



Ну вот и подошел к концу 2019 год. Год революционных анонсов и долгожданных премьер. Он запомнится рождением новейших самолетов и вертолетов, которым только предстоит оставить свой след в истории. В течение последних двенадцати месяцев рынок штормило, местами достаточно сильно. На грани банкротства оказывались крупные производители и операторы, ситуация вокруг Brexit также не давала определенности. Но рынок выстоял. Нам еще только предстоит проанализировать финальные цифры, однако уже на данный момент понятно, что мы входим в достаточно интересный период. Новые тренды, которые уже ярко заявили о себе, безусловно, будут главными темами следующего года. Городская мобильность, IT, экология и свержзвук будут задавать тон в 2020 году, ведь этими трендами буквально пропитан весь рынок, и с ними связаны ожидания отрасли.

В течение 2019 года Россия впервые предприняла два важнейших шага для создания нормальных рыночных условий развития деловой авиации. Первым шагом было прекращение использования воздушных судов, зарегистрированных за рубежом и не прошедших таможенную очистку для коммерческого использования на чартерных рейсах внутри России и других стран Евразийского экономического союза. Удаление нелегальных чартерных рейсов с рынка устранило самое большое препятствие для развития легитимного чартерного бизнеса в России. Второй шаг вступает в силу с 1 января 2020 года, когда Россия прекратит применять налог на добавленную стоимость (НДС) на ввоз гражданских воздушных судов для любых целей, включая коммерческое использование на чартерных рейсах.



Программа FAA защиты от слежения заработала

Программа FAA Privacy ICAO Address (PIA) была запущена в конце прошлой недели, предоставляя операторам средство защиты своих перемещений от систем общедоступного отслеживания рейсов

стр. 19

2019 год – знаковый год для бизнес-авиации?

В 2019 году мы видели захватывающий прогресс в области технологий и бизнес-авиации, особенно когда эти два мира объединяют свои силы. Эксперты Avinode повнимательнее присмотрелись к уходящему году

стр. 20

Взлет Jet Edge International продолжается

Вслед за привлечением частных инвестиций, компания Jet Edge вкладывает средства в свою инфраструктуру, чтобы выйти на курс к светлому будущему

стр. 21

Знакомьтесь – Christian

С вами снова наши Кулинарные заметки, и сегодня мы расскажем вам о нашем ресторане Christian

стр. 23

Gulfstream
G500



FAA сертифицировало Bombardier Global 5500/6500

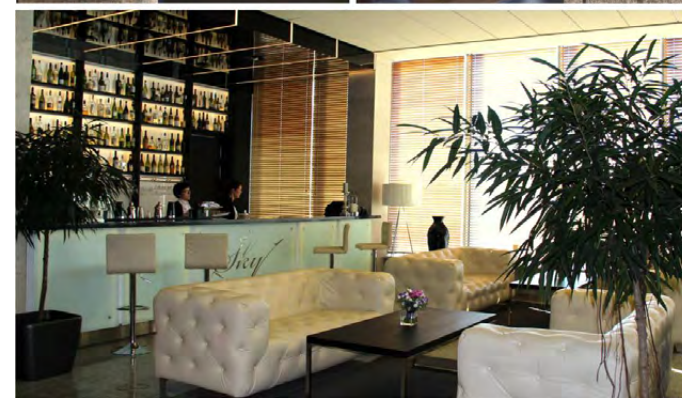
Федеральное авиационное агентство (FAA) сертифицировало два бизнес-джета Bombardier – Global 5500 и 6500. Одобрение последовало спустя три месяца после получения «национального» сертификата типа, которое было получено в конце сентября от Transport Canada и EASA (Европейское агентство авиационной безопасности). Канадский авиапроизводитель также сообщил и о первой поставке Global 6500 гонконгской группе HK Bellawings, которая является стартовым заказчиком модели. HK Bellawings первоначально объявила о намерении приобрести до 18 Global 6500/7500 стоимостью свыше \$1 млрд. Позже этот заказ был скорректирован до 10 машин.

С момента получения канадского сертификата типа один из первых Global 6500 находится в эксплуатации. Бизнес-джет работает в качестве демонстратора (стартовый клиент сдал самолет в аренду Bombardier) на выставках и различных мероприятиях. Первый широкий показ самолета прошел в октябре в рамках

НБАА 2019, где он был представлен широкой публике.

Новые бизнес-джеты Global получили двигатели Rolls-Royce Pearl 15 с тягой 15125 фунтов, которые были сертифицированы в феврале. Первый опытный самолет, оборудованный двигателями Pearl – Global 6500 – выполнил первый полет 31 января. Поскольку гондолы новых двигателей имеют точно такие же размеры, как и на Global 5000 и 6000, прототип мог «секретно» тестироваться в Вичита в течение четырех месяцев, прежде чем Bombardier сделала неожиданный анонс на EBACE.

Помимо двигателей, новые Global 5500/6500 получили крыло с оптимизированным профилем задней кромки для улучшения аэродинамики и высокоскоростных характеристик. Сочетание нового двигателя и переработанного крыла позволяет получить максимальную скорость 0,90 Маха и на 13% меньшее потребление топлива.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

JETVIP «звездный» брокер

Уже в третий раз компания JETVIP удостоилась чести организовать перелеты по всей России и части Европы для легендарной рок-группы Scorpions в рамках мирового концертного тура Crazy World 2019.

Как рассказал BizavNews глава JETVIP Александр Осит, в этом году полеты внутри России многократно усложнились из-за «каботаж» и поэтому ни один иностранный перевозчик не мог выполнить поставленную задачу. Дополнительным ограничением по выбору самолета стало требование от заказчика по количеству мест в салоне в салоне и объему багажника.

«Для нашей команды и компании в целом — это был настоящий профессиональный вызов. Мы не могли подвести группу и были обязаны подтвердить свою репутацию, как одной из самых надежных брокерских компаний на рынке бизнес-авиации», - комментирует г-н Осит.

Компанией были проработаны все возможные варианты по самолетам и операторам и в итоге выбор пал на две российских авиакомпании (Русджет и

Сириус-Аэро), которые гарантированно обеспечивали необходимым типом воздушного судна Embraer Legacy 600/650, высоким качеством обслуживания и резервом ВС при необходимости. Обе авиакомпании выполнили поставленную задачу на все 100%.

По итогам всех полетов фронтмэн группы Клаус Майне был настолько впечатлен подготовкой всего летного состава авиакомпаний и высоким уровнем сервиса, что признался: «Я скептически относился к российским пилотам и авиакомпаниям в целом, но после идеального выполнения всех перелетов я кардинально поменял свое мнение, пожалуй, это самые лучшие в моей жизни авиаперелеты, а мне есть с чем сравнивать».

В качестве благодарности все пилоты и стюардессы были приглашены на концерты во всех городах с допуском за сцену, как для друзей группы. «Компания JETVIP с честью выполнила все обязательства и оправдала возложенную ответственность. Ждём Scorpions снова в 2021- 2022 гг.», - резюмирует г-н Осит.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Волваздел и Сблв 2009 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс. лн лел десернн структур лБолваздел лс. Все права зашлщелн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Собран шестисотый Gulfstream G550

Компания Gulfstream Aerospace выкатила из цеха окончательной сборки на заводе в Саванне юбилейный шестисотый бизнес-джет G550. Gulfstream G550 выпускается с 2003 года. От его предшественника (Gulfstream V) G550 отличает удлиненный салон и радикально усовершенствованное бортовое оборудование.

Gulfstream G550 сертифицирован для 19 пассажиров, но такие плотные компоновки на практике не встречаются. Обычная пассажировместимость G550 составляет 12-14 человек, которые размещаются с идеальным комфортом, несмотря на относительно неширокий фюзеляж. Салон имеет 3 секции для размещения пассажиров. Почти такое же пространство отведено под служебные помещения, которые занимают комната отдыха экипажа, один или два санузла и весьма просторная кухня в передней или задней части салона. Каждая пара кресел, расположенных

напротив, трансформируется в полноценное спальное место. Прекрасное самочувствие пассажиров обеспечивается не только комфортным оборудованием салона, но и уникальной системой вентиляции. На максимальной высоте полета внутри гермокабины поддерживается давление, соответствующее высоте 1800 метров над уровнем моря.

G550 был официально представлен в Орландо (Флорида) 9 сентября 2002 года. Впервые в истории Gulfstream Федеральное авиационное агентство (FAA) выпустило сертификат типа и лицензию на производство G550 в один и тот же день - 14 августа 2003. Сертификат типа свидетельствует о том, что конструкция самолета одобрена FAA, а лицензия на производство подтверждает, что производственный процесс изготовителя соответствует нормам и требованиям FAA.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Flexjet начинает получать самолеты по контракту на \$1.4 млрд.

Американский долевой оператор Flexjet получил первый бизнес-джет Embraer Praetor 500 в рамках контракта, который был заключен в октябре текущего года.

«Мы давно являемся партнерами Embraer, первыми запустив такие бизнес-джеты, как Legacy, Phenom 300 и Legacy 450», - комментирует генеральный директор Flexjet Майкл Сильвестро. «Теперь мы делаем следующий шаг в этих отношениях, выпуская на рынок Praetor 500 – самый технологически совершенный самолет в своей категории, который в первую очередь будет доступен владельцам Flexjet».

Flexjet на выставке NBAA-BACE объявила о размещении твердого заказа на \$1,4 млрд. у Embraer

Executive Jets. Долевой оператор заказал в общей сложности 64 средних и суперсредних Praetor 500/600 и легких Phenom 300. В соответствии с соглашением оператор также преобразует свой парк Legacy 450 в Praetor 500 на основании одобренной FAA модификации.

«Дух инноваций в Embraer заставляет нас возвращаться снова и снова, потому что он полностью согласуется с нашим обязательством предоставлять самый молодой, самый современный парк нашим владельцам», - продолжает Майкл Сильвестро. «Эти самолеты наверняка понравятся клиентам своим большим радиусом действия и впечатляющей скоростью для самолетов такого размера».



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Флот Восточной Европы растет

По данным частной брокерской компании Colibri Aircraft, в последнее время в Центральной и Восточной Европе наблюдается значительный рост авиапарка деловой авиации. Британская компания отметила, что с 2016 года флот деловых самолетов в регионе вырос на 16%, с 148 до 172 самолетов, и в настоящее время составляет 7,6% всего парка деловых самолетов в Европе.

По данным Colibri Aircraft, Чешская Республика показывает самый большой всплеск – на 41% за этот период, до 62 самолетов, за ней следует Польша, которая с меньшей базы увеличилась на 37,5%. В Румынии, Словакии, Словении и Венгрии рост составил не менее 10%.

Хотя в целом в Европе в 2019 году налет бизнес-авиации в среднем снизился на 1,7%, в Румынии наблюдается прирост почти на 20%, в то время как Сербия, Словения и Словакия также показали увеличение трафика.

«В последние годы экономический рост в Центральной и Восточной Европе постоянно превышал рост в еврозоне», - сказал директор по продажам Colibri Мариан Янкарик, добавив, что в настоящее время некоторые страны региона являются динамичными развивающимися рыночными экономиками, полностью включенными в европейские цепочки поставок. «Это самый быстрорастущий регион Европейского Союза, и это привело к значительному росту рынка деловой авиации».





Признанный уровень качества



SAPPHIRE
PEGASUS
BUSINESS AVIATION AWARDS

Best FBO
in Europe



STAGE2
IS-BAH



В Коста-Рике открылся первый терминал деловой авиации

Первый в истории терминал авиации общего назначения (GAT) в Коста-Рике открывается в San Jose Juan Santamaría International Airport (MROC/SJO). Как комментируют в компании, GAT доступен исключительно для операторов бизнес-авиации. Строительство началось в апреле 2019 года, когда Aeris Holdings выбрала GAT SJO, консорциум, состоящий из Universal Weather and Aviation Inc. и местных партнеров, для управления новым терминалом. GAT будет частью нового внутреннего терминала в MROC (рядом с главным коммерческим терминалом). Общая площадь GAT составляет 1450 кв.м.

«Это исторический день для Коста-Рики и деловой авиации», - комментирует Адольфо Арагон, старший вице-президент Universal Weather and Aviation, Inc по Латинской Америке и Карибскому бассейну. «У

частных владельцев и операторов, которые когда-либо были в Коста-Рике раньше, появляются принципиально новые возможности для обслуживания в Сан-Хосе, а пассажиры смогут комфортно провести время перед полетом».

Коста-Рика – холмистая страна в Центральной Америке, покрытая тропической лесами и омываемая водами Карибского моря и Тихого океана. В столице государства Сан-Хосе расположено множество культурных учреждений, например Музей доколумбового золота, однако Коста-Рика больше известна своими пляжами и вулканами, а также разнообразной флорой и фауной. Примерно четверть площади страны занимают заповедные джунгли, в которых водится огромное количество диких животных, в том числе паукообразные обезьяны и птицы квезаль.



Россия обсуждает с Таиландом поставку двух SSJ-100 в бизнес-версии

Россия обсуждает с Таиландом поставку двух дополнительных самолетов SSJ-100 в бизнес-комплектации, сообщил журналистам глава Минпромторга РФ Денис Мантуров.

«Они заявляют еще дополнительно, может быть парочку возьмут», - сказал он. «Скорее всего, да, такой же комплектации», - ответил он на вопрос, идет ли речь о поставках бизнес-версии самолета.

В 2016 году «Гражданские самолеты Сухого» передали ВВС Таиланда два самолета SSJ-100 в VIP-комплектации. Переданные воздушные суда предназначены для перевозки первых лиц государства и высшего командования ВВС Таиланда.

Таиланд стал первым иностранным заказчиком SSJ-100 в бизнес-комплектации.

Источник: ТАСС



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



NextGen Aviation – новый оператор Pilatus PC-24

Бельгийский оператор NextGen Aviation стал новым оператором бизнес-джета Pilatus PC-24. Самолет уже прибыл в Антверпен и вскоре будет доступен для чартерных перелетов. Новое воздушное судно 9H-CFB внесено в мальтийский АОС (оператор имеет также национальный АОС).

Сейчас NextGen Aviation базируется в двух бельгийских аэропортах: Антверпен и Остенде, а также на Мальте, где имеет собственную авиационную инфраструктуру. В парке компании присутствуют различные типы воздушных судов, включая Cessna Citation M2, Pilatus PC-12NG, Cessna Citation Mustang. Помимо выполнения чартерных рейсов, NextGen Aviation предлагает услуги менеджмента, воздушных судов, консалтинга, покупки/продажи самолетов, а также предоставление собственных ангарных площадей для сторонних компаний.

Напомним, что швейцарский производитель Pilatus Aircraft за девять месяцев текущего года передал заказчикам 27 реактивных PC-24. Между тем поставки нового PC-24 перевалили за отметку в 50 самолетов. Суммарный налет парка превысил показатели в 15000 летных часов. Лидер парка уже «накопил» 1400 летных часов всего за 20 месяцев эксплуатации. После производства 40 самолетов PC-24, запланированных в этом году, темп сборки увеличится до 50 самолетов в следующем году, а также может еще возрасти. Тем не менее, в Pilatus поясняют, что максимальный темп на производственном объекте PC-24 в Штансе, Швейцария, составляет 60 самолетов в год. Спрос на PC-24 намного превышает возможности компании, и компания рассматривает другие варианты расширения производства, например, второй завод.

Pilatus Aircraft и авторизованные дилеры производителя в мае возобновили прием заказов на PC-24.



Фото J.Evrard-AirTeamImages

**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ –
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 –
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

WiJet ликвидировал французский АОС

Люксембургский оператор авиатакси WiJet закрыл свое французское дочернее предприятие, базирующееся в парижском Ле-Бурже, и прекратил принимать заявки на выполнение чартерных рейсов под французским АОС. Впрочем, эта новость не стала неожиданностью. После двух лет финансовых проблем французский суд распорядился о судебной ликвидации французской компании WiJet. Ранее компания объявила и о ликвидации британской дочки. Однако в холдинге WiJet Holding, куда входит одноименный оператор, подтвердили, что начиная с января 2020 года компания сфокусируется исключительно на полетах из Люксембурга и Бельгии.

Сара Джеради, директор по маркетингу WiJet, сооб-

щила, что компания не намерена полностью прекращать свою деятельность. «Мы не планируем останавливать наши рейсы. Поскольку мы входим в самую низшую точку годового сезона, мы действительно закрываем французскую дочернюю компанию, так как наши операции в Люксембурге и Бельгии с нашими партнерами по АОС расширились. Возможно, вы помните нашу дорожную карту, когда мы закрыли Blink (Blackbushe) в 2018 году. Мы также передаем права аренды между юридическими лицами в Люксембурге, поэтому отменяем рейсы до 11 января 2020 года для урегулирования формальностей. В последние месяцы был чрезвычайно высокий спрос на наши услуги, благодаря HondaJet, и мы с нетерпением ждем возобновления рейсов в январе 2020 года с нашими партнерами по АОС».

WiJet подписал контракт на поставку до шестнадцати HA-420 HondaJet на авиасалоне в Сингапуре в феврале 2018 года, для замены пятнадцати Cessna Citation Mustang. Первый из этих самолетов был получен в марте, и сейчас по предварительной информации у оператора в эксплуатации находятся шесть машин.

Именно HondaJet использовался в текущем году WiJet в рамках контракта с Air France под брендом La Première. Неясно, продолжатся ли эти отношения. Представитель Air France отметил, что «в настоящее время нет никакой дополнительной информации» относительно ее партнерства с WiJet.



Деловая Авиация Шереметьево | FBO | Чартер



www.premieravia.aero

+7 495 234 26 42

HeliOffshore опубликовала отчет о безопасности

Ассоциация офшорной вертолетной отрасли HeliOffshore опубликовала [первый отчет](#) об уровне безопасности полетов вертолетов, который стал результатом совместных усилий операторов, производителей и регулирующих органов в рамках программы HeliOffshore Safety Intelligence Program.

Гретхен Хаскинс, генеральный директор HeliOffshore, сказала: «Этот отчет показывает, как далеко мы продвинулись в качестве зрелой, сплоченной отрасли, но также он говорит о том, что нам нужно сделать, чтобы сократить разрыв с безопасностью полетов самолетов и устранить гибель людей в нашей отрасли».


«Более 100 участников HeliOffshore стремятся ра-

ботать вместе для обеспечения безопасности. Этот интеллект сосредотачивает наши усилия на обеспечении наилучшей отдачи в безопасности полетов. Мы можем использовать этот глобальный целевой ориентир для поддержки сотрудничества, информирования о практиках и проверки работоспособности наших инициатив в области безопасности».

«Мы продолжим улучшать глубину и качество отраслевых данных, чтобы наша стратегия безопасности как можно быстрее обеспечила целенаправленные прорывы в области безопасности полетов».

HeliOffshore начала работу над вторым отчетом по безопасности полетов вертолетов в новом году, который будет опубликован в июне 2020 года.




 ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР
Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения
 17 МАРТА 2020 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"

 bizavsafety.aero

Qatar Executive – крупнейший эксплуатант Gulfstream G650ER

Qatar Executive (входит в Qatar Airways Group) приступил к эксплуатации седьмого бизнес-джета Gulfstream G650ER. На прошлой неделе самолет с бортовым номером A7-CGG выполнил перегоночный рейс из США в Катар. Таким образом, Qatar Executive стал крупнейшим оператором данного типа в мире. Крайняя машина поступила в распоряжение оператора в рамках контракта, который был заключен в июле с Gulfstream на сумму в \$1 млрд. Американский производитель поставит катарскому оператору 14 G650ER и четыре G500. Даты поставок новых машин пока не известны, однако к 2022 году оператор рассчитывает завершить поставку 30 самолетов, заказанных в 2015 году у компании Gulfstream Aerospace.

В 2014 году компании подписали соглашение, в соответствии с которым Qatar Executive получит 20 само-

летов G500, G600 и G650, однако уже в мае 2015 года этот контракт был увеличен до тридцати машин. Все самолеты оформлены в виде твердых заказов. А в июле 2016 года Qatar Executive объявил о заказе трех дополнительных Gulfstream G650ER. В июне текущего года получила два бизнес-джета Gulfstream – G650ER и G500.

Таким образом, в настоящее время парк оператора состоит из тринадцати самолетов американского производителя – шесть G650 и уже семь G500, что делает компанию крупнейшим эксплуатантом Gulfstream в регионе.

Г-н Акбар Аль Бакер подтвердил, что Qatar Executive постепенно выведет из эксплуатации свой флот

крупногабаритных бизнес-джетов Bombardier, состоящий сейчас из четырех Global 5000 и одного XRS. «А три наших Challenger 605 будут сконфигурированы для работы в воздушной скорой помощи», - говорит он. «Большой салон этого бизнес-джета имеет идеальный размер для медицинской эвакуации, а дальность (4000 миль) достаточна для полета из Дохи в Лондон, который является очень популярным маршрутом».

В октябре 2019 года Qatar Executive заказал 10 самолетов G700 на \$750 млн и стал стартовым заказчиком новой модели.

В настоящее время Gulfstream Aerospace передал заказчиком 156 G650 и 245 G650ER.



JET
EXECUTIVE TRADING

Aircraft trading. Bringing you over **30 years of aviation expertise**

Покупка и продажа бизнес-джетов
Со знанием дела. Более 30 лет опыта в авиации

+ 41 22 819 18 11 - info@jetswiss.ch - Geneva, Switzerland - jetswiss.ch

Автопилот для легких вертолетов

В начале декабря компании StandardAero и Thales подписали соглашение о совместной разработке и сертификации системы усовершенствованного автопилота для ряда легких вертолетов, начиная с Airbus AS350.

Thales предлагает компактный четырехосевой автопилот со встроенной системой стабилизации воздушного судна, исключая необходимость в специальном компьютере управления полетом. Кроме того, автопилот может полностью управлять вертолетом от начального зависания до захода на посадку и удержания положения.

Между тем, опыт StandardAero в модификации воздушных судов поможет получить одобрение автопилота (STC) для AS350 и других легких вертолетов, а также обеспечит послепродажную поддержку. В StandardAero заявили, что данное решение «намного превзойдет базовые требования по сертификации и удовлетворит строгие требования операторов в отношении работы системы, интеграции, упрощенного технического обслуживания и поддержки продукта».

«В рамках нашей текущей программы Safecraft предложение этого современного компактного автопилота позволяет активно продвигать сертификацию трансформационных технологий безопасности, которые учитывают ... усталость пилота и непреднамеренное попадание в условия полета по приборам, которые часто могут привести к потере управляемости и столкновению с землей в управляемом полете», - сказал вице-президент по развитию бизнеса для планеров и решений для авионики StandardAero Элвис Мони. «До сих пор у нас не было подходящей технологии для этого сегмента, чтобы адекватно противостоять таким угрозам».

Rolls-Royce Pearl 15 получил американский сертификат

Rolls-Royce получил сертификат типа от Федерального авиационного агентства США (FAA) на турбореактивный двигатель Pearl 15, который используется в новых бизнес-джетах Bombardier Global 5500/6500. Ранее аналогичные сертификаты были получены от European Union Aviation Safety Agency (EASA) и Transport Canada Civil Aviation (TCCA). Официальное сообщение Rolls-Royce последовало спустя сутки после сообщения о сертификации Global 5500/6500 американским авиационным регулятором.

RR тайно работал над Pearl 15 с 2012 года и получил европейскую сертификацию за три месяца до анонса новых Global – хотя сам сертификат типа не был опубликован публично. Pearl 15 имеет ту же гондолу, что и BR710, но он мощнее – максимальная тяга до 15 250 фунтов. «У него удельный расход топлива ниже на 7%, он на 2 дБ тише и демонстрирует улучшение

по выбросам NOx (оксида азота) на 20%», - говорится в заявлении компании.

В настоящее время RR ищет дополнительные применения для семейства Pearl с тягой 10000-20000 фунтов. Ранее в этом году FlightGlobal сообщил, что подразделение деловых самолетов двигателестроителя в Далевице, Германия, приступило к испытаниям нового варианта силовой установки, хотя официально никаких подробностей не сообщалось.

Потенциальные новые применения для Pearl могут включать Challenger 650, который оснащен двигателями GE Aviation CF34-3B с тягой 9220 фунтов. Gulfstream также может быть кандидатом, поскольку он собирается подготовить замену для G450 с Tay 611-8C. Pearl уже выбран для нового флагмана американского производителя G700.



GainJet получил Airbus ACJ319neo

Базирующаяся в Афинах компания GainJet (GainJet Aviation S.A) получила свой первый бизнес-джет Airbus ACJ319neo. Самолет был поставлен с завода Airbus в Гамбург-Финкенвердере и сразу же отправился на кастомизацию в Базель в распоряжение компании AMAC Aerospace. Известно, что новое воздушное судно VP-CSM будет эксплуатироваться в интересах частного лица.

GainJet сейчас имеет флот из 20 собственных и находящихся в управлении бизнес-джетов, включая традиционные джеты от Bombardier, Embraer и Gulfstream, а также несколько VIP-лайнеров Boeing.

В октябре прошлого года во флот был добавлен Embraer Lineage 1000E, который стал первым частным самолетом с максимальной взлетной массой более 5700 кг (12500 фунтов), зарегистрированным в реестре Ирландии с префиксом EJ. По словам генерального директора GainJet Рамси Шабана, компания разместит в ирландском реестре еще два крупноразмерных самолета. GainJet также имеет заказ на G600, который планируется поставить в 2020 году.

В ближайшем будущем компания планирует создать постоянную базу в Африке для работы на рынке медицинской эвакуации. «У нас с 2013 года есть временная база в Руанде. В настоящее время она обслуживается G550, но нет постоянного присутствия в регионе», - говорит Шабан. По его словам, вероятно выбор падет на Руанду, поскольку она безопасна, стабильна и находится в центральной области. «Она будет дополнять наши другие медицинские базы в лондонском Станстеде и Кувейте», - добавил он.

JETVIP успешно закрыл очередную сделку по покупке самолета

Компания JETVIP LLC продолжает свое развитие и, с удовольствием, делится с последними новостями с партнерами и участниками авиационного рынка.

В середине декабря 2019 года структурное подразделение JETVIP LLC, занимающееся покупкой и продажей бизнес-самолетов, успешно закрыло очередную сделку по покупке самолета Bombardier Challenger 850.

Сделка была осуществлена менее чем за 14 дней. Покупателю был предоставлен полный пакет профессиональных услуг:

- Анализ рынка по выбранной модели самолета;
- Анализ тенденций рынка;
- Предоставление полной спецификации выбранного самолета;
- Предоставление истории владения самолетом;
- Анализ и сравнение цен с учетом проданных самолетов за последние 6 мес.;
- Предоставление данных по необходимым доработкам самолета;
- Разработка «Письма о намерениях» и «Договора Купли-Продажи»;
- Выполнение визуальной инспекции самолета;
- Анализ документации самолета, проверка сервисных бюллетеней, директив и доработок;

- Выполнение предпродажной технической инспекции;
- Контроль устранения замечаний;
- Контроль закрытия сделки;
- Рекомендации для владельца по использованию самолета как в частных, так и в коммерческих целях;
- Рекомендации по выбору страны регистрации самолета

В настоящий момент компания JETVIP LLC:

- предлагает к продаже самолет HAWKER 750 (2009 года) «OFF-MARKET»
- заинтересована в покупке самолета HAWKER-800XP (2001-2005 гг.)

«За 2019 год мы закрыли 4 сделки и уверенно смотрим в наступающий 2020 год, так как уже имеем 2 подтвержденных заказа на покупку самолетов. Если Вы заинтересованы в покупке или продаже самолета (бизнес-джета), требуется разработка модели сделки или профессиональная консультация, то наши специалисты всегда рады ответить на все ваши вопросы. Компания JETVIP – это не только один из лучших брокеров по аренде бизнес-джетов, но и надежный партнер по сделкам купли-продажи воздушных судов различного типа», - комментируют в компании.



ЕхесuJet развивает сегмент ТОиР

Компания ЕхесuJet (входит в Luxaviation Group) получила одобрение филиппинского авиационного регулятора (Civil Aviation Authority of the Philippines) на выполнение технического обслуживания самолетов (PART 145), зарегистрированных в стране, на базе собственного центра в малазийском аэропорту Субанг. В рамках одобрения ЕхесuJet сможет также выполнять работы по модернизации интерьеров и авионики. Одобрение распространяется на Dassault Falcon 2000EX и Falcon 900EX; Bombardier Challenger 300/350 и Learjet 45; а также Gulfstream G200 и GIV. Все работы выполняет дочерняя компания ЕхесuJet MRO Services Malaysia.

Филиппины являются третьим по величине рынком деловой авиации в Юго-Восточной Азии после Малайзии и Сингапура с примерно 50 самолетами бизнес-класса, и ожидается, что эта цифра будет расти.

В августе аналогичное одобрение было получено и от китайских авиационных властей (Civil Aviation Administration of China).

В настоящее время ЕхесuJet является крупнейшим провайдером услуг по техническому обслуживанию деловых самолетов в Малайзии, в аэропорту Субанг компания владеет собственным ангаром и офисом (64.000 кв. футов). В будущем эта площадь удвоится. Malaysia Airports планирует превратить аэропорт Субанг в центр деловой авиации Малайзии, где будут реализованы крупные проекты по строительству FBO и MRO центров.

Rolls-Royce построил самый быстрый в мире электросамолет

Концерн Rolls-Royce представил самый скоростной в мире самолет с электрической силовой установкой – одноместный моноплан с одним воздушным винтом, сообщает Российская газета. Машина, названная ionBird, является тестовым прототипом проекта разработки высокоскоростного воздушного судна с нулевым выбросом углекислого газа.

Кульминацию проекта ознаменует запланированный на май будущего года перелет из Лондона в Париж при достижении рекордной скорости для электросамолета в 480 км/ч. ionBird построен по классической аэродинамической схеме с низким расположением крыльев. Трехлопастной воздушный винт спереди приводится от трех электромоторов суммарной мощностью 500 л.с. Винт вращается с меньшей скоростью, чем на самолетах с двигателем внутреннего сгорания, что дает меньше шума и вибраций.

Между силовой установкой и кабиной пилота располагается батарея из 6000 элементов питания, снабженная высокоэффективной системой охлаждения. Запас энергии полностью заряженной батареи достаточен для снабжения 250 домохозяйств (за какой срок не сказано). КПД силовой установки превышает 90%.

Прототип предназначен для испытаний силовой установки, в том числе в режиме максимальной мощности.

Партнерами Rolls-Royce в разработке электроустановки для высокоскоростных полетов с нулевым выбросом CO₂ являются производитель электрооборудования YASA и стартап Electroflight. Половину бюджета проекта покрыл правительственный грант на научные исследования.



Piaggio заканчивает год в позитиве

Итальянский производитель Piaggio Aerospace в конце года анонсирует подписание крупнейшего контракта на поставку девяти турбовинтовых самолетов Avanti EVO. Сумма сделки оценена в 196 млн. евро, а заказчиком выступило Министерство обороны Италии. Известно, что в рамках контракта предусмотрена поставка пяти самолетов в так называемой «быстро конвертируемой компоновке» (пассажирский и медицинский вариант), остальные машины будут поставлены для выполнения специальных задач.

По тому же контракту Piaggio Aerospace займется модернизацией P.180 ранних модификаций (в настоящее время 18 самолетов находится в эксплуатации у карабинеров, армии, флота), которые эксплуатируются итальянскими Вооруженными Силами, что «принесет» в копилку производителя 130 млн. евро. Все работы планирую закончить в течение двух лет.

Напомним, что в октябре текущего года Piaggio Aerospace получила разрешение итальянского правительства на объявление публичного тендера на продажу компании, об этом в рамках BizavNews рассказал Чрезвычайный комиссар Piaggio Aerospace Винченцо Никастро. «Мы уже практически готовы запустить тендер на продажу активов компании. Документ мы планируем опубликовать сразу после рождественских каникул».

Во второй половине текущего года компания оформила твердые заказы на \$630 млн, что является рекордом для производителя за последнее десятилетие. Как прокомментировал г-н Никастро, вместе с правительственными контрактами, которые были подписаны летом этого года, Piaggio становится ближе к тому, чтобы «вновь стать сильной и конкурентоспособной, а самое главное, привлекательной для будущих инвесторов».

«Свадьба» Cessna SkyCourier

Компания Textron Aviation завершила важный этап программы нового двухдвигательного турбопропа Cessna SkyCourier. На прошлой неделе на первом прототипе прошла стыковка крыльев и фюзеляжа. Первый полет нового самолета запланирован на 2020 год. Всего в летных испытаниях примут участие пять машин.

С тех пор как производитель в партнерстве со стартовым клиентом FedEx в ноябре 2017 года объявил о разработке большого двухдвигательного турбовинтового самолета, он увидел интерес со стороны других операторов. Компания также получает обратную связь от своего консультационного совета заказчиков (СAB) для подтверждения потребностей клиентов в этом сегменте.

«Гибкость и потенциал в различных миссиях SkyCourier привлекателен для самых разных операторов», - комментируют в компании. «Отклики, которые мы получаем от СAB, чрезвычайно важны, поскольку

мы разрабатываем самолеты, которые являются надежными, эффективными и отвечают требованиям разнообразных миссий».

Cessna SkyCourier 408 будет иметь варианты для грузовых и пассажирских перевозок. В грузовой конфигурации самолет получит большую грузовую дверь и кабину с плоским полом, рассчитанную на размещение до трех грузовых контейнеров LD3 общим весом до 6000 фунтов. Самолет будет иметь максимальную скорость до 200 узлов и максимальную дальность в 900 морских миль. Самолет оснащен двумя турбовинтовыми двигателями Pratt & Whitney Canada PT6A-65SC мощностью 1100 л.с. и двумя новыми пропеллерами McCauley.

Пассажирский вариант получит салон с 19 креслами и две двери – пассажирскую и грузовую, а также большие иллюминаторы для хорошего естественного освещения и обзора. В обеих конфигурациях предусмотрен герметичный салон.



ACS готовится к Чемпионату Европы

С момента жеребьевки Чемпионата Европы следующего года компания Air Charter Service фиксирует огромный рост спроса на чартерные рейсы. Поскольку некоторым командам и их болельщикам придется преодолевать до 2000 миль между групповыми играми, фрахтование самолетов оказалось одним из немногих логистических решений турнира, который впервые проводится на всем континенте.

Мэтью Пертон, директор подразделения коммерческих самолетов ACS, комментирует: «С выходных наши телефоны разрывались, в основном звонили футбольные ассоциации и болельщики, которые должны перемещаться на сотни или даже тысячи миль за четыре дня между матчами. Мы уже организовали поездки на плей-офф, и теперь мы забронировали почти 40 чартеров для самого турнира, который пройдет следующим летом».

«Группа А окажется наиболее проблемной с точки зрения организации поездок. Поскольку Азербайджан является единственной принимающей страной, не прошедшей квалификацию, трудная задача перелета на расстояние более 2500 миль от Кардиффа до Баку – это перспектива, с которой столкнулись команда и болельщики из Уэльса. Затем, после их второй групповой игры против Турции, им придется пролететь 2000 миль от Баку до Рима, чтобы встретиться с Италией. Обычно команды имеют местную базу в стране, в которой проводится турнир, но этот чемпионат добавит некоторый логистический кошмар между матчами».

«У болельщиков Англии всё относительно просто – все три матча группового этапа проходят на Уэмбли, перед поездкой в Дублин, Копенгаген, Бильбао или Будапешт, в зависимости от того, где они будут участвовать в Раунде 16. Затем Санкт-Петербург,

Мюнхен, Баку или Рим в четвертьфинале, далее полуфинал и финал обратно на Уэмбли. Если Англия выиграет в группе и отправится домой между играми, чтобы пройти в финал они пролетят чуть более 2000 миль в течение месяца, в то время как если Уэльс выиграет в своей группе и будет возвращать-

ся домой между каждым матчем, они бы полетели почти 15 000 миль».

«Что бы ни случилось, это должен быть интересный турнир с точки зрения путешествий, если не больше!»



Ехро 2020 станет драйвером для бизнес-авиации

По словам Али Алнакби, основателя и исполнительного директора Ассоциации деловой авиации стран Ближнего Востока и Северной Африки (МЕВАА), 2020 год станет хорошим годом для деловой авиации в регионе MENA (Ближний Восток и Северная Африка). Г-н Алнакби отмечает, что сектор деловой авиации в регионе достигает положительных темпов роста примерно на 8-9%, что выше, чем глобальная оценка роста на 4-6% процентов, отмечая, что ОАЭ стали лидером отрасли в регионе.

«2020 станет важной вехой в истории деловой и частной авиации в регионе Ближнего Востока в целом, и в ОАЭ в частности. Главным импульсом к этому станет Ехро 2020. Бизнес-трафик в Дубае в настоящее время составляет около 15 000 рейсов, и ожидается, что благодаря этому событию он удвоится, по крайней мере, до 30 000», - прокомментировал BizavNews Али Алнакби в рамках выставки Dubai Air Show 2019. По словам Алнакби, есть два основных движущих фактора этого роста: официальные делегации, приезжающие в страну на выставку, компании и бизнесмены, присутствующие на этом мероприятии.

С 20 октября 2020 по 10 апреля 2021 в Дубае пройдет всемирная выставка Ехро 2020. Впервые в мероприятии примут участие более 190 стран. Делегации представят свое видение будущего, обсудят проблемы экологии и глобального сотрудничества в рамках главной темы «Объединяя идеи, создавая будущее».

Количество самолетов, зарегистрированных на рынке ОАЭ, составляет почти 25% от 600 воздушных судов, зарегистрированных на Ближнем Востоке. Инвестиции в сектор трудно определить количественно, поскольку они распределяются между авиакомпаниями, операторами, FBO и MRO центрами,

а также аэропортами. Однако, по словам Алнакби, объем, например, в ОАЭ оценивается в \$800-900 млн. в год, а «вклад» в ВВП составляет около 2-3%.

Компании деловой авиации в Дубае действительно находятся в хорошем настроении, поскольку видят признаки того, что рост бизнес-перевозок вновь набирает обороты и если напряженность в регионе ослабнет, то цифры будут весьма впечатляющие. По словам главы Jetex Flight Support (Jetex) Аделя Мардини, центр бизнес-авиации в Al Maktoum International Airport (DWC) действительно переживает бум, конечно же, «в локальных рамках», но с хорошим заделом на будущее. «В 2018 году мы увидели рост более чем на 5% по сравнению с 2017 годом. В этом году я ожидаю рост более чем на 10%. Все больше путешественников прибывают в Дубай, который становится конечным пунктом назначения. Я считаю, что правительственные инициативы, особенно снятие визовых требований для россий-

ских, казахских и китайских граждан, побуждают людей приезжать сюда. Инфраструктура и экосистема, которые строит правительство, поддерживают нашу работу здесь. Дубай стал местом проведения крупных мероприятий, встреч на высшем уровне и бизнес-контактов», - сказал он.

«Кроме того, отрасль получает постоянную государственную поддержку для роста. Авиационный сектор является одним из основных стратегических секторов, на которые ориентированы государственные планы - построить сильную и устойчивую экономику, основанную на диверсификации источников национального дохода, и построить постнефтяную экономику», - резюмирует Алнакби.

Пользуясь случаем, г-н Алнакби приглашает всех на выставку МЕВАА 2020, которая пройдет 8-10 декабря 2020 года в DWC. В следующем году ожидается участие 500 экспонентов и 10000 посетителей.



Программа FAA защиты от слежения заработала

Программа FAA Privacy ICAO Address (PIA) была запущена в конце прошлой недели, предоставляя операторам средство защиты своих перемещений от систем общедоступного отслеживания рейсов. В отличие от программы «Ограничение отображаемых данных о воздушном судне» (LADD – Limiting Aircraft Data Displayed), которая ранее применялась для блокирования запроса на регистрацию воздушного судна, PIA предназначена для решения проблем конфиденциальности при отслеживании, которая поставляется с Mode-S, ключевым оборудованием, используемым для ADS-B. Транспондеры Mode-S сейчас передают код самолета ИКАО, позволяющий отслеживать перемещение самолета.

На данный момент FAA управляет программой PIA, присваивая альтернативный адрес ИКАО, который по запросу эксплуатанта отделен от регистрационного номера воздушного судна. Планируется передать эту работу провайдеру, возможно, в следующем году. «FAA поняло, что программа должна заработать к 2020 году, даже если это было бы сделано вручную», - сказал генеральный директор FlightAware Дэниел Бейкер. «Мы действительно рады шагами, предпринятыми FAA ... для запуска этой программы. Это очень важно для деловой авиации».

При этом Бейкер подчеркнул, «важно, чтобы операторы деловой авиации понимали, что в настоящее время можно и нельзя делать в рамках PIA». «Я хочу убедиться, что никто не будет застигнут врасплох», - сказал он.

На данный момент альтернативные коды ИКАО предназначены только для внутренних операций, но лидеры отрасли надеются, что в конечном итоге они станут доступны на международных рейсах.

Операторы, которые получают коды, должны провести программирование, чтобы их транспондеры позволяли изменение кода. По оценкам Бейкера, эта работа может составлять от нескольких минут до одного-двух часов. Операторы также должны получить новый позывной, который можно получить у провайдеров, таких как FlightAware, ForeFlight и FltPlan. «Мы полностью готовы к этому», - сказал Бейкер.

Как только рейс с использованием нового воздушного кода ИКАО и позывного будет готов, он все равно

может быть отслежен, но не будет идентифицирован для широкой публики.

Операторы могут периодически изменять коды для защиты от возможной их идентификации. Также на данный момент они должны вернуться к первоначальному коду при международных рейсах. Это означает работу по программированию транспондера для каждого раза – по крайней мере, на данный момент. Однако ведутся переговоры с производителями авионики по технологиям, облегчающих этот процесс.



2019 год – знаковый год для бизнес-авиации?

Пока мы задаемся вопросом, что принесет частной авиации 2020 год, нам всем нужно оглянуться и на уходящий год. Как сказал великий китайский философ Конфуций: «Изучай прошлое, если хочешь предугадать будущее». В 2019 году мы видели захватывающий прогресс в области технологий и бизнес-авиации, особенно когда эти два мира объединяют свои силы. Да, были и вызовы. Эксперты Avinode повнимательнее присмотрелись у уходящему году.

Технологические прогоны, бумажная волокита: мы видели, как в 2019 году авиационные технологии могли развиваться с невероятной скоростью... и затем ждать, пока остальная часть отрасли наверстает упущенное.

Одним из таких примеров являются производители беспилотных пассажирских воздушных судов.



EHang, новаторская китайская технологическая компания, разрабатывающая автономные летательные аппараты (AAV), в августе 2019 года выполнила демонстрационный полет аппарата 216 AAV, перевозившим пассажиров. Но получить работающую технологию – это только часть проблемы. Коммерческие беспилотные операции не смогут выполняться ни одним производителем, пока пассажиры и регуляторы не будут уверены, что полеты безопасные. AAV взлетят только тогда, когда все и всё будет готово.

Интернет также является примером технологии, сдерживаемой внешними силами. Легко пересекая границы, Интернет является огромным стимулом для международного сотрудничества и, следовательно, частной авиации. Но растущая геополитическая фрагментация Интернета, концепция, известная как «splinternet» (распад Интернета на локальные сети с созданием границ в виртуальном пространстве), в 2019 году продолжила вызывать беспокойство нашей отрасли. Бизнес-авиация страдает, когда цифровые стены блокируют поток наших данных.

Есть ощущение, что деловая авиация не может использовать весь потенциал технологий прямо сейчас, что разочаровывает. Но, в конце концов, прогресс является непреодолимой силой, что мы и увидим в 2020 году.

Сверхзвуковые самолеты: хотя Concorde встал на прикол в 2003 году, до сих пор существует огромный интерес к сверхзвуковым самолетам. Разработка сверхзвуковых частных самолетов компаниями, в том числе Aegion, продолжилась в 2019 году. В партнерстве с Boeing, которое заключено в феврале этого года, в 2023 году Aegion планирует выполнить

первый полет сверхзвукового бизнес-джета AS2.

На повестке дня экологическое развитие: 2019 год был годом экологических целей, вышедших на первый план. Например, в этом месяце канадская компания Harbor Air выполнила успешный полет на гидросамолете, который она назвала «первым в мире полностью электрическим коммерческим самолетом» – первый шаг в захватывающем путешествии, направленном на то, чтобы сделать нашу отрасль углеродно-нейтральной.

Подвиньтесь, пожалуйста...: в 2019 году загрузка слотов в перегруженных аэропортах усилилась. Что касается частной авиации, мы все понимаем необходимость аэропортов обслуживать огромное количество пассажиров коммерческих рейсов, запланированных на несколько месяцев вперед. Но мы должны быть уверены, что частные самолеты не будут вытеснены при ограниченных мощностях.

И не останавливайтесь...: было здорово видеть, что в этом году частная авиация уверенно использует преимущества мобильных технологий, включая новое приложение Avinode для экипажей Scedaero. И все больше клиентов, отправляют запросы через приложение Avinode для смартфонов. Мобильные решения останутся центральными для цифровизации в 2020 году.

Ждите его...: несмотря на опасения некоторых инсайдеров отрасли, сохраняющаяся неопределенность в отношении того, когда и как произошел бы Brexit в 2019 году, не вызвала хаос для частной авиации в Великобритании. Мы все должны брать уверенность в этом факте.

Взлет Jet Edge International продолжается

Вслед за привлечением частных инвестиций, компания Jet Edge вкладывает средства в свою инфраструктуру, чтобы выйти на курс к светлому будущему. Ключевой целью компании является совершенствование своей инфраструктуры. Об этом и не только мы поговорили с представителями компании в Лас-Вегасе.

После продолжительного роста и привлечения частных инвестиций Jet Edge International, базирующаяся в Ван-Найс, штат Калифорния, делает упор на совершенствовании своей инфраструктуры, чтобы позволить компании создать самую надежную платформу для предоставления услуг в частной авиации.

Значительные вложения в технологии в сочетании с расширением парка на 14 новых самолетов за последние шесть месяцев благодаря многочисленным соглашениям по управлению, обещают закрепить позиции Jet Edge в качестве ведущего оператора в бизнес-авиации. В дополнение к увеличенному парку самолетов идет расширение управленческой команды в рамках подразделения по продаже самолетов Jet Edge Partners.

В течение 2019 г. компания Jet Edge заключила множество соглашений по управлению самолетами Gulfstream, Bombardier, Embraer и Dassault. Среди пополнений флота – два самолета Gulfstream GV, а

также GIV-SP, G450 и Dassault Falcon 2000. Сейчас компания находится в процессе добавления в парк двух самолетов GIV, G200, двух BBJ (Boeing Business Jets) в конфигурации VIP и Bombardier Global Express, которые будут базироваться в Нью-Йорке. Текущий парк компании вырос, но он по-прежнему ориентирован на самолеты суперсреднего класса, большой пассажироместимости и «сверхдальнего действия».

«Нашими основными задачами являются разработка и дальнейшее развитие инновационных технологий, а также оптимизация нашей платформы», – рассказывает генеральный директор компании Билл Папарриелла. «Мы, как никогда ранее, стремимся к тому, чтобы быть одними из самых безопасных и открытых операторов во всей сфере воздушных перевозок. Мы вложили значительные средства в персонал, системы и технологии, что позволяет нам предоставлять полное комплексное решение в сфере авиaperезовок».

Под этим генеральный директор подразумевает масштабную реорганизацию технологической инфраструктуры Jet Edge, одним из аспектов которой было вложение значительных средств в модернизацию ИТ-инфраструктуры для создания и внедрения самых передовых технологий в отрасли. Компания создает цифровую систему, которая отслеживает все – от добавления самолета в парк и его эксплуатации/обслуживания до его окончательной продажи. Компания также вложила значительные средства в обеспечение открытой связи в режиме реального времени через цифровой и мобильный портал, чтобы предоставлять владельцам доступ к актуальной и полной информации об их самолетах. Данная система была реализована в третьем квартале 2019 года.



Финансовый директор компании Иона Адлер добавил: «Второй и третий квартал был отмечен внедрением современных технологий, которые идут на пользу владельцам наших самолетов, каналам дистрибуции, поставщикам и рядовым сотрудникам. Использование наших новых технологий для увеличения доходов уже работает, о чем свидетельствует расширение нашего парка и увеличение доходов от продаж через сторонние каналы дистрибуции».

Компания Jet Edge также расширила управленческую команду, чтобы достигнуть свою цель – стать ведущим решением в сфере услуг по деловым авиаперевозкам. В мае 2019 года президентом Jet Edge Partners был назначен Кевин Уайт, квалифицированный специалист с двадцатью годами институциональных знаний и опыта продаж воздушных судов. Уайт сыграл неотъемлемую роль во многих наиболее успешных сделках по продаже самолетов в сфере частной авиации, а также принял участие в заключении более чем 150 договоров о продаже самолетов, включая значительное количество сделок по самолетам, состоящим на сегодняшний день в парке Jet Edge. Назначение Уайта на роль руководителя командой по продажам и приобретениям воздушных судов в компании Jet Edge Partners еще больше усиливает лидирующие позиции компании в сегменте новых и подержанных самолетов, согласовывая платформу Jet Edge для увеличения темпов расширения парка воздушных судов, а также для анализа активов по требованию владельцев и потенциальных клиентов. Также к Jet Edge в качестве вице-президента по продажам присоединился бывший исполнительный директор компании ХОJET Клейтон Смит.

В дополнение к расширению команды руководителей Jet Edge, высокий спрос на самолеты Gulfstream

побудил компанию к дальнейшему расширению парка воздушных судов. Концепция «плавающего» парка Jet Edge позволяет осуществлять чартерные рейсы согласно модели «White Label» по регулярному маршруту в одну сторону с использованием динамической ценовой модели. В настоящее время парк состоит из 15 бизнес-джетов Gulfstream большой пассажироместимости. «На данный момент нам принадлежит самый большой «плавающий» парк GIV в США», - утверждает Папарриелла. «В США нет другого парка «плавающих» самолетов большой пассажироместимости, который мог бы похвастаться уровнем безопасности, эксплуатационной платформой и технологиями, используемыми в Jet Edge».

Компания Jet Edge также планирует войти в бизнес чартерных рейсов на Boeing Business Jet, который, по

словам представителей компании, в настоящее время является незанятой нишей. Данный сервис нацелен на компании, входящие в список Fortune 500, глав государств и предпринимателей, получивших внезапную прибыль после первичного размещения акций, и будет осуществляться при помощи двух ВВJ в конфигурации для VIP для международных чартерных рейсов из США. «Мы полностью готовы к переходу в эту новую фазу», – заявил генеральный директор.

Несмотря на то, что 2019 год был годом агрессивных продаж и приобретений воздушных судов, Папарриелла утверждает, что компания уделяет основное внимание достижению своей цели – стать самой безопасной и надежной универсальной платформой для частной авиации во всем мире.



Знакомьтесь – Christian

Привет, друзья! С вами снова наши Кулинарные заметки, и сегодня мы расскажем вам о нашем партнере – ресторане Christian.

После первой презентации ресторана Christian для бизнес-авиации прошло несколько недель, и молва о нем облетела весь рынок. Именно ресторан Кристиана Лоренцини был открыт 6 лет назад. За это время он приобрел славу одного из лучших заведений Москвы, концепция которого заключается в сочетании легкой атмосферы “for friends” и искусном сочетании семейных кулинарных традиций и уникальных авторских наработок Кристиана Лоренцини.

Прописка у ресторана весьма солидная – первый этаж жилого дома в начале Кутузовского проспекта, примыкающего к левому крылу гостиницы «Украина». Монументальная архитектура знаменитой высотки эффектно контрастирует с интерьером и атмосферой Christian. Переступая порог, попадаешь в другую страну. Уютную, милую, теплую, но ироничную. Даже самый требовательный гость улыбнется и, сев за барную стойку, по-дружески попросит Кристиана приготовить его любимое блюдо.

В меню представлен широкий ассортимент блюд для завтрака: сырники, каши, вафли, яичницы, омлеты

и, конечно, яйца бенедикт. По будням одни из самых интересных и вкусных завтраков в столице привлекают ценящих скорость и качество обслуживания деловых людей, в выходные же на них собираются целыми семьями.

Одно из главных отличий ресторана – авторские блюда с необычной подачей. Салат из овощей здесь сервируется в деревянном ящичке, будто бы вы только что купили их на фермерском рынке, а сибаса запекают в черной соли и эффектно поджигают на глазах посетителей. Отдельного внимания заслуживают умопомрачительные десерты – Мерингата, сервируемая в металлической баночке, инопланетный Пинк-кейк и Брауни хиллс! Меню регулярно меняется и пополняется новинками и сезонными предложениями, а недавно в ресторане был установлен аквариум, свежие морепродукты из которого гости могут добавить к блюдам из меню или заказать отдельно.

Запоминающаяся, оригинальная подача, продуманная технология приготовления и неизменно потрясающий вкус – вот, что характеризует кухню ресторана Christian. Как результат, ресторан Christian не раз был выбран одним из лучших ресторанов Москвы по мнению ресторанных премий и гидов.

Своими впечатлениями от посещения ресторана делится Евгений:

«Я давно не получал такого удовольствия от посещения ресторана. Это уютная атмосфера Италии, гостеприимный персонал, зеленые успокаивающие тона интерьера и открытая кухня на первом этаже. Ресторан для друзей – эта концепция очень близка мне – она располагает и расслабляет, нет «давящего» чувства. Ресторан очень хорош своей атмосфе-



рой. Разумеется, все это благодаря Людмиле Елмаковой (управляющей рестораном) и шеф-повару Кристиану Лоренцини.

Это про атмосферу, а что с едой?

А здесь начинается шоу. Подача, казалось бы, итальянской классики в вариациях Кристиана – это взрыв наслаждения, удивления, иронии, богатства вкуса и качества.

Каждое блюдо продуманно до мельчайших деталей. Фееричная подача в сочетании с фееричным вкусом – вот залог успеха данного заведения!

Десерты в консервной банке, куриные чупа-чупсы на деревянных шпажках, черные пирожки в сене, битые овощи в деревянном ящике, фисташковое пирожное в сожженной сахарной вате и т.д. И взрослые, и дети приходят в восторг от вкуса и подачи. Проверено на собственной дочурке.



После первого посещения, 100% что вы захотите вернуться.»

Сегодня ресторан Christian делает свои первые шаги в бизнес-авиации. Мы с уверенностью можем сказать, с таким скрупулезным подходом к делу – это будет очень и очень серьезный конкурент всем популярным ресторанам нашего рынка. Спешите заказать данный ресторан в нашем Jet Gourmet!

И, пользуясь случаем, мы хотим поздравить всех с наступающим Новым 2020 годом. Пожелать крепкого здоровья, удачи и бодрости духа. Не теряйте оптимизма, даже в самых не простых ситуациях. Верьте в себя и в людей рядом с вами. Пусть ваш бизнес процветает, а наш рынок развивается. Побольше всем нам Вкусных полетов!!!

С Наступающим Новым Годом!!!

Кушайте с нами, кушайте сами!

*С вами были Евгений Панин и Анастасия Хмельёва
(Jet Gourmet)*

Самолет недели

Оператор: *TAG Aviation Malta*

Тип: *Dassault Falcon 7X*

Год выпуска: *2015 г.*

Место съемки: *декабрь 2019 года, Malta Int'l - LMML, Malta*



Фото: *Дмитрий Петроченко*