



Неделя выдалась довольно слабой на сколь либо значимые международные информационные поводы. А в четверг в Москве прошла в онлайн формате конференция «Деловая авиация», организованная ОНАДА. Было очень приятно пообщаться с коллегами. В ближайшее время мы постараемся скомпилировать все выступления.

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, опубликованному в четверг, за первые три недели октября 2020 года мировая активность деловой авиации снизилась на 16% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года. Эта тенденция остается гораздо более устойчива, чем у коммерческих авиакомпаний, которые в октябре снизились на 57% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, уменьшив трафик на 933 тысячи рейсов по сравнению с октябрём 2019 года. В региональном плане Европа в бизнес-авиации имеет более сильные тенденции, чем США, но в этом месяце они сходятся, поскольку Европа слабеет, а США немного улучшаются.

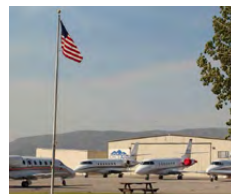
На этой неделе свои отчеты за третий квартал начали предоставлять производители. Первым отчитались бразильцы. Согласно данным, опубликованным Embraer, поставки бизнес-джетов в третьем квартале текущего года сократились на шесть самолетов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Поставки распределились следующим образом: 19 легких самолетов (три Phenom 100 и 16 Phenom 300) и два больших самолета (два Praetor 500) против 15 легких самолетов Phenom (один Phenom 100 и четырнадцать Phenom 300) и 12 больших самолетов (четыре Legacy 450, один Legacy 500 и семь Praetor 600) в том же квартале прошлого года.



Европа тормозится, США немного растут

WINGX: В связи с ростом опасений из-за распространения вируса, трафик бизнес-джетов в Европе в октябре резко снизился. Как и ожидалось, спрос на отдых сокращается, а корпоративные поездки еще не вернулись на рынок

стр. 19



Трафик в США постепенно восстанавливается

Согласно данным компании Argus, трафик деловых самолетов, выполняющих полеты в США, Канаде и странах Карибского бассейна, в сентябре вырос на 1,2% по сравнению с августом, но снизился на 16,6% в годовом исчислении

стр. 21



Comlux обновил флагманский BBJ767

Флагман VIP флота компании Comlux – BBJ767 – переименован в SkyLady, и после технического обслуживания в течение четырех месяцев и программы обновления возвращается в эксплуатацию

стр. 22



Вельталь-авиа увеличила парк до семи джетов

Компания разработала новый дизайн интерьера воздушных судов и фирменную ливрею. Все воздушные суда находятся в собственности авиакомпании и готовы для коммерческого использования

стр. 23

Gulfstream
G650ER



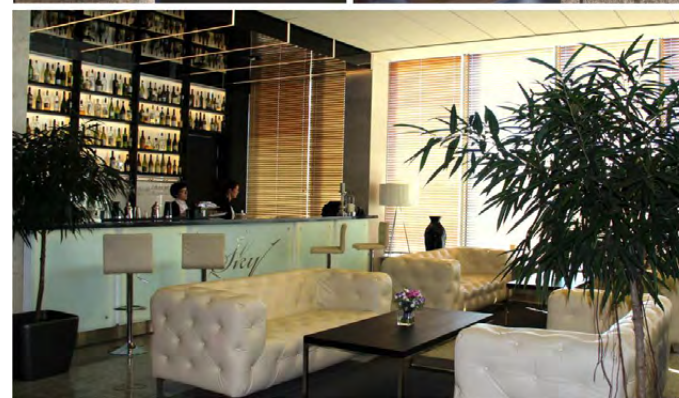
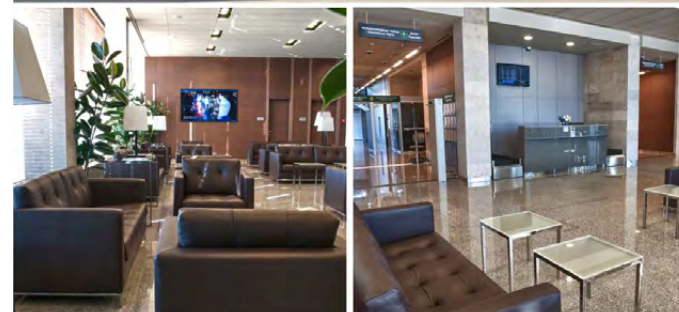
Эксперты «РусЛайн» отмечают рост деловых чартерных перевозок в период пандемии

Авиакомпания «РусЛайн», один из ведущих игроков на рынке региональных перевозок в России, стала партнером конференции «Деловая авиация». Эксперты компании поделились опытом организации чартерных перевозок в период пандемии и рассказали о том, какие сегменты показали рост.

На конференции выступил коммерческий директор авиакомпании «РусЛайн» Александр Крутов. Он отметил рост объема деловых чартерных перевозок на 10% в марте-сентябре 2020 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а также увеличение доли организованных чартеров за границу. Если год назад доля международных чартерных рейсов у «РусЛайн» составляла 47%, то в этом году она равна 62%. Кроме этого, компания отметила изменение структуры заказчиков, а именно рост корпоративного туризма в структуре организованных компанией чартерных рейсов составляла только 30%, в 2020 – уже 39%. Самым крупным сегментом аудитории чартеров остаются работники, отправляющиеся на вахту, – более 50%, хотя их доля снизилась с 63% го-

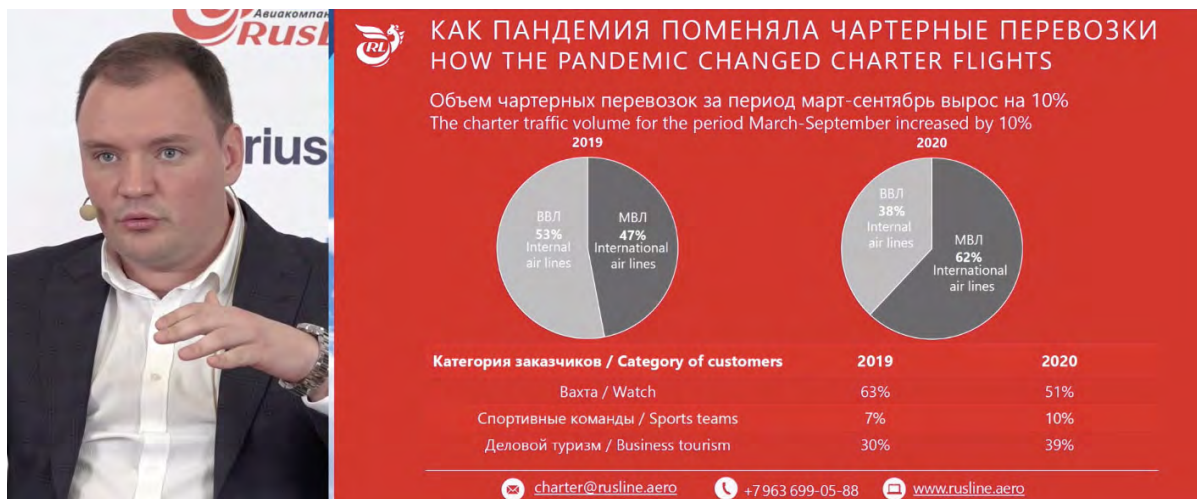
дом ранее. Доля перевозок спортсменов практически не изменилась.

«Авиационная отрасль сейчас переживает сложный период и, конечно, новая пандемийная реальность значительно меняет рынок в целом. В условиях фактического отсутствия регулярных рейсов за границу заказчик обращает внимание на возможность чартерной перевозки, соответственно, происходит перераспределение долей внутренних и международных рейсов. Более 60% организованных нами чартеров – заграничные. Основными заказчиками по-прежнему являются корпоративный сегмент и спортивные команды, но если год назад треть рейсов выполнялась для доставки сотрудников на вахту, то сегодня можно с уверенностью сказать, что более широкий пул заказчиков смотрит на чартерные перевозки как на едва ли не единственную возможность вовремя, без задержки попасть в другой регион или другую страну. Мы рады в это непростое время помогать разным категориям пассажиров в организации рейсов», — говорит коммерческий директор авиакомпании «РусЛайн» Александр Крутов.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru



Ruag продает немецкое подразделение ТОиР

Ruag International продает компании General Atomics Europe свой бизнес по ТОиР деловых самолетов и военных вертолетов в Оберпфaffenхофене, Германия. В соответствии с соглашением, подписанным 30 сентября, сделка также включает продажу производства турбовинтового двухдвигательного Dornier 228 и сохранение 450 сотрудников, которые там работают.

«Мы осознаем проблемы, которые означает поглощение такого масштаба, особенно в авиационном секторе в условиях текущего кризиса с коронавирусом», - сказал управляющий директор General Atomics Europe Харальд Робл. «Однако General Atomics Europe экономически устойчива. Мы убеждены в огромном потенциале этой компании и ее сотрудников и хотим превратить Оберпфaffenхо-

фен в европейское авиационное ядро General Atomics Europe Group».

Продажа подразделения является частью плана по реорганизации Ruag International своего бизнеса, который был одобрен в марте 2019 года. Первым отчуждением в рамках этого плана «разукрупнения» стала продажа в прошлом году подразделения Ruag по обслуживанию деловых самолетов в Женеве и Лугано компании Dassault Aviation.

Ожидается, что сделка по продаже General Atomics завершится в конце этого года после одобрения регулирующих органов. Ruag сохранит свой бизнес по производству авиационных конструкций в Оберпфaffenхофене, в котором работает 800 человек.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛЕТАМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
*358 20 5101900 24/7

JETFLITE





Волваздел и Сблв 2009 лалалелл горувалл марелл комалл Волваздел лс лл лел десерлн структул лБолваздел лс. Все права зашлщелл.

Непревзойденный. От замысла до воплощения.

Это не простая случайность. Это тщательно продуманное решение. Исключительное сочетание летных характеристик и плавности хода - плод непрерывного стремления Bombardier к инновациям. Сочетание совершенства инженерной мысли и мастерства. Спокойный, плавный полет - уверенность, которую дают только самолеты Bombardier.

businessaircraft.bombardier.com

BOMBARDIER

FAI перевезла 70 пациентов с COVID

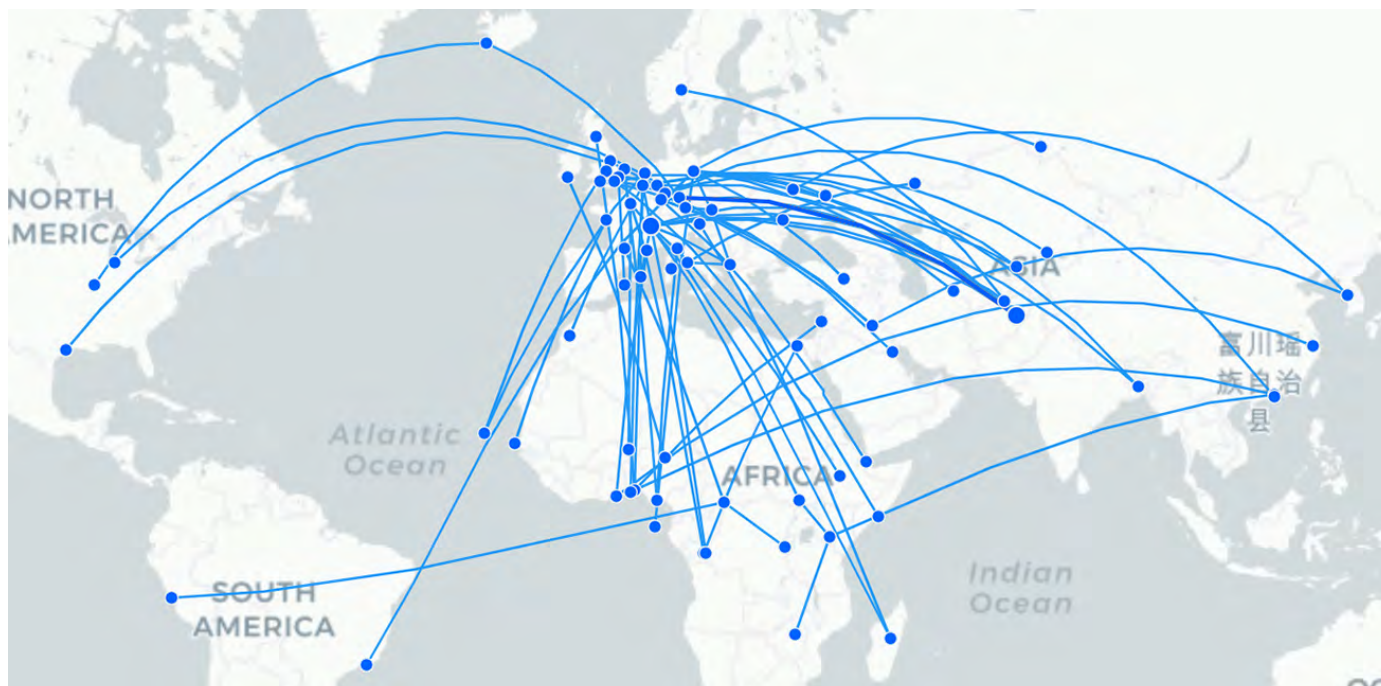
Подразделение санитарной авиации FAI с марта работает с максимальной нагрузкой по репатриации и медицинской эвакуации, выполнив в том числе 70 рейсов с пациентами с COVID-19 в 47 странах. Используя систему изоляции и транспортировки пациентов EpiGuard под названием EpiShuttle, эти медицинские эвакуационные полеты включали Ирак, Китай и Южный Судан.

«Я безмерно горжусь тем, как FAI Air Ambulance и наша талантливая команда профессионалов отреагировали на огромные вызовы пандемии», - сказал глава подразделения скорой медицинской помощи FAI Фолькер Лемке. «Мы сотрудничали с EpiGuard в дальнейшем развитии в области безопасной изоляции и транспортировки. Наши инвестиции в

EpiShuttle повысили нашу эффективность в транспортировке пациентов с COVID-19».

По словам генерального директора EpiGuard Эллен Катрин Андерсен, использование EpiShuttle в FAI дает ценное понимание использования системы. «Сотрудничество с таким профессиональным партнером, как FAI, дает нам информацию из первых рук об использовании EpiShuttle, а также понимание практических аспектов, с которыми можно столкнуться только при обследовании на месте», - пояснила она.

В результате работы в этом году FAI была номинирована на премию отраслевого журнала International Travel & Health Insurance Journal в категории «Авиакомпания года в санитарной авиации».



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

В Китае провели крупнейшую инспекцию бизнес-джета

Провайдер ТОиР ExecuJet Haite Aviation Services China завершил крупнейшую на сегодняшний день инспекцию бизнес-джетов в Китае. Компания выполнила 96-месячную проверку Embraer Lineage 1000 в рамках восьминедельного графика, несмотря на логистические проблемы, связанные с пандемией COVID-19. В работу включены все исправления дефектов и сервисные бюллетени.

«Мы были очень впечатлены гибкостью ExecuJet Haite и способностью адаптироваться к очень жестким срокам в сложных ограничениях текущего времени», - сообщила компания Asian Sky Group, которая выполняла функции куратора проекта от имени владельца самолета.

Инспекция M8, самая крупная для Lineage, включала демонтаж и осмотр 13 дополнительных топлив-

ных баков, полное снятие и замену интерьера кабины, демонтаж и замену руля направления и руля высоты, а также снятие сотен панелей для проверки конструкции, для чего требовались специальные инструменты и оборудование, а также специальные знания конструкции планера.

«Это достижение действительно демонстрирует наши возможности в выполнении сложных проектов технического обслуживания», - сказал Пол Дегро-сейльерс, генеральный менеджер компании, которая с 2012 года является авторизованным сервисным центром Embraer и имеет одобрения CAAC, FAA, EASA, Каймановых островов, Бермудских островов, Арубы, Гонконга и Макао. Компания также обеспечивает линейное и базовое обслуживание самолетов Gulfstream, Bombardier и Dassault, а также линейную поддержку самолетов Boeing BBJ.



ALL-AROUND LUXURY,
POWER-PACKED
PERFORMANCE

Rethink Convention.  **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

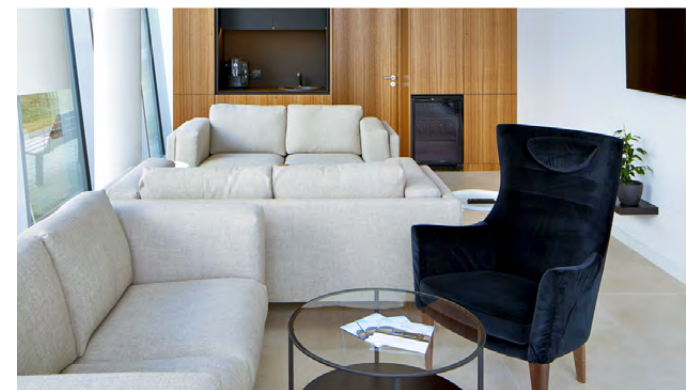
Embraer корректирует поставки

Согласно данным, опубликованным бразильским производителем Embraer, поставки бизнес-джетов в третьем квартале текущего года сократились на шесть самолетов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Поставки распределились следующим образом: 19 легких самолетов (три Phenom 100 и 16 Phenom 300) и два больших самолета (два Praetor 500) против 15 легких самолетов Phenom (один Phenom 100 и четырнадцать Phenom 300) и 12 больших самолетов (четыре Legacy 450, один Legacy 500 и семь Praetor 600) в том же квартале прошлого года.

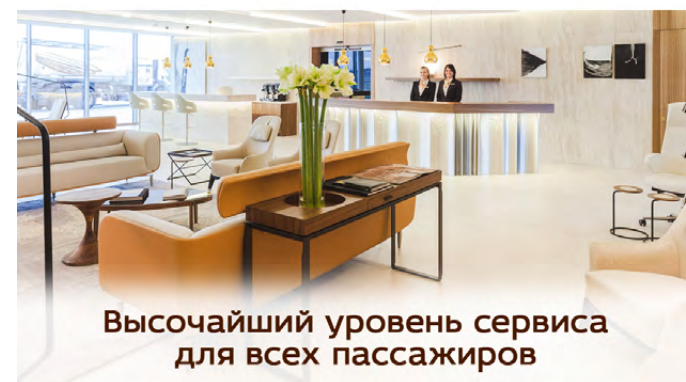
С начала года поставки бизнес-джетов Embraer сократились еще больше – на 20 самолетов. Всего за девятимесячный период было передано 43 бизнес-джета: 33 легких самолета (пять Phenom 100 и 28 Phenom

300) и 10 больших самолетов (один Legacy 650, четыре Praetor 500 и пять Praetor 600). Для сравнения: за девять месяцев прошлого года Embraer поставила в общей сложности 63 самолета: 42 легких самолета Phenom (семь 100 и тридцать пять 300) и 21 большой самолет (два Legacy 650, пять Legacy 450, шесть Legacy 500 и восемь Praetor 600).

Самыми яркими моментами последнего квартала стали поставки Phenom 100EV и Phenom 300E двум разным бразильским клиентам, что помогло компании достичь рубежа – 250-й поставки Embraer Phenom в Латинскую Америку. Embraer также поставила первый усовершенствованный Phenom 300E с интерьером Bossa Nova соучредителю компании Patient Airlift Services Джо Хоули.



Пассажирский лаунж
в транзитной зоне



Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров

Standard Aviation открыл крупнейший FBO на Карибах

Американский провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации Standard Aviation (входит в Air Elite World Fuel) открыл на острове Сент-Томас (TIST) крупнейший FBO на Карибских островах. В новом комплексе будут базироваться различные операторы, включая AeroMD, Breeze Air Charters, Caribbean Buzz Helicopters и UFLYVI. Четырехлетнее строительство стало возможным благодаря государственно-частному партнерству между администрацией порта Виргинских островов и Standard Aviation.

Терминал Standard Aviation занимает площадь 2600 кв.м. и является самым большим VIP терминалом в Карибском бассейне. FBO включает в себя ангар площадью 2300 кв.м., который может вмещать самолеты класса Gulfstream G550. Новый комплекс спроектирован с учетом суровых погодных условий тропиков (постоянные штормы и ураганы). Пасса-

жирский терминал имеет два этажа и включает VIP лаундж, комнату отдыха экипажа, конференц-центр по планированию полетов с видом на взлетно-посадочную полосу. Дизайн нового комплекса доверили Shari Pellows Interiors, а финансировал проект Merchants Commercial Bank.

«Наша команда рада приветствовать владельцев самолетов и их экипажи, а также всех путешественников на нашем объекте мирового класса на Виргинских островах», - сказал Шон Миллер, управляющий член Standard Aviation. «На Сент-Томасе и на многочисленных близлежащих островах не было ни одного FBO, которое отвечало бы ожиданиям современных состоятельных путешественников. Standard Aviation поднимает планку, позволяя Сент-Томасу конкурировать с самыми роскошными FBO мира».



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Самый высокий сервис на борту воздушного судна в авиакомпании «Меридиан»

В очередной раз авиакомпания «Меридиан» проводит обучение своего персонала и на этот раз это мастер-класс по подаче блюд на борту частного самолета от одного из самых лучших ресторанов. Мастер-класс состоялся в ресторане «Троекуровъ» в г. Екатеринбург (один из базовых аэропортов авиакомпании – Международный аэропорт «Кольцово»). Ресторан славится не только «высокой» кухней, но и душевной атмосферой в воссозданном интерьере XIX века.

Бесценный управляющий шеф-повар «Троекурова» – Михаил Ковалев – с удовольствием рассказал о тонкостях раскладки блюд при подаче, о сезонных

продуктах и меню, о важности соблюдения цветовой гаммы, о посуде и приборах, а Алексей Дубовкин – шеф-сомелье ресторана – о лучших сочетаниях вин с русской кухней.

При обслуживании пассажира на борту воздушного судна важна не только сервировка, но также важно соблюсти основные принципы подачи самого блюда, чтобы оно осталось именно таким, каким его знает пассажир в полюбившемся ресторане, как внешне так и по вкусовым качествам. К примеру, есть блюда, для которых достаточно классических белых тарелок, а есть такие, которым необходима оригинальная подача. Ведь у каждого шефа есть свой стиль, которого он придерживается, авторское видение существующих приемов в использовании ингредиентов. Поэтому необходимо изучить все нюансы.

Авиакомпания «Меридиан» на постоянной основе сотрудничает с самыми лучшими ресторанами и поставщиками питания для пассажиров, такими как Dellos AirService, Novikov Catering, Jet Catering, Gallery to Fly, Ginza Sky, La Maree и Village Kitchen.

«Мастер-класс дает очень хороший шанс бортпроводникам авиакомпании быть в тренде всех изменений, изучить новые техники подачи, актуальные веяния «высокой» кухни, авторскую посуду, способы сервировки, лично познакомиться с автором блюда и его стилем приготовления. Я всегда говорю о том, что главный актив нашей авиакомпании – это персонал. Развитию каждого работника мы уделяем большое внимание и благодарны нашим партнерам, которые также считают, что качественный сервис – один из ключевых элементов нашего бизнеса», – прокомментировал В.А. Лапинский, Генеральный директор авиакомпании «Меридиан».



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW



PC-24 – золотое дитя для FlyingGroup

Бельгийская компания FlyingGroup (штаб-квартиры в Антверпене и Люксембурге) подводит итоги первых месяцев эксплуатации своего нового бизнес-джета Pilatus PC-24. Первый самолет был внесен в АОС оператора в конце августа и с тех пор стал настоящим флагманом, комментируют в компании.

Главный операционный директор Юрген ван Кампенхаут в последнее время очень загружен, но хотел бы, чтобы полетов было еще больше. «После провальных марта, апреля и мая мы видим робкое восстановление чартерного рынка Европы. Сейчас мы летаем довольно много по сравнению с весенним периодом, но это касается только рынка Старого Света. Мы еще очень далеки от показателей прошлых лет, особенно по трансатлантическому трафи-

ку. У нас было несколько рейсов в США, но они были сопряжены с массой «нововведений»: специальные разрешения и особые договоренности с таможней в США. В настоящее время подготовка к полету занимает в четыре раза больше времени, чем это было до коронавируса. Нам нужно проверить и согласовать кучу административных документов, ознакомиться с массой постоянно меняющихся ограничений. В итоге рейс действительно становится очень сложным, а на кону – репутация компания», – сетует Кампенхаут.

«Однако наш новый PC-24 работает блестяще. Мы видим новых клиентов, которые раньше не летали частными самолетами. Кроме того, есть клиенты, которые пользовались услугами бизнес-авиации периодически, но сейчас стали нашими постоянными клиентами в силу отсутствия коммерческих рейсов. PC-24 является относительным новичком на рынке. Я бы сказал, что если вы сравните его в своем классе, он немного дороже в эксплуатации, чем CJ3+ или Phenom 300, с точки зрения прямых эксплуатационных расходов, но, с другой стороны, его кабина более просторная. Это совсем другой самолет. Я бы сказал, что мы примерно на 10% дороже, чем CJ3+, но PC-24 определенно более популярен как с точки зрения салона, так и с точки зрения привлекательности. Эта модель еще не получила широкого распространения в Европе для чартера, так что я думаю, что у него блестящие перспективы». В сентябре бизнес-джет налетал почти 60 часов.

Ван Кампенхаут и его коллеги ожидали, что рынок откроется к июню, и этот прогноз подтвердился. «У нас было достаточно много свободных самолетов», – объясняет он. «В сегменте CJ3 и M2, которые у нас есть, компания превзошла прошлогодние показатели в июле и августе. Мы налетали от 80 до 90 часов на каждом самолете в месяц».



**САМЫЙ ЛУЧШИЙ ТУРБОПРОП
В МИРЕ СТАЛ ЕЩЕ ЛУЧШЕ –
PC-12 NGX!**

**СТАНЬТЕ ВЛАДЕЛЬЦЕМ
САМОЛЕТА PILATUS!**

**PC-24 –
ЕДИНСТВЕННЫЙ ДЖЕТ,
КОТОРЫЙ САДИТСЯ НА ГРУНТ**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России

www.nesterovavia.aero

SEA Prime предложит тест на COVID прямо в VIP терминале

Итальянская SEA Prime, оператор двух FBO в миланских аэропортах Мальпенза и Линате, анонсирует новое соглашение с Gruppo San Donato (владеет несколькими крупными госпиталями) согласно которому, пассажиры, прибывающие в оба миланских аэропорта, имеют возможность быстрого тестирования на COVID-19. По желанию клиентов, медицинские специалисты могут выехать по любому адресу пассажира, который будет указан по прибытию. Результаты анализов будут предоставлены клиентам спустя сутки. В SEA Prime уверены, что новое соглашение станет дополнительным каналом для удовлетворения обязательных требований тестирования, а также станет конкурентным преимуществом для пассажиров, которые весьма требовательно относятся к безопасности своего здоровья.

В июле прошлого года Milano Prime официально открыл новый FBO в Milan Malpensa Airport. Новый комплекс оснащен всем необходимым для успешного обслуживания деловых рейсов – терминалом для пассажиров и экипажей, перроном и уже действующим ангаром для стоянки бизнес-джетов. Новый терминал имеет форму многогранника, который вписывается в пейзаж, как своего рода ограниченный бриллиант и мгновенно узнаваем как с неба, так и с земли. Отделка общих зон и специальных залов выполнена с использованием ценных пород древесины, а благодаря изысканному дизайну интерьера и элегантным световым решениям пассажиры и члены экипажа могут отдохнуть в уютной обстановке. В аэропорту также предусмотрены специальные пункты досмотра и контроля безопасности.



BUSINESS AVIATION MARKETPLACE

ПОКРЕСЕЛЬНАЯ АРЕНДА БИЗНЕС-ДЖЕТА

✈ JET SHARING

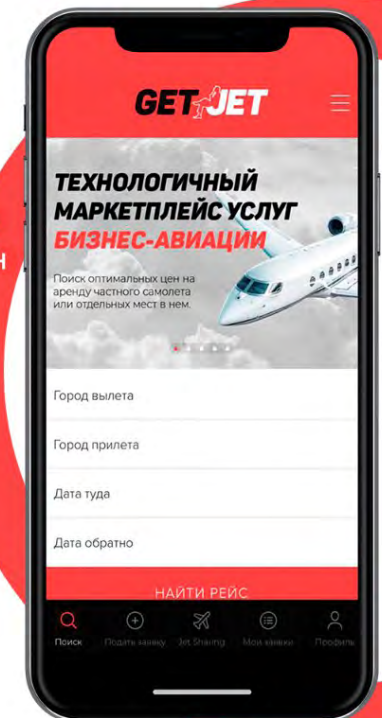
✈ SHUTTLES

✈ DEALS

А ТАКЖЕ

ПОИСК EMPTY LEGS

ПОИСК ЛУЧШИХ ЦЕН
НА ЧАРТЕР



☎ +7 495 120 04 47

🌐 WWW.GETJET.COM

Luxaviation Helicopters «десантируется» на палубу Ultramarine

Luxaviation Helicopters и ее специализированная компания по управлению вертолетами Starspeed были выбраны Quark Expeditions для управления вертолетными услугами на борту нового полярного судна Ultramarine. Quark Expeditions специализируется на экспедиционных круизах в Арктике и Антарктике. Начиная с 2021 года гостям нового судна Ultramarine будут доступны экскурсионные полеты на вертолетах прямо с палубы корабля. В качестве воздушных судов выбраны два Airbus H145. Starspeed будет управлять двумя вертолетами и предоставит экипаж из четырех пилотов, двух инженеров, а также дублирующий экипаж. Базируясь на борту корабля, каждый вертолет будет работать с собственной специально построенной вертолетной площадки.

Первые туры в Арктику и Антарктику запланированы на май 2021 года.



В прошлом году Luxaviation Helicopters объявила о запуске сети чартерных операторов, предлагающих глобальный доступ к более чем 70 VIP-вертолетам. Членами альянса стали американская компания HeliFlite, Azur Hélicoptère из Франции, британская Starspeed и ExecuJet, с парками вертолетов, базирующимися в Мексике и Южной Африке. Starspeed, дочерняя компания Luxaviation Helicopters, управляет флотом из 25 вертолетов, в основном предназначенных для обслуживания суперяхт по всему миру.

По словам генерального директора Luxaviation Helicopters Шарлотты Педерсен, по всему миру работает более 5000 вертолетных компаний, «и если вы хотите арендовать один вертолет в определенном ме-

сте, то Google выдаст 50 компаний, но вы не знаете, являются ли они оператором или брокером и как у них обстоят дела с безопасностью. Поэтому я поняла необходимость создания глобальной сети проверенных операторов».

Шарлотта Педерсен сравнивает новую сеть с альянсами авиакомпаний, в которых члены придерживаются общих стандартов, но она уточнила, что такая модель ранее не применялась в вертолетной отрасли, потому что «вертолеты, как правило, летают локально». Luxaviation в настоящее время работает с Wyvern над разработкой аудита и процесса одобрения для потенциальных членов.

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БРОКЕРОВ!

Стань совладельцем бизнеса
и войди в новый период развития
бизнес-авиации вместе с JetUnity.

JET
UNITY



Embraer создал компанию для развития UAM

Embraer расширяет свои планы по разработке воздушных судов eVTOL, создав новую дочернюю компанию под названием Eve Urban Air Mobility Solutions. Бразильский производитель заявил, что новая компания, созданная в США, будет работать над «портфелем решений для обеспечения рынка городской воздушной мобильности (UAM)», подтвердив, что это также включает eVTOL, который подразделение передовых технологий EmbraerX разрабатывает в закрытом режиме в течение последних четырех лет.

В дополнение к продвижению планов по сертификации пилотируемого воздушного судна, способного вместить четырех пассажиров, и который теперь также носит имя Eve, новая дочерняя компания будет работать над другой инфраструктурой и системами, необходимыми для поддержки UAM, включая про-

граммное обеспечение для управления воздушным движением, которое разрабатывается ее дочерняя компания Atech. Новую компанию возглавит генеральный директор Андре Штайн, ранее возглавлявший стратегию EmbraerX, и у нее будут базы как в США, так и в Бразилии.

В апреле 2017 года Uber Elevate назвал Embraer одним из нескольких партнеров, разрабатывающих воздушные суда eVTOL для планируемой сети воздушного такси Uber Air. Embraer упорно отказывался делиться подробностями программы пока три месяца назад не признал, что его команда инженеров приступила к разработке параметров управления полетом eVTOL и законов управления с использованием симулятора. В том же месяце издание AIN обнаружило заявку на регистрацию товарного знака в США для продукта под названием «Eve by EmbraerX».



**BUSINESS
AND
PRIVATE
JETS**

www.bpjets.ru

EASA признало 737 MAX безопасным

Европейское агентство авиационной безопасности (EASA) признало доработанный самолет Boeing 737 MAX достаточно безопасным для возобновления полетов до конца 2020 года. Об этом сообщает Bloomberg со ссылкой на исполнительного директора EASA Патрика Кая.

Агентство в сентябре провело испытательные полеты и теперь изучает документы перед подготовкой директивы о летной годности, которую планирует выпустить в следующем месяце, отметил Кай. Его комментарий знаменует собой наиболее решительное на данный момент одобрение крупным регулятором цели Boeing вернуть проблемный самолет в небо к концу года, подчеркивает агентство.

При этом одно из усовершенствований, которого потребовал регулятор, не будет установлено на самолеты еще два года, отмечает Bloomberg. Речь идет о так называемом синтетическом датчике, который упростит работу пилотов в случае, если один или два других датчика перестанут работать, рассказал Кай. Разработка этого устройства, по его словам, займет от 20 месяцев до двух лет. Глава агентства пояснил, что оно удовлетворено проделанной Boeing работой, но «с третьим сенсором можно достичь еще более высоких показателей безопасности».

Самолеты серии Boeing 737 MAX начали эксплуатироваться в октябре 2017 года. Уже в 2018 году с лайнером этой модели произошла первая авиакатастрофа — самолет индонезийской авиакомпании Lion Air упал в море вскоре после взлета. Погибли 189 человек. Пять месяцев спустя в Эфиопии разбился еще один 737 MAX, погибли 157 человек. После этого полеты Boeing 737 MAX были приостановлены по всему миру. В январе Boeing заморозила производство этих самолетов.

Dassault Aviation усиливает присутствие во Вьетнаме

Компания ExecuJet MRO Services Malaysia, являющаяся частью сети сервисных центров Dassault Aviation, была сертифицирована Управлением гражданской авиации Вьетнама (Civil Aviation Authority of Vietnam (CAAV)) на выполнение линейного и тяжелого технического обслуживания самолетов Dassault Falcon 2000: 2000EX, Falcon 2000EX EASy и Falcon 2000LXS (С Checks – 72 месяца или 3750 летных циклов). Сертификация также распространяется на обслуживание шасси и аккумуляторов этих самолетов. Кроме того, CAAV сертифицировал ExecuJet MRO Services Malaysia для работы с двигателями Pratt & Whitney Canada серии PW300, включая плановые проверки, ремонт, внеплановое обслуживание, снятие и замену комплектующих силовых установок.

Иван Лим, региональный вице-президент ExecuJet MRO Services в Азии, говорит: «Вьетнам быстро растет как рынок бизнес-авиации. В настоящее время в стране базируется небольшое количество бизнес-самолетов, что можно отнести к растущей экономике страны. Вьетнам – устойчивый рынок, на котором рост ВВП за последние два десятилетия составлял в среднем 5-7% в год».

«Рынок бизнес-джетов Вьетнама рос вместе с экономикой, которая ориентирована на экспорт. Многие лидеры отрасли ценят удобный доступ к фабрикам и рынкам, которые предлагают бизнес-джеты», - говорит Лим.



«Меридиан» получил награду РСПП

15 ноября 2020 года состоялось вручение премии Всероссийского конкурса Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) «Лидеры российского бизнеса: динамика, ответственность, устойчивость – 2019». На участие в конкурсе было прислано более 150 заявок от крупнейших компаний, представляющих более 10 различных отраслей экономики.

Лауреатом в одной из номинации - «За динамичное развитие бизнеса» стала авиакомпания «Меридиан». Официальное награждение победителей планировалось на Съезде РСПП 19 марта 2020 года, но, по известным причинам, мероприятие было перенесено на октябрь текущего года. Награждение прошло в необычном формате: итоги были объявлены во время проведения Съезда РСПП, прошедшего в формате видеоконференции.

Гран-при конкурса удостоено ПАО «Фосагро».

«Текущий 2020 год внес свои коррективы в деятельность абсолютно всех отраслей и, конечно, заставил взглянуть по-новому на все бизнес-процессы внутри компаний. Руководителям и работникам пришлось быстро перестраиваться, чтобы обеспечить возможность бесперебойной работы. Наш прогноз о цифровом будущем сбывлся. Последние 7 лет мы пробовали, экспериментировали, изучали разные цифровые платформы. И с 2018 года, уже имея опыт, стали максимально внедрять их во все направления деятельности. В этом году в полной мере ощутили плоды перехода в цифровую среду. Наш коллектив устойчиво и уверенно пережил перемены, а пассажиры не почувствовали изменений в качестве обслуживания», - прокомментировал Генеральный директор авиакомпании Владимир Лапинский.

ЦАГИ принял участие в работах по валидации Сертификата типа HondaJet

Эксперты-аудиторы Сертификационного центра (СЦ) ФГУП «ЦАГИ» (входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского») приняли участие в работах по валидации Сертификата типа воздушного судна бизнес-джет Honda HA-420 (японский реактивный двухмоторный самолет, коммерческое наименование – HondaJet).

Российский Сертификат летательному аппарату (ЛА) выдало Федеральное агентство воздушного транспорта (Росавиация).

В рамках выполнения работ по валидации Сертификата типа, выданного зарубежными авиационными властями, основное внимание уделяется проверке тех пунктов норм летной годности, по которым имеются различия между отечественными и иностранными требованиями.

В данном проекте в сферу ответственности специалистов ФГУП «ЦАГИ» входила проверка конструкции ЛА на соответствие требованиям части 23 Авиационных правил «Нормы летной годности гражданских легких самолетов» (АП-23) в части применяемых материалов, статической прочности, ресурсу и сроку службы.

«Как правило, процедура валидации состоит из двух этапов. На первом происходит ознакомление с типовой конструкцией и составляется перечень технических вопросов по проекту. Затем на базе разработчика летательного аппарата проводится серия технических совещаний, по результатам которых команда экспертов — аудиторов устанавливает соответствие конструкции требованиям российских норм летной годности, — рассказал и.о. директора СЦ ФГУП «ЦАГИ» Станислав Дубинский.

К работе по валидации, помимо СЦ ФГУП «ЦАГИ», Управлением сертификации авиационной техники Росавиации и Авиационным регистром Российской Федерации были привлечены специалисты СЦ «Летная годность» и «ЛИИ-ЦС».

Самолет HondaJet — бизнес-джет компании Honda Aircraft. Он имеет композитный фюзеляж, вмещает экипаж из 1–2 человек и 4–6 пассажиров. Максимальная взлетная масса 4808 кг, максимальная скорость 782 км/ч, практическая дальность 2234 км. Базовая стоимость 5,28 млн долларов (в варианте Elite).

Официальный представитель по продажам HondaJet на территории России и стран СНГ (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS) – группа компаний Aim of Emperor высоко оценивает процесс сертификации и взаимодействие с российским авиационным регулятором.



ГТЛК получила пять Ми-8МТВ-1

Казанский вертолетный завод холдинга «Вертолеты России» (входит в госкорпорацию Ростех) передал Государственной транспортной лизинговой компании (ГТЛК) 5 вертолетов Ми-8МТВ-1. Они будут использоваться несколькими эксплуатантами в разных регионах страны.

Два вертолета Ми-8МТВ-1 пополнят парк авиационной техники «Авиационной компании Конверс Авиа» в Тверской области. Еще две машины поступят в авиакомпанию «ПАНХ» в Краснодарском крае. Один из вертолетов в партии предназначен для авиакомпании «АэроГео» и отправится в Красноярск.

Передаваемые вертолеты Ми-8МТВ-1 – многоцелевые, в салонах подготовлены места под установку медицинского модуля, выполнена доработка для оборудования воздушного судна дополнительными топливными баками, предусмотрены 22 пассажирских сиденья.

«Всего до конца 2020 года Казанский вертолетный завод поставит ГТЛК 16 Ми-8МТВ-1 и 4 Ансата. Отмечу, что среди эксплуатантов сохраняется высокий уровень спроса на вертолеты семейства Ми-8/17. Так, в производственном плане КВЗ на 3 года обозначена стабильная загрузка по вертолетам данной серии», – отметил управляющий директор Казанского вертолетного завода Юрий Пустовгаров.

По контракту с ГТЛК в 2017 и 2018 годах было передано 16 вертолетов Ми-8МТВ-1 и 18 Ансатов, изготовленных Казанским вертолетным заводом. В 2019 году Государственная транспортная лизинговая компания получила 7 вертолетов Ансат с медмодулями: 4 машины были поставлены авиакомпании «СКОЛ», три – переданы компании «Русские Вертолетные Системы».

Три Bell 407 GXi поставлены в Польшу

Bell Textron Inc. (входит в Textron Inc.) объявила о поставке трех вертолетов Bell 407 GXi польской национальной полиции (PNP). PNP является клиентом Bell около 20 лет.

В настоящее время в Европе и России эксплуатируется 97 вертолетов Bell 407, в том числе 12 вертолетов, зарегистрированных в Польше. Всемирный парк Bell 407, состоящий из 1500 вертолетов, налетал почти 470 000 часов, комментируют в компании.

Новую машину американский производитель анонсировал осенью 2018 года. Bell 407GXi получил новую авионику, модернизированный двигатель и новые эксклюзивные варианты интерьера.

«Мы всегда рассматриваем пути обновления нашей текущей продуктовой линейки, чтобы предоставить нашим клиентам самые надежные и технологически совершенные вертолеты на рынке. Bell 407GXi

дает экипажу улучшенную осведомленность, более высокую точность навигации, улучшенное управление двигателем и усовершенствованную связь», – комментирует Дункан Ван Де Велде, управляющий директор по Европе и России.

Интегрированное приборное оборудование Garmin G1000H NXi с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов.

Bell 407GXi оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч.



Textron предложит ремонт шасси вместо его замены

Textron Aviation расширяет предложение услуг, чтобы предоставить клиентам новый стандартный процесс ремонта основных шасси самолетов Cessna Citation CJ. Это инновационное решение, которое находится на завершающей стадии сертификации, позволит инженерам ремонтировать шасси без необходимости его замены, что повысит рентабельность эксплуатации для клиентов.

Textron Aviation реализует этот проект вместе с Able Aerospace Services Inc., которую компания приобрела в 2016 году.

«Желание иметь возможность ремонтировать шасси вместо его замены на популярной линейке джетов CJ – это то, что мы слышали от наших клиентов, поэтому мы очень рады реальному решению проблемы в ответ на их отзывы», - сказал Брайан Рохлофф, старший вице-президент службы поддержки клиентов.

«В настоящее время при любом значительном повреждении шасси требуется замена, что является дорогостоящим и трудоемким процессом. Мы рады, что можем решить эту проблему и в конечном итоге сократить эксплуатационные расходы для наших клиентов, одновременно минимизируя время простоя, предоставляя им средства аренды, пока мы ремонтируем их оборудование».

Поскольку начальные испытания будут проводиться на самолете Cessna Citation CJ3, компания планирует впоследствии применить решение по ремонту на всех самолетах серии CJ, начиная с 2021 года. Компания продолжает оценивать дополнительные модели Citation, которые могли бы извлечь выгоду из такой программы. И, осознавая важность долгосрочных эксплуатационных расходов, Textron Aviation использует возможность решить вопрос о возможно-

сти ремонта в будущем своих турбовинтовых Cessna SkyCourier и Cessna Denali.

Textron Aviation успешно завершила статические и циклические испытания Citation CJ3 с максимальным сроком службы (75 000 посадок), чтобы подтвердить безопасный срок службы после ремонта.

«В Textron Aviation мы постоянно оцениваем наши продукты и услуги, чтобы гарантировать соответ-

ствие ожиданиям клиентов», - сказал Крия Шортт, старший вице-президент. «Использование знаний нашей команды инженеров в сочетании с расширенными возможностями ремонта и специальной обработкой, с которыми имеет опыт Able, демонстрирует нашу приверженность постоянному сотрудничеству, которое приносит пользу клиентам. Уроки, которые мы извлекли из этого проекта, проложат путь для будущих инноваций и позволят нам продолжать производить передовые продукты».



Горный курорт «Роза Хутор» открыл первый пассажирский горный «Вертолетный центр» в России

Горный курорт «Роза Хутор» в сотрудничестве с компанией «Хели-Грант» открыл уникальный «Вертолетный центр», который предлагает впечатляющие воздушные путешествия на вертолете Bell 407 по территории Краснодарского края. Полеты будут выполняться известной на рынке «Авиационно-Промышленной Компанией Вектор». Об этом сообщает пресс-служба курорта.

В программе вертолетных маршрутов обзорные прогулки над территорией Сочинского национального парка, а также перелеты между курортом «Роза Хутор» и пунктами Краснодарского края, Республики Адыгея и Кабардино-Балкарии.

В настоящий момент гостям курорта предлагаются два основных маршрута. «Панорамный» — это 15-ти минутный обзор площадок объектов Олимпиады 2014 года, горы Красная скала, одной из вершин массива Аибга (2450 м), горы Агепста (3256 м), горы Каменный столб (2509 м) и хребта «Турьи горы». Полу часовой маршрут «Обзорный» позволяет увидеть не только величие горных ландшафтов, но и бескрайнее Черное море. Кроме обзора горных массивов предполагается полет к черноморскому побережью в район Кудепсты через Старую Краснополянскую дорогу, а также осмотр с высоты самого длинного подвесного пешеходного моста в России Skypark AJ Hackett Sochi и территории Форелевого хозяйства.

«Организация воздушных путешествий позволит гостям курорта по-новому взглянуть на красоты Горного Причерноморья. Мы создаем дополнительные возможности для активного туризма, соответствующие мировым трендам, и предлагаем в полном объеме уникальный межрегиональный туристический продукт. Стратегический приоритет для нас — безопасность гостей курорта. Поэтому

мы со всей тщательностью подошли к выбору индустриального партнера для создания «Вертолетного центра». Принципиальным был вопрос наличия свидетельства эксплуатанта, позволяющего выполнять коммерческие пассажирские перевозки. Это обеспечивает соблюдение требований Воздушного кодекса Российской Федерации и Федеральных авиационных правил «Общие правила воздушных перевозок пассажиров, багажа, грузов и требования к обслуживанию пассажиров, грузоотправителей, грузополучателей», — отметил заместитель генерального директора курорта «Роза Хутор» Сергей Хворостяный.

Вертолет Bell 407 кроме одного пилота вмещает до пяти пассажиров — это один из самых современных

летательных аппаратов такого класса, сочетающий новейшие технологии и комфорт. Он используется во всех областях вертолетного транспорта: от работ по эвакуации до перевозки VIP пассажиров. Для данного вертолета прекрасно налажена сеть авторизованных центров технического обслуживания и обучения пилотов.

Сейчас на курорте «Роза Хутор» для организации перелетов действует одна вертолетная площадка. В дальнейших планах курорта — открытие еще нескольких площадок и развитие сети маршрутов.

Источник: AVIAPAGES



В Россию поставлен очередной Piper M500

Краснодарская компания Simavia (официальный эксклюзивный дилер Piper Aircraft в России) поставила российскому частному клиенту очередной турбовинтовой шестиместный Piper M500. В настоящее время Simavia заканчивает работы по регистрации воздушного судна в РФ.

«Выбор в пользу M500 был обусловлен задачами клиента. География полета нашего заказчика находится в диапазоне 1500 км. С точки зрения основных качеств (летных, скоростных, высотных) – самолет идентичен M600, однако разница в цене составляет приблизительно \$1 млн. (стоимость M600 – \$3.3 млн, а M500 – \$2.3 млн, прим. ред.). И тот запас по дальности, который дает M600, ему был не нужен»,

рассказал BizavNews Симон Мнойн, генеральный директор Simavia.

По мнению главы Simavia, емкость рынка в России для новой линейки Piper Meridian довольно большая, не меньше, чем в Европе. «Анализируя ситуацию на рынке я понял, что 80% парка находятся в Краснодаре по одной простой причине. Мы стали первыми, кто начал активно на практике доказывать сообществу универсальность новой линейки. Впрочем, все продвигается достаточно медленно, и здесь я вижу несколько причин. Главная – человек, который задумал приобрести самолет – это пилот-собственник. У нас, увы, отсутствуют летные школы, где можно получить подготовку именно на серьезную машину,

и далее пройти переподготовку: допуск к инструментальному полету, полетам в сложных метеоусловиях. M500/M600 – сложная и всепогодная машина и для пилотирования любитель должен иметь навыки. И вот потенциальные покупатели в отсутствии школ просто откладывают покупку. Но самые активные начинают привлекать сторонних пилотов, а сами параллельно учатся, но на это тоже нужно время», – говорит Симон Мнойн.

Сейчас в России эксплуатируются около 10 самолетов Piper M500/600. В этом году Simavia поставила на рынок один Piper M600, Piper M500, Daher TBM940 и Pilatus PC-12NG, а также поршневой Piper Seneca. В октябре компания передаст российскому клиенту очередной Piper M600. В следующем году Simavia поставит поршневой Piper M350 и еще, как минимум, один M500.

Piper M500 входит в новую линейку самолетов компании Piper. Впервые о турбопропе было заявлено в 2016 г. Шестиместная герметичная кабина с роскошным кожаным салоном позволяет комфортно разместиться пассажирам. Дальность полета самолета составляет 1852 км при крейсерской скорости 482 км/ч. Воздушное судно оборудовано силовой установкой Pratt & Whitney Canada PT6A-42A.

И, конечно же, как и всегда во главу угла компания Piper ставит безопасность. Роскошная внутри и элегантная снаружи инженерная конструкция обладает достаточной прочностью, которая выдержала испытание временем в самых сложных летных условиях по всему миру. Оснащение новейшим комплексом авионики – интегрированной приборной панелью нового поколения Garmin G1000 NXi с автопилотом GFC700 и улучшенной AFCS, значительно повышает ситуационную осведомленность пилотов.



Европа тормозится, США немного растут

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, опубликованному в четверг, за первые три недели октября 2020 года мировая активность деловой авиации снизилась на 16% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года.

Эта тенденция остается гораздо более устойчивой, чем у коммерческих авиакомпаний, которые в октябре снизились на 57% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, уменьшив трафик на 933 тысячи рейсов по сравнению с октябрем 2019 года. В региональном плане Европа имеет более сильные тенденции в бизнес-авиации, чем США, но в этом месяце они сходятся, поскольку Европа слабеет, а США немного улучшаются. Азия относительно стабильна, на 10% ниже нормы, в то время как количество рейсов из Латинской Америки и Африки ниже нормы примерно на 20%.

Европа

В связи с ростом опасений из-за распространения вируса, трафик бизнес-джетов в Европе в октябре резко снизился. Как и ожидалось, спрос на отдых сокращается, а корпоративные поездки еще не верну-

лись на рынок. В течение первых трех недель октября тенденция скользящей средней полетов снизилась на 5%. Налет сократился на 17%, а в рейсах, длительностью более трех часов, активность снизилась на 33%. Для таких дальних полетов падение было наиболее серьезным в Испании, Великобритании и Франции, более чем на 40% по сравнению с октябрем 2019 года. Но есть некоторые исключения: в октябре зафиксирован рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на дальних рейсах, выполняемых в Турцию, Кипр, Грецию, Португалию и обратно.

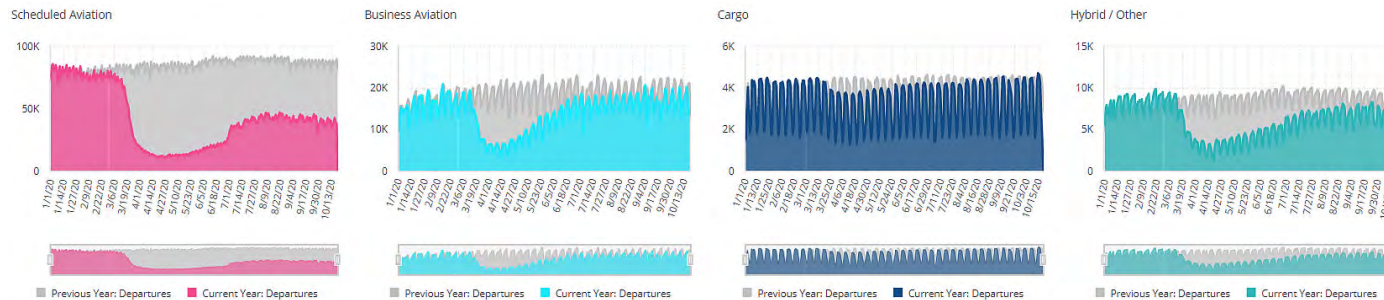
Более короткие рейсы, менее трех часов, являются наиболее устойчивыми, здесь за первые три недели октября снижение составило менее 10%. В некоторых странах в таких полетах наблюдается рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, особенно в Италии, Турции, Австрии, России и Швеции. В то же время во Франции и Испании даже короткие полеты упали более чем на 20%, а в Великобритании и Нидерландах – более чем на 40%. Великобритания в настоящее время является основным отстающим в Европе, количество рейсов в октябре снизилось на 32%, а с марта этого года – на 41%. Пока что в октябре наибольшее снижение деловой активности наблю-

дается в Лондоне: активность в Лутоне снизилась на 50%, в Фарнборо – на 37%, в Станстеде – на 33%. Биггин-Хилл и Оксфорд резко отличаются: в обоих аэропортах в этом месяце наблюдается рост активности в годовом исчислении.

Северная Америка

Северная Америка, включая Канаду, Мексику и страны Карибского бассейна, сохраняет тенденцию последних пары месяцев, снизив количество рейсов на 16%. В регионе присутствует значительное расхождение: Мексика все еще на 50% ниже нормы, такое же резкое снижение наблюдается на Бермудских островах, Багамских островах и в других частях Карибского бассейна. В США, на долю которых приходится 88% региональных деловых рейсов, в октябре тренд активности на 14% ниже прошлого года, с небольшим, но устойчивым улучшением по сравнению с сентябрем. Спрос на чартерные рейсы поддерживает рынок: чартерный трафик упал всего на 7%, а налет увеличился в годовом исчислении. Активность долевого оператора также улучшается, и в этом месяце снизилась всего на 5%. Большой спад наблюдается в частных полетах, которые также включают рейсы корпоративных летных отделов. Это указывает на хорошо известную слабость деловых поездок.

В региональном масштабе в США переменный характер активности благоприятствует нескольким штатам: количество рейсов из Флориды увеличилось на 9%, а в Колорадо количество посетителей в этом месяце увеличилось на 20%. В Аризоне, Южной Каролине и Орегоне также наблюдается рост активности деловой авиации по сравнению с прошлым годом. Калифорния постепенно возвращается к нормальной жизни: количество рейсов сократилось на 10%, что составляет половину дефицита, который



мы видели в сентябре. Северо-восток США также наконец улучшается: количество рейсов из Нью-Йорка сократилось на 13%, а налет – всего на 4%. Нью-Джерси остается аутсайдером – здесь количество рейсов снизилось более чем на 40%.

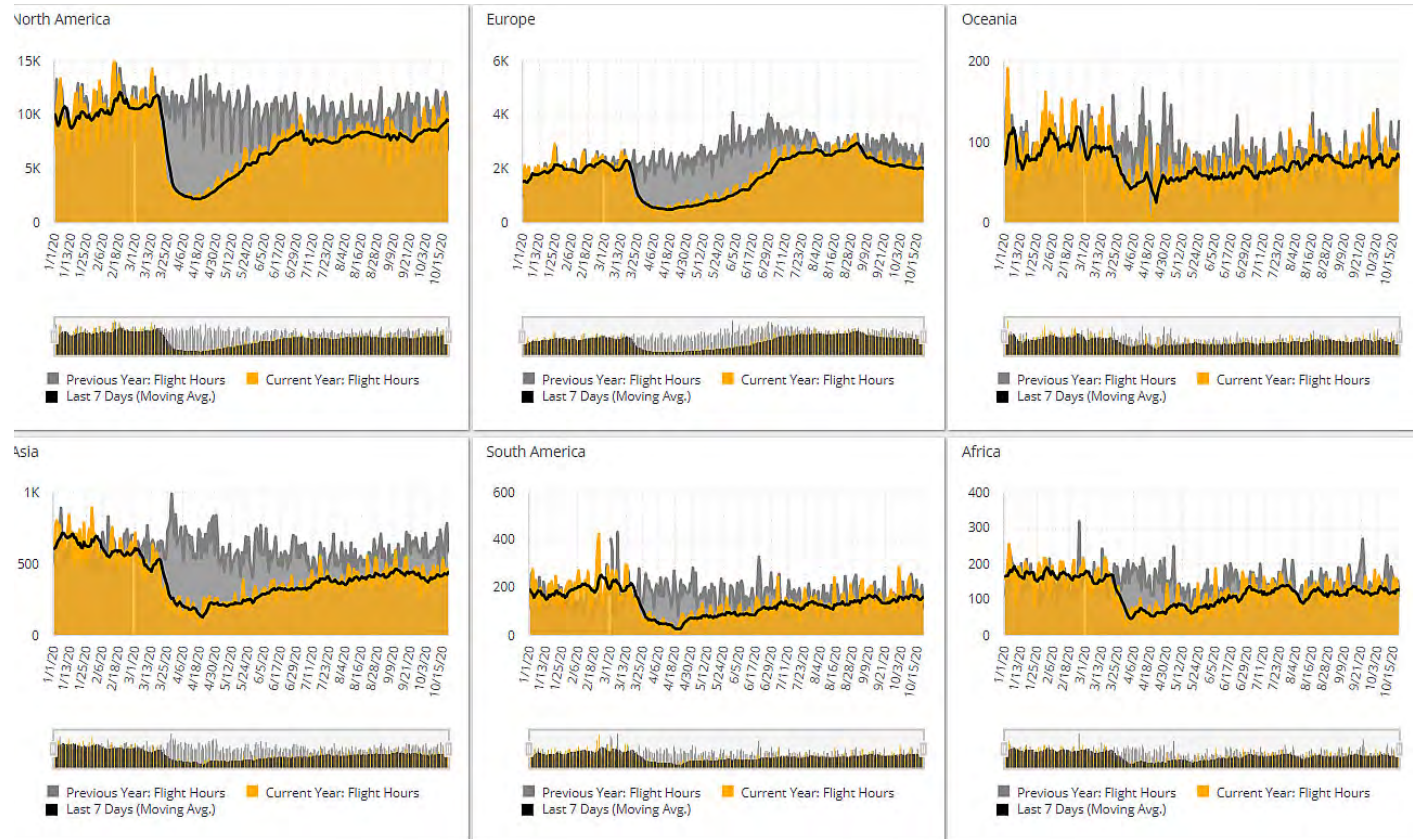
На уровне аэропортов региональные тенденции отражаются в Тетерборо, который по-прежнему остается самым загруженным аэропортом, но трафик здесь падает на 54%, Даллес отстает на 37%, Маккарран также сильно просел. Это контрастирует с сильным ростом активности бизнес-джетов в годовом исчислении из ведущих аэропортов Флориды: Спрингс, Майами-Опа Лока, Неаполь. Скоттсдейл и Солт-Лейк-Сити продолжают расти, и в этом месяце также растет Ван-Найс.

Остальной мир

За пределами Европы и Северной Америки по-прежнему наблюдается неоднозначная картина: значительное снижение в Индии, Саудовской Аравии, рост в Катаре и Нигерии. В этом месяце количество полетов в Китае увеличилось на 22%, хотя налет все еще падает почти на 20%. Во всех этих странах наиболее эффективными сегментами самолетов являются турбовинтовые и сверхлегкие джеты со снижением на 10%. В октябре активность легких бизнес-джетов упала на 18%, а средних – на 20%. В октябре трафик суперсредних самолетов упал на 34%, но активность тяжелых джетов держится на 26% ниже уровня прошлого года. Сверхдальние бизнес-джеты летают на 34% меньше, хотя налет у них сократился более чем на 40%.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Активизация усилий по подавлению зимней

волны коронавируса препятствует восстановлению полетов в Европе, за некоторыми примечательными исключениями среди стран и аэропортов. В США тенденции немного улучшаются, и Флорида продолжает оставаться балластом, при этом спрос на чартерные перевозки довольно высок по всей стране. За пределами основных рынков тенденции активности на 20% ниже, за исключением Китая, но даже там налет значительно ниже прошлогоднего».



Трафик в США постепенно восстанавливается

Согласно последнему отчету TraqPak от компании Argus, трафик деловых самолетов, выполняющих полеты в США, Канаде и странах Карибского бассейна, в прошлом месяце вырос на 1,2% по сравнению с августом, но снизился на 16,6% в годовом исчислении, поскольку пандемия COVID продолжает блокировать активность. Аналитики компании прогнозируют, что в текущем месяце количество рейсов снизится на 14,8% по сравнению с прошлым годом.

Результаты по операционным категориям снизились по всем направлениям, при этом активность по Part 91

показала наибольшее ежегодное падение – на 22,3% по сравнению с сентябрем 2019 года. Между тем, трафик долевых операторов и чартерная активность по Part 135 снизились на 12,1% и 10% соответственно.

Рассматривая категории самолетов, легкие бизнес-джеты, следуя тенденциям пост-COVID, снова показали лучшие результаты, снизив активность в прошлом месяце на 10,4% в годовом исчислении, в то время как трафик самолетов с большим салоном показал самый резкий спад, на 29,1% по сравнению с прошлым годом. Полеты на средних бизнес-джетах

снизились на 17,7%, а количество полетов турбовинтовых самолетов упало на 14,7% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

По данным Argus, трафик в будние дни в сентябре снизился на 20,4%, а в выходные дни – на более скромные 14,1%. По словам экспертов компании, юго-восток США продолжал доминировать с 46699 рейсами в прошлом месяце, что почти на 20000 больше, чем в ближайших регионах на Западном побережье.

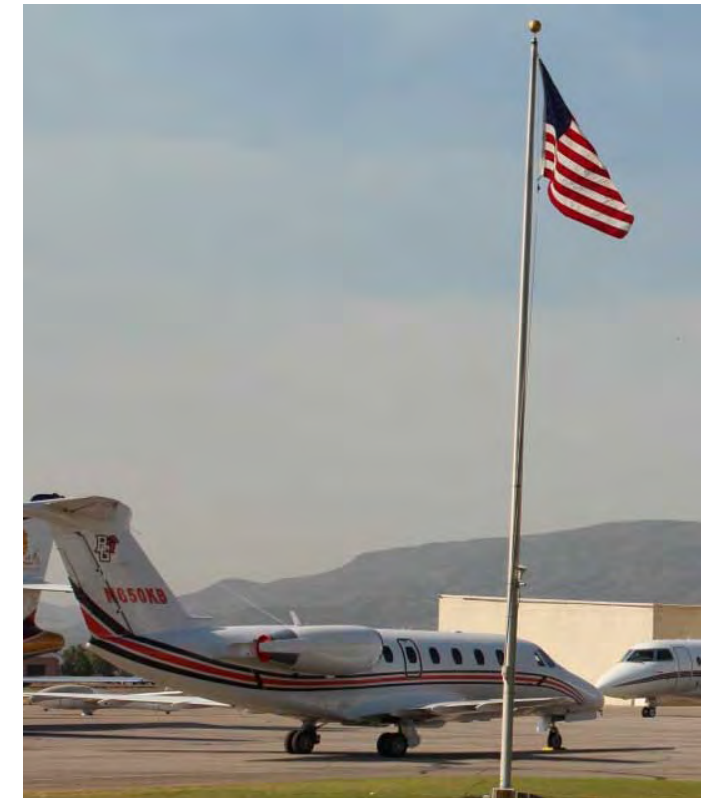
AIRCRAFT ACTIVITY REPORT

September 2020 vs. August 2020

	Part 91	Part 135	Fractional	ALL
Turbo Prop	4.7%	1.1%	-6.4%	2.7%
Light Jet	4.4%	-1.7%	0.6%	1.8%
Mid-Size Jet	7.2%	-3.1%	-1.6%	0.7%
Large Jet	0.6%	-5.9%	-4.6%	-2.4%
All Aircraft	4.5%	-1.6%	-1.7%	1.2%

September 2020 vs. September 2019

	Part 91	Part 135	Fractional	ALL
Turbo Prop	-19.4%	-8.1%	-14.0%	-14.7%
Light Jet	-13.0%	-8.1%	-4.9%	-10.4%
Mid-Size Jet	-29.0%	-7.0%	-13.9%	-17.7%
Large Jet	-34.1%	-23.0%	-19.4%	-29.1%
All Aircraft	-22.3%	-10.0%	-12.1%	-16.6%



Comlux обновил флагманский BBJ767

Comlux сообщает, что флагман VIP флота компании – BBJ767 – переименован в SkyLady, и после технического обслуживания в течение четырех месяцев и программы обновления возвращается в эксплуатацию. SkyLady, предназначенный для опытных VIP-путешественников, летающих как по делам, так и на отдых, обеспечивает высочайший комфорт и роскошь, новейшие возможности связи в полете, новую систему очистки воздуха с помощью ионизации, и все это в сочетании с продолжительностью полета до 15 часов.

Бизнес-джет с отремонтированной VIP-кабиной площадью 177 м²/1900 кв. футов и отличным грузовым пространством для размещения до 300 сумок сочетает в себе преимущества широкофюзеляжного самолета, такие как комфорт, простор и конфиденциальность, с высочайшим уровнем дизайна интерьера, чтобы дать пассажиров неизменно гармоничное впечатление. Очень тихая кабина разделена на 6 независимых зон и вмещает до 51 пассажира.

В главном люксе в передней части есть королевская кровать ультра-размера и ванная комната с душем во весь рост. Частные помещения дополняют еще две комнаты: просторная гостиная с Г-образным диваном, трансформируемым во вторую спальню с двуспальной кроватью, и клубную комнату, подходящую для частных обедов и деловых встреч. Представительская зона включает пятнадцать 80-дюймовых кресел первого класса, конвертируемых в полноценные спальные кровати, а за ними следует отдельная секция с 29 креслами для сопровождающих лиц.

SkyLady оснащен новейшим и самым быстрым бортовым Wi-Fi в диапазоне 2KU, чтобы обеспечить самое надежное высокоскоростное интернет-покрытие, доступное в полете (до 50 Мбит/с). Новая система

управления салоном обеспечивает полный доступ к различным медиа и потоковым сервисам для бизнеса и развлечений всех пассажиров.

Помимо повышения комфорта и возможностей связи, SkyLady теперь оснащен совершенно новой системой ионизации, которая улучшает качество воздуха в салоне, удаляя вирусы, бактерии и споры в воздухе и на поверхностях, а также устраняя раздражающие и вредные запахи. Эта функция в сочетании с существующей и эффективной системой HEPA-фильтрации обеспечивает VIP пассажирам Comlux более чистую и безопасную атмосферу в салоне во время полета.

Андреа Занетто, генеральный директор Comlux Aviation: «Лучшее становится еще лучше! В течение

последних двух лет мы внимательно прислушивались к нашим чартерным клиентам и обновили SkyLady, чтобы он соответствовал их потребностям в VIP-поездках с точки зрения комфорта, возможности связи и благополучия на борту. SkyLady способен соединить максимально важные города мира с возможностью беспосадочного полета до 15 часов. В этих дальнемагистральных рейсах пассажиры смогут наслаждаться новыми возможностями SkyLady и исключительным швейцарским обслуживанием мирового уровня, предоставляемым нашими с бортпроводниками. Их изысканность, осмотрительность и внимание к деталям способствуют созданию максимально индивидуальной, комфортной и роскошной атмосферы во время каждого полета на борту нашего VIP-флота».



Вельталь-авиа увеличила парк до семи самолетов

Российский бизнес-оператор Вельталь-авиа в рамках программы по развитию компании увеличил парк воздушных судов до семи самолетов.

- Hawker-700 (RA-02771, RA-02808, RA-02809)
- Hawker-800XP RA-02793 (2006/2020)
- Hawker-800XP RA-02734 (2006/2014) доступен для полетов из Внуково-3
- Hawker-800XP RA-02794 (2006/2020) будет доступен для полетов с декабря 2020г.
- Hawker-850XP RA-02730 (2008/2018) будет доступен для полетов с февраля 2021г.

Как подчеркивают в Вельталь-авиа, все воздушные судна находятся в собственности авиакомпании и готовы для коммерческого использования.

Также в Вельталь-авиа разработали новую фирменную ливрею. В компании планируют перекрасить весь флот до конца 2021 года. Параллельно был разработан и новый дизайн интерьера воздушных судов, который был реализован на самолете RA-02793. Планируется, что в течение 1,5-2 года все самолеты получат новый дизайн салонов.

На базе аэропорта г. Омска в полную силу заработал сервисный центр по техническому обслуживанию самолетов Hawker (площадь 1700 кв.м.). С 2016 года специалистами компании успешно выполнены тяжелые чеки (G-check 48 мес.) на пяти самолетах Hawker, включая работы по неразрушающему контролю (NDT (X-RAY)).

Напомним, что с 2016 года на территории аэропорта «Центральный» г. Омска компанией создан сертифицированный сервисный центр по ТОиР самолетов Hawker-700/800/800XP. Сервисный центр располагает двумя ангарами площадью 1000м² и 700м² и широким набором оборудования для проведения периодического обслуживания, а также оперативно поиска и устранения неисправностей воздушных судов. Возможности сервисного центра позволяют выполнять все формы периодического обслуживания (часовые и календарные чеки); замену основных агрегатов воздушного судна; ремонт и замена стоек шасси; работы по неразрушающему контролю NDT (X-RAY); работы по обновлению интерьера воздушных судов; покраску воздушных судов.

Группа компаний Вельталь (ООО «Авиакомпания «Вельталь-авиа», ООО «Бизнес-Джет Техник», ООО «Аэросфера») работает на рынке с 2000 года. Компания Вельталь-авиа имеет коммерческий сертификат типа и АОН.

В 2017 году авиакомпания «Вельталь-авиа» получила сертификат на выполнение полетов с целью оказания скорой медицинской помощи, став первой сертифицированной авиакомпанией в России, выполняющая медицинские полеты на самолетах деловой авиации.

Самолеты Hawker-700 имеют конвертируемый са-



лон. Взамен двух кресел устанавливается штатный медицинский модуль, имеющий съемные носилки. Модуль подключается к бортовой системе самолета и позволяет подключить к нему медицинское оборудование 12/24/220 Вольт. Погрузка носилок в самолет производится через аварийный выход на крыле по специальным рельсам. Перевозка пациента осуществляется в сопровождении медицинской бригады, состоящей из 2-х врачей-реаниматологов.

«За 20 лет успешной работы в авиации нами был по-

лучен колоссальный опыт в организации перевозок своих клиентов. Выбирая нашу компанию, Вы можете быть уверены, что выбираете настоящих профессионалов. Штат авиакомпании состоит более чем из 100 специалистов, в организации каждого рейса задействовано не менее 15 сотрудников, что позволяет сохранять высокое качество и безопасность предоставляемых услуг. Мы проводим постоянный аудит наших партнеров на предмет соответствия нормам гражданской авиации, все привлекаемые нами воздушные суда технически исправны, своевременно обслужены, а экипажи имеют все необходимые до-

пуски для выполнения полета. Сложившийся рынок деловой авиации позволяет сформировать предложения на заказ самолета стоимостью не отличающейся от стоимости бизнес-класса регулярной авиакомпании, взамен пассажир получает следующие преимущества: возможность выбора даты и времени вылета; обслуживание в терминалах деловой авиации; обслуживание на борту самолета на высшем уровне; возможность выполнять работу на борту самолета во время перелета, так как большинство самолетов оборудованы спутниковым телефоном и интернетом», - комментируют в компании.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Redex Air**

Тип: **Pilatus PC-12/45**

Год выпуска: **2005 г.**

Место съемки: **февраль 2020 года, Buochs - LSZC, Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко