



На прошедшей в начале декабря выставке MEBAА бразильский производитель Embraer дал свой прогноз развития рынка. По мнению компании, следующий год не даст оптимизма производителям – поставки едва ли превысят показатели 2016 года, и вполне возможно немного скорректируются в сторону уменьшения. Ситуация в корне изменится в 2018 году. Всего в период 2017-2026 годы, по прогнозу аналитиков Embraer, производители поставят 8400 бизнес-джетов на общую сумму в \$244 млрд. Для сравнения: прошлый прогноз показывал немного другие цифры – 8166 самолетов на \$198 млрд.

Из любопытного. Все-таки ACJ350 быть. Дело в том, что на рынке активно муссируется новость о стартовом клиенте на новейший Airbus A350 в варианте ACJ. И в Airbus Corporate Jets не скрывают, но и не подтверждают официально эту новость. Да, действительно ведутся переговоры с двумя клиентами, один из которых близок к подписанию контракта, сообщил BizavNews источник в компании. Возможно, что в течении ближайших трех месяцев контракт будет подписан.

Также хотелось бы поздравить А-Групп. В конце декабря 2016 года начинает работать новый, третий по счету, ангар компании в Шереметьево. Площадь инновационного сооружения составляет 6100 кв.м., что позволяет разместить в нем до восьми среднеразмерных самолетов деловой авиации. Теперь в шаговой доступности у компании расположены терминал для внутренних и международных рейсов, со своей парковкой для посадки и высадки пассажиров, ангар для всесезонного хранения и обслуживания самолетов и вертолетов, перрон и вертолетная площадка.



Пилот уснул по инструкции

Пилотам гражданских самолетов могут разрешить отдыхать за штурвалом, вздремнуть минут 20. Но спать можно будет при условии, если рядом есть наблюдатель

стр. 23



Королевский размах

Рынок деловой авиации стран Персидского Залива прочно ассоциируется у клиентов и простых обывателей с роскошью и размахом

стр. 24



Jetex открыл FBO в Dubai World Central

Провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации стал вторым арендатором крупнейшего FBO Персидского Залива

стр. 26



Социальноориентированные

Рынок деловой авиации прочно ассоциируется не только с luxury-услугами, но и с зачастую весьма закрытой информационной политикой. В мире достаточно мало компаний, готовых рассказывать о том, как устроен их внутренний мир

стр. 28

Gulfstream G650



Франция «закрывает» трафик на курортах

Союз французских аэропортов UAF призывает власти пересмотреть решение о закрытии таможенных и иммиграционных постов в 13 аэропортах, в том числе в популярных гаванях Французской Ривьеры: Ла-Моль – Сен-Тропе и Ле Кастелле. Закрытие означает, что аэропорты не могут принимать рейсы из-за пределов Шенгенской зоны Европейского Союза, в которой паспортный контроль не требуется. По мнению UAF, это заблокировало трафик бизнес-авиации из России, Ближнего Востока и Великобритании.

Закрытие границы и таможни было подтверждено 29 октября, когда в официальном журнале Европейского Союза был опубликован обновленный список французских аэропортов с таможенной службой, и 13 французских аэропортов в него не вошли. Представитель UAF Николя Полиссен сказал, что закрытие было реализовано тихо, без какого-либо изучения экономического воздействия.

По данным компании Aéroports de la Côte d'Azur Group, управляющей аэропортами Лазурного берега,

почти треть пассажиров в Сен-Тропе прибывает из стран, не входящих в Шенген, и это, как правило, состоятельные путешественники, которые тратят много денег в этом регионе. В пиковый летний период аэропорт обрабатывает 90-100 операций в день.

Европейская ассоциация деловой авиации поддерживает своих местных членов и UAF в их усилиях снять запрет. Ассоциация называет это «недалновидным решением», которое пришло после того, как в 2013 году были закрыты 23 пограничных пунктов, и «не учитывает экономические последствия таких действий». ЕВАА сообщает, что изменение статуса аэропортов Сен-Тропе, Ле Кастелле и Аннемасс затрагивает более 700 нерегулярных рейсов в год и повлечет значительные финансовые потери в этих регионах.

В настоящее время во Франции действует около 65 региональных аэропортов, которые имеют постоянные или выставляемые по запросу таможенные и иммиграционные службы.



Тел./Факс: +7 (812) 240-0288
Моб.: +7 (964) 342-2817

SITA: LEDJPXH; AFTN: ULLLJPXH
E-mail: ops@jetport.ru, www.jetport.ru

Отдых и технологии

Как выяснила компания Avinode, крупнейший в мире провайдер интернет-рынка по заказу чартеров, положительный рост деловой авиации в ближневосточном регионе в настоящее время генерируется туристами, летающими в дальние страны, и повышенным интересом к интернет-технологиям B2C.

«Как показывают наши данные из Avinode Marketplace, за последние 12 месяцев наблюдается значительный рост как внутренних, так и международных запросов на полеты из Ближнего Востока», - говорит Оливер Кинг, управляющий директор Avinode. «В настоящее время рынок поддерживается семейными путешествиями и полетами на отдых на дальние расстояния, которые стимулируют рост в сегменте тяжелых самолетов и ультрадальних бизнес-джетов».

«Также брокеры становятся все более уверенными в новых технологиях B2C. Они рассматривают мобильные и веб приложения для расширения своего биз-

неса. В октябре Avinode установил новый рекорд по использованию Web Apps и API – 2,3 млн. конечных клиентов использовали поиск рейсов с помощью этих инструментов. При том, что внедрение происходит медленнее, чем в США и Европе, отрасль на Ближнем Востоке, безусловно, меняет свое восприятие того, как эти технологии могут повысить ценность бизнеса».

В июле 2016 года только за один месяц через систему Avinode было выполнено полмиллиона запросов со всего мира. К концу года Avinode прогнозирует, что общее количество запросов превысит 3,5 млн.

В прошлом месяце, Avinode Group запустила PayNode, первую в мире платежную платформу для бизнес-авиации. Работая исключительно с American Express, PayNode предоставляет клиентам возможность оплачивать чартерные бизнес-рейсы с помощью кредитной карты.



FBO SHEREMETYEVO
FBO PULKOVO

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПРОДАЖ

+7 (495) 981 38 26

Шереметьево & Пулково

- Терминалы бизнес-авиации
- Обеспечение полетов
- Хранение воздушных судов
- Вертолетный трансфер в аэропорт
- Наземное обслуживание

a-group.aero

LEARJET CHALLENGER GLOBAL

БРОСАЯ ВЫЗОВ



BUSINESSAIRCRAFT.BOMBARDIER.COM

BOMBARDIER

Bombardier, Learjet, Challenger and Global are trademarks of Bombardier Inc. or its subsidiaries. © 2016 Bombardier Inc. All rights reserved.

Третий SBJ для Тайланда

АО «Гражданские самолеты Сухого» (ГСС), SuperJet International (SJI) и Royal Thai Air Force (RTAF) подписали договор на поставку нового Sukhoi Business Jet (SBJ). Воздушное судно будет поставлено в 2018 году и станет третьим самолетом, произведенным ГСС по заказу RTAF. Об этом сообщает пресс-служба ГСС.

«АО «Гражданские самолеты Сухого» и Королевские Военно-Воздушные Силы Тайланда (Royal Thai Air Force) подписали договор на производство и поставку третьего Sukhoi Business Jet. Соглашение станет продолжением сотрудничества, начавшегося в сентябре 2014 года. В рамках предыдущего контракта летом 2016 года RTAF получили два воздушных судна. Комплектация двух первых SBJ для флота RTAF имеет три зоны: VIP на 4 места, бизнес на 6 мест и стандарт-

ную, вмещающую 50 пассажиров», - рассказали в ГСС.

Третье воздушное судно будет поставляться в двух-салонной компоновке с совмещенной VIP и бизнес-зоной, имея большую вместимость до 73 пассажиров. SBJ будет оборудован новейшими системами комфорта пассажиров, включая различные виды связи и мультимедиа-систему Inflight-Entertainment. Дальность полета SBJ составляет более 4500 км. Сборка самолета, включая интерьер, будет произведена в России. Последующее обслуживание лайнера, как и двух предыдущих, будет осуществляться в Таиланде. Обучение и подготовка экипажа RTAF пройдут в SJI в Венеции. Поставка самолета запланирована на 2018 год.

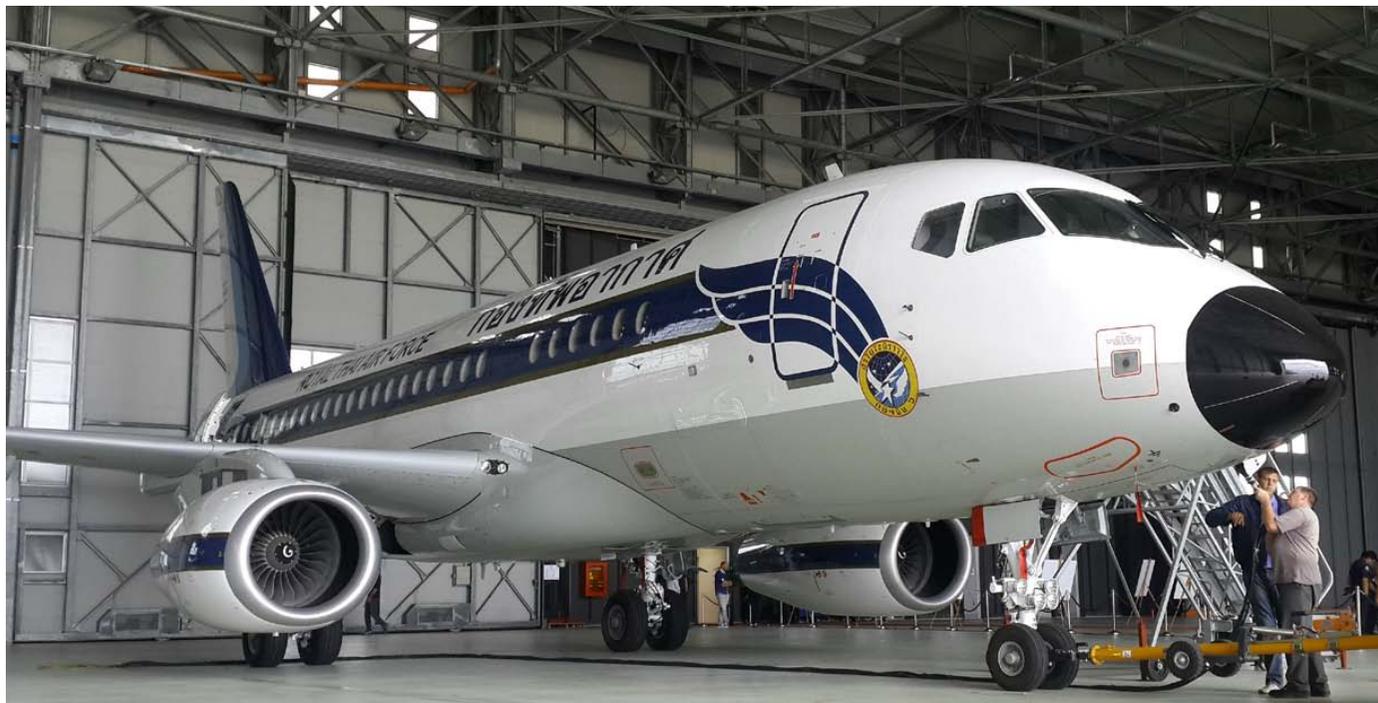


Фото: Дмитрий Петроченко



SkyClean

профессиональный
авиационный
клининг

ШЕРЕМЕТЬЕВО • ДОМОДЕДОВО • ОСТАФЬЕВО

Embraer поставил первый Legacy 450, собранный в США

Embraer Executive Jets поставил первый Legacy 450, собранный на производственной линии в Мельбурне (США). Самолет был передан американскому частному владельцу. Второй бизнес-джет данного типа будет передан заказчику в январе 2017 года. Legacy 450 – третий тип воздушного судна, выпускаемый американским подразделением Embraer после Phenom 100 и 300.

В Embraer говорят, что будут наращивать сборку Legacy в США постепенно: в 2017 клиенты получат, как минимум, четыре самолета, но в будущем количество будет увеличено.

Embraer запустил сборочное производство в Мель-

бурне в начале 2011 года с Phenom 100, за которым последовал в августе 2012 года Phenom 300. Сборка Legacy на американском заводе началась в июне 2016 года, и тогда же производитель перевел сборку всех самолетов семейства Phenom Соединенные Штаты. В настоящее время Legacy 450 и 500 собираются в Бразилии и США, но самолеты, построенные в Бразилии предназначены для клиентов из Латинской Америки, а «американские» – для всего мира. В отличие от семейства Phenom, для которого все структурные узлы поставляются из Бразилии, крылья самолетов Legacy изготавливаются в Эвора, Португалия.

Всего за пять лет работы завода в США компания изготовила здесь около 200 самолетов Phenom.



**MEET THE WORLD'S
MOST-DELIVERED
BUSINESS JET**

Rethink Convention. **EMBRAER**
Executive Jets

EmbraerExecutiveJets.com

ААС установила первое «двойное перо»

Компания Associated Air Center (ААС), специализирующаяся на ТОиР и кастомизации бизнес-джетов, завершила первую установку на ВВJ американского владельца законцовок крыла Aviation Partners Boeing типа «двойное перо». Установка была выполнена после планового ежегодного обслуживания в центре ААС в Dallas Love Field.

Реализация проекта включала в себя модернизацию задней кромки крыла и установку нижней законцовки. Сначала подобная модификация проводилась на предприятии Aviation Partners Boeing в г. Вичита, штат Канзас. Впоследствии, ААС также получила право проводить монтаж законцовок на ВВJ. Данная работа стала первой из нескольких, которые ААС выполнит на ВВJ своих клиентов.

«Установка законцовок «двойное перо» поможет нашим клиентам снизить потребление топлива и сопутствующие выбросы углекислого газа при одновременном повышении общей грузоподъемности самолета и летных характеристик», - сказал Джеймс Коллери, президент ААС.

Команда ААС завершила работу в рамках бюджета и в установленные сроки. Кроме того, ежегодный осмотр также включал в себя обслуживание по нескольким бюллетеням и директивам летной годности.

Associated Air Center входит в группу StandardAero, которая в свою очередь является частью международной корпорации Dubai Aerospace Enterprises (международный лизинг, ТОиР, аэропортовая деятельность).





FBO RIGA
A part of Flight Consulting Group





**Ангарное хранение самолетов
по разумной цене**

www.riga.aero

BBJ MAX получит самый большой иллюминатор

Boeing Business Jets в сотрудничестве с компанией Fokker, подразделением GKN Aerospace, разработал и внедряет в производство окна SkyView Panoramic для самолетов BBJ, в том числе для модели MAX. Этот иллюминатор, который станет самым большим на пассажирских самолетах, будет предлагаться на BBJ, BBJ2 и всех трех моделях BBJ MAX. Кроме того, Fokker будет предлагать данное окно в качестве модификации на существующих лайнерах BBJ. SkyView Panoramic планируется вывести на рынок на BBJ MAX с 2018 года.

«Мы очень рады официально подтвердить наше сотрудничество с компанией Fokker для развития этой фантастической идеи на BBJ», - говорит президент Boeing Business Jets Дэвид Лонгридж. «Больше, чем

три стандартных иллюминатора вместе взятых на 737, окно SkyView Panoramic имеет размеры 4,5 фута на 1,5 фута. Оно будет расположено в задней части крыла, но также его можно смещать в зависимости от типа воздушного судна. Такой размер обеспечивает беспрецедентную перспективу обзора».

«Мы рады сообщить о следующем совместном с Boeing Business Jets этапе для окна SkyView Panoramic», - продолжил президент Fokker Services Питер Сомерс. «Инновационная технология, применяемая в самом большом иллюминаторе на рынке, повышает комфорт пассажиров и теперь доступна на самолетах BBJ Max».

Fokker анонсировал SkyView на выставке EBAA-2015.



Gulfstream

SILK WAY BUSINESS AVIATION



Представляем совершенно новый

G650

Новый российский коммерческий эксплуатант Bell 429

В ноябре АО «Казанское авиапредприятие» завершило процедуру включения в коммерческое свидетельство эксплуатанта нового типа воздушного судна - вертолета Bell-429 и стало вторым российским перевозчиком, осуществляющим коммерческие полеты на вертолете Bell 429.

«Процесс был непростым – потребовалось приведение летно-методической документации в соответствие требованиям новых Федеральных авиационных правил и дополнительная подготовка летного состава в США», - прокомментировало руководство эксплуатанта.

Bell 429 – одна из лучших в мире машин среди

легких двухдвигательных вертолетов и частных транспортных средств. Вместая до 7 пассажиров, 429 модель обладает исключительными показателями скорости и дальности полета и, конечно, высочайшим уровнем безопасности. В настоящий момент в регионе эксплуатируется более 20 вертолетов Bell 429.

«Коммерческая эксплуатация вертолетов такого класса в нашей стране еще только начинает свое развитие», - говорит Александр Евдокимов, представитель Bell Helicopter в России. «Вероятно, через несколько лет вертолетные перевозки в России будут чем-то привычным, как, например, бизнес-авиация. А сейчас мы готовы максимально помогать компаниям, которые стоят у истоков этого бизнеса».



FORTAERO
Baltic Business / Universe in motion
Aviation Alliance

WWW.FORTAERO.COM

JET PRIVÉ AU PRIX
D'UN HÉLICO

ЧАСТНЫЙ САМОЛЁТ
ПО ЦЕНЕ ВЕРТОЛЁТА

400XT1 // \$5.5M

REPRÉSENTANT OFFICIEL DE NEXTANT AEROSPACE DANS LA CEI ET DES PAYS BALTES
ИЗЪЯВЛЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ NEXTANT AEROSPACE В СНГ И БАЛТИИ

nextant aerospace

WWW.NEXTANTAEROSPACE.COM
SALES@NEXTANTBBA.COM
+372 630 00 10



Идея подарка на Новый год

В преддверии самого долгожданного праздника перед каждым встает вопрос, что подарить клиентам и партнерам на Новый Год? Оргкомитет Национальной премии в области деловой авиации «Крылья Бизнеса» знает лучшее решение – это именной пригласительный билет на торжественную церемонию вручения Премии, которая пройдет в Москве 17 февраля 2017 года.

«Это не просто билет на мероприятие – это приглашение окунуться в атмосферу светского раута, где все мужчины – в смокингах и бабочках, а дамы – в вечерних платьях, где подают блюда высокой кухни, и искрится шампанское. Это гордость и радость за



партнеров и друзей, которые поднимутся на сцену и искупаются в аплодисментах, получая самую престижную отраслевую награду за свои успехи и достижения. Уверен, что каждый по достоинству оценит такой подарок!» - отметил Михаил Титов, вице-президент Объединенной Национальной Ассоциации Деловой Авиации.

Церемония вручения Премии «Крылья Бизнеса» пройдет в Московском Городском Гольф Клубе. Гостей мероприятия ждет изысканный ужин от ресторана Village Kitchen, яркая шоу-программа с участием звезд российской эстрады, конкурс профессионального мастерства бортпроводников бизнес-авиации и множество сюрпризов от организаторов и партнеров Премии. Ведущими церемонии станут любимцы публики - Оксана Федорова и Дмитрий Харатьян, а в конце вечера своим зажигательным выступлением гостей порадует Валерий Сюткин.

«Это самое долгожданное событие в российской бизнес-авиации, которое нельзя пропустить! – отметил Михаил Титов. – Много столов уже забронировано ведущими игроками рынка, но у нас еще остаются свободные места. Именной пригласительный билет на церемонию станет одним из самых незабываемых подарков, а мы приложим все усилия, чтобы впечатления от мероприятия превзошли все ожидания!»

Приобрести билет на церемонию вручения Премии «Крылья Бизнеса» можно на сайте мероприятия www.wingsaward.ru.

Учредитель Премии «Крылья Бизнеса» - Объединенная Национальная Ассоциация Деловой Авиации (ОНАДА). Продюсер церемонии вручения премии - компания ООО «Системы Бизнес Авиации», возглавляемая Михаилом Титовым.



Именной билет
на церемонию вручения премии
«Крылья Бизнеса»

**ЛУЧШИЙ
НОВОГОДНИЙ ПОДАРОК!**

МОСКВА / 17 ФЕВРАЛЯ 2017

LaudaMotion пострадала из-за хакеров

Похоже, заметные персоны из мира Формулы 1 все чаще становятся жертвами атак международных хакеров. Австрийская газета Kurier рассказала, как пострадал Ники Лауда, точнее, его авиакомпания LaudaMotion, предоставляющая услуги бизнес-авиации.

В начале 2016 года Лауда приобрел авиакомпанию Amira Air и переименовал ее в LaudaMotion. В ходе хакерской атаки ее клиенты, забронировавшие самолеты, получили фальшивые инвойсы.

«Хакеры взломали нашу систему, отслеживали ее работу и после нашего инвойса присылали клиентам



свой, где сообщалось, что у LaudaMotion поменялись платежные реквизиты», – рассказал Лауда. «Мы более-менее быстро среагировали, поскольку находимся в постоянном контакте с клиентами».

Тем не менее, в нескольких случаях деньги были отправлены на подставные счета.

Один из клиентов проявил бдительность и обратился в авиакомпанию, так что перевод денег был в последний момент остановлен. Во втором случае 35 тысяч евро были переведены в один из банков Стамбула, и кто-то успел их обналичить до того, как в LaudaMotion забила тревогу.

В третьем случае 39 тысяч евро ушли в Ирландию через одну из платежных систем, но когда началось расследование, выяснилось, что счет, на который они были переведены, принадлежит непосредственно провайдеру финансовых услуг.

Лауда полон решимости вернуть свои деньги: по его словам, представители этой организации вели себя довольно нахально и недружелюбно, и пострадавшая сторона обратилась с жалобой в ирландские органы надзора за банками.

Но поймать самих злоумышленников вряд ли удастся, считает Лауда, поскольку их хакерские сети организованы весьма продуманно. Но нет худа без добра: после этих неприятностей в LaudaMotion полностью переделали всю свою IT-структуру, на эту работу ушло несколько месяцев, зато уровень безопасности теперь максимально высокий, и австриец надеется, что хакерам будет не под силу ее взломать.

Источник: F1news

PILATUS

PILATUS PC-12NG
обновленная модель 2016 года

528 км/ч	3417 км
Максимальная скорость	Максимальная дальность

NESTEROV AVIATION
Авторизированный центр продаж Pilatus PC-12
sales@nesterovavia.com www.nesterovavia.aero

RUAG стал авторизованным центром для AW139

Швейцарская компания RUAG Aviation получила статус авторизованного сервисного центра для вертолетов AW139 производства Leonardo. Работы по гарантийному, линейному, периодическому обслуживанию и капитальному ремонту доступны клиентам в двух центрах – Сионе и Лугано.

Как комментируют в компании, помимо техобслуживания клиентам доступны услуги по окраске вертолетов, переоборудованию салона, модернизации кабины пилотов и консалтинговые услуги.

Два года назад в Сионе был введен в эксплуатацию крупнейший вертолетный центр в Европе. Новый центр полностью сфокусирован на техническом обслуживании и капитальном ремонте вертолетов



различных моделей. Первоначально в RUAG Aviation предлагали клиентам любые виды технических услуг для вертолетов Sikorsky S-76, но линейка обслуживаемой техники расширяется моделями других производителей. Для выполнения работ по капитальному ремонту компания построила специализированный ангар со складом необходимых оригинальных запчастей. Также RUAG Aviation построила офисное здание и магазин, где по желанию клиента можно проконсультироваться по доработке интерьера.

Сейчас аэропорт Сион – крупнейший в Западной Швейцарии по вертолетному трафику, и запуск нового центра, по мнению менеджмента RUAG Aviation, стал оптимальным решением для технической базы, которая в будущем сможет обслуживать клиентов со всей Европы. В среднем через аэропорт Сиона выполняется до 60 рейсов ежедневно, и это не включая медицинские и спасательные борты. Здесь же на базировании находятся несколько десятков вертолетов, принадлежащих частным клиентам.

Компания RUAG является авторизованным сервисным центром таких производителей, как Airbus Helicopters, Bell, Bombardier, Cirrus, Cessna, Diamond, Dassault Aviation, Embraer, Leonardo-Finmeccanica (AgustaWestland), Piaggio, Sikorsky, Pilatus, Piper и Mooney, также предоставляя услуги сервисных центров компаниям 328 Support Services, Hawker Beechcraft, Viking и MD Helicopters.

RUAG имеет действующие сертификаты EASA Part 145, EASA Part 21 J/G и FAA Repair Station. Сейчас RUAG владеет одобрениями ряда стран, включая USA FAA, Saudi Arabia, Russia, UAE Dubai, TCCA Canada, Aruba, Bermuda, Equatorial Guinea и Каймановых островов.

**ПРИЗНАННЫЙ ЛИДЕР
В КЛАССЕ ЛЁГКИХ
ДВУХДВИГАТЕЛЬНЫХ
ВЕРТОЛЁТОВ**

AW109
GRAND NEW

+7 495 945-52-00

EXCLASES Holdings Ltd.
exclusive distributor of **LEONARDO** HELICOPTERS

На King Air 350 улучшили характеристики

Beechcraft Corporation, дочерняя компания Textron Aviation, на выставке МЕВБАА-2016 объявила о новых усовершенствованиях семейства турбовинтовых самолетов King Air 350. Теперь компания предлагает установку более мощных двигателей Pratt и Whitney Canada PT6A-67A на модификациях King Air 350HW и King Air 350ER. Кроме того, эти самолеты получают увеличенный до 17500 фунтов максимальный взлетный вес. В настоящее время обе модификации сертифицированы FAA и EASA и предлагаются в качестве заводской опции для нового самолета или для модификации уже эксплуатирующихся самолетов.

«Платформа King Air 350 известна как ключевая для различных миссий, и эти дополнительные усовершенствования предложат клиентам дополнительную

производительность и полезную нагрузку для проведения специальных миссий», - сказал Боб Гиббс, вице-президент подразделения воздушных судов для специальных миссий. «Мы успешно модернизировали этой доработкой флот King Air 350ER воздушных сил НАТО и рады предложить эти опции, чтобы дать большую ценность нашим клиентам».

Более мощные двигатели Pratt и Whitney Canada PT6A-67A обеспечивают превосходные взлетные и скороподъемные характеристики, в том числе при высоких температурах и в условиях высокогорья. При температуре наружного воздуха 50 градусов Цельсия новые двигатели позволяют увеличить максимальный взлетный вес на уровне моря на 2700 фунтов, по сравнению со стандартным самолетом. Увеличенный

вес дает операторам большую гибкость при выборе между полезной нагрузкой и запасом топлива.

King Air 350HW – тяжелая версия (Heavy Weight) King Air 350, которая обеспечивает операторам повышенный взлетный вес за счет более крупных и усиленных основных стоек шасси, колес, шин и тормозов. King Air 350ER – дальняя версия (Extended Range), которая включает в себя улучшенное шасси и увеличенный запас топлива за счет обтекаемых топливных баков в кормовой части гондол двигателей.

С 1964 года клиентам поставлено более 7300 самолетов Beechcraft King, что делает его самым продаваемым деловым турбовинтовым семейством в мире. Всего флот самолетов налетал более 60 млн. часов.



Китайцы заказывают 30 вертолетов

Компании Leonardo-Finmeccanica и китайская Sino-US Intercontinental Helicopter Investment объявили о подписании контракта на поставку 30 вертолетов в конфигурации EMS, включая средние AW139 и легкие AW169. Ожидается, что вертолеты будут поставлены в 2017 году и будут эксплуатироваться Kingwing General Aviation, дочерней компанией Sino-US.



Благодаря этому контракту, Leonardo усиливает присутствие в Китае, имея на сегодняшний день более чем 180 вертолетов, проданных китайским клиентам. Также в 2016 году компания установила новый рекорд, поставив в Китай более 20 вертолетов. Данный заказ следует за контрактом, ранее в этом году подписанным Sino-US на 25 вертолетов AW119Kx, который заложил основу для создания крупнейшей в стране вертолетной программы EMS.

Sino-US Intercontinental к настоящему моменту имеет портфель заказов на более чем 80 вертолетов AW119Kx, GrandNew, AW169, AW139 и AW189.

Проекту «Хелипорты России» - 3 года

В этом году проекту «Хелипорты России» исполнилось 3 года. Именно 3 года назад открылся первый вертолетный комплекс и флагманский проект - «Хелипорт Москва». За это время проект прошел большой путь становления и развития. Пожалуй, для компании 3 года не такой большой срок, но за этот период было сделано очень много, и последний год был особенно богат на события.

За этот год компании удалось достигнуть впечатляющих результатов. Пожалуй, главной победой стало получение статуса полноценной авиакомпания с подтвержденным правом осуществлять перевозку людей на вертолете. Этому событию предшествовала огромная работа. Получение статуса первой авиакомпании, осуществляющей перевозку на легких воздушных судах, - значимое событие для всего мира гражданской авиации. Мы открыли грандиозные перспективы для развития авиасообщения.

В этом году «Хелипорты России» значительно расширили свою сеть. Состоялось долгожданное открытие Хелипорта в Ульяновске. На торжественной церемонии присутствовал губернатор области, который поблагодарил руководство вертолетной сети за оказанное региону доверие и волевое решение открыть в Ульяновске вертолетный комплекс.

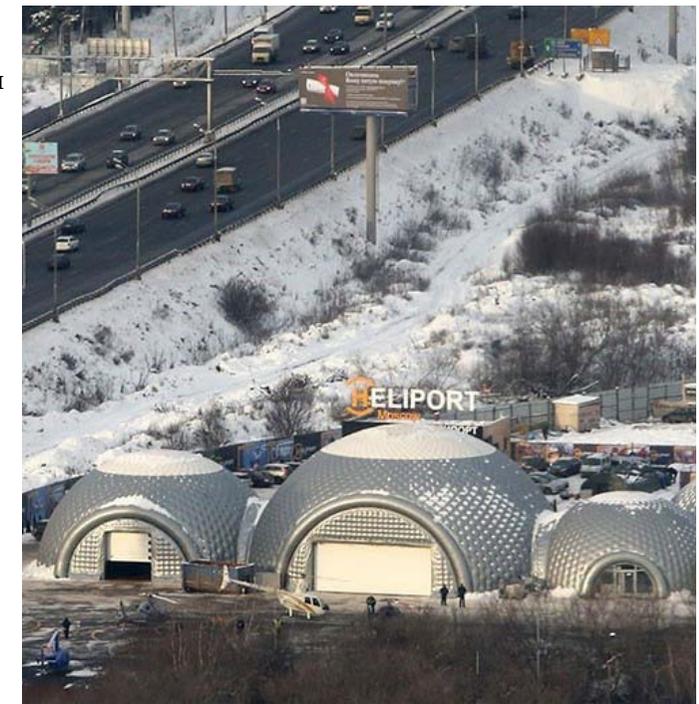
В 2016 году началось масштабное строительство вертолетного комплекса в Калуге. Это беспрецедентный проект. На территории в 7 тысяч гектар помимо вертолетного центра появится рекреационная зона, парк аттракционов и музей авиации.

Продолжая тему строительства, стоит отметить и «Хелипорт Реутов», где также начато строительство сервисного центра по обслуживанию вертолетов Bell.

Это будет единственный в ЦФО официальный центр, его открытия ждут многие владельцы прекрасных вертолетов Bell.

Этой осенью, совместно с Правительством Москвы, было принято важное решение о строительстве первого вертолетного комплекса в Москве, рабочее название которого - «Хелипорт Столица». Он войдет в ТПУ Ленинградский. Всего же в Московской области теперь четыре Хелипорта. Новый вертолетный комплекс «Хелипорт Волен» начал свою работу в конце ноября.

За 2016 год с площадки «Хелипорт Москва» совершенно около двух тысяч вылетов.



ACS расширяет бизнес во Флориде

Офис по Флориде лидера мировой чартерной авиации, компании Air Charter Service, переехал в новое большое помещение. Этот переезд был вызван впечатляющим ростом в первые 15 месяцев работы.



Представительство, которое открылось только в сентябре прошлого года, выбрало новый офис, который позволит увеличить количество сотрудников в три раза. Джоэл Фенн, Директор офиса, комментирует: «Наш бизнес здесь, на юге США, действительно активно развивается. Так что нам уже требуется офисное помещение больших размеров для обеспечения продолжающегося роста. Наши департаменты деловой авиации и грузовых перевозок отлично отработали прошедший год. Особым достижением команды грузовых брокеров стал чартер на Ан-225 две недели назад, на котором был доставлен самый тяжелый груз в истории Америки».

«Мы переехали с окраины Майами в центральную часть города, что очень удобно как нашим клиентам, так и нам самим. Новый офис на Бульваре Бискейн позволит нам расширить нашу команду, чтобы справиться с растущим спросом на наши услуги. На следующей неделе у нас начинают работу два новых сотрудника, которых мы не смогли бы принять в старом офисе. Это лишь начало реализации наших планов по дальнейшему расширению».

Два Phenom 300 отправились в Китай

Парк китайской Colorful Yunnan General Aviation (входит в Yunnan Airport Group) пополнился двумя легкими бизнес-джетами Phenom 300 производства Embraer. Контракт на поставку был подписан в сентябре 2016 года.

Как отметил на церемонии передачи новых самолетов Тан Хуэфан, председатель совета директоров Colorful Yunnan General Aviation и глава Yunnan Airport Group, воздушные суда будут использоваться в различных нишах – от медицинской эвакуации до бизнес-чартеров, что еще раз подтверждает универсальность воздушного судна. «С помощью Phenom 300 мы будем постепенно расширять свои услуги в провинции Юньнань и предлагать эффективное дополнение, а вернее альтернативу, нашей авиационной сети. Phenom 300 действительно бестсел-

лер, позволяющий оперативно решать множество задач. Недаром на протяжении последних трех лет, самолет является лидером поставок», - сказал он.

Напомним, что Embraer Phenom 300 третий год подряд становится самым массовым поставляемым бизнес-джетом в мире. В 2015 году бразильский производитель передал заказчикам 70 самолетов данного типа. Являясь одним из самых привлекательных легких бизнес-джетов для долевых программ, чартерных и корпоративных полетов, а также для частного использования, в настоящее время в 30 странах эксплуатируется более 320 самолетов Phenom 300. На сегодняшний день флот налетал в общей сложности почти 300000 часов. Phenom 300 также стал наиболее поставляемым бизнес-джетом в 2013 и 2014 годах.



Сертификата Dexter ограничен

Росавиация ограничила действие сертификата авиакомпании «Авиа Менеджмент групп» (Dexter) с 12 декабря по 20 января 2017 г. Решение ведомство вынесло после проверки базовых объектов авиакомпании и вынесенного в ноябре заключения о ее финансово-экономическом состоянии.



Авиакомпания участвует в субсидированных авиаперевозках по ПФО. В расписании «Авиа Менеджмент групп» - полеты из 12 городов Поволжья.

«Авиа Менеджмент групп» основана в декабре 2004 г. и базируется в аэропорте «Раменское» с собственной линейной станцией технического обслуживания, сообщается на сайте авиакомпании. Dexter - это современный парк самолетов и сертифицированный летный и инженерно-технический состав. На сегодняшний день в эксплуатации 10 современных восьмиместных турбовинтовых «Pilatus» PC-12 (2008, Швейцария) вместимостью до 8 человек и дальностью полета до 2000 км. Максимальная скорость 519 км/час, высота полета 9100 м.

Источник: Самара.ру

Шедевры Ватикана

Верные своим традициям Клуб «Бизнес Авиация» и журнал Top Flight вновь провели для своих друзей и партнеров закрытый показ. В этот раз для мероприятия была выбрана по-настоящему уникальная выставка – «Roma Aeterna. Шедевры Пинакотечи Ватикана. Беллини. Рафаэль. Караваджо», которая проходит в Третьяковской галерее. Впервые в России Музеи Ватикана, входящие в десятку крупнейших мировых собраний, представили лучшую часть своей коллекции – шедевры XII–XVIII веков. В выставку вошли 42 живописных произведения различных исторических эпох, среди которых: Средневековье, Возрождение, Барокко. На выставке «Roma Aeterna» можно увидеть работы Мелоццо да Форли, Паоло Веронезе, Рафаэля, Гвидо Рени, Джованни Беллини, Караваджо и еще многих великих мастеров.

Гости показа смогли в приватной атмосфере светского вечера познакомиться с шедеврами, привезенными из Ватикана, а экскурсии лучших специалистов Третьяковской галереи дополнили содержательную часть программы. У гостей также была возможность отдохнуть, пообщаться и обменяться своими мнениями, послушать старинную музыку, полностью погрузиться в атмосферу этой потрясающей выставки.

Показ великих итальянских шедевров поддержал ювелирный дом Damiani, основанный в Италии в 1924 году. Также спонсорами вечера выступили такие мировые брэнды как компания Belmond, предлагающая золотую коллекцию элитных путешествий, компания Gulfstream Aerospace Corporation, банк «БКС» и «Балтийская Строительная Компания», представившая свой проект жилого комплекса апартаментов «Звезды Арбата». Вечер дополнили угощения, игристое вино от компании MilleniumWines и природная питьевая вода от компании «Серябрь».

Клуб «Бизнес Авиация» и журнал Top Flight будут и в дальнейшем освещать знаковые события мира искусства, собирать своих гостей, дарить им уникальную возможность насладиться величайшими произведениями искусства, ощутить связь между историей, культурой и современностью.



JetSmarter привлекает инвестиции

Основанный живущим во Флориде уроженцем Москвы Сергеем Петроссовым сервис для бронирования частных самолетов JetSmarter привлек \$105 млн инвестиций при предварительной оценке в \$1,5 млрд. Об этом пишет TechCrunch.

В финансовом раунде C приняли участие базирующиеся в Абу-Даби и Катаре инвестиционные фонды, оператор бизнес-авиации JetEdge, лондонский KZ Capital и другие организации. В финансировании также приняли участие прежние инвесторы проекта — королевская семья Саудовской Аравии и рэпер Jay Z.

Привлеченные средства JetSmarter планирует направить на экспансию на рынки Азии и Латинской Америки, а также запуск новых направлений в США, рассказал Петроссов. Сейчас услуги по бронированию мест в частных самолетах с помощью JetSmarter доступны на рейсы в США, Европу, включая Москву, Ближний Восток. До конца 2017 года Петроссов намерен развивать сервис в 80-100 странах мира.

Петроссов также объявил о вхождении в совет директоров JetSmarter Стюарта Брэдли (Bradley Stewart), гендиректора и президента оператора деловой авиации Hojet, который ранее заключил с JetSmarter партнерское соглашение.

В феврале 2016 года JetSmarter привлек \$26 млн от королевской семьи Саудовской Аравии, а в июле 2015 года — \$20 млн от члена королевской семьи Саудовской Аравии и рэпера Jay Z.

Сергей Петроссов запустил JetSmarter в 2012 году. Сервис работает по модели empty legs, предлагая возможность приобрести билет на место в частном рейсе, который не заполнен целиком или совершает перелет по одному из участков маршрута без пассажиров.

На Ближнем Востоке ожидается стагнация

Бразильская Embraer в рамках выставки МЕВАА представила свой очередной прогноз на ближайшие 10 лет. Как прокомментировал BizavNews вице-президент по продажам в Азиатско-Тихоокеанский регионе и странах Ближнего Востока Клаудио Камильер, следующий год не даст оптимизма производителям — поставки едва ли превысят показатели 2016 года, и вполне возможно немного скорректируются в сторону уменьшения. Ситуация в корне изменится в 2018 году.

Всего в период 2017-2026 годы, по прогнозу аналитиков Embraer, производители поставят 8400 бизнес-джетов на общую сумму в \$244 млрд. Для сравнения: прошлый прогноз показывал несколько другие цифры — 8166 самолетов на \$198 млрд.

На Ближний Восток будет приходиться порядка 2% всех поставок или 200 новых самолетов на \$8 млрд. В ценовом измерении на долю региона придется 3% от суммарной стоимости всех новых бизнес-джетов. Г-н Камильер объясняет это значительным смещением владельцев в сторону крупных бизнес-джетов.

По данным Embraer, флот стран Залива с 2004 года вырос на 7% достигнув отметки в 390 самолетов: 234 ультрадальних бизнес-джетов и 129 самолетов других классов.

В ближайшие несколько лет на рынке Ближнего Востока не ожидается активных всплесков, рынок растет, но очень медленными темпами. Сейчас на долю Embraer в регионе приходится 50 самолетов, 42 из которых Legacy 600/650 и Lineage 1000. Самый большой флот Embraer в ОАЭ (19 самолетов) и Саудовской Аравии (12 самолетов).

И конечно же производитель связывает свои надежды с семейством Phenom и Legacy 450/500. В следующем году продолжатся поставки Phenom 100E в Etihad и Emirates Flight Training. А первые Legacy 500 уже эксплуатируются в регионе и поставки продолжатся в следующем году.

Для поддержания своих клиентов компания открыла два авторизованных центра: ExecuJet в Дубай и Falcon Aviation Services в Абу-Даби.



NetJets Europe получила Latitude

Компания NetJets Europe получила второй суперсредний бизнес-джет Citation Latitude. Новый самолет с бортовым номером CS-LAB уже прибыл в распоряжение оператора с завода американского авиапроизводителя.

Всего же в рамках контракта с Textron Aviation от 2012 года NetJets оформил 25 твердых заказов и опцион на 125 машин на общую сумму в \$2,3 млрд. (в ценах 2012 года). Ожидается, что 25 машин будут получены в течение двух лет с момента поставки первой машины. Первая поставка в материнскую компанию состоялась в январе 2016 года.

Citation Latitude вышел на рынок с улучшенными летно-техническими характеристиками, в том числе с увеличенной дальностью и улучшенными взлетно-посадочными характеристиками. Максимальная дальность нового самолета составляет 5077 км/3155 морских миль, что на 277 км/150 морских миль больше расчетных данных, а разбег при взлете сократился до 1091 метра (3580 футов), по сравнению с ранее рассчитанными 1116 метрами (3660 футов).

«Signature Series Citation Latitude – это самолет среднего класса нового поколения. По своим характеристикам и внешнему виду он похож на суперсредний, но при этом обладает маневренностью легкого джета. Это поистине уникальный самолет в своем классе благодаря салону, который кажется в два раза просторнее, чем на самом деле, и поразительным летным характеристикам, которые наши долевики привыкли ожидать от джетов коллекции Signature Series. Благодаря поразительной дальности ему под силу любые перелеты на территории Европы», - прокомментировали BizavNews в компании.

Жаркая пора

Bombardier выходит на финишную прямую 2016 года. Как стало известно BizavNews, за первую неделю декабря канадский производитель установил своеобразный рекорд, поставив заказчикам 13 самолетов. Так, на долю Challenger 650 пришлось две поставки (Португалия и США), Challenger 350 – шесть поставок (пять в США и одна в Швецию), Global 6000 получили четыре клиента (Мальта, Австрия, Китай и США) и один Global 5000 отправился во Францию.

Напомним, что за первое полугодие поставки бизнес-джетов Bombardier сократились на 19 машин, до 73 бизнес-джетов. Тем не менее, президент и главный исполнительный директор Bombardier Ален Бельмара отметил, что компания не будет корректировать прогноз по поставкам в текущем году и рассчитывает передать клиентам 150 машин.

В третьем квартале 2016 года подразделение деловых самолетов Bombardier Business Aircraft получило доход \$1,314 млрд., что на 16 % меньше, чем годом ранее. Однако операционная прибыль составила \$84 млн., по сравнению с убытком в \$1,115 млрд. в третьем квартале 2015 года.

За прошедший квартал компания поставила 36 бизнес-джетов, по сравнению с 43-мя годом ранее. При этом чистые заказы составили 22 самолета, тогда как годом ранее портфель заказов уменьшился на 32 бизнес-джета. В итоге в третьем квартале 2016 года соотношение поставленных самолетов к заказам составило 0,6. За девять месяцев 2016 года компания поставила 109 бизнес-джетов и достигла соотношения поставленных самолетов к заказам 0,8.



СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС увеличивает объемы работ по ТОиР

Российская компания СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС (входит в группу компания SKYPRO) продолжает увеличивать объемы работ по техническому обслуживанию вертолетов производства Leonardo Helicopters. В декабре текущего года были выполнены 50-ти часовые регламентные работы собственными силами на новой базе компании – вертодроме «Горка». Как рассказали BizavNews в компании, в ближайшее время планируется проведение работ по техническому обслуживанию вертолетов AW109 (Leonardo Helicopters), на которые в октябре 2016 сертифицировалась СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС, и параллельно прорабатываются вопросы привлечения заказчиков для проведения полного цикла по эксплуатации.

Сейчас СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС активно развивает перечень услуг на вертодроме «Горка». В начале следующего года запланирована организация группы расшифровки полетной информации воздушных судов AW109, AW139 и PC-12 (Pilatus Aircraft), расширение сферы деятельности собственной организации по техническому обслуживанию самолетов PC-12 на новой базе компании с созданием авторизованного сервисного центра в России, а также организация посадочных площадок для вертолетов.

«На сегодняшний день «Горка» является развивающимся вертодромом 1 класса, где обеспечивается комфортная работа по проведению работ, связанных с техническим обслуживанием вертолетов. Персонал «Горки» оказывает полное содействие в создании условий для выполнения технического обслуживания, хранения вертолета, обеспечение комфортных условий для персонала. Оперативно решаются вопросы, связанные с выполнением полетов», – прокомментировал генеральный директор компании Петр Яблонский.



В настоящее время СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС предоставляет услуги по выполнению полетов на некоммерческой основе (АОН) и менеджмента воздушных судов с российской регистрацией (сертификат эксплуатанта АОН № АОН 08-15-116). СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС является полноценной авиакомпанией, специализирующейся на эксплуатации вертолетов иностранного производства, преимущественно AgustaWestland (с 2016 года Leonardo Helicopters). Профессионализм и опыт сотрудников, прошедших подготовку в зарубежных учебных центрах, соответствует международным и национальным стандартам в области гражданской авиации. Персонал СКАЙПРО ХЕЛИКОПТЕРС постоянно повышает квалификацию в сертифицированных учебных центрах и сотрудничает с представителями разработчика вертолетов AgustaWestland в России.

Поддержание летной годности воздушных судов на высоком уровне, своевременное техническое обслуживание с применением современных программ учета и контроля наработки обеспечивается собственной сертифицированной организацией по техническому обслуживанию (компания самостоятельно производит техническое обслуживание вертолетов AW139, A109E, A109S AW109SP, сертификат № 285-16-022). Процессы эксплуатации авиатехники организованы с наивысшей экономической эффективностью с обеспечением безопасности и качества выполнения полетов.

В ближайших планах авиакомпания – расширение парка воздушных судов. Сейчас основу парка компании составляет вертолет AW139 в VIP конфигурации с базированием на подмосковном вертодроме «Горка».

АСJ350 становится реальностью

Компания Airbus Corporate Jets весьма удачно выступила на прошедшей в начале декабря в Дубаи выставке MEBAА-2016. На статической стоянке аэропорта Dubai World Central (Al Maktoum International Airport) демонстрировался АСJ318 саудовского оператора Nalijet, но интрига скрывалась в кулуарах. Дело в том, что на рынке активно муссируется новость о стартовом клиенте на новейший Airbus А350 в варианте АСJ. И в Airbus Corporate Jets уже не скрывают, но официально не подтверждают эту новость. Да, действительно ведутся переговоры с двумя клиентами, один из которых близок к подписанию контракта, сообщил BizavNews источник в компании. Возможно, что в течении ближайших трех месяцев контракт будет подписан. Также источник рассказал, что в ближайшее время компания анонсирует новый АСJ330 на платформе Neo.

Airbus анонсировал VIP-версию А350 ХWВ в мае на выставке EBACE 2016. АСJ350, построенный на базе модели 900, будет иметь салон площадью 270 кв.м., рассчитанный на 25 пассажиров, и сможет пролететь до 10800 морских миль или находится в воздухе 22 часа. Тогда же, наряду с дизайном интерьера нового лайнера от производителя, свои видения компоновки АСJ350 ХWВ на EBACE-2016 показали Jet Aviation Basel и Lufthansa Technic.

А на MEBAА Airbus Corporate Jets официально подтвердил, что подписан контракт (восьмой по счету) на семейство АСJ320neo. Речь идет о самолете, который приобрел частный клиент. И вообще разговоров о Neo было предостаточно, а настроение у представителей Airbus Corporate Jets позитивными.

Сейчас семейство Neo представлено двумя машинами: АСJ319 и АСJ320. 319-я модель будет иметь

беспрецедентную дальность в 12500 км (восемь пассажиров и более 15-ти часов полетного времени без дозаправки), а АСJ320 с 25-ю пассажирами на борту будет летать на расстояния в 11100 км (более 13 часов в воздухе). Первые поставки АСJ320neo и АСJ319neo должны начаться в четвертом квартале 2018 года и втором квартале 2019 года, соответственно. Стартовыми заказчиками стали Acropolis Aviation (АСJ320neo) и Alpha Star Aviation (АСJ319neo).

Самолеты семейства АСJneo будут оборудованы новейшими двигателями (LEAP-1А от CFM или PW1100G от P&W), оснащены законцовками крыла Sharklets, а также будут отличаться более удобным и просторным салоном. Благодаря аэродинамическим улучшениям, удастся значительно сократить расход топлива, а также увеличить дальность и полезную нагрузку.

Среди заказчиков семейство Neo Comlux, Acropolis Aviation, Alpha Star Aviation, K5 Aviation и ряд част-

ных заказчиков, преимущественно из Юго-восточной Азии.

Напомним, что Европейское агентство авиационное безопасности (EASA) и Федеральное управление гражданской авиации США (FAA) выдали сертификат типа самолету А320neo, оснащенный двигателями Pure Power PW1100G от Pratt & Whitney в ноябре прошлого года. А320neo представляет собой ремоторизованную версию семейства А320. Эти высокоэкономичные самолеты оборудованы новейшими двигателями (LEAP 1А от CFM или Pure Power PW1100G от Pratt & Whitney) и законцовками крыла Sharklets. А320neo позволит сократить расход топлива «на кресло» на 15% с момента ввода в эксплуатацию и на 20% к 2020 году. А320neo является самым коммерчески успешным самолетом в мире. С момента запуска программы в декабре 2010 года было получено свыше 4300 заказов от 75 заказчиков, что составляет около 60% рынка продаж самолетов этого класса.



Фото: Дмитрий Петроченко

Sky Prime Aviation Services бьет рекорды по трафику

Саудовский бизнес-оператор Sky Prime Aviation Services существенно увеличил количество чартерных рейсов с начала года. Как рассказал BizavNews глава Департамента PR Наиф Аль Эйдан, за 11 месяцев 2016 года суммарный налет парка компании составил порядка 20000 часов, при этом количество рейсов вплотную приблизилось к отметке в 8000. Столь внушительные цифры в компании объясняют особенностью своих пассажиров. «Как правило наш клиент достаточно активен. За один день он может слетать, например, из Эр-Риادا в Дубай, а затем в Эль-Кувейт, вечером же он отправляется в Женеву, а на следующий день – в Лондон. На земле наши самолеты проводят очень мало времени».

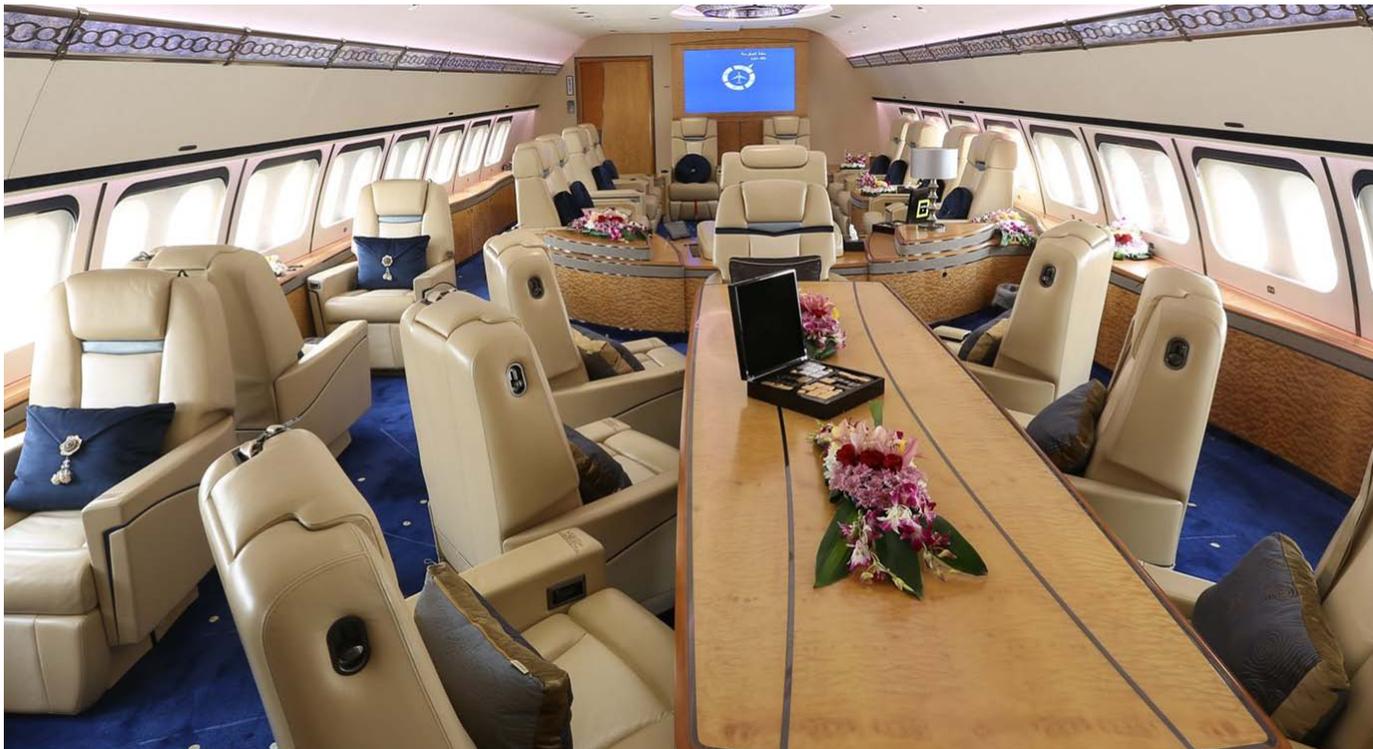
Сейчас на долю местных клиентов приходится почти 85% всего трафика Sky Prime Aviation Services. Основная география полетов, помимо ближневосточного региона, на который приходится две трети всех рейсов, Европа и США. С начала года увеличился и трафик в Россию, но незначительно (+4%). Рейсы в РФ в основном выполняются в интересах нефтяных компаний и государственных ведомств. В компании надеются, что полеты в Россию на фоне изменения экономической ситуации в мире будут расти и среди пассажиров компании вскоре появятся россияне.

Хотя этот вопрос достаточно спорный. Самолеты оператора одни из самых дорогих на рынке. Так 77-мест-

ный ACJ340, который предлагают для чартерных рейсов с ценником от \$22000 за летный час, сложно отнести к доступным. Да и категория пассажиров, пользующаяся услугами оператора, сплошь королевские особы и нефтяные магнаты, в чем мы и смогли убедиться, поднявшись на борт этого самолета. Оказавшись на борту, вначале просто теряешься, а потом отчетливо понимаешь, что этот пассажир никогда не перейдет на суперсредние и даже ультрадальние джеты – уровень не тот, как бы парадоксально это не звучало.

Сейчас парк Sky Prime Aviation Services состоит из самолетов ACJ340-200 (77 мест), ACJ330-200 (47 мест), ACJ319 (42 места), ACJ320 Prestige (39 мест). Американский «авиапром» представлен двумя джетами Gulfstream G450 и Gulfstream G550, есть в парке компании и новейший Embraer Legacy 500.

Также г-н Аль Эйдан рассказал BizavNews, что в начале декабря в Базеле (центр комплектации AMAC Aerospace) выкатили очередной борт – ACJ330-200 (2015 года выпуска), который вскоре отправится в Эр-Рияд (King Khalid International). Первоначально борт HZ-SKY2 был приобретен другим саудовским оператором – Alpha Star Aviation Services, но вскоре переуступлен Sky Prime Aviation Services. 47-местный ACJ330 выполнен в лучших восточных традициях. Салон разделен на три зоны, включая большой конференц-зал, каюту главного пассажира и зону первого класса. На борту самолета предусмотрены современные системы связи и развлечений, ванная комната. BizavNews подробно расскажет о новом самолете на этой неделе. Можно сказать точно, что оказавшись на борту, вначале теряешься, а потом отчетливо понимаешь, что этот первый пассажир никогда не перейдет на суперсредние и даже ультрадальние джеты – уровень не тот, как бы парадоксально это не звучало.



А-Групп построила третий ангар в Шереметьево

Как стало известно BizavNews, в конце декабря 2016 года начинает работать новый, третий по счету, ангар компании А-Групп в Шереметьево. Площадь инновационного сооружения составляет 6100 м², что позволяет разместить в нем до восьми среднеразмерных самолетов деловой авиации. Высота ангара составляет 15 метров, ангар оборудован раздвижными воротами общим пролетом в 120 м.

Новый ангар, расположенный в непосредственной близости от пассажирского терминала А, оборудован самыми современными инженерными системами, что гарантирует оптимальную температуру внутри помещения вне зависимости от погоды. Это обеспечивает наилучшие условия для хранения и

обслуживания воздушных судов. Ангар располагает надежными системами безопасности и находится под круглосуточной профессиональной охраной. Также в ангаре предусмотрены складские помещения для хранения имущества воздушных судов и оборудования для обслуживания самолетов и вертолетов. К ангару примыкает административный корпус, в котором располагаются просторные офисные помещения для служб и представительств авиакомпаний.

«Постройка нового ангара объединяет инфраструктурный комплекс по обслуживанию рейсов бизнес-авиации в Шереметьево. Теперь в шаговой доступности у нас расположены терминал для внутренних и международных рейсов, со своей парковкой для по-

садки и высадки пассажиров, ангар для всесезонного хранения и обслуживания самолетов и вертолетов, перрон и вертолетная площадка. Этот комплекс имеет удобный прямой выход к взлетно-посадочным полосам, что значительно сокращает время на руление воздушных судов», - прокомментировал BizavNews Заместитель Генерального директора по производству компании А-Групп Игорь Лозгачев.

Всего в Шереметьево компания владеет ангарным комплексом из трех строений, общая площадь которых составляет свыше 16500 м², а вместимость – до 32 самолетов среднего размера. Также в распоряжении клиентов А-Групп два собственных ангара компании на территории Международного аэропорта Пулково в Санкт-Петербурге.

Ангарное хранение воздушных судов деловой авиации – крайне востребованная услуга, особенно в России. Хранение в ангаре позволяет не только защитить дорогостоящую технику от сложных климатических условий, но и значительно сократить время и повысить качество предполетной подготовки и обслуживания воздушного судна.

Компания А-Групп – ведущий игрок в сфере бизнес-авиации России. Инфраструктура компании располагается на базе крупнейших международных аэропортов России: Шереметьево в Москве и Пулково в Санкт-Петербурге.

А-Групп – это полноценная инфраструктура бизнес-авиации (FBO): ангарные и перронные комплексы, терминалы, собственная техника для обеспечения наземного обслуживания и профессиональные сотрудники высокой квалификации. Приоритетами работы компании являются безопасность, конфиденциальность и качество.



Rega увеличивает парк

Швейцарская компания Swiss Air-Ambulance Rega анонсирует контракт на поставку шести вертолетов H145 производства Airbus Helicopters. Новые машины заменят своих предшественников (EC145) и начнут поставаться в 2018 году. Новые вертолеты будут базироваться в Цюрихе, Базеле, Берне и Лозанне. Сумма сделки оценена в 52 млн. швейцарских франков.

Ранее, швейцарская компания заявила о приобретении трех вертолетов AW169 и одного GrandNew производства Leonardo Helicopters. Суммарная стоимость машин оценена в 50 млн швейцарских франков (при-

мерно €46 млн). GrandNew прибыл в распоряжение Rega осенью 2016 года, а поставки AW169 запланированы на 2020 год. Новые вертолеты будут эксплуатироваться в рамках проекта Icebird для поисково-спасательных миссий и медицинской эвакуации.

А в апреле 2015 года Bombardier сообщила о подписании крупного контракта на поставку шести самолетов Challenger 650 в медицинской конфигурации для оператора. Стоимость контракта в ценах 2015 года составляет \$130 млн., а поставки запланированы на 2018 год. Bombardier и Swiss Air-Ambulance Rega

давние партнеры. В 1982 году был поставлен первый самолет семейства Challenger, а последний Challenger 604 – в 2002.

История компании Rega началась в 1952 году. В течение первого года компания выполнила всего шесть полетов по эвакуации людей, а ее флот состоял из нескольких санитарных самолетов. С ростом популярности швейцарских курортов среди туристов росла и компания Rega – Swiss Air-Rescue. В середине 90-х годов компания приобрела первый реактивный самолет. Сейчас компания располагает парком из реактивных самолетов Bombardier Challenger 604, рассчитанных на перевозку четырех пассажиров вместе с медицинским персоналом, и вертолетами AgustaWestland Da Vinci и Airbus Helicopters H145. Примечательно и то, что Rega – Swiss Air-Rescue не пользуется государственными дотациями, а существует исключительно на собственные средства, а также используя помощь меценатов и крупных международных фондов, среди которых фигурирует и Международный Красный Крест.

По мнению главы Rega Эрнста Кохлера, H145 уже зарекомендовал себя как подлинно многоцелевой вертолет. Его компактный размер, разнообразие вариантов оборудования салона и выдающиеся летные характеристики даже в самых экстремальных погодных условиях открывают массу возможностей для выполнения миссий. Кроме того, H145 используется для транспортировки персонала на морские платформы, а также есть заказы на корпоративную версию, предназначенную для деловых поездок. 4-тонный двухмоторный вертолет H145 был представлен на выставке Heli-Expo-2011 в качестве модели для служб экстренной медицинской эвакуации, поиска и спасения, а также для корпоративных перевозок.



Пилот уснул по инструкции

Пилотам гражданских самолетов могут разрешить отдыхать за штурвалом, вздремнуть минут 20. С такой инициативой выступил минтранс.

Спать можно будет при условии, если рядом наблюдатель. Это может быть третий пилот или стюардесса, пояснили «РГ» в Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта. Они будут следить, чтобы второй пилот тоже не заснул.



Спать во время длительных перелетов пилоты могут и сегодня, для этого им отводят одно из пассажирских мест. Но не в кабине пилота! Хотя такая практика уже есть во многих иностранных авиакомпаниях. Поправки, которые хочет внести минтранс, больше всего коснутся тех, кто летает по ночам. Ведь что происходит сейчас? В определенный момент пилот понимает, что может отключиться, и просит стюардессу «на минуточку» последить за полетом, говорят эксперты. Это нельзя назвать полноценным отдыхом.

Это просто технический перерыв, которого явно недостаточно, отметил президент Профсоюза летного состава России Бойчук Мирослав Юрьевич. «Поправки в закон снизят число задержанных рейсов и сохранят нервы пассажирам».

Большое влияние на качество отдыха оказывает и то время, когда у пилота начинается его ночная смена. В проекте транспортного ведомства этот период изменен: если сейчас смена длится с 22 до 6 часов утра, то будет с 17 до 5 часов утра.

Есть в законопроекте пункт, который позволит снизить число задержанных рейсов, уменьшить затраты перевозчиков и сохранить нервы пассажирам. Минтранс намерен разрешить авиакомпаниям немного выходить за пределы месячной нормы работы экипажей. Например, в конце месяца - 31 числа - самолет из-за непогоды ушел на запасной аэродром, и потом самолет должен прилететь в аэропорт прибытия. И для этого экипажу может не хватить буквально полчаса, смена закончится. Сейчас в такой ситуации пилоты не имеют право завершить рейс: приходится вызывать сменный экипаж, искать им места на ближайшем рейсе до запасного аэропорта. Пока сменный экипаж летит, пассажирам приходит-

ся ждать, отметили в АЭВТ. Их попросят покинуть самолет. Если ожидание будет более трех часов, то обеспечат едой за счет авиакомпании.

За счет такой технической задержки у перевозчика с небольшим парком самолетов может существенно «съехать» расписание полетов, отмечают эксперты. Чтобы избежать этого, минтранс предлагает разрешить командиру судна принять решение о продлении рабочего времени для завершения полета. Сейчас за такое своеволие его могут лишить свидетельства пилота по суду, отметил главный редактор отраслевого портала Avia.ru Роман Гусаров. Если же наземные службы авиакомпании примут несанкционированное решение о продлении рабочего дня пилотов, то Росавиация может наложить на перевозчика ограничения по полетам. Поэтому обычно никто на такое нарушение не идет, отмечают эксперты.

Учитывая, что соблюдение режима труда и отдыха - одно из важных деталей безопасности полета, то на длинные рейсы, например из Москвы на Дальний Восток, в составе экипажа обязательно есть третий пилот. Его называют крейсерский пилот. Он имеет право сеть за штурвал самолета, только когда борт набрал высоту и летит по курсу. Обычно крейсерский пилот дает отдохнуть сначала одному, а потом другому пилоту, пока самолет летит. А вот сажать самолет он не имеет права. В других странах даже выдают специальное удостоверение крейсерского пилота. В России пока свидетельств пилота многоэкипажного экипажа не выдавали никому, отметили в АЭВТ. Хотя поправки, которые позволяют выдавать такое свидетельство, уже внесены.

Источник: Российская газета

Королевский размах

Рынок деловой авиации стран Персидского Залива прочно ассоциируется у клиентов и простых обывателей с роскошью и размахом. Клиенты с Востока привыкли летать в комфортных условиях, которые в чем не уступают условиям земным, а зачастую и превосходят их. Наличие спальной комнаты или, например, ванной – это вовсе не каприз клиента, а необходимость, которую операторы ставят во главу угла, делая салоны своих самолетов максимально

комфортными для многочасовых перелетов, как бы соревнуясь друг с другом за право предоставить самый лучший вариант.

Что же касается телефонии, систем развлечений в полете или Wi-Fi, то здесь ближневосточные компании идут на шаг впереди своих коллег. Как правило лайнеры становятся настоящим летающим офисом, позволяющим прекрасно отдыхать в полете и про-

дуктивно работать. Поэтому именно на Ближнем Востоке сосредоточено наибольшее количество VVIP лайнеров, которые мы относим к верхнему ценовому сегменту, доступных для частных рейсов. При этом, их количество постоянно растет. На прошедшей в начале декабря в Дубай выставке МЕВАА были представлены настоящие шедевры от Royal Jet (BBJ), Sky Prime Aviation (ACJ340) и Nali Jet (ACJ318). Попадая на борт этих самолетов, отчетливо понимаешь, что попал в неповторимый мир «воздушного лакшери», где сложно найти типовые решения, а возможности самолетов почти безграничны.

Но мимо одного самолета мы просто не смогли пройти. BBJ767 компании Comlux очень часто называют королевским бортом и это не случайно. Второго такого самолета нет. 30 ступенек по трапу, и вы оказываетесь в раю. Классический Boeing 767 вмещает чуть более 250 пассажиров. Этот же лайнер рассчитан всего лишь на 63 путешественника. При этом самолет предназначен исключительно для VVIP персон, так как почти две трети мест предназначены для сопровождающих лиц.

Поражают дизайнерские решения, которые заточены под индивидуальные потребности клиента. Строгие формы, максимальный комфорт и ничего лишнего – традиционный консервативный подход к организации отдыха пассажиров и его работе. Ничего не должно отвлекать клиента от его мыслей и настроения. Приватная обстановка на борту подчеркивает индивидуальность главного пассажира, а применение дорогих отделочных материалов и отсутствие ярких раздражающих цветов, а также лишних элементов салона, усиливают впечатление от увиденного. Самолет действительно напоминает роскошные апартаменты, где одинаково хорошо наслаждаться видами из иллюминатора и оставать-



ся на связи с миром, решая все вопросы быстро и оперативно.

В компании отлично понимают, что самолет заточен под очень важных персон, среди которых главы государств и члены королевских семей. Поэтому салон продуман до мелочей. Перед каютой главного пассажира предусмотрена спальня и туалетная комната с душевой кабиной. Все это больше напоминает королевский номер в Hotel President Wilson. Сложно описать ту роскошь, которую мы увидели, но можно быть уверенным, что многочасовой полет

ни в коей мере не повлияет на бодрость пассажира и его работоспособность, даже если он пересек много часовых поясов. А ведь время беспосадочного перелета может составить 14 часов. Впервые мы увидели, что на борту самолета есть библиотека.

Вмеща 63 пассажира, салон самолета позволяет главному пассажиру и его приближенным путешествовать с исключительным комфортом и приватностью, в то время как просторное отделение в хвосте полностью организовано для членов делегации и сопровождающих лиц. На борту установлены кресла

трансформеры первого класса с бесплатным Wi-Fi интернетом, телефоном и развлекательной системой (Satcom, Airshow). Так что сопровождающие первого лица также имеют возможность в очень комфортных условиях путешествовать по миру, оставаясь всегда в отличной физической форме. И еще одна ремарка. Багажное отделение рассчитано на 300 больших чемоданов «евро-стандарт» (общий вес багажа 10 тонн), так что с собой в полет можно взять все необходимое, а в багажном отделении можно провести и собственный автомобиль.



Фото: Дмитрий Петроченко

Jetex открыл FBO в Dubai World Central VIP Terminal

Провайдер по обслуживанию рейсов деловой авиации Jetex Flight Support на прошлой неделе официально открыл свой новый FBO в современном бизнес-терминале Dubai World Central VIP Terminal (Dubai FBO). Ранее свой лаунж здесь ввел в эксплуатацию Falcon Aviation Services. Имя третьего подрядчика комплекса будет названо в феврале следующего года.

Dubai FBO расположен в Al Maktoum International. И

именно этот аэропорт станет основным для компании уже в июне 2017 года, когда VIP-терминал, которому уже негласно присвоили статус «семизвездного», будет полностью задействован для обслуживания пассажиров и самолетов. Все детали держатся в тайне, но известно, что новый комплекс будет обслуживать ExecuJet, Falcon Aviation Services, XJet, Jetex Flight Support и Jet Aviation и станет крупнейшим в ОАЭ.



BizavNews посетил церемонию открытия нового комплекса, который по своей площади больше напоминает отечественный региональный аэропорт. Пассажирский лаундж – это исключительный дизайн, оригинальные цветовые решения и детально продуманные элементы отделки. Именно так кратко можно описать увиденное. Первое, что бросается в глаза – в VIP Terminal пересеклись традиционные восточные мотивы и ультрасовременные европейские тренды, здесь одинаково комфортно и привычным к суете мегаполисов японцам, и ведущим размеренный образ жизни катарцам. Приватные переговорные комнаты соседствуют с великолепным холлом, из которого открывается прекрасный вид на перрон, а обслуживающего персонала словно не существует.

Мы проделали путь «рядового» пассажира. Оформление нашего путешествия началось и закончилось около роскошной стойки регистрации, где у нас попросили лишь паспорт. Все пограничные и иммиграционные формальности проходят уже без присутствия пассажира. Далее нас пригласили в зал ожидания. Его площадь 1500 квадратных метров и здесь могут одновременно разместиться несколько футбольных команд. Впрочем, такого столпотворения здесь не бывает никогда. Как правило пассажиры прибывают в терминал за несколько минут до вылета или на переговоры с деловыми партнерами. В ожидании посадки в терминале можно купить от часов Cartier Secret Watch with Phoenix до Rolls-Royce. Кстати, на последнем Вас отвезут к самолету. А для желающих уединиться в терминале предусмотрены роскошные приватные комнаты с душевыми кабинами и отменной кухней. Для встречи с партнерами к услугам конференц-залы, оснащенные по последнему слову техники. В терминале работают несколько выставок современного искусства, а для ценителей

книг – шикарная библиотека. И везде Вы ощущаете полный покой.

Перрон Dubai FBO имеет площадь 50 тысяч кв.м. и позволяет разместить любые воздушные суда. В 2017 году Jetex откроет и свой собственный ангар на 5000 кв.м. Пока же Jetex получил сертификат IS-BAH (Standard for Business Aircraft Handling) для своего нового комплекса Dubai FBO. В будущем инвестиции продолжаться, уверили нас в Jetex, так как именно с Al Maktoum International Airport компания связывает свое будущее. Возвращаться в главный дубайский аэропорт Jetex не собирается.

Международный аэропорт Al Maktoum International Airport расположен в городе Дубай (ОАЭ), в районе Dubai World Central. Открыт 27 июля 2010 года. Свое название получил в честь правящей семьи Дубай, из которой происходил покойный шейх Дубай Мактум ибн Рашид аль-Мактум. Аэропорт планировали открыть уже в 2008 году, но сроки постоянно сдвигались. До конца 2007 года аэропорт успел сменить несколько рабочих имен: «Jebel Ali International Airport», «Jebel Ali Airport City» и «Dubai World Central International Airport», а свое официальное имя получил в ноябре 2007. Что же касается нового названия района Dubai World Central, который стал именоваться Dubai South, то ребрендинг зоны вокруг аэропорта был связан с повышением информативности и во избежание путаницы с другими сокращениями, такими как Dubai World Trade Centre (DWTC) и Dubai World Cup (DWC).

Сейчас крупнейшим провайдером услуг деловой авиации в аэропорту является DC Aviation Al-Futtaim (партнерами выступают эмиратская компания Al-Futtaim Group и немецкая DC Aviation), которые реализуют долгосрочный план развития в аэропорту

Al Maktoum International Airport. Ранее DC Aviation Al-Futtaim открыл здесь крупнейший в ОАЭ FBO, который получил одноименное название.

Jetex Flight Support была создана в 2005 году в Дубай. В настоящее время компания работает в различных сегментах обеспечения услуг бизнес-авиации: наземное обслуживание, топливообеспечение, планирование рейсов, консалтинг и другие услуги. Офисы Jetex Flight Support расположены по всему

миру - Дубай, Пекин, Париж, Шеннон и Киев.

Головной офис компании находится в международном аэропорту Дубай. В распоряжении Jetex Flight Support – 200 штатных сотрудников, которые обеспечивают VIP-обслуживание для коммерческих, деловых и частных авиаперелетов, координируя организацию наземного обслуживания в более чем 100 аэропортах Ближнего Востока, Африки, Азии и Европы.



Фото: Дмитрий Петроченко

Социальноориентированные

Рынок деловой авиации прочно ассоциируется не только с лихигу-услугами, но и с зачастую весьма закрытой информационной политикой. Внутренние процессы, проходящие в компании, всегда остаются под грифом «совершенно секретно», а ведь часто персонал компании – это сотни и сотни человек, которые ежедневно проводят большую часть времени на рабочем месте: готовят самолеты к вылету, обслуживают пассажиров и планируют будущие

рейсы. В мире достаточно мало компаний, готовых подробно рассказывать о том, как устроен их внутренний мир, предпочитая давать информацию лишь о достижениях и анонсируя проекты.

Последнее время компания А-Групп все время на слуху: весомый игрок в сфере бизнес-авиации России становится все более открытым, но публике видна лишь внешняя сторона. Нам захотелось узнать о работе

компании изнутри. Для этого мы встретились с человеком, который знает процессы, происходящие внутри компании, как никто другой – это HR-Директор А-Групп Дарья Бурцева, которая недавно стала лауреатом конкурса для молодых управленцев отрасли воздушного транспорта «Крылья будущего - 35 до 35».

Дарья, расскажите об особенностях подбора сотрудников в такой специфической области авиационного бизнеса, как инфраструктура деловой авиации?

Безусловно, особенности есть, и их немало. Если мы говорим о работе на перроне или в ангарах, то разумеется, мы подбираем на эти должности людей, уже имеющих соответствующий опыт, высокую квалификацию. С другой стороны, скажем, супервайзеров мы можем взять и без авиационного опыта работы – больше важны коммуникативные и организационные способности: ведь они не занимаются непосредственно наземным обслуживанием самолетов, а координируют этот процесс. Тем более, перед началом работы все специалисты проходят обучение. Но важно то, что все наши сотрудники неравнодушны к авиации, скажу больше – они в нее по-настоящему, бесповоротно влюблены! Равнодушные к небу у нас не задерживаются.

Судя по всему, Ваша компания предполагает весьма серьезный и качественный отбор кандидатов. Есть ли возможность у выпускников ВУЗов или молодых специалистов с минимальным опытом работы попасть на работу в А-Групп?

В нашей компании не так много специальностей, куда мы могли бы брать людей без опыта работы:



все же, авиация, тем более с приставкой «бизнес», предъявляет чрезвычайно высокие требования к квалификации, и для нас это очень важно. Но взять тех же супервайзеров – на такую работу может прийти выпускник ВУЗа, постепенно вырасти до диспетчера по организационному обеспечению полетов, и построить дальше свою карьеру именно в бизнес-авиации.

Мы очень любим внутреннее продвижение сотрудников. Когда открывается вакансия, мы в первую очередь смотрим, а нет ли внутри компании кандидата, который уже близко знаком со спецификой работы, и которого можно повысить на эту должность? И повысив его, в свою очередь на его освободившееся место мы можем взять нового человека со стороны.

Что касается специальностей более общего плана – скажем, бухгалтерии, то сюда может прийти человек из совершенно другой отрасли. Как показывает практика, свежий взгляд – всегда хорошо. Могут добавить, что некоторые руководители изначально пришли к нам из других сфер бизнеса, будучи профессионалами высшего класса. Но теперь, конечно, и они тоже живут авиацией. Некоторые даже в прямом смысле «обрели крылья», научившись пилотировать самолет. Мы строим своего рода «авиационный Google», собирая ведущих профессионалов, объединенных общим интересом.

Но вот в терминале у нас работают, как правило, люди изначально «авиационные». Превосходные, очень комфортные условия труда и весьма конкурентная зарплата позволяют нам приглашать на работу самых лучших профессионалов из московского авиационного узла.



Дарья, какие возможности для развития персонала существуют в А-Группе? Есть ли специальные программы, или этот вопрос решается в каждом случае индивидуально?

Еще раз повторяюсь – тех людей, которые уже у нас работают, мы стараемся развивать, обеспечивая для них возможности карьерного роста. Мы проводим различные виды специального обучения, в том числе – английский язык для сотрудников, которые непосредственно работают с клиентами. Экипажи прилетающих к нам самолетов, в большинстве своем – иностранные, соответственно, диспетчеры и

супервайзеры должны обладать отличным уровнем владения иностранными языками. Уделяется внимание и тренингам в области гостеприимства, стрессоустойчивости и взаимодействию с VIP-клиентами, этикету и даже внешнему виду. Но и сотрудники других отделов – юридического, финансового, коммерческого и других, также посещают курсы повышения квалификации, изучают изменения законодательства и новые эффективные методики работы.

У нас используется специально разработанная система получения обратной связи от клиентов, которая помогает нам улучшить работу сотрудников «первой

линии». На следующий год у нас запланировано проведение аттестации для ряда специалистов и внедрение системы менеджмента качества.

Как строятся взаимоотношения внутри большого и разношерстного коллектива? Что помогает строить эти отношения?

В первую очередь, стоит вспомнить о том, что два года назад у нас произошла консолидация структурных подразделений, после чего компания стала по-настоящему единой, и что не менее важно – предельно открытой. Раньше А-Групп представляла собой структуру, состоящую из достаточно разрозненных подразделений, и внутренние коммуникации были налажены очень слабо. Теперь же у нас совершенно иной дух!

Но говоря об открытости, я имею в виду и открытость компании для внешнего мира, и внутри: многие отделы стали работать по принципу «Open Space» – это значительно улучшило внутренние коммуникации и проектный менеджмент.

В прошлом году мы впервые сделали большое, очень красивое новогоднее корпоративное мероприятие, и оно прошло очень успешно – в этом году мы повторим успех. Как известно, подобные вещи укрепляют и объединяют коллектив, делая его дружной командой. Стоит пояснить: наши департаменты и службы работают в разных зданиях и даже – городах, и зачастую не имеют возможности познакомиться друг с другом лично. Наши корпоративные мероприятия позволяют наладить внутренние связи и понять, что все мы вместе делаем большое общее дело.



Получается, в А-Групп сложилась особенная корпоративная культура? Как Вы управляете этим процессом?

Да, можно сказать и так: проводя мероприятия и создавая условия, мы строим нашу корпоративную культуру, наполняя общий рабочий процесс особенным смыслом. Я говорю новым сотрудникам: «моя дверь всегда открыта для вас», и это действительно так. Это основа нашей корпоративной культуры: в реальности, сотрудник любого уровня может прийти лично к руководителям уровня топ-менеджмента или к генеральному директору с предложениями или вопросами и получить на них ответы. Мы часто планируем такие встречи, чтобы люди из первых рук узнавали, что происходит внутри компании, какие строятся планы и что их ждет впереди. Мы не протокольная компания – у нас политика открытых дверей, во всех отношениях.

Мы стараемся внедрять лучшие инновации и практики, существующие в международных компаниях мирового уровня. Многие сотрудники приходят к нам из самых успешных фирм, входящих в ТОП-3 своих отраслей, и мы хотим обеспечить им привычные условия. Скажем, в этом году мы запустили очень удобный внутренний корпоративный портал, где публикуется актуальная информация, и каждый сотрудник может моментально найти форму заявления, бланк, заполнить заявку или найти нужного ему коллегу по тому или иному вопросу.

Расскажите о больших проектах, которые ваш департамент осуществил в этом году?

Начну с недавнего успешного проекта: «Welcome Day» для новых сотрудников. На мой взгляд, адаптация сотрудников – это очень важно. Мы работаем в

авиации и хотим, чтобы все наши люди пропитались этим духом и понимали суть нашей общей работы. Наша компания растет, и у нас много новых людей. Некоторые из них никогда не бывали на летном поле или в ангаре, не видели самолеты так близко. В рамках «Welcome Day» мы проводим для них большую экскурсию, где руководители подразделений и опытные профессионалы рассказывают о нюансах своей работы. Благодаря этому, новые сотрудники знакомятся друг с другом, с аэропортом и нашей обширной инфраструктурой; быстро вливаются в наш дружный коллектив и не чувствуют себя «новичками». На людей это производит большое впечатление: они сразу понимают, зачем они здесь и частью какого огромного непрерывного процесса они являются. Сейчас поступают заявки и от людей, которые работают в компании очень давно, но не видели большей части нашей инфраструктуры. Думаю, подобные мероприятия станут для нас традиционными.

Нельзя не сказать и о других проектах: например, участие нашей команды в отраслевом турнире по футболу, или о корпоративном Jet Café, которое открылось в здании нашего офиса в этом году. Нас кормит вкусными и красиво приготовленными обедами авиационная кейтеринговая компания, а большая часть расходов для сотрудников покрывается компанией. Это входит в наш соцпакет, в рамках которого большинство работников получают, в том числе медицинское страхование и страховку от несчастных случаев.

Готовясь к интервью, я нашел в социальных сетях рассказ о том, как в А-Групп прошел специальный авиационный праздник для детей. Расскажите, пожалуйста, о ваших мероприятиях такого рода.

Действительно, как раз в рамках построения корпоративной культуры мы организовали большую экскур-

сию по Международному аэропорту Шереметьево для детей всех сотрудников А-Групп. Мы их разделили на две группы – постарше и помладше, и в сопровождении опытных авиаторов посетили и музей аэропорта, и все технические службы, и службу спасателей, и даже поднялись на борт самолета. В терминале они получили настоящие посадочные талоны, пройдя регистрацию на рейс в Рио де Жанейро. Потом мы организовали настоящий авиационный обед и рассказали о профессиях в авиации. А особенно детей впечатлила работа машин противообледенительной обработки. Одна девочка с совершенно непередаваемой гордостью сказала: «а вот там – мой папа»! На самом деле, этот проект по-настоящему объединил многих людей, которые с искренним энтузиазмом помогали нам в осуществлении этой экскурсии. Мы получили огромный положительный отклик как от сотрудников, так и в социальных сетях. Но главное – блеск и восхищение в глазах самих детей. В дальнейшем мы хотим ре-

гулярно проводить подобные праздники, в том числе для детей наших клиентов.

Традиционный вопрос о планах на будущее: какие планы вы поставили для себя и развития А-Групп в новом, 2017 году, и в более отдаленной перспективе?

Сейчас мы реализуем проект корпоративного транспорта: все-таки мы работаем в аэропорту, и многим сотрудникам достаточно далеко ездить на работу. Мы хотим сделать для них этот путь немного короче и значительно комфортнее.

Планов очень много, но, если говорить о них в целом: наш бизнес растет впечатляющими темпами, и в будущем году нам потребуется много новых людей. Поэтому мы всегда открыты для профессионалов, влюбленных в небо. Ведь наш слоган: «мы любим летать»!



Самолет недели

Оператор: *Air Sarina AG*

Тип: *Dassault Falcon 900LX*

Год выпуска: **2014 г.**

Место съемки: **октябрь 2016, в Geneva - Cointrin (GVA / LSGG), Switzerland**



Фото: Дмитрий Петроченко