



На минувшей неделе опять было много разговоров о коронавирусе. Азиатская зараза вновь вносит коррективы в планы BizavNews. Отмененные поездки в Шанхай и Токио, отмененная часовая выставка в Женеве и не совсем приятные разговоры в отношении выставки EBACE, не прибавляют оптимизма. Да, в кулуарах EBACE уже говорят, что возможно формат выставки существенно скорректируется, пессимисты и вовсе предполагают отмену. Пожалуй впервые за всю историю нашего издания мы сталкиваемся с реальной угрозой, которая вносит существенные изменения в наш насыщенный «трудовой тайминг». Но безопасность превыше всего.

В минувший четверг Piaggio Aero Industries и ее дочерняя компания Piaggio Aviation официально объявили международный конкурс на продажу своих активов. Обе компании, находящиеся в настоящее время под чрезвычайным управлением, работают под брендом Piaggio Aerospace.

На этой неделе Федеральное ведомство гражданской авиации Швейцарии (FOCA) выдало Kopter разрешение на организацию производства (POA), что является важной вехой, которая, по словам производителя вертолетов, позволит ему увеличить производство своего нового легкого вертолета SH09.

А швейцарские коллеги из Pilatus Aircraft готовы к передаче первого турбовинтового PC-12 NGX, презентация которого прошла в октябре прошлого года. Через неделю первый самолет будет поставлен клиенту. Как рассказал BizavNews источник в компании, с апреля текущего года Pilatus Aircraft будет выпускать исключительно PC-12 NGX.



Лидер в своем классе

Challenger 350 уже шестой год подряд становится самым поставляемым суперсредним бизнес-джетом в мире

стр. 18



РВС получала первый серийный Ми-38

Холдинг «Вертолеты России» передал АО «Русские Вертолетные Системы» первый серийный гражданский Ми-38. Первая серийная машина будет использоваться для перевозок бизнес-класса

стр. 19



Bell разрабатывает EDAT

Bell представил новаторскую электрическую хвостовую систему компенсации вращающего момента для своей линейки коммерческих вертолетов, которая обещает повышение безопасности, снижение эксплуатационных расходов и шума

стр. 20



Winch Design — 2020 год будет насыщенным

Три частных самолета с интерьером Winch Design запланированы к поставке в 2020 году. В их число входят два самолета ACJ320neo и один Boeing 787-8 Dreamliner

стр. 21

Gulfstream
G500



Red Wings планирует развивать VIP-перевозки на базе российских самолетов

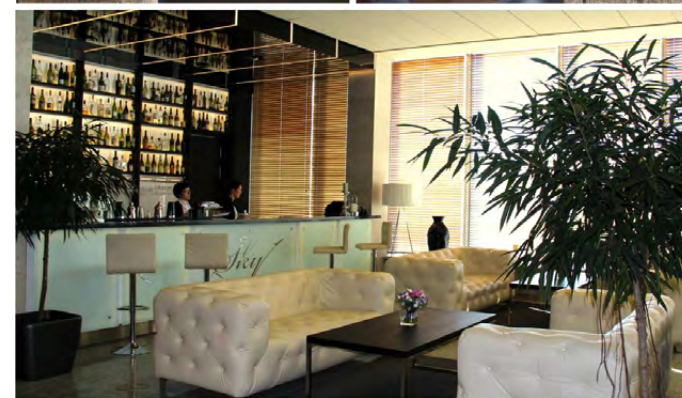
Авиакомпания Red Wings будет развивать VIP-перевозки на базе самолетов российского производства, сообщила «Интерфаксу» представительница компании. Одно такое судно, Ту-204–100В, внесено в сертификат эксплуатанта.

«Red Wings начинает развивать направление VIP-авиации. Самолеты российского производства в VIP-компоновке, которые составят эскадрилью бизнес-авиации компании, будут базироваться в международном аэропорту Внуково», — сказала представительница перевозчика.

Red Wings базируется в аэропорту Домодедово, где держит 14 самолетов Airbus A320/321. Еще шесть A321

должны прийти в 2020 году, они будут базироваться там же, добавила представительница авиакомпании. Компания выполняет полеты по более чем 160 регулярным и чартерным маршрутам, соединяя ключевые центры страны между собой и с востребованными курортами за ее пределами.

Напомним, что в феврале 2019 года бизнесмен Александр Лебедев сообщил, что нашел партнеров для создания новой авиакомпании на базе SSJ-100 в VIP-компоновке. Проект может быть реализован с совладельцем Внуково Виталием Ванцевым, ОАК и «ВЭБ-Лизингом». Эксперты рынка бизнес-авиации оценили этот проект ярким, но излишне оптимистичным.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Dassault раскроет информацию о новом джете летом

Dassault Aviation обещает раскрыть более подробную информацию о своем бизнес-джете Future Falcon к июню, так как компания готовится к запуску новых конкурентов от Bombardier и Gulfstream.

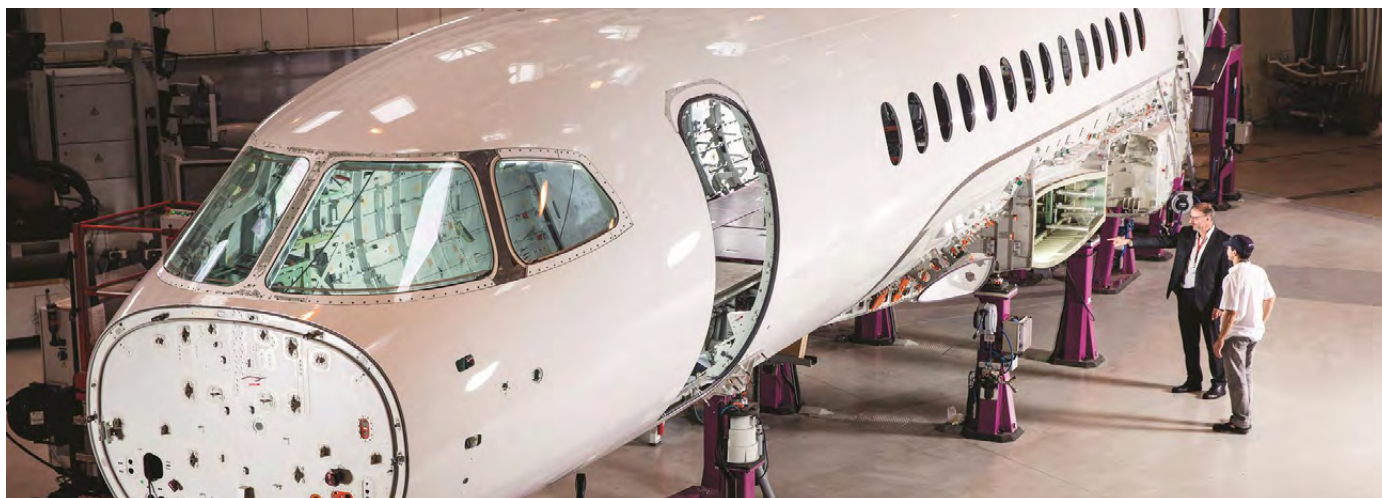
Однако, выступая на ежегодной пресс-конференции по результатам работы компании, исполнительный директор Dassault Aviation Эрик Траппье отказался назвать точную дату запуска, или на какой сегмент будет нацелен новый самолет, за исключением подтверждения того, что его миссия будет «отличаться от 6X». У Falcon 6X, который должен совершить первый полет в первом квартале 2021 года, дальность составляет 5500 морских миль (10200 км).

Dassault также придерживается своего прогноза относительно 40 поставок Falcon в текущем году, несмотря на растущую обеспокоенность по поводу воздействия на отрасль деловой авиации коронавируса и других экономических препятствий. В 2019 году французский производитель поставил на пять самолетов меньше, чем предполагалось в первоначальном

прогнозе. Компания поставила в прошлом году 40 бизнес-джетов, по сравнению с 41 в 2018. В портфеле заказов на конец 2019 года находилось 53 Falcon.

Эрик Траппье сообщил, что «первая цель» Dassault – подготовить 6X с двигателями Pratt & Whitney Canada PW812D в следующем году и ввести в эксплуатацию в 2022 году. Он признался, что, когда принял решение отказаться от предыдущей программы 5X в 2017 году после проблем с двигателем Safran Silvercrest, вернул судьбу компании на несколько лет назад. «Очевидно, что мы потеряли то, что у нас было в портфеле заказов на 5X, но мы бы продолжали получать больше заказов с 2017 года, поэтому мы страдаем, так как у нас нет его в продуктовой линейке», - говорит он.

Отметив, что в настоящее время PW812 проходит испытания и собираются первые двигатели для 6X, он добавил: «Сейчас мы сосредоточены на своевременном вводе в эксплуатацию в 2022 году. Мы уверены, что двигатель будет готов вовремя».





МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
+358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Волваздел и Сблв 2009 лалалел горсавлн ларелн комалн Волваздел лс. лн лел десернн структур лблволваздел лс. Все права зашлщелн.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Bombardier останется только производителем бизнес-джетов

Благодаря продаже своего транспортного подразделения и ожидание миллиардов, которые пойдут на выравнивание долга, Bombardier похоже будет позиционироваться только как производитель бизнес-джетов. Но аналитик бизнес-авиации Брайан Фоули отметил, что исторические данные не благоволят производителям бизнес-джетов, которые полагаются только на один рынок.

«Отрасль бизнес-джетов может быть чрезвычайно цикличной, что приводит к некоторым очень выгодным максимумам, за которыми следуют сокрушительные спады», - говорит Фоули. «Самым большим неизвестным является то, как компания выдержит следующий кризис, если все яйца в одной корзине».

Сравнивая историю таких производителей самолетов, как Piper, Mooney и Eclipse, «которые просто закрыли свои двери», Фоули отметил, что конкурен-

ты Bombardier – Dassault, Gulfstream и Textron Aviation имеют запасной вариант, когда рынок бизнес-авиации падает: работа на военных. «Зачастую они в противофазе друг другу: военные с твердыми контрактами позволяют оставаться на плаву в плохие времена для гражданского рынка и наоборот», - отметил он.

У Bombardier такой диверсификации не будет, но Фоули говорит, что это «очень жизнеспособный концерн по производству бизнес-джетов» с известным, уважаемым брендом и популярной линейкой Global, занявший второе место по объему поставок и стоимости в 2018 году. В долгосрочной перспективе Bombardier может быть привлекательной целью для приобретения оборонными подрядчиками. «Приобретение Gulfstream несколько лет назад компанией General Dynamics прошло хорошо, и может быть сделано другими, такими как Lockheed Martin или Northrop Grumman», - объяснил Фоули.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Amber Jet Group начинает работать с Embraer Legacy

Латвийская компания Amber Jet Group заключила очередные контракты на управление воздушными судами. Как поясняют в компании, речь идет о 13-местных бизнес-джетах Embraer Legacy 650 (2014 года выпуска) и Embraer Legacy 600 (2008 года выпуска). Оба самолета зарегистрированы в Эстонии, а их эксплуатацией займется местный оператор Panaviatic AS. Место базирования бизнес-джетов – Международный аэропорт Рига, на базе компании Capital Handling FBO. Диспетчерское сопровождение будет осуществлять ClearWay Flight Support, и оба борта (ES-FOX и ES-ERA) уже доступны для выполнения чартерных перелетов. Так, согласно данным компании Legacy 650 способен выполнить беспосадочный перелет, например, из Риги на Гоа, а его «младший брат» - из Москвы в Марракеш.

По итогам прошлого года компания смогла увеличить трафик и налет на 5 и 7% соответственно. Amber Jet Group работает на прибалтийском рынке деловой авиации с 2016 года. Компания предоставляет всестороннюю поддержку своим клиентам: от организации частных авиаперелетов, покупки и продажи воздушных судов, до решения задач, связанных с оперативным управлением бизнес джетов.

«В этом году компания решила сконцентрироваться на развитии в области покупок и продаж бизнес-джетов для своих и сторонних клиентов и уже планирует к концу летнего сезона завершить несколько крупных сделок. Детальями мы поделимся уже после осуществления задуманных планов», - резюмируют в Amber Jet Group.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

GlobeAir увеличивает трафик и пассажирооборот

Австрийский оператор авиатакси GlobeAir в 2019 году выполнил 9254 рейса и в общей сложности перевез 11489 пассажиров, увеличив трафик и пассажирооборот в среднем на 8%, сообщает пресс-служба компании. В прошлом году австрийский оператор в сотрудничестве с неназванным французским и итальянским банком закрыл сделку по приобретению четырех из одиннадцати самолетов Cessna Mustang, ранее принадлежавших люксембургскому оператору Wijet. Сейчас монопарк компании состоит из 20-ти Cessna Mustang.

«Мы продолжаем делать ставку на «легкий класс». Цифры наглядно подтверждают наше решение. Смотрите, согласно докладу WINGX, именно в период 2008–19 гг. «малыши» существенно увеличили трафик с 4000 до 48000 летных часов, тогда как самолеты класса Citation XLS и Hawker 800 за этот же

период показали отрицательную динамику. Таким образом, легкие джеты прошли за кризисный период путь от 3,6% рынка до 33%, при этом эффективность использования самолетов выросла до 35%. Самолеты легкого класса как никогда показывают свою эффективность именно в период экономической нестабильности. Несмотря на то, что эти самолеты существенно ограничены по своим летно-техническим характеристикам и пассажироместности, именно они позволили GlobeAir показывать просто фантастические темпы роста на общем фоне падения перевозок. Что же касается Citation Mustang, то этот самолет отлично зарекомендовал себя в нашем парке, прекрасно работая, как в крупных аэропортах, так и в небольших и относительно «сложных» европейских аэродромах. При этом его эксплуатационные расходы оптимально отвечают нашей ценовой политики», - комментирует Бернхард Фрагнер, генеральный директор GlobeAir.





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group

**Признанный
уровень качества**


| Best FBO
in Europe


В 2019 году Airbus поставил шесть самолетов семейства ACJneo

Компания Airbus в 2019 году передала заказчикам шесть самолетов семейства ACJneo: два ACJ319neo и четыре ACJ320neo. Суммарная стоимость всех самолетов составила \$538 млн., следует из отчета Ассоциации производителей авиации общего назначения (GAMA). Все самолеты переданы поставлены заказчикам в так называемом «зеленом варианте» для будущей кастомизации. Из открытых источников известно, что среди будущих эксплуатантов ACJneo фигурируют DC Aviation Group, K5 Aviation и Comlux. По состоянию на октябрь 2019 года Airbus получала 14 заказов на самолеты семейства ACJ320neo.

На сегодняшний день Comlux является самым крупным заказчиком самолетов семейства ACJ320neo с портфелем заказов на четыре самолета. Общий объем заказов, размещенных когда-либо Comlux на бизнес-джеты производителя, вырос до 20 единиц. Это рекордный показатель по заказам на деловые

самолеты Airbus от одного клиента. Установкой пассажирского салона для ACJ320neo будет заниматься компания Comlux Completion (Индианаполис).

Первый ACJ320neo был доставлен в январе 2019 года британской чартерной компании Acropolis Aviation. В настоящее время воздушное судно проходит кастомизацию в центре ТОиР АМАС Aerospace и его ввод в эксплуатацию намечен на текущий год.

ACJ320neo – бизнес-джет, созданный на основе пассажирского самолета A320neo. Самолеты семейства ACJ320neo оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1A от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также имеют более просторный салон. Благодаря аэродинамическим улучшениям и новым двигателям, удалось значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

FAI объявляет о многолетнем партнерстве с McLaren Racing

FAI Aviation Group, один из ведущих мировых провайдеров бизнес-авиации, начинает сотрудничество со всемирно известной гоночной командой McLaren Racing. FAI будет предоставлять услуги бизнес-авиации команде Формулы 1 в рамках многолетнего партнерства, которое начнется в начале сезона 2020 года.

Партнерство объединяет два всемирно известных и признанных бренда, лидеров в своих областях, которые оба стремятся к совершенству, и оно позволит FAI поднять свой авторитет в сообществе Формулы-1.

В рамках партнерства FAI Aviation Group будет представлена на внутренней стороне концевой щитки заднего крыла гоночного болида McLaren MCL35 в сезоне Формулы 1 2020 года.

Зигфрид Экстманн, председатель и основатель группы FAI Aviation Group, сказал: «Мы очень рады

стать партнером McLaren Racing. Это позволит FAI продвигать свои услуги в сообществе Формулы 1 и продолжать развивать свой бренд. Мы с нетерпением ждем возможности служить команде McLaren в сезоне 2020 года в качестве официального провайдера частной авиации».

Зак Браун, генеральный директор McLaren Racing, добавил: «FAI Aviation Group является идеальным партнером для McLaren Racing. Доверие негосударственных и нескольких государственных организаций подчеркивает качество и профессионализм компании и ее сотрудников. Мы рады приветствовать их в качестве партнеров в сезоне 2020 года».

Эта новость последовала за объявлением в июле 2019 года первого посла бренда FAI, бывшего двукратного чемпиона мира Формулы-1 и гонщика McLaren Мики Хаккинена.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



PC-12 NGX пошел в серию

Швейцарский производитель Pilatus Aircraft готов к передаче первого турбовинтового PC-12 NGX, презентация которого прошла в октябре прошлого года. Через неделю первый самолет будет поставлен клиенту. Как рассказал BizavNews источник в компании, с апреля текущего года Pilatus Aircraft будет выпускать исключительно PC-12 NGX.

Напомним, что в рамках NBAA 2019 состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12 NGX. В первую очередь на самолете модернизировали двигатель: установили систему FADEC с автоматом тяги, а сам двигатель стал мощнее на 5%, что увеличило максимальную скорость и скороподъемность самолета, а также сократило взлетную дистанцию. Двигатель получил новый режим работы – Low Speed Prop, который позволяет за счет небольшого снижения оборотов на эшелоне значительно уменьшить шум двигателя в салоне. Изменения коснулись и топливной системы. Теперь топливо, прежде чем попасть в двигатель, обогревается маслом от двигателя и самолету больше не нужны присадки.

Огромное количество новшеств произошло в авионике. Была установлена удобная сенсорная система управления полетом (FMS). Это облегчает работу пилота и делает полет более безопасным. Обновление включает в себя большое количество функциональных улучшений: появилась система «умной посадки», которая до этого устанавливалась только на большие бизнес-джеты, ночной режим карт, режим экстренного снижения и не только. Так, впервые в истории турбовинтовых самолетов на PC-12 NGX можно установить систему TCAS второго поколения. Это огромный шаг в безопасности полетов.

На самолете полностью переосмыслили дизайн салона: концептуально салон стал похож на PC-24. Кресла стали выше и еще удобнее, теперь они раскладываются до горизонтального положения. Полностью переработана система кондиционирования и освещения. За счет переработанных верхних панелей и другой формы кресла увеличилась высота над головой пассажиров.



Фото Stephan Widmer

**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ –
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 –
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России
www.nesterovavia.aero

Три года лидерства

Согласно последнему отчету GAMA (General Aviation Manufacturers Association), в 2019 году HondaJet вновь стал самым поставляемым бизнес-джетом в своем классе (VLJ - very light jet). По итогам года Honda Aircraft передала заказчикам со всего мира 36 самолетов. Примечательно, что в 2017 и 2018 годах HondaJet также возглавлял рейтинг в классе сверхлегких бизнес-джетов.

«Мы гордимся тем, что наши клиенты продолжают выбирать HondaJet за его непревзойденную производительность, эффективность и комфорт. Это, наряду с нашей сильной глобальной дилерской сетью,

сделало HondaJet самым поставляемым самолетом в своем классе. Это также является свидетельством приверженности нашей команды разработке передовых технологий, улучшающих жизнь наших клиентов во всем мире», - сказал президент и исполнительный директор Honda Aircraft Company Мичимаса Фуджино.

В 2019 году компания получила сертификаты типа, которые были выданы авиационными регуляторами Китая, Турции и Канады. Парк HondaJet в настоящее время насчитывает около 150 самолетов по всему миру.



AIRCRAFT CHARTER COMPANY

JETVIP

Летаем выше других!



СЕРВИС ПО ВСЕМУ МИРУ: 24/7

- Аренда бизнес джета
- Вертолетный трансфер
- Аренда яхт
- Медицинская авиация
- Групповые перелёты

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

BR725 налетал 1 млн часов

Компания Rolls-Royce сообщает о том, что что двигатели BR725, которыми оснащаются бизнес-джеты Gulfstream G650/G650ER, преодолели отметку в 1млн летных часов. В настоящее время в эксплуатации находится более 800 двигателей BR725, многие из которых поддерживаются программой Rolls-Royce CorporateCare и CorporateCare Enhanced (комплексная программа сервисного обслуживания двигателей Rolls-Royce, доступная для моделей BR725, BR710, AE 3007 и Tay).

Двигатель BR725 с тягой 16100 фунтов (7303 кг) является наиболее современным из серии двигателей BR700 и шестым в числе двигателей, пополнивших портфель двигателей Rolls-Royce для гражданской

авиации за последние шесть лет. По сравнению с успешным предшественником BR710, двигатель BR725 стал мощнее и тише более чем на 4 дБ. Его удельный расход топлива меньше на 4%, а количество выбросов уменьшилось на 21%.

Конструкция состоит из вентилятора диаметром 50 дюймов (127 см), который в свою очередь состоит из 24 стреловидных титановых лопаток, обеспечивающих лучшую аэродинамику и снижение шума. Новая полностью композитная мотогондола включает воздухозаборник, адаптированный для вентилятора большего размера, в то же время диаметр мотогондолы остался таким же, как для двигателя BR710.



ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР
Безопасность полетов
Безопасность топливообеспечения
 17 МАРТА 2020 | МОСКВА, ОТЕЛЬ "АЭРОСТАР"
 bizavsafety.aero

Robinson - антигерой в отчете GAMA

Калифорнийский производитель вертолетов Robinson Helicopter показал наихудший результат за последнее десятилетие, следует из отчета GAMA, который был опубликован на прошлой неделе. Согласно данным, объем производства в 2019 году снизился на 38%, а оборот упал с \$167,3 млн. до \$110,1 млн., сократившись на 34%. За двенадцать месяцев прошлого года Robinson Helicopter передал заказчикам 196 вертолетов (19 R22, 123 R44 и 54 R66). К примеру, в 2018 году эта цифра составляла 316 вертолетов (33 R22, 209 R44 и 74 R66). А самым ярким выдался 2013 год – 523 вертолета (42 R22, 289 R44 и 192 R66).

В прошлом месяце глава Robinson Helicopter Курт Робинсон не скрывал, что поставки за 2019 год вряд ли преодолеют отметку в 200 машин. Калифорнийский производитель отмечает, что негативный политический и экономический фон вместе с весьма сильным долларом существенно снижают долю международных поставок. В их числе Китай, Россия, Бразилия и Южная Африка. Доля поставок на экспорт в портфеле производителя достигает 70%.

«Мы ожидали, что это будет непростой год. Снижение было особенно заметно в отношении R44, который является нашим самым поставляемым вертолетом. Очевидно, что мы хотели бы видеть отложенный спрос, и если доллар немного ослабнет, то эти регионы (Китай, Россия, Бразилия и Южная Африка), как это было в прошлом, могут внезапно вернуться и стать очень сильными рынками», - отметил Курт Робинсон.

«Я видел, как лихорадит рынок очень много раз», - объясняет Робинсон. «Если у тебя есть хорошие люди, ты хочешь сохранить их. А такие вещи (кризис), как правило, происходят циклично. Вы должны быть готовы удовлетворить своих заказчиков».

Очередной удачный год

Американская компания Piper Aircraft объявила об увеличении поставок самолетов в 2019 году на 27%. Суммарно производитель передал заказчикам 290 самолетов на \$259,932 млн.

В ноябре прошлого года Piper Aircraft выпустил вариант своего турбовинтового самолета M600 следующего поколения, в котором модель с индексом SLS оснащена новой инновационной системой безопасности, включающей в себя функцию автоматической посадки – впервые для самолета авиации общего назначения. Именно на эту модель производитель делает ставку в текущем году.

В целом же рост в 2019 году был обусловлен существенным увеличением на 70% поставок Piper Archer, немного прибавило и семейство Seminole (+8%). Поставки флагманов M500 и M350 остались на уровне 2018 года. В компании отмечают рост на 5% количества международных поставок. В прошлом году 29%

продукции было передано клиентам за пределами Северной Америки.

В дополнение к успеху Piper в продажах, компания продолжала инвестировать в свои производственные возможности с расширением своей программы аддитивного производства, которая включает в себя 3D-печать почти 400 деталей. В течение 2019 года компания продолжила капитальные вложения в новое оборудование на общую сумму более \$10 млн. Продолжающийся рост спроса на продукцию Piper привел к тому, что объем заказов на поставку продукции позволил загрузить производство до 2027 года.

«Мы продолжаем уделять особое внимание разработке продуктов и повышению эффективности производства, что помогает компании Piper Aircraft поддерживать стабильную и устойчивую тенденцию финансового роста», - говорит президент и генеральный директор Piper Саймон Калдекотт.



Surf Air приобрел платформу BlackBird | KlasJet порабатает в Саудовской Аравии

Оператор Surf Air приобрел онлайн-маркетплейс по заказу покресельных чартеров BlackBird, на основе которой будет создана Surf Air Mobility Corp. Новая компания будет развиваться сегмент чартерных рейсов на короткие расстояния от 50 до 400 миль.

«Подобно тому, как трехсторонние торговые площадки преобразовали домашнюю и долеую экономику, BlackBird раскрыл потенциал авиации общего назначения простым пользовательским опытом и подключился к существующей базе недоиспользуемых активов для создания доступных полетов по запросу», - сказал генеральный директор Surf Air Судхин Шахани. «Объединение этого ресурса с нашей платформой членства увеличит ценность и варианты и нашим клиентам и текущим и будущим операционным партнерам».

Основатель и генеральный директор BlackBird Радд Дэвис сказал, что 50% всех рейсов в мире имеют дальность менее 500 миль и дают «нам сегодня огромную возможность». В рамках приобретения Дэвис был назначен генеральным директором Surf Air Mobility. «Эта возможность будет только расти по мере того, как в течение следующих 24 месяцев на рынке появятся электрические воздушные суда, что сделает полет дешевле, чем передвижение на автомобиле», - добавил он.

Новая компания также наняла Питера Эванса, бывшего руководителя по операциям Virgin Atlantic Airways, в качестве главы по операциям, включая надзор за соблюдением требований безопасности и политики проверки и безопасности всех операторов Part 135 в сети.

Литовский бизнес-оператор KlasJet (входит в Avia Solutions Group) сообщает о базировании одного из своих Boeing 737-VIP (Boeing 737-500) в Саудовской Аравии. Самолет (LY-JMS) будет использоваться для групповых рейсов, перевозок спортивных команд и звезд шоу-бизнеса, а также дипломатических представителей и корпоративных путешественников. Начало работы в Саудовской Аравии намечено на конец марта. Сейчас KlasJet управляет крупнейшим в Европе парком самолетов Boeing 737-VIP.

«Просто предоставить частный самолет уже недостаточно; мы считаем, что каждая деталь имеет значение. Вот почему мы любим выделяться из толпы своим дизайном и устанавливаем чрезвычайно высокие стандарты, когда дело доходит до обслуживания. Мы очень рады представить недавно отремонтированный Boeing 737-VIP на рынке Ближнего

Востока и надеемся, что новый самолет позволит нам обслуживать новых клиентов, которым понравится уникальный сервис, который мы можем предложить», - комментирует Игорь Борзов, вице-президент по продажам на Ближнем Востоке.

LY-JMS рассчитан на перевозку 56 пассажиров, в 2019 году воздушное судно получило новый интерьер. Дальность полета самолета составляет 4400 км.

«При полетах в деловых целях очень важно дополнительное время на подготовку, разработку стратегии и проведение исследований. Благодаря уединенности, удобным креслам, отсутствию задержек и полному отсутствию очередей, полет на частном самолете не только экономит время пассажиров, но и создает идеальные условия для выполнения работы», - добавляет Борзов.



Кopter одобрен как производитель

Федеральное ведомство гражданской авиации Швейцарии (FOCA) выдало Kopter разрешение на организацию производства (POA), что является важной вехой, которая, по словам производителя вертолетов, позволит ему увеличить производство своего нового легкого вертолета SH09. Как отметил руководитель департамента сертификации FOCA Урс Фрай, разрешение на производство свидетельствует о том, что Kopter отвечает самым высоким авиационным стандартам и обладает возможностями, ресурсами и обеспечением качества для производства и поддержки SH09.

«Мы очень довольны получением этого сертификата, который подтверждает всю работу, которую мы проделали в построении хорошо работающей команды и организации», - сказал главный операционный директор Kopter Ян Новацки, назвав POA «ключевым шагом в своих усилиях по приведению SH09 на рынок».

Как ранее сообщал BizavNews, в конце прошлого года Kopter предпринял дальнейшие шаги в направлении окончательной конфигурации своего легкого однодвигательного SH09. Компания начала летные испытания на третьем прототипе SH09 (P3) новой конструкции несущего винта, включая модифицированную втулку и новые лопасти несущего винта. Новая конфигурация была опробована в аэродинамической трубе в Эннетмосе, Швейцария, и установлена на P3 в Поццалло, Италия, где с марта 2019 года Kopter проводит программу летных испытаний SH09. Производитель провел летные испытания обновленного главного редуктора на P3 в 2019 году.

В ближайшее время производитель планирует присоединить к программе летных испытаний четвертый прототип P4 (он же предсерийный).

Daher представил ТВМ 940 2020 модельного года

Компания Daher представила ТВМ 940 2020 модельного года. Прежде всего флагманский ТВМ 940 получил новую систему HomeSafe. На основе системы Garmin Autoland, доступной в составе интегрированной летной палубы G3000, HomeSafe интегрирует информацию о погоде, движении и местности для выбора оптимального аэропорта для посадки, учитывая такие условия, как запас топлива, дальность полета и длина взлетно-посадочной полосы. HomeSafe в настоящее время находится на финальной стадии сертификации и вскоре будет одобрена авиационными регуляторами.

Основные же изменения были внесены в пассажирский салон. Для комфорта пассажиров Daher предложил шесть цветовых решений для обивки сидений и боковых панелей, больше деревянной фурнитуры

и три новых цвета напольных ковров. Теперь для обивки салона используются высококачественная кожа. Новыми удобствами, разработанными для пилота, являются дополнительный боковой подстаканник и держатель планшетного устройства, расположенный сбоку от центральной консоли. В качестве дополнительной опции предусмотрен шкаф для хранения, правда придется пожертвовать левым сиденьем. Шкаф предусмотрен для места ручной клади, и доступен с двумя разъемами USB и универсальной вилкой питания 115 вольт.

ТВМ 940 (каталожная стоимость \$4,13 млн) заменил флагман 930, представленный в 2016 году. Он получил множество новых функций, в том числе автомат тяги, улучшенную автоматизацию работы противобледенительной системы и обновленный интерьер.



Дан старт продаже Piaggio Aerospace

Piaggio Aero Industries и ее дочерняя компания Piaggio Aviation официально объявляют международный конкурс на продажу своих активов. Обе компании, находящиеся в настоящее время под чрезвычайным управлением, работают под брендом Piaggio Aerospace. Уведомление, которое было утверждено Министерством экономического развития Италии, будет опубликовано в выбранном числе финансовых газет, сообщает пресс-служба компании.

Те, кто заинтересован в покупке всех или части бизнеса двух компаний, которые, несмотря на то, что они являются двумя различными юридическими лицами, представляют собой уникам с промышленной точки зрения, должны будут направить свои предложения чрезвычайному комиссару Винченцо Никастро не позднее 3 апреля 2020 года. После оценки качества и полноты каждого предложения уполномоченный принимает решение о допуске заявителей к следующим этапам. Точно так же, как буквально говорится в опубликованном объявлении, «любое окончательное решение в отношении продажи подлежит разрешению итальянского Министерства экономического развития после заслушивания заключения Комитета по надзору».

«Мы будем тщательно оценивать каждое из предложений, которые поступят к нам с целью покупки компании в полном объеме и поиска покупателя, который сможет предложить надежный, долгосрочный план восстановления и развития. Мы намерены завершить этот процесс в течение текущего года», - комментирует Винченцо Никастро.

Piaggio Aerospace выходит к потенциальным покупателям с заказами приблизительно на 450 миллионов евро, к которым в скором времени будут добавлены дополнительные соглашения на сумму 450 мил-

лионов евро, таким образом, доведя общий объем заказов примерно до 900 миллионов евро.

Piaggio Aerospace, которая также контролирует дочернюю компанию Piaggio America в США, работает в авиационном и двигателестроительном секторах.

В частности, авиационное подразделение специализируется на проектировании, строительстве и техническом обслуживании гражданских и военных самолетов, а также на обслуживании клиентов. Подразделение двигателестроения занимается производством и обслуживанием авиационных двигателей.



Привлекательные перспективы узбекского рынка

Первый в истории Узбекистана международный авиационный форум UAALF – 2020 прошел в конце февраля в Ташкенте.

Среди участников мероприятия, на котором присутствовали основные игроки бизнес-авиационного рынка, активно выступала группа компаний ArcosJet. Сергей Лукин, директор по развитию бизнеса и продажам, дал несколько интервью узбекским телеканалам и выступил с докладом на конференции. Основной темой выступления Сергея стало развитие деловой авиации в регионе, а также эффективность самолетов Pilatus PC-12 NGX и PC-24 как внутри Узбекистана, так и за пределами страны. ArcosJet уже ведет успешное сотрудничество с узбекскими коллегами, так как видит в этом регионе большой потенциал для развития. А в ближайших планах открытие представительства в Ташкенте.

«Бизнес-авиация в Узбекистане еще только на начальном этапе, в стране на данный момент есть несколько heavy jets. Также в стране наблюдается увеличение чартерного трафика из различных стран мира. Благоприятное географическое расположение дает аэропортам Узбекистана хорошие перспективы стать важными авиационными узлами. Более того, те шаги, которые предпринимает правительство страны для развития деловой авиации в регионе, однозначно позитивно отражаются на инвестиционном климате страны. И в целом, данная выставка очень живая, здесь практически все наши коллеги», – поделился впечатлением Сергей.

В кулуарах даже были разговоры о том, что раз из-за вспышки коронавируса отменили АВАСЕ в Шанхае, можно смело перемещаться в Ташкент и встречаться на этой площадке чаще.

Однако, руководство страны настроено не только на развитие бизнес-авиации, но и на развитие гражданской авиации и грузоперевозок. Особенности планы на развитие туристической отрасли, для которой понадобится модернизированная инфраструктура и обновленный парк самолетов.

По словам заместителя премьер-министра Узбекистана Азиза Абдухакимова с 2016 года туристический поток увеличился в 5 раз, составив в 2019 году 6 700 000 человек, а к 2025 году ожидается, что ежегодное количество туристов достигнет 12 000 000. Возрастающее количество туристов дает большую

нагрузку на инфраструктуру страны, особенно на авиа и железнодорожные перевозки.

«Установившееся доверительное сотрудничество с узбекскими клиентами стало платформой для дальнейшего развития нашего присутствия в данном регионе. Услуги, которые мы уже начали оказывать очень востребованы. Мы готовы предложить решения любых задач, а также рассказываем о бизнес-авиации как об инструменте для развития бизнеса и экономии драгоценного времени бизнесменов. Мы с радостью делимся своим опытом с узбекскими клиентами и коллегами», – говорит владелец группы компаний ArcosJet, Михаил Аленкин.



Ростех готов начать поставки вертолета Ансат Augus

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех получил одобрение Росавиации на производство вертолетов Ансат с салоном повышенной комфортности в стилистике бренда Augus. Это позволяет приступить к серийному выпуску и поставкам вертолета в данной модификации.

Сертификационные испытания Ансата Augus Design успешно завершились в начале февраля 2020 года. В рамках испытаний оценивалась работоспособность оборудования, установленного в новом салоне вер-

толета, и электромагнитная совместимость с бортовым радиоэлектронным оборудованием.

Компоновка салона включает два кресла VIP-пассажира и три кресла для сопровождающих лиц. Для повышения эргономики салона в ходе его разработки помимо компьютерного моделирования проводились тесты с участием людей с различными антропометрическими параметрами. Вертолет Ансат обладает самой большой кабиной в своем классе, что в сочетании с дизайнерскими решениями

обеспечивает максимальный комфорт пассажиров.

«Ансат - универсальная машина, которая хорошо зарекомендовала себя в разных сферах. Высокая надежность, простота обслуживания, небольшие габариты и просторный салон делают Ансат одним из лучших вертолетов для пассажирских перевозок. Изменение в сертификат, позволяющее начать серийное производство вертолета с VIP-салонам в стилистике бренда Augus, открывает для этой машины новые перспективы», - отметил исполнительный директор Госкорпорации Ростех Олег Евтушенко.

«В самое ближайшее время Ансат Augus Design обретет первого эксплуатанта, а интерес, проявленный к этому вертолету на авиасалоне МАКС, позволяет нам надеяться на новые заказы. Использование лучших отечественных технологий и материалов, внимание к деталям - это отличительные черты бренда Augus, и мы с коллегами из ФГУП «НАМИ» постарались создать дизайн вертолета Ансат в лучших традициях этого бренда. Вертолет обладает высокими летно-техническими характеристиками и обеспечивает беспромысловый уровень безопасности полета», - отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Дизайн-проект Ансат Augus Design выполнен специалистами ФГУП «НАМИ» - ведущей российской научной организацией в области развития автомобилестроения, разработчиком и изготовителем линейки автомобилей класса люкс под брендом Augus. Впервые Ансат в стилистике бренда Augus был продемонстрирован на статической экспозиции холдинга «Вертолеты России» в рамках авиасалона МАКС-2019. Тогда винтокрылую машину производства КВЗ осмотрел Президент России Владимир Путин и глава Турции Реджеп Тайип Эрдоган.



Лидер в своем классе

Бизнес-джет Bombardier Challenger 350 очередной раз доказал свои впечатляющие рыночные показатели в качестве самого поставляемого бизнес-джета в мире в сегменте суперсреднего размера в течение последних шести лет. Challenger 350 опередил своих конкурентов в 2019 году с 56 поставками и 44-процентной долей в сегменте суперсреднего размера. Самолет неизменно входит в число самых продаваемых джетов в сегменте суперсреднего размера с момента его ввода в эксплуатацию в 2014 году.

«Challenger 350 предлагает клиентам полный пакет – превосходный комфорт, производительность, надежность и ценность – все в одном бизнес-джете. Эта непревзойденная комбинация является причиной того, что год за годом Challenger 350 продолжает занимать лидирующие позиции в мире как самый поставляемый суперсредний деловой самолет в мире,

и поэтому он остается предпочтительным выбором летных отделов, частных владельцев и чартерных операторов по всему миру», - сказал Питер Ликорай, старший вице-президент по международным продажам и маркетингу Bombardier Business Aircraft. «Это отличный послужной список, который подчеркивает стремление Bombardier создавать самый удобный и наиболее эффективный самолет на рынке».

Challenger 350 получил функции, определяющие класс, с поистине полноценными креслами и с характеристиками дальности полета с полными баками, которые позволяют соединить Нью-Йорк с Лондоном. Несколько усовершенствований сделали отличный самолет еще лучше, в том числе доступный компактный Head-Up Display (HUD) и Enhanced Vision System (EVS), одну из лучших в своем классе технологию звукоизоляции салона и изысканную

эстетику кабины. Пакет улучшений также позволяет самолету увеличить дальность полета на 1500 миль с коротких ВПП, дополняя и без того впечатляющие возможности крутого захода на посадку.

Его стильная и просторная кабина вмещает до 10 пассажиров, имеет полностью оборудованный камбуз и неограниченный доступ к багажному отделению во время полета, а недавно усовершенствованная технология звукоизоляции делает этот салон самым тихим в своем классе.

На протяжении более десяти лет на самолеты серии Challenger 300 пришлось больше поставок, чем на любую другую платформу бизнес-джетов в сегменте суперсреднего размера, с почти 800 поставками по всему миру с 2004 года.



РВС получила первый серийный Ми-38

26 февраля 2020 года на территории Казанского вертолетного завода состоялась передача холдингом «Вертолеты России» первого серийного многоцелевого гражданского вертолета Ми-38 лидерному эксплуатанту «Русские Вертолетные Системы».

Торжественная передача Ми-38 первому заказчику состоялась на Казанском вертолетном заводе. Участниками церемонии стали президент Республики Татарстан Рустам Минниханов, генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский, управляющий директор Казанского вертолетного завода Юрий Пустовгаров, а также Генеральный директор «РВС-Холдинг» Михаил Казачков.

Управляющий директор Казанского вертолетного завода Юрий Пустовгаров вручил символический ключ от вертолета Ми-38 генеральному директору компании РВС Михаилу Казачкову. Переданный вертолет с салоном повышенной комфортности предназначен для перевозки до 10 человек. Первая серийная машина будет использоваться для перевозок бизнес-класса. Вертолет с салоном повышенной комфортности уже продемонстрировали лидерам России и иностранных государств.

«Передача первого вертолета Ми-38 — важный этап, подтверждающий готовность КВЗ к серийным поставкам машин данного типа как для коммерческих эксплуатантов, так и для госзаказчиков. Прогнозируемая потребность потенциальных покупателей в Ми-38 до 2030 года составляет более 100 машин», — отметил генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский.

Ми-38 спроектирован по одновинтовой схеме и оснащен двухдвигательной силовой установкой с высокими мощностными и экономическими показателями.

Основные элементы конструкции фюзеляжа выполняются из алюминиевых сплавов, отдельные узлы и детали — из стали, титана и композитных материалов. На вертолете устанавливаются два двигателя ТВ7-117В отечественного производства. Двигатели оборудуются пылезащитными устройствами с высокой степенью очистки воздуха. Передовой по конструкции шестилопастной несущий винт обеспечивает высокую тягу и низкий уровень вибраций. Лопастями оборудованы противообледенительной системой, а Х-образный рулевой винт придает вертолету отличную управляемость при низком уровне шума.

Ми-38 оснащен современным пилотажно-навигационным комплексом и системой спутниковой навигации. Для отображения информации в состав приборного оборудования кабины пилотов включены пять цветных многофункциональных жидкокристаллических дисплеев. Дальность полета нового вертолета Ми-38 в транспортной конфигурации составляет до 1200 километров (с дополнительными топливными баками). Обладая максимальной взлетной массой 15,6 тонн, вертолет способен взять на борт или на внешней подвеске 5 тонн полезного груза.



Bell разрабатывает электрическую вентиляторную хвостовую систему

Bell представил новаторскую электрическую хвостовую систему компенсации вращающего момента для своей линейки коммерческих вертолетов, которая обещает повышение безопасности и снижение эксплуатационных расходов и шума по сравнению с обычным хвостовым винтом, сообщает Vertical. Электрическая распределенная система компенсации вращающего момента (electrically distributed anti-torque – EDAT) состоит из четырех небольших вентиляторов в коже хвостового оперения. Каждый из роторов имеет четыре лопасти, и они приводятся в действие четырьмя отдельными электродвигателями. При этом электрическая энергия подается от генераторов, приводимых в движение газотурбинными двигателями.

«В двух словах, мы удалили все обычные механические компоненты, компенсирующие вращающий момент, а именно: редукторы, карданные валы, втулку и лопасти хвостового винта, и заменили их четырьмя электродвигателями и вентиляторами», - сказал Эрик Синусас, программный директор легких самолетов в Bell. «У роторов лопасти с фиксированным шагом, и они постоянно меняют обороты». Система была установлена на демонстрационном вертолете Bell 429 на заводе Bell в Мирабеле, Квебек, а летные испытания начались 23 мая 2019 года. С тех пор по программе налет составил около 25 часов, и вертолет постепенно расширял режимы полета.

Вентиляторы системы компенсации вращающего момента управляются с помощью педалей, как и при управлении направлением в традиционном вертолете, но связь между педалями и двигателями полностью электрическая «по проводам» – все механические связи и тяги управления обычной системы были удалены. Помимо хвостового ротора и механизмов управления, демонстрационный вертолет остался неизменным с точки зрения остальных систем, таких как несущий винт, двигатели и фюзеляж.

Синусас сообщил, что фактором, побудившим разработать систему EDAT, стала обратная связь с клиентами. «Мы смотрели на то, что клиенты требуют от вертолетов? ... И безопасность, очевидно, всегда на первом месте в этом списке», - сказал он. «Эта система, безусловно, отвечает этим требованиям, и среди ее интересных особенностей, которых обычные винты не имеют – резервирование, а когда вертолет находится на земле, электрические роторы вообще не вращаются». Избыточность значительна: вертолет способен удерживать положение даже если три из четырех вентиляторов не работают. «То, что он дает – в отличие от любого обычного вертолета сегодня – это возможность компенсации крутящего момента для безопасного приземления», - сказал Синусас.

Следующим фактором разработки системы было снижение эксплуатационных расходов, и, хотя Bell в

настоящее время не сообщает никаких цифр, Синусас сказал, что удаление обычных компонентов, таких как редукторы и подшипники, и переход на более упрощенную электрическую систему, должно помочь снизить эти расходы.

В-третьих, конструкция обещает снижение уровня шума. «Шум уже давно не является главным приоритетом для вертолетной отрасли, но он все равно остается очень важным параметром», - сообщил Синусас.

Компания предполагает, что, когда система действительно появится на рынке, она будет доступна в качестве модернизации существующих продуктов, наравне с включением в конструкцию «с чистого листа». Также технология масштабируема для любых размеров вертолетов.



Winch Design — 2020 год будет насыщенным

Компания Winch Design ожидает, что 2020 год — год ее 35-летия — будет насыщенным, включая поставку трех частных самолетов, оснащенных ее интерьерами. Другие текущие проекты, в которых участвует дизайнерская фирма, включают девять яхт, находящихся на стадии строительства, и семь архитектурных проектов.

Компания по дизайну яхт и самолетов под руководством Джима Диксона работает над целым рядом различных проектов. В их число входят два самолета ACJ320neo и один Boeing 787-8 Dreamliner. В 2019 году команда раскрыла два концепта: «Project Miami» и «The Yoga Concept». Последний является финалистом международной премии «International

Yacht and Aviation Awards», победитель которой будет объявлен в мае 2020 года на церемонии в Венеции, Италия. Winch Design усердно работает над созданием новых концептов, которые будут представлены широкой публике в этом году.

В девять проектов яхт входят 77-метровая моторная яхта «Black Shark» (Черная Акула), построенная на верфи Nobiskrug (Нобискруг), Германия, а также две яхты от компании Heesen: 67-метровая моторная яхта «Sparta» (Спарта) и 80-метровая моторная яхта «Cosmos» (Космос).

Яхта «Black Shark», поставка которой запланирована на 2021 год, имеет матовое черное покрытие, имитирующее текстуру акульей кожи. Яхта «Sparta», поставка которой ожидается в 2023 году, будет иметь выполненный на заказ экстерьер и интерьер от компании Winch Design и, несмотря на то, что она имеет первоклассный и спортивный внешний вид, комфорт и отдых остаются в основе ее дизайна. Яхта «Cosmos», поставка которой запланирована на 2022 год, будет не только самой большой яхтой во флоте компании Heesen, но и самой быстрой и технологически совершенной.

Уже завоевав награды на выставке «Monaco Yacht Show» в 2019 году, моторные яхты «Excellence» (Совершенство) и «Tis» (Тис) являются финалистами премии «Boat International Design and Innovation Awards».

Между тем, архитектурная студия, возглавляемая Саймоном Томлинсоном, в настоящее время обеспечивает 50% деловой активности компании Winch Design. В настоящее время она работает с жилой и коммерческой недвижимостью по всему миру — от Северной Америки до Индийского океана.



Строительство семиэтажного частного дома должно быть завершено в марте 2020 года в Кейптауне, Южная Африка. Этот современный объект недвижимости приглашает на отдых с живописными видами гор, пляжа и океана.

Также в 2020 году будет завершена реализация первого проекта компании Winch Design в области роскошного образа жизни. Вдохновленный прекрасными окрестностями тропического острова, на котором расположен отель на 20 номеров, дизайнер приглашает гостей вдохновиться живописными видами и духом Сейшельских островов. В бутик-отеле будет располагаться частная гавань для яхт, которая позволит гостям отправиться прямо на остров и пришвартовать свою яхту рядом с частной пристанью.

Помимо многочисленным церемоний награждения, которые посетит компания Winch Design в 2020 году, команда с нетерпением ждет участия в отраслевых мероприятиях, включая конференцию «Corporate Jet Investor Conference» в Лондоне, Великобритания; «EВАСЕ» в Женеве, Швейцария; Неделю Дизайна в Лондоне; выставку «Monaco Yacht Show» и многое другое.

Компания Winch Design также отметила, что ее внимание к устойчивому развитию сильнее, чем когда-либо, и что в течение следующего десятилетия она посвятит себя реализации инновационных разработок на стыке высококачественного дизайна и устойчивого развития.

Но вернемся к самолетам. Для Winch Design ACJ один из любимых типов воздушных судов. Несомненно, добраться из точки А в точку Б проще и быстрее на собственном самолете. Однако даже в самых скоростных бизнес-джетах наподобие Airbus ACJ319 пассажирам нередко приходится проводить по 13 часов в длительных перелетах. Поэтому, по словам Джима Диксона, многие владельцы самолетов мечтают иметь собственный «летающий дом». Точнее, они мечтают об интерьере, который бы повторял интерьер дома или яхты. Winch Design не раз приходилось создавать по-домашнему уютные интерьеры. Один из последних клиентов студии пожелал, чтобы «пространство самолета было предельно комфортабельным, а поездка ощущалась не как повинность, а как нечто крайне приятное. Стоит

отметить, что проектирование внутреннего убранства самолета всегда сопряжено с рядом трудностей, поскольку интерьер должен соответствовать крайне строгим требованиям к авиационной безопасности и не добавлять лишнего веса летательному аппарату. Каждый лишний грамм веса означает потребность в большем объеме топлива, а большее потребление топлива означает меньшую дальность полета. Чтобы воплотить в реальность мечту владельца судна, команда Winch создала крайне функциональный и вместе с тем спокойный и умиротворяющий интерьер. Салон самолета обшит панелями, обтянутыми перламутровой гладкой кожей ручной выделки. Напольное покрытие в каюте владельца также выполнено из толстой кожи темного цвета с контрастной прострочкой. А диван в той же части салона легко трансформируется в кушетку для отдыха. Большое удобное кресло как бы приглашает пассажира устроиться в нем поудобнее, включить настольную лампу, налить себе выпить и углубиться в чтение любимой книги. Каюту владельца от остальной части салона отделяет перегородка, имитирующая книжную полку.



Вертолет недели

Оператор: **DC Aviation GmbH**

Тип: **Agusta AW109SP Grand New**

Год выпуска: **2012 г.**

Место съемки: **февраль 2020 года, Zurich-Kloten Airport - LSZH, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко