



На минувшей неделе главной новостью стал отчет GAMA по поставкам в первом полугодии текущего года. Согласно отчету ассоциации, в течение первых шести месяцев 2019 года поставки поршневых и реактивных самолетов увеличились по сравнению с тем же периодом 2018 году, тогда как поставки турбовинтовых самолетов и вертолетов снизились. Подробнее читайте в этом выпуске нашего еженедельника.

Также на этой неделе компания Gulfstream Aerospace поставила первый серийный G600, владельцем которого стал неназванный клиент из США. Прошло чуть больше месяца после того, как сверхдальний бизнес-джет получил сертификат типа FAA и было сертифицировано производство самолета. Самолет поступил в эксплуатацию после программы разработки и испытаний, которая включала в себя около 100 000 часов лабораторных тестов и более 3200 часов в воздухе.

Приятная новость от Bombardier. Канадский авиапроизводитель впервые покажет в рамках московской выставки RUBAE 2019 свой новый флагман Global 7500. Самолет будет представлен на статической стоянке.

И в заключении хотелось бы поздравить наших старинных партнеров. «СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС», входящая в состав компаний, работающих под единым брендом «SKYPRO», увеличила свой вертолетный парк Leonardo AW139 до четырех машин. Таким образом, компания становится крупнейшим частным эксплуатантом вертолетов Leonardo AW139 в России.



Global 7500 дебютирует на RUBAE

Канадский Global 7500 в мае покорила публику в Женеве на выставке EBACE 2019, когда впервые была представлена серийная модель

стр. 21



MedAire определил неблагоприятные страны

Американская компания MedAire International опубликовала рейтинг медицинских рисков и угроз для деловых путешественников в 2019 году

стр. 22



Поставки бизнес-джетов значительно выросли

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала предварительные результаты работы отрасли в первом полугодии 2019 года. Согласно отчету, поставки поршневых и реактивных самолетов увеличились

стр. 23



Супергигант с российскими корнями

Во время визита в американский город Эверетт на завод компании Boeing нам удалось поближе познакомиться с одним из самых необычных самолетов в мире. Boeing Dreamlifter сразу покорила нас, и сегодняшний рассказ об этом супергиганте

стр. 24

Gulfstream
G600



Piper M500 дебютирует в России

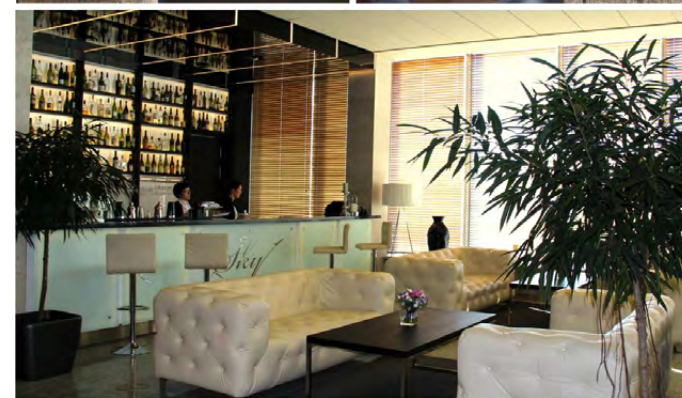
Американская компания Piper Aircraft впервые презентует российским клиентам свой новый турбовинтовой самолет бизнес-класса M500. Дебют самолета состоится в рамках московского авиасалона МАКС 2019, который начнет свою работу в конце августа в подмосковном Жуковском.

Силовая установка Pratt & Whitney PT6A-42A мощностью 500 л.с. позволяет шестиместному самолету выполнять полет с максимальной крейсерской скоростью 260 узлов (истинная) на дальность до 1000 морских миль. Комплект приборов Garmin включает два PFD диагональю 10 дюймов и один MFD диагональю 12 дюймов и поставляется с новым программным обеспечением, поддерживающим автопилот GFC700 с улучшенной системой автоматического управления (AFCS). В число функций AFCS включена система ухода на второй круг нажатием одной кнопки, система Electronic Stability Protection (ESP),

помогающая избежать выхода на критические углы атаки и сваливания, попадания в сложные положения, потери управления и т.д. Система работает независимо от автопилота и задействована исключительно в ручном режиме управления самолетом.

Кроме того, M500 оснащен новой цифровой системой герметизации (наддува), полностью интегрированной с G1000, транспондером GTX 33 с расширенным сквиттером и двумя USB-портами для зарядки. В качестве резервного комплекта приборов использован Aspen EFD-1000. В число опций входят TAS GTS 825, которая при подключении GTX 33ES, обеспечивает полное соответствие ADS-B In и Out, и приемник глобальной спутниковой связи Iridium Garmin GSR-56.

В 2017 году Piper Aircraft анонсировал три новых модели, которые получили названия M600, M500 и M350.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Поставлен первый серийный G600

Компания Gulfstream Aerospace поставила первый серийный G600, владельцем которого стал неназванный клиент из США. Прошло чуть больше месяца после того, как сверхдальний бизнес-джет получил сертификат типа FAA и было сертифицировано производство самолета.

«Мы всегда стремимся превзойти ожидания наших клиентов и наша первая поставка G600 – яркий тому пример», - сказал президент Gulfstream Марк Бернс. «Усилия, приложенные нашей командой, позволили этому технически совершенному самолету перейти от сертификации к поставке за чрезвычайно короткий промежуток времени. Мы очень гордимся всеми,

кто принимал участие в реализации этого, и выполняем свои обещания клиентам о введении G600 в эксплуатацию в 2019 году».

G600 получил сертификат типа и одобрение производства от FAA 28 июня 2019 года. Самолет поступил в эксплуатацию после программы разработки и испытаний, которая включала в себя около 100 000 часов лабораторных тестов и более 3200 часов в воздухе.

G600 может долететь без посадки из Парижа до Лос-Анджелеса или Гонконга со средней скоростью 0,90 Маха.





meridian
air company



Когда выбирают – выбирают нас!

- ✦ Эксплуатация воздушных судов
- ✦ Чартерные VIP-перевозки
- ✦ Менеджмент воздушных судов
- ✦ Организационное обеспечение полетов и наземное обслуживание
- ✦ Авиационный консалтинг
- ✦ Поддержание летной годности воздушных судов



IS-BAO
Stage III



К



КРЫЛОН



SAPPHIRE
PEGASUS



АОБТ



RUBAA



EBAA

Тел.: +7 495 500 32 21 (11)
Факс: +7 495 589 97 56

www.meridian-avia.com
comm@meridian-avia.com

Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марлелл компалл Волваздел лс. лмле десерлнл струкчур лБолваздел лс. Все права защлленл.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

ЕхесuJet начнет полеты на Global 7500

ЕхесuJet (входит в Luxaviation Group) до конца августа приступит к эксплуатации первого флагмана Bombardier Global 7500. Самолет будет базироваться в Германии и эксплуатироваться исключительно в интересах частного заказчика.

Также в компании сообщили о пополнении чартерного парка очередными бизнес-джетами Bombardier Global Express и Dassault Falcon 8X. 14-местный Bombardier Global Express будет базироваться в Германии. Перед началом эксплуатации воздушное судно

прошло капитальный ремонт и получило обновленный интерьер. С середины августа самолет доступен для выполнения чартерных рейсов. Dassault Falcon 8X будет базироваться в Малайзии и, как отмечают в компании, свяжет важные пары городов, в том числе Гонконг – Париж, Лондон – Кейптаун и Лос-Анджелес – Пекин.

Как рассказал Никлас фон Планта, вице-президент ЕхесuJet Europe, в ближайшее время парк оператора пополнят еще семь самолетов.



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

The advertisement features a black background. At the top, the Russian phrase "НАМ ДОВЕРЯЮТ" (We trust them) is written in white, spaced-out capital letters. Below this is a front-facing view of a private jet aircraft, showing its nose, cockpit, and wings. At the bottom, the SkyClean logo is displayed, consisting of a blue stylized airplane icon followed by the brand name "SkyClean" in white. Underneath the logo, the services "ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ" (Detailing · Cleaning · Consulting) are listed in white capital letters.

Praetor 500 получил сертификат типа

Embraer Executive Jets в рамках латиноамериканской выставки LABACE 2019 получил сертификат типа для Praetor 500 от бразильского авиационного регулятора (ANAC—Agência Nacional de Aviação Civil). По данным компании, характеристики нового бизнес-джета, достигнутые в ходе сертификационных испытаний, превзошли показатели, установленные в качестве целей программы.

Среди них – межконтинентальная дальность 3340 морских миль (6200 км) с запасом топлива по нормам NBAA IFR и с четырьмя пассажирами, высокая крейсерская скорость 466 узлов (863 км/ч) и полезная нагрузка 1600 фунтов (726 кг) с полным запасом топлива. Также превышены расчетные взлетно-посадочные характеристики в реальных условиях – взлетная дистанция составила 4222 фута (1287

метров), и эта цифра уменьшается до 2842 футов при заправке топливом для полета на 1000 миль. Посадочная дистанция составляет 2086 футов.

По заявлению производителя, эти характеристики делают Praetor 500 самым быстрым и самым дальним бизнес-джетом в своем классе. Среди других уникальных особенностей – электродистанционная система управления полетом (fly-by-wire), так как Praetor 500 – единственный самолет среднего класса, полностью использующий эту технологию. Джет также имеет лучшую в своем классе высоту в салоне – 5800 футов (1768 метров), которая в сочетании с технологией уменьшения турбулентности и высокоэффективной звукоизоляцией обеспечивает комфортный полет для пассажиров.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ЕВАА и ОНАДА провели совместный круглый стол

31 июля в Юрмале, накануне VII Балтийского форума деловой авиации, Европейская ассоциация деловой авиации и Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации провели совместный круглый стол по вопросам деловой авиации в странах Балтии. Спонсором мероприятия выступили Flight Consulting Group и FBO RIGA.

Участие двух ассоциаций в организации мероприятия не случайно. В рамках круглого стола, а 1 августа на конференции VII ВВАФ уже в большем объеме, представитель ЕВАА Артур Тома ознакомил участников мероприятий со статистическими данными деловой авиации в регионе. Основной трафик стран Балтии приходится именно на сообщение с Россией. В работе круглого стола с российской стороны приняли участие руководство и исполнительная дирек-

ция ОНАДА, а также представители крупнейших операторов деловой авиации.

В ходе встречи удалось не только обсудить статус отрасли деловой авиации в регионе, но и поднять ряд существенных вопросов, актуальных для предприятий деловой авиации России и ЕС. В частности, по инициативе представителей ОНАДА был поставлен вопрос каботажных частных полетов российских самолетов в пределах ЕС и возможность привлечения инвестиционных проектов деловой авиации в России.

Непосредственно ОНАДА и ЕВАА обсудили планы проведения совместного мероприятия в Москве, где планируется дальнейшее обсуждение и решение поставленных вопросов.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


Best FBO
in Europe




В первом полугодии Quest Aircraft поставил 13 Kodiak 100

В первом полугодии текущего года компания Quest Aircraft передала заказчикам 13 самолетов Kodiak 100 (семь машин в первом квартале, шесть – во втором квартале). В денежном эквиваленте сумма поставленных воздушных судов составила \$31 289 682 (согласно прайсу производителя на базовые версии).

Важным событием первого полугодия стало известие о том, что французская DANER приобретает Quest Aircraft. В настоящий момент детали сделки не известны. В случае положительного исхода DANER станет седьмым по величине производителем самолетов деловой авиации. По мнению аналитиков, этот шаг укрепляет два «стратегических столпа» компании, расширяя ассортимент продукции в сегменте турбовинтовых самолетов и «укрепляя» бизнес по производству самолетов. Кроме того, это поможет уве-

личить присутствие компании в Северной Америке.

Как сообщает пресс-служба DANER, благодаря этому крупному приобретению компания расширяет свое присутствие в сегменте АОН и деловой авиации, предлагая более широкий ассортимент из нескольких продуктов – ТВМ 910, ТВМ 940 и Kodiak 100.

«Приобретение компании Quest Aircraft Company стало дополнительным шагом для развития нашего бизнеса: появление первой промышленной площадки в США и расширение портфолио производимых самолетов. Это ключевое приобретение для DANER идеально согласуется со стратегией укрепления связей нашей компании с ведущими игроками аэрокосмического рынка Северной Америки. Quest была построена на основе ценностей, которые являются

общими для наших двух компаний, с акцентом на превосходство и стремлением к высококачественному, и надежному продукту», - комментирует генеральный директор DANER Дидье Каят.

В Quest Aircraft BizavNews рассказали, что компания полностью готова к увеличению объемов производства. По словам Пола Бренхама (Paul Branham), вице-президента по продажам Quest Aircraft Company, в год производитель может выпускать до 40 самолетов, а ближайший слот на поставку новой машины составляет шесть месяцев.

В России самолет Kodiak Series II открыт для продаж с 2018 года, а заказы на универсальный воздушный внедорожник принимает компания Aim of Emperor.




ELIT'AVIA. EXPECT EXTRAORDINARY.

Менеджмент воздушных судов и организация чартерных перевозок по всему миру

В Северной Осетии начала работу санитарная авиация

8 августа 2019 года вертолет «Ансат» компании «Русские Вертолетные Системы» совершил первый вылет в Республике Северная Осетия — Алания.

Вертолет, оснащенный современным медицинским модулем отечественного производства, под управлением экипажа «РВС» Владимиром Ходаковским, Андреем Киктевым и авиамедицинской бригадой территориального центра медицины катастроф, вылетел из международного аэропорта федерального значения «Владикавказ» в село Верхний-Ларс для эвакуации 2 пациентов, пострадавших в результате ДТП на Военно-Грузинской дороге. Мать и ребенок с переломами были доставлены в Верхний Ларс каретой скорой помощи, откуда вертолетом были эвакуированы на аэродром «Гизель» откуда пациенты были

доставлены в профильное медицинское учреждение каретой скорой помощи.

Ансат — отечественный легкий многоцелевой вертолет производства ПАО «Казанский вертолетный завод», входящего в холдинг «Вертолеты России». Максимальная скорость 275 км/ч. Вертолет обладает самой просторной кабиной в своем классе, что позволяет осуществлять медицинскую эвакуацию 2 пациентов одновременно.

Сегодня вертолеты «РВС» стоят на дежурстве и проводят плановую и экстренную транспортировку пациентов в Центральном, Приволжском, Уральском, Южном, Северо-Кавказском и Дальневосточном Федеральных Округах.

Всего, с 1 июня 2017 года, в регионах ответственности «Русских Вертолетных Систем» было эвакуировано 3060 пациентов.

«Русские Вертолетные Системы» — первый и крупнейший гражданский эксплуатант вертолетов типа «Ансат». В парке компании сегодня 13 вертолетов данного типа, 12 из которых оснащены современным медицинским модулем производства «Казанского агрегатного завода», а также 1 вертолет «Ансат» в VIP модификации. Также компания располагает 4 вертолетами Ми-8АМТ/МТВ, которые оснащены современным медицинским оборудованием. В 2019 году ожидается поставка дополнительных партий вертолетов.



JET
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over **30 years of aviation expertise**

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Первые полсотни

Pilatus Aircraft выкатил из цеха окончательной сборки на заводе в швейцарском городе Штанс пятидесятый PC-24. Это событие произошло спустя полтора года с начала эксплуатации новейшего швейцарского бизнес-джета. В феврале 2018 года американский оператор PlaneSense стал первым эксплуатантом PC-24.

Ключевые сертификаты типа FAA и EASA для PC-24 были получены в декабре 2017 года. Сейчас производитель поставил заказчикам более тридцати самолетов. Суммарный налет флота превысил отметку в 6000 часов.

После производства 40 самолетов PC-24, запланированных в этом году, темп сборки увеличится до 50 самолетов в следующем году, а также может еще возрасти. Тем не менее, в Pilatus поясняют, что максимальный темп на производственном объекте PC-24 в Штансе, Швейцария, составляет 60 самолетов в год.

Спрос на PC-24 намного превышает возможности компании, и сейчас рассматриваются другие варианты расширения производства, например, второй завод.

Pilatus Aircraft и авторизованные дилеры производителя в мае возобновили прием заказов на новейший бизнес-джет PC-24.

Напомним, что в этом году в рамках авиасалона МАКС-2019 Nesterov Aviation совместно с Pilatus Aircraft представят новейший реактивный PC-24. Кроме того, Pilatus PC-24 примет участие в официальной программе полетов в рамках МАКС-2019 и покажет свои уникальные характеристики, в числе которых посадка на грунтовую ультракороткую полосу. После участия в авиасалоне PC-24 совершит несколько демо-полетов для клиентов и представителей СМИ по России и вернется в родной Штанс.



Фото Stephan Widmer

PILATUS

PC-12 NG
САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION
Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

Bell поставил двухсотый Bell 505 Jet Ranger X

Bell Helicopter передал австрийскому клиенту двухсотый вертолет Bell 505 Jet Ranger X. Поставка первого вертолета состоялась в марте 2017 года.

По словам Патрика Мулая, старшего вице-президента Bell по международным продажам, Bell 505 стал успешной историей для производителя во всем мире. В конце прошлого года Патрик Мулай сказал, что Bell 505 забрал долю рынка у 1,2-тонного Robinson R66 и 1,7-тонного H120. В настоящее время Bell продвигает вертолет в сегмент рынка авиационных работ. По мнению Патрика Мулая, до дебюта Bell 505 не существовало «хорошего продукта» в сегменте легких машин для авиационных работ, и он считает, что JetRanger X дает компании конкурентное преимущество, которое позволит забрать долю на рынке у 2,25-тонного Airbus H125.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионики G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным. Одним из факторов успеха новой модели считается ее сравнительно невысокая цена — \$1,4 млн., позволяющая конкурировать с Robinson R66 стоимостью \$1,15 млн. (примерные цены в России).

Ранее, Bell Helicopter и Mecaer Aviation Group (MAG) представили новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X. Как комментируют партнеры, сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mecaer Aviation Group. Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций. Салон MAGnificent оборудован системой развлечений IFEEL с сенсорным управлением, установлены электрохромные окна. Система подавления шума SILENS свела шумы к минимуму и сделала возможным вести в салоне беседу без использования гарнитуры. Система развлечений IFEEL оснащена доступом к WI-FI, интерактивными картам, средствами регулирования естественного освещения, разнообразному аудио и видео контенту. Все системы легко управляются прямо с экрана смартфона или смарт-часов.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

Деловая программа RUBAE 2019: подготовка продолжается

11 и 12 сентября в рамках международной выставки деловой авиации RUBAE 2019, которая пройдет в центре бизнес-авиации Внуково-3, Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА) проведет во второй раз деловую программу выставки. Как в прошлом году, программа будет состоять из серии встреч, которые будут проходить в конференц-зале выставки.

В настоящее время идет активная работа по подготовке деловой программы. Среди планируемых тем, которые будут представлены на RUBAE – безопасность полетов и применение отраслевых стандартов в деловой авиации, правовое и налоговое регулирование отрасли, развитие и возможности деловой авиации в Арктике, вопросы кибер безопасности, обзор

рынка, презентации ведущих проектов российской деловой авиации.

У членов ОНАДА есть возможность дать свои предложения, касающиеся содержания программы, которые по возможности будут учтены.

В настоящее время работает специальный сайт www.bizavconf.ru, посвященный программе ОНАДА на RUBAE 2019 – на сайте можно найти материалы конференции 2018 года, а также следить за обновлениями и анонсами предстоящих мероприятий. ОНАДА приглашает всех принять участие в RUBAE 2019 и деловой программе выставки.

Информация о выставке на сайте www.rubae.ru.



Мы превратим ваш полет в
незабываемое путешествие

чартерные авиаперевозки
управление воздушными
судами
медицинская эвакуация
техническое обслуживание
грузовые перевозки
уникальная конфигурация



Jetex – спонсор RUBAE 2019

Jetex Flight Support (Jetex) выступит спонсором московской выставки RUBAE 2019, которая пройдет с 11 по 13 сентября во Внуково-3. В рамках выставки представители компании проведут переговоры со своими российскими коллегами.



Компания Jetex – крупнейший провайдер услуг по обслуживанию рейсов деловой авиации. Головной офис компании находится в международном аэропорту Дубай. В распоряжении Jetex Flight Support 200 штатных сотрудников, которые обеспечивают VIP-обслуживание для коммерческих, деловых и частных авиAPERелетов, координируя организацию наземного обслуживания в более чем 100 аэропортах Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы.

Крупнейшее FBO компания расположено в Dubai Al Maktoum International Airport, где Jetex Flight Support владеет половиной современного комплекса, специально построенного для обслуживания рейсов деловой авиации.

Как ранее сообщал BizavNews, к 2020 году компания будет иметь 50 собственных FBO. Глава Jetex Flight Support Адель Мардини ранее рассказал нашему изданию, что в настоящее время компания эксплуатирует или имеет контракты на строительство 29 FBO. Среди реализованных проектов – три объекта в Испании, пять в Марокко и по одному в Дубай, Париже и Флориде. К 2020 году Jetex Flight Support построит еще 21 FBO по всему миру.

Мардини отметил, что рост количества FBO вовсе не снижает значимость других сегментов бизнеса компании.

Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубай. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему миру – Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.

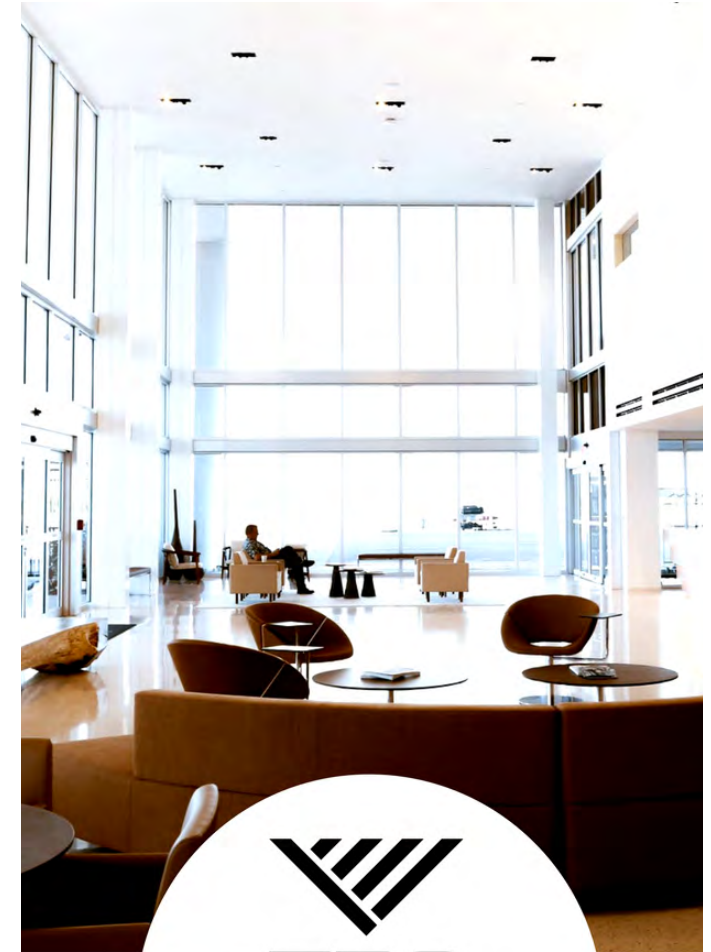
Planet Nine получает второй бизнес-джет Gulfstream

Чартерный оператор Planet Nine Private Air (P9PA) приступает к эксплуатации бизнес-джета Gulfstream G550. Самолет с бортовым номером N41PM внесен в свидетельство эксплуатанта оператора и доступен для выполнения чартерных рейсов. Это второй самолет Gulfstream в парке оператора. В прошлом месяце компания начала эксплуатацию первого бизнес-джета Gulfstream G650. 13-местный G650 был произведен в 2015 году и в настоящее время эксплуатируется P9PA в интересах частного лица. По согласованию самолет доступен для выполнения чартерных перелетов.

P9PA имеет две штаб-квартиры, в Лос-Анджелесе и Лондоне, и специализируется исключительно на чартерных перевозках. В конце июня прошлого года в P9 была полностью сформирована команда топ-менеджеров. Так, лондонский офис возглавил

бывший старший вице-президент и главный финансовый директор NetJets Билл Вульф. Кирти Оедра, которая возглавила отдел продаж, делает особую ставку на взаимоотношения с авиаброкерами, которые, по ее мнению, будут делать до 70% продаж компании. Соучредители P9PA Мэтт Уолтер и Джеймс Сигрим уже имеют опыт работы по продвижению компаний, включая Advanced Air Management.

Как комментирует Мэтт Уолтер, в P9PA видят увеличение спроса не только на полеты «от побережья до побережья», но и на чартеры в Россию и в страны Ближнего Востока. В июне 2019 года оператор получил пятый бизнес-джет Dassault Falcon 7X и с появлением самолетов Gulfstream провозные мощности компании позволяют удовлетворить любые пожелания заказчиков, как по дальности, так и по комфорту.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM

TOP SELECTED FBOS

Embraer подвел финансовые итоги

Бразильский производитель Embraer опубликовал результаты работы во втором квартале 2019 года. Компания показала хорошие результаты во всех сегментах, с ростом выручки по сравнению с тем же периодом 2018 годом, и объемом портфеля заказов в размере \$16,9 млрд. Executive Jets стал самым результативным сегментом, увеличив долю в доходах компании с 16,5% во втором квартале 2018 года до 21,5% во втором квартале этого года.



В течение второго квартала 2019 года Embraer Executive Jets поставил 25 самолетов – 19 легких (Phenom) и шесть больших (Legacy, Praetor, Lineage), по сравнению с 20-ю (15/5) в соответствующем периоде 2018 года. В первом полугодии компания увеличила годовой объем поставок на пять деловых самолетов, до 27 легких и девяти больших.

Компания по-прежнему рассчитывает по итогам 2019 года поставить от 90 до 110 деловых самолетов, так как во второй половине года прогнозируется увеличение поставок бизнес-джетов.

Выступая на парижском авиасалоне в июне, президент Embraer Executive Jets Майкл Амальфитано сказал, что продажа Boeing 80% акций подразделения коммерческой авиации Embraer, которую планируется завершить к концу года, обеспечит бразильской компании «чистые денежные средства в размере около 1 миллиарда долларов». Они будут инвестированы в рост компании.

JetSuiteX превращается в JSX

Чартерный оператор JetSuiteX провел ребрендинг и теперь называется JSX. На этой неделе компания представила новый бренд, логотип, ливрею, обновила сайт и рекламную кампанию. В качестве дочерней компании оператора JetSuite, основанной в 2016 году, JSX предлагает регулярные рейсы на самолетах Embraer 135 и 145 в компоновке бизнес-класса между определенными парами городов по ценам, которые конкурируют с регулярными авиакомпаниями.

В настоящее время JSX выполняет более 330 рейсов в неделю из шести аэропортов – Burbank (BUR), Las Vegas (LAS), Orange County (SNA), Napa/Concord (CCR), Oakland (OAK) и Seattle-Boeing Field (BFI). Сейчас компания готовится добавить седьмое направление – Phoenix (PHX).

«В JSX мы создали бизнес-модель, которая сочетает в себе лучшее из опыта коммерческих перевозок – доступность и рентабельность, а также лучшее

из частных полетов, а именно простоту, экономию времени и впечатления», - сказал соучредитель и генеральный директор JSX Алекс Уилкокк. «Поскольку мы продолжаем расти, важно, чтобы мы отличались не только уникальным брендом, но и новым типом решений для путешествий, которые ориентированы на создание «радостных, простых впечатлений» каждый раз, когда вы летаете, и что теперь четко отражено в нашем новом имени JSX».

Алекс Уилкокк запустил проект JetSuiteX после того, как увидел возросший спрос на полеты на короткие расстояния в JetSuite, но в то же время наблюдал, что перевозчики испытывают 30-процентное снижение пропускной способности на рейсах менее 500 миль. Идея заключалась в том, чтобы предоставить услугу, которая устранил хлопоты в аэропорту и сопутствующее время ожидания, но предложить тарифы, начинающиеся с \$89.



Латинская Америка будет расти

Канадский авиапроизводитель Bombardier в преддверии латиноамериканской выставки деловой авиации LABACE 2019 выпустил очередной прогноз по поставкам воздушных судов бизнес-авиации. Согласно прогнозу производителя, за этот период в регион будет поставлено 675 бизнес-джетов на общую сумму \$23 млрд. Это цифра на 100 машин больше, чем было поставлено за последнее десятилетие (575 самолетов). В Аргентине, Бразилии, Мексике и Венесуэле базируется 75% регионального флота Латинской Америки.

«Bombardier поставил 180 самолетов на латиноамериканский рынок за последние 10 лет и с оптимизмом смотрит на то, что поставки в регионе будут стабильными по мере улучшения экономики латиноамериканских стран», - комментируют в компании.

Накануне открытия выставки в Bombardier рассказали о реализации основных программ. Так летные испытания Global 5500/6500 завершены на 90%. Первые серийные машины уже построены, а первые поставки запланированы на конец текущего года.

«Для рынка Латинской Америки важны улучшенные возможности высокогорной и высокотемпературной эксплуатации, которые позволяют Global 5500 и 6500 лететь на большие расстояния, чем их предшественники (Global 5000/6000). Новые характеристики позволяют Global 5500 соединить Сан-Паулу, Бразилия, Лондон, Париж, Рим, Аспен (Колорадо) и Найроби. Что касается Global 6500, то он может соединить Сан-Паулу с Сиэтлом, Москвой, Стокгольмом, Каиром и Афинами. Новые джеты доказали свою привлекательность, вызвав интерес не только в Латинской Америке, но и во всем мире», - резюмируют в компании.

Японский Air Force One выставлен на продажу

Бывший японский правительственный самолет Boeing 747-400 (регистрационный номер N7474C), который с 1991 года перевозил японского императора и премьер-министра страны, выставлен на продажу, сообщает FlightGlobal.com. Самолет эксплуатировался Japan Air Self-Defence Force, а в настоящее время принадлежит американской компании CSDS Aircraft Sales & Leasing из Лос-Анджелеса и выставлен на продажу за \$28 млн.

Воздушное судно имеет налет 16300 часов. Как отмечают в компании, N7474C – один из самых дешевых самолетов Boeing 747-400 в мире. В самолете сохранены спальня, душ, кабинет и гостиная. Пассажироместимость – 85 человек. Впрочем, как сообщили ранее японские военно-воздушные силы, интерьеры самолета должны были быть переданы музеям.

Перед поставкой воздушное судно пройдет C-check и

получит новую ливрею (по заказу нового владельца). Лайнер в настоящее время находится на хранении в Pinal Airpark в Аризоне.

Выставленный на продажу Boeing 747-400 – один из двух лайнеров, которые эксплуатировал правительственный авиаотряд. Второй самолет уже продан новому владельцу и вскоре будет конвертирован в грузовую версию. Два Boeing 747 «служили» четырнадцати премьер-министрам Японии.

В настоящее время на смену Boeing 747-400 в правительственный авиаотряд Японии пришли два Boeing 777-300ER. После внесения изменений правительственный Boeing 777 теперь имеет меньше окон в передней части фюзеляжа по сравнению с обычным лайнером, что, вероятно, указывает на расположение кабинета секретаря, конференц-залов и административного офиса.



В свободном доступе

Компания Asset Insight предоставила в своей системе eValues бесплатный доступ к подробной информации в реальном времени об оценке бизнес-джетов. Новое предложение включает рыночную стоимость для конкретного воздушного судна (по серийному номеру), учитывающие фактические модификации, покрытие почасовой программы обслуживания и пройденное техническое обслуживание, а также текущие и прогнозируемые цены по марке, модели и году выпуска.

«Отрасль стремится к прозрачности, стандартизации и своевременной информации из разнообразных источников данных, создаваемых бизнес-авиацией», - заявил президент Asset Insight Тони Киуссис. «Ранее эта информация должна была собираться из различных источников за плату, ограничивая знания для отдельных владельцев воздушных судов и малого бизнеса. Предоставляя эту информацию всем членам сообщества eValues и бесплатно, Asset Insight предоставляет членам сообщества возможность для информированного и эффективного обмена информацией о своих самолетах и отрасли в целом».

Также Asset Insight заявила, что для тех, кому требуется дополнительная информация, компания снизила плату за подписку до \$99 в месяц. Это предложение включает в себя оценку сотрудниками, аккредитованными Американским обществом оценщиков по ставке только для членов. Доступ к системе eValues можно получить через Интернет через настольное или мобильное устройство, и подписчики могут выбирать между бесплатными и платными тарифами, которые отслеживают самолеты, закрытие от общего доступа.

Поставки авионики растут 10 кварталов подряд

Согласно данным, опубликованным Ассоциацией авиационной электроники, в первом полугодии 2019 года продажи бортового оборудования для бизнес-авиации и авиации общего назначения выросли на 14% по сравнению с прошлым годом, до чуть более \$1,5 млрд. Прямые поставки авионики производителям воздушных судов подскочили на 26,9%, до \$712,554 млн, в то время как продажи для модернизации увеличились на 4%, до \$794,340 млн.

«Продажи авионики для авиации общего назначения и бизнес-авиации в настоящее время увеличились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и растут 10 кварталов подряд», - сказал президент и генеральный директор АЕА Майк Адамсон. «Помимо рабочей нагрузки по оснащению ADS-B наши члены-провайдеры ТОиР продолжают сообщать о растущем количестве модификаций при-

борных панелей с новыми ЖК-дисплеями и цифровыми автопилотами, а также о постоянном интересе к решениям по связи в полете».

По данным АЕА, 74,9% общего объема продаж авионики в первом полугодии 2019 года приходилось на Северную Америку.

Представленные данные основаны на чистой продажной цене и включают в себя все компоненты и принадлежности в кабине экипажа, салоне, обновлениях программного обеспечения, портативных устройствах, сертифицированных и несертифицированных электронных приборах; все оборудование; батареи; и платные обновления продуктов от производителей-членов ассоциации. Суммы не включают ремонт и капитальный ремонт, расширенную гарантию или абонентское обслуживание.



РВС пороботает в Греции

Компания «Русские Вертолетные Системы» расширяет географию присутствия. В начале июля специалисты «РВС» приступили к выполнению авиаработ в Греческой Республике.

Два многоцелевых вертолета Ми-8АМТ прибыли в Грецию 07.08.2019. В рамках контракта, заключенного сроком на три месяца, планируется осуществление авиаработ на всей территории Греции.

Греческая Республика стала первым регионом в рамках масштабной стратегии «РВС» по выходу на международные рынки. В ближайшее время компания планирует существенно расширить географию стран присутствия.

Вертолеты семейства Ми-8 одни из самых популярных и универсальных в своем классе, на сегодняшний день этот вертолет эксплуатируются в более чем 50 странах. Максимальная взлетная масса вертолета 13 тонн, он развивает крейсерскую скорость в 230 км/ч, а дальность полета без дополнительных топливных баков составляет 610 км. Вертолет способен перевозить 4 000 кг груза, как внутри кабины, так и на внешней подвеске.

«Русские Вертолетные Системы» — первый и крупнейший гражданский эксплуатант вертолетов типа «Ансат». В парке Компании сегодня 13 вертолетов данного типа, 12 из которых оснащены современным медицинским модулем производства «Казанского агрегатного завода», а также 1 вертолет «Ансат» в ВИП модификации. Также компания располагает 4 вертолетами Ми-8АМТ/МТВ, которые оснащены современным медицинским оборудованием. В 2019 году ожидается поставка дополнительных партий вертолетов.

Leonardo Helicopters продали пять вертолетов в Бразилию

Leonardo Helicopters сообщает о заключении контрактов на поставку пяти вертолетов заказчиком из Бразилии. Речь идет о трех AW109 Trekker, AW109 GrandNew и AW169. Суммарная стоимость сделок оценена в 30 млн. евро. Продажи увеличат количество вертолетов Leonardo Helicopters в стране до 170 машин.

«Бразилия оказалась хорошим рынком для семейства AW109. Два вертолета AW109 Trekker были заказаны в VIP конфигурации компанией Icon Aviation, нашим бразильским дистрибьютором, базирующимся в Сан-Паулу-Конгоньяс. Третий Trekker, также в VIP конфигурации, и GrandNew предназначены для частных региональных клиентов», — комментируют в компании.

AW109 Trekker, основанный на популярном семействе вертолетов AW109/Grand, оснащен ползковым шасси и современной «стеклянной» кабиной Genesys

Aerosystems. AW109 Trekker имеет те же летно-технические характеристики, высокую маневренность, надежность и расширенные возможности навигации, как и другие легкие двухдвигательные вертолеты Leonardo. Пассажирский салон такого же размера, как у Grand/GrandNew, может вместить до шести пассажиров, одни носилки и три/четыре медицинских работника или двое носилок и двух медработников. Максимальный взлетный вес вертолета равен 3175 кг, крейсерская скорость 311 км/ч. AW109 Trekker может быть легко сконфигурирован для любых миссий, от версий EMS и SAR, до VIP варианта. Более 60 вертолетов уже продано по всему миру, включая заказы, полученные от других латиноамериканских стран, включая Чили.

Новый заказ на AW169 VIP стал шестым для производителя, полученным из Бразилии. Всего в регионе эксплуатируются восемь AW169 (VIP и EMS). Портфель заказов на AW169 превысил 200 машин.



Boeing поддерживает летные школы

Boeing поддерживает летные школы и авиационные образовательные учреждения, предоставляя решения своих дочерних компаний Jeppesen и ForeFlight, в том числе по планированию полетов и обучению полетных диспетчеров, а также карты-схемы и навигационные данные для обучения студентов.

Одно из соглашений подписано с летной школой ATP в США, крупнейшей национальной летной школой и ведущим поставщиком пилотов авиакомпаниям. ATP эксплуатирует парк из 375 учебных воздушных судов, налет которых составляет свыше 31 000 часов в месяц, позволяя ежегодно выдавать более 7 600 свидетельств пилотам в 37 авиационных учебных центрах по всей стране. На действующих пилотов авиакомпаний приходится больше выпускников ATP, чем выпускников других школ, только за последние 12 месяцев на работу были наняты 620 пилотов.

«Авиаперевозчики признают качество выпускников ATP, чья успешная работа является результатом нашего особого, ориентированного на авиакомпанию подхода к обучению. Интеграция продуктов и передовых возможностей Boeing/Jeppesen в используемые нашими кадетами решения ForeFlight естественным образом вписывается в нашу миссию подготовки студентов для успешной карьеры пилотов», - заявил Джастин Деннис, президент ATP.

«Наши решения Jeppesen и ForeFlight для деловой и коммерческой авиации, а также для авиации общего назначения отвечают мировым стандартам, - заявил Уильям Ампофо, вице-президент в сфере деловой авиации и авиации общего назначения подразделения Boeing Global Services. Предоставление передовых решений и сервисов летным школам и авиационным образовательным учреждениям во всем мире является нашим приоритетом».

Boeing, которая уже предоставляет поддержку широкому перечню летных школ и авиационных образовательных учреждений во всем мире, также объявила о следующих соглашениях:

- Колледж Community College of Allegheny County, расположенный в США, в осеннем семестре будет использовать учебные материалы Boeing для сертификации пилотов коммерческих авиалиний FAA, он-лайн курсы Jeppesen, учебные комплекты и картографические решения;
- Академия Gulf Aviation Academy в Бахрейне будет использовать программу обучения полетных диспетчеров Boeing/Jeppesen. Данная программа

одобрена Управлением гражданской авиации Бахрейна;

- Летная школа Ninety Nines Flying School в Кении расширит масштаб использования учебных материалов Boeing и начнет использовать программу обучения полетных диспетчеров Boeing/Jeppesen;
- Школа OxfordSaudia в Саудовской Аравии оформила подписку на ForeFlight Mobile и электронные карты-схемы Jeppesen для их первых 12 самолётов и двух учебных тренажеров. OxfordSaudia стала первой летной школой в Саудовской Аравии, которая будет использовать интегрированные решения Jeppesen и ForeFlight.



СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС становится крупнейшим частным эксплуатантом AW139 в России

«СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС», входящая в состав компаний, работающих под единым брендом «SKYPRO», увеличила свой вертолетный парк Leonardo AW139 до четырех машин. Таким образом, компания становится крупнейшим частным эксплуатантом вертолетов Leonardo AW139 в России. Новый вертолет произведен в Италии, имеет конфигурацию салона 8 мест и вскоре приступит к полетам в интересах владельца. Данное воздушное судно пополнило существующий флот СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС, состоящий из двух AW139 российской сборки и еще одного вертолета, произведенного в Италии.

Как комментируют в компании, Leonardo AW139 — это современный двухмоторный многоцелевой вертолет, полностью соответствующий высоким стандартам стиля и комфорта. Вертолет произво-

дится итальянской компанией Leonardo Helicopters с 2004 года. Данный вертолет оснащен самой просторной кабиной и багажным отделением в своем классе, а сверхнизкий уровень вибрации и шума создают высочайший стандарт комфорта. Воздушное судно укомплектовано новейшим пилотажно-навигационным комплексом, ударопоглощающими шасси, фюзеляжем и креслами, а также это единственный вертолет в своем классе с полной системой FIPS, что позволяет безопасно использовать данный вертолет в сложных погодных условиях. AW139 в комплектации VIP является самым востребованным вертолетом в сегменте корпоративных перевозок.

Напомним, что в прошлом году технический центр СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС получил официальный статус авторизованного центра по техническому

обслуживанию вертолетов AgustaWestland A109S, A109E, AW109SP. Весной этого года компания расширила допуск по обслуживанию вертолетов AW119, а штат авиакомпания пополнился высококлассными специалистами, прошедшими обучение в академиях Leonardo в Италии и США.

Также компания СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС совместно с российским центром по продажам Pilatus – Nesterov Aviation – активно ведет работы по развитию авторизованного сервисного центра по обслуживанию самолетов Pilatus Aircraft Limited. В рамках данного проекта получен сертификат на оперативное и периодическое техническое обслуживание самолетов Pilatus PC-12, закуплен полный спектр необходимого оборудования, сертифицирована собственная служба по расшифровке и обработке полетной информации для самолетов, а также получен сертификат авторизации от производителя. Проведено несколько крупных форм ТО на самолетах Российских клиентов на основной базе в аэропорту «Доброград», а на данный момент проводятся работы по подготовке компании к сертификации на обслуживание нового флагмана Pilatus PC-24.

СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС входит в состав компаний, работающих под единым брендом «SKYPRO», оказывающих следующий спектр авиационных услуг на Российском и Европейском рынке: продажа воздушных судов, организация чартерных рейсов, авиационный консалтинг, эксплуатация и техническое обслуживание самолетов и вертолетов, менеджмент ВС и наземное обслуживание в Московском Авиационном Узле (МАУ). Штат компаний насчитывает более 70 сотрудников, а офисы расположены в Москве, Санкт-Петербурге и Риге. Благодаря высокой квалификации специалистов компании «SKYPRO» приобрели безупречную репутацию и деловой имидж в мире авиации.



Новые возможности DRF Luftrettung

Немецкая служба спасения DRF Luftrettung (German Air Rescue) и Университетская клиника Грайфсвальда разработали процедуру по доставке компонентов крови на вертолете. Впервые в Германии спасательный вертолет Airbus H145 (Christoph 47) сможет транспортировать не только кровь, но и плазму. Технология поможет сохранить жизни пациентов с обширной кровопотерей, ведь теперь переливание крови и ее компонентов возможно прямо на месте происшествия.

DRF Luftrettung в 2018 году выполнила 37704 вылета

(в 2017 году этот показатель составлял 36283 вылета), говорится в сообщении компании. В прошлом году увеличилось и количество ночных полетов на рекордные 20%.

Сейчас DRF Luftrettung управляет 31-й базой HEMS в Германии и Австрии. Оператор неоднократно оповещался о множестве несчастных случаев, связанных с ДТП и отдыхом на природе, а опытный персонал оказывал помощь пациентам с коронарными синдромами и инсультами. Именно в таких случаях от скорости получения врачебной помощи зависит многое.



Благодаря современному медицинскому оборудованию медики службы в состоянии диагностировать и оказывать медицинскую помощь по широкому спектру заболеваний и травм на месте.

«Помимо лечения, пациентов нужно быстро транспортировать к местам лечения. Каждый третий пострадавший транспортировался в клинику вертолетами H145, оснащенными приборами ночного видения. Частыми были миссии в горных районах для экипажей двух станций в Австрии. Вертолеты, базирующиеся в Тироле и Каринтии, оснащены кабельными лебедками, без которых спасение в Альпах немислимо», - комментируют в компании.

Специально оборудованный оффшорный вертолет в Гюттине (остров Рюген) обеспечивал слаженную работу службы в Балтийском море. Воздушные машины скорой помощи DRF Luftrettung занимаются доставкой пострадавших или заболевших за рубежом в больницы на родине.

Опытные экипажи и отделения интенсивной терапии позволяют обеспечить оптимальный уход за и передать пациента с вертолетной на больничную койку. Перевозки координируются рабочим центром в аэропорту Карлсруэ круглосуточно, 365 дней в году. Операционный центр обеспечивает летную годность флота круглый год. Здесь за этим следят около 120 инженеров.

Отдел продаж предлагает полный спектр услуг частным, коммерческим и официальным авиационным операторам. Национальные и международные клиенты получают выгоду не только от обширного опыта в области спасения, производительности технической поддержки, но и от тренировочных курсов по практическому выполнению операций.

Global 7500 дебютирует на RUBAE

Канадский авиапроизводитель Bombardier впервые представит в рамках московской выставки RUBAE 2019 свой новый флагман Global 7500. Самолет будет представлен на статической стоянке.

Канадский Global 7500 в мае покорила публику в Женеве на выставке EBACE 2019, когда впервые была

представлена серийная модель. Bombardier делает ставку на этот ультрадальний самолет, который по своим характеристикам является одним из лидеров в своем сегменте. Задуманный как дом в небе, Global 7500 – единственный в отрасли бизнес-джетов самолет с четырьмя жилыми помещениями и отдельной зоной отдыха для экипажа. Интерьер бизнес-джета



наполнен объектами привычной домашней обстановки и предметами первой необходимости. Каждое помещение может быть полностью персонализировано под индивидуальные особенности заказчика. В этом отношении выбор широк: можно самостоятельно выбрать подходящий план этажей, варианты отделки, создать на борту клуб или конференц-зал, зал для развлечений, оформить по собственному желанию холл или мастер-апартаменты с кухней, душем, письменным столом, креслами и модульным диваном. На борту есть спальня, конференц-зал или гостиная, рабочие офисы с доступом к интернету, полностью оборудованная кухня и душ. Пассажирские кресла Nuage Seat с системой плавной трансформации обеспечивают комфорт в любом положении. Интерьер выдержан в теплых тонах. Салон залит естественным светом благодаря увеличенным иллюминаторам. Специальное освещение, примененное в салоне Global 7500, симулирует дневной свет и помогает адаптироваться к часовым поясам, обеспечить здоровый сон или мягко разбудить в нужное время. В сумерках включается ночное освещение. При помощи встроенной в бортовой интерьер системы Nice Touch можно регулировать температуру воздуха и яркость освещения в салоне, а также громкость колонок. Оснащенные OLED-дисплеями устройства встроены в обшивку рядом с креслами. Управлять ими можно с планшета или смартфона.

Самолет также превосходит первоначальные характеристики по необходимой взлетно-посадочной дистанции и работе в так называемых «сложных аэропортах», таких как Сион и Санкт-Мориц в Швейцарии. Бизнес-джет способен беспосадочно соединить Нью-Йорк с Гонконгом и Сингапуром с Сан-Франциско с восемью пассажирами.

MedAire определил неблагоприятные страны

Американская компания MedAire International в преддверии латиноамериканской выставки LABACE 2019 опубликовала рейтинг медицинских рисков и угроз для деловых путешественников в 2019 году. «Волатильность в мире требует бдительности и готовности к быстро развивающимся обстоятельствам.

Карта туристических угроз в 2019 году содержит исчерпывающий обзор рисков по отдельным странам, который поможет компаниям повысить безопасность поездок», - говорится в релизе MedAire International.

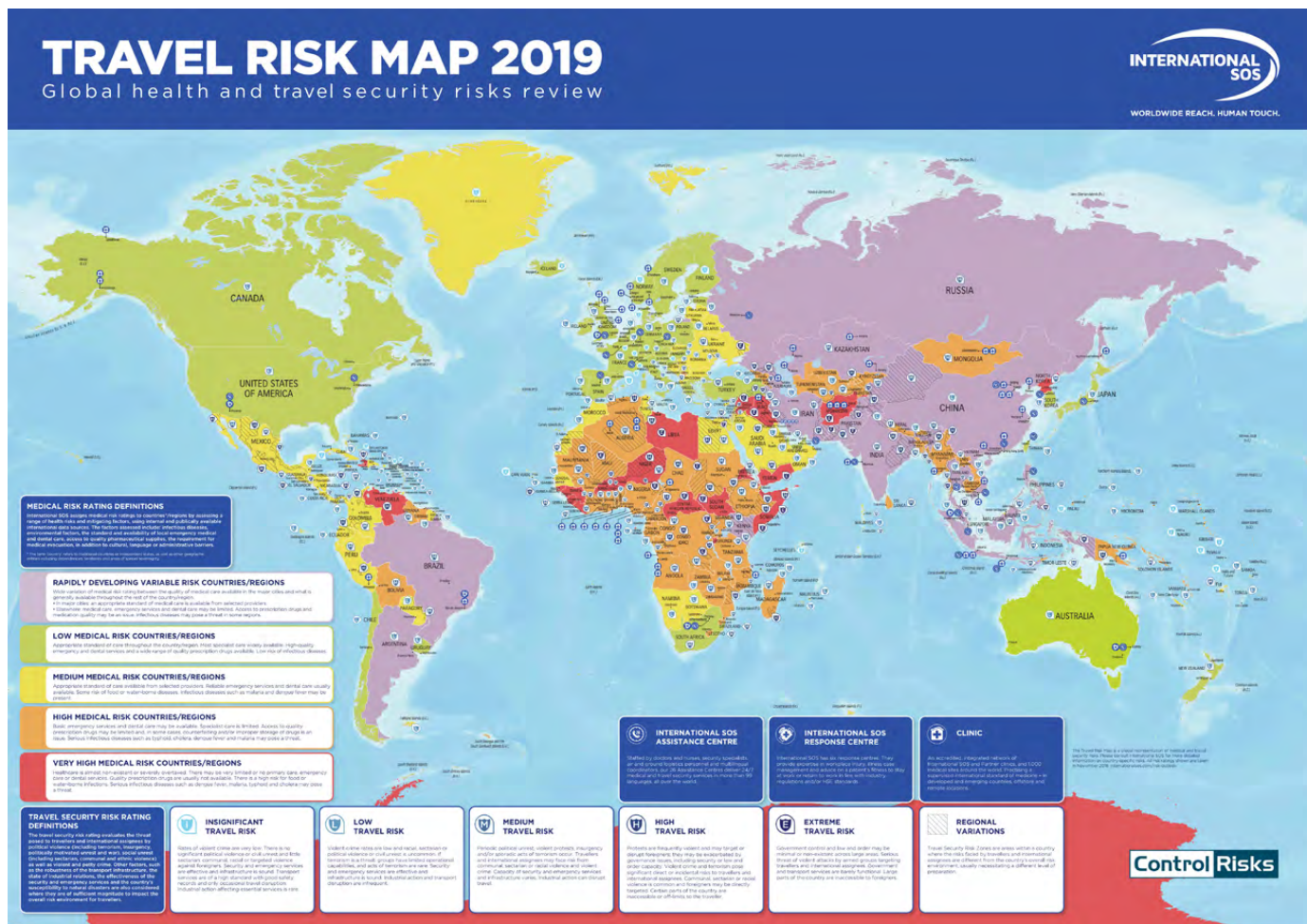
По мнению директора по безопасности компании

MedAire International Джона Каутена, своеобразная карта-рейтинг позволит компаниям, менеджерам и отдельным путешественникам визуализировать потенциальные проблемы, связанные с предстоящими поездками. MedAire International готовы представить услуги по авиационной безопасности для снижения рисков, как для экипажей воздушных судов, так и для пассажиров.

«Во все более изменчивом, но взаимосвязанном мире авиационные операторы должны обеспечить доступ к наиболее важной информации и услугам в области безопасности для своих операций», - продолжил Каутен. «Ссылка на карту рисков путешествий – это первый шаг, начиная с макроуровня, для активного формирования надлежащей ситуационной осведомленности».

Рейтинги медицинского риска определяются путем оценки ряда рисков для здоровья и смягчающих факторов, включая: инфекционные заболевания, факторы окружающей среды, данные по медицинской эвакуации, стандарт местной медицинской помощи, доступность качественных фармацевтических материалов.

Рейтинги рисков безопасности путешествий основаны на текущей угрозе, которую представляют для путешественников политическая ситуация в стране (включая терроризм, мятеж, политически мотивированные беспорядки и войны), социальные беспорядки (в том числе религиозное, общинное и этническое насилие), а также насильственные и мелкие преступления. Инфраструктура и окружающая среда также рассматриваются в рейтинге, где они имеют достаточную величину, чтобы влиять на риски для путешественников.



увеличить

Поставки бизнес-джетов значительно выросли

Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала предварительные результаты работы отрасли в первом полугодии 2019 года. Согласно отчету ассоциации, в течение первых шести месяцев 2019 года поставки поршневых и реактивных самолетов увеличились по сравнению с тем же периодом 2018 года, тогда как поставки турбовинтовых самолетов и вертолетов снизились.

«Несмотря на то, что поставки самолетов по сравнению с прошлым годом неоднозначны, это не должно заслонять перспективы светлого будущего авиации общего назначения. Наш отчет в середине года показывает, что новые самолеты достигают рубежей в ввода в эксплуатацию, и еще некоторые модели должны быть введены в строй до конца 2019 года», - сказал президент и исполнительный директор GAMA Пит Банс. «Наши члены по-прежнему сосредоточены на внедрении новых технологий, повышающих безопасность, на развитии флота АОН и модернизации воздушных судов для удовлетворения быстро приближающихся всемирных требова-

ний в отношении систем автоматического зависимого наблюдения-вещания (ADS-B) и каналов связи для передачи данных. Кроме того, наша отрасль продолжает делать упор на разработку планеров, двигателей и авионики, которые повышают эффективность использования топлива, а также мы агрессивно стремимся к гибридным и электрическим воздушным транспортным средствам и содействуем созданию устойчивой инфраструктуры для авиационного биотоплива».

Рынок поршневых самолетов продолжил лидировать в первом полугодии с точки зрения динамики поставок – клиентами передано 567 воздушных судов, что на 15,2% больше, чем за тот же период 2018 года. Поставки бизнес-джетов увеличились на 12,5%, до 316 воздушных судов. Однако производство турбовинтовых самолетов сократилось с 260 до 231 единицы (по данным тех компаний, которые сообщили свои результаты). Общая стоимость самолетов, поставленных за первые шесть месяцев 2019 года, составила \$9,0 млрд., увеличившись примерно на 12,9%.



В течение первого полугодия 2019 года поставки вертолетов снизились. Поршневых вертолетов изготовлено 110 машин, по сравнению со 149-ю годом ранее. Газотурбинных вертолетов поставлено 299 единиц, что на 11,3% меньше, чем в 2018 году. Общая стоимость вертолетов составила \$1,5 млрд., сократившись примерно на 13,1%.

Примечание: На момент публикации данные о поставках во втором квартале не были получены от трех производителей самолетов. GAMA будет обновлять отчет в режиме онлайн по мере того, как данные будут предоставляться этими компаниями. Сравнительная таблица не включает данные второго квартала 2018 года этих трех производителей.

Предварительный отчет GAMA по поставкам в первом полугодии 2019

Поставки самолетов и доходы в первом полугодии 2019 г.

Сегмент	2018	2019	Изменение
Поршневые	492	567	+15.2%
Турбовинтовые	260	231	-11.2%
Бизнес-джеты	281	316	+12.5%
ВСЕГО	1033	1114	+7.8%
СТОИМОСТЬ	\$ 8,0 млрд.	\$ 9,0 млрд.	+12,9%

Поставки вертолетов и доходы в первом полугодии 2019 г.

Сегмент	2018	2019	Изменение
Поршневые	149	110	-26.2%
Газотурбинные	337	299	-11.3%
ВСЕГО	486	409	-15.8%
СТОИМОСТЬ	\$ 1,7 млрд.	\$ 1,5 млрд.	-13.1%

Супергигант с российскими корнями

Да простят нас читатели, но BizavNews вновь обращается к теме, которая напрямую не связана с нашим сегментом. Во время визита в американский город Эверетт на завод компании Boeing нам удалось поближе познакомиться с одним из самых необычных самолетов в мире. Boeing Dreamlifter сразу покори нас, и сегодняшний рассказ об этом супергиганте.

В начале 2000-х годов новый проект Boeing 787, будучи наиболее технологически сложным самолетом Boeing, требовал при производстве подключения множества партнеров компании по всему миру. Тех-

нико-экономические исследования дали понять, что перевозка морем деталей будущего лайнера может задержать производство, и поэтому было принято решение доставлять детали по воздуху. Для этого планировалось модифицировать модель 747-400. Радикальное увеличение размеров фюзеляжа обычных самолетов для транспортировки негабарита – нередкая практика в авиационной промышленности, достаточно вспомнить такие проекты как Boeing Super Guppy и Airbus Beluga. Для нового самолета Boeing, который получил название Large Cargo Freighter (LCF), планировалось создать грузовое от-

деление по объему более чем в три раза превышающее объем стандартного грузового Boeing 747-400F. В разработке самолета, помимо основного отделения Boeing в США, принимало участие московское бюро компании, инженеры которого выполнили 25% всех конструкторских работ на LCF, американская компания Rocketdyne и испанское Gamesa Aeronautica. Постройка LCF производилась на Тайване, на мощностях компании Evergreen Aviation Technologies Corporation было построено четыре машины. Использовалась база четырех подержанных 747-400 (один из Air China, два из China Airlines и один из Malaysia Airlines).

9 сентября 2006 года состоялся первый полет самолета, который получил к этому времени новое название Dreamlifter, по созвучию с названием самолета 787 Dreamliner, узлы которого он и должен был перевозить. Сертификация была первоначально запланирована на начало 2007 года, но потом была перенесена на июнь 2007 года. Были удалены законцовки крыла, чтобы решить проблему повышенной вибрации, а также изменить некоторые другие характеристики для сертификации самолета. В качестве части программы летных испытаний, LCF уже начал доставлять части Dreamliner со всего мира в Эверетт (Вашингтон) для окончательной сборки. Федеральное управление гражданской авиации США выдало сертификат для 747 LCF 2 июня 2007 года. Dreamlifter совершил 437 испытательных часов в полете и 639 часов на земле.

Из-за своего необычного вида Dreamlifter сравнивают с Oscar Mayer Wiernmobile и Hughes H-4 Hercules. Неуклюжий вид усугублялся тем, что из-за необходимости немедленного тестирования первая модель долго оставалась не покрашена. Скотт Карсон, тогдашний президент Boeing, шутя извинился перед



«отцом Boeing 747» Джо Саттером: «Извините за то, что мы сделали с вашим самолетом».

Сроки доставки крыльев для Boeing 787 из Японии сократились с 30 дней морским путем до 8 часов полета на 747 LCF. Несмотря на то, что Dreamlifter используются исключительно в качестве транспортного самолета для доставки частей 787, они числятся в авиапарке авиакомпаний, которые предоставляют

обслуживание и экипаж, в то время как Boeing оплачивает расходы на топливо. Американская транспортная компания Evergreen International Airlines, базирующаяся в Макминнвилл, эксплуатировала все Dreamlifter до августа 2010 года, потом самолеты были переданы компании Atlas Air, которые в марте 2010 года подписала девятилетний контракт на эксплуатацию самолетов. Evergreen International Airlines осталась довольна самолетами и рассматривает вари-

анты лизинга после окончания контракта Atlas Air.

Ну и немного о характеристиках: главная особенность самолета – шарнирно закрепленная задняя секция фюзеляжа, которая отводится в сторону при загрузке и выгрузке. Максимальная взлетная масса составляет 364 тонны. Дальность полета зависит от коммерческой загрузки и сопоставима с дальностью других моделей 747.



Самолет недели

Оператор: **Atlas Air Service**

Тип: **Embraer Legacy 450**

Год выпуска: **2016 г.**

Место съемки: **август 2019 года, Riga Skulte Int'l Airport - EVRA, Latvia**



Фото: Дмитрий Петрович