



Стало известно, что в ЕС нас вновь не пускают. Россия не вошла в обновленный список третьих стран, резидентам которых разрешено в условиях пандемии коронавируса въезжать в государства ЕС. Комитет постоянных представителей стран Евросоюза (Coreper) обсудил в Брюсселе список, который Совет ЕС обновляет каждые две недели. В обновленном списке остаются 12 стран из предыдущего перечня: Австралия, Грузия, Канада, Марокко, Новая Зеландия, Руанда, Таиланд, Тунис, Уругвай, Южная Корея, Япония, а также Китай (при условии взаимности снятия ограничений). Из предыдущего списка выведен Алжир.

На этой неделе подведены окончательные цифры по трафику в июле. Бизнес-авиация в мире потеряла более 86000 рейсов по сравнению с тем же периодом июля 2019 года, что соответствует снижению на 20%, но улучшению по сравнению с падением на 30% в июне. Тем не менее, это также шаг назад по сравнению с серединой июля, когда активность приближалась 85% от прошлогодней активности.

И еще цифры. Согласно отраслевому отчету Q2 AI2 Business Jet and Turboprop Market Report, недавно выпущенному Asset Insight, на фоне пандемии COVID-19 сделки с деловыми самолетами на вторичном рынке оказались под угрозой. Анализ показал, что в первой половине года цены на подержанные самолеты упали на 3,6%. Это снижение было вызвано сегментом джетов с большой кабиной, который сократился почти на 10%, за ними последовали самолеты среднего размера, стоимость которых сократилась на 5,2%. Подробности в этом номере.



Восстановление бизнес-авиации демпфируется

С 1 по 27 июля трафик бизнес-авиации в мире потерял более 86000 рейсов по сравнению с тем же периодом июля 2019 года, что соответствует снижению на 20%, но в мире начинают вновь вводиться некоторые ограничения на поездки

стр. 20

NetJets: пандемия COVID-19 изменила все вокруг

Приоритетом компании NetJets всегда были и остаются здоровье и хорошее самочувствие клиентов. Что это означает на практике?

стр. 22

Как обстоят дела в бизнес-авиации?

Обо всем по порядку, совместно с JETVIP. Рассказывает глава компании Александр Осит

стр. 24

Технология – наше всё!

GetJet расширяет возможности. Платформа «умнела», выросла до полноценного маркетплейса услуг бизнес-авиации, где можно склеек, можно без труда найти разные форматы перелета

стр. 25

Gulfstream
G650ER



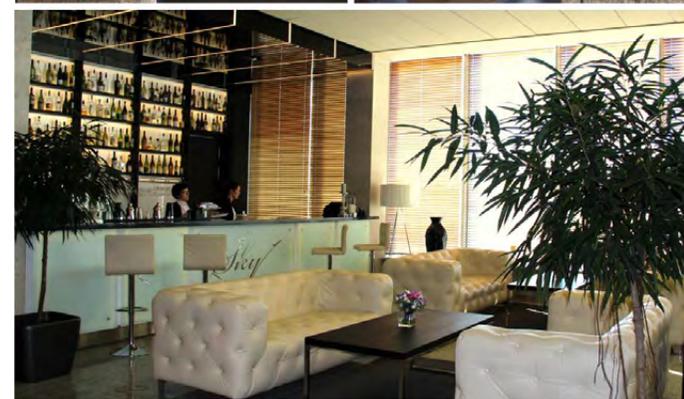
«Азимут» и Центр бизнес-авиации Внуково-3 начнут проект корпоративных перевозок

Авиакомпания «Азимут» и Центр бизнес-авиации Внуково-3 запустят проект корпоративных перевозок в I квартале 2021 года. В проекте будут задействованы самолеты Sukhoi Superjet 100 в нестандартной компоновке. Об этом Агентству городских новостей «Москва» сообщил директор по развитию авиакомпании «Азимут» Дмитрий Звонарев.

«Это проект, который был запущен совместно – между центром бизнес-авиации Внуково, нами и производителем самолетов. С нашей стороны – мы уже часть контракта готовы выполнять. Безусловно, этот проект ждет восстановления перевозок, которое даст возможность его реализовывать на 100%. Он запланирован к старту в I квартале следующего года. Самолеты под проект уже запланированы, то есть они уже есть, они уже готовятся (три борта Sukhoi Superjet 100 в нестандартной компоновке), они фактически будут готовы в установленные контрактами сроки. Должны будут поставлены до конца этого года. По ним сейчас ведутся необходимые меропри-

ятия для того, чтобы они были подготовлены для специальных перевозок и после того, как производитель будет готов их выпустить, их будут принимать к эксплуатации. По планам все пока идет, как было запланировано», – сказал Дмитрий Звонарев.

В июне председатель совета директоров АО «Международный аэропорт «Внуково» и совладелец авиакомпании «Азимут» Виталий Ванцев в ходе онлайн-конференции сообщил, что бизнес-авиация сама по себе вне зависимости от пандемии развивается и существует проект корпоративных перевозок, в рамках которого планируется к концу 2020 года получить три борта Sukhoi Superjet 100 в другой комплектации, не в стандартной, в 100-кресельной, а в 56-кресельной, которая позволит использовать эти самолеты в корпоративных перевозках. Этот проект направлен, например, на перевозку спортивных команд, участников выставок. Это новый бизнес, который планируется запустить с 2021 года.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLPJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

В тестовой программе G700 выполнено 100 полетов

Компания Gulfstream Aerospace сообщает о ходе программы летных испытаний флагманского Gulfstream G700. Новый бизнес-джет совершил более 100 испытательных полетов, недавно завершил испытания на флаттер и в рамках программы были расширены границы режимов полетов как для высоких, так и для низких скоростей. Самолет также превысил максимальную эксплуатационную скорость и высоту полета, достигнув 0,99 Маха и высоты 54 000 футов/16 459 метров. В обычной эксплуатации максимальная скорость G700 составит 0,925 Маха, а максимальная крейсерская высота – 51 000 футов / 15 545 м.

«Эти достижения на данном этапе летных испытаний указывают на впечатляющую зрелость программы G700», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Мы спроектировали и разработали G700 для наших клиентов, чтобы они могли летать безопасно, надежно и эффективно, наслаждаясь тем

же уровнем комфорта, что и на земле. Благодаря самой большой в отрасли кухне, передовым технологиям и прекрасной и свежей обстановке в салоне, G700 открывает новые возможности для путешествий бизнес-джетами».

Благодаря 100% свежему воздуху, лидирующей в отрасли низкой высоте в кабине, низкому уровню шума и опции единственной в отрасли настоящей циркадной системы освещения, салон G700 повышает самочувствие и омолаживает пассажиров. В салоне также имеется 20 панорамных овальных окон Gulfstream в пяти отсеках, а также мастер-люкс с душевой кабиной.

G700 оснащен двигателями Rolls-Royce Pearl 700 и может летать со скоростью 0,90 Маха на расстояние 6400 морских миль / 11 853 км или на 0,85 Маха на 7500 миль / 13 890 км.





МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
*358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Волваздел и Сблв 2009 лвллклсл глрслвлл клрлклм клмклм Волваздел лсл клм клм дслчлрнл клрлклм Волваздел лсл. Вол прлвл ллчлмклм.



Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

Bombardier начинает поставки Global 5500 в США

Компания Bombardier выполнила первую поставку обновленного бизнес-джета Global 5500 клиенту из США. Самолет получил давний клиент канадского производителя Unicorp National Developments из Орландо (розничная торговля, супермаркеты, аптеки, коммерческая недвижимость). 16 лет назад Unicorp National Developments ввел в эксплуатацию первый бизнес-джет Bombardier – Learjet 60.

Поставки нового самолета начались в прошлом месяце. Одним из первых бизнес-джет получила ExecuJet Europa, которая будет эксплуатировать воздушное судно в интересах частного лица в Швеции.

Салон Global 5500 имеет три жилые зоны с креслами Nuage, а дальность составляет 5900 морских миль – на 200 миль больше, чем планировалось изна-

чально. «Этот просторный и эффективный самолет является идеальным инструментом для бизнеса, с дальностью полета и доступом к аэропортам, которые позволяют безопасно доставить наших клиентов туда, где они должны быть», - сказал президент Bombardier Aviation Дэвид Колил.

Бизнес-джет оснащен двумя двигателями Rolls-Royce Pearl 15 с тягой 15125 фунтов. Благодаря специально разработанным двигателям, усовершенствованной конструкции крыла, а также избыточности и надежности встроенных систем, которыми славятся самолеты Bombardier Global, этот бизнес-джет обеспечивает превосходную безопасность для пассажиров. В любом полете, коротком или дальнем, усовершенствованная конструкция крыла самолета Global 5500 оптимизирует скорость, дальность полета и управление, обеспечивая исключительно плавный полет.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Embraer увеличивает интервал техобслуживания для Phenom до 800 часов

Embraer объявил о пересмотре требований планового технического обслуживания (SMR) для самолетов семейства Phenom. Пересмотр увеличивает интервалы с 600 летных часов и/или 12 месяцев и до 800 летных часов или 12 месяцев. Большинство задач с двойными интервалами были также оптимизированы до самого длинного периода.

Увеличение интервала технического обслуживания на 33% почти вдвое превышает средний показатель по отрасли. Для владельцев самолетов семейства Phenom это значительное улучшение означает сокращение времени простоя, снижение затрат на техническое обслуживание, длительный экономически целесообразный срок службы и увеличение полетного времени.

Улучшение стало возможно благодаря работе флота Phenom за последнее десятилетие. Более чем год инженерного анализа подтвердил, что клиенты этих самолетов могут в полной мере воспользоваться высокой степенью готовности флота для их еще большего удобства и большей гибкости.

«Самолеты семейства Phenom 100 и 300 были разработаны с чистого листа, чтобы стать лучшими в своих классах. Они были созданы для высокой степени использования. Теперь, спустя одиннадцать лет после первой поставки, с парком более 900 самолетов в эксплуатации, наша служба поддержки и инженерная команда могут еще раз подтвердить, что наши продукты даже лучше, чем в первоначальной спецификации», - сказал Йоханн Бордайс, президент и исполнительный директор Embraer Services & Support.

Со времени первой поставки Phenom 100 в декабре 2008 года парк самолетов Phenom налетал более 1,7 млн часов и выполнил 1,4 млн посадок. Операторов бизнес-джетов Embraer поддерживают всемирная организация по техобслуживанию и поддержке, а также сеть из более чем 70 собственных и авторизованных сервисных центров, дополненных круглосуточным контакт-центром в штаб-квартире в Бразилии.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

Gulfstream открыл новый техцентр в Фарнборо

Компания Gulfstream Aerospace объявила об открытии нового сервисного центра поддержки клиентов в британском аэропорту Фарнборо. Первым самолетом, прибывшим в новый техцентр для планового технического обслуживания, стал Gulfstream G450, базирующийся на Ближнем Востоке.

Абсолютно новый объект площадью 225 000 кв. футов / 20 903 кв.м. может легко разместить до 13 самолетов с большой кабиной, включая G650/G650ER и новый флагман G700. Gulfstream Farnborough предлагает услуги по техническому обслуживанию, ремонту и капитальному ремонту, а также внутреннюю реконструкцию и послепродажную модификацию.

«В Gulfstream Farnborough уже наблюдается высокий спрос», - сказал Дерек Циммерман, президент Gulfstream Customer Support. «Это открытие знаменует собой достижение еще одной цели в нашей всеобъемлющей стратегии по повышению удобства и расширению возможностей для наших клиентов.

Новые объекты, которые мы строим, могут лучше разместить становящиеся все больше популярными крупногабаритные самолеты Gulfstream, на которых наши клиенты летают по всему миру».

В соответствии со стратегией устойчивого развития Gulfstream центр в Фарнборо был спроектирован с учетом экологических преимуществ, включая сбор дождевой воды, системы лучистого отопления в специально построенном ангаре, интеллектуальное управление освещением и системы рекуперации тепла. Ожидается, что здание также получит оценку «Очень хорошо» по методу экологической оценки зданий BREEAM.

В дополнение к объекту в Фарнборо, полевые и авиационные группы поддержки FAST компании Gulfstream продолжают работу в лондонском аэропорту Лутон по обслуживанию прилетов, вылетов и ситуаций AOG.





**Признанный
уровень качества**







В аэропорту Ошкоша началось строительство нового GAT

На прошлой неделе в Wittman Regional Airport состоялось торжественная закладка фундамента нового терминала авиации общего назначения после того, как совет графства Виннебаго одобрил его строительство в декабре, сообщает AIN. Торжественная церемония изначально была запланирована в период проведения ежегодной выставки AirVenture EAA, однако из-за пандемии COVID-19 шоу было отменено.

Новый комплекс стоимостью в \$6,8 млн. заменит коммерческий терминал площадью 3065 кв.м, который был построен в 1971 году (в аэропорт не летают коммерческие авиакомпании с 2003 года), и существующий терминал общей авиации площадью 600 кв.м., который был введен в эксплуатацию в конце 50-х прошлого века. В итоге новый GAT будет построен после сноса двух терминалов. После окончания строительства его площадь составляет 1200 кв.м. и здесь будет размещен Basler Flight Service, единственный FBO в аэропорту, а также офисы администрации

аэропорта, прокат автомобилей и конференц-залы общего пользования. Также в рамках строительства увеличится количество парковочных мест для воздушных судов. Завершение строительства ожидается в третьем квартале следующего года.

Напомним, что крупнейший в мире фестиваль малой авиации AirVenture EAA каждый сезон собирает под своим «крылом» свыше 550000 человек со всего мира. В июле более 10000 пилотов частных самолетов по всему миру отправляются в ежегодное «паломничество» на авиационный салон Oshkosh EAA AirVenture Show в американском штате Висконсин. Великолепное авиашоу «Эйрвенче» собирает на взлетной полосе Регионального аэропорта Уитмана пеструю компанию разнокалиберных «покорителей неба» — от двухместного малыша «Пайпер Каба» до грозного истребителя 5-го поколения F-22 Raptor и гигантского Airbus A350 XWB с размахом крыла в 64,8 метра.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Деловая программа RUBAE 2020 в прямом эфире

9 и 10 сентября в рамках международной выставки деловой авиации RUBAE 2020 пройдет деловая программа, уже ставшая обязательной частью события. Все участники рынка с нетерпением ждут мероприятие. Организатором деловой программы выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации.

С целью сделать информацию доступной для более широкой аудитории, в том числе для тех, кто не сможет посетить выставку и мероприятия деловой программы лично, принято решение о запуске программы в прямом эфире. Съемка будет вестись на

месте проведения конференций, трансляция будет доступна онлайн на сайте проекта и социальных сетях. Онлайн-участники смогут задать вопросы экспертам в чате.

«С одной стороны, ситуация во многом сложная, хотя, я надеюсь, все, кто хотел попасть на RUBAE 2020 смогут приехать в Москву. С другой стороны, организация трансляции деловой программы выставки – новый шаг в развитии проекта, который был бы полезен в любое время. Уверена, мы сможем существенно расширить аудиторию, пригласить к просмотру еще больше людей.

Важно, что трансляция, как и само мероприятие, будет идти с синхронным переводом русский-английский, что удобно для международной аудитории», – комментирует Анна Серезкина, Исполнительный директор ОНАДА. «Над содержанием программы мы сейчас активно работаем. Расписание мероприятий будет опубликовано заранее, так каждый сможет выбрать интересные для себя темы. Но, надеюсь, интересным будет все! Ждем Вас на выставке во Внуково-3 и у экранов!»

Вопросы и предложения в части формирования деловой программы выставки RUBAE 2020 можно направлять по электронной почте as@rubaa.ru.

Информация о выставке, месте и датах проведения, условиях участия и посещения на сайте www.rubae.ru. Информация об Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации на сайте www.rubaa.ru.

Информация о проекте в соцсетях Facebook, Instagram, Twitter по тегу [@bizavconf](https://www.instagram.com/bizavconf). Сайт проекта www.bizavconf.ru.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



В Великобританию поставлен первый Pilatus PC-12NGX

Британская компания Oriens Aviation Limited (эксклюзивный дистрибьютор Pilatus Aircraft в Великобритании и Ирландии) поставила заказчику в Великобритании первый Pilatus PC-12NGX. Восьмиместный турбопроп будет базироваться на северо-западе Англии. Как комментирует генеральный директор Oriens Aviation Эдвин Бренникмейер, следующий слот на поставку PC-12NGX у компании – середина 2021 года, и он уже выкуплен.

В прошлом году Oriens Aviation Limited поставила клиентам пять самолетов PC-12, включая свой демонстратор G-RABV. Четыре из них получили частные клиенты, включая с Криса Макина – нового владельца аэропорта Лидс-Ист. Еще один борт был поставлен для коммерческих перевозок по стандартам EASA PART-TCO компании Ravenair.

Кроме того, Бренникмейер подтвердил, что компания займется продажами бизнес-джета Pilatus PC-24

в Великобритании и Ирландии, а также наладит техническое обслуживание на своей базе в Biggin Hill Airport.

Pilatus Aircraft поставил заказчику первые турбовинтовые PC-12 NGX в мае текущего года. Напомним, что в рамках NBAA 2019 состоялась официальная премьера абсолютно нового Pilatus PC-12 NGX. В первую очередь на самолете модернизировали двигатель: установили систему FADEC с автоматом тяги, а сам двигатель стал мощнее на 5%, что увеличило максимальную скорость и скороподъемность самолета, а также сократило взлетную дистанцию. Двигатель получил новый режим работы – Low Speed Prop, который позволяет за счет небольшого снижения оборотов на эшелоне значительно уменьшить шум двигателя в салоне. Изменения коснулись и топливной системы, теперь топливо, прежде чем попасть в двигатель, обогревается маслом от двигателя и самолету больше не нужны присадки.



**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ –
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 –
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

Легкие джеты растут в цене на фоне пандемии

Согласно [отраслевому отчету](#) Q2 AI2 Business Jet and Turbo Prop Market Report, недавно выпущенному Asset Insight, на фоне пандемии COVID-19 сделки с деловыми самолетами на вторичном рынке оказались под угрозой. Анализ показал, что в первой половине года цены на подержанные самолеты упали на 3,6%. Это снижение было вызвано сегментом джетов с большой кабиной, который сократился почти на 10%, за ними последовали самолеты среднего размера, стоимость которых сократилась на 5,2%.

Против этого тренда идут легкие бизнес-джеты, цены которых за этот период выросли на 8,8%, что отражает их более широкое использование в настоящее время. Однако стоимость турбовинтовых

самолетов снизилась более чем на 5%. Asset Insight отмечает, что во втором квартале среднее время экспозиции на рынке увеличилось еще на 0,6%.

«Мы все живем в необычное время, как в профессиональном, так и в личном плане», - сказал президент компании Тони Киуссис, добавив, что, хотя спад продаж не был неожиданным, в последнее время на рынке наблюдаются встряска. «В конце июня мы начали наблюдать рост активности, что может быть хорошим предзнаменованием для отрасли. Учитывая высокое качество самолетов, выставленных на продажу, это время, безусловно, следует рассматривать как время возможностей для покупателей».



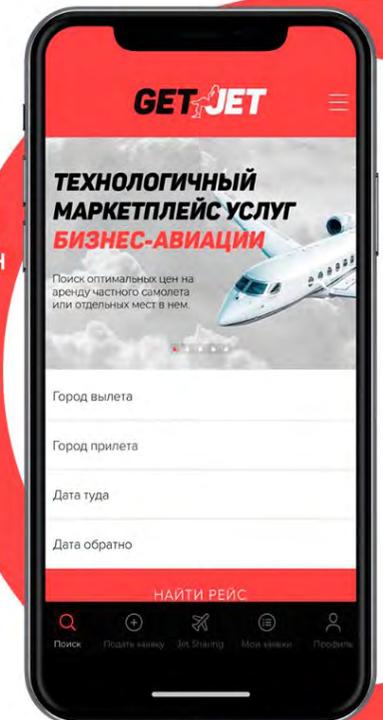
BUSINESS AVIATION MARKETPLACE

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА

- ✈ JET SHARING
- ✈ SHUTTLES
- ✈ DEALS

А ТАКЖЕ

ПОИСК EMPTY LEGS
ПОИСК ЛУЧШИХ ЦЕН
НА ЧАРТЕР



☎ +7 495 120 04 47

🌐 WWW.GETJET.COM

Bell 505 сертифицирован в Танзании

Bell Textron получил сертификат типа на свой легкий вертолет Bell 505 от авиационных властей Танзании (Tanzania Civil Aviation Authority), что позволяет начать поставки в эту африканскую страну. Танзания стала шестой страной в Африке, которая сертифицировала новый вертолет. С начала поставок в 2017 году, производитель передал клиентам более 260 вертолетов Bell 505, а суммарный налет к настоящему времени составил свыше 45000 часов. Ожидается, что первые поставки будут осуществлены уже в текущем году в интересах туристического сектора страны.

Bell 505 Jet Ranger X – легкий пятиместный вертолет с двигателем Turbomeca Arrius 2R, системой FADEC, крейсерской скоростью 232 км/ч, дальностью 667 км, полезной нагрузкой 680 кг. К услугам клиентов вертолет предлагает полностью интегрированную «стеклянную кабину» для уменьшения нагрузки пилота, отличный обзор для экипажа и авионики G1000H. Дополнительной функцией безопасности является высокоинерционный несущий винт, который дает превосходные возможности авторотации. При создании модели американская компания Bell руководствовалась задачей сделать его наиболее безопасным, эффективным и надежным.

Bell 505 стал успешной историей для производителя во всем мире. В конце прошлого года Патрик Мулай сказал, что Bell 505 забрал долю рынка у 1,2-тонного Robinson R66 и 1,7-тонного H120. В настоящее время Bell продвигает вертолет в сегмент рынка авиационных работ. По мнению Патрика Мулая, до дебюта Bell 505 не существовало «хорошего продукта» в сегменте легких машин для авиационных работ, и он считает, что JetRanger X дает компании конкурентное преимущество, которое позволит забрать долю на рынке у 2,25-тонного Airbus H125.

Финансовые инструменты отрасли обсудят участники HeliRussia 2020

15 сентября в рамках деловой программы выставки состоится пленарная дискуссия «Финансовые инструменты для вертолетной отрасли», на которой будут затронуты вопросы финансирования и бюджетирования отрасли, мер ее поддержки, цифровизации и создания единой информационной платформы, как инструмента планирования и управления вертолетной индустрией.

Дискуссия затронет все сферы деятельности отрасли, которые отражаются на ее финансовом состоянии: лизинг и кредитование, страхование, налогообложение, льготы и инвестиционное финансирование.

Участники мероприятия обменяются мнениями и сформулируют видение взаимного экономического поведения, которое поможет усилить и укрепить вертолетную индустрию.

Помимо анализа рынка и прогнозов, спикеры поделятся примерами успешного применения современных финансовых инструментов, опытом получения государственной поддержки, в том числе при реализации госпрограмм.

Дискуссия «Финансовые инструменты для вертолетной отрасли», проводимая Ассоциацией вертолетной индустрии, послужит площадкой по обсуждению экономических проблем и разработке стратегии развития вертолетной отрасли. Вопросы и мнения, которые будут обсуждаться во время дискуссии, должны стать блоком экономических вопросов данной стратегии.

Мероприятие позволит объединить экспертов из разных профессиональных сообществ в решении проблем, возникающих в отрасли на фоне глобаль-

ных экономических и социальных процессов, в том числе затяжного финансового кризиса. Как показывает практика таких деловых сессий, всестороннее обсуждение проблем отрасли позволяет выработать совместное решение и определить вектор развития на ближайшие годы.

Организатор дискуссии — Ассоциация Вертолетной Индустрии. Участники дискуссии: представители органов власти, банковских, лизинговых и финансовых организаций, страховых компаний, производителей вертолетов и беспилотных летательных аппаратов.



NetJets восстанавливается в Европе

Компания NetJets сообщает о восстановлении большинства пилотов и бортпроводников в европейской дочке NetJets Europe, массовое увольнение которых было предпринято в апреле. Также долевым оператором сообщено, что планирует восстановить часть парка в Европе на фоне позитивных трендов и увеличения спроса на перелеты. NetJets также скорректировала пополнение собственного парка: в период с августа 2020 до декабря 2021 года оператор введет в эксплуатацию 60 новых бизнес-джетов.

«Еще одна приятная новость – недавний объем полетов и количество новых владельцев, присоединившихся к NetJets. Количество новых владельцев, присоединяющихся к NetJets, постоянно растет, поскольку все больше людей и компаний осознают, что абсолютная роскошь – это спокойствие. Трафик NetJets в США не падал так низко, как в Европе, поскольку на внутренние перевозки не распространялись жесткие ограничения, которые свели активность в Старом Свете к историческому минимуму. В глобальном масштабе NetJets сейчас восстановил трафик в пределах 20% от докризисного», - комментирует Патрик Галлахер, президент NetJets по продажам, маркетингу и обслуживанию.

Как ранее сообщал BizavNews, NetJets сократил на 25% количество сотрудников в своих дочерних компаниях NetJets Europe (NJE) и Executive Jet Management (EJM). Долевым оператором также сократил запланированные поставки новых самолетов на 2020 год, и ожидается, что они уменьшатся с 60 до 25 бизнес-джетов. В заявлении не указывалось, поставки каких типов самолетов будут сокращены.

ABS Jets прошла дистанционный аудит IS-BAO Stage III

ABS Jets успешно возобновила действие сертификата IS-BAO Stage III Международного Совета деловой авиации (IBAC). В результате аудита свидетельствуют о том, что ABS Jets стремится следовать международным стандартам безопасности.

Когда разразился кризис COVID-19, стадия планирования аудита уже началась. Затем было выбрано дистанционное проведение аудита, что требовало тщательной подготовки как аудиторов, так и персонала ABS Jets. ABS Jets подготовила ссылки на документацию задолго до аудита, что позволило аудиторам сформировать представление о компании и изучить соответствующие части руководств.

Дистанционный аудит не только позволил проверить документацию ABS Jets, но и совершить обходы по компании с помощью мобильного телефона, провести встречи с сотрудниками в электронном виде, беседовать с персоналом через ноутбук, проверить

склады, инструменты и наземное оборудование, а также проверить самолеты и их оборудование. Менеджер ABS Jets по качеству, безопасности и охране Мартин Орлита прокомментировал проблемы аудита: «Дистанционный аудит оказался сложным из-за электронных коммуникаций и новых методов обмена информацией и доказательствами. Мы столкнулись с несколькими незначительными проблемами с электронной связью, но они были успешно преодолены. Совместное использование экранов также оказалось эффективным методом анализа доказательств».

Генеральный директор ABS Jets Ян Кралик добавил: «Мы гордимся тем, что достигли отличных результатов после тщательной подготовки к новому способу проведения аудита. Обновление IS-BAO Stage III указывает на то, что ABS Jets находится на пути к достижению своих целей развития. Для ABS Jets это представляет собой общий успех».



РВС приземляется в Калуге

Компания «Русские Вертолетные Системы» выбрала Международный аэропорт Калуга им. К.Э. Циолковского в качестве основного аэродрома базирования.

5 августа 2020 году новейший отечественный вертолет Ми-38 с специалистами АО «РВС» на борту совершит пассажирский перелет из Москвы в Калугу, что позволит протестировать новый маршрут, а также выполнить первый в истории перелет на этом вертолете в регион постоянного базирования. Время в полете составит около 40 минут.

В планах компании начать чартерные перевозки на воздушных судах разных классов из Москвы в Калужскую область, что позволит удовлетворить спрос клиентов из промышленно-развитого региона. Основу парка компании составляют вертолеты Ми-8АМТ/МТВ, «Ансат», новейший Ми-38 с салоном повышенной комфортности, а также, AW139, AW109, Robinson R-44.

В компании накоплен большой опыт реализации проектов транспортно-логистического обеспечения, как системы расширения городской аэромобильности. В рамках Государственной программы г. Москвы «Развитие транспортной системы на 2012-2016 гг» специалистами «РВС» в городской черте были построены вертолетные площадки «Москва-Сити» и «Дом музыки». Объекты оборудованы современным светотехническим и аэронавигационным оборудованием, позволяющим эксплуатировать площадки в т.ч. и в ночное время.

В 2019 году вертолеты «РВС» в рамках проекта «HeliExpress» осуществляли ежедневные рейсы на Международный авиационно-космический салон МАКС.

MICE в деловой программе RUBAE 2020

9 и 10 сентября в рамках международной выставки деловой авиации RUBAE 2020, которая будет проходить на территории центра бизнес-авиации Внуково-3. Организатором деловой программы выступает Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации.

В этом году одной из тем программы будет MICE (Meetings, Incentives, Conferences, Events) – корпоративный туризм и взаимодействие отрасли с деловой авиацией.



В 2019 году участники программы обсуждали тему брокеров и турагентов, перспективы развития, сотрудничество и взаимозаменяемость таких компаний на рынке деловой авиации. Теперь время обратить внимание на корпоративный туризм, считают в оргкомитете деловой программы.

«Я уверена, что MICE – очень интересное направление работы для наших авиакомпаний, сервисных организаций, аэропортов. Кстати, последние, часто предлагают и инфраструктуру для проведения мероприятий; мы сами проводили форумы именно в аэропортах, в чем-то следуя принципу Airport as destination. Нам это было интересно как авиационному сектору.

Постепенное снятие ограничений неизменно даст толчок восстановлению и развитию MICE, и я уверена, что перевозки на самолетах деловой авиации снова станут удобным и востребованным элементом таких проектов.

Наша задача, в том числе в рамках программы RUBAE 2020, содействовать организации диалога между нашими отраслями, установлению контактов. Особую важность представляет собой достоверная информация о том, как работает деловая авиация, знакомство с авиапредприятиями, как выполняются полеты, на что стоит обращать особое внимание при работе как с авиакомпаниями, так и с брокерами.

Надеюсь, что MICE станет не только интересным мероприятием в 2020 году, но и полноценным и самостоятельным проектом деловой программы и выставки RUBAE», – комментирует Анна Сереежкина, Исполнительный директор ОНАДА.

Dassault корректирует поставки

По итогам первого полугодия французский производитель Dassault Aviation поставил 16 бизнес-джетов Falcon. По словам председателя и главного исполнительного директора Dassault Эрика Траппье, в первой половине 2020 года компания не получила отмен заказов на Falcon, но некоторые клиенты откладывали поставки до следующего года. «Это побудило компанию сократить прогноз поставок на этот год. Люди будут «забирать» эти заказы в следующем году», - добавил Траппье.

Согласно новому прогнозу Dassault Aviation, по итогам текущего года французская компания поставит 30 самолетов вместо 40 запланированных ранее. За первые шесть месяцев 2020 года Dassault принял заказы на пять самолетов Falcon, что на два меньше, чем за аналогичный период прошлого года.

Несмотря на потрясения, вызванные пандемией коронавируса, Dassault Aviation уверенно продвигается к запланированному на начало 2021 года первому полету своего последнего и самого вместительного бизнес-джета Falcon 6X.

«Вывод Falcon 6X на рынок в соответствии с графиком является главным приоритетом для компании. Наши сотрудники в конструкторском бюро и на производстве были усердны и находчивы в адаптации процедур к новым санитарным нормам, чтобы обеспечить бесперебойное выполнение этой программы», - продолжает Траппье. «Наши поставщики также приложили огромные усилия, чтобы поддержать нас. Мы благодарны им всем за это».

Gulfstream увеличил поставки в квартале, но снизил в полугодии

Поставки Gulfstream Aerospace во втором квартале 2020 года немного превысили показатели за тот же период прошлого года, но упали на 15% в первые шесть месяцев текущего года. По словам материнской компании General Dynamics, это произошло из-за пандемии COVID-19, которая продолжает сдерживать международные поставки.

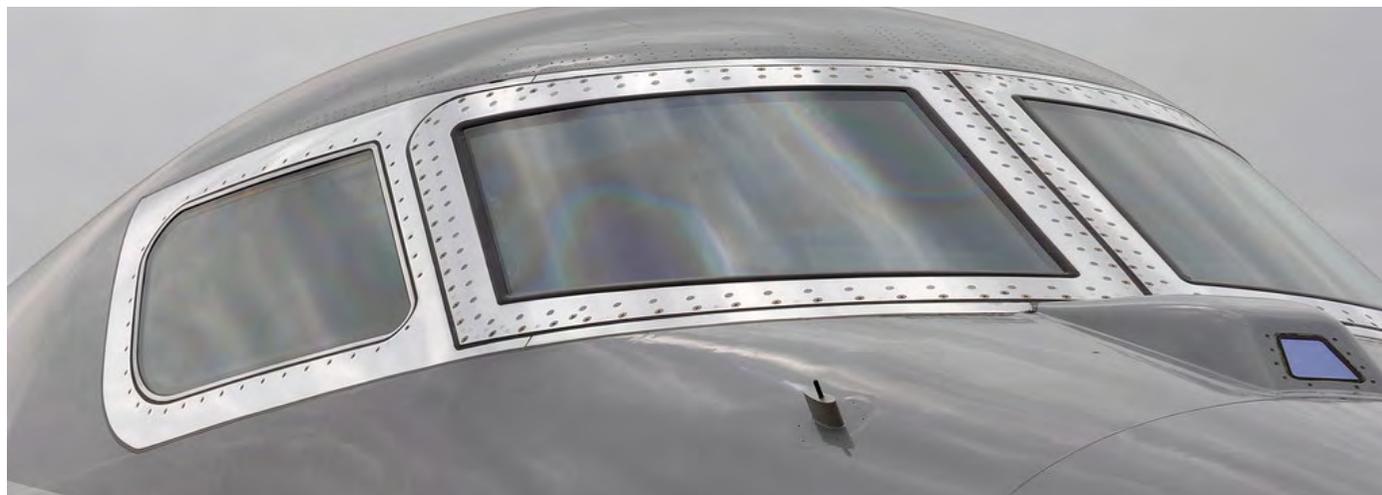
Во втором квартале Gulfstream передал клиентам 32 самолета (шесть суперсредних G280 и 26 крупно-размерных бизнес-джетов) против 31 (восемь G280 и 23 больших самолета) год назад. За первые шесть месяцев 2020 года компания поставила 55 самолетов (девять G280 и 46 больших) по сравнению с 65 самолетами (15 G280 и 50 больших) за тот же период 2019 года. По словам председателя и генерального директора General Dynamics Фебы Новакович, Gulfstream прогнозирует в 2020 году поставить от 125 до 130 самолетов. Три месяца назад из-за кризиса COVID-19 эта цифра была снижена со 150 самолетов.

Хотя глава General Dynamics сказала, что интерес к

бизнес-джетам Gulfstream остается стабильным, продажи во втором квартале были «трудными» из-за невозможности путешествовать и демонстрировать самолеты клиентам. «Так невозможно продать – все должно быть сделано по телефону из-за ограничений на поездки», - посоветовала Новакович во время конференции с инвесторами по итогам работы во втором квартале.

Это привело к тому, что во втором квартале соотношение заказов к поставкам составило 0,54: 1, что, по ее мнению, довольно хорошо, учитывая текущие проблемы. Феба Новакович настроена более оптимистично в отношении продаж во второй половине года, особенно если пандемия будет лучше контролироваться, а ограничения на поездки и дальше будут сниматься.

«Второй квартал стал самой низкой точкой года для Gulfstream», - добавила она. «Мы вступили в пандемию в сильной позиции и рассчитываем выйти из нее еще сильнее».



British European Aviation выводит на чартеры Piper M600

Британская EscapeTime первой в Великобритании начинает полеты с августа 2020 года в соответствии с сертификатом SET-IMC, который был получен для дочерней компании Heli Air Limited, входящей в группу компаний British European Aviation (BEA). SET-IMC разрешает коммерческие полеты на одномоторных турбовинтовых самолетах в ночное время и в сложных метеорологических условиях. В настоящее время Heli Air Limited эксплуатирует Piper PA-46 M600 и базируется в London Wycombe Air Park.

«Наш M600 способен доставить четырех пассажиров из London Wycombe Air Park в Париж менее чем за один час. Эта сокращает время ожидания в крупных аэропортах, а к услугам клиентов сотни аэропортов по всей Европе и Великобритании. Огромное количество запросов на полеты поступает из крупных аэропортов в маленькие с короткими ВПП, многие из которых вообще покрыты травой», - комментируют в Heli Air Limited.

Что же касается самолета, то Heli Air Limited особенно отмечают, что M600 обладает совершенно новым дизайном крыла, созданным «с чистого листа». Максимальная полезная нагрузка воздушного судна, оснащаемого двигателем Pratt & Whitney PT6A-42A мощностью 600 л. с. и комплексом авионики Garmin G3000, равняется 508 кг. В компании рассчитывают, что турбопроп будет иметь успех в своем сегменте. Самолет имеет максимальную крейсерскую скорость в 507 км/ч, дальность полета - 2748 км.

CAT SET-IMC – инициатива Европейского агентства по безопасности полетов (EASA). Новый регламент, разработанный Европейским агентством по безопасности полетов (EASA), вступил в силу весной 2017 года и устанавливает рамки для операций CAT SET-IMC в 32 европейских государствах. Это позволяет

использовать современные самолеты с небольшими выбросами углекислого газа, а также развиваться новому бизнесу, основанному на открытии новых маршрутов, которые могут выполняться безопасно и эффективно только на одномоторных турбовинтовых самолетах. По мнению экспертов, это важное событие, поскольку за несколько попыток в прошлом не удалось собрать достаточного консенсуса между государствами ЕС. Данное положение соответствует и превосходит соответствующие стандарты ИКАО, устанавливая согласованную структуру, полностью и пропорционально учитывающую специфику данных полетов. Публикация этих правил открывает новые рынки для операторов и позволяет улучшить сообщение по всему континенту.

Пит Банс, президент и генеральный директор Ассоциации производителей авиации общего назначения

(GAMA), отметил: «Принятие ЕС правил CAT SET-IMC стало долгожданным моментом для авиации общего назначения. Мы очень рады присоединению Европы к другим регионам, давшим разрешения этому важному виду транспорта».

Новые правила основаны на тщательном анализе безопасности и содержат все необходимые гарантии для этой формы пассажирского транспорта. Это значительно облегчит ночную доставку грузов и поможет обеспечить сообщение с большинством удаленных регионов Европы.

Работа над нормативно-правовой базой для коммерческих полетов одномоторных самолетов началась в начале 1990-х годов. Стандартизированные во всем мире, такие операции основаны на стандартах ИКАО, выпущенных в 2005 году.



Daher сертифицировал HomeSafe для TBM 940

Компания Daher анонсирует сертификацию HomeSafe для TBM 940. Одобрение получено от EASA и FAA одновременно. Созданная на основе системы Garmin Autoland, доступной в составе интегрированной авионики G3000, в случае аварийной ситуации HomeSafe интегрирует информацию о погоде, движении и местности для выбора оптимального аэропорта для посадки, учитывая такие условия, как запас топлива, дальность полета и длина взлетно-посадочной полосы, немедленно поворачивает самолет к ближайшему подходящему аэропорту, а в салоне транслируются подробные сообщения, которые позволяют пассажирам знать, что происходит. Включается система простым нажатием кнопки.

Интерактивная карта на дисплее четко отобразит

путь до выбранного аэропорта. Одно из сообщений на дисплее представляет собой анимацию кабины и систем управления с предупреждением: «Держите руки и ноги подальше от системы управления полетом». Многофункциональный дисплей также показывает оставшееся расстояние полета до места назначения, количество имеющегося на борту топлива и ориентировочное время до начала спуска. Голосовые сообщения объясняют пассажирам, что им следует ожидать. В то же время HomeSafe передает информацию о состоянии самолета экстренным радиосообщением. Эти сообщения не только предупреждают диспетчеров о том, что происходит, но и информируют пилотов, летящих в том же районе, о чрезвычайной ситуации на борту и о том, что взлетно-посадочная полоса будет занята автоматически

приземляющимся самолетом. HomeSafe точно выполняет заход на посадку, опуская шасси и закрылки в нужное время. Когда самолет приближается к взлетно-посадочной полосе, система уменьшает мощность и выравнивает самолет по центральной линии, затем приземляется и применяет тормоза, пока самолет не остановится. После остановки HomeSafe выключает двигатель и инструктирует пассажиров, как открыть дверь.

В случае невозможности по какой-либо причине активировать HomeSafe, система включится сама после определенного времени бездействия пилота. Ее можно самостоятельно отключить, нажав кнопку автопилота на контроллере.

Система будет доступна как на новых TBM 940, так и в рамках модернизации ранее изготовленных самолетов этой модели. Стоимость установки около \$85000.

HomeSafe была анонсирована в рамках презентации TBM 940 2020 модельного года. Для комфорта пассажиров Daher предложил шесть цветовых решений для обивки сидений и боковых панелей, больше деревянной фурнитуры и три новых цвета напольных ковра. Теперь для обивки салона используются высококачественная кожа. Новыми удобствами, разработанными для пилота, являются дополнительный боковой подстаканник и держатель планшетного устройства, расположенный сбоку от центральной консоли. В качестве дополнительной опции предусмотрен шкаф для хранения, правда придется пожертвовать левым сиденьем. Шкаф предусмотрен для места ручной клади, и доступен с двумя разъемами USB и универсальной вилкой питания 115 вольт.



Eric Aircraft получил сертификата FAA на производство E1000

Компания Eric Aircraft, принадлежащая российской компании «Инжиниринг», сообщает о получении сертификата FAA на производство E1000. Теперь производитель сможет сфокусироваться на серийном производстве своих новых самолетов, а также самостоятельно продлевать летную годность и проводить дополнительные летные испытания.

В начале июня компания сообщила о поставках первых двух шестиместных цельнокомпозитных турбовинтовых E1000. E1000 стоимостью \$3,25 млн оснащен двигателем Pratt & Whitney Canada PT6A-67A мощностью 1200 л.с., бортовым оборудованием

Garmin NXi. Самолет имеет крейсерскую скорость 330 узлов, может пролететь 1650 морских миль и имеет полезную нагрузку с полными баками 1100 фунтов. Сертификат FAA был получен в ноябре прошлого года.

«Получение сертификата на производство E1000 является огромной вехой для нашей компании и наших клиентов», - сказал генеральный директор Eric Дуг Кинг. «E1000 – замечательный самолет, и это успешная кульминация восьми лет напряженной работы, обширных инвестиций и страстной веры в наш продукт».

Имея депозиты на E1000 от клиентов в США, Канаде, Мексике, Центральной и Южной Америке, Европе, России и Южной Африке, в компании отметили, что производство возвращается на полную мощность, и она планирует увеличить поставки клиентам после вынужденного простоя, связанного с COVID-19.

E1000 является сертифицированной версией кит-комплекта LT, на который в Eric прекратили принимать заказы в 2013 году, после продажи 54 наборов. Некоторые клиенты LT выбрали E1000, и компания уже имеет на сегодняшний день около 70 заказов.



Интерьер самолета имеет клубную конфигурацию, позволяющую двум взрослым мужчинам средней комплекции разместиться в креслах друг напротив друга без необходимости соприкоснуться коленями. Обивка салона, изобилующего плавными линиями, выполнена из мягкой кожи, а светодиодная подсветка только подчеркивает изящество интерьера. Боковые панели скрывают раскладные столики и карманы, достаточно большие для планшета, порты подключения питания USB, держатели для напитков, сенсорные переключатели света и многое другое. Но самое интересное – окна получили электронную систему затемнения, что не часто встретишь в салонах легких самолетов.

В кабине экипажа нет большой центральной консоли, через которую требуется переступать. Стильные ручки управления легко ложатся в руку, а оба пилотских сиденья снабжены подлокотниками. Над эргономикой хорошо поработали. Кнопочные переключатели плоской формы делают панели визуально чистыми, а блок управления Garmin G1000, расположен в центре приборной доски, что удобно для ввода данных.

Geneva Airpark анонсирует программу Daily Optimal

Компания Geneva Airpark, крупнейший провайдер услуг по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в аэропорту Женевы, анонсирует программу Daily Optimal, которая нацелена на восстановление трафика в аэропорту Женевы. Цель Daily Optimal – донести до клиента мысль о безопасности при нахождении в аэропорту, бонусом также будет существенное снижение стоимости паркинга воздушных судов. В рамках программы Geneva Airpark предлагает бесплатную дезинфекцию воздушных судов по прибытии и перед вылетом с помощью чистящих средств, специально предназначенных для любых поверхностей и объектов, даже самых хрупких. Также компания гарантирует безопасное нахождение пассажиров и членов экипажа в VIP терминалах. В компании уверены, что предпринятые меры в области защиты здоровья, способствуют увеличению полетов бизнес-авиации в Женеву, как с деловой, так и с туристической целью.

До недавнего времени Geneva Airpark продолжала работы в режиме 24/7, несмотря на неблагоприятные условия в Швейцарии и в соседней Франции на фоне COVID-19, но с рядом ограничений. Необходимо было за три часа отправить предварительное уведомление о прилете/вылете рейсов. Для доступа к самолету, находящемуся в ангаре, по любой причине, кроме непосредственно полета, необходимо выслать уведомление за 24 часа с указанием данных сотрудников. В остальном работа Geneva Airpark не претерпела изменений – компания продолжает обслуживать рейсы, осуществлять техническое обслуживание и предоставлять ряд других услуг, прописанных в портфолио.

Напомним, что Geneva Airpark в 2019 году суммарно обслужила 5000 рейсов деловой авиации. Из них 2500 прилетов/вылетов пришлось на чартерные

рейсы, еще 2500 прилетов/вылетов – на краткосрочное техническое обслуживание. В 2019 году было обработано 99 различных типов воздушных судов. В течение года команда Geneva Airpark оказала 4400 услуг: уборка воздушных судов, питьевая вода, туалеты, кэйтеринг и т.д. Прошлый год стал для компании юбилейным. На протяжении 2019 года Geneva Airpark отмечала свое десятилетие. Сейчас компания является крупнейшим игроком на рынке деловой авиации Европы. В феврале 2019 года Geneva Airpark получил сертификат IS-BAH, став 160-м FBO

в мире соответствующим стандарту, разработанному IBAC и NATA в 2014 году.

В настоящее время в распоряжении Geneva Airpark несколько ангаров, включая самый новый площадью 10000 кв.м., для всесезонного хранения и технического обслуживания воздушных судов, вплоть до Boeing 747, а также 7000 кв.м. парковочных мест и 4700 кв.м. офисных площадей. 40% клиентов компании – владельцы и операторы из США, Ближнего Востока и Латинской Америки.



Heli Air Monaco возвращается на линию Ницца-Монако

Верховный суд Монако поставил финальную точку в давнем споре двух крупнейших вертолетных операторов Монако. В соответствии с решением, Heli Air Monaco вновь получила допуски на выполнение чартерных рейсов по маршруту Ницца-Монако и Монако-Ницца. Соответствующее уведомление от Министерства транспорта Монако пришло в распоряжение вертолетного оператора.

Ранее эксклюзивные права на обслуживание этого маршрута принадлежало Monasair, которую многие связывают с правящей элитой Монако – владельцы вертолетного оператора племянники Принца Монако. История противостояния между Heli Air Monaco и Monasair длится уже более 15 лет. Неоднократные обращения в судебные инстанции не привели к положительному результату. До весны текущего

года Monasair пользовался своими эксклюзивными правами, выполняя в высокий сезон до 50 рейсов по этому направлению.

В марте текущего года Monasair сообщил о временном закрытии самого популярного вертолетного маршрута в Европе. Вертолеты до особого распоряжения не летают по маршруту Ницца-Монако и обратно на регулярной основе. Однако источник BizavNews сообщил, что несмотря на то, что 27 апреля Князь Монако Альбер II сообщил о снятии жесткого карантина в Княжестве, речь об возобновлении регулярных полетов из Ниццы в настоящее время на повестке дня не стоит, разрешены лишь чартерные вертолетные перелеты. Судя по всему, в период пандемии экономическое самочувствие Monasair было подорвано, это следует из весьма существен-

ного сокращения персонала. По данным BizavNews, речь идет о почти четырех десятках сотрудников, включая летный, наземный и административный персонал, что составляет чуть ли не половину всего персонала. В период с 14 по 30 июня 2020 года Monasair выполнил только 62 частных рейса по сравнению с 367 в 2019 году (менее 20% рейсов). За этот же период было выполнено 34 трансфера между Ниццей и Монако против 843 в 2019 году, что составляет менее 5%.

В свою очередь Heli Air Monaco в настоящее время готовит новые маркетинговые предложения для клиентов, обещая весьма консервативные цены. Сейчас компания продолжает развивать разнообразные ниши, прежде всего вертолетные чартеры и трансфер. Наиболее популярными направлениями из Монако, Ниццы и Канны сейчас являются Куршавель, Корсика, Виареджо, Сардиния. Также пользуются успехом панорамные туры (10, 20, 30 минут), ведь увидеть Монако с высоты птичьего полета – завораживающее зрелище. Многие заказчики выбирают гастрономические туры в рестораны, шато, винодельни и романтические туры, предложение руки и сердца в воздухе с красными розам и шампанским. Это очень красиво и, самое главное, вы и ваша вторая половина этого никогда не забудете, это точно. Например, в сотрудничестве с Nadia Fry Events компания Heli Air Monaco недавно приняла участие в «горной свадебной съемке» в привилегированном и уникальном месте. Это частное поместье расположено у ворот в национальный парк Меркантур между долинами Мадоне-де-Фенестр и Бореон. До аэропорта Ниццы можно добраться на вертолете за 15 минут. Это волшебное и аутентичное место предлагает много возможностей для организации свадеб или частных мероприятий. Впрочем, право выбора всегда за клиентом.



Восстановление бизнес-авиации демпфируется

С 1 по 27 июля трафик бизнес-авиации в мире потерял более 8600 рейсов по сравнению с тем же периодом июля 2019 года, что соответствует снижению на 20%, но улучшению по сравнению с падением на 30% в июне. Тем не менее, это также шаг назад по сравнению с серединой июля, когда активность приближалась 85% от прошлогодней активности.

Согласно еженедельному отчету WINGX Global Market Tracker, опубликованному в четверг, разворот наиболее очевиден в США, где 7-дневная среднесуточная активность снизилась с 7300 рейсов в начале месяца до примерно 6800 в последние дни. Снижение происходит в рабочие дни, когда трафик снижается как минимум на четверть по сравнению

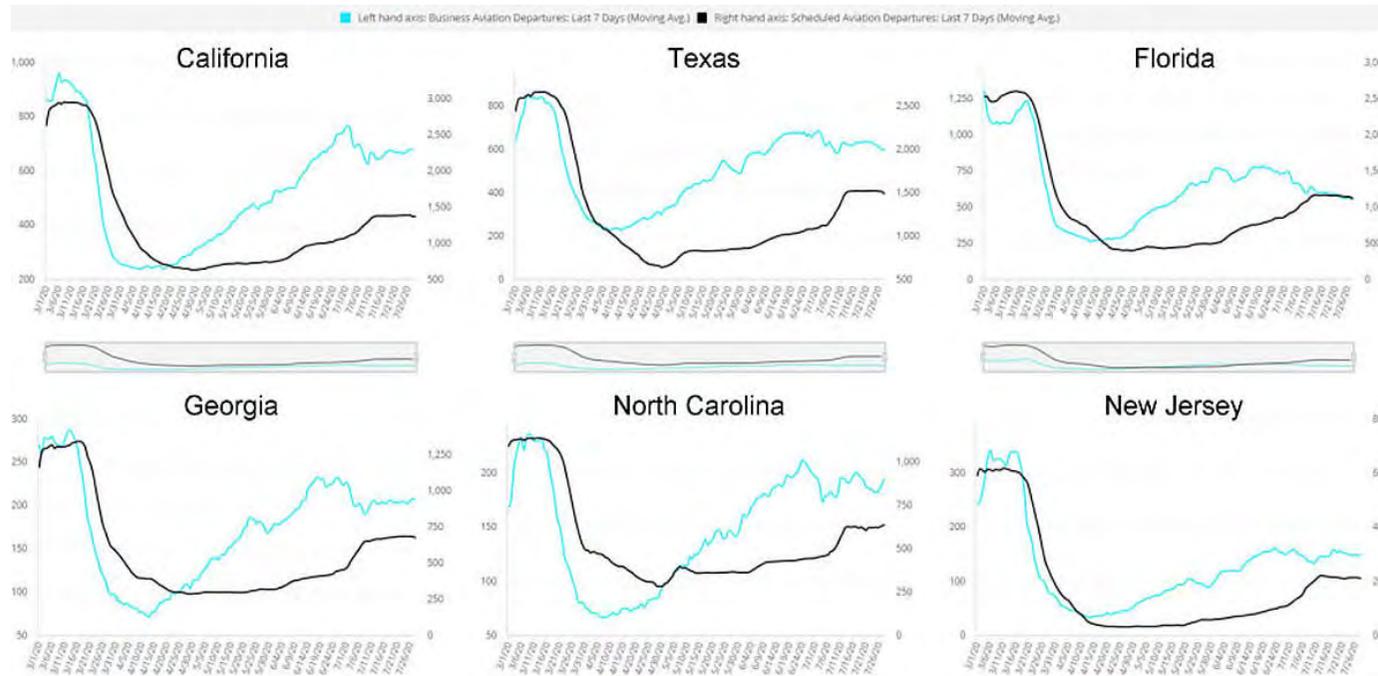
с выходными, в которые активность более устойчива. Для Северной Америки в целом июльский тренд активности с начала месяца снижается на 23%, что отражает смягчение активности в Канаде и Мексике.

Несколько американских штатов в июле сменили курс возобновления экономики, поскольку снова начал расти уровень заражений. Это основной тормоз в восстановлении активности, и трафик бизнес-авиации в Калифорнии, Техасе, Мичигане и Северной Каролине остановился на 20% ниже нормы, а в Нью-Йорке по-прежнему на треть ниже в годовом исчислении. Хабы Восточного побережья действительно испытывают трудности: Уайт-Плейнс упал почти на 40%, Тетерборо все еще на 60% ниже нормальной

активности июля. Прирост во Флориде и Аризоне сохраняется, но они только на 1% выше в годовом исчислении. В Палм-Бич рост активности составляет 20%. Есть и другие исключения: в этом месяце вылеты из Аспена выросли на 18%, в Денвере – пока на 2%, в Солт-Лейк-Сити – на 2%, а аэропорт Ван-Найс показывает устойчивую активность, и в июле рейсы всего на 6% ниже прошлого года.

Европейский рынок в июле продолжает демонстрировать более сильное восстановление, активность в регионе в настоящее время только на 14% ниже прошлого года, и всего на 6% – за последние 7 дней. Франция зафиксировала в месяц более 10 тысяч рейсов, что на 12,5% ниже нормы, а Германия лишь на 2,5% ниже июля прошлого года. В Швейцарии наблюдается аналогичная плоская тенденция, и в нескольких странах – Австрии, Бельгии, Хорватии – в этом месяце зафиксировано больше рейсов, чем в июле 2019 года. Испания показала самое сильное восстановление: внутренний рынок, занимающий 40% трафика страны, показал рост более чем на 10%. Полеты из Майорки выросли на 22%, а Ибица только на 8% ниже номинала. Полеты из Великобритании в Испанию выросли на 12%, из Швейцарии – на 29%, из Германии – на 40%. Эта картина может измениться на следующей неделе после повторного введения в Великобритании карантина для путешественников в Испанию.

В остальной Европе аэропорт Ниццы снова активный, рейсы восстановились до 83% от нормы. Ле Бурже все еще отстает, но теперь только на 31% ниже прошлого года. В швейцарских аэропортах наблюдается значительное улучшение активности: Женева на прошлогоднем уровне и Цюрих отстает всего на 1,5%. Российский рынок был довольно устойчивым, на 8% ниже нормального уровня, а Внуково восста-



навливается, но пока здесь трафик падает на 12%. Великобритания, Италия и Греция – своеобразные страны. Даже развлекательные центры, такие как Ольбия, сократили трафик бизнес-авиации на четверть. Главный аэропорт Великобритании, Фарнборо, по-прежнему находится в упадке, его активность сократилась на 40%. Биггин Хилл занял второе место после Лутона, поднявшись до 94% от нормы. Трафик в Греции снижается на 35%, а туристические места, такие как Миконос, фиксируют на 50% меньше рейсов.

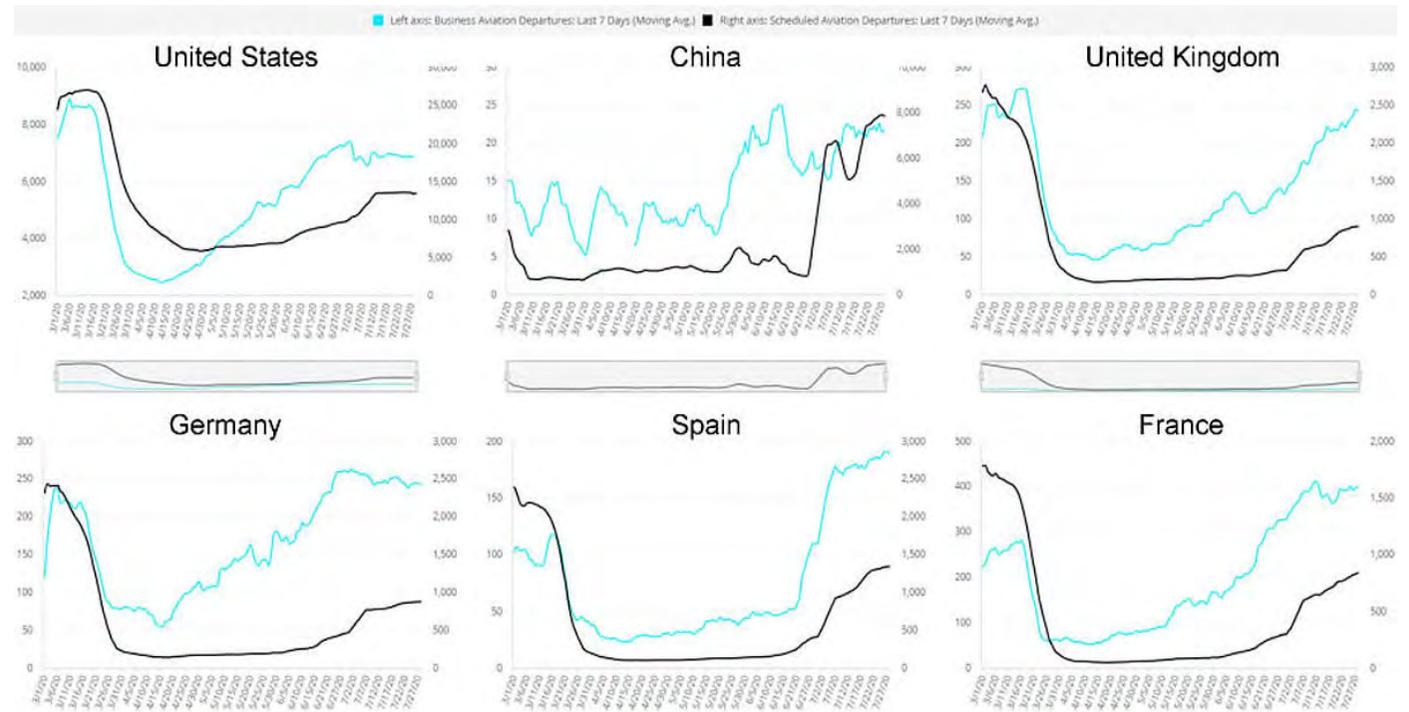
За пределами Европы и США активность полетов бизнес-авиации падает в Африке и на Ближнем Востоке, на треть снижаясь относительно обычной активности, при этом трафик в Азии остановился на 85% от нормы, в Океании – на 95%. Полеты в Китае колебались примерно на 10% ниже прошлого года, а австралийский рынок находится всего в паре пунктов от обычного уровня. Также зафиксирован рост активности бизнес-авиации в Бразилии и Колумбии. Индия лишь немного снижается, в ОАЭ в этом месяце наблюдается рост активности на 17%, но Саудовская Аравия продолжает падать, на 40% ниже уровня июля прошлого года.

Глобальный охват по типу воздушных судов продолжает подчеркивать устойчивость более легких самолетов: сверхлегкие джеты летают на уровне 93% от нормы, легкие – лишь на 12,5% ниже прошлого года. Суперлегкие джеты снижаются на 18%. В сегменте среднеразмерных самолетов снижение достигает 20%, полеты тяжелых бизнес-джетов падают более чем на 30%, а сверхдальние джеты в июле летают на 35% меньше. Pilatus PC-12 продолжает летать в большинстве миссий, а Citation Excel/XLS – самый

активный джет, полеты которого снижаются на 20%. Наиболее устойчивыми типами бизнес-джетов являются Challenger 300/350 и Phenom 300, которые в июле летали на 15% меньше.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Восстановление деловой авиации пошло на спад, поскольку сохраняются ограничения на поездки, но отрасль все еще демонстрирует гораздо большую устойчивость, чем регулярные авиакомпании.

Тенденции бизнес-авиации в США в июле на 20% ниже прошлого года, что резко контрастирует с 50%-ным падением авиакомпаний. Восстановление в Европе высвободило отложенный спрос чуть позже, как раз к пику летнего сезона. К сожалению, непредсказуемые карантинные меры, вероятно, уже привели к достаточной неопределенности, чтобы ограничить степень этого восстановления во второй половине лета».



NetJets: пандемия COVID-19 изменила все вокруг

Приоритетом компании NetJets всегда были и остаются здоровье и хорошее самочувствие клиентов. Что это означает на практике?

Пандемия COVID-19 изменила все вокруг. Неудивительно, что индустрия авиаперевозок потерпела значительный ущерб, поскольку аэропорты по всему миру практически прекратили работать, а коммерческим авиакомпаниям приходится выкручиваться, чтобы покрыть свои убытки, когда пассажиры отменяют бронь.

Благодаря своим уникальным традициям и беспрецедентным инвестициям в безопасность перевозок компания NetJets хорошо подготовлена к вызовам современной реальности. Наши сотрудники из отдела по эксплуатации и отдела по вопросам безопас-

ности и правопорядка были начеку и разработали всеобъемлющий план по мерам безопасности в связи с вирусом, так как в фокусе внимания компании NetJets — здоровье и хорошее самочувствие клиентов NetJets и их гостей. Разберем, как это работает.

Когда Вы бронируете рейс

Отдел обслуживания клиентов принимает деятельное участие в процессе бронирования. Наши сотрудники вникают во все детали полета и при необходимости запрашивают дополнительную информацию по Вашим предыдущим или только предстоящим путешествиям. Это необходимо, чтобы до рейса убедиться, что улажены все медицинские вопросы (не взаимодействовали ли пассажиры с зараженными, нет ли у них самих симптомов).

Кроме того, сотрудники отдела эксплуатации отслеживают актуальные ограничения по авиаперевозкам и постоянно отсылают информацию клиентам, чтобы они планировали свои поездки согласно требованиям.

Перед полетом

Поездка началась не тогда, когда пассажиры пристегнулись в кресле самолета, а раньше — с поездки до аэропорта. Вот почему партнеры отдела наземного транспорта NetJets ежедневно проводят уборку и дезинфекцию транспортных средств до и после каждой поездки. В дополнение к этому всегда соблюдается социальная дистанция, с багажом обращаются с соблюдением мер безопасности, также сотрудники используют защитную экипировку.

Все сотрудники, представители, партнеры и члены экипажей NetJets постоянно проходят медицинский осмотр и проверяют свою температуру. Мы также оптимизировали процесс эксплуатации таким образом, что команда экипажа не покидает судно во время осмотра и посадки пассажиров. Все обслуживание проходит бесконтактно, в свою очередь пассажирам задаются дополнительные вопросы, чтобы свести к минимуму риск заражения на борту. Пассажиры, недавно контактировавшие с больными или имеющие симптомы заболевания, не допускаются на борт самолетов NetJets.

На борту воздушного судна

Замкнутые пространства представляют особую угрозу во время пандемии, поэтому мы используем весь свой опыт и знания для обеспечения мер и техники безопасности. Например, в связи с тем, что компания NetJets обеспечивает питание пассажиров,



мы выдвигаем строгие требования к нашим поставщикам. Отдел обслуживания клиентов рекомендует выбирать для более коротких рейсов блюда, упакованные в специальные ланч-боксы, чтобы исключить массовую закупку продуктов, а также взаимодействие команды и пассажиров в течение полета.

Помимо этого, в компании пересмотрели требования по размещению пассажиров, создали рекомендации для клиентов, которые путешествуют с пассажирами, не являющимися членами их семей. На борту каждого судна имеются термометры, а также маски и санитайзеры для пассажиров. Клиенты вправе потребовать, чтобы на борту самолета не было обслуживающего экипажа.

После каждого полета самолеты NetJets обрабатываются дезинфицирующим средством, которое доказало свою эффективность в борьбе с вирусом COVID-19. Помимо всего прочего, каждые два дня наши авторизованные поставщики услуг по чистке проводят комплексную уборку самолетов. Специалисты проводят и более глубокую очистку салона с применением аэрозольной дезинфекции и специальных антибактериальных средств, чтобы действие дезинфекции длилось дольше.

У пассажиров обычно есть стереотип, что в течение всего полета в салоне находится один и тот же рециркулируемый воздух. Но это вовсе не так. Во всех самолетах NetJets воздух в салоне обновляется на свежий атмосферный воздух каждые две-четыре минуты. Для сравнения: в большинстве офисных зданий это происходит только каждые 15-20 минут.

NetJets ничего не оставляет на волю случая. Вот почему партнер NetJets, компания MedAire, регулярно проводит встречи с руководством NetJets,

чтобы помочь с мониторингом текущей ситуации, предоставить оперативные и релевантные сведения, а также обоснованные рекомендации по обеспечению безопасности наших клиентов, сотрудников и партнеров.

MedAire занимается не только очисткой, проверкой и мерами предосторожности. В случае возникновения чрезвычайной ситуации на борту экипаж связывается с MedAire напрямую для получения немедленной консультации во время рейса и оперативной помощи при приземлении. Если, например,

лучше, чтобы пациенту была оказана помощь на земле, реанимационная бригада может порекомендовать команде изменить маршрут следования. В это же время встречать приземляющийся самолет будет направлена местная бригада скорой помощи. Если чрезвычайная ситуация случится при полете над странами, где нет хорошей медицинской инфраструктуры, клиенты могут быть направлены в десятки клиник, действующих под эгидой International SOS, мирового лидера в предоставлении комплексных решений для оказания медицинских услуг и услуг в сфере безопасности.



Как обстоят дела в бизнес-авиации? Насколько сильно просел рынок и есть ли спрос?

Обо всем по порядку, совместно с JETVIP. Рассказывает глава компании Александр Осип.

Последствия вспышки коронавирусной инфекции (COVID-19) ощущаются во всем мире. Пандемия глубоко затронула все аспекты нашей жизни и помимо угрозы общественному здравоохранению она несет экономические и социальные трудности, оказывает сильное негативное влияние на рынки труда, экономики и предприятия, что приводит к масштабным проблемам и сбоям в бизнесе.

Индустрия бизнес-авиации не исключение. Весна

2020 года, несомненно, войдет в историю прежде всего тем, что за какие-то считанные дни экономика всего мира встала. Апрель и май 2020 года были весьма тяжелыми, а самое печальное, что у нас не было прогнозов и, соответственно, не могли строить долгосрочных планов, думать о перспективах развития и масштабирования компании. Ограничения на перелеты в РФ, введенные с 27 марта 2020 года, сильно ударили не по спросу как таковому, а по предложению, если быть еще точнее, то по возможности организации рейса. Фактически страны всего мира закрыли свои границы для ограничения ввоза вируса извне. Спрос как был высоким, так и остался,

но возможность вывезти россиян за границу пропала, за исключением, тех граждан, которые имеют ВНЖ или паспорт иностранного государства.

Но даже в эти непростые месяцы команда специалистов компании JETVIP неустанно трудилась и смогла не только сохранить, но и приумножить коллектив, наняв новых сотрудников, а также существенно увеличить пул клиентов. На сегодняшний день мы являемся одним из самых востребованных и профессиональных брокеров бизнес-авиации на российском рынке, планомерно расширяемся за счет европейских офисов в Риге (Латвия) и Вене (Австрия).

Мы зафиксировали рекордное количество заявок на аренду частных самолетов, начиная с июня 2020 и в особенности сейчас в июле 2020 года. Востребованы как направления внутри России (Санкт-Петербург, Сочи, Крым, Алтай и др. города РФ), так и вылеты за границу (Турция, Хорватия, Германия, Испания, Италия и др.). Опираясь на нашу статистику, в которой мы учитываем ежемесячное количество перелетов и популярные направления, мы неожиданно получили беспрецедентный рост. По нашим данным, на 29 июля мы уже совершили более 125 рейсов, что по сравнению с июлем 2019 года составляет более 25% роста, и это несмотря на множество ограничений, которые действуют по сей день во всех странах, включая Россию.

Подводя итоги тяжелого весенне-летнего периода для бизнес-авиации, мы используем цитату Фридриха Ницше «То, что нас не убивает, делает нас сильнее» и с уверенностью заявляем, что стали сильнее и готовы преодолеть любые преграды для спокойствия наших заказчиков, продолжая предоставлять сервис высокого уровня под брендом JETVIP.



Технология – наше всё!

Появление проекта GetJet именно в формате маркетплейса было вполне логичным развитием компании. В течение первых двух лет проект наращивал IT-обороты, предлагая на своей платформе склейки. Платформа «умнела», выросла до полноценного маркетплейса услуг бизнес-авиации, где помимо склеек, можно без труда найти разные форматы перелета, начиная от Empty Legs и заканчивая креслом в уже заказанном джете.

«Заявок с каждым месяцем все больше и это не может не радовать. Если сравнить количество заявок в апреле и июле на покресельную аренду, то их количество выросло на 254%, а на чартеры на 248%. Это говорит о том, что маркетплейс стал очень востребованным не только за счет специфики частной авиации в условиях ограничений, но и за счет того,

что мы стараемся дать людям желаемое, а именно простоту и удобство при заказе услуги.

Так, например, поскольку у нас есть скидки при покупке от трех кресел и на детей, то буквально недавно мы создали прямо на сайте онлайн-калькулятор скидок, с помощью которого можно сразу узнать точную итоговую стоимость путешествия. Выглядит просто, но за этим стоит очень большая работа», – рассказывает Александр Конинский, сооснователь GetJet.

GetJet ориентирован не только на пул прямых клиентов. Компания позиционирует себя кросс-платформенным инструментом, который объединяет брокеров бизнес-авиации, операторов и турагентов. «Приятно осознавать, что продукт является

востребованным, а профессиональные участники рынка к нам относятся доверительно. И разнообразие форматов перелета здесь играют не маловажную роль. Ведь ситуации могут быть разные».

На данный момент у GetJet есть три формата покресельной аренды: Sharing, Shuttle и Deals.

- Shuttles – рейсы на такие топовые направления, как Ницца, Лондон, Малага, Бодрум, Мюнхен и так далее. Шаттлы ставятся в расписание и доступны в календаре на сайте www.getjet.com.
- Sharing – рейсы, которые может инициировать любой желающий на нужную дату и направление. В этом случае компания собирает попутчиков.
- Deals – клиент заказывает целый самолет и продает несколько мест. Таким образом, клиенту возвращаются деньги за купленные места.

«Если приходит заявка от турагента или брокера, то вся коммуникация по рейсу ведется с ним, не с клиентом. И за свою работу, соответственно, он получает комиссионное вознаграждение. Мы подписываем договор и вся схема работы прозрачна. Для нас важно, чтобы взаимоотношения были именно такими, прозрачными. Ведь брокер и турагент доверяет нам на рейс самое дорогое – впечатления своего клиента и мы должны оправдать это доверие».

Совсем скоро GetJet выпустит обновленное мобильное приложение, которое будет обладать значительным расширенным функционалом для заказа кресел, чартеров и поиска Empty Legs. А пока можно подписаться на Telegram-каналы и получать предложения в режиме live:

https://t.me/getjet_cis_el

https://t.me/getjet_transatlantic_el

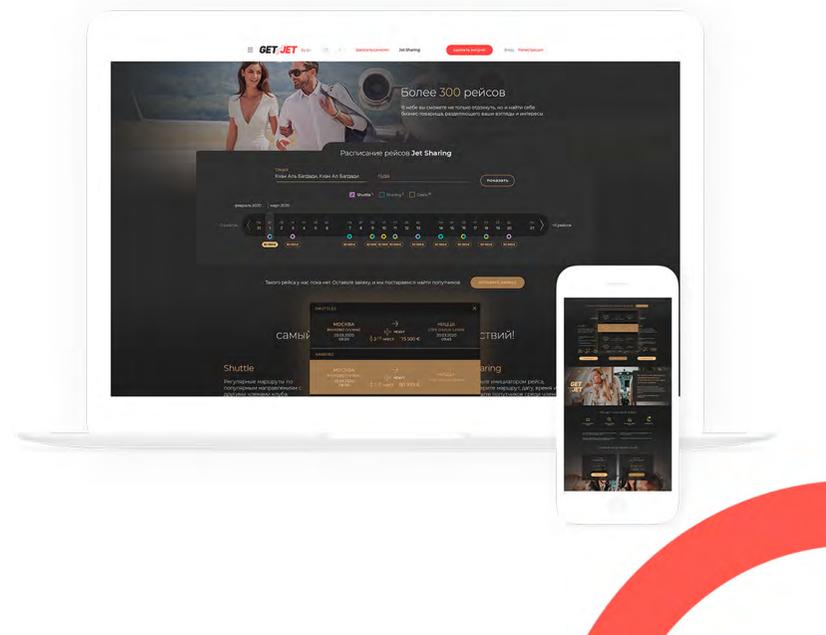
https://t.me/getjet_european_el

<https://t.me/getjetsharing>

GetJet

Business Aviation Marketplace

We implement
technology



Вертолет недели

Оператор/владелец: *Monasair*

Тип: *Airbus Helicopters H155*

Год выпуска: *2015 г.*

Место съемки: *октябрь 2019 года, Monte Carlo Heliport - LNMC, Monaco*



Фото: *Дмитрий Петроченко*