



Немного о яхтах. Частные самолеты, суперяхты и дома. Это три большие инвестиционные цели, которые соблазняют сверхбогатых. В этом году Monaco Yacht Show показалось немного более спокойным (по крайней мере, в первые два дня), чем шоу 2019 года, когда организаторы собрали самый большой в истории флот суперяхт. В те далекие дни, когда еще о Covid 19 никто и не думал, Порт-Эркюль принял 125 суперяхт общей стоимостью 3,9 млрд евро. В этом году в мероприятии приняли участие 100 суперяхт, 37 из которых дебютировали. И вот что интересно. Мы не могли не заметить волнения, связанные с «плавучими дворцами», поскольку брокеры, производители, страховые компании, юристы сообщали о резком росте спроса на новые и подержанные яхты. У всех на устах было всего три проблемы, как и в мире частных самолетов: свободные яхты, свободные яхты и свободные яхты.

Открывая Форум по финансам суперяхт, Хьюго Моддерман, доктор медицины, кратко сформулировал проблему: «Рынок (доступность суперяхт) иссяк. К продаже готовы только яхты с завышенной ценой. Высококачественные верфи полностью зарезервированы до 2026 года». Крупные производители, такие как Heesen, уже через три квартала могут побить продажи 2019 года. Аналитик Vessels Value прогнозирует, что в этом году будет заключено около 900 сделок — это вдвое больше обычного. Принято считать, что яхты и самолеты являются убежищем во время глобальной пандемии. «Глобальная пандемия напомнила нам о том, что нужно радоваться сегодняшнему дню и о том, что жизнь драгоценна», - сказал Сэм Такер из Vessels Value, - полагая, что это больше связано с высокой оценкой фондовых рынков и растущим осознанием личной смертности, вызванной пандемией.



## Яркие события поддерживают спрос на джеты

WINGX: Европейский рынок продолжает демонстрировать самый высокий уровень использования бизнес-авиации после летнего сезона, но явно за счет возобновления таких мероприятий, как Art Basel и Monaco Yacht Show

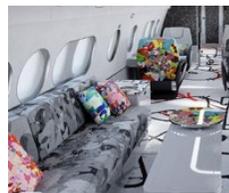
стр. 23



## Сокращение запасов – глобальная проблема

Анализ, проведенный Colibri Aircraft, показывает, что сейчас в Европе на вторичном рынке продается только 142 частных самолета, что на 42% меньше, чем в декабре 2019 (243 самолета), и на 31% меньше, чем в декабре 2020 (207 самолетов)

стр. 26



## ACJ и Сирил Конго разработали интерьер ACJ

Airbus Corporate Jets (ACJ) и всемирно известный граффити-художник Сирил Конго по прозвищу «Мистер Многоцветный» совместно спроектировали новый интерьер салона бизнес-джета ACJ TwoTwenty

стр. 27



## Время летать – DB5 vs PC-24

Любой, кто водит Aston Martin, привык кружить голову окружающим! В Pilatus Aircraft зашли так далеко, что сравнили этот превосходный спортивный автомобиль со своей «суперптицей», и обнаружили некоторые удивительные сходства

стр. 29

  
Gulfstream™



## FAA публикует Notam для NBAA-BACE 2021

Готовясь к ожидаемому скачку трафика самолетов в период проведения NBAA-BACE 2021, FAA выпустило уведомление с пересмотренными процедурами воздушного движения на 8-14 октября в районе Лас-Вегаса.

NBAA заявило, что процедуры, которые вступят в силу в дни, предшествующие проведению выставки с 12 по 14 октября, призваны минимизировать задержки. Процедуры влияют на операции в аэропорту размещения статики NBAA-BACE 2021 – Henderson Executive (KHND), а также в North Las Vegas Airport (KVGТ) и Harry Reid International Airport (KLAS).

Чтобы избежать концентрации вылетов одновременно в KHND и KLAS, агентство рекомендует операторам регистрировать предполагаемое время отправления. FAA подчеркнуло, что это не слот-программа, добавив: «Это новая программа для авиации общего назначения, которая позволит вам указать предпо-

лагаемое время вылета, просмотреть информацию о спросе в вашем аэропорту вылета и лучше понять загруженность аэропорта, что позволит вам и вашим клиентам принимать обоснованные решения о времени отправления». Агентство также рекомендует заполнить план полета за 12–22 часа до вылета.

В KHND требуют резервирования посадки и вылета, а также мест для стоянки самолетов, и могут попросить прибывших без предварительной договоренности о парковке покинуть аэропорт, если свободных парковочных мест нет.

Самолетам, прибывающим в KHND, рекомендуется следовать определенным предпочтительным маршрутам прибытия, но также необходимо быть готовыми к «динамическим изменениям маршрута, которые позволят упорядочить перемещение всех пользователей, прибывающих в контролируемые аэропорты».



## Флагманский Global 7500 и самый продаваемый бизнес-джет Challenger 350 представлены в Европе

Bombardier рада сообщить, что два ее бизнес-джета, флагманский самолет Global 7500 и лидер суперсреднего класса Challenger 350, находятся в турне по нескольким европейским странам. Демотур начался в Германии и будет включать остановки в Нидерландах, Бельгии, Испании и Дании, а затем завершится в Швеции 5 октября.

Global 7500 с момента ввода в эксплуатацию создал новое пространство в верхней части спектра бизнес-джетов: уже на стадии сборки находится 100-й самолет. Этот беспрецедентный бизнес-джет предлагает четыре настоящие жилые зоны, в том числе главную спальню с полноразмерной кроватью и запатентованную коллекцию кресел Nuage от Bombardier для максимального комфорта во время длительных перелетов. Дальность его полета в 7700 морских миль (14 260 километров) означает, что пассажиры могут беспосадочно летать из Западной Европы

практически в любую точку планеты, включая Бали, Токио и Гонолулу. Возможности крутого захода на посадку позволяют ему выполнять полеты в Лондон-Сити и множества сложных аэродромов – и вылетать из этих аэропортов с отличной дальностью полета.

Challenger 350 уже семь лет подряд является самым продаваемым в отрасли суперсредним бизнес-джетом благодаря своим характеристикам, надежности и выгодным эксплуатационным расходам, не говоря уже о лучшем в своем классе салоне. Этот тур предоставит гостям возможность узнать больше о будущем этого знаменитого бизнес-джета, который вскоре превратится в Challenger 3500, который поступит

в эксплуатацию во второй половине 2022 года. Этот самолет будет иметь совершенно новый интерьер и множество инноваций, и компания разработала его через призму устойчивого развития.

Приверженность Bombardier принципам устойчивого развития также проявляется во время этого тура, поскольку самолеты Challenger 350 и Global 7500 путешествуют по Европе на экологически чистом авиационном топливе (SAF) от компании Neste.

Посещение самолета осуществляется по предварительной записи, и гости должны соблюдать действующие протоколы COVID-19.





# Global 7500

## The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

---

## Gulfstream поставил заказчику 50-й G600

Gulfstream Aerospace сообщает поставке 50-го бизнес-джета G600. Самолет передан частному заказчику из США. Первый G600 был введен в эксплуатацию в августе 2019 года.

«С каждой новой клиентской поставкой операторы по всему миру убеждаются в огромных преимуществах G600», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «G600 доминирует в дальности полета, скорости, комфорте салона и топливной экономичности, и подавляющий энтузиазм рынка превосходит даже наши собственные высокие ожидания».

После недавно объявленного увеличения дальности полета, G600 может преодолевать 6600 морских

миль/12223 км в крейсерском режиме на скорости 0,85 Маха и 5600 морских миль/10371 км в крейсерском режиме на высокой скорости 0,90 Маха. Его авионика Symmetry Flight Deck оснащена активными боковыми ручками управления, наиболее широко используемыми в бизнес-авиации технологиями сенсорных экранов и сетью концентрации данных, что упрощает работу и снижает нагрузку на пилотов.

Компания Gulfstream получила награды за дизайн интерьера G600, а также дизайн кресел, впервые применявшихся в этом самолете. В салоне может быть до четырех зон, 14 панорамных окон Gulfstream и 100% свежий, не рециркуляционный воздух, лучший в отрасли уровень высоты в салоне и уровень шума.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

 SkyClean

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Luxaviation UK базирует Challenger 605 в Стамбуле

Luxaviation UK, британское подразделение Luxaviation Group, добавляет в свой чартерный флот 10-местный Bombardier Challenger 605, который на постоянной основе будет базироваться в Стамбуле. Бизнес-джет с бортовым номером G-CMEB был выпущен в 2012 году.

«За Challenger 605 уже давно закрепилось звание самого популярного в мире бизнес-джета, сочетающего в себе уверенное соотношение комфорта в полете с экономичностью в эксплуатации. Следует отдельно сказать и о дополнительных удобствах для пассажиров салона Challenger 605, который благодаря своим габаритам позволяет избежать скованности движений даже во время продолжительного перелета. Салон среднего бизнес-джета, в котором большинство людей может свободно стоять и с легкостью двигаться – редкая находка. Современное оборудование,

представляющее доступ в интернет, спутниковый телефон, систему оповещения пассажиров в полете Airshow, стереосистему, CD/DVD проигрыватель и жидкокристаллические мониторы создают идеальные условия для отдыха в полете», – комментируют в компании.

По мнению управляющего директора Luxaviation UK Джорджа Галанопулоса, спрос на полеты в Турцию и на Балканы продолжает оставаться на достаточно высоком уровне, как и полеты в Европу и страны Ближнего Востока из этих регионов. «Базировать самолет в Стамбуле – разумный шаг, который позволит соединить европейские и ближневосточные рынки. Luxaviation UK добавила Bombardier Challenger 605 в свой управляемый флот. Базирующийся в аэропорту Стамбула, самолет теперь полностью доступен для чартерных перевозок».



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## Мода на высоте: новая форма бортпроводников Sirius Aero

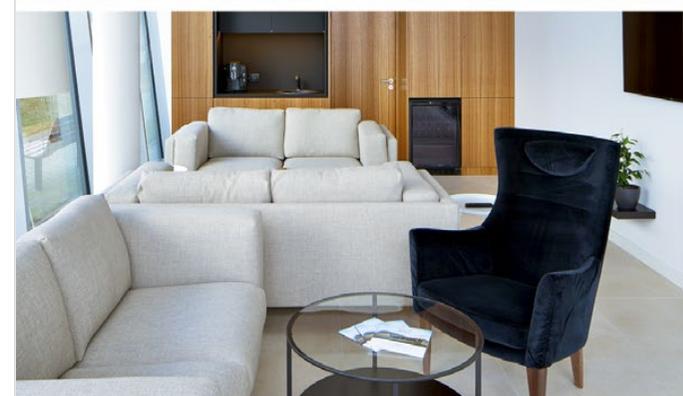
За этот год Sirius Aero получил огромное количество слов восхищения и комплиментов в адрес новой летной формы бортпроводников авиакомпании.



И на экономическом форуме в Санкт-Петербурге, и на ВЭФ во Владивостоке, и на выставке RUBAE 2021 – стюардессы компании были в центре внимания на каждом мероприятии. Ключевыми составляющими нового образа стюардессы Sirius Aero стали: безупречность, элегантность и современность.

Уникальный крой, дорогие ткани, пошив по индивидуальным меркам, элементы ручной работы – все это делает униформу авиакомпании Sirius Aero эталоном элегантности и изысканности.

«Главная идея пришла сразу», - говорит известный дизайнер Дмитрий Логинов. «Как только я увидел логотип – фирменную звезду Sirius Aero. Я решил сделать ее не просто нагрудным знаком или нашивкой, а внедрить ее в крой».



**Пассажирский лаунж  
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса  
для всех пассажиров**

## Air Hamburg до конца года введет в эксплуатацию еще один Embraer Lineage и Falcon 7X

В 2021 году немецкий бизнес-оператор Air Hamburg принял на работу 160 новых сотрудников и ввел в эксплуатацию восемь самолетов, в результате чего его парк увеличился до 42 самолетов.

Новые пополнения парка включают два Legacy 600/650, два Legacy 450/500, один Citation CJ3, Praetor 600 и Lineage 1000E. Компания планирует ввести в эксплуатацию до конца года еще один Embraer Lineage и Falcon 7X. Глава компании Флорис Хелмерс говорит, что в самый загруженный период Air Hamburg выполнил 96 рейсов и обработал 3200 запросов за один день.

«Наш самый популярный самолет – Praetor 600, поскольку он попадает в нишу между XLS+ и Legacy 650», - поясняет он. «Это эффективный современный самолет с большой дальностью полета. Lineage также популярен – как новый флагманский самолет, он обслуживает новый сегмент рынка и группу клиентов, предлагает больше роскоши, вме-

щая до 18 пассажиров, что делает его идеальным для семей».

Несколько факторов обеспечили продолжение роста оператора во время пандемии. «Прежде всего, наш 15-летний опыт работы в бизнес-авиации и наша тесная сеть надежных клиентов стали основой, на которой мы смогли успешно продолжить нашу деятельность», - продолжает Хелмерс. «Во-вторых, мы делились ежедневным мониторингом ситуации вокруг COVID-19, подготовленным специальной рабочей группой, со всей компанией. Благодаря этому каждый получил прозрачную информацию и знал, что где происходит, каковы риски и какие дальнейшие шаги стоит предпринимать. В-третьих, мы реализовали стратегический план ротации флота со следующим преимуществом – ни один самолет никогда не был «на земле» слишком долго, что позволяло нам держать наш парк в воздухе, покрывать заранее запланированные слоты и предлагать нашим клиентам выбор любой модели в любой момент».



### ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



[www.absjets.ru](http://www.absjets.ru)

[pavel.hrdlicka@absjets.com](mailto:pavel.hrdlicka@absjets.com)

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

## Компоненты Liebherr на борту нового бизнес-джета Dassault Falcon 10X

Весной этого года Dassault Aviation представила новый ультрадальний бизнес-джет Falcon 10X. На борту самолета присутствуют компоненты производства Liebherr-Aerospace интегрированная система управления воздушным потоком и компоненты шасси. Представители компании детально рассказали BizavNews о новых системах на будущем флагмане французского производителя.

### **Современная система кондиционирования воздуха обеспечивает комфортный полет**

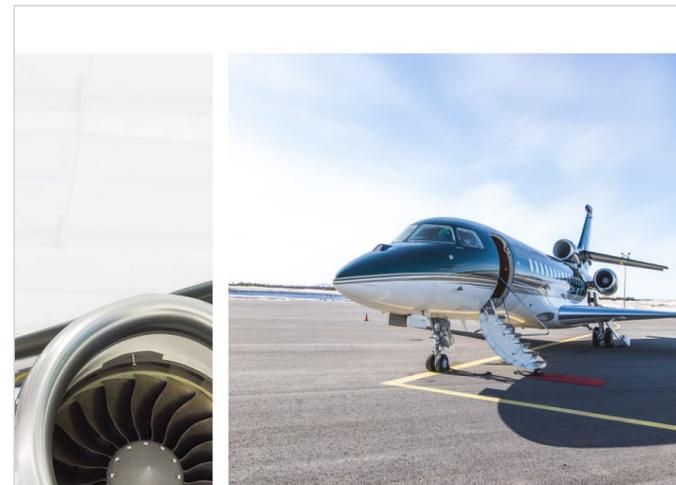
Liebherr-Aerospace Toulouse SAS (Франция), центр

компетенций в области систем кондиционирования воздуха, отвечает за интегрированную систему управления воздушным потоком Falcon 10X. Разработка включает системы отвода воздуха из двигателя, кондиционирования воздуха, контроля давления в кабине, обнаружения перегрева и защиты крыльев от обледенения. Основой послужила система для самолета Dassault Falcon 6X, также разработанная Liebherr. Тем не менее, новинка предлагает комбинацию надежных, проверенных элементов и передовых разработок. Например, внедрение «умных» клапанов обеспечивает безупречное цифровое управление, оптимизацию управления системой и контроль за состоянием продукта.

### **Новая технология шасси**

Предприятие Liebherr-Aerospace в Линденберге также получило заказ от канадской компании Héroux-Devtek на поставку компонентов привода и управления шасси для Falcon 10X. Благодаря богатому опыту компания Liebherr в кратчайшие сроки предложила передовые технологии для бизнес-джета, соответствующие последним экологическим требованиям.

Николя Бонле (Nicolas Bonleux), управляющий директор и главный коммерческий директор Liebherr-Aerospace & Transportation SAS, прокомментировал: «Более 70 лет компания Liebherr разрабатывает, производит и обслуживает важные системы и компоненты для самолетов Dassault Aviation, включая всех членов семейства Falcon, таких как 7X, 8X, 900, 2000 / 2000EX и 50EX. Мы очень рады и горды, что внесли вклад и поделились опытом и технологиями с новым представителем линейки Dassault Falcon».



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В  
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

**Доверьте Ваш Джет  
в наши надёжные  
руки**

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ  
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY  
+358 20 5101900 24/7

**JETFLITE**



## Первый PC-24 вскоре отправится на Сейшелы

Pilatus Aircraft расширяет географию поставок своего флагмана PC-24. Из цеха окончательной сборки на прошлой неделе выкатили первый самолет, предназначенный для клиента с Сейшельских островов.

Самолет получил регистрационный номер S7-AAA и вскоре приступит к летным испытаниям на заводском аэродроме в городе Штанс. Швейцарский производитель уже вплотную подошел к отметке в 150 самолетов PC-24. Также осенью текущего года ожидается и первая поставка PC-24 клиенту из России.

Напомним, что Pilatus Aircraft в первом полугодии текущего года поставил 48 коммерческих самолетов,

следует из отчета Ассоциация производителей авиации общего назначения (ГАМА). Клиенты получили 33 турбовинтовых PC-12NGX и 15 PC-24. Суммарная стоимость всех машин составила \$348.9 млн. Поставки разделились следующим образом: 10 самолетов в первом квартале и 18 во втором.

А уже в июле 2021 года флагман Pilatus PC-24 получил апгрейд.

Напомним, что в России и СНГ авторизованным центром продаж и сервисного обслуживания швейцарских самолетов Pilatus является компания Nesterov Aviation.



Фото Stephan Widmer

**СЕРТИФИЦИРОВАН  
В РОССИИ!**

**PILATUS  
PC-24**

**NESTEROV**  
AVIATION

Авторизованный центр  
Pilatus в России  
[www.nesterovavia.aero](http://www.nesterovavia.aero)

## Компания Airbus представила демонстратор высокоэффективного крыла для снижения выбросов CO<sub>2</sub>

Компания Airbus запустила проект по созданию демонстратора крыла с увеличенной эффективностью. Его цель — проверить технологии оптимизации аэродинамики крыла и способствовать их ускоренному внедрению для совершенствования характеристик летательных аппаратов будущего.

Демонстратор на базе бизнес-джета Cessna Citation VII будет оснащен крылом принципиально новой конструкции для проведения испытаний в характерных условиях полета. Новым крылом можно будет оснащать самолеты с любой силовой установкой и типом компоновки. Инновационное решение позволит снизить выбросы CO<sub>2</sub> в соответствии с планами Airbus по декарбонизации.

«Демонстратор нового высокоэффективного крыла — это еще один пример внедрения инновационных технологий Airbus, направленных на снижение выбросов углерода в авиации, — отметила технический директор Airbus Сабина Клауке (Sabine Klauke). — Airbus постоянно изучает вспомогательные решения

в части инфраструктуры, летной эксплуатации и конструкции летательных аппаратов. Благодаря исследованиям и испытаниям различных технологий на основе биомимикрии, новый демонстратор позволит добиться значительного прогресса в области активного управления аэродинамикой».

Принцип работы демонстратора будет схож с полетом орлов, которые парят, меняя форму, размах и площадь поверхности крыльев. Чтобы обеспечить активное управление аэродинамикой крыла, будут исследованы различные технологии, в том числе датчики порывов ветра, выдвижные предкрылки, которые отклоняются перпендикулярно воздушному потоку, многофункциональные задние кромки, динамически меняющие площадь крыла в полете, и полуаэроупругие шарниры.

Созданием демонстратора занимается Airbus UpNext — дочерняя компания Airbus, специализирующаяся на скоростной разработке новых технологий и изготовлении демонстраторов.







СЕРТИФИЦИРОВАНО  
**PART 145**  
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

**Предоставление стоянки для бизнес-самолетов  
независимо от продолжительности  
промежуточной остановки.**



  
Несколько часов

  
Несколько дней

  
Круглогодично

★ ★ ★ ★ ★ A five star residence for your jet

## Atlantic Aviation меняет владельца

В конце прошлой недели Masquarie Investment Infrastructure прекратила свое долгое владение сетью FBO Atlantic Aviation. В прошлую пятницу Masquarie объявил о завершении продажи Atlantic глобальной инвестиционной компании KKR. По условиям сделки, обнародованной в июне, цена продажи составляла \$4,475 млрд, включая примерно \$1 млрд. предполагаемого долга.

Для Masquarie это знаменательный конец замечательного периода владения сетью FBO, которую она приобрела в 2004 году за 238 миллионов долларов. Под его руководством Atlantic стала второй по величине сетью FBO в мире после Signature Flight Support, которая также была продана в этом году.

«Мы работаем с Masquarie 17 лет, и они были фантастическим партнером», - сказал генеральный директор Atlantic Лу Пеппер. «Я был генеральным директором компании в течение последних 17 лет, поэтому я хочу поддержать их, поскольку они принесли большой капитал, и за это время мы выросли с 12 FBO до 70».

В течение последних нескольких лет компания Atlantic хранила молчание в отношении приобретения, но Пеппер выразил волнение по поводу возможностей нового владельца. «KKR привносит в бизнес много опыта и возможностей, и им нравится наша платформа», - сказал он изданию AIN. «У нас будет возможность расширяться, мы будем делать это стратегически, как всегда делали в прошлом».



# Flight Dispatch





New



**G-OPS**  
GROUND SERVICE SUPPORT

## Global Flight Support Solution

---



executive@g-ops.com



+33 1 34 04 80 00

## DRF Luftrettung увеличивает парк Airbus H145 с пятилопастным винтом

Немецкая служба спасания DRF Luftrettung (German Air Rescue) начала эксплуатацию четвертого вертолета Airbus H145 с пятилопастным несущим винтом. Всего DRF заказала 15 усовершенствованных H145, которые будут вводиться в эксплуатацию в качестве замены более ранних версий.

Сейчас служба эксплуатирует 20 вертолетов Airbus H145. Новый вертолет будет базироваться в районе Штутгарта и получил собственное имя «Christoph Regensburg». «Мы были очень взволнованы, увидев, как будет летать наш новый Кристоф Регенсбург», - говорит Кристиан Хакл, менеджер станции и пилот. «Мы знали о восторженных отчетах наших коллег из Штутгарта, Виллинген-Швеннингена и Ганновера, которые уже используют H145 с пятилопастным

винтом, поэтому ожидания были высоки. И после первых миссий могу только сказать, что это подтвердилось. Новый вертолет отлично летает, и мы очень рады, что теперь у нас есть еще лучшие возможности для быстрой транспортировки наших пациентов»

DRF Luftrettung уже начала работы с Airbus над модернизацией классических H145 в «пятилопастную версию». Первый вертолет уже приступил к полетам. В течение следующих двух лет DRF Luftrettung планирует переоборудовать все свои вертолеты H145. В будущем DRF Luftrettung может также предложить аналогичные работы внешним клиентам. Работы по модернизации состоят в замене роторной системы, обновлении комплекта авионики вертолета Helionix и установки нового горизонтального стабилизатора.



# Авиационный Family Office



## меридиан

авиакомпания



**КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ**  
по управлению авиационным активом



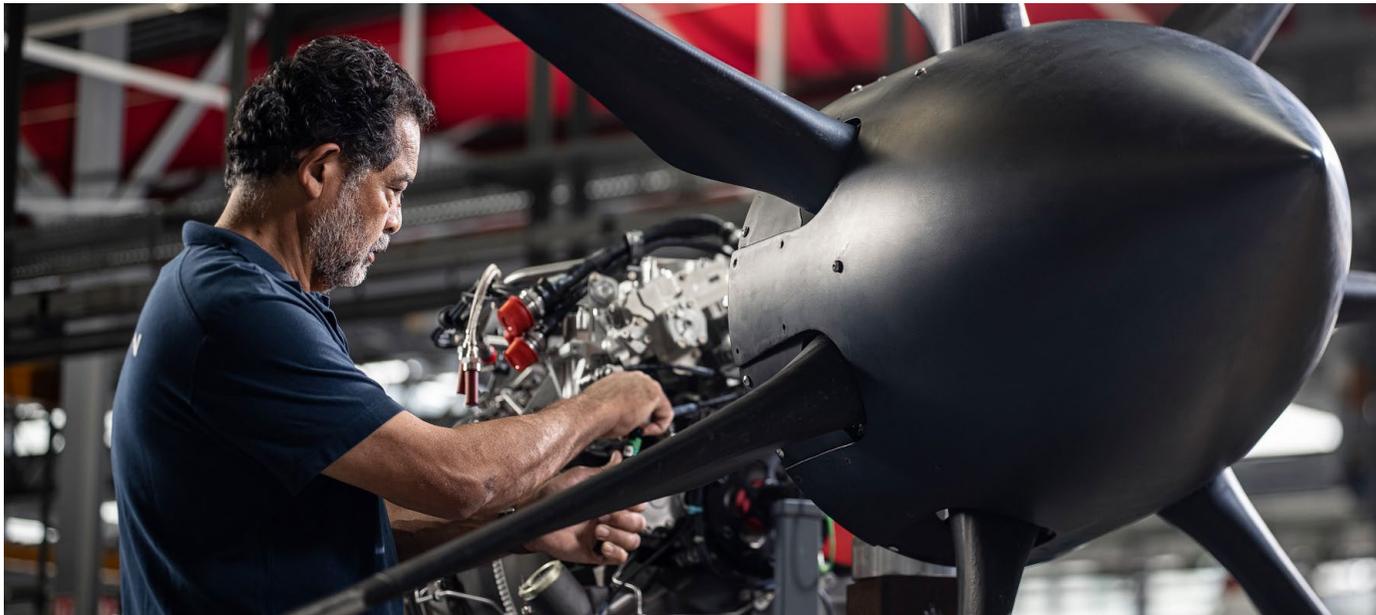
## Piaggio Aerospace и Safran Helicopter Engines вместе поработают над двигателями

Piaggio Aerospace и Safran Helicopter Engines подписали письмо о намерениях сотрудничать в производстве двигателей семейства Ardiden 3. Согласно соглашению, итальянская Piaggio будет производить «критические детали» для турбовинтовых и турбовальных вариантов двигателей семейства Ardiden 3 мощностью от 1700 до 2000 л.с. Компании уже сотрудничают по семействам двигателей RTM322 и Aneto для производства деталей горячей секции этих двигателей.

Safran получила одобрение EASA на вариант турбовального двигателя Ardiden 3, который используется в вертолете Kamov Ka-62, но в настоящее время разрабатывает турбовинтовой двигатель Ardiden 3TP в рамках европейской программы Clean Sky 2. Ожидается, что у Ardiden 3TP будет на 15% лучшая топливная эффективность, чем у нынешних турбовинтовых двигателей.

Согласно заявлению Safran, соглашение с Piaggio укрепляет европейскую команду, созданную на базе Ardiden 3TP для турбовинтовых самолетов общей, региональной и военной авиации. В эту команду также входят ZF Aviation Technology в Германии и ITP Aero в Испании.

«С Ardiden 3TP мы стремимся предоставить 100-процентный европейский двигатель с высоким уровнем зрелости конструкции и конкурентоспособными затратами на эксплуатацию и техническое обслуживание», - сказал исполнительный вице-президент Safran Helicopter Engines по продажам Флоран Шованси. «Он будет спроектирован, построен и поддержан высококвалифицированными командами, использующими современные производственные мощности в Италии, Германии, Испании и Франции».



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## Eve Urban Air Mobility Solutions придет в Европу

Компания Eve Urban Air Mobility, подразделение Embraer, объявила о новом сотрудничестве с Helipass по ускорению и разворачиванию во Франции электрических воздушных судов вертикального взлета и посадки (eVTOL), также известных на рынке как EVA (Electrical Vertical Aircraft).

Helipass планирует открыть на своей платформе возможность электронного бронирования, чтобы предложить инновационный и удобный пользовательский интерфейс всем клиентам своей сети. Чтобы поддержать расширение этого партнерства, Eve Urban Air Mobility будет работать с Helipass в разработке тренингов, поддержкой на местах и техническими публикациями, чтобы облегчить запуск коммерческих операций EVA.

После коммерческого внедрения EVA, которое запланировано на 2026 год, обе компании будут стремить-

ся запустить eVTOL и на другие рынки Helipass. Эти рейсы будут включать в себя экскурсии, трансферы по городу и в аэропорт, а также чартерные перевозки.

«Мы очень рады представить Helipass в нашей семье партнеров, увеличивая глобальный охват наших решений на рынке. Европа не только созрела для новых мобильных решений, но и сосредоточена на обеспечении более устойчивого будущего, что во многом соответствует видению нашей компании», - сказал Андре Штайн, президент и главный исполнительный директор Eve Urban Air Mobility Solutions.

Eve Urban Air Mobility начала сотрудничать с коммерческими партнерами и государственными учреждениями для разработки концепции операций городской воздушной мобильности (UAM) в Рио-де-Жанейро.



# АВИАСЕРВИС

Деловая авиация для клиентов,  
ценящих свое время и  
первоклассный комфорт



РФ, Республика Татарстан,  
г. Казань, Аэропорт

+7 (843) 537-78-40 charter@aviaservice.aero

## Textron начал поставку первых Grand Caravan EX в Azul Conecta

Textron Aviation поставил первые два из десяти самолетов Cessna Grand Caravan EX бразильскому оператору Azul Conecta, дочерней компании Azul Airlines. Региональный перевозчик, базирующийся в аэропорту Жундиаи, будет эксплуатировать самолет на маршрутах в небольшие города и отдаленные районы по всей Бразилии.

«Платформа Caravan – ценный вид транспорта во всей Бразилии, особенно для жителей сельских районов», - сказал Марсело Морейра, вице-президент Textron Aviation по продажам в Латинской Амери-

ке. «Это проверенный и универсальный самолет в Латинской Америке для перевозки пассажиров, грузов или и того, и другого. Благодаря сочетанию характеристик и высокой надежности Grand Caravan EX способен выполнять рейсы в удаленные районы, недоступные другим самолетам, поддерживая развитие и экономический рост страны».

Textron Aviation планирует передать третий Grand Caravan EX в этом году, а оставшиеся – в начале следующего. Azul Conecta в настоящее время эксплуатирует 18 самолетов этого типа, что делает ее крупнейшим оператором Grand Caravan в Бразилии.



# АВИАУСПЕХ

Авиационное кадровое агентство  
№1 в России

Услуги по поиску и подбору  
летных экипажей и  
авиационных специалистов



+7 (495) 507 30 98 [www.avia-uspeh.ru](http://www.avia-uspeh.ru)

## S-92 полетел на биотопливе

Sikorsky, входящая в состав компании Lockheed Martin, одобрила использование экологически чистого авиационного топлива (SAF), часто называемого биотопливом, для вертолета S-92 в качестве альтернативы топливу на нефтяной основе.

Вертолет, заправленный SAF, на прошлой неделе совершил свой первый полет. Это одобрение пришло в тот момент, когда компании авиационной отрасли предпринимают шаги для решения экологических проблем, включая переход на экологически чистое авиационное топливо, получаемое из возобновляемых источников неископаемого топлива и используемое вертолетами, сертифицированными для топлива Jet A / A-1.

CHC Helikopter Service из Норвегии стала первой

компанией, выполнившей полет на S-92 с использованием синтетического парафинового керосина (HEFA-SPK), который является одним из семи типов одобренных SAF, доступных сегодня. SAF способны сократить выбросы углерода в течение жизненного цикла до 80% по сравнению с топливом на нефтяной основе. HEFA-SPK производится из отходов и остаточного сырья, такого как растительное масло.

GE Aviation, которая производит двигатели CT7-8A вертолета S-92, поддерживает Sikorsky по сокращению выбросов углерода за счет использования SAF. GE активно участвует в квалификации и тестировании одобренных смесей SAF. Все двигатели GE способны использовать одобренные смеси SAF без каких-либо модификаций.



  
**EUROPEAN  
 ROTORS** | THE VTOL  
 SHOW AND  
 SAFETY  
 CONFERENCE

**IF YOU ARE  
 ROTORS  
 WE GOT IT!**

**Nov 16 - 18**  
 Cologne | Germany

[www.europeanrotors.eu](http://www.europeanrotors.eu)

**BE PART OF IT**

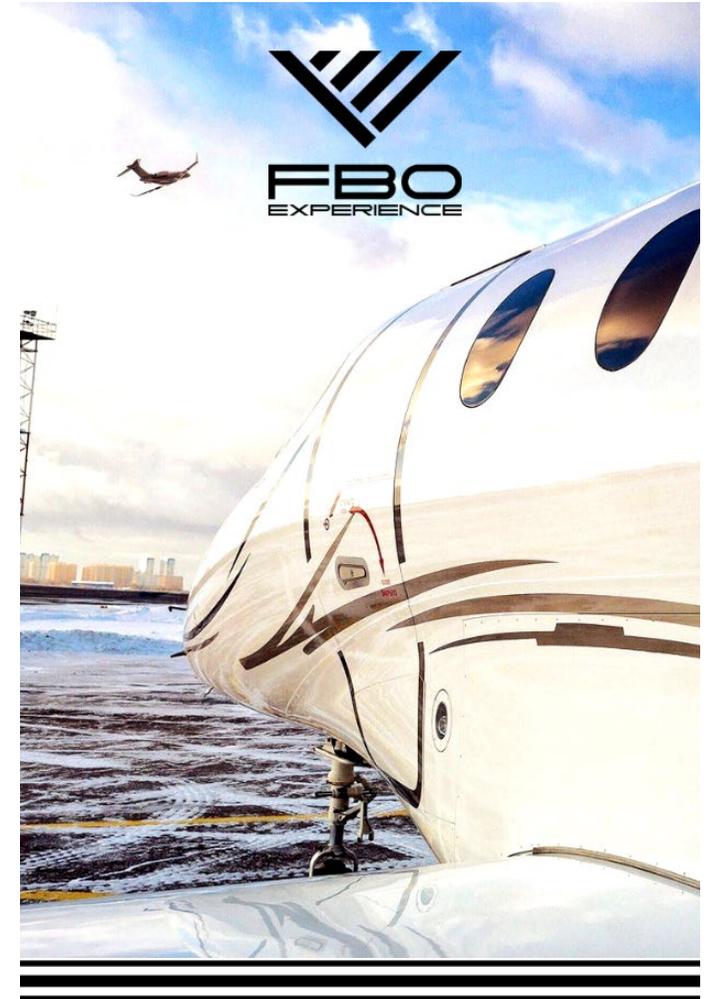
## Bombardier объявляет о крупнейшем заказе в 2021 году

Компания Bombardier объявляет о твердом заказе на 20 самолетов Challenger 3500 от клиента, который желает сохранить конфиденциальность. Это крупнейшая сделка Bombardier с бизнес-джетами в 2021 году, которая оценивается в \$534 млн исходя из текущих цен.

«Этот значительный заказ поступил всего через несколько дней после презентации бизнес-джета Challenger 3500, быстро укрепив превосходство этой платформы на рынке суперсреднего размера. Новый Challenger 3500 идеально подходит для удовлетворения растущего спроса на деловые поездки», - сказал Питер Ликорай, старший вице-президент по продажам подразделения новых самолетов Bombardier. «Он предлагает непревзойденное сочетание производительности, выгодных эксплуатационных расходов, роскошного салона, инноваций – это идеальный

пакет для операторов и индивидуальных клиентов, в том числе тех, кто хочет выйти на рынок бизнес-джетов».

В сентябре Bombardier представила обновленный бизнес-джет серии Challenger 300/350, обозначение которого привели в соответствие с семейством Global. Также самолет заимствовал некоторые из функций салона Global 7500 и получил новое оборудование. Challenger 3500 сохранит двигатели, авионику и характеристики своего предшественника. Но новый автомат тяги упростит управление и нагрузку на пилотов. Модель 3500, которая будет доступна во второй половине 2022 года, получит такие функции, как голосовое управление в салоне и беспроводную зарядку. В компании заявили, что Bombardier применила целостный подход к салону с учетом комфорта пассажира, благополучия, стиля и экологичности.



**FBOEXPERIENCE.COM**

PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Dufour Aerospace и Swiss Air Rescue Rega создадут медицинскую версию Aero3

Dufour Aerospace и Swiss Air Rescue Rega объявили о соглашении по сотрудничеству в области разработки санитарной версии Aero3 – eVTOL с наклонным крылом. По словам Dufour Aerospace, такая конструкция имеет большой салон, нагрузку и дальность полета, которые можно использовать для оказания неотложной медицинской помощи и транспортировки пациентов.

Во время разработки Rega предоставит Dufour информацию о медицинском и авиационном оборудовании и проконсультирует по эксплуатационным стандартам и сертификации. Пилотируемый гибридный самолет является продолжением Aero2, меньшего беспилотного самолета.

«Постоянное развитие заложено в ДНК Rega. Aero3 – исключительно интересный eVTOL, и мы хотим поддержать его разработку, опираясь на наш 70-летний опыт в медицинской эвакуации», – говорит генеральный директор Rega Эрнст Колер.

Томас Пфамматтер, генеральный директор Dufour Aerospace, добавляет: «Сотрудничество с Rega бросит вызов Dufour Aerospace и продвинет вперед разработку нашей продукции. Благодаря этому партнерству мы сможем лучше понять и удовлетворить потребности наших клиентов. Aero3 будет соответствовать требованиям транспортировки пациентов, сочетающий вертикальный взлет с достаточной нагрузкой, высокой скоростью и дальностью полета. Aero3 будет более эффективным, тихим и менее дорогим, чем современные вертолеты, и будет легко интегрироваться с существующей инфраструктурой».

Летом текущего года компания Dufour Aerospace представила модифицированную версию гибридно-электрического eVTOL Aero3. Швейцарский стар-

тап увеличил количество установленных на крыле винтов с 4 до 6 и добавил 2 горизонтальных винта в модернизированной хвостовой части. Ожидается, что он начнет полеты в конце 2022 – начале 2023 года.

Серийный Aero3 должен перевозить около 740 кг груза. Дальность полета – 1000 км, продолжительность полета – 180 минут. Расчетная крейсерская скорость составляет около 350 км/ч. Силовая установка Aero3 будет состоять из газотурбинного двигателя с генератором, приводящего в действие 8 электродвигателей, оснащенных винтами. Тип газотурбинного двигателя еще не выбран.

Швейцарский стартап уже тестирует демонстратор технологии X2.1, который в три раза меньше запланированного. Сейчас идет сборка более крупной версии – X2.2. Далее идет беспилотный прототип X3. Только после его испытаний должен быть испытан Aero3.

Dufour Aerospace заявляет, что у нее достаточно ресурсов для проведения текущего этапа разработок. Однако он готовится к следующему раунду сбора средств. Они необходимы для вывода на рынок нового самолета.



## Lufthansa Technik представила концепт роскошной кабины ACJ330

На Monaco Yacht Show 2021 компания Lufthansa Technik, ведущий мировой поставщик интерьеров салонов для VIP и правительственных самолетов, впервые представил новый новаторский дизайн салона для дальнемагистральных самолетов.

Дизайн, получивший название «Explorer», основан на современной тенденции в постройке суперяхт этого типа. Они созданы для продолжительных морских путешествий или экспедиций. Экспедиционные яхты сочетают устойчивость и хорошие мореходные качества с максимально роскошным оформлением и комфортом, что превращает их в прекрасную платформу для тех, кто в душе авантюрист. Эта идея и легла в основу нового концепта от Lufthansa Technik – оптимальным образом удовлетворяют желания их владельцев «отправиться куда угодно в любое время» и «открыть для себя мир».

Для изучения дизайна специалисты VIP подразделения Lufthansa Technik выбрали в качестве платформы Airbus Corporate Jet ACJ330. Как классический широкофюзеляжный самолет, он предлагает достаточно места для большого количества новых идей. В то же время пока на рынке представлено лишь несколько концептов кабины ACJ330, поэтому можно ожидать большого интереса со стороны клиентов.

Виланд Тимм (Wieland Timm), руководитель отдела продаж VIP-самолетов и самолетов для специальных миссий, Lufthansa Technik, прокомментировал: «Lufthansa Technik регулярно разрабатывает новые концепции салонов самолетов VIP-класса, которые отвечают последним требованиям рынка и отражают последние тенденции. Мы продолжаем это увлекательное исследование — это новаторская традиция. Дизайн Explorer создан для совершенно новой целевой группы».

Ян Грубе (Jan Grube), директор по продажам подразделения Lufthansa Technik, который сопровождал новое исследование, добавил: «В течение последних нескольких месяцев мы интенсивно анализировали визуальный контекст и типичные элементы класса яхт класса Explorer чтобы передать идею дизайна, стоящую за ним, «из воды в воздух» и, таким образом, в новый дизайн салона. Поэтому элементы интерьера, которые также включают совершенно новые функции, намеренно сохранены многофункциональными».

В разработке плана интерьера акцент сделан на универсальность использования пространства. В дополнение к классическим элементам, таким как

гостиная и спальня, офис, конференц-зал, столовая и ванная, в концепте предлагается спектр новых опций. Одним из примеров является проекционная система, которая покрывает большие площади потолка и боковые стороны салона и, таким образом, может создавать новый дизайн на стенах и потолке в зависимости от используемого проекционного контента, например, подводный мир. Проект рассчитан на 10–16 VIP-пассажиров и ориентируется на создание максимально позитивного пассажирского опыта.

Концепция салона все еще дорабатывается, и Lufthansa Technik представит полное исследование с дальнейшими «сюрпризами» на авиасалоне в Дубае в ноябре этого года.



## Flying Colors закончили работы на 20-летнем бизнес-джете

Канадская компания Flying Colors, провайдер ТОиР и работ по комплектации самолетов, завершила 240-месячную тяжелую проверку самолета Bombardier Global. Кроме того, был проведен капитальный ремонт шасси и ряд восстановительных работ. Параллельно с работами по техническому обслуживанию выполнялась установка системы

управления кабиной Collins Venue, которая была объединена с Alto Aviation.

«Наш опыт совместной установки оборудования Venue и Alto Switch, а также наша способность выполнять задачи по обслуживанию, внутренней отделке, окраске и авионике делают Flying Colors

Corp. привлекательным выбором для владельцев самолетов. Выполнение всей работы в одном месте сокращает время простоя и максимизирует бюджет, что также очень привлекательно. Для этого клиента результатом стало улучшение условий владения с улучшенными возможностями связи, сниженным уровнем шума и новым внешним видом фюзеляжа», - поясняет Эрик Гиллеспи, исполнительный вице-президент Flying Colours Corp. «У нас есть постоянный поток серьезных проверок самолетов Global, проходящих через наши объекты, и наш опыт только укрепляется. Это делает нас отличным вариантом для владельцев, которые ищут поставщика, который сможет удовлетворить все их потребности в обслуживании, интерьере, ремонте и капитальном ремонте».

240-месячная проверка включает в себя полную разборку самолета до силового каркаса, что позволяет детально осмотреть фюзеляж самолета на наличие признаков всего, от трещин до коррозии, а также других проблем, которые могли повлиять на структурную целостность самолета. Кабина также была «обнажена»: панели, ковры, изоляционные покрытия полов, обтекатели и боковые выступы были демонтированы для оценки и капитального ремонта.

Flying Colors уже выполнила серию проверок на самолетах Global и ожидает продолжение таких работ в 2021 году. «Мы знаем, что в следующем году должно быть проведено значительное количество С-чеков на самолетах Global, поэтому создали команду со специальной подготовкой и приобрели дополнительное оборудование. Как авторизованный сервисный центр Bombardier мы имеем хорошие возможности для поддержки предстоящих обязательных проверок», - резюмирует Гиллеспи.



## В Украину поставлен первый Bell 407GXі

Bell Textron поставила Bell 407GXі с системой Instrument Flight Rules (IFR) украинскому корпоративному заказчику. Воздушное судно будет использоваться для корпоративных перевозок по Украине.

«Bell 407GXі демонстрирует невероятные характеристики и зарекомендовал себя как надежный вертолет, отвечающий потребностям и задачам наших клиентов», - сказал Дункан Ван Де Велде, управляющий директор по коммерческому бизнесу.

После доставки вертолета в Мирабель, Канада, Максим Лунов, пилот и владелец Heliclub, одного из украинских независимых представителей Bell, с клиентом на борту выполнил перелет на 407GXі в Украину. Вертолет совершил трансатлантический перелет, сделав остановки в 13 странах.

«407GXі удобен, безопасен и надежен. Это позволило нам получить уникальный опыт путешествий, недоступный большинству людей», - сказал владелец 407GXі. «В поездке было много ярких моментов, но одними из самых запоминающихся стали айсберги в Гренландии, вулканы и водопады в Исландии и Альпы в Швейцарии».

«Мой пилотский стаж 13 лет, и мне всегда хотелось совершить трансатлантический перелет. Без комплекта IFR это было бы непросто», - добавил Лунов. «Bell 407GXі – замечательный вертолет, который обеспечил безопасное и приятное путешествие. С комплектом IFR у нас не было погодных ограничений, и он позволил нам продолжить движение по запланированному маршруту без каких-либо задержек».

Модернизированный вертолет американский производитель анонсировал осенью 2018 года. Bell 407GXі

получил новую авионику, модернизированный двигатель и новые эксклюзивные варианты интерьера. Интегрированное приборное оборудование Garmin G1000H NXі с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов. Модернизация до Bell 407GXі также включает двигатель с двухканальной FADEC с полностью автоматическим перезапуском и улуч-

шенную ситуационную осведомленность с помощью G1000H NXі.

Bell 407GXі оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч.



## Quark Expeditions представляет «полярный» Airbus H145

Один из самых известных брендов в сегменте экспедиционных полярных круизов Quark Expeditions вводит в эксплуатацию два новых вертолета Airbus H145, которые были спроектированы под нужды компании.

Как отмечают в Quark Expeditions, новые винтокрылые машины необходимы, чтобы доставить путешественников глубже в полярные регионы, чем любой другой вертолет этого класса. Обе машины будут базироваться на новом судне компании Ultramarine.

«Размещение наших двух вертолетов H145 на борту Ultramarine означает, что Quark Expeditions предложит гостям самый большой портфель приключенческих опций в отрасли, включая хели-хайкинг, альпийский каякинг и эксклюзивные вертолетные посадки на ледяной покров – в дополнение, конечно, к полетам, который мы автоматически включаем для всех гостей. На протяжении 30 лет мы страстно увлечены своей задачей доставлять людей в Арктику и Антарктику. Теперь, с нашими вертолетами, мы можем побуждать людей к дальнейшим исследованиям, как только они прибудут в полярные регионы, ступить туда, где, вероятно, не ступал ни один человек – то, что наши конкуренты предложить не могут», - рассказывает Эндрю Уайт, президент Quark Expeditions.

Как и во всех своих полярных турах, Quark Expeditions применяет такие же высокие стандарты к персоналу вертолетов. «Нашими вертолетами H145 будут управлять опытные, много путешествовавшие пилоты», - сказал Феликс Кристианс, директор по вертолетным операциям Quark Expeditions. «Помимо глобального опыта полетов, каждый из них будет обучаться в Quark Academy вместе со всей нашей экспедиционной командой».

Передовые технологии H145 в сочетании с летным опытом команды, подтверждают роль Quark Expeditions в качестве лидера вертолетных туров в полярных регионах.

Еще одним аспектом вертолетной программы Quark Expeditions является успешное сочетание «приключений и роскоши», позволяющее гостям с комфортом выходить за пределы полярных регионов способами,

которые никогда не представлялись возможными. Гости будут наслаждаться превосходным комфортом (7 из 8 пассажиров получают место у окна) в элегантном вертолете, с обновленной системой шумоподавления, отдельными сиденьями и большими окнами, устойчивыми к царапинам, которые идеально подходят для фотосъемки. А кто не вернется из полярного приключения без карт памяти, полных невероятных изображений?



## Яркие события поддерживают высокий спрос на бизнес-джеты

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в сентябре 2021 глобальная активность бизнес-джетов по сравнению с сентябрем 2019 выросла на 9% за последнюю неделю и на 14% – за полный месяц.

В Северной Америке в сентябре трафик вырос на 6% по сравнению с двумя годами ранее, а внутренний рынок США увеличился на 5%, и стал на 50% больше, чем в сентябре прошлого года. У Европы был хороший, стабильный месяц: сегмент бизнес-джетов по

сравнению с 2019 годом вырос на 26% за последнюю неделю, и на 27% – по итогам месяца.

Общая картина показывает, что регулярные авиаперевозки на 30% ниже, чем в сентябре 2019 года, что является незначительным улучшением по сравнению с дефицитом в 40% с начала года, но в целом они все еще только на 20% больше, чем в прошлом году. Грузовой трафик продолжает показывать результаты выше доковидных уровней, хотя на прошлой неделе наблюдалось замедление, что может

отражать растущую озабоченность по поводу сбоев в глобальных цепочках поставок.

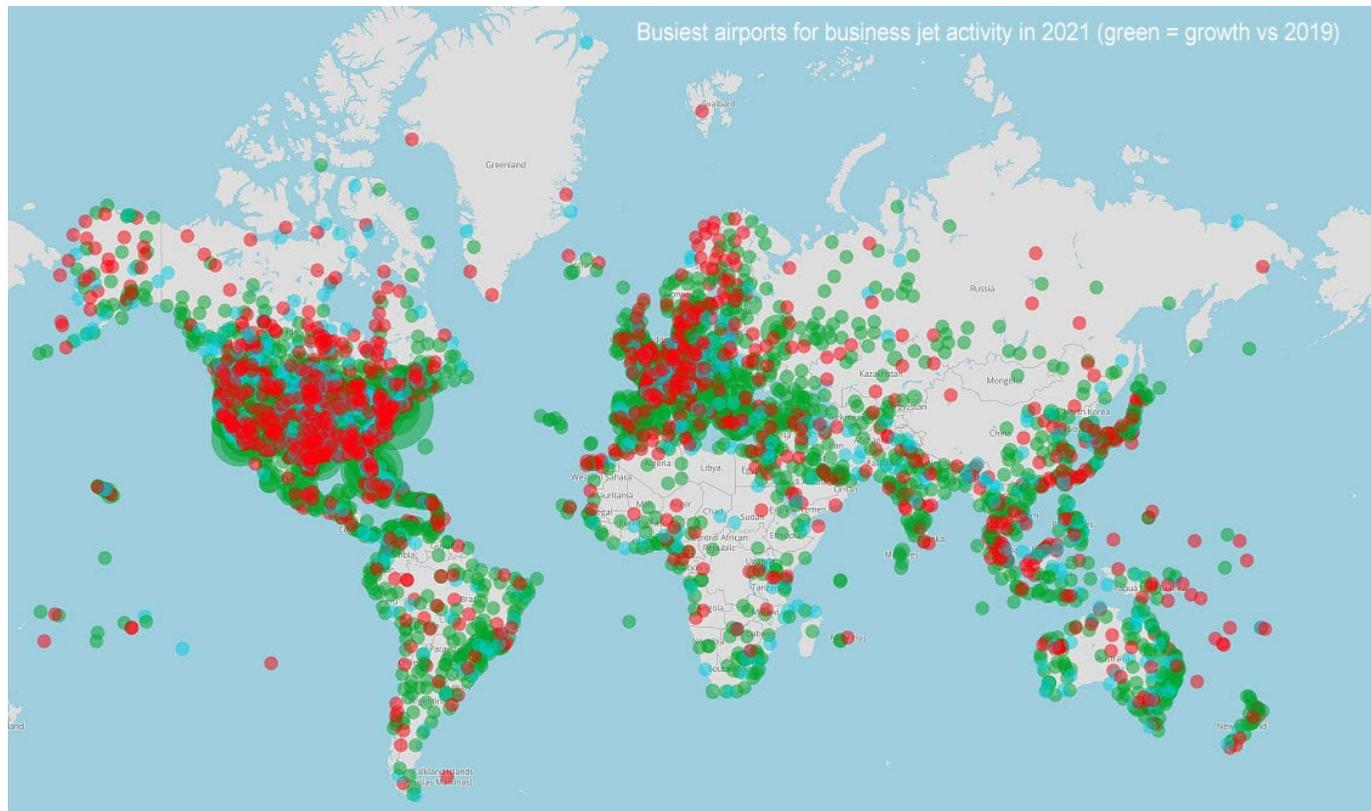
Мировой рынок бизнес-джетов по-прежнему находится на пути к рекордному году с точки зрения использования, при этом сильный летний отскок дал в пересчете на весь год 2% роста по сравнению с 2019 годом. Активность турбовинтовых самолетов была слабее, но все еще находится на 1% выше от уровня до пандемии.

### Северная Америка

В Северной Америке, на основном рынке бизнес-авиации, в сентябре наблюдался очень высокий рост операций по Part 135 и Part 91K, при этом последний сегмент показал 25%-ный рост рейсов по сравнению с сентябрем 2019 года. На рынке США также наблюдалось восстановление частных полетов, в том числе индивидуальных и корпоративных рейсов, которые увеличились на 1% по сравнению с сентябрем 2019 года. Рейсы шаттлов, в том числе корпоративных, по-прежнему снижаются на 6% по сравнению 2019 годом.

В целом самолеты с двигателями Pratt & Whitney и Rolls Royce летают на 4% больше, тогда как самолеты, оснащенные двигателями Williams, в основном легкие джеты Citation, летают на 15% больше нормы.

Самым популярным бизнес-джетом на рынке США является Citation Excel, количество его рейсов увеличилось на 14% по сравнению с сентябрем 2019 года, но самолетами с наибольшим отскоком после окончания лета стали Phenom 300 и Citation Latitude, которые в этом месяце совершили более чем 20 000 рейсов и имеют тенденцию к росту на 50% по сравнению с меньшим по размеру флотом двухлетней дав-



Самые загруженные аэропорты для деловой авиации в 2021 году (зеленый – рост по сравнению с 2019)

ности. Флорида, Калифорния и Колорадо являются хабами для этих двух типов самолетов, при этом трафик этого парка увеличился более чем на 60% относительно допандемийного уровня. С другой стороны, сверхдальние бизнес-джеты восстанавливаются гораздо скромнее, их активность снова соответствует уровню 2019 года, хотя несколько отстает в налете.

В сегменте больших салонов Gulfstream GV/500-550 отстает от допандемийного уровня на 5%, трафик Gulfstream 600/650 в этом месяце вырос на 5%, а платформа Bombardier Global 6000/6500 летает на 4% меньше, 5000/5500 увеличила полеты более чем на 30% по сравнению с сентябрем 2019 года. Самый большой дефицит у Falcon 7X, налет на 31% ниже нормы.



Рейсы деловой авиации из Мюнхена в сентябре 2021 года

Business aviation activity represented by Williams-installed engines, September 2021 vs 2019

Market Sector	AircraftType	Flights PTD	2021 vs 2020: % growth (Flights)	2021 vs 2019: % growth (Flights)	PTD: growth (Hours)	2021 vs 2019: % growth (Hours)
Business Aviation	Cessna-Citation CJ1 / Citationjet / 525	5,951	29.3%	3.7%	23.0%	5.8%
	Cessna-Citation CJ2	3,068	45.9%	26.7%	55.2%	39.3%
	Cessna-Citation CJ3	1,424	33.7%	20.0%	32.6%	24.2%
	Cessna-Citation CJ4	2,813	39.1%	14.6%	37.8%	15.4%
	Cessna-Citation M2	1,498	47.6%	57.5%	42.1%	58.4%
	Hawker-Premier 1 / Hawker 200	1,787	22.9%	0.1%	23.4%	1.7%
Grand Total		21,541	34.8%	15.2%	33.3%	19.3%

Активность самолетов деловой авиации с двигателями Williams, сентябрь 2021 vs 2019

Самыми загруженными парами городов для сверхдальних самолетов в США были рейсы между Ван-Найс (Лос-Анджелес) и Тетерборо, при этом в муниципальных аэропортах, таких как Хоторн, также наблюдался значительный рост рейсов по сравнению с нормой, особенно в направлении Браунвилла в Техасе. Обычно загруженные рейсы 2019 года, такие как из Тетерборо в Торонто или Бостон, по-прежнему ниже на 30%. В целом полеты ультрадальних бизнес-джетов в США в сентябре выросли на 2%, при этом международный трафик все еще сильно отстает – на 21% по сравнению с сентябрем 2019 года. Но это не всегда так, в частности, количество сверхдальних рейсов из США в Италию в этом месяце увеличилось на 28%.

**Европа**

Европейский рынок продолжает демонстрировать самый высокий уровень использования бизнес-авиации после летнего сезона, но явно за счет возобновления таких мероприятий, как Art Basel и Monaco Yacht Show.

По всему Европейскому Союзу количество полетов резко увеличилось на 24% по сравнению с сентябрем 2019 года, при этом наибольший всплеск отмечен в международных рейсах. Это, безусловно, связано с повсеместным дефицитом провозных мощностей в регулярной авиации, поскольку ее трафик на 38% меньше относительно сентября 2019 года. Например, в сентябре количество рейсов бизнес-авиации из Мюнхена увеличилось на 24% по сравнению с двумя годами ранее, в то время как регулярный трафик за тот же период сократился на 55%.

Скандинавские рынки показали наименьшее восстановление, рост примерно на 5% по сравнению с сентябрем 2019 года, при этом во Франции, Германии, Ни-

дерландах и Польше наблюдался рост полетов как минимум на 20% по сравнению с двумя годами ранее. Италия, Испания, Греция, Португалия добились гораздо больших успехов по сравнению с периодом до пандемии.

### Остальной мир

За пределами Европы и США ситуация по-прежнему неоднородна: рекордная активность, умеренный отскок и устойчивое снижение. Совокупная тенденция в этом месяце была намного слабее, чем в Европе и США: на 4% меньше рейсов, на 8% ниже налет по сравнению с сентябрем 2019 года.

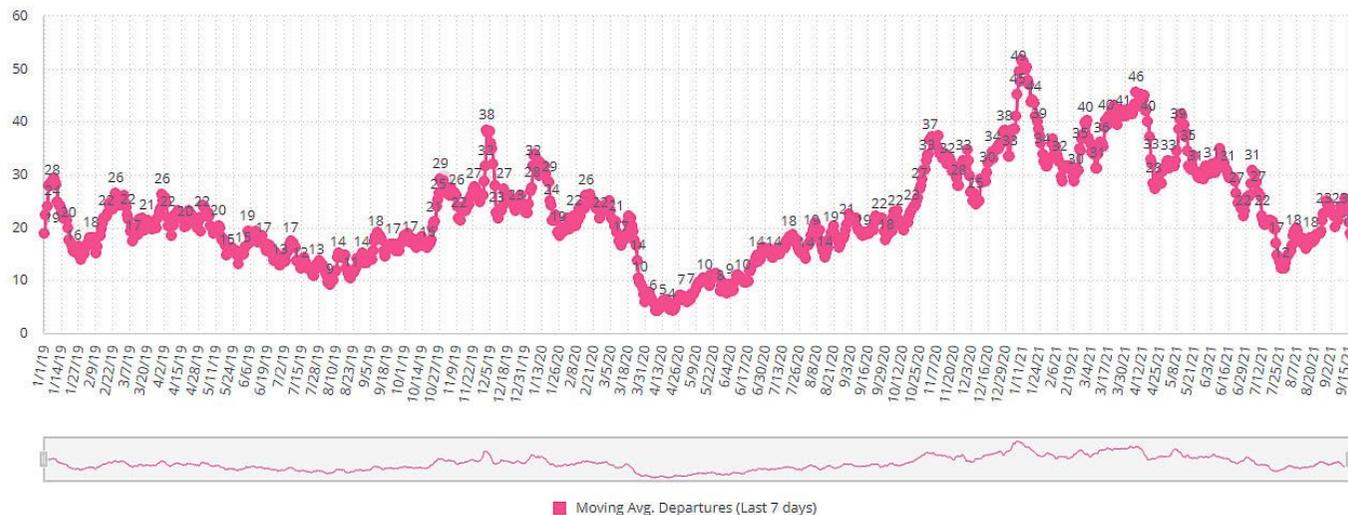
Как в Канаде, так и в Мексике на протяжении всего

периода восстановления наблюдались очень слабые показатели, и в сентябре не было значительных изменений. Активность в Китае за последние два месяца значительно упала, трафик снизился на 6% по сравнению с 2020 годом. Австралия входит в пятерку крупнейших рынков, но активность здесь по-прежнему находится в тени 2019 года. Несмотря на продолжающиеся блокировки, наиболее быстрорастущими рынками бизнес-джетов являются Бразилия, Колумбия, ОАЭ, Индия, Южная Африка. В этом году в ОАЭ наблюдался колоссальный рост активности – на 70% по сравнению с 2019 годом. Вылеты из ОАЭ на сверхдальние расстояния в этом году выросли на 24%, полеты тяжелых джетов – более чем на 150%, а Legacy 600/650 – наиболее продуктивный тип.

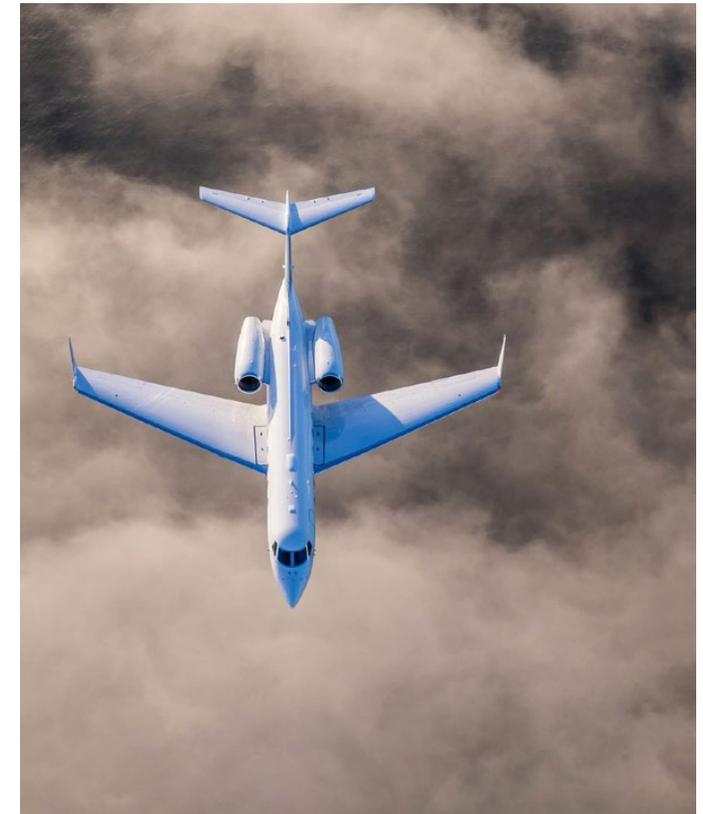
Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Восстановление лётной активности входит в фазу неопределенности, поскольку глобальный фон для деловой авиации становится все более сложным. Темпы восстановления экономики замедляются, а инфляционные риски возрастают по мере того, как нарушение поставок после пандемии становится все более очевидным. Постоянные проблемы с распространением коронавируса сдерживают международные поездки, хотя смягчение ограничений в Европе вызвало большой отскок, особенно в связи с возобновлением календарных мероприятий».

Moving Averages / Daily Departures

Long term recovery and rebound in daily business jet departures from UAE since 2019



Долгосрочное восстановление и отскок ежедневных вылетов бизнес-джетов из ОАЭ с 2019 г.



## Сокращение вторичного рынка – глобальная проблема

Анализ, проведенный Colibri Aircraft, показывает, что сейчас в Европе на вторичном рынке продается только 142 частных самолета, что на 42% меньше, чем в декабре 2019 года (243 самолета), и на 31% меньше, чем в декабре 2020 года (207 самолетов).

В Colibri также сообщили, что в Германии, на острове Мэн, в Австрии и Франции наблюдается наибольшее падение количества выставленных на продажу подержанных самолетов. В декабре 2019 года в этих странах было выставлено на продажу 36, 33, 19 и 16 самолетов соответственно, но соответствующие цифры в сентябре 2021 года составляют 20, 20, 7 и 4 соответственно. С другой стороны, на Мальте, в Эстонии и Ирландии увеличилось количество выставленных на продажу подержанных частных самолетов.

Оливер Стоун, управляющий директор Colibri, сказал: «Мы работаем уже более 10 лет, и это, вероятно,

самая сложная ситуация, с которой мы столкнулись при покупке частных самолетов – особенно самолетов, соответствующих европейским стандартам. Нам приходится полагаться на обширные контакты и опыт, чтобы найти надежные самолеты для клиентов, которые хотят купить, и, с другой стороны, мы гарантируем, что те клиенты, которые хотят продать свои самолеты, получают наилучшую возможную цену».

Colibri Aircraft заявляет, что сокращение количества подержанных самолетов является глобальной проблемой, и за этим стоит множество факторов.

По словам аналитиков компании, ключевыми факторами, способствовавшими резкому сокращению предложения частных самолетов для продажи, было сильное желание путешествовать в среде с гораздо меньшим риском передачи коронавируса. Кроме

того, из-за значительного сокращения маршрутной сети регулярных авиакомпаний все больше владельцев частных самолетов сохранили свои самолеты, а также на рынок вышло большое количество новых покупателей.

Резкий рост цен на активы на фондовых рынках и в сфере недвижимости, исторически дешевые кредиты из-за государственных стимулов и амортизационные льготы, применяемые к покупке частных самолетов, сняли многие финансовые трудности, которые могли испытывать некоторые владельцы, продавая свои самолеты в более «нормальных условиях», резюмируют в компании.

Кроме того, снизилось количество поставляемых новых частных самолетов – примерно на 20% по сравнению с 2019 годом, что является самым низким показателем с 2004 года.

Country (top 10 by number of pre-owned jets for sale in December 2019)	Number of pre-owned private jets for sale in December 2019	Number of pre-owned private jets for sale in December 2020	Number of pre-owned private jets for sale in September 2021
Germany	36	26	20
Isle of Man	33	32	20
UK	22	21	12
Austria	19	13	7
France	16	10	4
Malta	14	16	17
Luxembourg	12	12	6
Denmark	11	8	5
Czech Republic	8	6	3
Spain	7	10	6
European total	243	207	142



## АСJ и Сирил Конго разработали дизайн интерьера АСJ TwoTwenty

Airbus Corporate Jets (АСJ) и всемирно известный граффити-художник Сирил Конго по прозвищу «Мистер Многоцветный» совместно спроектировали новый интерьер салона бизнес-джета АСJ TwoTwenty.

Новаторский дух Сирила Конго идеально дополняет

инновационный образ мышления сотрудников АСJ. В результате объединения усилий большой бизнес-джет был впервые превращен в настоящую летающую галерею современного искусства.

Дизайнеры АСJ спроектировали уникальный ин-

терьер салона, отличающийся высоким комфортом, функциональностью и современностью, а Сирил Конго добавил дизайну эмоций.

В частности, в основном лаунже на борту, который будет частично расписан самим художником, используются тщательно подобранные фирменные текстуры и ткани, создающие ощущение непревзойденного удобства, простора и роскоши собственной художественной галереи.

Особая отделка салона была детально продумана, чтобы пассажиры могли наслаждаться отдыхом или изысканными блюдами в компании семьи и друзей и восхищаться всеми красками жизни. Сирил Конго и дизайнеры АСJ в полной мере воспользовались большими размерами фюзеляжа самолета АСJ TwoTwenty. Он как минимум в два раза шире, чем фюзеляжи других бизнес-джетов, и позволяет установить большой стол, за которым смогут разместиться до восьми гостей. Comlux станет эксклюзивным партнером на комплектацию первых 15 самолетов.

Самолет АСJ TwoTwenty отличается исключительно большим личным пространством: площадь салона составляет 73 м<sup>2</sup>. Это единственный бизнес-джет, в котором помещается шесть больших VIP-зон, а общая пассажировместимость достигает 19 человек. Бизнес-джет АСJ TwoTwenty способен совершать межконтинентальные перелеты. Дальность полета равна 10 500 км (свыше 12 ч полетного времени). При этом самолет находится в более низком ценовом сегменте, чем бизнес-джеты со сверхбольшой дальностью полета.

В самолете АСJ TwoTwenty представлены все лучшие фамильные черты АСJ: высочайший комфорт, возможность межконтинентальных перелетов, не-



превзойденная экономичность и самые передовые технологии.

Модель ACJ TwoTwenty была запущена в конце 2020 года. На самолет уже получено шесть заказов. Этой зимой авиакомпания Comlux получит первые самолеты ACJ TwoTwenty. Эксплуатация начнется в начале 2023 года.

Сирил Конго — это в первую очередь городской художник и представитель первого поколения французских мастеров граффити. Благодаря своему энтузиазму и революционным идеям он сыграл важнейшую роль в признании граффити полноценным направлением современного искусства. Рассказывая о своем любимом жанре, художник подчеркивает его техническую и визуальную сложность, используя

слово *savoir-faire* — умение. Каллиграфические абстракции, нечеткие линии, спонтанность плюс четко поставленная цель — вот секрет успеха Конго как художника. Сирил Конго изучает язык улиц, чтобы воплотить в жизнь свои замыслы. Он подчеркивает богатство культуры, выражаемое в древней технике и мастерстве современного художника.



## Время летать – DB5 vs PC-24

Любой, кто водит Aston Martin, привык кружить голову окружающим! Тем более, если речь идет о той же модели, что и в фильме 1964 года «Голдфингер», в котором Шон Коннери появился за рулем на территории завода Pilatus. В Pilatus Aircraft зашли так далеко, что сравнили этот превосходный спортивный автомобиль со своей «суперптицей», и обнаружили некоторые удивительные сходства.

«Что бы вы ни делали, не нажимайте кнопку!» Сидя

на пассажирском сиденье рядом со Штеффеном Аппелем за рулем его DB5, неизбежно приходит на ум строгое предупреждение Джеймса Бонда. Несмотря на то, что Штеффен Аппель владеет автомобилем стоимостью в миллионы, который оснащен катапультным сиденьем или, по крайней мере, кнопкой, он очень скромный и с радостью отвечает на вопросы восхищенных поклонников. Он даже достаточно добр, чтобы позволить им сесть в машину и на несколько минут почувствовать себя агентом 007.



В сопровождении своей жены Штеффен проделал путь из Франкфурта в Штанс. Когда он въезжает на территорию Pilatus, среди тех, кто рад впервые увидеть потрясающий серебристо-серый суперкар Бонда, раздаются спонтанные аплодисменты. У сотрудников Pilatus Aircraft замирает сердце от восторга при виде DB5, а у Штеффена Аппеля – от проезда мимо «Goldfinger Hall 2»!

### **В комплекте с гаджетами Bond**

Пуленепробиваемое лобовое стекло, пулеметы под капотом, экстренный выброс масла под колеса преследователей и гвозди для их же покрышек – лишь часть начинки суперавтомобиля, обо всех секретах которого мы можем только догадываться. И не стоит забывать о катапультирующемся кресле! Не пользоваться в тоннелях и под эстакадами. И ко всем этим мега гаджетам добавьте автографы актеров из фильма. Другие звезды из вселенной Джеймса Бонда увековечены на внутренней стороне крышки багажника. Машину Аппель купил семь лет назад. «Иметь такой автомобиль было одной из моих детских мечтаний! Сделанный в 1965 году, этот маленький драгоценный камень до сих пор полностью «в том виде, в каком он построен», за исключением новой покраски», - объясняет он. После долгих поисков он наконец нашел свой DB5 в Англии в 2013 году – возможность, которую нельзя упускать, учитывая, что было выпущено всего 886 моделей. Сегодня их осталось совсем немного. Итак, Штеффен Аппель купил машину, осуществив при этом свою мечту. И это оказалось хорошей инвестицией, поскольку с тех пор его стоимость фантастически увеличилась.

### **Om Aston Martin до Бонда**

Первоначально увлеченный английскими автомоби-

лями в ущерб всему остальному, Штеффен Аппель говорит нам, что теперь он большой поклонник Бонда, и считает, что его DB5 открыл ему глаза на совершенно новый мир. Когда его спрашивали о Бонде бесчисленное количество раз, его собственный интерес к персонажу фильма с годами вырос. Действительно, он стал таким восторженным фанатом, что даже подал заявку на работу водителем на съемочной площадке «Спектра», последнего фильма о Бонде, чтобы испытать настоящий кайф, так сказать из первых рук. Оказавшись среди удачливых новобранцев, Штеффен Аппель пять недель работал на съемочной площадке в Австрии, возя съемочную группу с утра до вечера – но, конечно, не на DB5! Совершенно неожиданно для человека, который обычно управляет агентством недвижимости. «При 800 евро в неделю зарплата была очень хорошей», – усмехается он.



## Самолет недели

Оператор/владелец: **Luxaviation**

Тип: **Dassault Falcon 900LX**

Год выпуска: **2012 г.**

Место съемки: **август 2021 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко