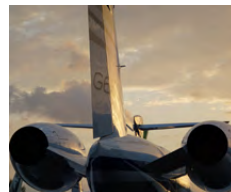




Нынешняя неделя выдалась довольно слабой на контент, хотя это не удивительно – ноябрь традиционно один из «тихих» месяцев году, да и короткая рабочая неделя в России не прибавила драйва. Но впереди нас ждут интересные итоги работы компаний в самом «напряженном» четвертом квартале, и предварительные результаты работы в 2019 году. Из интересного стоит выделить новость, которая пришла от Jet Transfer. Первые три новых вертолета Bell 505 уже находятся в России и в самое ближайшее время начнется их эксплуатация. Все три вертолета являются частными, зарегистрированы в российском авиационном реестре и получили свои Сертификаты Летной Годности.

Традиционно в начале каждого месяца WINGX представляет отчет о трафике бизнес-авиации в Европе. В октябре общая активность осталась на уровне прошлого года, и эту уже хорошая новость, так как предыдущие несколько месяцев эксперты фиксировали спад. К тому же рост наметился в сегменте чартеров, чего также давно не было. И еще хотелось бы отметить трафик из России в Европу, который в октябре вырос почти на 8%.

Уже на следующей неделе для посетителей свои двери откроет крупнейший на Ближнем Востоке авиасалон Dubai Air Show 2019, который второй раз пройдет в новом аэропорту Al Maktoum International (Dubai South). Dubai Air Show 2019 – крупнейшее отраслевое мероприятие в регионе, где традиционно ведущие мировые компании производители представляют свои новейшие достижения в области авиастроения и космоса. В этом году на выставке ожидается более 160 воздушных судов и свыше 1200 экспонентов.



Новая парадигма

Остаточная стоимость самолетов многих моделей все еще снижается на целых 40% через пять лет после поставки, и эта парадигма существует в течение последних нескольких лет

стр. 20



Cirrus представил систему аварийной посадки

Система Safe Return превращает Vision Jet в автономное транспортное средство, которое долетит до ближайшего аэропорта и самостоятельно приземлится

стр. 21



В этом году чартеры впервые показали рост

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2019 года. В этом месяце в Европе было выполнено 74420 рейсов бизнес-авиации

стр. 22



Х-фактор от Pilatus

В рамках выставки NBAA в Лас-Вегасе состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12 NGX. Он построен на монументальной базе предыдущих модификаций, в рамках которых было выпущено 1700 самолетов

стр. 24

Gulfstream
G600



Незаконные частные рейсы: таможня требует крупную сумму

Московская таможня тремя исками требует с авиакомпании, специализирующейся на чартерах, свыше 279,28 млн рублей. Иски к ООО «Сфера джет», чьи руководители в марте 2019 года стали фигурантами уголовного дела, поступили в Арбитражный суд Москвы в октябре - ноябре 2019 года. Первый из них начнут рассматривать 14 ноября 2019 года, передает ИА REGNUM.

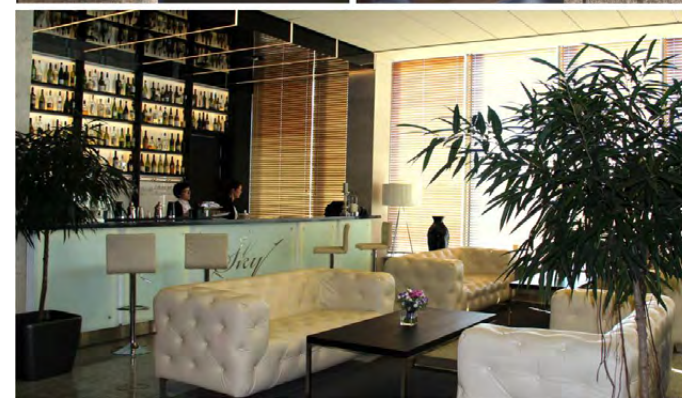
Первый иск «о взыскании обязательных платежей и санкций» на сумму 92 852 841,86 рубля был подан 1 октября 2019 года. Его должны рассмотреть 14 ноября. Вторая претензия поступила 31 октября, сумма составляет 135 065 764,13 рубля. В деле третьим лицом выступает Домодедовская таможня.

И, наконец, третий иск появился в базе арбитража 5 ноября 2019 года. Сумма требований по нему - 51 364 794,47 рубля. В деле также участвует таможня Домодедово.

По данным ЕГРЮЛ, ООО «Сфера Джет» учреждено в

мае 2010 года. Его уставный капитал - 10 тыс. рублей. Директор и он же владелец доли в 24,5% - Андрей Степанюк. Основной владелец с долей 51% кипрская компания «Мирлей Эквити Лимитед». Третий совладелец - Татьяна Стахурская. Степанюк, помимо этого, являлся соучредителем ряда юрлиц, в том числе красноярского ООО «Авиа мир джет», которое уже ликвидировано. Номер индивидуального налогоплательщика, между тем, бизнесмен оформил в Башкирии.

Напомним, в конце марта 2019 года Следственный комитет РФ сообщил, что ряду топ-менеджеров компании «Сфера Джет», включая Степанюка, предъявлено обвинение в уклонении от уплаты таможенных платежей в особо крупном размере. Фигурантам вменялось, что с августа по декабрь 2018 года они создали условия для «незаконных частных рейсов» на четырех самолетах. Следствие уточнило, что Степанюк также был руководителем иностранного юридического лица Sfera Jet LTD и осуществлял общую координацию деятельности. Ущерб государству в виде неуплаченных таможенных платежей превысил 600 млн рублей.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Bell 505 полностью готов к эксплуатации в России

В конце октября пришли сразу несколько хороших новостей для будущих российских владельцев Bell 505, которые уже приобрели этот новый вертолет или планируют это сделать.

Первая новость касается технического обслуживания. Компания Казанское Авиапредприятие (официальный авторизованный технический центр Bell в России) получила расширение своего Сертификата Организации по ТООП на выполнение работ на вертолете Bell 505 с двигателями Arrius 2R.

Вторая новость – это получение Сертификата АУЦ на обучение российских пилотов вертолета Bell 505 компанией Heli Protection Europe (d.b.a. HeliDeal), которая находится на юге Франции. Сертификат с номером «55/3» выдан Росавиацией и позволяет пройти подготовку или переподготовку пилотов с

последующей валидацией российскими авиационными властями.

Первые три новых вертолета уже находятся в России и в самое ближайшее время начнется их эксплуатация. Все три вертолета являются частными, зарегистрированы в российском авиационном реестре и получили свои Сертификаты Летной Годности.

Вертолет Bell 505 является одной из самых перспективных машин в классе легких вертолетов и занимает свою уникальную нишу между популярными моделями вертолетов Robinson-66 и такими типами газотурбинных вертолетов как Bell 407, AW119 или Airbus H125. На сегодняшний день во всем мире владельцам поставлено более 200 вертолетов Bell 505. Некоторые из них уже имеют налет более 1000 часов.

Bell 505 был одобрен Росавиацией в начале 2019 года.



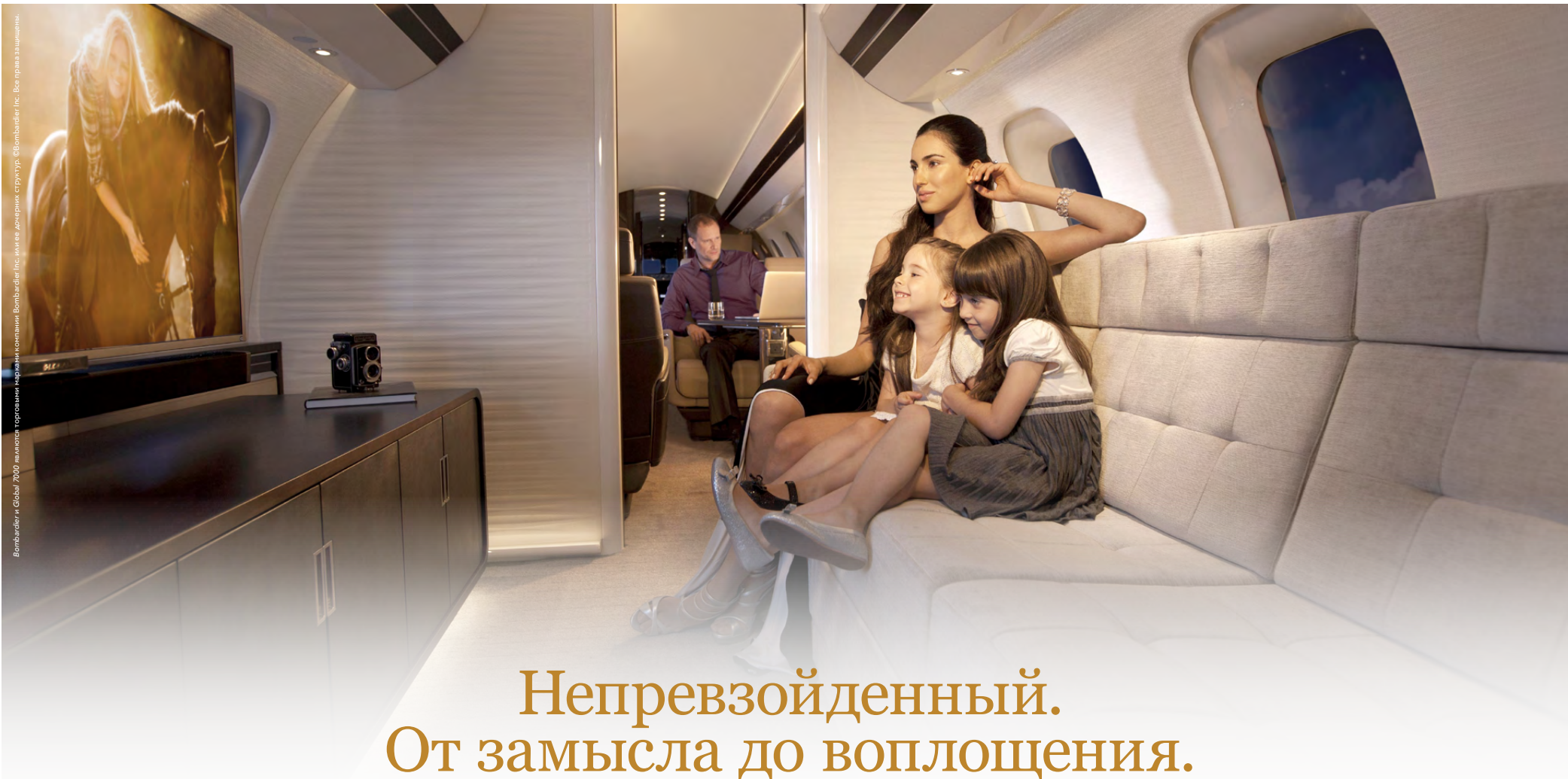
МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛЕТАМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE





Вспомогательные системы, оборудование и материалы Bombardier Inc. являются зарегистрированными товарными знаками Bombardier Inc. Все права защищены.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода – плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет – уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Подготовка к «зеленому» будущему

В связи с актуализацией «зеленой» повестки дня в ходе всеобщей избирательной кампании 2019 года в Великобритании Лейбористская партия заявила, что рассмотрит запрет на полеты частных самолетов на ископаемом топливе с 2025 года. Заявление теневого министра транспорта Энди Макдональда от 4 ноября стало ответом на новый отчет, призывающий к полетам только на электрических самолетах, который опубликован группами экологического и экономического давления Fellow Travellers и Commonwealth.

В отчете под названием [«jet, set, go»](#) утверждается, что сегодня пассажир в частном самолете «выбрасывает» в семь раз больше парникового газа, чем пассажир бизнес-класса в полете на рейсе регулярной авиакомпании. И эта разница увеличивается в 10 раз

по сравнению с пассажиром эконом-класса и в 150 раз по сравнению с пассажиром поезда. По словам авторов, в 2018 году между аэропортами Великобритании и остальной Европой было совершено 128 тысяч рейсов частных самолетов, что составляет 6% от общего объема перевозок, а также еще 14 тысяч рейсов из Великобритании за пределы Европы.

По мнению авторов, после 2025 года четыре из пяти частных рейсов в пределах Европы могут быть осуществлены с помощью электрических самолетов. Тем не менее, они признают, что даже если электрические самолеты получат широкое распространение, этот шаг может снизить выбросы парниковых газов в авиации Великобритании лишь примерно на 15% к 2050 году.



НАМ ДОВЕРЯЮТ



 **SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Vref улучшает систему оценки самолетов

Компания Vref Aircraft Reference Value & Appraisal Services разработала новую программу оценки стоимости самолетов, которая предназначена для пользователей с разным уровнем знаний в области авиации, от начинающих покупателей до опытных брокеров, и позволяет им «подстраивать» свои поисковые запросы.

«Подписчики Vref получают доступ к надежной базе данных по авионике, содержащей более 40000 наименований», - сказал президент и исполнительный директор Vref Джейсон Зилбербранд. «Вы можете сортировать, фильтровать, искать столько, сколько хотите, и теперь вы также будете знать является ли оборудование, установленное на самолете, самым лучшим и современным или оригинальным для самолета. Мы полностью с нуля перестроили всю базу данных».

В дополнение к базе данных по авионике с возможностью поиска, онлайн-платформа Vref содержит ряд ценовых категорий в рамках оптовой и розничной торговли. Новые категории стоимости включают в себя справедливую рыночную стоимость, упорядоченную ликвидационную стоимость, стоимость принудительной ликвидации, лом и стоимость запасов, а также будущую остаточную стоимость в течение 15 лет и историческую остаточную стоимость – все это содержится в одной таблице и графике.

Vref развернет новую платформу в бета-версии, что позволит текущим подписчикам присоединиться к новой платформе. Она также является официальной оценочной платформой и оценочной компанией для АОРА, поэтому все члены АОРА смогут получить доступ к полной онлайн-платформе Vref (турбинные и поршневые) с веб-сайта АОРА, а также получить доступ к отчетам Vref, сервису оценки и консалтингу.



Rethink Convention.

← EMBRAER

Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Signature «заполучил» Венецию

Компания Signature Flight Support (принадлежит BBA Aviation) увеличивает присутствие в Италии. Благодаря соглашению с управляющей компанией SAVE S.p.A, наземный провайдер начинает работать в Венеции (Venice Marco Polo Airport) под собственным брендом. FBO, расположенный в терминале авиации общего назначения аэропорта, позволяет предоставлять эксклюзивные услуги для летных экипажей и путешественников, включая специальный VIP-зал для пассажиров и экипажей, а также услуги по топливообеспечению и паркингу. Ранее, представители Signature Flight Support сообщили об открытии шести FBO: в Bergamo-Orio al Serio International, Catania-Fonaranova, Florence, Naples International, Palermo Falcone Borsellino Airport и Pisa International Airport.

В настоящее время Signature Flight Support имеет партнерские отношения и с SEA Prime, которая

управляет FBO в Milan Linate и Malpensa Airport, а также в Rome Ciampino. В ближайшее время провайдер детально расскажет о реализации проектов новых комплексов и услугах, которые будут доступны клиентам. В BBA отметили, что с момента интеграции с Landmark компания «сосредоточилась на оптимизации» сети, включая переговоры со многими своими клиентами, сначала сосредоточившись на своих более крупных заказчиках. «В течение прошлого года был успешно завершен ряд важных переговоров по контрактам, в том числе со многими крупнейшими клиентами Signature, и Группа уверена, что результат демонстрирует непревзойденную способность сети Signature давать ценность и удовлетворять потребности своих клиентов», - говорит BBA. «Signature продолжает работать со всеми остальными своими клиентами, чтобы обеспечить ценность во всей сети FBO».



FBO RIGA

A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**



Best FBO
in Europe



Volocopter представила грузовой дрон

Немецкая компания Volocopter представила грузовую версию своего воздушного судна с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL) VoloCity. Новый демонстратор VoloDrone был показан 30 октября в штаб-квартире компании в городе Брухзаль на юге Германии. Он совершил свой первый полет в прошлом месяце.

Как и VoloCity, который может перевозить двух пассажиров, беспилотный VoloDrone сможет нести полезную нагрузку до 440 фунтов (200 кг). eVTOL предназначен для перевозки грузов, таких как ящики, жидкости и оборудование, на расстояние до 25 миль (40 км). Он предназначен для дистанционного пилотирования или полета по заданному маршруту.

Система крепления направляющих рельсов Volo-

Drone была разработана для соответствия стандартному оборудованию, обычно используемому для различных аэрокосмических и логистических применений. При диаметре чуть более 30 футов (9.2 м) и высотой 7 футов 6 дюймов (2,3 м), аппарат имеет такой размер, чтобы быть совместимым с европалитрами и имеет достаточное пространство в блоке крепления для системы наружной подвески, опрыскивателя или другого оборудования.

Volocopter предполагает, что VoloDrone будет использоваться в различных сегментах, включая сельское хозяйство, логистику, инфраструктуру и коммунальные услуги. Как и VoloCity, новая модификация мультикоптера имеет 18 роторов и получает энергию от заменяемых литий-ионных аккумуляторов.






**Надёжный партнёр
для ТО Вашего
самолёта. Запросите
слот ещё сегодня!**

- ✓ **24/7** глобальная поддержка в ситуациях АОГ
- ✓ **Авторизованный** сервисный центр **Embraer**

engineering@absjets.com absjets.com

ХО открывает программу членства за \$595 в год

Цифровая платформа чартеров по запросу ХО представила новый годовой тарифный план стоимостью \$595, который, как она надеется, привлечет в частную авиацию больше деловых людей и туристов. План называется Rise и предназначен для тех, кто летает до 15 часов в год.

Преимущества новой программы членства, которая ограничена одним авторизованным пользователем для каждой учетной записи, включают в себя мгновенное бронирование рейса, начиная от полного чартера до индивидуальных мест, возможность инициировать или присоединиться к общим чартерам, скидки на пустые перегоны и отсутствие комиссионных сборов. Она также включает прозрачность с точки зрения самолета, на котором будет летать

участник Rise, будь то новый или старый турбовинтовой самолет или бизнес-джет, а также размер самолета и наличие таких опций, как Wi-Fi. Участники Rise также оплачивают стоимость частного чартера и/или плату за место на рейсе, согласно ценам на сайте ХО.

«Открытие в ХО программы Rise является значительным шагом вперед в нашей миссии, направленной на то, чтобы сделать преимущества частной авиации более доступными для деловых людей и туристов», - сказал Томас Флор, основатель и председатель Vista Global Holding, материнской компании ХО. «Мы считаем, что сочетание инновационных вариантов членства, а также широты и разнообразия самолетов в нашем парке – более 1600 по всем классам нашего обслуживания – расширит наше лидерство».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



Открылся новый Cambridge Jet Centre

1 ноября в Cambridge City Airport открылся новый терминал бизнес-авиации, предлагающий услуги FBO. Инвестиции включали в себя модернизацию и ребрендинг существующего центра на Ньюмаркет-роуд, чтобы предложить самые современные удобства и привести его в соответствие с новой розово-синей цветовой схемой, представленной этим летом в рамках планов по расширению бизнеса деловой авиации в аэропорту. Ранее этот терминал принадлежал ExecuJet.

Терминал имеет VIP-зал, который включает в себя современные удобства, бесплатные закуски и новый частный бизнес-центр, а также комнату для пилотов и экипажей. Объект также включает в себя современные конференц-залы вместимостью до 14 человек, с проектором и средствами телекоммуникации,

а также панорамный вид на аэродром и на многие мили сельской местности Кембриджшира.

«Услуги, которые мы предлагаем, были реализованы специально для пассажиров, находящихся в центре нашей стратегии, чтобы обеспечить современный комфорт, безопасность и отдых и позволить им максимально использовать свое драгоценное время», - сказал директор аэропорта Кеван Краске. «Cambridge City Airport является важным местным объектом, на который полагается местный бизнес. Они заслуживают лучших объектов, поэтому мы упорно трудились, чтобы обеспечить их».

Услуги FBO включают в себя обслуживание самолетов, пассажиров и багажа, заправку, охрану, таможенную и иммиграционные услуги, а также зоны отдыха пассажиров и пилотов.



PILATUS

PC-12 NG

САМЫЙ ПРОДАВАЕМЫЙ
ТУРБОВИНТОВОЙ САМОЛЕТ
В МИРЕ

NESTEROV AVIATION

Авторизованный центр продаж Pilatus PC-12

+7 495 796 1155
sales@nesterovavia.com

FAA гарантирует конфиденциальность операторам, установившим ADS-B

FAA официально подтвердила свои намерения защитить конфиденциальность операторов, чьи воздушные суда оснащены системами ADS-B. Официальные лица агентства объявили о плане отказа от отслеживания полетов на недавнем саммите NBAA по планированию полетов. Кроме того, чиновники заявили, что они установят новые ограничения на обмен данными для поставщиков услуг отслеживания воздушного движения, если операторы захотят отказаться от трансляции своей полетной информации через интернет. Ожидается, что эти ограничения вступят в силу к концу года.

Программа конфиденциальности ICAO Address (PIA) будет осуществляться поэтапно. В рамках первого этапа, который будет введен в действие к 1 января, FAA создаст портал для приема запросов от операторов,

стремящихся сохранить свою позицию в режиме реального времени ADS-B и идентификационную информацию в приватности. Эти операторы получают альтернативный временный адрес воздушного судна ИКАО, который не связан с их регистрационным номером FAA. Чтобы квалифицироваться, самолет должен быть зарегистрирован в США, оснащен 1090-МГц ADS-B и летать в воздушном пространстве США. В рамках второго этапа FAA передаст программу PIA стороннему поставщику услуг. Этот шаг ожидается в середине 2020 года.

Между тем согласно данным исследования Duncan Aviation, до истечения крайнего срока FAA для оборудования системами ADS-B, до которого осталось менее восьми недель, почти четверть зарегистрированного в США парка бизнес-джетов и почти по-

ловины турбовинтового парка страны не оснащены такими системами. В отчете компании, основанном на собственной базе данных, отчетах FAA и других отраслевых источников говорится, что 5400 деловых самолетов, скорее всего, не будут соответствовать требованиям к установленному сроку 1 января 2020 года.

Эксперты Duncan говорят, что 23% зарегистрированного в США парка бизнес-джетов, или 3384 самолета, по-прежнему не соответствуют ADS-B. «При таких показателях мы ожидаем, что по крайней мере 660 бизнес-джетов не будут соответствовать требованиям к 1 января», - сказал менеджер Duncan Aviation Мэтт Нельсон. Между тем, в отчете говорится, что 49% турбовинтового парка в США еще не готовы к новым требованиям, и более 3800 из них все еще будут нуждаться в обновлении ADS-B в начале следующего года.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero +7 495 234 26 42

Оптимизация бизнеса

Канадская компания Bombardier заявила, что согласна продать свои аэрокосмические активы более чем за \$1 млрд., об этом сообщает Reuters. Покупателем выступила американская Spirit AeroSystems. В рамках соглашения Bombardier продаст два объекта по производству авиационных конструкций – заводы в Белфасте и Марокко, вместе с небольшим ремонтным заводом в Далласе.

Этот шаг – часть плана канадской компании по прекращению бизнеса в области коммерческой авиации, чтобы сосредоточиться на производстве поездов и бизнес-джетов.

Spirit AeroSystems базируется в штате Канзас и является крупнейшим поставщиком Boeing, но компания планирует расширить свой бизнес с помощью Airbus.

Ранее в этом году Spirit заявила, что хочет увеличить поставки для компании Airbus, увеличить производственные мощности и получить больше военных заказов.

В Spirit отметили, что это соглашение предоставит производителю авиазапчастей больше заказов, включая долгосрочные контракты на самолеты Airbus A220 и A320neo, а также бизнес и региональные самолеты Bombardier.

Завод в Белфасте, который производит крылья для самолета Airbus A220, считается политически чувствительным, поскольку он является самым высокотехнологичным производителем в Северной Ирландии, на котором работают 3500 человек.




ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР

Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения

17 МАРТА 2020 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

bizavsafety.aero

Жаркое лето PrivateFly

Британская чартерная платформа PrivateFly, принадлежащая компании Directional Aviation, опубликовала свой отчет о тенденциях чартерного рынка в третьем квартале 2019 года, в котором рассматривается летная активность за период с июля по сентябрь. По словам главы компании Адама Твиделля, компания столкнулась с «очень напряженным летом», особенно в Европе, где число рейсов PrivateFly выросло на 26%, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Рост спроса был вызван новыми и существующими клиентами PrivateFly, а также кооперацией с OneSky.

Выводы из отчета третьего квартала показывают, что Nextant 400XTi был самым востребованным чартерным самолетом PrivateFly, за которым следовали Citation XLS и Legacy 600. Лондон, Нью-Йорк и

Ницца стали тремя самыми популярными пунктами назначения во всем мире, символическую пятерку замыкают Париж и Ибица. 63% рейсов было заказано с мобильных телефонов по сравнению с 51% годом ранее.

В начале текущего месяца PrivateFly проанонсировала новые направления на осенне-зимний сезон в рамках программы City Pairs в Европе, которая стартовала в апреле. Она предлагает фиксированные цены на Nextant 400XTi и Legacy 600, начиная с €4500. Новыми направлениями стали Лондон – Амстердам/Цюрих/Люксембург/Франкфурт и Барселона. Стоимость на этих маршрутах фиксированная – €4500 за шестиместный Nextant 400XTi. На более длинных маршрутах, таких как Марракеш и Москва, будут использовать более крупный 13-местный

Embraer Legacy 600. В компании не комментируют стоимость перелета, например, в Москву, говоря лишь о том, что смогут сделать клиенту оптимальное предложение.

«Показав двойной рост в прошлом году, мы смогли использовать нашу выросшую покупательскую способность, а также нашу группу и более широкие отраслевые связи, чтобы предоставить чартерным клиентам инновационные, эксклюзивные предложения, которые они не смогут найти в другом месте. Принимая участие в заблаговременном увеличении количества летных часов по конкретным маршрутам, которые являются эффективными, PrivateFly может устанавливать цены по ставкам ниже обычных – и гарантировать их неизменность», – резюмирует Твиделл.




Aircraft trading. Bringing you over 30 years of aviation expertise

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Bell продал восемь вертолетов в Life Flight Network

Bell Helicopter (входит в Textron Inc) подписала контракт на поставку четырех Bell 429 и четырех Bell 407GXi американскому медицинскому оператору Life Flight Network. Все вертолеты будут поставлены в конфигурации HEMS. Life Flight Network является крупнейшим американским некоммерческим медицинским оператором, располагающий 31-ой базой по всему тихоокеанскому побережью.

Bell 429 – многоцелевой двухдвигательный вертолет. Один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые технологии. Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими плоскими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя компании Pratt & Whitney Canada обеспечивают

превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры зависания и высокую крейсерскую скорость при низких расходах.

Согласно данным производителя, Bell 407GXi оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч. Интегрированное приборное оборудование Garmin G1000H NXi с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Qatar Executive получил пятый G500

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) приступил к эксплуатации пятого бизнес-джета Gulfstream G500. До конца года ожидается поставка еще двух машин. Крайняя машина поступила в распоряжение оператора в рамках контракта, который был заключен в июле с Gulfstream на сумму в \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500. Даты поставок новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году у Gulfstream.

В 2014 году компании подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 самолетов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER. В июне текущего года получила два бизнес-джета Gulfstream – G650ER и G500. Оба самолета (A7-CGF и A7-CGS) уже прибыли в Доху и вскоре приступят к полетам. Таким образом, в настоящее время парк оператора состоит из десяти самолетов американского производителя – шесть G650 и уже пять G500, что делает компанию крупнейшим эксплуатантом Gulfstream в регионе.

Основная задача компании, по мнению исполнительного директора Этторе Родаро, вывести Qatar Executive на карту мира, поскольку в настоящее время она ассоциируется, как местный перевозчик. «Мы воспринимаемся рынком, как местный оператор на Ближнем Востоке, но это не отражает реальность. Qatar Executive действительно летает на международном уровне. Мы являемся международной компанией, стремящейся проникнуть на целевые рынки».

Diamond DA50 с убирающимся шасси взлетел первый раз

Diamond Aircraft сообщает, что 28 октября впервые выполнил полет новый поршневого DA50, оснащенный убирающимся шасси и двигателем Continental CD-300. Европейская сертификация и ввод в эксплуатацию самолета намечен на третий квартал 2020 года.

Летчик-испытатель Сорен Педерсен сказал, что во время полета пятиместный DA50 продемонстрировал «хорошую управляемость» и все системы «работали в штатном режиме». «Поскольку все новые элементы уже хорошо известны в других самолетах семейства Diamond, DA50 произвел очень зрелое впечатление с первого полета», - добавил он.

Выпущенный в апреле 2017 года, DA50 первоначально предлагался как самолет с неубирающимся шасси и дизельным двигателем Safran/SMA. Приобретение Diamond в декабре того же года китайской Wanfeng Aviation привело к обновлению программы в рамках более широкой реструктуризации нового владельца.

DA50 с CD-300, работающим на топливе Jet A1, со-

вершил свой первый вылет в марте, и Diamond заявляет, что представит данные о производительности платформы позже в этом году. «Мы получили большой интерес к DA50», - говорит производитель. «Но мы не планируем открывать портфель заказов до выставки Aero Friedrichshafen в Германии в апреле следующего года, где мы также объявим цену».

Diamond заявляет, что DA50 идеален для пилотов-владельцев, «нуждающихся в большем количестве мест и свободного пространства» из-за своей «очень большой роскошной кабины и отличной полезной нагрузке». Он также нацелен на чартерных операторов, которые ищут «недорогую альтернативу» другим небольшим самолетам с поршневыми или турбинными двигателями.

Компания поставила в 2018 году 140 самолетов и заявляет, что в этом году планирует передать клиентам 250 воздушных судов. «Ожидайте от нас сильного третьего и четвертого квартала», - говорят в компании.



Еpic получил сертификат типа на E1000

Epic Aircraft, принадлежащая российской компании «Инжиниринг», сообщает о получении сертификата типа FAA на E1000, завершив семилетнюю разработку высокопроизводительного однодвигательного турбовинтового самолета. E1000 стоимостью \$3,25 млн. оснащен двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-67A мощностью 1200 л.с., бортовым оборудованием Garmin NXi. Самолет имеет крейсерскую скорость 330 узлов, может пролететь 1650 морских миль и имеет полезную нагрузку с полными баками 1100 фунтов.

E1000 является сертифицированной версией кит-комплекта LT, на который в Epic прекратили принимать заказы в 2013 году, после продажи 54 наборов. Некоторые клиенты LT выбрали E1000, и компания уже имеет на сегодняшний день около 70 заказов.

Интерьер самолета имеет клубную конфигурацию, позволяющую двум взрослым мужчинам средней комплекции разместиться в креслах друг напротив друга без необходимости соприкасаться коленями. Обивка салона, изобилующего плавными линиями, выполнена из мягкой кожи, а светодиодная подсветка только подчеркивает изящество интерьера. Боковые панели скрывают раскладные столики и карманы, достаточно большие для планшета, порты подключения питания USB, держатели для напитков, сенсорные переключатели света и многое другое. Но самое интересное – окна получили электронную систему затемнения, что не часто встретишь в салонах легких самолетов.

В кабине экипажа нет большой центральной консоли, через которую требуется переступать. Стильные ручки управления легко ложатся в руку, а оба пилотских сиденья снабжены подлокотниками. Над

эргономикой хорошо поработали. Кнопочные переключатели плоской формы делают панели визуально чистыми, а блок управления Garmin G1000, расположен в центре приборной доски, что удобно для ввода данных.

По мере наращивания производства компания Epic удвоила свои мощности по производству композит-

ных материалов, инвестируя в дополнительные инструменты, оборудование и печи для отверждения, и увеличила рабочий график до двух производственных смен. Первые семь серийных E1000 в настоящее время находятся на производственной линии, а поставки должны начаться к концу года. Epic также рассчитывает получить сертификат на производство в первом квартале 2020.



URALHELICOM собирает первый Bell 505

«Уральская Вертолетная Компания – URALHELICOM» заканчивает сборку первого в России вертолета Bell 505. В апреле текущего года Jet Transfer, официальный представитель Bell в России, сообщил о получении российского сертификата типа на новый вертолет. Вскоре новая машина будет передана российскому заказчику.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов

вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионика G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным. Одним из факторов успеха новой модели считается ее сравнительно невысокая цена — \$1,4 млн., позволяющая конкурировать с Robinson R66 стоимостью \$1,15 млн.



Ранее, Bell Helicopter и Mecaer Aviation Group (MAG) представили новый вариант VIP-интерьера для Bell 505 Jet Ranger X. Как комментируют партнеры, сборка компонентов пассажирской кабины будет производиться в Италии на производственных мощностях Mecaer Aviation Group. Клиент может выбрать из нескольких вариантов отделки и конфигураций. Салон MAGnificent оборудован системой развлечений IFEEL (In-Flight Entertainment Enhanced Lounge) с сенсорным управлением, установлены электрохромные окна. Система подавления шума SILENS (Speech Interference Level Enhanced Noise System) свела шумы к минимуму и сделала возможным вести в салоне беседу без использования гарнитуры. Система развлечений IFEEL оснащена доступом к WI-FI, интерактивными картам, средствами регулирования естественного освещения, разнообразному аудио и видео контенту. Все системы легко управляются прямо с экрана смартфона или смарт-часов. Интерьер MAGnificent обойдется клиентам от \$100 000 до \$120 000 и может быть установлен на Bell 505, находящихся в эксплуатации.

«Уральская Вертолетная Компания – URALHELICOM» существует на рынке с 2003 года и предоставляет полный комплекс услуг при покупке и эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson и Airbus Helicopters на территории России и стран СНГ. Компания является официальным дилером американской фирмы Robinson Helicopter Company, производящей легкие многоцелевые вертолеты R22, R44 и R66. Стаж работы большинства сотрудников компании URALHELICOM в авиации более 30-ти лет, все обладают большим опытом работы с отечественной и зарубежной авиационной техникой и имеют сертификаты специалистов, выданные заводами-изготовителями.

VistaJet признана лучшим азиатским оператором по версии AsBAA

2 ноября в Гонконге прошла традиционная церемония вручения премии AsBAA Icons Of Aviation Awards, которую учредила Азиатская ассоциация деловой авиации (AsBAA). В четвертый раз VistaJet признана лучшим азиатским бизнес-оператором.

«В 2018 году в регионе наблюдался рост летной активности компании на 26%. Поздравляю VistaJet с получением этой заслуженной награды четыре года подряд. Особо хочу поблагодарить VistaJet за благотворительную помощь наших социальных проектов: сбор более 160 тысяч долларов США в поддержку Orbis Flying Hospital, а также Asbaa Discovery – студенческого отделения Ассоциации», – сказал У Чжэндун, председатель AsBAA.

В рамках мероприятия Ян Мур, главный коммерческий директор VistaJet подтвердил информацию о приобретении новых бизнес-джетов Bombardier Global 7500. С его слов, оформлен твердый заказ на шесть самолетов, первый из которых прибудет в распоряжение VistaJet уже в январе 2020 года. Остальные самолеты заказчик получит до конца следующего года. Бизнес-джеты были приобретены через материнскую компанию Vista Global. Также компания имеет опционы на аналогичное количество самолетов на 2021 год. Сейчас парк компании состоит исключительно из самолетов Bombardier, включая 27 Bombardier Global 6000.

Также в рамках церемонии VistaJet презентовала новую программу для своих клиентов. VistaJet World – портфель уникальных туров, созданных с учетом «увлечений» клиентов. В год своего пятинадцатилетия VistaJet представила 15 эксклюзивных путешествий в самые экзотические места земного шара. По прогнозам, численность UHNW (сверхбогатые люди) в мире вырастет примерно на

41% к 2021 году, параллельно будет расти спрос и на эксклюзивные путешествия. Аналитики VistaJet определили, что изменяющиеся предпочтения и приоритеты потребителей переопределяют концепцию глобальных путешествий, которая в настоящее время считается вторым наиболее предпочтительным направлением для дискреционных расходов. Доля состоятельных клиентов, которые ищут новый формат своих путешествий, существенно увеличи-

вается, а 20% клиентов компании, как минимум один раз в год, совершают полеты в новые пункты назначения. Сегодня, благодаря партнерству с сетью ведущих мировых экспертов в области путешествий, в том числе Blue Marble Private (True Story), Indagare, Nota Bene Global и Pelorus, VistaJet может удовлетворить эту растущую потребность в совершенном персонализированном путешествии по программе VistaJet World.



Dubai Air Show 2019 – обратный отчет

Уже на следующей неделе откроет свои двери крупнейший на Ближнем Востоке авиасалон Dubai Air Show 2019, который второй раз пройдет в новом аэропорту Al Maktoum International (Dubai South). Dubai Air Show 2019 – крупнейшее отраслевое мероприятие в регионе, где традиционно ведущие мировые компании производители представляют свои новейшие достижения в области авиастроения и космоса. В этом году на выставке ожидается более 160 воздушных судов и свыше 1200 экспонентов.

Ежедневно список участников дополняется новыми экспонентами. Давайте пройдемся по будущей статике и посмотрим кто из производителей деловой авиации будет присутствовать и выставляться в этом году.

Американская Gulfstream Aerospace традиционно продемонстрирует посетителям свои три флагманских джета: G650ER, G600 и G500. Бразильский Embraer в этом году, отказавшись от «малышей»,

привезет в Дубай Praetor 500 и Phenom 300. Французский Dassault Falcon ожидаемо представит 8X и 900LX, именно эти две модели наиболее популярны в регионе. Канадский производитель продемонстрирует Global 6500 и Global 7500, причем официальной заявки на эти самолеты пока в оргкомитет не прислали. Textron пока еще не определился с модельной линейкой, но традиционно обещает выступить по-боевому. Порадует в этом году австрийский Diamond Aircraft с обилием самолетов: DA42 Twin Star, DA50 Super Star, DA62 и DART 450. Швейцарский Pilatus Aircraft будет представлен флагманом PC-24, а Honda Aircraft представит «Elite». Будут и вертолеты: Bell 429, Bell 505, AW139, а российские участники представят МИ-38 и «Ансат».

Известно, что многие операторы обязательно воспользуются возможностью и продемонстрируют свои воздушные суда на выставке. Уже известно, что JEAN BOULLE LUXURY, так же, как и EMPIRE AVIATION GROUP покажут Bombardier Global. Emirates продемонстрирует посетителям Airbus Corporate Jets ACJ319, который эксплуатируется дочерней компанией Emirates Executive. Вдвойне приятно, что помимо своих флагманов A380 и Boeing 777-300, крупнейшая в мире компания вновь презентует и Embraer Phenom 100EV, который предназначен для летной подготовки будущих пилотов. Кстати, и вторая по величине компания ОАЭ – Etihad, так же представит аналогичный самолет, который предназначен для собственного авиационного колледжа.

Это далеко не полный список самолетов, которые будут демонстрироваться в рамках Dubai Air Show 2019. Ежедневно заявки подают все новые и новые компании.



Офшорный сегмент восстанавливается

После того, как в начале 2016 года нефтегазовая отрасль практически ушла в депрессию после падения стоимости нефти до \$30 за баррель, вертолетный рынок, похоже, начал возврат, и почасовые эксплуатационные цены отражают это восстановление, заявили эксперты на Vertical Flight Expo & Conference, которая проходила 5-7 ноября в аэропорту Фарнборо. Но несмотря на то, что в нефтегазовом секторе в настоящее время возобновляются разведочные работы, прибыль операторов вертолетов все еще очень ограничена, добавили они.

Панельная дискуссия была сосредоточена главным образом на изменениях спроса и предложения, а несколько комментариев указывали на улучшение ситуации. Модератор Сара Дхаривал, аналитик по оценке из Ascend by Cirium, отметила, что тогда всех зацепило и «инфекция» распространилась по рынку. Отвечая на вопрос, есть ли еще избыток мощностей на рынке, участник дискуссии Кларк МакГинн, руководитель Uplifting Advice, отметил, что в различных регионах пока слишком много крупных операторов с «переизбытком флота».

«Мы пережили беспрецедентный спад, поэтому мы должны побудить людей вернуться», - сказал МакГинн, отвечая на вопрос о настроении финансистов на рынке. Он предположил, что многие сделки не

были реализованы из-за «слишком плохих новостей», такими как аварии в Северном море, но участники дискуссии согласились, что наличие финансистов и лизингодателей, помогающих развитию отрасли, является хорошим фактором, даже если сейчас условия более жесткие для ведения переговоров.

Аластер Фаллон, авиационный аналитик из IBA Group, отметил, что было «медленное восстановление» после нефтяного шока, начавшегося в 2014 году, когда от 20% до 30% вертолетного парка стало лишним. Он отметил, что это повлияло на всю отрасль, поскольку контракты не были продлены, и вертолетам пришлось искать новые применения. «Третий флот был больше не нужен, когда рынок рухнул... чего раньше никогда не было», - сказал МакГинн.

Аликс Лебулангер, научный сотрудник Avascent, сказала, что операторы стремятся диверсифицировать свою деятельность в сегмент строительства и другие области. Например, она сообщила, что Airbus «смог перепродать H225 военным».

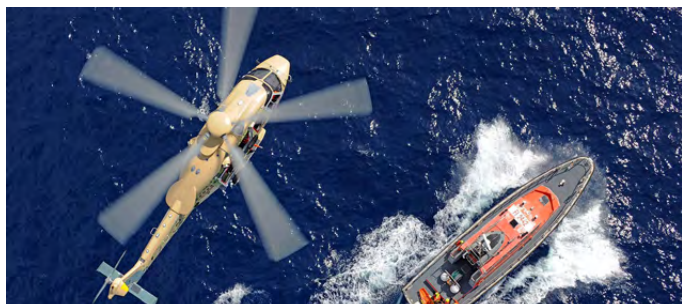
Ключевой темой обсуждения стало то, что новые суперсредние вертолеты, которые выводятся на рынок, такие как Bell 525 и Airbus H160, только борются, поскольку они не проявили себя, но также все еще есть много доступных больших вертолетов. Лебулангер предположила, что французские военные, взяв H160, помогут ему стать проверенной машиной, но участники дискуссии сошлись во мнении, что после проблем с безопасностью, особенно с авариями Airbus H225, многие опасаются новых типов. Кроме того, как отметил МакГинн, «сотрудники отдела закупок операторов хотят старые цены за новые типы».

Наконец, производители и операторы смогли помочь рынку, сделав вертолеты более легкими в реконфигу-

рации для новых применений – стоимость конверсии большого офшорного вертолета была непомерно высокой. МакГинн привел в качестве примера Airbus H225, применяемого в Африке, что стало возможным только потому, что они были заказаны с возможностью установки песочных фильтров. В то время как компания Wapoint заказала такой вариант, и вертолет принес прибыль, ее конкурент Milestone должен был бы заплатить от \$600 до \$700 тысяч за один вертолет для установки таких фильтров.

Стив Робертсон, директор консалтинговой компании Air & Sea Analytics, на мероприятии представил доклад о перспективах офшорного рынка вертолетов. По мнению эксперта, восстановление этого рынка набирает обороты, хотя может потребоваться больше времени, чтобы это отразилось на увеличении прибыли операторов. «В ближайшей перспективе прогнозируется продолжение роста в офшорном нефтегазовом секторе с настоящего времени до 2024 года», - сказал Робертсон. «Более высокие цены на нефть в конечном итоге приведут к улучшению коммерческих условий для операторов вертолетов, но пока эта сфера остается очень конкурентным рынком, поскольку нефтегазовые компании остаются очень осторожными в отношении затрат из-за волатильности цен».

Согласно данным Air & Sea Analytics, за 24-месячный период с августа 2017 года по 2019 год количество вертолетов, эксплуатируемых в морском нефтегазовом секторе, увеличилось на 18%, при этом в состав парка был добавлен 31 вертолет. Помимо более зрелых рынков, таких как Северное море и Мексиканский залив, компания отмечает, что спрос на вертолетные услуги растет быстрее всего в таких местах, как Гайана, Суринам, Сенегал, Восточное Средиземное море, Южная и Восточная Африка, и Азия.



Новая парадигма

В своем последнем 10-летнем прогнозе поставщик отраслевых данных JetNet предполагает поставку 7050 бизнес-джетов (исключая личные самолеты и бизнес-лайнеры) на сумму около \$241 млрд. Однако нью-йоркская компания Utica имеет свой взгляд на ситуацию в современной бизнес-авиации.

Пол Кардарелли (Paul Cardarelli), вице-президент по продажам Utica, сказал на брифинге JetNet iQ,

проходившем на NBAA-BACE, что сейчас у производителей хорошее соотношение количества полученных заказов к поставленным самолетам с объемом в \$32 млрд, что на 7% больше по сравнению с 2018 годом. Это первое увеличение за несколько лет, но по-прежнему остается много проблем, которые возникли после рецессии. Среди них, остаточная стоимость самолетов многих моделей все еще снижается на целых 40% через пять лет после поставки, и эта

парадигма существует в течение последних нескольких лет. «Я считаю, что это новая норма, с которой сталкивается наша отрасль», - заявил Кардарелли.

Еще одна область, на которую следует обратить внимание, - это использование самолетов, при этом текущее количество циклов эквивалентно уровням, которые были отмечены в 2011 году, когда флот, особенно в США, был на треть меньше нынешнего. «Мы просто не эксплуатируем наши деловые самолеты, как раньше», - прокомментировал Кардарелли.

Эти проблемы связаны со все еще избыточным предложением, появившимся в конце 2000-х годов. В тот период отрасль выросла с 600 до 700 поставок самолетов в год до более 1000 перед глобальной рецессией. «Я думаю, что то, что мы видим сегодня, - это время трансформации», - объяснил Кардарелли. «Это отрасль, которая, возможно, взродеет».

Мировой флот остается географически сконцентрированным: 62% базируются в Северной Америке - в целом это похоже на 60%, когда JetNet начал свою работу в конце 1980-х годов. Между тем, средний возраст владельца частного бизнес-джета составляет 63,6 года. «Дело в том, что владельцы не собираются покупать больше самолетов, поэтому отрасль нуждается в том, чтобы искать новых концептуальных покупателей, и я думаю, что это преобразование, которое мы видим сегодня», - сказал Кардарелли.

Что касается продаж поддержанных самолетов, то относительное количество выставленных на продажу джетов по-прежнему составляет менее 10%, и номинально 9,6% указывает на рынок продавца. Продажи, которые достигли максимума в прошлом году с 2900 сделками, сократились, так как большая часть «свежих» самолетов была куплена. Текущее количество сделок на 19% ниже, чем год назад.



Cirrus представил систему аварийной посадки

Cirrus Aircraft представила Safe Return – революционную систему аварийной автоматической посадки для персонального джета Vision Jet, позволяющую пассажирам приземлиться одним нажатием кнопки.

После активации, когда это возможно, функция Safe Return берет на себя управление самолетом и превращает Vision Jet в автономное транспортное средство, которое самостоятельно свяжется с управлением воздушного движения, долетит до ближайшего подходящего аэропорта для посадки, приземлится и безопасно затормозит самолет до полной остановки. Vision Jet с Safe Return и парашютной системой спасения Cirrus Airframe (CAPS) предоставляет комплексное решение для обеспечения полной безопасности, уникальное для операторов самолетов G2 Vision Jet.

«Наша миссия – сделать частную авиацию более доступной, продолжая улучшать комфорт и безопасность пассажиров», – сказал Зин Нильсен, главный исполнительный директор Cirrus Aircraft. «Система Safe Return является следующим шагом к автономному полету, обеспечивая новый уровень доверия

к полноценному летному опыту, обеспечивая максимальный уровень безопасности и контроля для пассажиров. Совместно с парашютной системой Cirrus Airframe мы вновь установили новый стандарт безопасности в частных авиаперевозках».

Функция Safe Return активируется нажатием кнопки в салоне Vision Jet и доступна для пассажиров. После активации автономная система анализирует местность и погоду по линии передачи данных, чтобы определить оптимальный аэропорт для посадки, и одновременно начинает связь с системой управления воздушным движением (УВД).

Safe Return основана на системе Perspective Touch+ в авионике Garmin и использует все доступные потоки данных самолета, включая уровень топлива, для безопасного прокладывания маршрута Vision Jet в выбранный аэропорт и перехода к заходу на посадку на соответствующую ВПП на основе данных о направлении ветра. Автомат тяги – запущенный ранее в этом году на новом G2 Vision Jet – и автоматическая система управления полетом управляют скоростью, высотой и траекторией самолета, в то время как система автоматически выпускает закрылки и шасси на финальном участке захода на посадку. Безопасное возвращение завершается тем, что самолет совершает полностью автономную посадку на запланированную взлетно-посадочную полосу и тормозит до полной остановки, позволяя пассажирам покинуть самолет.

В течение всего этого процесса включена постоянная связь с УВД – еще один уровень автономии, который обеспечивает уверенность пассажиров, попавших в критическую ситуацию. После активации Safe Return немедленно передает экстренное сообщение в УВД. Используя текстовые и речевые технологии, система сообщает о намерениях самолета на соответ-

ствующей частоте УВД, частоте аварийного речевого сигнала 121,5, а также переключается на универсальный код аварийного приемоответчика. Система УВД автоматически обновляется через регулярные промежутки времени, в течение которых передается местоположение воздушного судна, аварийная ситуация и предполагаемое место посадки в аэропорту. Эти сообщения начинают процесс активизации аварийных служб в аэропорту для оказания помощи пассажирам и пилоту по прибытии.

Ранее в этом году Cirrus Aircraft представила и начала поставку самолета G2 Vision Jet, имеющего улучшенные характеристики, комфорт и безопасность с увеличенной крейсерской высотой, скоростью и дальностью полета, а также обновленную авионику Perspective Touch+ от Garmin. Компания рассчитывает начать поставки самолетов Vision Jet, оснащенных системой Safe Return, в начале 2020 года.

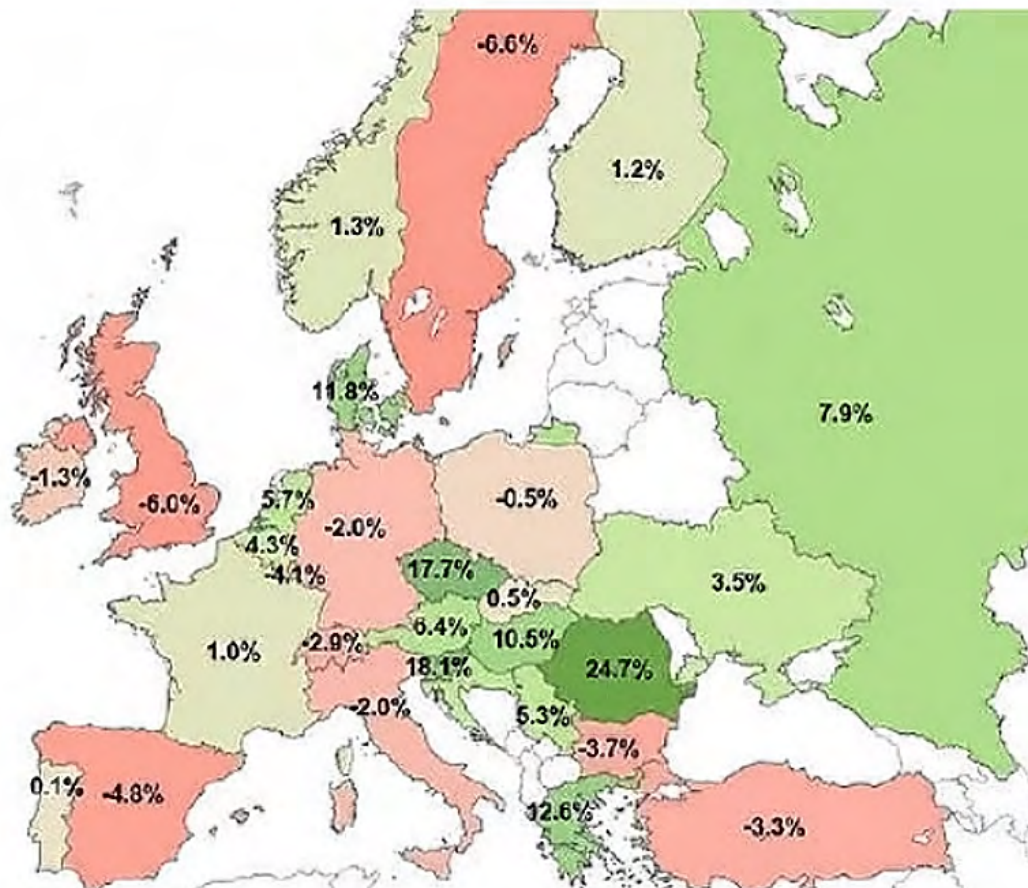
Напомним, что на днях Piper Aircraft представил свой вариант турбовинтового самолета M600SLS с аналогичной системой автоматической посадки.



В этом году чартеры впервые показали рост

Консалтинговое агентство WINGX Advance выпустило отчет об активности европейской бизнес-авиации в октябре 2019 года. В этом месяце в Европе было выполнено 74420 рейсов бизнес-авиации, что примерно соответствует уровню прошлого года, и, хотя активность бизнес-джетов в чартерных рейсах впервые в этом году выросла, количество полетов частных самолетов сократилось на 5%. Турбовинтовые самолеты также летали меньше, а полеты поршневых выросли.

October 2019: YOY TREND



В октябре активность бизнес-авиации во Франции возросла, в отличие от снижения на других основных рынках, в частности на 6% в Великобритании. А Германия показала наибольшее падение с начала года, активность снизилась на 5%. В целом последний 12-месячный тренд для Европы составляет -1,4%.

Трафик во Франции рос благодаря турбовинтовым самолетам, в Германии активность больших джетов упала на 6%, а в Италии и Испании – на 10% и 15% соответственно. В Великобритании полеты крупноразмерных самолетов увеличились на 2,7%.

В то же время в Германии возросла чартерная активность, в отличие от значительного падения частных полетов. Также снижение частных рейсов зафиксировано в Великобритании, Италии, Турции и особенно в Испании. Рынок чартерных перевозок в Швеции резко упал, а в России значительно вырос. Как Турция, так и Россия показали более чем 10-процентный рост трафика больших джетов.

В октябре активность в районе Парижа значительно снизилась, количество вылетов сократилось на 9%. Точно так же большое падение наблюдалось в Милане и Штутгарте. В Цюрихе хорошо летали большие джеты, а в Ницце – легкие и средние. По всей Европе сегмент полетов на суперсредних джетах длительностью 1,5-3 часа вырос на 12% в годовом исчислении.

В октябре полеты внутри Европы остались на прежнем уровне, а в 12-месячном тренде снизились на 1,5%. Трафик из Европы в Северную Америку, в сегменте продолжительности полета 7,7 часов, с начала года вырос на 3,7%. Самой быстрорастущей парой пунктов назначения для чартеров в октябре стали LIMC (Мальпенса, Италия) и LFPB (Ле-Бурже).

В октябре активность сегмента ультрадальних бизнес-джетов снизилась, хотя рейсы тяжелых самолетов Bombardier и Embraer значительно выросли. Активность суперсредних Embraer увеличилась на 42%, а количество рейсов легких джетов бразильского производителя выросло на 10%.

Трафик деловой авиации в LFPB (Ле-Бурже) упал на 9%, и сейчас снижение с начала года составляет 8%. EGLF (Фарнборо) продолжил демонстрировать сильную активность с ростом на 13% в отличие от плоской тенденции

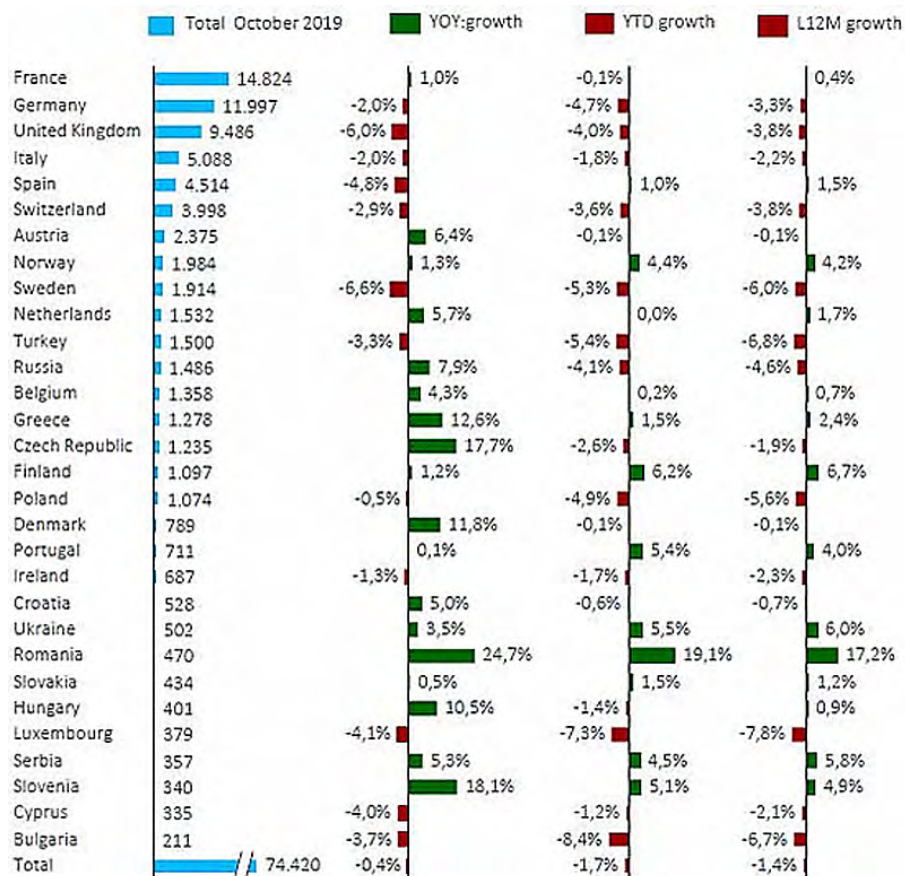
в EGGW (Лутон) и снижения активности в EGKB (Биггин Хилл). Трафик в LFMN (Ницца) в октябре вырос на 5% в годовом исчислении, хотя с начала года снизился на 5%.

Активность в EGLF (Фарнборо) выросла благодаря средним джетам, которые в октябре летали на 16% больше, а LSGG (Женева) и LFPB (Ле-Бурже) потеряли трафик в этой категории. Полеты крупноразмерных джетов выросли в LSZH (Цюрих), EGKB (Биггин

Хилл) и LKPR (Рузине, Чехия). Чартеры в LFMN (Ницца) в октябре выросли на 12%, но с начала года снизилась на 5%.

Ричард Кое, управляющий директор WINGX, комментирует: «Лётная активность в октябре демонстрирует некоторую стабилизацию после нескольких месяцев спада. Трафик чартерных бизнес-джетов впервые вырос в этом году. Тяжелые и суперсредние самолеты летают больше, особенно в долевых

программах и чартерах. Это отражает множество новых моделей самолетов, появившихся на рынке за последние 18 месяцев, в частности Citation Latitude и новые самолеты Bombardier Global. Очевидно, что на рынке сохраняется волатильность, и в этом месяце наблюдался значительный спад активности в ключевых центрах, таких как Лондон и Париж. В целом, в этом году бизнес-авиация потеряет около 2% активности по сравнению с прошлым годом».



Х-фактор от Pilatus

Лидерство не появляется само по себе. Оно возникает со временем благодаря действиям, поступкам и уважению, заработанному многолетним трудом. Лидерам доверяют, потому что они прошли проверку временем и доказали, что способны создавать правильные вещи даже в самых сложных условиях. В рамках выставки бизнес-авиации NBAA в Лас-Вегасе состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12NGX, созданного на монументальной базе предыдущих модификаций, в рамках которых было выпущено 1700 самолетов, определяющих рынок турбопропов до сих пор.

А вот, что сами швейцарцы говорят о своём новом самолете: PC-12 NGX настолько универсален, что может использоваться практически для любых задач: VIP-перевозки, грузоперевозки, санавиация и правительственные спецмиссии.

Х обозначает место, где зарыто сокровище. Х-фактор — нечто необъяснимое, но весьма впечатляющее. Представляем самый инновационный и совершенный однодвигательный турбовинтовой самолет — новый Pilatus PC-12 NGX. Совместно с Pratt & Whitney Canada и Honeywell, мы с гордостью взяли самое

лучшее и сделали это еще лучше. С полностью пересмысленным дизайном салона на новом PC-12 NGX также установлены однорычажная система управления мощностью с двухканальной интегрированной электронной системой контроля винта и двигателя, интуитивное управление с помощью сенсорного экрана и цифровой автомат тяги самолета.

Если вы думаете, что знаете абсолютно все о PC-12, то пришла пора взглянуть на новый PC-12 NGX. Как только вы войдете в салон, вы сразу же отметите совершенный уровень комфорта, стиля и изысканности в новом интерьере класса люкс. Прежде всего, необходимо отметить увеличенные иллюминаторы, вдохновленные суперуниверсальным реактивным самолетом PC-24. Их площадь увеличена на 10% по сравнению с предыдущей модификацией, за счет чего салон стал гораздо более светлым и ощущается более просторным.

Дизайн верхней панели и система кондиционирования разработана таким образом, чтобы увеличить пространство над головой, обеспечить улучшенное охлаждение салона и понизить уровень шума. Совместно с BMW Designworks Pilatus представил самый комфортабельный и современный салон самолета в мире. По аналогии с PC-24, новый PC-12 NGX был оборудован креслами с полным диапазоном угла наклона и более высокой спинкой.

Кожа высочайшего качества от европейских производителей, ручная обшивка и современный дизайн придутся по душе любому пассажиру, а PC-12 NGX станет отражением вашего уникального стиля. В компании знают, что клиенты любят путешествовать, при этом всегда оставаясь на связи, вот почему PC-12 NGX оборудован технологиями для выхода в Интернет по Wi-Fi и развлекательной системой.



Откиньтесь на спинку кресла и расслабьтесь или же, наоборот, погрузитесь в работу; вы можете быть уверены — вы на борту совершенного воздушного судна.

Идеально ровный пол обеспечивает пассажирам еще больший уровень комфорта во время самых долгих перелетов. Большой отсек для груза и багажа с доступом напрямую из салона позволит вам быть уверенными, что ни одна из ваших вещей не останется без присмотра. Полноценный туалет расположен в передней части салона PC-12 NGX, поэтому вам не придется жертвовать местом для багажа или конфигурацией кресел.

Форма следует за содержанием. Однако в PC-12 NGX они практически неразделимы. Каждый самолет имеет индивидуальный дизайн, чтобы не только отвечать вашим высоким ожиданиям, но и угодить тем, кто хочет по достоинству оценить швейцарское качество. С первых секунд, как вы оказываетесь внутри салона, вы понимаете, что PC-12 NGX — самолет совсем иного, особого класса, гораздо более высокого, чем у других самолетов, даже с большей стоимостью. Любовь к деталям заложена в швейцарском ДНК, и это отражается в каждом уголке самолета, даже там, где бывают только механики.

PC-12 NGX является единственным самолетом с одним турбовинтовым двигателем, в стандартной ком-

плектации которого предусмотрена грузовая дверь под размер стандартного паллета. PC-12 NGX оборудован внушительным отопливаемым и герметичным багажным отсеком с ровным полом, что делает его высоко функциональным.

Пилоты Pilatus любят хвастаться: «Мы возьмем все, что поместится в самолет». Так что, когда будете собирать вещи для вашего следующего полета на PC-12 NGX, вам не придется думать, какую пару обуви оставить дома. Возьмите все. Вы можете взять с собой даже любимую доску для серфинга, мотоцикл или велосипед. Да, мы знаем, как это перевезти, и дарим вам эту возможность с PC-12 NGX.



Самолет недели

Оператор: **Private**

Тип: **Cessna Citation Longitude**

Год выпуска: **2017 г.**

Место съемки: **октябрь 2019 года, Las Vegas Henderson Airport - KHND, USA – Nevada**



Фото: Дмитрий Петроченко