



Согласно последнему отчету TraqPak от компании Argus, восстановление активности бизнес-авиации в Северной Америке и Карибском бассейне прекратилось, снизившись в ноябре по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 16,4%. По мнению компании, в декабре ожидается дальнейшее снижение активности. TraqPak отслеживает информацию о прибытии и отправлении всех рейсов по IFR в США, Канаде и странах Карибского бассейна.

А между тем Центр Бизнес Авиации «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково является компания ВИППОРТ) в октябре-ноябре 2020 года увеличил трафик сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11%. «Количество рейсов во Внуково-3 в октябре составило 2826, в ноябре – 2355, а в первой половине декабря (по 15 декабря) 2020 года – 1193 взлетно-посадочных операций (ВПО). В сравнении с аналогичными показателями прошлого года рост трафика в октябре составил 11%, в ноябре – 11%, в декабре – 2%», - комментируют в пресс-службе, добавив, что на долю международных направлений приходится 64% всех рейсов Внуково-3 (в прошлом году этот показатель составлял 68%).

По мере того, как Bombardier развивается в качестве компании бизнес-авиации, ориентированной на «чистую игру», она будет по-прежнему сосредоточена на сохранении и расширении доли рынка, увеличении поддержки клиентов и техобслуживании, а также на продолжении усилий по повышению экологической устойчивости. Подробнее читайте в этом номере.



Рынок проседает, но есть спрос на отдых

WINGX: Активность не сильно упала с поствесенних максимумов в октябре, и рынок отдыха, особенно отдыха на солнце и горнолыжных курортах, может расти по мере приближения Рождества

стр. 23



Внуково-3 увеличивает трафик

Самые популярные международные направления на рейсах бизнес-авиации: Дубай, Рига, Ницца, Лондон, Ларнака

стр. 25



В PrivateFly рассказали о трендах 2020

Британская компания PrivateFly публикует свой ежегодный отчет о тенденциях в сфере чартерных рейсов в 2020 году

стр. 26



Создан Air Charter Safety Alliance

Ассоциации бизнес-авиации со всего мира объединяются для борьбы с незаконными чартерами

стр. 27

Gulfstream

G280



Восстановление в Северной Америке прекратилось

Согласно последнему [отчету TraqPak](#) от компании Argus, восстановление активности бизнес-авиации в Северной Америке и Карибском бассейне прекратилось, снизившись в ноябре по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 16,4%. По мнению компании, в декабре ожидается дальнейшее снижение активности. TraqPak отслеживает информацию о прибытии и отправлении всех рейсов по IFR в США, Канаде и странах Карибского бассейна.

Во всех категориях операторов и воздушных судов в ноябре произошло снижение по сравнению с прошлым годом, при этом наибольшее падение составило 34% – количество рейсов больших бизнес-джетов по Part 91. С учетом всех категорий самолетов трафик по Part 91 снизился на 24,1%. Полеты по Part 135 и операции долевого самолетов показали лучшие результаты: снижение на 6,4% и 14,5% соответственно.

По категориям воздушных судов, в ноябре общее количество рейсов легких бизнес-джетов упало меньше всего, на 11% в годовом исчислении, а трафик легких джетов в долевого владении снизился всего на 1,6%. Если считать все эксплуатационные категории, то больше всего снизились полеты крупногабаритных самолетов – на 27,7%.

Тем не менее, по сравнению с октябрём 2020 года крупногабаритные самолеты, выполнявшие полеты по Part 135, показали скромный рост на 1,8%. Это была единственная категория, показавшая улучшение по сравнению с предыдущим месяцем. Полеты турбовинтовых самолетов в долевого владении сильно упали по сравнению с октябрём, на 22,7%.

Аналитики Argus ожидают, что в декабре общая активность снизится по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 18,5%.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPHX; AFTN: ULLLJPHX
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

К сервису «NAJET» подключилась еще одна российская авиакомпания деловой авиации

Теперь на сервисе онлайн поиска, бронирования и оплаты рейсов деловой авиации «NAJET» размещается первый самолет Embraer Legacy 600 из парка авиакомпании АО «Авиа Менеджмент Групп». Один из самых популярных типов на рынке бизнес-авиации России, Legacy 600 позволяет удовлетворить практически 100% запросов клиентов.

Авиакомпания сейчас эксплуатирует два самолета Legacy 600 и намерена и дальше наращивать свой флот.

Использование программного обеспечения управления производством «NAJET» позволяет формировать предложение по запросу клиента на сайте сервиса «NAJET» в автоматическом режиме.

К сожалению, автоматический режим для бронирования и оплаты рейсов в зарубежные аэропорты имеет ряд ограничений в связи с эпидемией COVID-19. Как Россия, так и иностранные государства имеют особые требования по приему и выпуску пассажиров. К сожалению, эти правила не всегда сопряжены между собой.

Таким образом, в случае, если полученное клиентом предложение его устраивает, работает режим ручного «согласования» рейса, что обозначает сверх статуса пассажиров требованиям России и принимающего государства.

Лишь после этой процедуры рейс будет «согласован» и доступен к оплате.




МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет
в наши надёжные
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY
*358 20 5101900 24/7

JETFLITE



Gulfstream поставил первый сертифицированный EASA G600

Компания Gulfstream Aerospace объявила о поставке неназванному заказчику из Европы первого самолета G600, сертифицированного Агентством по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA).

«Мы рады, что наши клиенты в Европе теперь могут зарегистрировать свой G600 на континенте и оценить передовые технологии и комфорт салона самолета», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Пилоты сказали нам, что летать с Symmetry Flight Deck – одно удовольствие, и клиенты рады находиться в отмеченном наградами салоне Gulfstream с его передовой эргономикой, гибкостью и преимуществами для здоровья. Благодаря последнему увеличению дальности полета – третьему для G600 – клиенты в Европе и во всем мире получают еще больше возможностей от своих самолетов».

После недавно объявленного увеличения дальности полета, G600 может преодолевать 6600 морских миль / 12223 км в крейсерском режиме на скорости 0,85 Маха и 5600 морских миль / 10371 км в крейсерском режиме на высокой скорости 0,90 Маха. Его авионика Symmetry Flight Deck оснащена активными боковыми ручками управления, наиболее широко используемыми в бизнес-авиации технологиями сенсорных экранов и сетью концентрации данных, что упрощает работу и снижает нагрузку на пилотов.

Помимо сертификатов EASA и Федерального управления гражданской авиации США, G600 также имеет сертификаты типа, выданные авиационными агентствами Бермудских островов, Каймановых островов, острова Мэн, Сан-Марино и Мексики.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

Dassault Falcon Jet сообщает о кибератаке

Dassault стал вторым производителем авиационной техники, сообщившим о кибератаке за последние две недели. Подразделение Dassault Falcon Jet, которое продает и поддерживает семейство бизнес-джетов Falcon в Северной и Южной Америке, на прошлой неделе заявило, некоторые из его ИТ-систем подверглись кибератаке, сообщает AIN со ссылкой на источник в Dassault.

«Dassault Falcon Jet незамедлительно инициировала процедуры по расследованию и устранению последствий происшествия и изолировала некоторые из своих систем для их дальнейшей защиты», - заявили в компании. Кроме того, компания внедрила планы действий в чрезвычайных обстоятельствах, чтобы гарантировать решение проблем клиентов и сотруд-

ников. В Dassault Falcon Jet добавили, что глобальные поставки Falcon пока не затронуты.

Сообщение появилось через 11 дней после того, как Embraer опубликовала заявление о кибератаке, в результате которой были «раскрыты определенные данные». Эта атака действительно произошла 30 ноября, и Embraer заявила, что ей пришлось изолировать определенные системы для защиты всей сети.

Также недавно стал жертвой атаки вируса-вымогателя производитель вертолетов Kopter. Хакеры взломали внутреннюю сеть и зашифровали файлы компании. После того, как Kopter отказался сотрудничать с хакерами, группа вымогателей опубликовала некоторые файлы в интернете.



EmbraerExecutiveJets.com

Хорватский Jung Sky самостоятельно обслужит собственные джеты

После рекордного третьего квартала и планам по расширению флота хорватский оператор бизнес-авиации Jung Sky планирует реализовать в 2021 году еще одну жизненно важную стратегию. Компания назначила Давора Бужана в качестве технического директора, что стало первым шагом в создании собственной службы по техническому обслуживанию воздушных судов.

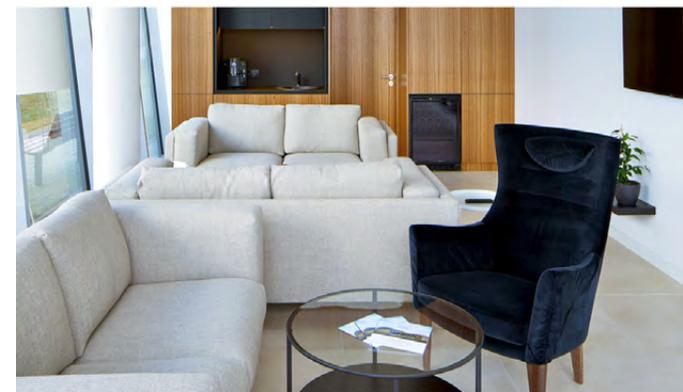
Бужан присоединился к Jung Sky после более 18 лет работы в хорватском авиаперевозчике Croatia Airlines, где за последние 3 года он занимал должность технического директора, отвечающего за техническое обслуживание и организацию поддержания летной годности.



«В прошлом месяце Jung Sky исполнилось 11 лет. В течение этого периода компании удалось достичь определенных производственных результатов. Однако по прошествии всех этих лет мы все еще обременены необходимостью передать обслуживание самолетов сторонним организациям, что неизбежно сказывается на нашей гибкости, доступности самолетов и расходах. Когда мы решим добавить к нашему флоту третий самолет, это станет еще большей проблемой. Привлечение Давора Бужана – первый шаг в решении этой проблемы. Он профессионал, имеющий опыт создания и надзора за организациями по техническому обслуживанию самолетов, что является процессом, определяемым сложными нормативными требованиями», - комментирует главный операционный директор Jung Sky Кресимир Власич.

Власич указывает, что цели компании на следующий сезон состоят в том, чтобы в первую очередь настроить и запустить департамент по техническому обслуживанию, в то время как первые работы по техническому обслуживанию начнутся к концу следующего года. «В хорошие времена это постепенный процесс. Прежде чем мы сможем подать заявку на получение Сертификата об одобрении организации по техническому обслуживанию, нам необходимо укрепить нашу команду и с помощью Давора, мы становимся ближе к этой цели».

«Я очень счастлив, что присоединился к стойкой и увлеченной команде Jung Sky, и я рад задачам, которые стоят передо мной. Создание такого проекта с нуля - большая проблема, и для меня большая честь получить возможность сделать что-то большое и значимое для бизнеса и роста Jung Sky», - заявил Давор Бужан, новый технический директор Jung Sky.



**Пассажирский лаунж
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса
для всех пассажиров**

FAI rent-a-jet получает седьмой Bombardier Global

FAI rent-a-jet AG (входит в FAI Group) вводит в эксплуатацию седьмой бизнес-джет семейства Bombardier Global. 12-местный Global Express (MSN 9092) будет зарегистрирован на острове Мэн (M-LWSA) и в январе 2021 года выйдет на рынок чартерных перелетов по согласованию с владельцем. Самолет недавно получил новый интерьер с четырехместной двойной клубной конфигурацией и трехместным диваном. Пассажирский салон отделан изящной деревянной отделкой из макасарского шпона. Также имеется Wi-Fi в сочетании с ультрасовременной системой управления салоном Collins Venue, включая динамики Alto, световое шоу Emteq и мониторы Full HD.

В настоящее время парк оператора включает семь Global Express, один Challenger 850, шесть Challenger 604, 12 Learjet 60, а также два Premier 1A и один турбовинтовой King Air 350.

В июне текущего года «дочерний» провайдер ТОиР FAI Technik закончил очередные работы в рамках проекта Project Pearl по ремонту салона Bombardier Global Express – D-AFAL (MSN 9016). Проект стоимостью в несколько миллионов евро представляет собой одну из самых масштабных реконструкций этого типа. Новый салон получил последнюю версию системы управления салоном Collins Aerospace Venue и развлекательную систему высокой четкости.



ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



www.absjets.ru

pavel.hrdlicka@absjets.com

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Luxaviation Group свяжет Лугано с Женевой и Берном

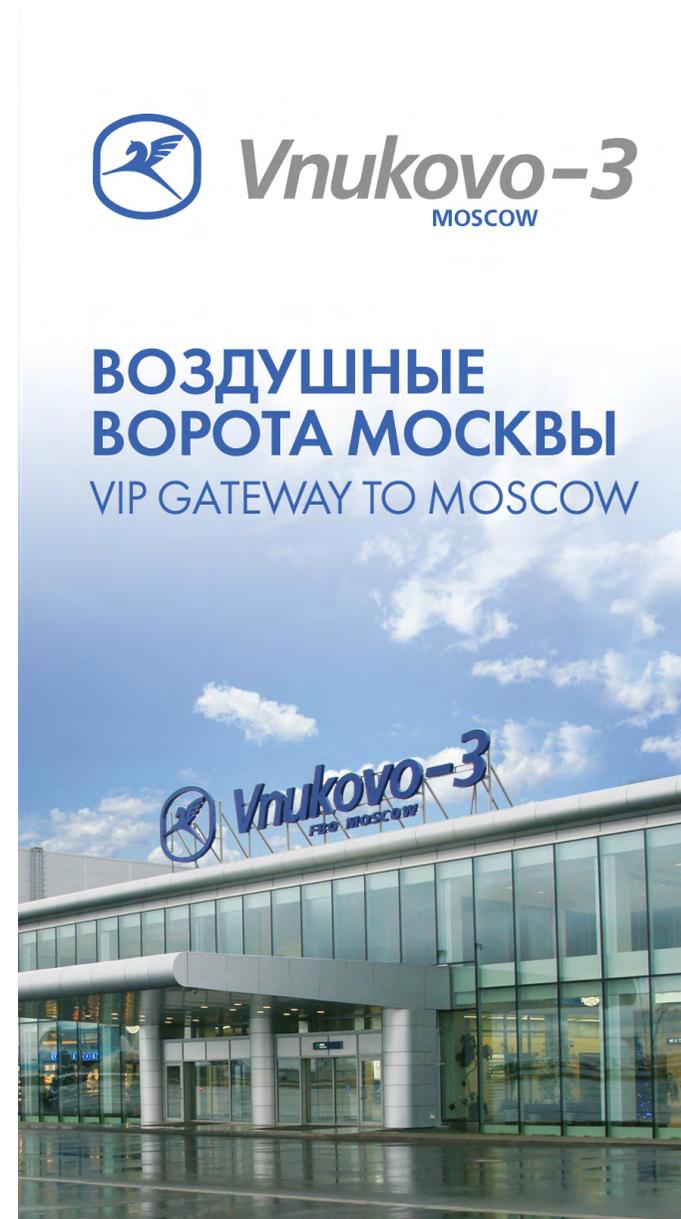
Luxaviation Group в партнерстве с консорциумом Amici dell'Aeroporto анонсирует запуск рейсов из аэропорта Лугано в Женеву и Берн. Изначально Amici Dell'Aeroporto планирует предлагать два ежедневных рейса туда и обратно в Женеву и один ежедневный рейс туда и обратно в Берн с временем полета не более одного часа. В случае успеха список направлений будет постепенно расширяться с целью сделать Лугано центром, интегрированным в общественную и частную транспортную сеть.

Amici dell'Aeroporto (входят Ceresia Holding SA, компании, на 100% принадлежащей сэру Линдси Оуэн-Джонса, и Investindustrial Services S.A., компании, входящей в группу Investindustrial, возглавляемую семьей Бономи) активно участвует в тендере по приватизации аэропорта Лугано, объявленном городом Лугано и кантоном Тичино. «Это прямой ответ на потребность в эффективном и регулярном авиасооб-

щении между тремя бизнес-центрами Швейцарии, которого сегодня не существует», - комментируют партнеры.

Планируется, что рейсы будут выполняться на новом 10-местным самолетом King Air 350 и 8-местным King Air 250.

Патрик Хансен, генеральный директор Luxaviation Group, отметил: «Мы убеждены, что Amici Dell'Aeroporto представляет собой ценное решение для аэропорта Лугано и местной экосистемы. С King Air 250/350 путешественники доберутся до Женевы и Берна менее чем за час, что является не только эффективным решением, но и бесценным ответом на их профессиональные и личные потребности». Сейчас поездка на поезде из Лугано в Женеву и Берн длится 5 с половиной часов и 3 с половиной часа соответственно.



**ВОЗДУШНЫЕ
ВОРОТА МОСКВЫ**
VIP GATEWAY TO MOSCOW

Программы подготовки персонала «Larchenkov.ru» признаны инновационным решением

В декабре этого года Государственное бюджетное учреждение «Агентство инноваций города Москвы» завершило анализ программ подготовки персонала, разработанных консалтинговым проектом «Larchenkov.ru».

По результатам проведенной оценки, программы подготовки по вопросам управления рисками и безопасностью производственных процессов для организаций транспортной сферы включены в Карту инновационных решений города Москвы, а сам проект «Larchenkov.ru» признан технологической компанией.

«Участие в столь серьезном городском проекте позволяет нам существенно расширить рынок реализации наших услуг, напрямую работать с городскими заказчиками, дает возможность быть включенными в соответствующие тематические подборки, участвовать в демонстрационных сессиях, заявлять о своем продукте в качестве инновационного решения в системе торгов ЕАИСТ (Единая автоматизированная информационная система торгов города Москвы). Отдельно хотел бы отметить, что в рамках признанных программ подготовки, специально для предприятий авиационной отрасли, экспертами проекта «Larchenkov.ru» подготовлен уникальный курс семинаров по построению интегрированных систем менеджмента на основе концепции бережливого производства, управления безопасностью полетов и менеджмента качества.

Целевая аудитория для данных курсов весьма широка. Руководящий состав, аэропортов и авиакомпаний, специалисты инспекций по безопасности полетов и работники служб качества, представители производственных подразделений. Данная программа также учитывает потребности таких сегментов как Организации по техническому обслуживанию ВС, авиационные учебные центры, разработчики и изготовители гражданских ВС, а также другие поставщики услуг и продукции в соответствии с требованиями Постановления Правительства Российской Федерации № 1215 от 18 ноября 2014 года», - отметил руководитель проекта Юрий Ларченков.

«Карта инновационных решений» - это проект Агентства инноваций города Москвы, направленный на стимулирование спроса городских заказчиков на инновационную продукцию. Проект представлен в виде открытой платформы для поиска инновационных решений от российских технологических компаний.

**СЕРТИФИЦИРОВАН
В РОССИИ!**

**PILATUS
PC-24**

NESTEROV
AVIATION

Авторизованный центр
Pilatus в России
www.nesterovavia.aero

Boom привлекла еще \$50 млн в разработку сверхзвукового пассажирского самолета

Американская компания-стартап Boom Technology Inc., базирующаяся в штате Колорадо, привлекла \$50 млн в разработку сверхзвукового пассажирского самолета, в результате чего общая оценка компании превысила \$1 млрд. Об этом сообщает Bloomberg со ссылкой на генерального директора компании Блейка Шолла.

Средства в компанию вложил фонд WRVI Capital и довел общий объем финансирования Boom до \$210 млн. Среди существующих инвесторов Boom — фонд Emerson Collective, соучредитель электронного ко-

шелка Stripe Джон Коллисон, венчурное подразделение Bolt и Y Combinator Continuity.

Компания Boom Technology была основана в 2014 году. В 2021 году компания планирует запуск уменьшенного прототипа сверхзвукового пассажирского самолета, а в 2022 году рассчитывает начать строительство завода по производству этих самолетов.

Первые испытательные полеты компания может начать ближе к 2026 году, но это потребует дополнительных финансовых средств.




JET CATERING
 Искусство вкусных полётов

Организация бортового питания премиум-класса для бизнес-авиации
 Приём заказов 24/7
 Круглосуточная доставка в любой аэропорт Москвы и Подмосковья
 Полный спектр дополнительных услуг
 Наличие сертификатов стандарта менеджмента ISO 22000:2005, HACCP

+7 495 991 55 11
 info@jet-catering.ru
 www.jet-catering.ru

Билл Гейтс и Джефф Безос инвестировали в стартап с российскими корнями ZeroAvia

Калифорнийский стартап ZeroAvia, основанный выходцем из России Валом Мифтаховым, привлек \$37,7 млн от правительства Великобритании и группы инвесторов, в которую вошли фонды, основанные миллиардерами Биллом Гейтсом (состояние, по данным Forbes Real-Time, \$119,3 млрд) и Джеффом Безосом (\$184,8 млрд), сообщил Bloomberg.

ZeroAvia, разрабатывающий водородные двигатели для самолетов, от британского правительства получил \$16,3 млн. Остальные \$21,4 млн вложили фонды Breakthrough Energy Ventures (финансируется в том числе Гейтсом) и Amazon Climate Pledge Fund (финансируется Безосом), а также фонды Horizons Ventures, Shell Ventures и Summa Equity.

Основателем и гендиректором ZeroAvia является Валерий Мифтахов. Американскому журналу Inc.

он рассказывал, что большую часть своей жизни прожил в Западной Сибири, прежде чем переехать в Калифорнию. ZeroAvia проектирует водородные двигатели для небольших грузовых и междугородных самолетов, рассчитанных на 19 пассажиров и дальность полета около 500 морских миль (926 км). В начале 2019 года, как сообщал The Verge, Федеральное управление гражданской авиации США разрешило ZeroAvia использовать свой опытный образец для испытательных полетов. В сентябре 2020 года самолет с прототипом двигателя ZeroAvia совершил первый полет в Крэнфилде (Англия), где находится научно-исследовательский центр компании. К 2023 году работы по созданию двигателей должны быть завершены. По словам Мифтахова, к использованию технологии компании готовы 10 авиакомпаний.

В дальнейшем ZeroAvia собирается увеличить дальность полета самолетов с двигателями стартапа до 1000 миль (1850 км), а загрузку — до свыше 100 пассажиров.

Свою задачу ZeroAvia видит в том, чтобы сделать воздушные перевозки безуглеродными. Кроме того, рост производства водородного топлива в ближайшие годы позволит снизить стоимость перелетов. «С такими ценами мы приближаемся к стоимости авиатоплива», — заявил в прошлом году Мифтахов, добавив, что это позволит сделать самолеты с водородными двигателями более конкурентоспособными.

Источник: Forbes.ru



НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ БРОКЕРОВ!

Стань совладельцем бизнеса
и войди в новый период развития
бизнес-авиации вместе с JetUnity.

JET
UNITY



Aerion Supersonic начал масштабную стройку

Компания Aerion Supersonic начала масштабное строительство в международном аэропорту Мельбурна, штат Флорида (MLB). Именно здесь будет построен новый завод компании, инвестиции в который оценены в \$300 млн. Aerion Park, именно так компания назвала свой будущий проект, имеет площадь 23,4 гектара. Здесь помимо завода будет расположена и новая штаб-квартира Aerion Supersonic.

Согласно опубликованному плану, в Aerion Park будет построен и современный исследовательский центр и испытательная база. Производитель планирует начать работу в Aerion Park уже в этом году, а производство AS2 запланировано на 2023 год. При выборе нового места для производства сверхзвукового бизнес-джета AS2 компания руководствовалась многими факторами: наличие аэропорта с большой

ВПП, современная дорожная и железнодорожная инфраструктура, близость к глубоководному порту для погрузки и разгрузки оборудования; наличие местной рабочей силы, «мягкие» государственные и местные нормативные акты; качество жизни, и наличие региональных образовательных учреждений. Компания также ожидает, что Aerion Park привлечет «ключевых поставщиков аэрокосмической техники в рамках сверхзвуковой технологической экосистемы, создав дополнительные рабочие места для ученых, дизайнеров, инженеров и авиастроителей». Примечательно, что разработчик сверхзвукового бизнес-джета «приземляется» в том же аэропорту, который был выбран в 2008 году Embraer Executive Jets, у которого теперь здесь расположено головное производство самолетов семейства Phenom и крупнейший сервисный центр.



*Когда выбирают,
выбирают нас*


меридиан
АВИАКОМПАНИЯ

Коммерческая эксплуатация воздушных судов
 Эксплуатация воздушных судов в частных интересах
 Менеджмент воздушных судов
 Поддержание летной годности воздушных судов
 Организационное обеспечение полетов воздушных судов
 Организация наземного обслуживания воздушных судов и пассажиров
 Авиационный консалтинг

comm@meridian-avia.com
 +7(495) 500 3221
 www.meridian-avia.com

EcoPulse полетит в 2022 году

Демонстрационный образец гибридного самолета с распределенной силовой установкой EcoPulse, который разрабатывается компаниями Daher, Safran и Airbus при поддержке исследовательского совета гражданской авиации CORAC Франции, успешно прошел предварительную проверку проекта.

Проект направлен на проверку технологий, разработанных для сокращения выбросов и шума, а также на создание новых областей применения для воздушных перевозок. Производитель двигателей Safran разработает распределенную гибридную силовую установку. Airbus отвечает за аэродинамическую оптимизацию двигательной установки, установку батарей с высокой удельной плотностью заряда и их использование для питания самолета. Daher будет

заниматься изготовлением, установкой компонентов и систем, летными испытаниями и согласованием с регулируемыми органами.

Распределенная по крылу гибридная силовая установка состоит из турбогенератора, комбинированного газотурбинного двигателя и генератора энергии; системы управления электроэнергией; и встроенных электрических двигателей, также известных как электронные пропеллеры. Эти двигатели будут встроены в крыло EcoPulse, что обеспечит как тягу, так и аэродинамическое преимущество, причем последнее включает уменьшенную площадь поверхности крыла и законцовки, тем самым снижая сопротивление.

EcoPulse идентичен турбовинтовому самолету Daher TBМ, за исключением трех небольших равномерно расположенных электродвигателей и винтов на передней кромке каждого крыла.

Эти электрические двигатели могут быть использованы для движения самолета на взлетно-посадочной полосе, а также во время крейсерского режима и на снижении вместо Pratt & Whitney Canada PT6 установленного ТВМ. Но в то же время турбовинтовой двигатель в основном будет использоваться для взлета и других фаз перестроения с эшелона на эшелон, одновременно заряжая аккумуляторы гибридной системы. Ожидаемые летно-технические характеристики еще не опубликованы.

«Мы полны решимости сделать (снижение воздействия самолетов на окружающую среду) отличительной чертой французской авиационной промышленности», – сказал старший вице-президент аэрокосмического и оборонного бизнеса компании DAHER Николас Оранс.



FBOEXPERIENCE.COM

PROMOTING FBO EXCELLENCE

Первый вертолет Ми-8АМТ казахстанской сборки передан заказчику

Первый вертолет Ми-8АМТ, собранный на авиаремонтном заводе № 405 в городе Алматы, передан заказчику - Министерству по чрезвычайным ситуациям республики Казахстан.

Машина лицензированной сборки изготовлена из вертолетокомплекта, произведенного на Улан-Удэнском авиационном заводе холдинга «Вертолеты России» (входит в Ростех). Об этом сообщает пресс-служба Минпромторга.

В корпорации рассчитывают, что успешный опыт лицензированной сборки российских машин в Казахстане можно будет масштабировать на другие зарубежные страны, нацеленные на сотрудничество с Россией.

В октябре 2020 года, «Вертолеты России» поставили в Казахстан два первых вертолетокомплекта Ми-8АМТ. Поставка осуществлена в рамках трехстороннего соглашения, заключенного в 2019 году. Всего, договором предусмотрена поставка 19 машинокомплектов, сборка которых будет осуществлена в течение 2020-2021 годов.

«Проведенный аудит технического оснащения АО «АРЗ № 405» подтвердил высокую квалификацию его сотрудников и готовность предприятия к сборке современной вертолетной техники российского производства. Успешный запуск крупноузловой сборки позволяет нам рассчитывать на то, что к 2025 году здесь будет выпущено до 45 вертолетов Ми-8АМТ», - подчеркнул министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.



**BUSINESS
AND
PRIVATE
JETS**

www.bpjets.ru

Wiking увеличивает парк AW139

Немецкий оператор Wiking Helikopter Service GmbH получил третий новый вертолет AW139 с завода Leonardo в Верджате. Вертолет будет использоваться для выполнения морских транспортных операций, обеспечивающих работу энергетической отрасли в Северной Европе. Контракт на поставку новых вертолетов был заключен в прошлом году и оценен в 30 млн евро.

Wiking Helikopter Service уже более 45 лет специализируется на морских перевозках в районах Северного и Балтийского морей. Имеет три базы в Германии и две в Великобритании. Оператор также предоставляет услуги по медицинской эвакуации и мониторингу (Airbus H145), а также является Центром поддержки клиентов Sikorsky Aircraft и предоставляет услуги по техническому обслуживанию вертолетов Sikorsky S-76 в Европе. В текущем году Wiking Helikopter Service приняла поставку еще одного вертолета Airbus H145 в оффшорной конфигурации (все оператор эксплуатирует пять машин).

«Наша программа стандартизации и модернизации парка машин, запущенная несколько лет назад, помогает удовлетворить растущие требования наших клиентов, а рост нашего парка AW139 оказывает ценную поддержку в достижении этой цели. Наше решение использовать непревзойденные возможности, операционную эффективность и надежность в своей категории популярного AW139 является свидетельством нашей приверженности обеспечению наилучшего уровня безопасности, качества и обслуживания во всем регионе», - сказал Эрнст Нассл, генеральный директор Wiking Helikopter Service. GmbH.

Как сообщают в Leonardo, на сегодня заказано более 1200 AW139 (280 клиентов, 70 стран). Налет мирового парка 139-х насчитывает более 2,9 млн часов.

Bell испытывает на отказ электрическую систему рулевых винтов

Американская компания Bell Helicopter проведет летные испытания перспективной электрической системы EDAT, разрабатываемой в качестве замены традиционным рулевым винтам на вертолетах классической схемы. Как пишет Flightglobal, компания уже провела испытания системы на земле, во время которых ни один из винтов EDAT не отключался. Предварительные проверки показали, что с выходом из строя одного из винтов системы вертолет не теряет управление.

О разработке EDAT стало известно в феврале 2020 года. Система состоит из четырех небольших электрических фенестронов, установленных в хвостовой части вместо традиционного рулевого винта. Управление рысканием производится теми же педалями, что и при обычном рулевом винте, однако команды до новой системы передаются не с помощью ттяг, а с помощью электродистанционной системы.

Летные испытания системы проводятся с мая 2019 года. EDAT установлена на модифицированном

многоцелевом вертолете Bell 429, который используется в качестве демонстратора технологии. В общей сложности модифицированный вертолет налетал уже более 25 часов. Специалисты проверяли работу EDAT в режимах взлета и посадки, полетом боком и в крейсерском полете. При этом испытания на работу в аварийных режимах пока не проводились.

По оценке Bell, новая система требует некоторых доработок и более тщательных испытаний. В компании полагают, что на коммерциализацию технологии потребуется от пяти до десяти лет. При этом EDAT можно будет установить на любой вертолет классической схемы с рулевым винтом.

Bell Helicopter занимается разработкой электрических систем компенсации реактивного момента несущего винта вертолета на протяжении последних нескольких лет. В 2017 году компания представила прототип электрической системы компенсации реактивного момента, состоящей из вентилятора в хвостовой балке и боковых управляемых сопел.



НХ50 метит в нишу R44

Британский стартап Hill Helicopters объявил цену на свой новый вертолет НХ50. Согласно данным производителя, она будет составлять £495 000 или \$784500, что близко к цене популярного Robinson R44 Raven II. По заявлению производителя, НХ 50 первоначально получит одобрение типа EASA CS-27 от Управления гражданской авиации Великобритании для эксплуатации в соответствии с правилами любительской/экспериментальной авиации, что делает его самым современным и доступным частным легким вертолетом с турбинным двигателем в мире. И еще один момент, который заслуживает внимания – Hill Helicopters устанавливает гарантийный ресурс/срок службы: 5000 часов в течение 5 лет и срок до капитального ремонта вертолета/двигателя – 12

лет. Первые поставки запланированы на 2023 год. Hill Helicopters также сертифицирует идентичную версию вертолета НС50, предназначенную для коммерческого использования. Учитывая, что конструкция была разработана с учетом всех требований сертификации EASA и FAA, ожидается, что процесс сертификации пройдет быстро. Однако неизбежно, что программа международной коммерческой сертификации займет несколько больше времени, чем упрощенное первоначальное одобрение типа.

Ожидается, что НС50, сертифицированный для коммерческого использования, будет доступен в 2026 году, и его цена будет значительно выше, чем у НХ50.

В ноябре Hill Helicopters объявил, что в качестве двигателя для его нового персонального вертолета НХ50 будет использоваться турбинный силовой агрегат собственной разработки Hill GT50 с номинальной мощностью 400 л.с. По словам компании, в этой разработанной с чистого листа силовой установке удалось обойтись без редуктора компрессора, что снижает вес конструкции и уменьшает ее сложность, в то время как производственные технологии позволили значительно сократить жизненный цикл разработки. Собственная система FADEC делает всю установку еще более простой.

Также Hill Helicopters представил и обновленную высокотехнологичную концепцию интерьера НХ50. Просторная роскошная кабина полностью переосмысливает полет на вертолете с переработанными элементами управления полетом, полностью стеклянной приборной панелью, большими окнами и световыми люками, удобными кожаными сиденьями и роскошной отделкой. Чистый, лаконичный дизайн кабины – это стремительное перетекание от приборной панели к дверям, обеспечивающее открытое и просторное пространство. Прочные композитные материалы позволяют использовать большие окна и световые люки для панорамных видов, добавляя к общему удовольствию полета повышение безопасности.

Целевые характеристики для НХ50 включают крейсерскую скорость 140 узлов, максимальную полезную нагрузку 1760 фунтов, снаряженную массу 3630 фунтов и максимальную дальность полета 700 морских миль. Hill Helicopters сообщает, что в настоящее время НХ50 находится на стадии проектирования опытного образца, а летные испытания трех прототипов запланированы на 2022 год. Вертолет НХ50 будет производить в Великобритании.



Airbus размышляет над водородным вертолетом

Airbus разрабатывает планы по разработке вертолетов, работающих на водороде. 9 декабря в Wichita Aero Club во время презентации программы создания коммерческих авиалайнеров с нулевым уровнем выбросов вице-президент Airbus Americas по исследованиям и технологиям Аманда Симпсон заявила, что проект ZeroE может быть адаптирован к вер-

толетам. В настоящее время подразделение Airbus Helicopters претендует на более чем 50-процентную долю рынка гражданских вертолетов.

«Конечно, есть мысли по этому поводу», - сказала Симпсон. «Сейчас мы сосредоточены на авиалайнере. Я не могу вдаваться в некоторые детали, которые

запланированы для вертолетной части компании, потому что мы еще не обнародовали их, но есть некоторые интересные идеи, и некоторые из них фактически демонстрируются сегодня. Так что, может быть, скоро будут какие-нибудь захватывающие новости ... не мое дело говорить об этом».

В сентябре глава отдела исследований и инноваций Airbus Helicopters Томаш Крысински признал, что требования к мощности вертолета, работающего на водороде, могут стать проблемой, но сказал, что к 2029 году технология может стать достаточно зрелой, чтобы использоваться на демонстрационном вертолете. «Наши инженеры прошли долгий путь к экологизации традиционных технологий, работая над широким спектром исследовательских проектов, которые в некоторых случаях уже позволяют сократить выбросы», - сказал он.

В 45-минутной презентации Симпсон рассмотрела предлагаемые Airbus платформы с неподвижным крылом для ZeroE – обычный узкофюзеляжный турбовентиляторный реактивный самолет с дальностью полета 2000 морских миль и вместимостью до 200 пассажиров; 100-местный двухдвигательный турбовинтовой самолет с дальностью полета 1000 морских миль; и конструкция типа летающее крыло с такой же дальностью полета и мощностью, что и у реактивного самолета традиционной конструкции. Она также рассмотрела проблемы водородной энергетики в авиации, включая стоимость, доступность, инфраструктуру и нормативное принятие технологии.

Airbus планирует разработать конструкцию самолета и начать процесс сертификации к 2025 году. Ввод в эксплуатацию, вероятно, состоится в период с 2030 по 2035 год.



Popular Science признала Garmin Autoland лучшим инновационным продуктом в 2020 году

Редакция журнала Popular Science признала Garmin Autoland лучшим инновационным продуктом в 2020 году. В течение 33 лет редакторы Popular Science ежегодно просматривали тысячи продуктов в поисках 100 лучших технологических инноваций – революционных продуктов и технологий, которые представляют собой значительный прогресс в своих категориях. Награда издания Best of What's New Awards вручается 100 новым продуктам и технологиям в 10 категориях: авиакосмическая промышленность, автомобилестроение, машиностроение, развлечения, гаджеты, здоровье, дом, личная гигиена, безопасность, спорт и туризм. Garmin Autoland был выбран среди девяти других инноваций в категории «Аэрокосмическая промышленность», которая включает все, что летает или имеет отношение к полетам.

«Мы искренне гордимся тем, что Popular Science выбрал нашу революционную технологию автономных полетов Autoland», - сказал Фил Страуб, исполнительный вице-президент и управляющий директор Garmin. «Это признание подчеркивает нашу привер-

женность инновациям в авиационной отрасли. Это свидетельство кропотливой работы всей команды Garmin, чья приверженность постоянному продвижению нашего новаторского видения привела к разработке первой в мире системы Autoland для самолетов авиации общего назначения и изменила наш взгляд на безопасность полетов».

«Премия Best of What's New Awards демонстрирует величайшие достижения человеческой изобретательности за год», - сказала главный редактор журнала Popular Science Коринн Иоццио. «Даже в таком году, как 2020, инновации помогли нам заглянуть в будущее, которое будет более безопасным, умным и более приятным, чем мы могли подумать».

Garmin Autoland способна самостоятельно без участия человека с учетом факторов погоды, запаса топлива, характера поверхности и длины ВПП определить оптимальное место для посадки и выполнить посадку. Кроме того, она предупредит об аварийной ситуации службу воздушного движения, сообщит о

местонахождении самолета и своих намерениях. В Garmin уточняет, что система Autoland предназначена для использования только в чрезвычайных ситуациях, когда пилот не способен посадить самолет.

Autoland направляет воздушное судно в подходящий аэропорт для посадки на основании различных условий, включая погоду, рельеф местности, взлетно-посадочную полосу и состояние воздушного судна. Список аэропортов в случае активации Autoland состоит из подходящих в радиусе 200 морских миль, также тех, которые самолет прошел с момента взлета, в пределах 200 морских миль, и аэропорта назначения. Для самолетов, которые пролетают над отдаленными районами или над большими водоемами, Autoland может не иметь возможности приземлить самолет из-за отсутствия подходящих аэропортов. Кроме того, Autoland может не функционировать, если у самолета возникают механические неисправности или нехватка топлива. Autoland также требует, чтобы для посадки самолета работала система AFCS.

Так, например, в Piper M600 Autoland система активируется на высоте 5500 м, если включен автопилот, а командир судна не взаимодействует с авионикой в течение 15-минутного периода. На больших высотах период взаимодействия короче. Autoland также пытается предупредить пилота с помощью повторяющихся звуковых сигналов и делает запрос о готовности перед включением. Autoland также включится, если электронная система стабилизации и защиты будет включена в течение продолжительного периода времени, сначала переведя M600 в подготовительный режим, а если пилот его не отключит – осуществит автоматическую посадку. Даже при наихудшем сценарии с недееспособным пилотом и отказом двигателя Autoland может спасти ситуацию, осуществив контролируемый спуск на близлежащую гладкую поверхность.



ЦОД Satcom Direct получил сертификат ISO 27001:2013

Центр обработки данных Satcom Direct (SD) получил сертификат Международной организации по стандартизации (ISO) 27001:2013. Объект площадью 10000 квадратных футов, расположенный во всемирной штаб-квартире SD в Мельбурне, Флорида, был проверен BARR Advisory PA, провайдером облачных решений для обеспечения безопасности и соблюдения нормативных требований, специализирующимся на кибербезопасности и соблюдении требований для компаний «Программное обеспечение как услуга» (SaaS), и получил сертификат в начале декабря.

Тщательный аудит подтверждает, что центр обработки данных работает в соответствии с самыми высокими стандартами, применяя глубоко укоренившиеся методологии к бизнес-операциям, деятельности сотрудников и ИТ-процессам, которые поддерживают структурированный подход к управлению безопасностью данных.

Всемирно признанный стандарт ISO 27001 требует от SD постоянного контроля операций, мониторинга, обслуживания и постоянного улучшения системы управления информационной безопасностью. Сертификация уже соответствует требованиям SOC 2 типа II и SSAE16, поэтому получение сертификата еще раз дает подтверждение авиационным и наземным клиентам и партнерам, что безопасность данных является критически важным приоритетом для SD.

«Статус ISO 27001 дополнительно подтверждает наше предложение в то время, когда кибер-события являются нормой, а не исключением. Последние события в отрасли демонстрируют, что кибератаки присутствуют всегда, а последняя активность, полученная от мониторинга угроз у наших клиентов, подтверждает растущую угрозу. Необходимость защиты данных в воздухе и на земле обязательна.

Это признание дает клиентам еще больше уверенности при выборе наших эффективных решений для кибербезопасности», - говорит Джим Дженсен, основатель и генеральный директор SD. «Соблюдение золотого стандарта в управлении данными является монументальным и действительно отражает нашу неизменную приверженность защите данных наших клиентов и управлению ими, устанавливая при этом самые высокие отраслевые стандарты».

В дополнение к размещению данных для местного бизнеса и международных корпораций, ЦОД SD обеспечивает проприетарную услугу SD Private Network (SDPN) для авиационных клиентов, использующих оборудование Satcom Direct Router (SDR) и подписанных на услуги высокоскоростной передачи данных. Полностью избыточная и масштабируемая SDPN гарантирует, что существующие корпоративные

протоколы соответствия и безопасности могут быть применены к сети воздушного судна, а также к любому другому корпоративному местоположению, и обеспечивает основу для комплексных услуг мониторинга и защиты кибербезопасности SD.

«У нас есть более 750 самолетов, подписанных на услугу кибербезопасности, которая теперь является сервисом по умолчанию, идущим вместе с SDPN. Клиенты начинают понимать, что это просто вопрос времени, когда они могут стать жертвой киберпреступности, поэтому мы предоставляем сквозной ресурс, который шифрует данные, передает его на самолет и обратно, минуя общедоступный Интернет. У нас также есть прозрачная система для отслеживания аномального поведения данных, чтобы мы могли предвидеть и предотвращать кибер-события», - добавляет Дженсен.



Для настоящих искателей приключений

Компании Daher и Himalaya (реставрирует и дорабатывает легендарные Дефендеры в основном для американского рынка) анонсируют новый пакет, который объединяет турбовинтовой однодвигательный Kodiak 100 Series II специальной серии с внедорожником Land Rover Defender 110. Ограниченное количество Kodiak 100 в специальной комплектации и ливреей Himalaya будет предлагаться, как часть пакета, который также включает полностью кастомизированный внедорожник Defender 110 и индивидуальную поездку в новый центр развлечений Himalaya в Альпайн, штат Вайоминг. Стоимость предложения – \$3 млн, а книга заказов уже открыта.

«Партнерство играет на репутации Kodiak как надежного самолета, предназначенного для работы в отдаленных районах. Это предложение для клиентов – прекрасная возможность для Kodiak Aircraft объединить усилия с компанией, которая разделяет нашу страсть к исследованиям и приключениям»,

- комментирует шеф-пилот Kodiak и директор по продажам Марк Браун. «Сочетание элементов авиационного перелета с вождением по бездорожью было естественным решением при создании этого пакета». Что касается посещения центра развлечений, то компания Himalaya планирует круглый год предоставлять гидов для клиентов по бездорожью на снегоходах.

«Когда мы впервые построили этот Центр, нашей целью было подчеркнуть, что именно представляет собой бренд Himalaya, а именно желание искать приключений. В партнерстве с легендарным авиационным брендом, таким как Kodiak, мы создали еще один элемент, который отличает нас», - сказал президент Himalaya Грег Шондел.

Kodiak 100 Series II, который был анонсирован осенью 2018 года, получил авионику Garmin G1000NXi, а также около 200 обновлений по сравнению с первой моделью, которая появилась на рынке 12 лет назад.

Новая авионика расширила список доступного оборудования. Также в кабине добавлены два новых бокса для хранения, улучшенные солнцезащитные козырьки Rosen для лучшей защиты от ультрафиолетового излучения и эргономики, а разъемы LEMO для гарнитур Bose. Другие улучшения включили переработанный грузовой порог, который уменьшал вес и улучшил уплотнение фюзеляжа, что улучшило звукоизоляцию и вентиляцию салона. Десятиместный самолет, оснащенный двигателем Pratt & Whitney PT6, особенно ценится за «внедорожные» возможности. Он способен взлететь с максимальным взлетным весом 3286 кг после 300-метрового разбега и набирать высоту с вертикальной скоростью более 6,5 м/с.

В России самолет Kodiak Series II открыт для продаж с 2018 года, а заказы на универсальный воздушный внедорожник принимает компания Aim of Emperor.

Компания Himalaya из Южной Калифорнии известна кастомными и эксклюзивными проектами, а также реставрационными работами с Land Rover Defender. Совсем недавно тюнинг-компания представила свой очередной проект, который является частью новой серии Summit Series и позиционируется как флагман. А это говорит о том, что под капотом данного Defender располагается мотор LT4 V8 с турбонаддувом производительностью 650 л.с. При этом цена на доработанный Himalaya британский внедорожник довольно высокая – за улучшения придется заплатить в пределах 250 000 – 300 000 долларов (19,491 – 23,389 млн руб.) в зависимости от объема работ. В то же время предлагаются и более дешевые наборы доработок стоимостью приблизительно 115 000 долларов (8,965 млн руб.). Но это уже совсем другая история.



Bombardier сфокусируется на дополнительных сервисах

По мере того как Bombardier развивается в качестве компании бизнес-авиации, ориентированной на «чистую игру», она будет по-прежнему сосредоточена на сохранении и расширении доли рынка, увеличении поддержки клиентов и техобслуживании, а также на продолжении усилий по повышению экологической устойчивости. Тем не менее, выступая в понедельник на виртуальной сессии Международного аэрокосмического инновационного форума Aero Montreal, генеральный директор и президент Bombardier Эрик Мартель повторил, что линейка бизнес-джетов компании только что обновилась и появление новых самолетов или значительных обновлений в ближайшие пять лет маловероятно.

Он не был готов сказать, куда Bombardier может инвестировать по истечении этого срока, за исключением того, что почтенная линейка Challenger может быть готова к обновлению. Однако другие продукты будут зависеть от таких технологий, как двигатели.

Относительно возможности полностью электрического полета, он сказал, что это зависит от транспортного средства. Небольшие воздушные суда, предназначенные для коротких рейсов, более возможны. Что до дальнемагистральных самолетов, то для этого могут потребоваться годы, а то и десятилетия.

В ноябре Эрик Мартель сообщал, что пандемия нанесла ущерб финансовому состоянию компании и, вероятно, приведет к долговому бремени в размере \$4,5 млрд, после того как Bombardier продаст оставшиеся подразделения, не относящиеся к бизнес-авиации. Однако он сказал, что ожидает, что компания сможет управлять этим долгом отчасти из-за меньших капитальных затрат. Такие инвестиции будут «очень минимальными, потому что мы практически

полностью обновили нашу линейку продуктов», сказал он.

Он повторил эти настроения в понедельник, заявив, что реинвестирование в модельный ряд самолетов «будет сложной задачей и, возможно, неосуществимым прямо сейчас на данном этапе; нам нужно восстановить наш баланс». Однако после недавнего обновления модельного ряда Global, включая новые Global 5500 и 6500 и добавление 7500, Мартель выразил уверенность в том, что компания имеет хорошие возможности для конкуренции с текущим портфелем в течение следующих пяти лет.

Он отметил, что отрасль имеет объем около \$13 млрд в год, при этом Bombardier занимает 29%. По его словам, Gulfstream сегодня владеет 42% этого рынка, но выразил уверенность в том, что с ростом числа флагманов Global 7500 «мы явно находимся в нужном месте, чтобы наверстать упущенное и, возможно, даже сделать лучше, с точки зрения доходов от доли рынка. Таким образом, мы занимаем хорошие позиции с точки зрения продукта».

Кроме того, флот Bombardier, насчитывающая чуть менее 5000 самолетов, представляет собой «огромный потенциал» для технического обслуживания. «Мы знаем, что бизнес по техническому обслуживанию для нас является прибыльной частью», - сказал он, и является областью, в которой компания хочет расти и создавать другую структуру доходов, снижая зависимость от продаж самолетов.

В то же время, по его словам, Bombardier также планирует сосредоточить внимание на сокращении воздействия на окружающую среду, включая снижение выбросов. Мартель указал на экологически чистые альтернативные виды топлива как на ключевое

средство достижения этой цели, но также отметил важность новых технологий, таких как конструкция крыла.

Что касается перехода от межотраслевой компании к исключительно бизнес-авиации, Мартель сказал: «Я чувствую себя довольно хорошо с тем, что мы есть и где мы находимся», и добавил, что более сфокусированная компания поможет Bombardier лучше решить, на куда тратить свои капитальные вложения. «Это небольшая компания, но и не маленькая».



Вместо авиасалона в Ле-Бурже - France Air Expo

France Air Expo, единственная специализированная выставка авиации общего назначения во Франции, пройдет 3-5 июня 2021 года в аэропорту Лион-Брон (Lyon-Bron) в сотрудничестве с Adone Events. Расположение представляет собой стратегический выбор, поскольку Лион-Брон является предпочтительным местом для любителей авиации и находится недалеко от ряда крупных городов, некоторые из которых находятся всего в 90 минутах полета на одномоторном самолете. Ожидается, что близость таких стран, как Швейцария, Бельгия и Люксембург привлечет посетителей из многих стран. Взлетно-посадочная полоса длиной 1820 метров позволяет самолетам многих типов приземляться без ограничений по весу и, как ожидается, привлечет широкий спектр самолетов, что обеспечит легкий доступ к шоу, как тяжелым, так и легким самолетам. Инфраструктура аэропорта располагает просторной парковкой для посетителей, а также выставочными павильонами и статической экспозицией, расположенными в нескольких метрах от FBO.

«Нас тепло встретили Пьер Марнотт, директор аэропорта Лион-Брон, и его команда, которые разделяют ту же страсть и приверженность, что и мы, к организации грандиозного мероприятия в 2021 году», - сказал Дидье Мэри, организатор France Air Expo. Выставка в Лион-Броне уже создала прочные партнерские отношения между аэропортом и организаторами, которые разделяют стремление успешно продвигать мероприятие и позиционируют Лион-Брон, как один из предпочтительных аэропортов Франции для частной авиации.

Выставка авиации будущего

Авиация общего назначения всегда была, как и Формула 1 в автомобильном секторе, лабораторией для

создания и развития технологических достижений, которые затем были адаптированы и приняты гражданской авиацией. Многие производители уделяют больше внимания технологиям, поддерживающим более экологичную авиацию, и на мероприятии в этом году область, посвященная усовершенствованиям в области электрических и гибридных двигателей, продемонстрирует вклад авиации общего назначения в этом направлении. Устойчивое развитие также будет представлено рядом экспонентов, демонстрирующих технологические инновации, способствующие экологическому переходу в авиационном секторе общего назначения.

«Развитие и внедрение устойчивых ресурсов является важным компонентом авиационного сектора, поэтому мы с гордостью представляем концепции, исходящие от рынка АОН, на мероприятии в июне 2021 года», - добавляет Мэри.

Выставка France Air Expo, организованная в партнерстве с рядом ключевых организаций авиации общего

назначения, включая AOPA France, FFA (Французская авиационная федерация), FFPLUM и многие другие, объединяет ведущих игроков, чтобы предложить посетителям последние промышленные инновации. Выставка в первую очередь направлена на привлечение владельцев, пилотов, аэроклубов, энтузиастов и профессионалов из мира авиации общего назначения. Ожидается, что основные производители самолетов и оборудования примут участие в выставке, включая Cessna, Beechcraft, Embraer, Pilatus, Tecnam, Bell, Robinson, Bose, Garmin, Jeppesen и многие другие.

Лион – второй по величине город Франции, а вместе с Большим Лионом – один из крупнейших мегаполисов. В нем есть два аэропорта и скоростной поезд, который доставляет пассажиров в центр города за 10 минут. Во время проведения выставки будет курсировать трансфер между вокзалом и аэропортами Лиона. В Лионе имеется много отелей, и ожидается, что его гастрономическая репутация привлечет множество пилотов и энтузиастов.



Рынок проседает, но есть спрос на отдых

Согласно еженедельному обзору WINGX Global Market Tracker, опубликованному в четверг, в первой половине декабря во всем мире было выполнено 147353 рейса бизнес-авиации, что на 20% ниже, чем за тот же период прошлого года, так как спрос падает в связи с возобновлением ограничений в Северной Америке и Европе. Тем не менее, есть несколько устойчивых мест, которые находятся в элитных местах отдыха, особенно на курортах с теплой погодой в Карибском бассейне.

В глобальном масштабе тренд активности в последнем квартале на 20% ниже нормы, а полный годовой спад будет примерно на четверть ниже 2019 года. Для сравнения, в 2020 году деятельность регулярной авиации, вероятно, будет значительно меньше половины трафика 2019 года. Регулярные грузовые перевозки

нарушили эту тенденцию, увеличив в этом году активность почти на 10% по сравнению с прошлым годом.

Показатели трафика бизнес-джетов и винтовых самолетов зимой продолжают ухудшаться, но не наблюдается резкого спада. Снижение спроса на рынке Северной Америки оказывает давление на рынок в целом: в этом месяце в ключевом регионе, в США, количество рейсов сократилось на 24%. Самым сильным был удар в начале месяца, после Дня Благодарения и президентских выборов; с тех пор активность несколько выросла. Международные рейсы составляют лишь небольшую часть трафика, но несколько направлений демонстрируют рост по сравнению с декабрем 2019 года: вылеты из США в Мексику увеличились на 4%, на Бермудские острова – на 7%,

на Теркс и Кайкос – на 24%, а из США в Доминиканскую Республику трафик вырос более чем на 50% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

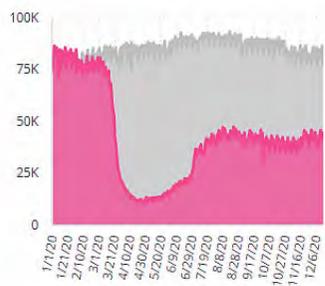
Если говорить о Карибском регионе, то в декабре количество рейсов бизнес-авиации снизилось на 14% по сравнению с прошлым годом, что значительно сильнее, чем в целом по рынку. Из чуть более 3000 рейсов на Карибские острова в этом месяце более половины приходится на реактивные самолеты. Четверть рейсов выполнена компаниями по управлению самолетами, их активность близка к нормальной для этого времени года. Большинство рейсов идет из США, но трафик из Европы вырос более чем вдвое по сравнению с прошлым годом. У сверхдальних самолетов в этом месяце зафиксирован рост числа полетов в Карибский бассейн по сравнению с прошлым годом. Самые загруженные рейсы – местные, King Air 200 намного более популярен, чем обычно, на рейсах между Ямайкой, Кубой, Арубой и материковой частью США, в основном Флоридой. Карибские острова – не единственное место, где отдыхают туристы; трафик бизнес-джетов в Аспен в этом месяце вырос более чем на 50% по сравнению с 2019 годом.

В Европе в декабре наблюдается более устойчивая тенденция, чем в США: в первой половине декабря количество рейсов снизилось на 19%. Великобритания тянет рынок вниз, при этом здесь трафик упал как минимум на треть от нормы. Австрия также серьезно пострадала из-за возобновления карантина, реально теряя зимних туристов в это время года. Относительно меньше пострадала Франция и Швейцария – спад чуть более 15%. Рост активности в России за последние два месяца замедлился, но все еще держится на уровне прошлого года. Турция продолжает резко отличаться от Европы, показав в этом месяце прирост на 18%, в основном в сегменте бизнес-дже-

Global Views

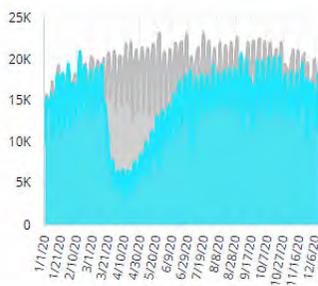
Sector View	Departures	% of total	PTD: growth (Departures)	PTD: growth (hours)
Scheduled Operation	141,621,765	64%	-50.3%	-51.8%
Business Aviation	4,947,719	22%	-20.7%	-22.3%
Other	2,141,053	9%	-25.3%	-31.4%
Cargo	1,052,353	5%	1.0%	6.6%
Grand Total	22,762,890	100%	-42.4%	-45.7%

Scheduled Aviation



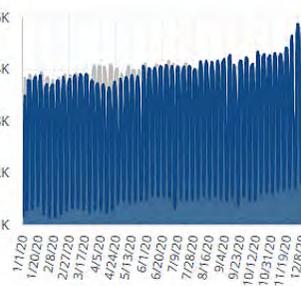
Previous Year: Departures
Current Year: Departures

Business Aviation



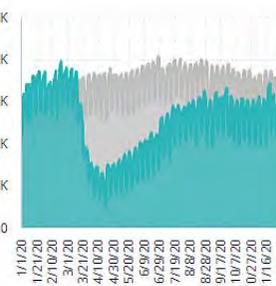
Previous Year: Departures
Current Year: Departures

Cargo



Previous Year: Departures
Current Year: Departures

Other



Previous Year: Departures
Current Year: Departures

тов. В Европе в целом чартерный рынок продолжает оставаться относительно устойчивым: количество рейсов снизилось на 15%, но спрос на более легкие самолеты, такие как Citation Mustang и Phenom 300, по-прежнему остается достаточно высоким.

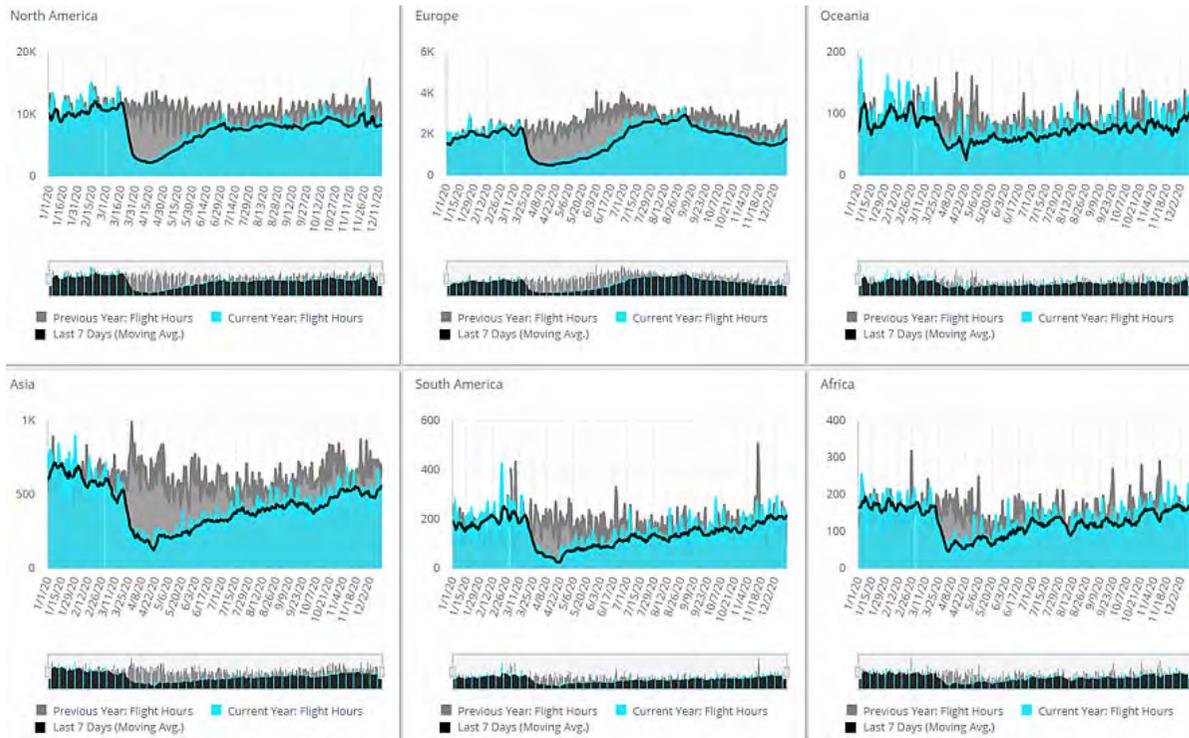
Что касается аэропортов, то Внуково и Ататюрк являются лидерами в Европе и здесь на протяжении большей части последних двух месяцев наблюдается активность больше, чем в 2019 году. В США в Скоттсдейле и Уэст-Палм-Бич также сильные тенденции: явно растущая доля рынка полетов бизнес-авиации со времен начала пандемии. За пределами Европы и Северной Америки, Ближний Восток переживает

более сильное восстановление: в аэропортах Дубая наблюдается увеличение трафика, хотя Саудовская Аравия еще не начала рост. В Азии центры деловой авиации, такие как Гонконг и Селетар, еще не достигли значительного подъема, но полеты авиации общего назначения сильно выросли в Австралии, особенно в аэропортах Перта и Дарвина.

В то время как в Австралии значительную долю занимают винтовые самолеты, сегмент тяжелых бизнес-джетов получает все большее распространение в Азии, при этом легкие джеты наиболее устойчивы в европейском регионе, а самолеты среднего размера

по-прежнему пользуются относительно высоким спросом в США.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Деловая авиация пытается преодолеть бурные воды из-за возобновленных карантинных мер, и в период, который уже не годится для туристических поездок, опустошенный рынок корпоративных путешествий не оказывает особой поддержки. Тем не менее, активность не сильно упала с постпандемных максимумов в октябре, и рынок отдыха, особенно отдыха на солнце и горнолыжных курортах, может расти по мере приближения Рождества».



Внуково-3 увеличивает трафик

Центр Бизнес Авиации «Внуково-3» (оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации в аэропорту Внуково является компания ВИППОРТ) в октябре-ноябре 2020 года увеличил трафик сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11% «Количество рейсов во Внуково-3 в октябре составило 2826, в ноябре – 2355, а в первой половине декабря (по 15 декабря) 2020 года – 1193 взлетно-посадочных операций. В сравнении с аналогичными показателями прошлого года рост трафика в октябре составил 11%, в ноябре – 11%, в декабре – 2%», - комментируют в пресс-службе, добавив, что на долю международных направлений

приходится 64% всех рейсов Внуково-3 (в прошлом году этот показатель составлял 68%).

Самые популярные международные направления на рейсах бизнес-авиации: Дубай, Рига, Ницца, Лондон, Ларнака.

Максимальный рост трафика с начала года был зафиксирован в августе, когда было выполнено 3707 рейсов, что превышает результаты прошлого года на 33%. Среди них 2619 рейсов совершено на международных воздушных линиях и 1088 рейсов – на внутренних воздушных линиях. По сравнению с

августом 2019 года пассажиропоток Внуково-3 увеличился на 43% и составил 13192 пассажира.

Внуково-3 является крупнейшим Центром бизнес-авиации в Европе и единственным в России FBO, обладающим сертификатом IS-BAH Stage 2. Располагает собственной развитой инфраструктурой и оказывает полный комплекс услуг по организации и обеспечению рейсов деловой авиации за счет собственных производственных мощностей (без привлечения спецтехники и оборудования сторонних компаний). В 2019 году FBO Внуково-3 расширил сферу деятельности и теперь оказывает услуги по наземному обслуживанию регулярных грузовых рейсов во Внуково-1 (грузовой терминал).

К услугам пассажиров предлагаются два современных уютных терминала, а для комфортного пребывания пассажиров из Китая здесь созданы все условия в соответствии с сертификацией China Friendly. Кроме того, в рамках Центра бизнес-авиации создана инфраструктура для приема, обслуживания и базирования вертолетов. В настоящее время выполняются процедуры по оформлению разрешительной документации для ввода в эксплуатацию вертодрома Внуково-3. Пассажирам будет предложен полный комплекс вертолетных услуг.

Компания ВИППОРТ осуществляет свою деятельность с декабря 2004 года и является оператором по организации наземного обслуживания для рейсов бизнес-авиации и регулярных рейсов в аэропорту Внуково. ЗАО «ВИППОРТ» соответствует наивысшим мировым стандартам, имеет все необходимые сертификаты соответствия, а также является действительным членом крупнейших мировых ассоциаций деловой авиации, таких как: EBAA, NBAA, RUBAA, HAI.



В PrivateFly рассказали о трендах 2020

Британская компания PrivateFly (входит в Directional Aviation) публикует свой ежегодный отчет о тенденциях в сфере чартерных рейсов в 2020 году. По словам генерального директора PrivateFly Адама Твиделла, для «необычного и сложного года» характерны тенденции к бронированию в последнюю минуту и высокий летний спрос. PrivateFly сообщил, что в 2020 году его клиенты совершили перелеты в 648 аэропортов, в том числе 54 аэропорта Великобритании. В отчете также указано, что 58% рейсов были забронированы в течение недели перед вылетом, что компания объясняет «неопределенностью в отношении планов поездок во время пандемии».

15 августа стал для PrivateFly самым загруженным днем в году. Это было обусловлено высоким летним спросом со стороны клиентов, вылетающих в Европу, поскольку ограничения на запрет рейсов были осла-

блены во всем мире. В этом году основным направлением деятельности компании был Лондон, за ним следует Ницца.

Твиделл отметил: «2020 год, безусловно, стал необычным и сложным, но я очень благодарен за то, что в нашей отрасли спрос не упал так как у линейных авиакомпаний или в туристическом секторе. Фактически, в PrivateFly мы увеличили свою летную активность, организовав больше рейсов, чем в 2019 году. Частная авиация всегда предлагала удобство использования небольших аэропортов для организации поездок из пункта в пункт, но в этом году мы предложили огромное количество индивидуальных маршрутов из-за репатриации и других нетипичных причин. Наши рейсы выполнялись в 648 различных аэропортов, что в три-четыре раза больше, чем у регулярных перевозчиков».

Твиделл считает, что сокращение коммерческих рейсов и желание улететь в свой дом привели к тому, что услугами бизнес-авиации впервые воспользовалось большее количество новых клиентов. PrivateFly также видит рост спроса на свою программу членства Jet Card.

«Сейчас, когда на горизонте видны вакцины от COVID-19, уверенность в поездках растет, и, хотя большая часть обычных деловых перелетов, предоставляемых нашей отраслью, все еще далека от оптимальной, мы с оптимизмом смотрим на дальнейший рост в 2021 году», - продолжил Твиделл.

В свете того, что многие состоятельные семьи использовали частную авиацию для более безопасных путешествий, в отчете указано, что небольшие бизнес-джеты (вмещающие от четырех до семи человек) выполняли около половины всех рейсов в 2020 году. Один рейс стал самым продолжительным в истории PrivateFly. Самолет пролетел 11966 миль между Лондоном и Оклендом в Новой Зеландии: это был рейс на Gulfstream G650, организованный для семьи, стремящейся вернуться домой, но избегающей рейсов линейных авиаперевозчиков, был выполнен за 22 часа.

Несмотря на проблемы, связанные с COVID-19 и последовавшей за ней пандемией, PrivateFly использовала 2020 год для запуска своей новой программы членства Jet Card, скорректировала ряд предложений «City Pairs» с фиксированной ставкой на фоне растущего спроса на зимние путешествия и расширила свою международную команду в последние месяцы, чтобы удовлетворить спрос, который ожидается в 2021 году.



Создан Air Charter Safety Alliance

Обеспокоенные тем, что незаконные чартеры по-прежнему остаются угрозой для отрасли, организации бизнес-авиации со всего мира объединяют свои усилия по борьбе с этой практикой путем создания нового Альянса по безопасности чартерных рейсов (Air Charter Safety Alliance – ACSA). Через ACSA организации будут вместе работать над повышением осведомленности потенциальных клиентов, чартерных брокеров, министерств транспорта и национальных авиационных организаций о незаконных чартерах.

Эта проблема станет главным приоритетом для членов ACSA, которые ранее работали как индивидуально, так и совместно над различными инициативами по борьбе с незаконными чартерами.

«Незаконные/серые чартеры не знают границ», – сказал Райан Вегеспак, старший вице-президент Национальной ассоциации воздушного транспорта. «Отрасль добилась большого прогресса в объединении для продвижения важных инициатив, таких как устойчивое развитие. Мы надеемся достичь такого же уровня успеха в качестве единой силы для искоренения незаконных чартерных операций».

В течение следующих трех месяцев организации создадут онлайн-платформу по этому вопросу, запустят просветительскую кампанию об опасностях незаконных чартеров и будут совместно работать над передовым опытом. ACSA планирует разрабатывать и продвигать программы безопасности, предназначенные для помощи чартерным операторам, с упором на инициативы в области безопасности.

ACSA считает, что большинство чартеров выполняются в соответствии с национальными и международными стандартами, но по-прежнему обеспокоена попытками избежать авиационного надзора, подвер-

гая риску безопасность пассажиров и нанося ущерб экономике легальных операций.

«Международная организация гражданской авиации установила обязательства и руководства по регулированию международного воздушного транспорта, а также стандарты и рекомендуемые методы обеспечения безопасности коммерческого и некоммерческого воздушного транспорта. Они формируют согласованную основу для законной международной чартерной деятельности», – сказал Курт Эдвардс, генеральный директор Международного совета деловой авиации (IBAC). «Мы рады работать с ассоциациями-членами IBAC, чтобы повысить осведомленность национальных властей и клиентов об

этой международной структуре, чтобы еще больше сократить количество чартерных операций, несовместимых с этой системой».

Помимо IBAC, NATA и NBAA, в коалицию входят Бразильская ассоциация авиации общего назначения (ABAG), Ассоциация авиационных чартеров (ACA), Африканская ассоциация деловой авиации, Азиатская ассоциация деловой авиации, Ассоциация операторов деловых самолетов, Британская ассоциация деловой авиации и АОН, Европейская ассоциация деловой авиации (ЕВАА), Французская ассоциация деловой авиации (ЕВАА France) и Ассоциация деловой авиации Ближнего Востока и Северной Африки.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Irkut Corporation**

Тип: **Irkut MC-21-310**

Год выпуска: **2020 г.**

Место съемки: **декабрь 2020 года, Irkutsk-2, Vostochny - UIIR, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко