



# BizavNewsWeek

www.BizavNews.ru

Aviation &  
Business &  
Marketing

№2 (2) 2-15 октября 2009



## Кристоф Дегума

Региональный вице-президент Bombardier Business Aircraft по продажам в России, СНГ, Центральной и Восточной Европе

Интервью для Bizavnews

стр. 7

## Знакомьтесь — International Air Charter

**Что побудило вас выйти на российский рынок деловых перевозок в условиях кризиса?**

Мы всегда осознавали, что российский рынок составляет значительную долю мирового рынка деловых чартерных перевозок и для нас было важным решением открытие офиса в аэропорте Ниццы, очень популярном среди российских клиентов пункте назначения. Стремясь укрепить успех в завоевании большой доли российских путешественников в Ницце, учитывая преимущества работы русскоговорящих брокеров, мы думаем, что наше стремление оказать влияние на московский рынок - является естественным.

стр. 8



**Elite Jets - оператор частных перевозок класса luxury (штаб-квартира в Дубае) добавляют в свой парк самолет Falcon Jet 900DX 2006-го года выпуска**

стр. 8

**Александр ЗОЛОТАРЕВ, Глава представительства Hawker Beechcraft в России**

**Нынешний кризис показал, что на рынке авиационной техники в целом, и в деловой авиации в частности, наиболее уверенно чувствуют себя компании, которые могут предложить диверсифицированную продукцию.**

Глава представительства компании Hawker Beechcraft Александр Золотарев рассказал в интервью для Show Observer JetExpo 2009, на каких моделях фокусирует свое внимание компания на российском рынке в настоящий момент.

стр. 9



## АНОНС ГОРЯЧИХ НОВОСТЕЙ

### G250 на подходе

Торжественное мероприятие состоится на заводе израильского партнера Gulfstream по программам G150 и G200 — Israel Aerospace Industries. Первый показ G250 пройдет всего через неделю после выкатки другой новой модели — флагмана в линейке Gulfstream, дальнемагистрального самолета G650.

стр. 2

### Авиа-такси Dexter реализует программу переподготовки авиационного персонала

Программа предусматривает переподготовку летно-технического состава на самолет Pilatus PC-12. Теоретическая часть курса проходит в учебно-тренировочном центре «УТЦ-авиа-22» в Быково. Практическая часть программы проводится непосредственно на производственной базе авиа-такси Dexter в аэропорту «Быково», где предоставлена возможность реального пилотирования самолета Pilatus PC-12 в рамках учебной программы полета.

стр. 2

### AgustaWestland начала поставки Da Vinci

По словам вице-президента компании по продажам в Европе и Прикаспийском регионе Анжело Раймонди, модель Da Vinci, созданная на базе легкого двухдвигательного вертолета Grand, по количеству примененных инноваций на несколько лет опережает нынешнее поколение вертолетной техники.

стр. 2

### Emivest передала владельцу первый SJ30

В сентябре корпорация Emivest Aerospace (EAC) передала владельцу первый реактивный самолет SJ30. Это первый бизнес-джет корпорации поставленный под брендом Emivest Aerospace. Сириус Аэро начинает осуществлять полеты на современном бизнес-джете Hawker BAe-125-800B. Бизнес-джет Hawker 800 предлагает клиентам великолепную комбинацию комфорта, скорости и рентабельности.

стр. 2

### Edmiston, Eurocopter и Andrew Winch Designs представили новый дизайн вертолета Eurocopter EC155 на выставке Monaco Yacht Show 2009

Компания Andrew Winch Designs (AWD) представляет собственную концепцию вертолета-мечты, предназначенного служить дополнением к яхте. Годом ранее AWD выиграла тендер на разработку дизайна автомобиля Range Rover в яхтенной версии.

стр. 3

### Аэропорт Оксфорд вопреки кризису развивается

Переобстроенный аэропорт Оксфорд в Лондоне не следует пессимистическим тенденциям рынка деловой авиации: поток пассажиров частных джетов в этом году в этом аэропорту увеличился на 9 процентов по сравнению с прошлым годом. Торжественная выкатка Gulfstream G650 состоялась по плану.

стр. 4

### Потребности в бизнес-джетах размерности ACJ составят 5-10 самолетов в год.

Европейский производитель Airbus представил краткое видение развития рынка деловой авиации России и СНГ в сегменте бизнес-лайнеров и дальнемагистральных самолетов. По мнению директора по маркетингу подразделения деловых самолетов Airbus Дэвида Велупиллаи, общие потребности российского рынка в самолетах размерности ACJ (Airbus Corporate Jet) в ближайшие 20 лет составят 5-10 самолетов в год.

стр. 5

### Открытие офиса ACS в Японии

Не останавливаясь на достигнутом, Air Charter Service открывает второй азиатский офис в Токио, Япония. В новом региональном офисе ACS сосредоточены профессионалы по организации грузовых и пассажирских чартеров, включая подразделения на ВИП/бизнес-чартеры и коммерческие рейсы.

стр. 6


## АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ НЕДЕЛИ

### G250 на подходе

**Торжественное мероприятие состоится на заводе израильского партнера Gulfstream по программам G150 и G200 — Israel Aerospace Industries. Первый показ G250 пройдет всего через неделю после выкатки другой новой модели — флагмана в линейке Gulfstream, дальнемагистрального самолета G650.**



Gulfstream будет собирать G250 на производственных мощностях Israel Aerospace Industries, после чего «зеленые хвосты» будут переправляться в центр окончательной сборки компании в Саванне, США. В представительстве Gulfstream не сообщили точное количество заказов на новую разработку, однако, по их словам, несмотря на сложное экономическое положение в мире, отказов от G250 пока не было. В Gulfstream добавили, что российские клиенты также являются активными заказчиками новой модели.

Программа разработки Gulfstream G250 идет по графику: машина, которая сможет похвастаться самым вместительным салоном в своем классе, выйдет на рынок в 2011 г. В качестве силовых установок для G250 компания Gulfstream Aerospace выбрала двигатели Honeywell HTF7250G. Бизнес-джет будет оборудован пилотажно-навигационным комплексом PlaneView и авионикой Pro Line Fusion компании Rockwell Collins. По желанию заказчика самолет можно будет оборудовать системой синтетического видения (Enhanced Vision System), которая, кстати, станет стандартным оборудованием для G650. 

**Источник: ATO.ru**


### Авиа-такси Dexter реализует программу переподготовки авиаперсонала

Программа предусматривает переподготовку летно-технического состава на самолет Pilatus PC-12. Теоретическая часть курса проходит в учебно-тренировочном центре «УТЦ-авиа-22» в Быково. Практическая часть программы проводится непосредственно на производственной базе авиа-такси Dexter в аэропорту «Быково», где предоставлена возможность реального пилотирования самолета Pilatus PC-12 в рамках учебной программы полета. Программой обучения также предусмотрено на подготовку экипажей по авиационной безопасности.

Авиа-такси Dexter реализует специальную программу набора и подготовки пилотов на самолет Pilatus PC-12 с 2006 года. До настоящего времени обучение проходило в учебном центре авиационной компании Air Alpha в Дании. Новая программа разработана с учетом запланированного пополнения флота авиакомпании и предполагает, в том числе, подготовку авиаперсонала к обслуживанию самолетов нового поколения Pilatus PC-12 NG, которые начали пополнять флот Dexter в 2009 году.



Сегодня Dexter оперирует авиапарком из 8 самолетов бизнес-класса Pilatus PC-12 2007-2008 годов выпуска, имеющих российскую регистрацию, и осуществляет полеты в режиме заказного авиа-такси по территории России и в страны ближнего и дальнего зарубежья.


«Это новый и очень актуальный проект в авиационной отрасли, который позволит обучать авиаперсонал на востребованную на сегодняшний день в России авиационную технику. Уникальность учебных программ, предоставляемых учебным центром «УТЦ-авиа-22», и практический опыт эксплуатации воздушных судов данного типа авиа-такси Dexter помогут решить проблемы, связанные с подготовкой профессиональных пилотов и инженеров и найти новые пути развития частной авиации в целом»,  сказал Евгений Андраников, руководитель проекта авиа-такси Dexter.

Pilatus PC-12 - одномоторный турбовинтовой самолет, сделанный в Швейцарии, признан лучшим самолетом по оценке Forbes в 2001 г. Двигатель PT6A-67B от канадского производителя Pratt & Whitney Canada - наиболее мощный вариант PT6, одного из самых надежных двигателей в мире.

Проект Dexter ориентирован на построение системы авиа-такси в национальном масштабе.

### Dexter

*Компания была создана в 2004 году. Учредителями и основными инвесторами проекта авиа-такси Dexter являются российская группа «Промышленные инвесторы» и аэрокосмический холдинг «Каскол». Компания имеет свидетельство эксплуатанта (СЭ) № 481, выданное Министерством транспорта Российской Федерации 5 декабря 2005 года.*


*ОАО «Учебно-тренировочный центр-авиа-22 гражданской авиации» осуществляет профессиональную переподготовку летных, инженерно-технических, диспетчерских и других авиационных специалистов. *

### AgustaWestland начала поставки Da Vinci

По словам вице-президента компании по продажам в Европе и Прикаспийском регионе Анжело Раймонди, модель Da Vinci, созданная на базе легкого двухдвигательного вертолета Grand, по количеству примененных инноваций на несколько лет опережает нынешнее поколение вертолетной техники.



Da Vinci был специально разработан для швейцарского вертолетного оператора Rega, который заказал в 2006 г. 11 вертолетов с опционом еще на четыре. Эта компания специализируется на спасательных операциях и ей была необходима машина для работы в условиях высокогорья, оказания первой помощи и быстрой доставки пострадавших в медицинские учреждения. Прототип вертолета Da Vinci был продемонстрирован в марте этого года. Он стал первым гражданским вертолетом с композитным корпусом. Кроме этого была серьезно модернизирована авионика: на Da Vinci установлена четырехкоординатная автоматизированная система управления полетом, электронный пилотажный комплекс и 3-мерная система искусственного зрения и предупреждения столкновения с землей, а также система усиленного видения.

Анжело Раймонди подчеркнул, что модификация Da Vinci является примером разработки вертолета под требования заказчика и предназначена исключительно для компании Rega, однако инновации, впервые примененные в ней, будут позднее использоваться и на других моделях вертолетов AgustaWestland. 

**Источник: Ato.ru**

### Emivest передала владельцу первый SJ30

**В сентябре корпорация Emivest Aerospace (EAC) передала владельцу первый реактивный самолет SJ30. Это первый бизнес-джет корпорации поставленный под брендом Emivest Aerospace.**

Самолет был оборудован в центре Jet Works Air Center для нового владельца Харри Монеи, основателя сети развлечений Deja Vu Consulting. Господин Монеи ведет бизнес как в Америке, так и за ее пределами. Бизнес-джет – это необходимое

## АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ НЕДЕЛИ

средство для ведения бизнеса, полагает он.

«Я ждал своего SJ30 четыре года. Мы упорно проходили через все процедуры, но я всегда знал, что характеристики SJ30 этого стоят. Как только я и мой пилот прошли тренировку, мы по-настоящему начали видеть, как наша мечта подходит к кульминации. Я благодарен всем сотрудникам в компании Emivest, которые сделали это возможным, и я жду не дождусь того момента, когда прокачусь на своем SJ30», – восклицает Харри.

Глава корпорации Emivest Энтони Пауэрс лично поздравил господина Монея с приобретением. «Мы рады приветствовать господина Монея в семье SJ30, – произнес Энтони Пауэрс. – Вся команда Emivest Aerospace разделяет гордость и радость от нашей работы за последний год. Мы с удовольствием будем предоставлять последнее послепродажное обслуживание самолета господину Монею и другим нашим покупателям, включая господина Моргана Фримана, который должен получить свой драгоценный SJ30 в следующем месяце».



Источник: [Jets.ru](http://Jets.ru)

## Сириус Аэро начинает осуществлять полеты на современном бизнес-джете Hawker BAe-125-800B

Бизнес-джет Hawker 800 предлагает клиентам великолепную комбинацию комфорта, скорости и рентабельности. Hawker 800 единственный в России скоростной реактивный самолет бизнес-класса с дальностью полета около 4200 км. Самолет Hawker может использоваться на аэродроме с короткой взлетно-посадочной полосой. Уровень безопасности полетов отвечает самым высоким мировым стандартам.

Hawker BAe-125-800B удобен для перевозок небольших групп (до 8 человек) на расстояния, не превышающие 4200 км.



## Edmiston, Eurocopter и Andrew Winch Designs представили новый дизайн вертолета Eurocopter EC155 на выставке Monaco Yacht Show 2009

**Компания Andrew Winch Designs (AWD) представляет собственную концепцию вертолет-мечты, предназначенного служить дополнением к яхте. Годом ранее AWD выиграла тендер на разработку дизайна автомобиля Range Rover в яхтенной версии.**

AWD, специализирующаяся на яхтенном дизайне, представила собственную концепцию дизайна двухдвигательного вертолета Eurocopter EC155 B1 Dauphin в том же стиле, что и Range Rover. Спортивный экстерьер вертолета напоминает об океанских волнах; интерьер EC155 B1 в варианте, предложенном AWD, включает полы из тика, современные кожаные сиденья с откидными подлокотниками, «плавающие» ЖК-экраны.

«Основная идея нашей концепции – комфорт превыше всего всегда и везде, будь то в салоне автомобиля Range Rover, в море на палубе яхты или на борту вертолета», – сказал директор по дизайну AWD Эндрю Уинч (Andrew Winch).

«Мы работаем с компанией Eurocopter уже шесть лет и с удовольствием принимаем участие в этом интересном проекте вместе с Eurocopter и Andrew Winch Designs. Вертолет EC155 – прекрасное дополнение к любой яхте», – отметил директор Edmiston Джемми Эдмистон (Jamie Edmiston).

Доминик Орбек (Dominique Orbec), вице-президент компании Eurocopter по развитию заявил: «Мы гордимся тем, что именно EC155 B1 Dauphin был выбран в качестве вертолета для яхты. Мы вышли на этот рынок шесть лет назад; представленная сегодня концепция подтверждает, что наши вертолеты действительно стали совершенным дополнением к яхте. Хотя с компанией Edmiston мы сотрудничаем уже шесть лет, к дизайнерскому проекту мы приступили впервые. Хочу отметить, нам было очень приятно работать с Эндрю Уинчем. Мы уверены в коммерческом потенциале этого вертолета и в том, что этот проект станет началом плодотворного сотрудничества между нашими компаниями, каждая из которых стала лидером в своей отрасли».



Лучшие в мире яхты имеют вертолетную площадку на борту. Вертолет позволяет владельцам яхт максимально быстро добраться до берега и вернуться на борт, сэкономив время и силы для срочных дел и отдыха.

### О компании Edmiston

Компания Edmiston является мировым лидером в большом яхтенном бизнесе. Основанная в 1996 году компания добилась невероятного успеха в быстро развивающемся яхтенном бизнесе, создав несколько сервисных подразделений – Sale & Purchase, Charter, Management и New Construction.

### О компании Andrew Winch Designs

Эндрю Уинч основал компанию, специализирующуюся на яхтенном дизайне, в 1986 году. У компании есть клиенты по всему миру, она работает с такими верфями, как Feadship, Amels, Lürssen, Blohm & Voss, Alloy Yachts, Royal Huisman, CMN и Abeking & Rasmussen. Бюро Andrew Winch Designs сотрудничает с лучшими дизайнерами и архитекторами.


### О компании Eurocopter Vostok

Eurocopter Vostok («Еврокоптер Восток») – дочернее предприятие Eurocopter SAS, созданное в 2006 году для поддержки заказчиков и обслуживания парка вертолетов в России и странах СНГ. В 2008 году все гражданские вертолеты Eurocopter получили сертификаты типа Межгосударственного авиационного комитета (МАК). В настоящее время в России эксплуатируется более 60 вертолетов Eurocopter, а в странах СНГ – более 40. Eurocopter занимает 70% российского рынка турбинных вертолетов западного производства. Eurocopter Vostok в сотрудничестве с партнерами на местном рынке создает сеть сервисных центров для обеспечения технического обслуживания вертолетов Eurocopter. Так, технический центр был открыт в аэропорту Остафьево совместно с компанией «Газпромавиа». В сотрудничестве с компанией UTair планируется открыть сервисный центр в Тюмени; в планы компании входит создание центров в Санкт-Петербурге, на юге России, в Сибири и на Дальнем Востоке.

### О компании Eurocopter

Созданная в 1992 году франко-германо-испанская Группа Eurocopter является подразделением EADS, глобального лидера в аэрокосмической и оборонной отрасли, а также в предоставлении сопутствующих услуг. В Группе Eurocopter работает около 15600 человек. В 2008 году Eurocopter укрепил свои позиции


## АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ НЕДЕЛИ

производителя вертолетов номер 1 в мире в гражданском и ведомственном сегментах; годовой оборот компании превысил 4,5 миллиарда Евро, были получены заказы на 715 новых вертолетов, доля на рынке гражданских вертолетов для коммерческого и ведомственного секторов составила 53%. На Eurocopter приходится 30% всего мирового парка вертолетов. 18 дочерних предприятий на пяти континентах, разветвленная сеть дистрибуторов, сертифицированных агентов по продажам и центров технического обслуживания обеспечивают всемирное присутствие. Более 10000 вертолетов Eurocopter в настоящее время находится в эксплуатации более 2 800 заказчиков в 140 странах. Eurocopter предлагает самый широкий в мире выбор вертолетов гражданского и военного назначения. 

### Аэропорт Оксфорд вопреки кризису развивается

**Переобстроенный аэропорт Оксфорд в Лондоне не следует пессимистическим тенденциям рынка деловой авиации: поток пассажиров частных джетов в этом году в этом аэропорту увеличился на 9 процентов по сравнению с прошлым годом. Более того, когда во всем мире в августе и сентябре продолжали говорить о негативном влиянии экономического кризиса, в аэропорту Оксфорд наблюдали высокий спрос на авиатопливо среди операторов бизнес-джетов.**

«Признаки улучшения, которые мы видим, – это результат роста частных полетов и полетов владельцев, – сказал Стив Джонс, исполнительный директор аэропорта Оксфорд. – И мы видим, что так и есть. Оксфорд займет еще лучшие позиции благодаря различным типам самолетов, которые теперь базируются здесь».

Среди авиакомпаний, которые выбрали Оксфорд в качестве аэропорта базирования для своих самолетов, операторы London Executive Aviation (LEA) и Flairjet. Не так давно LEA поставила в аэропорту Оксфорд новый 14-местный Embraer Legacy 600, а во второй половине октября в аэропорту должны появиться первые зарегистрированные в Великобритании два самолета Embraer Phenom 100. 

Источник: [Jets.ru](http://Jets.ru)




### Торжественная выкатка Gulfstream G650 состоялась по плану

**Компания Gulfstream Aerospace провела выкатку нового флагмана в линейке бизнес-джетов Gulfstream – дальнемагистрального самолета G650. Церемония состоялась 29 сентября в главном центре компании в Саванне (США, шт. Джорджия). Первый полет G650 состоится в этом году, а первые поставки заказчикам начнутся в 2012, сообщают в пресс-службе Gulfstream Aerospace.**

Около 7 тысяч человек собралось посмотреть на дебют самого большого бизнес-джета в линейке Gulfstream. Среди них – государственные и местные официальные лица, покупатели, представители сертифицирующего органа, поставщики, группа разработчиков G650 и другие.

«Мы все с нетерпением ждали этого дня с момента официального объявления программы G650 в прошлом году, – сказал Джо Ломбардо президент Gulfstream Aerospace. – Я хочу поблагодарить всех тех, кто сделал этот проект реальностью. Я разделяю ту огромную гордость, которую вы испытываете за эту значительную часть в истории авиации. Как и вы, я с нетерпением жду первого полета в этом году».


Самолет G650 может похвастаться самой большой дальностью, самым просторным салоном и самой высокой максимальной скоростью полета — 0,925. По словам производителя Gulfstream, G650 обладает самой высокой топливной эффективностью при полете на скорости 0,85M из всех деловых самолетов схожей размерности. 

Источник: [Jets.ru](http://Jets.ru)



### Royal Bank of Scotland и Citigroup отменили заказы на самолеты для топ-менеджеров

Британский банк Royal Bank of Scotland (RBS) и американский Citigroup отменили заказы на самолеты для топ-менеджеров, сообщила в четверг французская авиастроительная компания Dassault. RBS отменил заказ на бизнес-самолет Falcon 7X стоимостью 40-45 млн долларов. Заказ был сделан еще 5


лет назад, и самолеты должны были быть поставлены в этом году. Citigroup отменила заказ на три таких же самолета. — AIG просит добровольно вернуть бонусы: соглашаются не все — Конгресс США собирается ввести 90-процентный налог на бонусы в компаниях, пользующихся господдержкой K2Kapital отмечает, что оба компании ранее получили финансовую помощь от правительств своих стран. «В последние три месяца больше заказов было отменено, чем сделано», — сказал на пресс-конференции гендиректор Dassault Шарль Эдельстен, передает Reuters. Стоит отметить, что в январе, когда администрация президента США рассматривала вопрос о поддержке Citigroup, стало известно о предстоящей оплате заказа, и это, по сообщениям СМИ, привело Барака Обаму в ярость. «Президент не считает, что это наилучший способ потратить деньги в настоящий момент. Деньги следует использовать на кредитование потребителей», — прокомментировал тогда пресс-секретарь Белого дома Роберт Гиббз реакцию своего шефа. 

### Бред Питт и Анджелина Джоли собираются построить частную взлетно-посадочную площадку во Франции

**Репортеры сообщили, что голливудская знаменитость Бред Питт планирует построить взлетно-посадочную полосу для своей собственности класса Luxe во Франции.**



Решили они это, чтобы избежать многочисленных папарацци, преследующих их семью в коммерческих аэропортах во время прибытия и отлета.

У Питта и Джоли есть разрешение на частные полеты и они собираются обзавестись собственной взлетно-посадочной полосой в окрестностях своего французского имения. Таким образом, пара сможет обрести покой и свободу от журналистов во время своего прилета во Францию. 

## Потребности в бизнес-джетах размерности ACJ составят 5-10 самолетов в год.

**Европейский производитель Airbus представил краткое видение развития рынка деловой авиации России и СНГ в сегменте бизнес-лайнеров и дальнемагистральных самолетов. По мнению директора по маркетингу подразделения деловых самолетов Airbus Дэвида Велупиллаи, общие потребности российского рынка в самолетах размерности ACJ (Airbus Corporate Jet) в ближайшие 20 лет составят 5-10 самолетов в год.**

«Мы считаем, что Россия является одним из самых быстро растущих рынков, – говорит господин Велупиллаи. – Основываясь на данных статистики, в среднем годовой рост ВВП составляет 4-5% – это очень хороший показатель по сравнению с другими странами. В авиационной отрасли есть такое правило, что пассажиропоток в два раза превышает показатели роста ВВП. То есть если ВВП увеличивается на 4%, то пассажиропоток в свою очередь растет на 8%».

Это правило, правда, не распространяется на деловую авиацию в полной мере, но благодаря нему можно увидеть потенциал для дальнейшего экономического развития отрасли в целом, добавляет Дэвид Велупиллаи.

По данным Ascend, с 2000 по 2008 гг. количество заказов на бизнес-лайнеры и дальнемагистральные самолеты в Европе увеличилось почти в два раза (примерно со 140 – в 2000-м году до 310 – в 2008-м). Данные же по СНГ за этот период практически не изменились: примерно 120 самолетов было заказано в начале века, в 2008 году эта цифра возросла до 160.

По мнению господина Велупиллаи, эти данные говорят о том, что в регионе СНГ есть потенциал для развития деловой авиации, тем более что среди эксплуатируемых в настоящий момент бизнес-джетов большой процент составляют устаревшие самолеты, а значит, рано или поздно возникнет вопрос об их замене.

Однако точную картину развития бизнес-авиации в России и СНГ представить достаточно сложно, поскольку многие владельцы и эксплуатанты самолетов деловой авиации предпочитают оставаться неизвестными, а производители бизнес-джетов, как



правило, не разглашают цифры по конкретному региону.

Представляя оценку рынка деловой авиации, Дэвид Велупиллаи отметил, что рынок сегодня можно назвать тихим. Стагнации нет, потому как она предполагает отсутствие как заказов, так и желания клиентов их совершать. «Ведутся переговоры, которые начинались еще до кризиса, появляются новые клиенты», – объясняет господин Велупиллаи. «Конечно, заказчики теперь ведут себя более осторожно, – продолжает он. – Но, несмотря на сложную ситуацию на рынке, преимущества, которые бизнес-джеты предоставляют своим эксплуатантам, остаются неизменными, и клиент это понимает».

Источник: JETS.ru

## Презентация нового модуля

**29 сентября в ЦДА аэропорта Домодедово «Авком-Д» прошла презентация самого крупного в Европе мобильного инженерно-технического модуля для хранения и обслуживания частных и корпоративных самолетов бизнес-класса.**

Модуль разработан нашими специалистами на основе быстровозводимых конструкций канадской фирмы Sprung Instant Structures и финского производителя больших секционных дверей Champion Door с применением самых современных технологий и материалов. Высокоэффективные теплоизоляционные материалы и устройство системы обогрева позволяет поддерживать внутри Модуля температуры, комфортные для хранения ВС и выполнения работ по техническому обслуживанию даже при понижении температуры наружного воздуха до -45°C. Модуль оснащён эффективными системами пожарной сигнализации, видеонаблюдения и авиационной безопасности, отвечающими повышенным требованиям.

В новом инженерно-техническом модуле к услугам владельцев частных и корпоративных самолётов:

- 3,300 кв.м. отапливаемых ангарных площадей для хранения воздушных судов;
- свыше 200 кв.м. для размещения инструмента и оборудования для обслуживания;
- система видеонаблюдения с использованием web-камер, обеспечивающая Владельцу ВС постоянный дистанцион-



## АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ НЕДЕЛИ

ный мониторинг его воздушного судна;

- буксировка дистанционно управляемым буксировочным устройством, позволяющим существенно снизить риски повреждений ВС при буксировке и установке;
- возможность проведения предполётной подготовки ВС в Модуле и выкатывание ВС на перрон непосредственно перед вылетом, что исключает необходимость противобледнительной обработки ВС и повышает уровень безопасности полётов.

Ценовая политика предоставления услуг Владельцам бизнес-самолётов в новом инженерно-техническом модуле строится на основе средних рыночных цен за подобные услуги, предоставляемые в аэропортах Московского аэроузла с применением существенных скидок в отношении долгосрочных договоров.

Центр деловой авиации «Авком-Д» был основан группой компаний «Авком» в 1995 году для обслуживания рейсов деловой авиации в аэропорту Домодедово. В настоящее время на перроне и в ангарном комплексе ЦДА «Авком-Д» может одновременно обслуживаться до 55 бизнес-самолётов, без ограничений по размещению на стоянках перроне и ангарах. Наличие в аэропорту двух ВПП позволяет планировать и выполнять полеты бизнес самолетов 24 часа в сутки без слотовых ограничений.

## Новая ценовая политика One Sky Jets или консалтинг?



**Новый продукт представляет собой самостоятельную программу и создан для усовершенствования системы «клиент – оператор»**

Владельцы джетов смогут предоставить все детали своего «перемещения», а специали-

сты OneSky Jets смогут спрогнозировать ситуацию и подсказать верное ценовое решение потенциальному клиенту.

Программа позволяет клиенту получить доступ в команду «AviaExpert», которая поможет сделать выбор между долевым владением и частной эксплуатацией.

Члены OneSky заявили, что качество услуг и размещение в сети Planes более, чем удовлетворительно. К тому же качество и «эластичность» услуг делают программу привлекательной для каждого долевого и обычного владельца частных самолетов.

## MAP расширяет свой флот Citation Sovereign

В результате расширения модельного ряда бизнес джетов MAP добавляет ещё одну Citation Sovereign к своей флотилии. Самолет будет зарегистрирован как OE-GBU и это третий самолет такого типа, который обслуживается Map.

Компания map | Management + Planning GmbH была основана в 2002 году имея в своём подчинении всего один Learjet 45. С того момента компания стала одной из самых больших компаний в области бизнес авиации в Австрии.

*Во время сезона с мая по сентябрь в MAP работают более трёхсот квалифицированных и заинтересованных сотрудников. Наша компания подразделяется на такие отделы как отдел продаж, диспетчерский отдел, планирование экипажа, технический отдел и, конечно, пилоты и члены экипажа.*

*Постоянные клиенты Map | Management + Planning GmbH, помимо бизнесменов, это также авиаброкеры и люди, которые предпочитают путешествовать комфортно и спокойно.*

MAP | Management + Planning GmbH предоставляет своим клиентам выбор из более чем 17 представительских бизнес джетов, которые профессионально обслуживаются согласно нормам EU JAR OPS.

В дополнение к бизнес джетам, Map также обеспечивает чартерные рейсы, выполняемые MD 83 с максимальной вместимостью 170 мест.

## Открытие офиса ACS в Японии

**Не останавливаясь на достигнутом, Air Charter Service открывает второй азиатский офис в Токио, Япония. В новом региональном офисе ACS сосредоточены профессионалы по организации грузовых и пассажирских чартеров, включая подразделения на ВИП/бизнес-чартеры и коммерческие рейсы.**

Управляет компанией в Японии Toru Chiba, который принес с собой в ACS 18-ти летний опыт работы в Бизнес Авиации. "Офис в Японии - это прекрасная возможность для ACS в плане развития компании в азиатском регионе. В Японии

очень большой рынок с огромным бизнес потенциалом. Я с нетерпением жду возможности использовать свои знания местного рынка на пользу нашему бизнесу и другим офисам ACS", комментирует Toru Chiba.

Управляющий директор Air Charter Service, Тони Бокхэм: "Наблюдая за успехом Гонконгского офиса, мы только укрепились в решении развивать ACS в азиатском регионе. Многие западные бизнесмены совершают частые поездки в Японию и, имея местный офис там, мы можем предлагать нашим клиентам наилучшие условия по перелетам. Очевидно, офис в Токио также позволит нам более эффективно обслуживать японских клиентов и укрепить мировую позицию Air Charter Service как одну из крупнейших и лидирующих компаний по Бизнес Авиации. Директор офиса Toru Chiba имеет все необходимое для успешного ведения бизнеса, и мы желаем ему дальнейшего развития и расширения!"

### Заметки редактора

Air Charter Service была основана в 1990 году, и на данный момент признается одной из лидирующих мировых компаний в Бизнес Авиации. Продолжительный ежегодный рост компании привел к увеличению дохода до 200 млн. долларов, значительному расширению базы данных клиентов и повышению количества рейсов группы компаний до 3 000 чартеров ежегодно. Имея офисы в Нью-Йорке, Лондоне, Бильбао, Йоханнесбурге, Москве, Дубае, Токио и Гонконге, компания Air Charter Service успешно организует как пассажирские VIP, так и групповые авиа чартерные перелеты, а также авиа перевозку грузов по всему миру.

## Китайский концерт AVIC представила новый проект

**AVIC планирует создать небольшой однодвигательный поршневым самолет бизнес класса в ближайшее время.**

Как утверждает Президент AVIC Тэн Вейдонг производство четырех- и шестиместных од-

нодвигательных самолетов планируется не раньше чем в следующем году.

На данный момент компания занимается мониторингом спроса на данный сегмент воздушных судов «Пока этот бизнес закрепится на рынке, пройдет много времени и мы планируем принять единственно правильное решение», - прокомментировали BizavNews источник в компании.

Напомним, что AVIC в последние годы следит за приобретениями западных компаний, таких как GrobAerospace. Для особого развития AVIC планирует реорганизацию и соединение некоторых китайских компаний, а также собирается переместить главное управление из Пекина в Джуа, который находится на юге Китая.



Ц.Е.Т. ЦЕНТР ВЫСШЕГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

BIZAV NEWS

3-я межрегиональная конференция  
АВИАЦИЯ ОБЩЕГО НАЗНАЧЕНИЯ РОССИИ – 2009  
Перспективы развития и пути совершенствования АОН России на современном этапе

8-9 ОКТЯБРЯ 2009 ГОДА  
Г.ТВЕРЬ, ПАНСИОНАТ «ВОЛЖАНКА»

WWW.AON.EVENTAIR.RU



продолжение. Начало на стр.1 ▲

## КРИСТОФ ДЕГУМУА

Региональный вице-президент Bombardier Business Aircraft по продажам в России, СНГ, Центральной и Восточной Европе

Интервью для Bizavnews

### Как компания Bombardier переживает экономический кризис?

2 сентября 2009 года компания Bombardier объявила результаты своей деятельности за второй квартал текущего финансового года. Нам приходится работать в очень сложной обстановке, как и другим компаниям в нашей отрасли. Но в целом финансовое состояние Bombardier является прочным. Компания принимает необходимые меры, чтобы справиться с трудностями, которые продолжают оказывать влияние на результаты нашей деятельности. Сохраняются основы для стабильной работы компании. У Bombardier большой и диверсифицированный задел заказов общей стоимостью 47,5 млрд. долларов США. Мы продолжаем уделять особое внимание сокращению затрат и улучшению поступления денежных средств. Намечены положительные сдвиги и области бизнес авиации.

По данным Ассоциации производителей АОН (GAMA) компания Bombardier стала мировым лидером по поставкам деловых самолетов (как в численном, так и стоимостном выражении) за второй квартал 2009 календарного года. Мы располагаем всесторонним модельным рядом, состоящим из самолетов семейств Learjet, Challenger и Global, и продолжаем инвестировать в новые программы такие, как Learjet 85 и кабина экипажа Global Vision. Это свидетельствует о том, компания в состоянии справиться с экономическим спадом.

### Насколько вы скорректировали планы по производству самолетов бизнес класса?

Экономический кризис наиболее сильно повлиял на самолеты категорий от light до midsize. В конце первого квартала текущего финансового года приняли меры по уточнению снижения производства самолетов семейств Learjet и Challenger, что вызвало сокращение персонала. Подробности графика производства являются конфиденциальной информацией по соображениям конкуренции, но мы продолжим выпускать все самолеты нашего модельного ряда от Learjet до Global Express XRS. Каждый из этих самолетов предназначен для специальных полетных заданий и требований заказчиков, поэтому мы ожидаем, что все они будут востребованы по мере восстановления рынка.

### Почему компания Bombardier не разрабатывает и не выпускает самолеты сегмента VLJ – «социальные» бизнес джеты?

Bombardier располагает самым широким и универсальным спектром высокоэффективных административно-деловых реактивных самолетов в мире. Наша продукция конкурирует в восьми из девяти существующих категорий таких самолетов. Мы уверены в том, что наши выпускаемые и разрабатываемые самолеты в полной мере отвечают требованиям рынка, и в настоящее время абсолютно не видим необходимости в разработке какой-либо программы в категории VLJ.

### Насколько комфортно работать в России? (личное мнение)

В нашей отрасли первостепенное значение придается отношениям с заказчиком, и это распространяется на российский рынок. У каждого государства СНГ или Восточной Европы своя собственная культура. Вместе с тем, я не могу сказать, что существуют кардинальные различия. Не важно за работу в каких странах я отвечаю, все строится вокруг главного – заказчика. Мне выпала большая честь работать в этом регионе с такими богатыми культурными традициями. Моя работа связана с Россией и СНГ уже 11 лет, и она мне очень нравится. Сегодня я не могу себе представить работу в каком-то другом регионе.

### Какой сегмент российский рынка (пассажирские самолеты или бизнес джетов) ваша компания считает наиболее перспективным с точки зрения продаж?

Наши подразделения Business Aircraft и Commercial Aircraft работают в разных отличающихся друг от друга сферах бизнеса. Их спектры продукции и предоставляемых услуг разра-



## СПЕЦИАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

ботаны для заказчиков разной специализации. Я отвечаю за продажи самолетов бизнес класса и считаю себя не вправе давать оценку потенциальным продажам пассажирских самолетов. Вместе с тем, мы всегда стараемся найти такие направления, в которых совместное использование наших административно-деловых и пассажирских самолетов будет выгодно заказчику.

Я также хотел бы отметить, что по всему миру у Bombardier 42 авторизованных сервисных центра по обслуживанию самолетов Learjet, Challenger и Global. В их числе недавно открытый в России московский сервисный центр Jet Aviation. Помимо этого в Москве работает наш постоянный представитель по поддержке эксплуатации деловых самолетов, и мы планируем, что еще один специалист этого профиля будет работать в одной из стран СНГ в будущем. В любое время дня и ночи все владельцы наших деловых самолетов также могут получить поддержку из комплексного оперативного центра Bombardier по работе с заказчиками. Два таких центра расположены в Монреале и Вичите.

### Насколько упали продажи ваших бизнес-джетов в мире и в России?

Экономический кризис оказал негативное воздействие практически на все регионы мира. Не в наших правилах раскрывать результаты продаж по регионам, и это в полной мере распространяется на Россию и СНГ. Недавно мы обнародовали результаты деятельности компании за второй квартал текущего финансового года. Они показывают, что текущая ситуация на рынке характеризуется снижением продаж и отказами от размещенных заказов. Вместе с этим, как я уже отмечал, у Bombardier большой и диверсифицированный задел заказов, стабильное финансовое положение и солидная ликвидность. Мы приняли меры, чтобы держать экономическую ситуацию под контролем, и продолжаем работать по новым программам таким, как Learjet 85 и кабина экипажа Global Vision. Запланированные сроки ввода в эксплуатацию новой продукции остались неизменными. ■

## СПЕЦИАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

продолжение. Начало на стр.1 ▲

### Знакомьтесь — International Air Charter

**Какие уникальные инструменты помогут Вам завоевать хотя бы долю рынка?**

Как уже было отмечено, у нас есть русскоговорящий штат сотрудников, который сможет выявлять потребности клиентов частных перевозок на их родном языке. У нас также есть уникальная система слежения CATS (Computerised Aircraft Tracking System - "компьютерная система слежения самолета"). Это позволяет нам отслеживать движение самолета оператора по всему миру, что дает нам возможность предложить клиентам наиболее конкурентную на рынке цену в течение часа-двух после запроса.

**Серый каботаж – это Вам знакомо?**

Мы полностью в курсе российского права, касающегося Каботажа и регистрации самолета, которую мы должны производить для внутренних и внешних полетов. Сочетание системы CATS, отслеживающей европейских операторов, осуществляющих полеты в московском регионе, и штата русскоговорящих сотрудников, находящихся в постоянном контакте с российскими операторами, позволяет нам думать, что Каботаж нас не коснется.

**Как Вы оцениваете аэропортовую инфраструктуру в целом (России)?**

Мы полагаем, что аэропортовая инфраструктура в России очень хорошая, Москва и Питер хорошо оснащены. Аэропорт в Сочи будет очень популярным. Инфраструктура там хорошая, и будет еще лучше, так как аэропорт станет воздушной гаванью для Олимпийских игр 2014.

**Последнее время на рынок выходили достаточно крупные игроки, Вы это знаете, они потерпели фиаско. С чем Вы приходите на рынок?**

Мы приносим на рынок 20-летний опыт в индустрии частной авиации вместе с инфраструктурой, способной поддерживать работу, наша система CATS - это уникальные ресурсы, который никто другой не может предложить и наши взаимоотношения с европейскими и российскими операторами уникальны. Прибавляя к этому опыт и профессионализм наших сотрудников, мы уверены, что располагаем хорошим предложением для российского рынка. 📧

продолжение. Начало на стр.1 ▲

**Elite Jets - оператор частных перевозок класса luxury (штаб квартира в Дубае) добавляют в свой парк самолет Falcon Jet 900DX 2006-го года выпуска**

**Модель 900DX – большой широкофюзеляжный бизнес-джет для интерконтинентальных полетов, обладает лучшими характеристиками среди Falcon Jets : большая дальность полета, превосходный комфортный салон, уникальные характеристики безопасности полета. Он являет собой пример превосходного самолета для путешествий корпоративных VIP клиентов и туристов.**

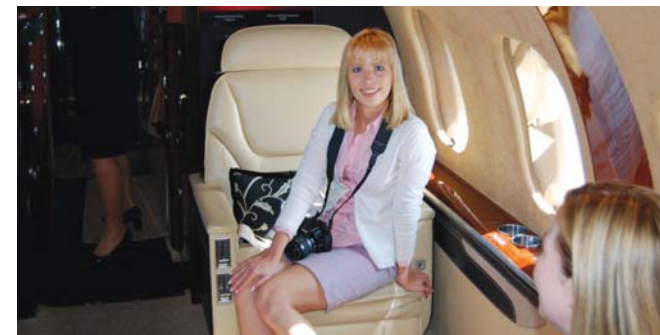
"Я очень доволен самолетом Falcon 900DX. В ноябре 2008 года Elite Jets получил первый Falcon Jet модели 900B, наши клиенты действительно получили огромное удовольствие от полетов на нем",- сообщил BizavNews г-н Аммар Балкар, президент и Исполнительный директор Elite Jets.

900DX обладает лучшими возможностями по дальности полета, 3х двигательной системой и последними технологиями в области авионики, предлагаемыми EASy Flight Deck.

Модель 900DX, не имеет тех ограничений, которые есть у других самолетов. Он испытан при взлете и посадке в аэропорте Лондона и прекрасно справляется с поставленными задачами, особенно в зонах с повышенным температурным режимом. Короткие взлетные полосы - не проблема, так же как и высокогорные аэропорты, такие как в St. Moritz в Швейцарии и St. Tropez во Франции. Таким образом, Вы получаете доступ к аэропортам меньшего размера, что особенно ценится при осуществлении полетов с большим количеством остановок в разных пунктах.

Благодаря удобному размещению 13 пассажиров в просторных и комфортабельных условиях, а также последним разработкам в области сопровождения полетов, 900DX возможно является самым предпочитаемым бизнес-джетом в мире - интерьер самолета значительно более комфортабелен, чем у других джетов этого класса. Длинный салон, в котором можно стоять в полный рост позволяет вам удобно перемещаться, расслабленно отдыхать, продуктивно и комфортно работать или безмятежно спать.

## АКТУАЛЬНЫЕ НОВОСТИ НЕДЕЛИ



"Elite Jets всегда стремится удовлетворять растущий спрос на привилегированные региональные и международные чартерные перевозки",- сказал Балкар.

Другое отличительное качество модели – это большая скорость, например перелет Лондон -Бостон займет 7 часов. С дальностью полета почти 7600 км 900DX соединяет континенты, с легкостью и комфортом пересекает Атлантику и Тихий океан.

Например, с 8 пассажирами на борту 900DX за 8 часов осуществляет безостановочный перелет из Дубая до:

- на востоке: Сингапур, Тайвань, Сеул, Пекин;
- на юге – Йоханнесбург или Дурбан в Южной Африке;
- на западе - Касабланка, Марракеш или Лагос в Нигерии;
- на севере - все скандинавские столицы, Дублин (Ирландия), Санкт-Петербург и Новосибирск в России.

С одной остановкой Falcon 900DX может осуществить полет на дальние дистанции, к примеру из Дубая в Нью Йорк через Шаннон (Ирландия), или в Рио де Жанейро через Лагос (Нигерия). Также большой интерес для наших клиентов из Судовский аравии будет представлять направление от города Джидда до Москвы, Сингапура, Бангкока, Кейп Тауна или даже Сьерра-Леоне без техстопа.

"Несмотря на продолжающиеся бури в мировой экономике, бизнес-перевозки продолжают предоставлять фундаментальный и необходимый сервис. Выгода от бизнес-перевозок сыграет ключевую роль в восстановлении региональных экономических рынков. Корпорации и отраслевые лидеры ищут инструменты для повышения эффективности и расширения существующих рынков и развития новых бизнесов. История показала, что одним из наиболее эффективных путей достижения этих целей является использование бизнес самолетов",- добавляет Балкар. 📧



▲ продолжение. Начало на стр. 1

# Александр ЗОЛОТАРЕВ, Глава представительства Hawker Beechcraft в России

— Как компания Hawker Beechcraft представлена на российском рынке деловой авиации?

— Hawker Beechcraft одним из первых производителей самолетов деловой авиации пришла на российский рынок еще на самых ранних стадиях развития бизнес-авиации в нашей стране. Сегодня на самолетах компании в России летают частные лица, представители бизнес-корпораций, а также государственных предприятий, которые используют эти ВС для специальных задач.

По итогам 2008 г. количество новых контрактов составило несколько десятков. Конечно, в этом году новых контрактов меньше, но с учетом соглашений о намерениях общее число заказов приближается к прошлогодним результатам. Несмотря на финансовый кризис, сегодня Hawker Beechcraft не только не приостановила поставку своих новых самолетов в Россию, но и продолжает принимать новые заказы.

— Насколько серьезно кризис отразился на продажах в тех сегментах, где представлена продукция Hawker Beechcraft? Как долго, по Вашему мнению, продлится кризис на российском рынке?

— Не буду лукавить, такого безумного спроса, как раньше, сейчас нет. Одна из главных причин — это общая финансовая ситуация: отказ больших финансовых структур участвовать в кредитовании или повы-

шение кредитной ставки. Несмотря на это банки хорошо относятся к технике Hawker Beechcraft в связи с хорошей остаточной стоимостью и большим спросом на нее на вторичном рынке. Воздушные суда Hawker Beechcraft являются не только эксклюзивными VIP-самолетами, но и, что очень важно, инструментом ведения бизнеса.

Поэтому мы надеемся на восстановление прежнего спроса в России и ожидаем увеличения продаж. По нашему мнению, в США уже начался выход из рецессии и банковские структуры начинают активнее кредитовать авиатехнику — в том числе и поэтому отложенный спрос на деловые самолеты начинает



переходить в активный. Мы видим по заказам и заинтересованности, что в России ситуация тоже начинает возвращаться в прежнее русло.

Хочу отметить, что под влиянием кризиса на российском рынке изменились приоритеты покупателей. Если раньше основной спрос приходился на бизнес-джеты семейства Hawker, то сейчас большая часть поставок приходится на самолеты Beechcraft, хотя контракты на поставку техники Hawker в этом году тоже заключались. Большим спросом пользуются турбовинтовые самолеты семейства King Air, которые были досертифицированы на российском рынке с новой авионикой и дополнительными возможностями, включая посадку на грунт и полет при низких температурах.

— В чем причина повышения спроса на турбовинтовые самолеты?

— Еще с советских времен в России сохранилась структура авиаперевозок, когда большая часть перелетов осуществляется через крупные аэропорты-хабы. Из одного небольшого

## СПЕЦИАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

населенного пункта в другой зачастую приходится лететь через Москву, и путь, которой можно преодолеть за час-два, то и дело растягивается на десять часов. Поэтому мы считаем, что для прямых региональных полетов нет альтернативы столь неприхотливому самолету с такой дешевой стоимостью летного часа и двумя двигателями, как King Air. У нас не было ситуации, когда клиент рассматривал бы King Air и уходил к другому производителю.

Сейчас закончена сертификация модели King Air 350 с новой авионикой ProLine 21. Это позволит нашим клиентам ставить самолет в российский реестр и использовать его для внутренних перелетов. Данная модель может использоваться в качестве регионального самолета как бизнес-класса, так и специального назначения. На все подобные модификации этой машины уже есть контракты или соглашения о намерениях, которые перерастают в твердые заказы. Например, уже поставлен в Россию самолет-аэрофотосъемщик, специально модифицированный под эту задачу и под российские условия эксплуатации. Есть запросы на версию медицинского самолета, калибровщика и регионального пассажирского самолета.

Важным событием нынешнего года стало начало выпуска модели King Air 350I. Это улучшенная версия в отношении интерьера, который выполнен из высококачественных эксклюзивных материалов и оснащен новой мультимедийной системой Flight Show. У нас уже есть подписанное письмо о намерении заказать этот самолет.

— Какие еще модели сертифицированы в России?

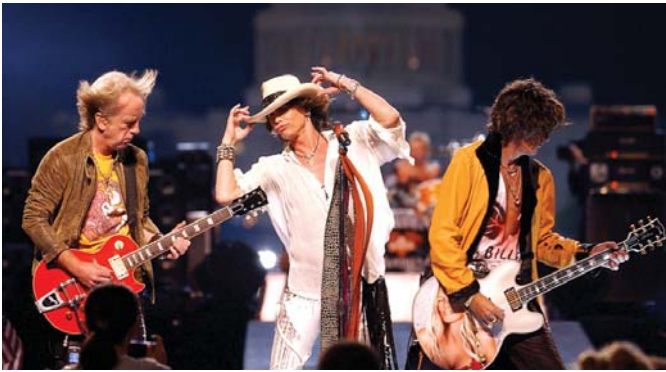
— В условиях кризиса компания Hawker Beechcraft не останавливает не только продажи, но и сертификацию своих ВС. На сегодняшний день в России сертифицированы основные их типы. Из самолетов Hawker сертифицированы модели Hawker 700, 850 и 750, в течение квартала завершим сертификацию Hawker 900XP. После этого мы начнем сертификацию самой большой модели — Hawker 4000, тем самым закончив сертификацию всего продуктового ряда.

В этом году в России была также сертифицирована реактивная модель Premier IA. Эти самолеты уже активно летают в московском авиаузле и других регионах.

Источник: ATO.ru

# Самые дорогие гитары мира

LifeStyle



На этой неделе, в рубрике Life Style мы коснёмся музыкальной тематики, а если быть точнее – музыкальных инструментов. У многих из нас в юности были «Ленинградки» и «Шиховские» гитары, кому-то удавалось достать дорогие для того времени «Музимы», многие играли песни «Битлов» и «Роллингов» в школьных и институтских ансамблях, редким счастливицам привозили «из-за бугра» настоящие Fender Stratocaster... Но к сожалению, а может и к счастью, многие из нас давно забросили эти увлечения, «Ленинградки» прочно облюбовали шкафы, андресоли и дачи, школьные ансамбли и ВИА канули в лету вместе с доброй половиной воспоминаний о студенческих годах. За последние 30 лет рынок музыкальных инструментов значительно изменился – такого изобилия, как сейчас, гитар бюджетного, стандартного и топового классов не было никогда раньше.

Для наиболее искушённой группы читателей, проявляющей интерес к струнным инструментам класса Lux и Custom shop, мы составили рейтинг самых дорогих гитар, которые можно купить не просто за деньги, а за большие деньги!

Шестое место рейтинга Bizav News занимает **Gibson Les Paul Limited edition anniversary 25/50**, 1979 года выпуска, стоимость инструмента – 77000\$

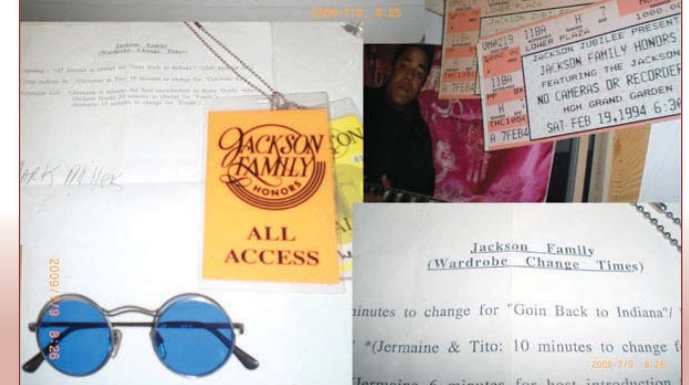
Селекционное красное дерево, золотая фурнитура, редкий цвет Desertburst, очень красивый Gibson Les Paul, сделанный мастерами завода Gibson в городе Nashville, Tennessee к 25 годовщине Gibson и 50-летию всемирно известного джазового гитариста по имени Лес Пол (Les Paul), который скончался 13 августа 2009 года в возрасте 94 лет.

Пятое место занял **Fender Broadcaster**, 1950 года выпуска! Стоимость гитары ровно 100000\$

Что можно сказать, Fender Telecaster, известная также как Tele,— первая в мире электрогитара со сплошным корпусом и двумя звукоснимателями, изготовленная компанией Fender. Её простая, но эффективная конструкция и революционное звучание задали новые направления в изготовлении электрогитар, популярной и рок музыке. Представленная для распространения как Broadcaster осенью 1950-го, это была первая гитара подобного рода, производившаяся в массовом производстве.

На четвёртом месте располагается акустическая гитара **Martin D-100 Deluxe Brazilian Rosewood Acoustic Guitar**, стоимость редчайшего инструмента перевалила за сотню и составляет сейчас 110000\$

Изыскано красивый акустический инструмент, вершина творчества мастеров Martin guitars. Селекционный Бразильский палисандр делает звук инструмента феноменально цельным и сбалансированным, уникальная отделка каждого элемента, начиная от колков, заканчивая кантом делает этот инструмент узнаваемым на 100%



6

5

4

3

## LifeStyle

Тройку лидеров рейтинга самых дорогих гитар в мире Bizav News открывает по истине уникальный инструмент - **Gibson Les Paul** подписанный участниками легендарного квинтета Jackson 5! Сегодня эта гитара стоит очень больших денег! 185000\$

Тито Джексон (Tito Jackson) играл на этом Gibson Les Paul в 1994 году на церемонии вручения премии Jackson Family Awards, которую Майкл Джексон (Michael Jackson) представил Элизабет Тейлор (Elisabeth Taylor). Гитару подписали Тито Джексон (Tito Jackson), Марлон Джексон (Marlon Jackson), Джеки Джексон (Jackie Jackson), Джермайн Джексон (Jermaine Jackson), Рэнди Джексон (Randy Jackson) и конечно сам Майкл Джексон (Michael Jackson). Он поставил свой автограф на фальш-панели инструмента.

«**СЕРЕБРО**» ДОСТАЁТСЯ всемирно известному инструменту, который принадлежал Эрику Клэпону (Eric Clapton) **Fender Stratocaster Eric Clapton's Blackie**, был продан за феноменальные 959500\$

Самой дорогой гитарой в мире, до ноября 2005 года, была признана гитара Эрика Клэпона (Eric Clapton) – Blackie, которую он использовал от 1970-1985 и наиболее близко связанная с ним.



Установив рекорд как самая дорогая гитара, проданная на аукционе, "Чернокожий" а именно такое название носит гитара, продана в музей гитар пошел в Guitar Center, Inc. за 959500\$ Гитара стала самым дорогим лотом, проданным на благотворительном аукционе Reach Out to Asia, организованном для сбора средств в помощь пострадавшим от цунами.

**ПЕРВОЕ МЕСТО** заняла, теперь уже видимо навсегда, гитара, принадлежавшая известному во всём мире музыканту Брайану Адамсу (Bryan Adams) Его **Fender Stratocaster** был продан за астрономическую сумму 2700000\$

16-го ноября 2005 года, на аукционе в столице Катара Дохе была продана самая дорогая гитара в мире. Это белый **Fender Stratocaster** Брайана Адамса (Bryan Adams), подписанный такими знаменитыми музыкантами, как Мик Джаггер (Mick Jagger), Кит Ричардс (Keith Richards), Эрик Клэптон (Eric Clapton), Брайан Мэй (Brian May), Джимми Пэйдж (Jimmy Page), Дэвид Гилмор, Джефф Бек (Jeff Beck), Пит Тауншенд (Pete Townshend), Марк Нопфлер (Mark Knopfler), Рэй Дэвис (Ray Davis), Лайам Галлахер (Liam Gallagher), Ронни Вуд (Ronnie Wood), Тони Айомми (Tony Iommi), Ангус Янг (Angus Young), Малколм Янг (Malcolm Young), Пол Маккартни (Paul McCartney), Стинг (Sting), Ричи Блэкмор (Ritchie Blackmore), Def Leppard и самим Брайаном Адамсом. В 2005 году гитара была куплена у Брайана за 270 000 долларов США правящей династией Катара, вырученные средства пошли в фонд, основанный Адамсом и были направлены на помощь пострадавшим от цунами в Юго-Восточной Азии. 16-го ноября она была снова выставлена на аукцион и продана за 2,7 миллиона долларов США. Таким образом, она стала самой дорогой гитарой в мире.

Многие из нас, обретая в современном мире статус, заработав имя и уважение, возвращаются к своим юношеским увлечениям, будь-то виниловые пластинки, гитары или авиа-модели, и это не может не радовать, ведь помимо эстетической ценности и прямой причастности к искусству и культуре, музыкальные инструменты являются отличным вложением денежных средств. Уже через 10 лет все вышеперечисленные инструменты подорожают в среднем на 15-20%, а через 20 на все 40%.

Дорогие читатели, мы сделали свой выбор, теперь дело за вами, на наш взгляд он очевиден, дорогой инструмент подчеркнёт ваш высокий статус, как коллекционера и обладателя шедевра среди всех музыкальных инструментов! Он станет идеальным и стильным дополнением к интерьеру вашего музыкально кабинета, и конечно, будет радовать вас своим тёплым, породистым звучанием вечерами, в кругу вашей семьи и друзей.



Учредитель  
ООО Экспо Так Групп

контакты +7 495 988 86 45  
editor@bizavnews.ru

Редакция не несет ответственности за информацию,  
размещенную в рекламных материалах

[www.BizavNews.ru](http://www.BizavNews.ru)