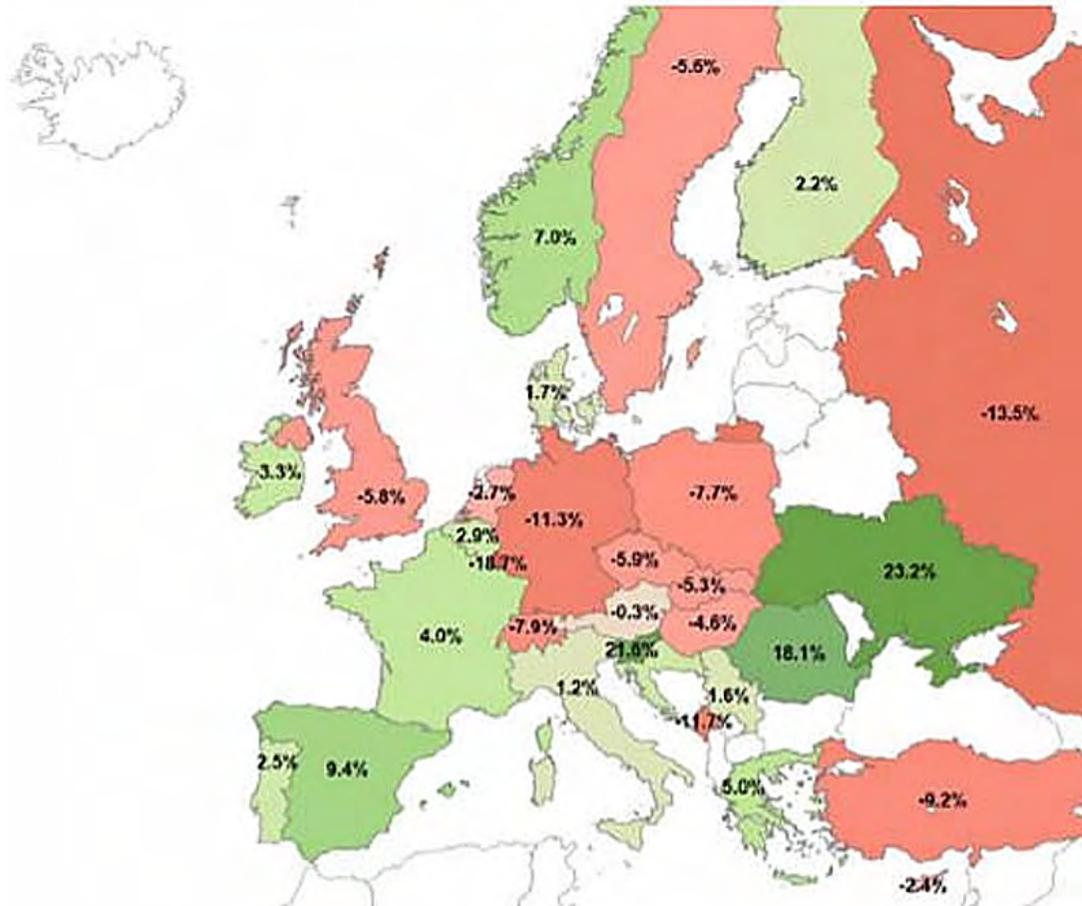
До последнего момента парк Qatar Executive состоял исключительно из самолетов канадского авиапроизводителя Bombardier, теперь же флагманами катарской компании являются G650ER, а в будущем и G500, G600. Правда не исключено, что Qatar Executive станет заказчиком новейшего бизнес-джета Bombardier Global 7500.



## Европейская бизнес-авиация ослабевает

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в июне 2019 года. В первом летнем месяце 2019 года в Европе выполнено 87236 рейсов бизнес-авиации. Несмотря на то, что это был самый загруженный месяц текущего года, трафик снизился на 1,7% в годовом исчислении, что соответствует общему падению активности в первом полугодии. 12-месячная тенденция активности деловой авиации в Европе является плоской.

### June 2019: YOY TREND



Июньский спад был самым сильным среди турбовинтовых самолетов, полеты которых снизились на 6%, а в сегменте АОС – на 9%. Количество рейсов бизнес-джетов сократилось на 2%. Трафик чартеров остался на уровне прошлого года, но частные рейсы упали. Крупноразмерные бизнес-джеты показали небольшой рост в течение последних 12 месяцев, но активность легких самолетов снизилась на 2%.

Рынок Франции вырос на 4% в годовом исчислении. В то же время трафик в Великобритании упал на 6% и на 11% – в Германии. Активность деловой авиации в Испании выросла на 9%. С начала 2019 года активность во Франции снизилась на 1%, в Великобритании, Германии и Швейцарии – на 3-5%.

В прошлом месяце полеты больших джетов выросли на 3,4%, а активность легких и средних упала на 3,9%. Контраст был наиболее заметен в Великобритании – трафик больших джетов вырос на 3%, а легких и средних упал на 11%. В Германии активность крупноразмерных джетов в июне снизилась на 12%.

Активность сегмента чартеры/АОС резко упала в Великобритании, Германии и Швейцарии, но выросла на 5-10% в Испании, Нидерландах и Греции. Частные рейсы выросли в Бельгии и Испании, но снизились в Германии и России. В целом чартерный рынок упал на 2%, продолжая стагнацию с третьего квартала 2018 года.

Несмотря на то, что в июне трафик деловой авиации внутри Европы снизился на 2%, полеты в Северную Америку выросли на 5%, а в Латинскую Америку – на 23%. Трафик в Африку за последние 12 месяцев вырос на 3%. Наибольшее снижение в июне произошло на маршруте Париж Ле-Бурже (LFPB) – Женева (LSGG).

Активность бизнес-джетов Bombardier в прошлом месяце увеличилась, особенно в категории тяжелых самолетов. Трафик Gulfstream снизился в большинстве сегментов. Активность ультрадальних джетов Dassault выросла на 8%, а VLJ Cessna снизили трафик на 17% в годовом исчислении. Частные рейсы на Embraer сократились, но чартеры на бразильских джетах показали хорошую динамику.

Сегменты ультрадальних, тяжелых, суперсредних и суперлегких бизнес-

джетов в июне 2019 года несколько выросли, что было нивелировано снижением в сегментах бизнес-лайнеров, средних и всех легких джетов. Тем не менее, чартеры на ультрадальних самолетах выросли на 8%.

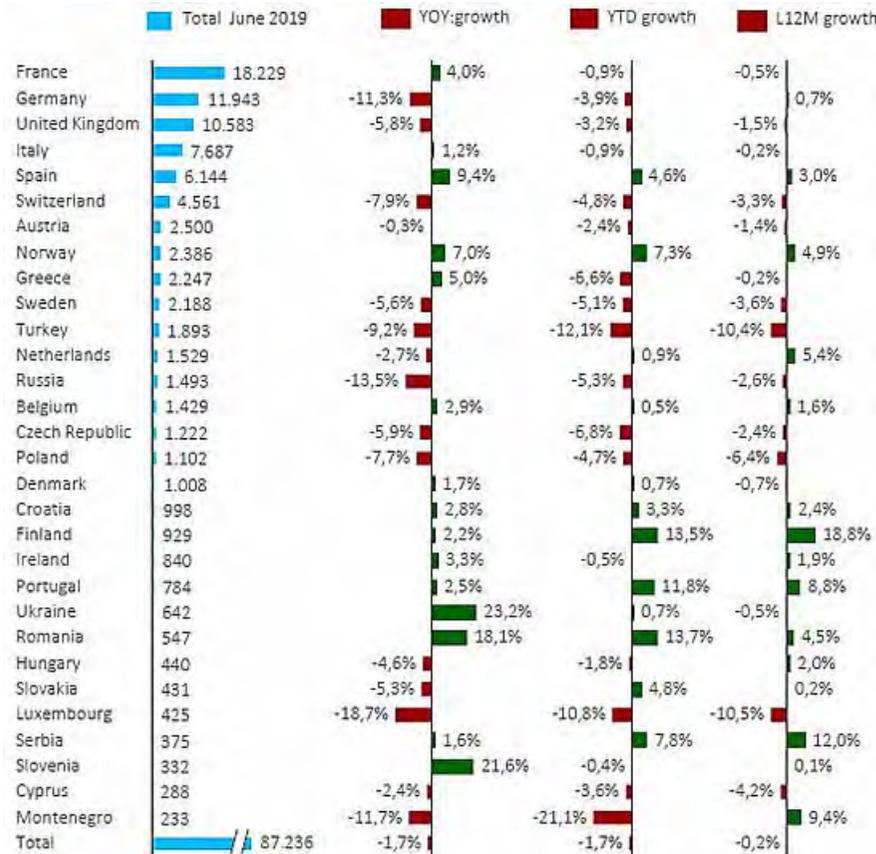
Хотя общая тенденция в годовом исчислении была отрицательной, большинство из 15 самых популярных типов самолетов деловой авиации в июне показали рост, в частности Global Express, Diamond Twin-Star и Challenger 350.

Самый загруженный аэропорт деловой авиации в Ев-

ропе – LFPB (Ле-Бурже) – показал снижение активности на 2%, а LSGG (Женева) упал на 10%. В то же время LFMN (Ницца) вырос на 2%, EGLF (Фарнборо) – на 8%, LFMD (Манделье) – на 18% и LEMD (Барахас) – на 31%. Но ТОП 8 европейских аэропортов в течение первых 6 месяцев 2019 года показали снижение трафика.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX, комментирует: «Во всех месяцах этого года, за исключением одного, наблюдалось снижение летной активности по сравнению с прошлым годом, причем

трафик в первой половине 2019 года был примерно на 2% меньше, чем в 2018 году. Очевидно, что это отражает мрачную макроэкономическую картину с замедлением экономики Германии и хаосом с Brexit, что нашло отражение в значительном снижении активности полетов в обеих странах. Но большая часть чартерных направлений будет востребована в ближайшие два месяца, и операторы надеются, что некоторый рост в горячих местах в начале лета, таких как Миконос, Ибица и Ницца, является признаком того, что спрос будет оставаться устойчивым в течение третьего квартала этого года».



## SD обеспечила поддержку нового рекорда

Руководители компании Satcom Direct (SD), ведущего провайдера услуг связи для деловой авиации, встретили G650ER с участниками проекта One More Orbit после посадки на аэродроме Space Florida Launch and Landing Facility (ранее известного как Shuttle Landing Facility), где завершилась попытка рекорда самого быстрого кругосветного перелета через оба географических полюса. Перелет, занявший 46 часов 39 минут и 38 секунд, снял около шести часов с предыдущего рекорда, и за ним наблюдали по всему миру с помощью прямой видеотрансляции с борта.

Связь на всем полете, включая передачу полетной информации для экипажа и видеотрансляцию, предоставила SD, совмещающая собственную сетевую инфраструктуру с сервисом Global Xpress от Inmarsat. Использование различных решений SD позволило обеспечить постоянную связь для экипажа, наземных служб в аэропортах посадки, технических служб оператора, а также для представителей телекомпаний, и авиационных энтузиастов, следивших за всем ходом полета.

Учитывая потребности рекордного полета, команда

SD предоставила оборудование и необходимые сервисы для самой высокоскоростной связи для деловой авиации. Команда проекта One More Orbit оставалась на связи по всей территории покрытия, что стало возможным благодаря оборудованию SD и системе SD Pro – это гарантировало видеотрансляцию в реальном времени, а также другие услуги связи.

Учитывая уникальную конфигурацию оборудования для этого проекта, которая должна была помочь команде проекта и съемочной группе документального фильма о полете, а также реализовать прямую видеотрансляцию, все элементы подверглись скрупулезному тестированию. Команда SD убедилась, что участники проекта получили в свое распоряжение все необходимые ресурсы для выполнения полета, который был приурочен к 50-летней годовщине миссии Аполлон-11 и высадке на Луну. Проверка всех систем связи подразделением SD в Фарнборо вместе с Inmarsat и членами съемочной группы фильма о полете. Непосредственно перед вылетом во Флориду для старта рекордного полета, были проведены финальные тесты в сервисном центре Gulfstream в Саванне.

Операционная платформа SD Pro позволила экипажу оставаться на связи с наземными службами, и обмениваться необходимой полетной информацией для повышения эффективности полета, что было критически важно для успеха проекта и улучшения времени относительно предыдущего рекорда. SD Pro также обеспечила возможность отслеживания местоположения борта через сайт проекта One More Orbit на протяжении всего полета, протяженностью 40 172 км.

Важность проекта требовала высочайшего уровня защиты данных, и такой сервис также был предо-

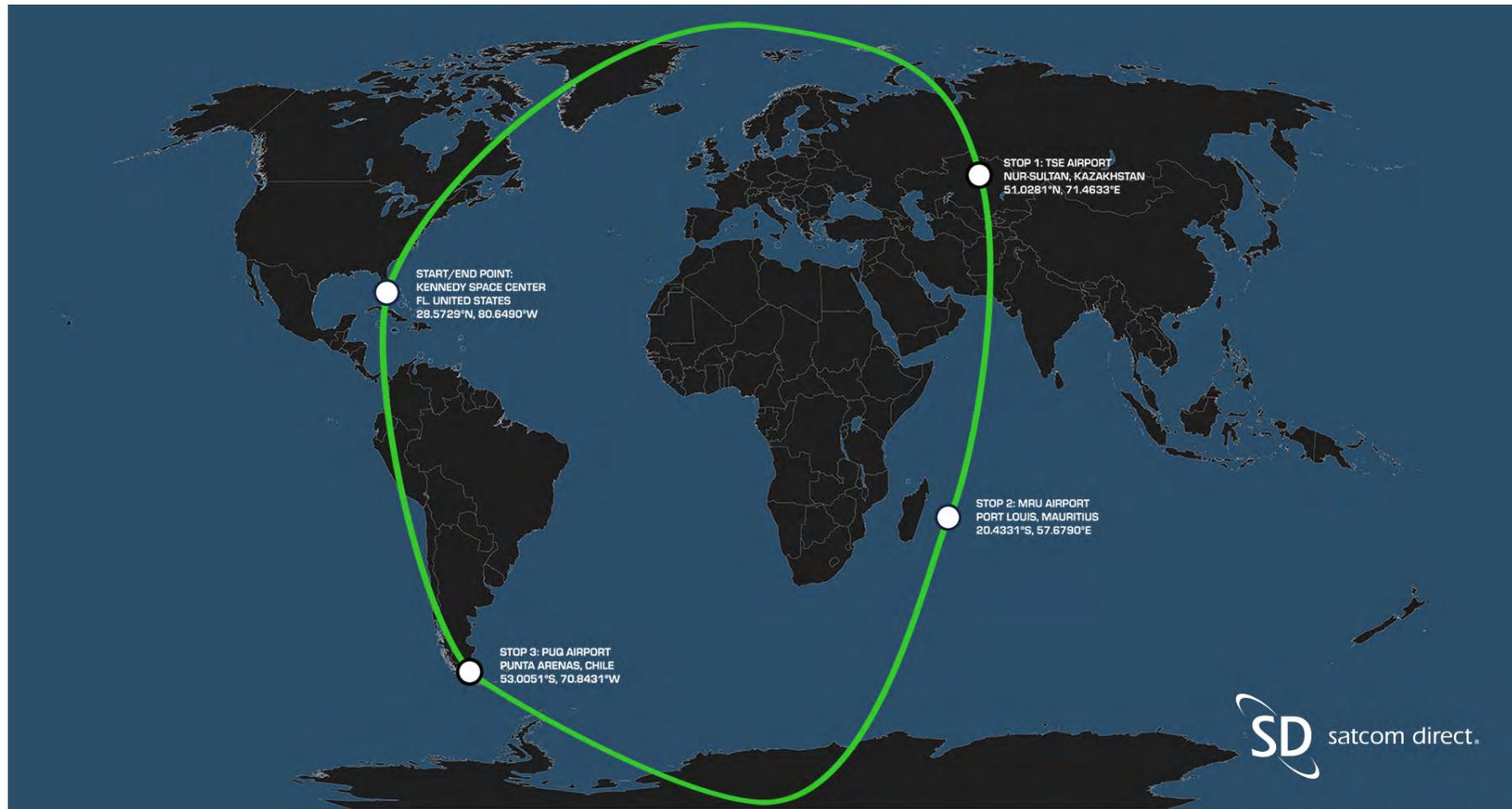


ставлен SD – поиск, идентификация и предотвращение угроз в реальном времени сало возможным благодаря сетевой инфраструктуре и собственному дата центру SD.

«Мы рады быть частью такого вдохновляющего приключения в честь астронавтов Аполлона-11, которые смело отправились в тот важный полет на Луну 50

лет назад. Мы от всего сердца поздравляем команду One More Orbit с успешным завершением рекордного полета. Это доказывает, что мечта может стать реальностью, и для нас честь принять участие в создании истории», – сказал Джим Дженсен, основатель и глава SD. «Мы гордимся быть на острие технологий связи для деловой авиации. Проект One More Orbit совпадает с философией SD направленной на постоянное

раздвигание границ, поиск новых решений и обеспечение эффективной связи, и мы всегда принимаем новые вызовы, делая возможным то, что казалось невозможным. Клиенты деловой авиации извлекут пользу из этого полета, так как мы узнали несколько новых вещей по ходу этого проекта. Он не только установил новый мировой рекорд, но и поднял стандарты связи для деловой авиации на новый уровень».



## Под стать королю

Правительство Нидерландов готовится к вводу в эксплуатацию своего нового флагмана – ВВJ. Самолет с символическим номером PH-GOV уже прибыл в распоряжение голландского правительства и в настоящее время проходит приемку, а также летные тесты для ввода в строй экипажей. Кастомизацией воздушного судна занималась Fokker Techniek.

Главной особенностью самолета является наличие просторной ванной комнаты. Душ можно принимать непрерывно в течение 20-ти минут, после чего вода отключится. Досуг в полете предлагается провести за кинопросмотром: лайнер оснащен несколькими

телевизорами с плоским экраном. Внутренняя отделка самолета повторяет цветовые решения дворцового кабинета короля.

Элементы интерьера салона разработал дизайнер Ян Таминиау, который давно дружит с супругой короля Максимой. Именно он продумал цветовую гамму для подушек и постельного белья. Ковер с бело-синим принтом также изготовили в студии Таминиау.

Лайнер был приобретен для Короля Нидерландов. Виллем-Александр находится у власти уже шесть лет и имеет практически безупречную репутацию среди



соотечественников. И все же, когда в июле 2019 года стало известно, что для правителя и его семьи приобрели самолет Boeing 737 (ВВJ) стоимостью 90 миллионов евро, многие жители Нидерландов были возмущены.

Согласно открытой информации, новый флагман, который пришел на смену Fokker 70, имеет салон, рассчитанный на перевозку 26 пассажиров. В самолете установлено две каюты (12 мест для первых лиц и 14 мест для сопровождающих), включая зону отдыха для экипажа и ванную комнату.

Напомним, что в апреле 2018 года министр транспорта Нидерландов объявил о покупке бизнес-джета ВВJ производства Boeing. Сумма же контракта оценена в 92,7 млн. евро, но без учета кастомизации. Одним из требований к новому самолету была дальность, а вернее способность беспосадочного полета во все части Королевства, включая Нидерландские Антильские острова в Карибском бассейне. Известно, что в тендере принимали участие четыре компании (их имена не раскрываются), но в итоге выбор пал на американского авиапроизводителя.

Между тем нынешний Fokker 70 PH-KBX 1995 года выпуска уже продан. Новым владельцам стала австралийская компания Fokker 70 Alliance, которая приобрела самолет за 3,7 млн. евро. Стоимость продажи была конфиденциальной информацией, вплоть до обсуждения в Парламенте вопроса о приобретении ВВJ. Таким образом, пока правительство

страны и члены королевской семьи и вовсе остались без VIP самолета.

Король Виллем-Александр давно известен страстью к авиации. Он обучался летному делу и не так давно признался, что иногда инкогнито занимает кресло второго пилота на чартерных рейсах нидерландско-

го перевозчика. Монарх также заявлял, что хочет пройти курсы по управлению Boeing 737.

Несмотря на крупные траты, в Нидерландах Виллем-Александр очень популярен у простых граждан. Король активно занимается благотворительностью, а члены его семьи помогают социальным проектам и фондам.



## Самолет недели

Оператор: **KlasJet**

Тип: **Boeing 737-522**

Год выпуска: **1992 г.**

Место съемки: **июль 2019 года, Geneva Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко