



На минувшей неделе в России произошло важное событие - Nesterov Aviation, единственный авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus в России и СНГ, объявил об авторизации производителем сервисного центра для технического обслуживания самолетов Pilatus PC-24 в России. Практически, работа по началу эксплуатации новейшего швейцарского бизнес-джета в России закончилась. И в самое ближайшее время первый самолет прибудет в нашу страну. Надеемся, что он займет достойную нишу на отечественном рынке.

Между тем началась финальная стадия подготовки к важнейшему авиационному мероприятию на Ближнем Востоке - Dubai Airshow 2021. Деловая авиация является одним из ключевых секторов, которые будут представлены на Dubai Airshow 2021, причем 30% посетителей приходится на эту часть отрасли. Свое участие в мероприятии, которое пройдет с 14 по 18 ноября 2021 года в Dubai World Central, уже подтвердили Airbus, Boeing, Airports World Company, CAE, Citadel Completions, Comlux, Dassault Aviation, Embraer, Emojet, Gainjet Aviation SA, Gulfstream Aerospace Corporation и Pilatus Aircraft Ltd.

И компании бизнес-авиации живо интересуются этим регионом. Согласно различным отраслевым отчетам, в ближайшие годы ожидается дальнейшее развитие сектора деловой авиации. По данным Honeywell Global Business Aviation Outlook 2020, в период с 2021 по 2030 год в мире будет поставлено до 7300 новых бизнес-джетов на сумму \$235 млрд. Сообщается, что у Ближнего Востока и Африки будут более высокие темпы закупок с увеличением числа операторов, которые будут покупать новые самолеты.



**Гран-При США дал рекордный спрос на джеты WINGX:** Намного более высокий уровень трафика бизнес-джетов на престижных мероприятиях, таких как Гран-При США, подчеркивает устойчивый постковидный спрос на поездки по требованию **стр. 27**



## В России авторизован техцентр для PC-24

Nesterov Aviation, единственный авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus в России и СНГ, объявляет об авторизации сервисного центра для технического обслуживания самолетов Pilatus PC-24 в России **стр. 29**



## Нелетальный исход

Участники авиарынка просят Минтранс как можно скорее пересмотреть требования к безопасности малых аэропортов. Новые правила заработали с 5 октября, чтобы их удовлетворить, аэропортам нужно вложить миллиарды рублей **стр. 30**



## Плато Путорана – испытание эмоций

Сегодня мы предлагаем рассказ Дмитрия Петровича о незабываемых впечатлениях, полученных на Плато Путорана. Чтобы сохранить все личные переживания в этой поездке, публикуем материал от первого лица **стр. 32**

  
**Gulfstream™**



## Gulfstream: поставки стабильны, на G400 и G800 поступает много заказов

Раскрывая результаты за второй квартал текущего года, председатель и главный исполнительный директор General Dynamics (GD) Феба Новакович отметила, что наблюдался высокий спрос на продукцию Gulfstream Aerospace, в результате чего соотношение заказов к поставкам составило 1,7:1.

В аэрокосмическом подразделении General Dynamics, в которое входят Gulfstream Aerospace и Jet Aviation, объем заказов в третьем квартале вырос на 79%, до \$3,247 млрд, а объем невыполненных заказов увеличился до \$14,69 млрд на конец прошлого месяца.

Новакович по-прежнему оптимистично оценивает продажи, заявляя, что спрос на бизнес-джеты Gulfstream «очень высокий». Она также сказала, что новые бизнес-джеты G400 и G800, анонсированные ранее в этом месяце, были хорошо приняты рынком, и на новые самолеты уже поступило «много заказов».

Между тем, поставки Gulfstream в третьем квартале снизились на один самолет по сравнению с прошлым

годом, до 31 машины (25 самолетов с большим салоном и шесть суперсредних самолетов G280), из-за того, что один заказчик перенес поставку самолета на четвертый квартал.

Всего за первые девять месяцев текущего года было поставлено 80 самолетов (68 бизнес-джетов с большим салоном и 12 G280), по сравнению с 87 (71 бизнес-джет с большим салоном и 16 G280) за тот же период прошлого года. По словам Новакович, сокращение поставок связано с сокращением производства в связи с пандемией, объявленной в прошлом году, при этом отмечалось, что эти сокращения достигли своего пика во втором квартале. Таким образом, ожидается, что поставки в четвертом квартале будут варьироваться в пределах 40 самолетов, что сопоставимо с аналогичным периодом прошлого года, а в следующем и 2023 году ожидается рост, отметила она.

Выручка авиационного подразделения General Dynamics за первые девять месяцев упала на 1,2%, до \$5,575 млрд, а прибыль снизилась на 0,7%, до \$677 млн.



## Comlux ввел в эксплуатацию ACJ320neo

Comlux Aviation Malta (входит в Comlux Aviation) приступает к эксплуатации нового ACJ320neo. На этой неделе бизнес-джет выполнил перелет по маршруту Индианаполис – Цюрих – Алматы на место своего базирования.

Кастомизацией самолета занималась компания Comlux Completion, которая укрепляет свои позиции в качестве центра передового опыта в области комплектации пассажирских салонов для семейства NEO, причем первый ACJ320neo компания передала заказчику в сентябре 2020 года, и еще два находятся в стадии комплектации на предприятии.

Как поясняют в компании, кабина VVIP-лайнера отличается чрезвычайно детализированным и утонченным дизайном, обеспечивающим уютную, но в то же время элегантную атмосферу, благодаря нескольким отдельным салонам. В задней части самолета много комфортного места для высокопоставленных гостей и сопровождающих лиц во время дальних перелетов. Среди ключевых функций, установлен-

ных Comlux, – система Ka-Band, которая обеспечивает сверхскоростной доступ в интернет со скоростью до 50 Мбит/с в любой точке самолета.

Ричард Гаона, исполнительный председатель и главный исполнительный директор Comlux, сказал: «Я рад видеть, что Comlux очередной раз предоставляет клиенту пакет «под ключ». Наш глобальный опыт в Группе помогает нашим клиентам приобрести частный самолет, выполнить техническую приемку, спроектировать и построить свой собственный VIP-интерьер. С момента запуска нашего первого проекта ACJ320neo в 2019 году наши команды инженеров и специалистов еще больше усовершенствовали свои ноу-хау в области интерьеров NEO. Несмотря на то, что каждый дизайн интерьера является уникальным, мы продолжаем оптимизировать наши инженерные решения и цифровые процессы для дальнейшего улучшения общего качества салона и сокращения времени простоя при выполнении работ. Наш опыт в оснащении NEO не имеет себе равных!»



  
**FBO MINSK**



Полный спектр услуг по наземному обслуживанию  
 воздушных судов, пассажиров и экипажей  
 рейсов бизнес-авиации

ИСКУССТВО ЦЕНИТЬ  
 ВАШЕ ВРЕМЯ

[fbo-minsk.aero](http://fbo-minsk.aero)



# Global 7500

## The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

---

## Helipass призывает к открытому рынку для стимулирования роста eVTOL

Платформа бронирования рейсов Helipass позиционирует себя как ключевой инструмент для коммерческих операций eVTOL, с планами по изменению текущей бизнес-модели, полностью основанной на вертолетах.

Французская компания ведет переговоры в своей сети, состоящей из около 120 операторов вертолетов, с целью поощрения перехода на электрические воздушные суда. Helipass стремится предоставить клиентам удобную платформу бронирования, а также программное обеспечение, которое операторы могут использовать для обработки платежей, планирования автопарка и учета пассажиров.

Helipass недавно достигла соглашения с Eve Urban Air Mobility Solutions о продаже до 100 000 летных часов в год на четырехместном eVTOL дочерней компании Embraer. Однако компания намерена

включить в свою платформу другие типы eVTOL и уже обратилась к производителям Volocopter, Joby и Lilium.

Президент Helipass Фредерик Агеттант рассматривает экскурсионные полеты как начальный рынок для пассажирских перевозок eVTOL. Он указал на популярные места, такие как Гавайи, Гранд-Каньон и Нью-Йорк, где есть большой спрос, но при этом существует озабоченность по поводу шума вертолетов.

Агеттант полагает, что объем использования eVTOL будет быстро увеличиваться: «Когда отрасль совершает около шести миллионов вертолетных рейсов, каждый в среднем по 20 минут и с четырьмя или пятью пассажирами, вы можете видеть, что происходит на рынке, и это равняется 500 000 часов». Он считает, что новые услуги eVTOL получают значительный импульс во второй половине этого десятилетия.



НАМ ДОВЕРЯЮТ

**SkyClean**

ДЕТЕЙЛИНГ · КЛИНИНГ · КОНСАЛТИНГ

## Luxaviation прикупил ветерана

Luxaviation UK, британское подразделение Luxaviation Group, добавляет в свой чартерный флот Boeing MD-87, который может вместить до 30-ти пассажиров и выполнять рейсы на расстояния до 8900 км. В настоящее время новый борт стал самым крупным в парке компании. Как отмечают представители компании, Boeing MD-87 будет востребован для выполнения групповых чартеров.

MD-87 – среднемагистральный пассажирский самолет, разработанный американской фирмой McDonnell Douglas. Самолет был разработан под требования финской авиакомпании Finnair и австрийской Austrian Airlines, заказавших самолеты в декабре 1984 г. К разработке самолета фирма McDonnell Douglas приступила в январе 1985 г. MD-87 стал единственным вариантом семейства MD-80, претерпевшим существенные конструктивные изменения.

Самолет имел фюзеляж, укороченный на 5 м, и был рассчитан на перевозку 109 пассажиров в смешанной компоновке или 130 – в одноклассной компоновке. Первый полет самолет совершил 4 декабря 1986 г. В конце октября 1987 г. была завершена сертификация, и в ноябре начались поставки. Наибольшее число самолетов MD-87 имела испанская авиакомпания Iberia (24) и скандинавская SAS (18).

Самолет MD-87 стал первым в семействе самолетов MD-80, получившим цифровой комплекс авионики EFIS, а также коллиматорный индикатор на лобовом стекле кабины экипажа (HUD). На самолете установлен цифровой комплекс авионики EFIS с цветными дисплеями. Установлены 2 ТРДД Pratt & Whitney JT8D-217C (тяга 9455 кгс) или JT8D-219 (тяга 9530 кгс). Данная модификация выпускалась в 1987-1993 гг. Всего было поставлено более 130 самолетов.



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## На территории заводского аэропорта Boeing появится современный комплекс бизнес-авиации

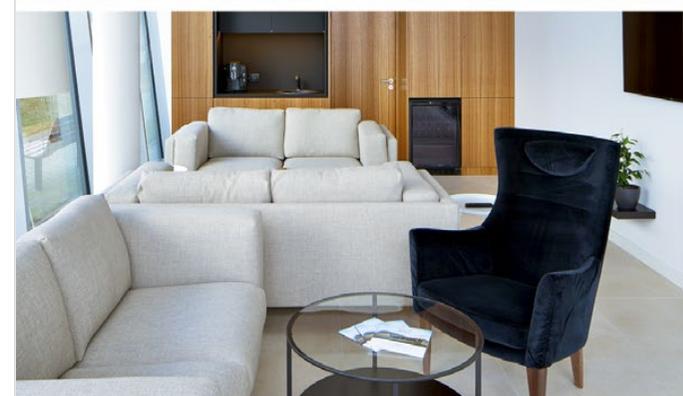
Компания Propeller Airports, занимающаяся разработкой и управлением аэропортов в штате Вашингтон, приобрела FBO Castle & Cooke в Snohomish County Airport (КРАЕ) в районе Сиэтла, который также известен как Paine Field. Именно здесь Boeing собирает свои широкофюзеляжные лайнеры 787/777/747

В связи с приобретением компания открыла новую дочернюю Propeller Aero Services, которая сосредоточится на развитии FBO. Компания Propeller, которая спроектировала, построила и эксплуатирует недавно открытый торговый терминал в КРАЕ, намеревается построить там новый терминал FBO и ангарный комплекс стоимостью \$20 млн. В середине 2022 года запланировано строительство нового пассажирского терминала площадью 1100 кв.м. с залом ожидания, комнатой отдыха экипажей, собственным кейтерингом, конференц-залом и услугами консьержа.

Propeller также планирует отремонтировать существующий терминал площадью 470 кв. м., который она выделит для авиации общего назначения после открытия нового объекта.

Компания также планирует построить в аэропорту отапливаемый ангар площадью 3700 кв.м. В сочетании с существующим ангаром это даст в общем 4700 кв. м. ангарного пространства, способного разместить самолеты вплоть до Bombardier Global 7500.

Генеральный директор Propeller Бретт Смит сказал, что приобретение «имеет огромный смысл, учитывая наше понимание аэропорта и нашего внутреннего рынка». Castle & Cooke сохранит свои FBO в Daniel K. Inouye International Airport в Гонолулу и в Van Nuys Airport. в районе Лос-Анджелеса. Ожидается, что сделка будет закрыта к концу ноября.



**Пассажирский лаунж  
в транзитной зоне**



**Высочайший уровень сервиса  
для всех пассажиров**

## С начала года Embraer увеличил поставки бизнес-джетов на 25%

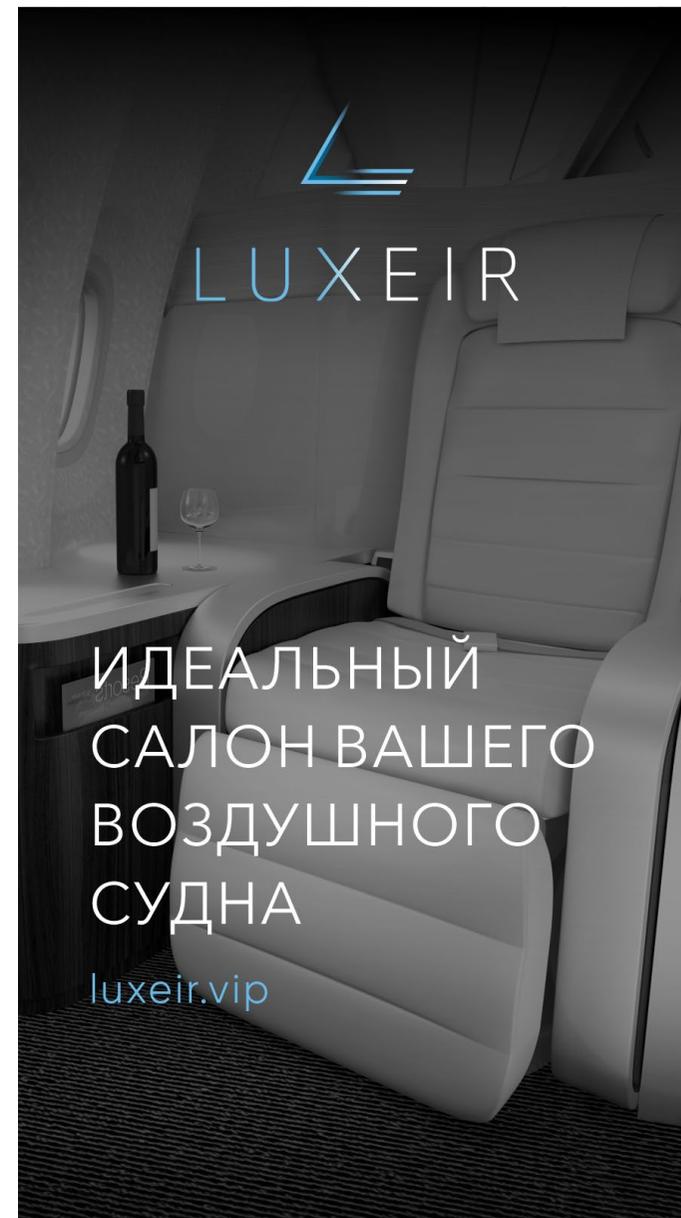
Бразильский авиапроизводитель Embraer на прошлой неделе опубликовал итоги работы в третьем квартале.

Согласно данным компании, в третьем квартале 2021 года заказчики получили 14 легких бизнес-джетов (все Phenom 300) и семь больших (два Praetor 500 и пять Praetor 600) против 19 легких самолетов (три Phenom 100 и 16 Phenom 300) и два Praetor 500 в третьем квартале прошлого года.

С начала года было поставлено 54 бизнес-джета, в том числе 36 легких (два Phenom 100 и 34 Phenom 300) и 18 больших (шесть Praetor 500 и 12 Praetor 600), что на 25% больше, чем годом ранее, когда было поставлено 43 самолета: 33 легких (пять Phenom 100 и 28 Phenom 300) и 10 больших (один Legacy 650, четыре Praetor 500 и пять Praetor 600). В третьем квартале Embraer достиг важной вехи, по-

ставив 1500-й бизнес-джет – Phenom 300E компании Haute Aviation в Швейцарии.

Впервые с начала глобальной пандемии Embraer опубликовал свой прогноз поставок частных самолетов, согласно которому клиенты в текущем году получат от 90 до 95 бизнес-джетов. В 2020 году Embraer поставил 86 самолетов представительского класса. По словам представителей компании, 30% заказчиков являются новыми покупателями, что способствует развитию сегмента легких бизнес-джетов Embraer. Подразделение Executive Jets Services также стало быстрорастущим сегментом для бразильской компании, поскольку объем сделок на вторичном рынке продолжает увеличивать долю рынка. Продажа контрактов на специальные услуги, такие как программа послепродажного обслуживания планера Embraer Executive Care и продажа запчастей, были ключевыми драйверами доходов.



## ArcosJet запускает новый корпоративный сайт

ArcosJet запустила новый сайт компании, который значительно улучшает пользовательский опыт и соответствует самым передовым трендам в веб-дизайне и бизнес-авиации. Сайт <https://arcosjet.com> построен с учетом ключевых принципов работы компании с заказчиками и партнерами – профессионализм, компетентность, открытость и доверие.

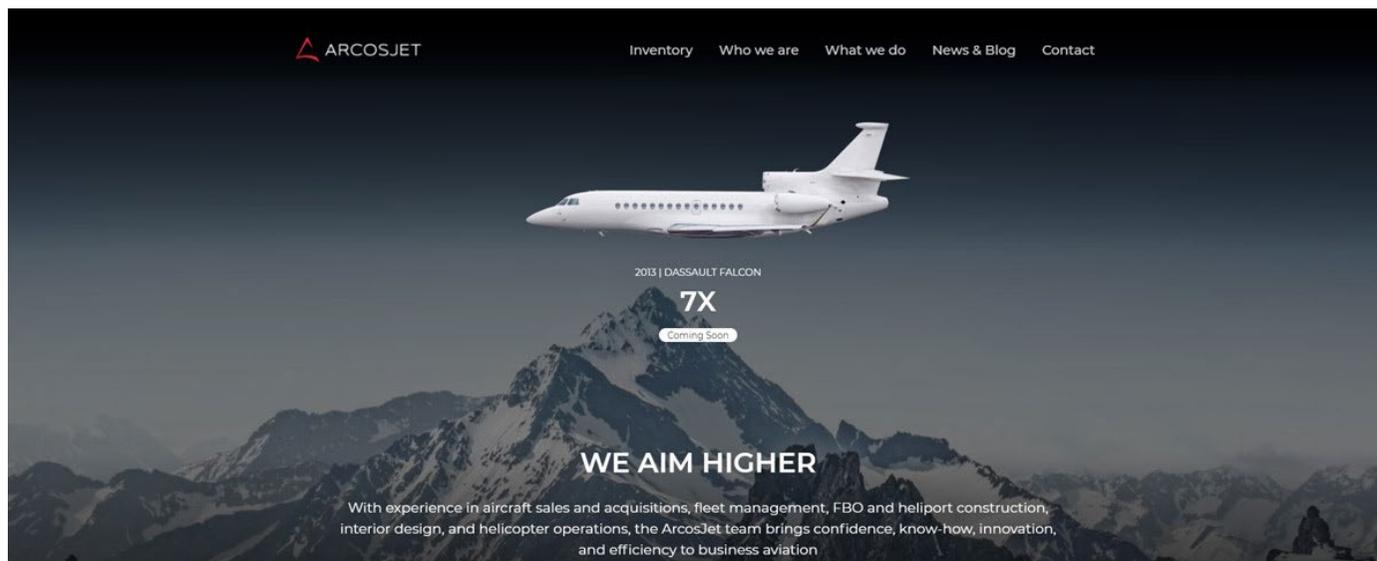
Дизайн и функционал нового сайта направлены на то, чтобы оптимально, наглядно и информативно представить все особенности самолетов наших клиентов. Для этого использованы такие инструменты, как панорамы салонов, видео, детальные спецификации и 3D-модели.

«При создании сайта мы максимально ориентировались на удобство и ожидания нашей целевой аудитории, а также на самые современные тренды и подходы», – отмечает руководитель направления дизайна и цифровых инструментов ArcosJet Алексей

Антонов. «Он сохраняет полный функционал и визуальные решения на всех платформах – мобильных устройствах и стационарных компьютерах».

Сайт подробно знакомит клиентов ArcosJet, специалистов отрасли и широкую аудиторию с историей компании, ее компетенциями и опытом в бизнес-авиации, а главное – с командой компании и ее ключевыми игроками.

При работе над сайтом ArcosJet также ставила перед собой задачу сделать его информативным и эффективным ресурсом, содержащим как можно больше ответов на вопросы о том, как совершаются сделки по продаже и покупке самолетов и вертолетов и что нужно об этом знать, чтобы максимально реализовать свои потребности. Информация о текущей ситуации на рынке, новейших трендах, перспективах, инсайты и прогнозы будут полезны и для клиентов компании, и для всего делового сообщества бизнес-авиации.



МНОГОЛЕТНИЙ ОПЫТ РАБОТЫ В  
УПРАВЛЕНИИ САМОЛетаМИ

*Доверьте Ваш Джет  
в наши надёжные  
руки*

ОБРАЩАЙТЕСЬ ЗА ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ  
ИНФОРМАЦИЕЙ JETFLITE OY  
+358 20 5101900 24/7

**JETFLITE**

## IS-BAO – 20 лет

Международный совет деловой авиации (IBAC) на прошлой неделе провел свое ежегодное заседание по стандартам.

IBAC официально начинает празднование 20-летия IS-BAO (International Standard for Business Aircraft Operations), который представляет собой добровольный международный стандарт эксплуатации деловых воздушных судов и был впервые представлен на выставке EBACE еще в 2002 году. Цель внедрения стандарта – повышение уровня профессионализма и безопасности работы авиакомпании или корпоративного департамента авиационных перевозок.

Кроме того, правление объявило, что представит первую редакцию стандарта IS-BAO с 2018 года, и

анонсировало 20-ю редакцию, которая будет выпущена в январе 2022 года.

Даниэль Деврень, заместитель директора IBAC по IS-BAO, сказал: «В 2022 году исполнится двадцать лет с тех пор, как мы впервые представили IS-BAO, и мы гордимся его широким принятием в качестве международного стандарта безопасности. 20-е издание стандарта будет включать в себя некоторые изменения, накопленные с 2018 года. Мы договорились продолжать более эффективный метод пересмотра в будущем. Большинство изменений в Стандарте включают пояснения и упрощения для улучшения читабельности. Однако есть несколько существенных изменений, касающихся конкретных проблем безопасности, особенно в отношении вертолетов».



**СЕРТИФИЦИРОВАН  
В РОССИИ!**

**PILATUS  
PC-24**

**NESTEROV**  
AVIATION

Авторизованный центр  
Pilatus в России

[www.nesterovavia.aero](http://www.nesterovavia.aero)

## Million Air построит современный FBO на Гавайях

Американский провайдер Million Air анонсирует открытие в начале следующего года нового FBO на Гавайских островах. Новый комплекс появится в Honolulu Kalaeloa Airport/John Rodgers Field и будет совместно управляться с Freeman Holdings Group.

Бывшая военно-воздушная база Barbers Point Naval Air Station, которая получила название Honolulu Kalaeloa Airport/John Rodgers Field, расположена в 10 км от главного международного аэропорта Daniel K. Inouye International Airport. После закрытия в 1999 году база была передана государству. Она имеет взлетно-посадочную полосу длиной 2450 м и предлагает альтернативу оживленному главному аэропорту Гонолулу, а также доступ к модной курортной зоне Ко-Олина.

Стоимость FBO оценена в \$20 млн. На первом этапе

будет введен в эксплуатацию современный топливо-заправочный комплекс на 150000 галлонов реактивного топлива и 10000 галлонов бензина. Его строительство запланировано на декабрь текущего года.

Строительство терминала площадью 930 кв.м. с кафе и ангаром площадью 2800 кв.м., который способен разместить сверхдальние бизнес-джеты, намечено на второй квартал 2022 года.

«Мы всегда ищем малоиспользуемые аэропорты по всей стране, которые выиграли бы от нашего участия и частных инвестиций, и послужили бы катализатором роста активности», - сказал генеральный директор Freeman Скотт Фриман. «Honolulu Kalaeloa Airport уже давно входит в наш список потенциальных мест для роста, и после серьезного мониторинга мы пришли к выводу, что этот проект стоит реализовать».







СЕРТИФИЦИРОВАНО  
**PART 145**  
ТЕКУЩЕЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Предоставление стоянки для бизнес-самолетов  
независимо от продолжительности  
промежуточной остановки.





Несколько часов



Несколько дней



Круглогодично

★ ★ ★ ★ ★ A five star residence for your jet

## Jetex усиливает присутствие в Южной Америке

Jetex, одна из самых быстрорастущих авиационных компаний в мире, увеличивает свое присутствие в Латинской Америке, несмотря на последствия пандемии COVID-19.

С дополнительными локациями в регионе компания будет предоставлять своим клиентам больше возможностей и выбора. Как отмечают в Jetex, Латинская Америка – стратегически важный рынок для компании. «Мы с гордостью демонстрируем свою твердую приверженность клиентам, путешествующим в регион и из него, предоставляя еще более гибкие варианты путешествий. Компания Jetex, имеющая производственные мощности в Аргентине, Бразилии, Чили, Колумбии, Мексике и Перу, рада объявить о пяти новых филиалах в Эквадоре, а также о двух новых офисах в Перу», - заявили в Jetex.

### Эквадор

- José Joaquín de Olmdeo International Airport (Guayaquil);

- Mariscal Sucre International Airport (Quito);
- Eloy Alfaro International Airport (Manta);
- Seymour Airport (Baltra, Galápagos Islands);
- San Cristóbal Airport (Galápagos Islands).

### Перу

- Jorge Chávez International Airport (Lima);
- Capitán FAP Carlos Martínez de Pinillos International Airport (Trujillo)

Адель Мардини, основатель и генеральный директор Jetex, прокомментировал: «Мы рады установить наше присутствие в некоторых из самых загруженных аэропортов Южной Америки, где мы обеспечим нашим региональным и глобальным клиентам беспроблемное путешествие. Эти дополнительные семь направлений Jetex представляют собой уникальную возможность для бизнеса в регионе. Jetex имеет профессионалов, работающих по всей Латинской Америке, чтобы предложить наиболее эффективные и надежные решения».



# Авиационный Family Office



## меридиан

авиакомпания



**КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ**  
по управлению авиационным активом








## Увеличение мощности Airbus H125

В рамках усовершенствования программы технического обслуживания линейки легких однодвигательных вертолетов компания Airbus Helicopters увеличила мощность AS350 B3e (H125) на 10%. Теперь полностью используется доступная мощность двигателя Safran Helicopter Engines Arriel 2D, установленного на вертолете.

Увеличение мощности H125 улучшает характеристики вертолета в большей части режимов полета, где двигатель был ограничивающим фактором (как при полете с внутренней и внешней полезной нагрузкой). В результате выгода особенно заметна (до 140 кг) в условиях высокогорья и/или высоких температур при работе с внешней полезной нагрузкой (от 10% до 20% больше полезной нагрузки при типичной работе).

В то время как максимальная взлетная масса вертолета осталась неизменной, он имеет большую

грузоподъемность внешней и внутренней нагрузки для большей части режимов полета (до 140 кг), в то время как потолок висения вне зоны влияния земли при максимальной взлетной массе выше на 1450 футов (12 600 футов против 11 150 футов ранее).

Эта модификация не требует внесения каких-либо физических изменений в вертолет. Это достигается только с помощью обновления программного обеспечения VEMD с измененными ограничениями двигателя и обновленным расчетом характеристик. Это не влияет на текущие общие ограничения воздушного судна (максимальный взлетный вес и максимальный вес внешней нагрузки) или на техническое обслуживание воздушного судна (межремонтный период, пределы срока службы и т. д.).

Это обновление сертифицировано EASA и FAA. Вся информация об установке и заказе доступна в сервисном бюллетене AS350-31.00.98.



IF YOU ARE  
ROTORS  
WE GOT IT!

Nov 16 - 18  
Cologne | Germany

[www.europeanrotors.eu](http://www.europeanrotors.eu)

BE PART OF IT

## В Бразилии хотят повторить успех NetJets

Amago Aviation, работающая в новом для Бразилии сегменте долевого владения, заявила, что хочет стать ответом этой южноамериканской страны на NetJets, сообщает AIN со ссылкой на источник в компании.

Ранее в этом году Национальное агентство гражданской авиации (ANAC) официально разрешило управление самолетами, находящимися в долевом владении. Вместо того, чтобы владеть собственным самолетом и самостоятельно нести все его постоянные расходы, с июля стало возможным иметь долю в самолете, оставив операционные хлопоты оператору.

Компания Amago была основана в этом году Маркосом Амаро и Дэвидом Барioni, вдохновленными успехом американской компании NetJets Уоррена Баффета. По словам ее основателей, потенциал роста «большой». В Бразилии эксплуатируется флот из более чем 600 бизнес-джетов. Однако даже 5% этих самолетов не находятся в совместном владении. В США это число приближается к 50%.

«В настоящее время мы эксплуатируем восемь самолетов и через пять лет хотим довести парк до 50», - поясняет Амаро. Основными клиентами компании являются компании агробизнеса и розничной торговли, которые находятся всего в 15 минутах полета на вертолете от международного аэропорта Сан-Паулу-Катарина, открытого в конце 2019 года недалеко от Родовиа-Кастелло-Бранку в Сан-Роке.

Как сами себя позиционируют создатели компании, Amago – инновационная компания бизнес-авиации с долевым участием, которая предлагает своим членам доступное и прозрачное решение для частных поездок.

В Amago стоимость доли Pilatus PC-12 начинается с \$440000 в год при стоимости \$828 за час полета. Каждая доля дает право летать 60 часов в год. По заявлению компании, это хорошая возможность для тех, кто летает более 30 часов в год.

Сейчас компания предлагает Pilatus PC-12NGX, Pilatus PC-24 и Gulfstream G550.



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## Embraer и CAE запускают новый полнопилотажный тренажер Phenom 300 для рынка США

Embraer и CAE на ежегодной выставке NBAA-BACE 2021 объявили, что во второй половине 2022 года компания Embraer-CAE Training Services (ECTS) предложит новый полнопилотажный тренажер (FFS) для Phenom 300E, чтобы удовлетворить растущий спрос на обучение в США.

Этим новым FFS будет управлять компания ECTS, совместное предприятие Embraer и CAE. Местоположение FFS будет определено в ближайшие месяцы.

«Наша цель с новым FFS, помимо предложения нашим клиентам дополнительных возможностей для обучения в США, заключается в том, чтобы представить последние технологические обновления воздушных судов и технологий симуляторов, обеспечивая при этом высочайший уровень обслуживания

на рынке, поскольку поставки Phenom 300E продолжают расти», - сказал Йоханн Борда, президент и генеральный директор Embraer Services & Support.

«Мы рады помочь Embraer улучшить подготовку пилотов», - сказал Ник Леонтидис, президент группы компаний CAE по разработке решений для обучения гражданской авиации. «Благодаря этой важной инициативе мы поможем удовлетворить растущий спрос на пилотов бизнес-джетов, сочетая инновационные методики, опытных инструкторов и передовые технологии симуляторов».

В настоящее время существует шесть тренажеров для семейства бизнес-джетов Phenom в трех разных местах: Даллас (США), Лондон-Берджесс-Хилл (Великобритания) и Гуарульяс (Бразилия).



### ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр (EASC)** по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета



[www.absjets.ru](http://www.absjets.ru)

[pavel.hrdlicka@absjets.com](mailto:pavel.hrdlicka@absjets.com)

Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

## Luxwing прибавляет и получает высокую оценку от итальянских властей

Мальтийский бизнес-оператор Luxwing отмечает увеличение количества рейсов за последние восемь месяцев на 20% по сравнению с предыдущими восемью месяцами, причем в период с июня по август этот рост значительно увеличился.

«Мы были особенно успешны в сегменте легких бизнес-джетов, особенно с Phenom 100», - комментирует коммерческий директор и менеджер по продажам Даниэле Гуида. «В нашем парке есть семь таких машин, и мы собираемся увеличить их число. Динамизм и рост нашей работы были также очевидны во время последнего Яхт-шоу в Монако, благодаря ряду соглашений с производителями лучших яхт в мире. Посол Италии на Мальте Фабрицио Романо лично хотел поздравить нас с блестящими результатами, достигнутыми в последние месяцы».

Романо посетил штаб-квартиру Luxwing, основанную пятью итальянскими пилотами/предпринимателями, которые переехали на остров, чтобы

создать частную авиакомпанию. Посла Италии в штаб-квартире в Биркиркаре принимали генеральный директор Luxwing Джузеппе Саппа, менеджер по продажам Даниэле Гуида, менеджер по полетам Франческо Алеотта и менеджер по обучению пилотов Давиде Наттоли.

Компания Luxwing, основанная на Мальте в 2011 году, быстро росла, добавляя в свой флот средние и легкие самолеты, а также предоставляя специализированные услуги, такие как перевозка опасных грузов, включая взрывчатые вещества и радиоактивные материалы. Компания становится ориентиром для фармацевтических компаний.

Luxwing работает в основном в Европе, имея парк из 30 самолетов, от Embraer Phenom 100 до Embraer Praetor 600, способных удовлетворить все потребности в мобильности. Флот также включает два специализированных грузовых самолета и два авиалайнера, которые в настоящее время продает SkyAlps.



# Fuel

---





**GROUND SERVICE SUPPORT**

Part of fuel supply chain

---


executive@g-ops.com


+33 1 34 04 80 00

## ExecuJet Africa: вторичный рынок набирает обороты

ExecuJet Africa, входящая в состав Luxaviation Group, добивается больших успехов после открытия в феврале этого года своего отдела продаж и закупок самолетов. Как отметил Гэвин Кигген, вице-президент Группы по Африке и директор по продажам самолетов ExecuJet, потребности клиентов в новых самолетах, сделали повторное открытие подразделения легким решением даже в эти трудные времена, и первые результаты очень обнадеживают.

«Мы уже продали и поставили несколько самолетов – больше всего запросов в этом году компания получила на Gulfstream G550, не сильно отстают Hawker 800XP и Bombardier Global 6000. Сейчас рынок продавца, и многие самолеты, выставленные на продажу, получают предложения в течение нескольких дней или даже часов после их размещения на бирже, а сделки закрываются быстро. Поставки качественных самолетов ограничены, поэтому мы так стремимся поддерживать индустрию продаж и приобретений по всей Африке всеми возможными способами. Рыночные возможности легких и средних бизнес-джетов особенно интересны. Наша команда по продажам

предоставляет широкий спектр услуг, от определения самолетов необходимых клиенту и предоставления независимых и объективных оценок до переговоров о ценах и предоставления рыночной информации. Мы ведем переговоры с потенциальными владельцами по всему миру, поддерживая клиентов, начиная от новых покупателей и заканчивая нынешними владельцами, которые хотят обновить свой парк».

Продажи – не единственный успех ExecuJet Africa в 2021 году. В сентябре южноафриканская компания Litson & Associates (L&A) вручила ExecuJet Africa Silver Aviation Safety Award. Награда подтверждает, что ExecuJet Africa поддерживает высокие стандарты безопасности полетов на протяжении ряда лет, и отражает результаты проверок L&A.

Заглядывая вперед, Кигген добавляет: «Сейчас команда готовится к предстоящему напряженному сезону, поскольку мы будем выполнять рейсы из Южной Африки в Антарктиду. Мы уже планируем обслуживать рейсы на Airbus A340 и Gulfstream G550 из нашего Кейптаунского FBO в этом году».



**FBOEXPERIENCE.COM**  
PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Ростех поставил заказчику шесть многоцелевых вертолетов «Ансат»

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех передал шесть многоцелевых вертолетов «Ансат» лизинговой компании ООО «Авиакапитал – Сервис». Воздушные суда, произведенные на Казанском вертолетном заводе, будут применяться для выполнения задач по медицинской эвакуации, а также для грузовых и пассажирских перевозок.

Вертолеты оснащены системой кондиционирования воздуха и системой активного гашения вибрации. Два вертолета из поставленной партии уже отправились к местам базирования в Республику Мордовия и Ивановскую область.

«Самая обширная область применения вертолетов «Ансат» – это санавиация. Возможность быстрой подготовки к взлету, что очень важно в случае необходимости экстренной эвакуации пациентов, делает эти машины очень эффективными в качестве

санитарных бортов. В рамках работ по дальнейшей модернизации «Ансата» планируется оснастить вертолет противообледенительной системой. Это позволит воздушному судну летать в условиях кратковременного обледенения и позволит эксплуатировать машину в отдаленных северных регионах», – сказал индустриальный директор авиационного комплекса Госкорпорации Ростех Анатолий Сердюков.

Эксплуатантом вертолетов выступит авиакомпания «Баргузин», которая принимает активное участие в выполнении санитарно-авиационных работ при сотрудничестве с Национальной службой санитарной авиации. В 2021 году компания освоила новый тип воздушного судна – легкий многофункциональный вертолет «Ансат». Авиакомпания «Баргузин» обладает одним из самых современных парков воздушных судов – средний возраст вертолетов не превышает 3-х лет.



**HELIRUSSIA**  
**2022**

**19-21 мая**

**XV ЮБИЛЕЙНАЯ**  
МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА  
ВЕРТОЛЕТНОЙ ИНДУСТРИИ

**МОСКВА КРОКУС ЭКСПО**

[www.helirussia.ru](http://www.helirussia.ru)

## Самолеты Pilatus представили в Республике Узбекистан

Компания Nesterov Aviation, единственный авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus в России и СНГ, в сотрудничестве с авиакомпанией VySky (входит в группу компаний ООО «ОКБ ТСП НП») провели презентацию возможностей швейцарского суперуниверсального реактивного самолета Pilatus PC-24 и турбовинтового PC-12 NG для развития региональной, служебной и санитарной авиации в Республике Узбекистан.

В мероприятии, которое прошло 21 октября 2021 года в Ташкенте, приняли участие Министр транспорта Республики Узбекистан Илхом Рустамович Махкамов, ряд других представителей Министерства транспорта и Агентства гражданской авиации, а также руководители и специалисты АО «Uzbekistan Airways», АО «Uzbekistan Airports» и других компаний и организаций Республики.

Для представителей Республики Узбекистан был организован подробный осмотр самолетов PC-24 и PC-12 NG, а также проведены демонстрационные полеты, наглядно подтвердившие высокие летно-технические и взлетно-посадочные характеристики.

На мероприятии выступил заместитель министра транспорта Жасурбек Чориев: «Благодаря инициативе Президента Республики Узбекистан создаются благоприятные условия в авиационной отрасли. Мы поддерживаем создания новых операторов на территории Республики Узбекистан. Это даст возможность развития гражданской авиации нашей страны. Мы рады, что компания Nesterov Aviation проявила такую инициативу и организовала презентацию самолетов».

«Мы очень рады продемонстрировать возможности

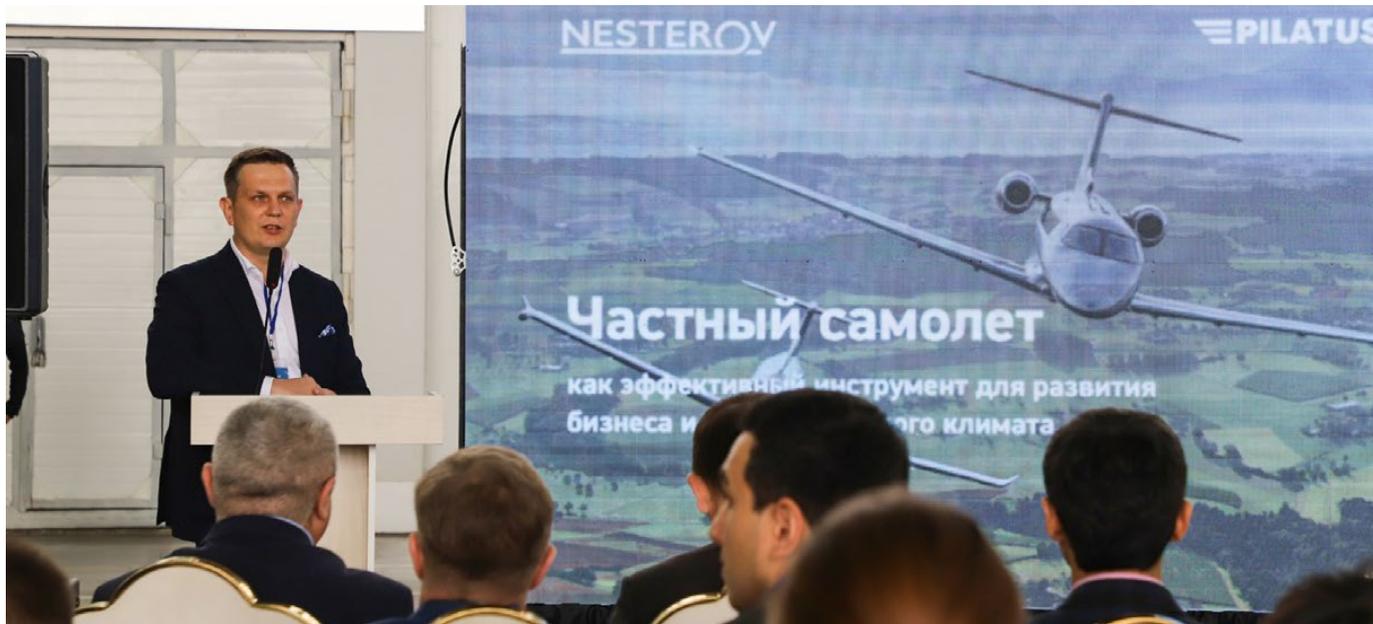
этих надежных и универсальных самолетов в Узбекистане», – отметил управляющий партнер Nesterov Aviation Михаил Аленкин. «Они как будто специально созданы для этой страны, с ее просторами, сложным рельефом и жарким климатом. Уверен, что PC-24 и PC-12 NG могут сыграть большую роль в формировании современной системы транспорта, в развитии региональной, служебной и деловой авиации в Узбекистане».

Оба самолета отличаются низкими эксплуатационными расходами и уникальными взлетно-посадочными характеристиками, позволяющими им совершать посадки на короткие и неподготовленные взлетно-посадочные полосы. Это открывает самолетам Pilatus доступ для полетов в большинство аэропортов Узбекистана, около 40% которых оборудованы именно такими ВВП.

Одновигательный турбовинтовой самолет PC-12 NG может перевозить до 9 пассажиров в зависимости от конфигурации, развивает максимальную скорость в 528 км/ч и без дозаправки преодолевает расстояния до 3 417 км. Сегодня во всем мире эксплуатируется свыше 1800 самолетов этого типа.

Двухдвигательный реактивный суперуниверсальный самолет Pilatus PC-24 вмещает 8–10 пассажиров в зависимости от конфигурации, его максимальная дальность полета с 4 пассажирами – 3 769 км, а крейсерская скорость – 815 км/ч. Самолет сертифицирован в странах Евросоюза и России.

С 2018 года действует первый в СНГ авторизованный сервисный центр Pilatus – SKYPRO TECHNICS. Специалисты Nesterov Aviation выразили готовность поделиться опытом в этом направлении с коллегами и партнерами в Узбекистане.



## Ярмарка современного искусства Art Basel 2021 увеличила трафик в разы

В ходе прошедшей в сентябре ярмарки современного искусства Art Basel 2021, провайдер услуг бизнес-авиации в аэропорту Базеля (EuroAirport Basel) Air Service Basel обслужил более 300 рейсов и около 500 участников и гостей мероприятия из более чем 15 стран.

Это недельное мероприятие – особое время для всей команды Air Service Basel. «Этот период высокой загруженности требует максимальных усилий команды, когда весь персонал работает вместе, чтобы обеспечить лучший клиентский опыт для наших экипажей и пассажиров», - говорит Сандрин Шмидлин,

менеджер FBO. «Это было непростое время, но мы более чем рады приветствовать всех наших международных гостей».

FBO Air Service Basel – самый удобный вариант, поскольку он расположен всего в 10 минутах от Messe Basel, где проводится художественная ярмарка.

Ярмарка Art Basel, основанная в 1970 году, считается важнейшей торговой площадкой на рынке современного изобразительного искусства. Здесь представлены все виды изобразительного искусства: живопись, скульптура, графика, инсталляции, видео и фотография. Временной срез охватывает весь XX век – с

классического модерна до актуального искусства наших дней. В этом году ярмарка оказалась практически на 100% европейской. Минимум американцев, почти отсутствовали коллекционеры из Азии. Поскольку американцам строго не рекомендуется ездить в Европу, некоторые заокеанские галереи пытались добиться отмены Art Basel. Решающая схватка произошла за две недели до открытия ярмарки, однако Европа не сдалась и шоу состоялось.

Air Service Basel работает на рынке бизнес-авиации с 1967 года. В настоящее время компания владеет собственным FBO в аэропорту Базеля и оказывает услуги по техническому обслуживанию деловых самолетов. Так, в частности, компания имеет сертификат FAA на работу в качестве станции технического обслуживания и ремонта бизнес-джетов Hawker от 700 до 1000 серий, Bombardier семейства Learjet и Cessna Citation 525/550/560. Компания также создала мобильную группу сертифицированных техников по авионике для проведения периодической проверки бортового оборудования (FAR тесты) для клиентов во всей Европе. Кроме этого, Air Service Basel сертифицирован EASA (Европейское агентство авиационной безопасности), как организация по техническому обслуживанию Part145, а также Bermuda DCA для различных типов воздушных судов и их авионики, приборов и электрооборудования.

Air Service Basel ежегодно увеличивает объем услуг для клиентов по VIP-хендлингу и услугам FBO с новыми возможностями по техобслуживанию. А в дополнение к этому, компания предлагает услуги по обслуживанию пассажиров в VIP-залах, а для пилотов есть зал для брифингов, возможность трансфера для заказчика и членов экипажа, заправка топливом, таможня и ангары для стоянки воздушных судов.



## Avia Solutions Group приобретает FBO и центр ТОиР в Биггин-Хилл

Литовский холдинг Avia Solutions Group сообщает о приобретении компании Biggin Hill Hangar Company Limited, владельца Hangar 510, премиального FBO и центра ТОиР в лондонском Biggin Hill Airport.

Hangar 510, построенный в 2011 году в соответствии с высочайшими стандартами, представляет собой ультрасовременное здание, расположенное в одном из ведущих аэропортов деловой авиации Соединенного Королевства. С начала 2021 года London Biggin Hill Airport является вторым по величине аэропортом деловой авиации Великобритании после Фарнборо. За этот период аэропорт обслужил 18,6% рейсов,

прибывших в 10 ведущих аэропортов деловой авиации Великобритании.

Услугами Hangar 510 сегодня пользуются несколько известных арендаторов: Signature Flight Support, крупнейшая в мире сеть FBO с более чем 200 объектами по всему миру и Bombardier, ведущий мировой производитель бизнес-джетов, который предоставляет услуги по техническому обслуживанию самолетов в London Biggin Hill Airport.

«Мы рады объявить о приобретении этого фантастического предприятия, базирующегося в одном из

самых быстрорастущих аэропортов деловой авиации Европы. Мы надеемся на сотрудничество с бизнес-операторами и аэропортом для продолжения предоставления услуг высочайшего качества пассажирам, владельцам самолетов и операторам флота, которые приземляются и вылетают из London Biggin Hill Airport», - комментирует Вигаудас Усацкас, член совета директоров Avia Solutions Group.

London Biggin Hill расположен всего в 15 милях от центра Лондона. Это один из самых загруженных частных аэропортов в Европе. По общему объему движения самолетов в 2020 году London Biggin Hill занял второе место в Великобритании после Farnborough Airport и шестое место на континенте в целом. Аэропорт может похвастаться процветающей экосистемой авиационных компаний-резидентов и местом расположения европейского сервисного центра Bombardier – объекта мирового класса площадью 23 000 квадратных метров, способного одновременно обслуживать до 14 самолетов Global 7500.

Приобретение Avia Solutions Group компании Biggin Hill Hangar Company Limited следует за предыдущими инвестициями Группы в растущую бизнес-экосистему аэропорта. В марте 2021 года дочерняя компания Avia Solutions Group, Jet MS, приобрела RAS Group, которая специализируется на ремонте салонов бизнес-джетов, а также коммерческих самолетов в London Biggin Hill Airport.

Avia Solutions Group имеет почти 100 офисов и производственных предприятий по всему миру и обслуживает более 2000 клиентов в Европе, Азии, Северной Америке и Австралии. Это материнская компания для провайдера ТОиР Jet MS, а также чартерного оператора KlasJet и брокера Skyllence.



## Bombardier публикует финансовые результаты за третий квартал

Канадский авиапроизводитель Bombardier публикует финансовые итоги за третий квартал 2021 года. В компании довольны продолжающимся выполнением своих стратегических инициатив, генерированием денежных потоков и увеличением количества заказов, определяющих финансовые результаты квартала.

В Bombardier также подчеркнули, что в течение третьего квартала компания погасила задолженность со сроком погашения до декабря 2024 года, что стало важной вехой в ее плане сокращения заемных средств.

«Команда Bombardier снова показала солидный квартал, что является подтверждением того, что этот год складывается значительно лучше, чем предыдущий», - сказал Эрик Мартель, президент и главный исполнительный директор Bombardier. «Соотношение заказов к поставкам остается очень хорошим, что способствует значительному увеличению нашего портфеля заказов. Этот импульс также привел к значительному увеличению прибыльности: скорректированная рентабельность EBITDA приблизилась к 10% в этом квартале. Мы последовательно выполняем то, что намеревались сделать, особенно когда речь идет о сокращении заемных средств в балансе», - добавил Мартель.

«В качестве фантастического финала квартала и в важный момент для нашей отрасли, в прошлом месяце мы запустили наш новый самолет Challenger 3500. Чрезвычайно положительный прием и сильные первые заказы на новый бизнес-джет являются явным доказательством того, что мы смогли принести значительную пользу клиентам благодаря взвешенным и дисциплинированным инвестициям», - резюмировал Мартель.

Выручка от продаж бизнес-джетов в размере \$1,4 млрд выросла на 17% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в основном за счет улучшения структуры поставок и увеличения поставок крупногабаритных самолетов. Компания также увеличила выручку на \$76 млн от сервисных услуг.

Как отмечают в компании, эти результаты стали следствием увеличения спроса на полеты деловой авиации, что является четким сигналом того, что отрасль уверенно восстанавливается после глобального шока, вызванного пандемией COVID-19.

Уровень уверенности в отрасли находится на новом рекордно высоком уровне, что свидетельствует о растущем уровне вакцинации и ослаблении ограничений на поездки. В США трафик за первые восемь месяцев 2021 года увеличился на 42,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В Европе аналогичные показатели за первые девять месяцев 2021 года выросли увеличилась на 27,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

В Bombardier сообщают о скорректированной EBITDA в размере \$142 млн, что на \$58 млн или на 69% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Компания связывает это с улучшением портфолио самолетов, продолжающимся прогрессом в освоении самолетов Global 7500 и улучшением структуры затрат.

Зарегистрированная EBIT от продолжающейся деятельности за квартал составила \$48 млн.

Второй квартал подряд компания отмечает улучшение генерирования свободного денежного потока

(FCF). Свободный денежный поток в размере \$100 млн от продолжающейся деятельности представляет собой рост на \$747 млн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Положительный результат в основном связан с более активным приемом заказов и лучшими условиями оплаты по новым заказам. Зарегистрированные денежные потоки от операционной деятельности – продолжающихся операций за квартал составили \$156 млн., а чистые приросты основных средств и нематериальных активов - продолжающихся операций за квартал составили \$56 млн.

Корпорация сообщила об общем сокращении долга примерно на \$3 млрд с начала 2021 года и погасила путем погашения или рефинансирования долги со сроками погашения до декабря 2024 года. Это является важной вехой в одном из ключевых приоритетов Bombardier в этом году, поскольку компания создает «взлетно-посадочную полосу», позволяющую сосредоточиться на своей деятельности, и стабилизирует потребность в ликвидности. Проформа ликвидности остается высокой на уровне \$1,9 млрд.



## Textron Aviation: в третьем квартале был очень высокий спрос

Textron Aviation сообщает о значительном увеличении выручки, прибыли, поставок и невыполненных заказов в течение третьего квартала. Этому способствовали более высокие объемы продаж новых бизнес-джетов Cessna Citation и турбовинтовых самолетов Beechcraft King Air на \$338 млн и поддержанных самолетов на \$62 млн. Результаты отражают то, что генеральный директор Textron Inc. Скотт Доннелли назвал в четверг во время телеконференции «очень высокий спрос» на деловые самолеты. «Вся динамика, которую мы рассматриваем с точки зрения макроуровня рынка, чрезвычайно благоприятна», - сказал он.

Квартальная выручка производителя из Уичито увеличилась на \$386 млн по сравнению с тем же кварталом прошлого года, до \$1,2 млрд, в то время как прибыль в размере \$98 млн компенсировала убыток в

\$29 млн за тот же период прошлого года. Поставки в третьем квартале резко выросли до 49 бизнес-джетов по сравнению с 25 в прошлом году. Поставки турбовинтовых самолетов также подскочили на 67%, до 35 машин по сравнению с 21 самолетом за тот же период прошлого года. За первые девять месяцев года выручка Textron Aviation составила \$3,2 млрд по сравнению с \$2,41 млрд в 2020 году, а прибыль – \$241 млн по сравнению с убытком в \$92 млн год назад.

Объем портфеля заказов на конец квартала составил \$3,5 млрд, что, как отметила аналитик Jeffries Шейла Кахьяоглу во время телеконференции, находилось на уровне, который последний раз наблюдался в 2010 году. Доннелли сказал, что более высокий объем невыполненных заказов, который вырос на \$721 млн по сравнению со вторым кварталом 2021 года, поддерживает ожидания компании по возвращению в 2022

году к уровню производства, который последний раз наблюдался в 2019 году.

«И, вероятно, есть место для чего-то большего», - добавил Доннелли. Более того, этот объем заказов занимает от 9 до 12 месяцев производства. «Последнее десятилетие было необычным, когда вместо производства вы пытались строить прогнозы», - сказал он. «Объем заказов на 9-12 месяцев – гораздо более здоровый способ ведения бизнеса».

Спрос на деловые самолеты был высок по всей линейке продуктов Textron Aviation, что Доннелли отнес к многочисленным модификациям, которые компания внедрила, начиная с King Air 260 и 360 в прошлом году, а совсем недавно – с Citation M2 Gen2 и XLS Gen2, анонсированные ранее в этом месяце на NBAA-BACE. «Я бы сказал, что сейчас у каждой модели всё хорошо», - добавил он. «Это действительно по всем направлениям».

Компания также получает выгоду от новых клиентов в частной авиации. «Если я посмотрю на количество новых клиентов, людей, которые приходят покупать самолет, у которых раньше не было его, то это число, вероятно, составляет около 20% или около того, что обнадуживает», - сказал Доннелли. «Несомненно, мы видим гораздо больший интерес и спрос со стороны тех, кто покупает впервые, чем мы могли бы увидеть раньше».

Среди других достижений в квартале – Cessna 408 SkyCourier, наработавший более 1600 часов перед сертификацией и первая поставка, ожидаемая в конце этого года, а также успешные наземные испытания турбовинтового двигателя GE Catalyst для нового Beechcraft Denali.

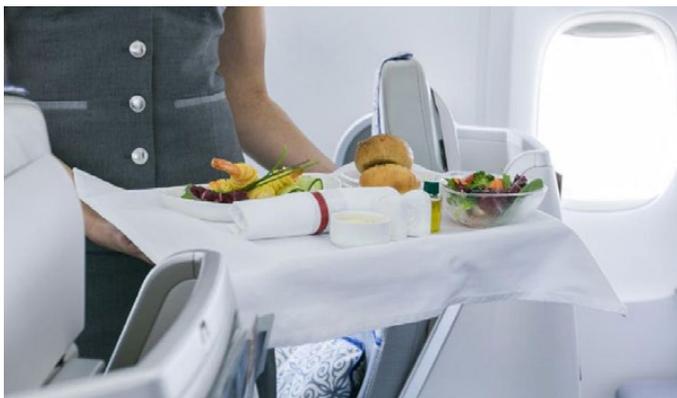


## Jetflite запустил новый проект по организации групповых чартеров

Финский оператор Jetflite, входящий в финский промышленный конгломерат Wihuri Group, запустил новый проект по организации групповых чартеров, который получил название [EuroFlite](#).

Как поясняет глава направления Дэвид Колер, в компании весьма довольны результатами летнего сезона и несмотря на пандемию, Jetflite удалось расширить бизнес и привлечь больше клиентов, чем когда-либо прежде. Одним из сегментов, который показал наибольший рост, стали спортивные команды и корпоративные клиенты. Именно рост этого сегмента, заставил финского оператора создать новую бизнес-структуру, которая будет работать на рынке групповых чартеров.

«В частности, спортивные команды и корпоративные клиенты воспользовались возможностью снижения уровня затрат, которое пандемия принесла авиации в Европе и существенно увеличили количество запросов на чартерные рейсы. Сейчас у нас есть широкий спектр клиентов, от крупных корпораций до частных лиц, ищущих чартерный VIP рейс на 30+ пассажиров», - продолжает бизнес-девелопер EuroFlite Микко Кесо.



На этом фоне у компании появилось много новых клиентов или тех, которые раньше работали с разными брокерами. Многие клиенты Jetflite не могли летать коммерческими рейсами, на фоне катастрофического снижения трафика, поэтому предложение EuroFlite является одним из немногих способов добраться до места назначения именно «большим составом».

В этом году в компании увидели спрос как на узкофюзеляжные самолеты, такие как Airbus A320 на 160–180 кресел, так и на более экономичные небольшие самолеты Saab 340 или ATR42/72. Компания работает с огромным количеством различных авиаперевозчиков из Северной и Центральной Европы. Сюда входят операторы небольших частных самолетов, чартерные перевозчики, а также сетевые авиакомпании с полным спектром услуг.

Что же касается приобретения или лизинга собственных воздушных судов, то в компании не спешат с решением. «Мы постоянно изучаем различные возможности для бизнеса на рынке АСМІ. Когда наш новый сегмент наберет обороты, будет интересно посмотреть на лизинг на собственных мощностях, хотя конкретных планов на этот счет пока нет», - отмечают собеседники BizavNews.

По мнению г-на Колера основными позитивными трендами в следующем году станет постепенное ослабление жестких ограничений по всему миру, что приведет к росту числа коммерческих рейсов. «Мы снова увидим большой спрос на чартеры в Америку, где вновь будут проходить крупнейшие международные события, включая форумы, выставки и спортивные мероприятия, которые были приостановлены из-за пандемии. Также наша компания будет присут-

ствовать на многих мероприятиях в Скандинавии и других регионах Европы».

Сейчас же компания сфокусировалась на предстоящей всемирной выставке EXPO 2020, которая стартует в Дубай уже на следующей неделе. В компании уже продали рейсы на это крупнейшее мировое шоу и продолжают принимать заявки от корпоративных клиентов.

Г-н Колер поясняет, что EuroFlite предлагает все услуги, которые запрашивает клиент, но при этом не выступает в качестве турагента. «В зависимости от требований клиентов мы можем организовать дополнительные услуги, связанные с полетом. Поскольку мы не являемся туристическим агентом, мы обычно не организуем наземный транспорт или отели. Что же касается самолетов, то у разных клиентов разные ожидания от полета. Мы всегда обеспечиваем выполнение всех требований, чтобы пассажир был полностью удовлетворен своим полетом. Наиболее важные технические характеристики для наших клиентов включают багажное отделение, тип самолета, комфорт пассажирских кресел и бортовое питание», - резюмирует г-н Колер.



## Jetcraft: в фокусе Африка

За последние 18 месяцев по всей Африке резко возрос интерес к бизнес-джетам. Причин тому много: ограничения на поездки, сокращающиеся возможности авиакомпаний и стремление к несомненным преимуществам путешествий на частном самолете с точки зрения безопасности по сравнению с коммерческими рейсами на фоне пандемии. Экономическое обоснование частной авиации стало сильнее. Как отмечают аналитики Jetcraft, сейчас компания получает в три раза больше запросов от потенциальных владельцев новых самолетов в Африке, чем до пандемии.

Сегодня в большем количестве стран Африки многие компании увеличивают свой парк за счет новых самолетов. Спрос на владение бизнес-джетами резко растет по всему континенту, особенно в таких странах, как Ангола, Уганда и Гана. В Кении, где уже имеется мощная база частных самолетов ближнего действия, используемых для туризма, в Jetcraft наблюдают растущий интерес к более крупным самолетам для более длительных миссий. Традиционные рынки, такие как Нигерия и Южная Африка, также остаются динамичными.

Все основные производители – от Bombardier и Embraer до Dassault и Gulfstream – очень активны в Африке, и бизнес-джеты всех типов находят здесь применение. Огромные расстояния африканского континента, делают бизнес-джеты среднего класса и выше предпочтительными. Лидерами являются Embraer Legacy и Dassault Falcon 900. Деловые связи континента с Европой и Ближним Востоком также растут, поэтому требуются самолеты, которые могут удовлетворить эти потребности. Между тем, в Южной и Западной Африке аналитики компании наблюдают спрос на легкие самолеты, такие как Bombardier Learjet 45 и 75, которые подходят для региональных полетов с небольшой дальностью полета.

При выборе размера и модели бизнес-джета в Африке ключевым моментом является качество и возможности технического обслуживания, а также инфраструктуры поддержки, доступные в конкретном регионе. Специалисты Jetcraft с уверенностью направляют покупателей и владельцев таких самолетов к подходящим сервисным центрам и операторам.

Одним из следствий растущего спроса на деловые самолеты в Африке является необходимость для отрасли обучать новых покупателей принципам работы рынка, помогая им понять ценности самолетов и их возможности в каждом из сегментов, а также обязанности и последствия владения. Банкам и финансовым организациям, особенно новичкам на авиационном рынке, может потребоваться квалифицированный консалтинг. Помня об этом, для начинающих покупателей самолетов особенно важно работать с опытным консультантом по авиации, который будет их направлять.



Аналитики Jetcraft склонны к тому, что программы долевого (частичного) владения в настоящее время нежизнеспособны в Африке, поскольку пользователи по своей структуре слишком разные. В компании ожидают, что в ближайшие месяцы владельцы также будут проявлять растущий интерес к коммерческим возможностям предложения своих самолетов в аренду. Вторым следствием растущего спроса на владение бизнес-джетами является то, что существующие владельцы могут воспользоваться текущим низким уровнем мировых запасов для продажи своих самолетов либо в Африке, либо на междуна-

родном рынке. Владельцы могут захотеть перейти на более крупный тип самолета, или операторы с несколькими самолетами могут рационализировать свой парк. Какова бы ни была причина, сокращение предложения в отрасли в сочетании с повышенным ценностным предложением бизнес-авиации во время Covid-19 создает прекрасные возможности для покупателей продать или обменять свои активы.

Хотя на стоимость самолетов, базирующихся в странах Африки, иногда влияли опасения по поводу стандартов гражданской авиации, эти территории явля-

ются исключениями и известны рынку. Фактически, несколько крупных провайдеров по техническому обслуживанию в Африке теперь предлагают работу, соответствующую стандартам Федерального авиационного управления США (FAA) или Агентства по авиационной безопасности Европейского союза (EASA). Назначенные производителями авторизованные сервисные центры в Африке охватывают большинство основных продуктов. Важно не то, где базировался самолет, а то, как им управляли и обслуживали. Поэтому у владельцев из Африки можно купить многие «высококачественные» самолеты.



Африка — это обширный континент, состоящий из 54 стран, в каждой из которых есть свои органы гражданской авиации и нормативно-правовая база. К этому следует добавить множество местных валют и договоренностей об обмене иностранной валюты, которые применяются при торговле в долларах США, основной валюте, в которой торгуются воздушные суда. В этом регионе для покупателей самолетов особенно важно привлечь опытного консультанта с глобальной сетью, который понимает эту сложную динамику и может предложить глубину и широту поддержки, необходимую для успеха при покупке или продаже в Африке.

Опыт показал, что продавец в Африке, размещающий самолет у небольшого американского брокера, может легко потратить год, который пройдет без продажи или серьезного движения, тогда как в Jetcraft глобальная сеть экспертов знает, где находятся покупатели, и как можно быстрее закрыть сделку. Международное присутствие Jetcraft означает, что компания часто продает самолеты до того, как они попадают на сайты различных брокеров, что позволяет быстрее получать результаты.

## На Dubai Air Show 2021 Comlux представит BBJ767 SkyLady

Comlux Aviation в рамках авиасалона Dubai Air Show 2021 представит посетителям бизнес-джет Boeing BBJ767 SkyLady. Самолет доступен на статической площадке в Al Maktoum International Airport.

Роскошный бизнес-джет с VIP-салона площадью 177 кв.м. и большим грузовым пространством для размещения до 300 сумок сочетает в себе преимущества широкофюзеляжного самолета, такие как комфорт, простор и конфиденциальность, с высочайшим уровнем дизайна интерьера, чтобы дать пассажиров неизменно гармоничное впечатление. Очень тихий салон разделен на шесть независимых зон и вмещает до 51 пассажира.

В главном люксе в передней части есть кровать «king size» и ванная комната с душем во весь рост. Частные помещения дополняют еще две комнаты: просторная гостиная с Г-образным диваном, трансформируемым во вторую спальню с двуспальной кроватью, и клубную комнату, подходящую для частных обедов и деловых встреч. Представительская зона включает пятнадцать 80-дюймовых кресел первого класса, конвертируемых в полноценные спальные кровати, а за ними следует отдельная секция с 29 креслами для сопровождающих лиц.

SkyLady оборудован новейшим и самым быстрым бортовым Wi-Fi в диапазоне 2KU, чтобы обеспечить самое надежное высокоскоростное интернет-покрытие, доступное в полете (до 50 Мбит/с). Новая система управления салоном обеспечивает полный доступ к различным медиа и потоковым сервисам для бизнеса и развлечений всех пассажиров.

Помимо повышения комфорта и возможностей связи, SkyLady теперь оснащен совершенно новой системой ионизации, которая улучшает качество

воздуха в салоне, удаляя вирусы, бактерии и споры в воздухе и на поверхностях, а также устраняя раздражающие и вредные запахи. Эта функция в сочетании с существующей и эффективной системой HEPA-фильтрации обеспечивает VIP пассажирам Comlux более чистую и безопасную атмосферу в салоне во время полета.

Андреа Занетто, генеральный директор Comlux Aviation: «Лучшее становится еще лучше! В течение последних двух лет мы внимательно прислушались к нашим чартерным клиентам и обновили SkyLady, чтобы он соответствовал их потребностям в

VIP-поездках с точки зрения комфорта, возможностей связи и благополучия на борту. SkyLady способен соединить максимально важные города мира с возможностью беспосадочного полета до 15 часов. В этих дальнемагистральных рейсах пассажиры смогут наслаждаться новыми возможностями SkyLady и исключительным швейцарским обслуживанием мирового уровня, предоставляемым нашими с бортпроводниками. Их изысканность, осмотрительность и внимание к деталям способствуют созданию максимально индивидуальной, комфортной и роскошной атмосферы во время каждого полета на борту нашего VIP-флота».



## Гран-При США дал рекордный спрос на бизнес-джеты

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, по мере приближения к концу октября 2021 года глобальная активность деловой авиации, совершившая немногим более 400 000 рейсов, имеет тенденцию к росту на 13% по сравнению с октябрем 2019 года.

Глобальная активность регулярных авиакомпаний в этом месяце имеет тенденцию к снижению на 28% по сравнению с двумя годами ранее, демонстрируя устойчивое, но медленное улучшение по сравнению с сентябрем, когда полеты были на 33% ниже по сравнению с 2019 годом, а в августе – на 40% ниже 2019 года.

С начала года трафик деловой авиации вырос на 1,4%,

а в сегменте бизнес-джетов в этом году рост составил 4%. Если эти тенденции сохранятся, активность бизнес-авиации будет самой большой за всю историю, в то время как коммерческие авиакомпании до 2022 года будут по крайней мере на треть ниже нормальной активности.

### Северная Америка

В октябре трафик бизнес-джетов в Северной Америке вырос на 16% по сравнению с 2019 годом, что стало шестым подряд рекордным месяцем. Сократившиеся на 26% по сравнению с октябрем 2019 года полеты регулярных авиакомпаний продолжают привлекать новых клиентов в деловую авиацию.

Соединенные Штаты являются самым сильным рынком: количество рейсов бизнес-джетов на внутреннем рынке выросло на 21% по сравнению с октябрем 2019 года, и на 43% больше, чем в октябре прошлого года. Активность бизнес-джетов в Канаде восстанавливается, в этом месяце в пределах 5% по сравнению с показателем двухлетней давности. В Мексике по-прежнему наблюдается очень медленное восстановление, хотя количество рейсов из США в Мексику увеличилось на 18% по сравнению с 2019 годом. Трафик между США и странами Карибского бассейна, такими как Виргинские острова и Тёркс и Кайкос, в этом месяце увеличился более чем на 40%, а между США и Пуэрто-Рико вырос вдвое по сравнению с октябрем 2019 года.

Гран-При Формулы 1 на Circuit of Americas в Остине, штат Техас, стал самым крупным событием в этом месяце с прилетом бизнес-джетов, показавшим рост более чем на 50% за 4 дня до Гран-При по сравнению с той же гонкой на том же месте в ноябре 2019 года. Большинство дальних маршрутов были из Калифорнии, Флориды и Северо-Восточного побережья. Наиболее загруженный трафик был из Van Nuys в Austin Bergstrom International. Другими популярными пунктами отправления в аэропорты Гран-При были Тетерборо и Даллас. Самым популярным самолетом стал Challenger 300 – 36 рейсов.

В целом по стране Флорида остается самым загруженным штатом, в котором в октябре было выполнено на 43% больше рейсов, чем в 2019 году. С начала года количество вылетов бизнес-джетов из Флориды выросло на 32% по сравнению с 2019 годом. Наибольший рост трафика из Флориды в этом году связан с Северо-Востоком, в частности с Тетерборо и Уайт-Плейнс, где полеты бизнес-джетов выросли более чем на 60% по сравнению с доковидным октябрем.



Market Sector	Departures	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	403,402	17.8%	36.2%	12.8%
Cargo	83,259	3.7%	5.8%	2.9%
Other	173,924	7.7%	62.5%	-0.1%
Scheduled Operation	1,601,242	70.8%	58.7%	-28.8%

Глобальная активность регулярной и деловой авиации в октябре 2021 года по сравнению с 2020 и 2019

Большая часть трафика в сентябре пришлось на Phenom 300, количество полетов увеличилось почти на 70%. Более старые самолеты также получают гораздо более высокую загрузку, включая платформы Challenger 600, Citation Encore, Gulfstream G300, Falcon 900. Платформа Global Express, включая Global 6500, в этом году продемонстрировала рост полетов из Флориды на 15% по сравнению с 2019 годом.

**Европа**

В Европе октябрь показал серьезное отклонение по сравнению с предыдущими годами, когда активность бизнес-джетов обычно значительно снижалась. В этом месяце полеты выросли на 32% по сравнению с октябрём 2019 года, а с начала года активность бизнес-джетов в Европе увеличилась на 2% по сравнению с 2019 годом.

Самый популярный самолет в этом году имеет более легкий и компактный размер, чем в США: активность Phenom 300 и Citation Mustang выросла на 15% по сравнению с двумя годами ранее. Embraer Legacy 600 – самый востребованный большой самолет, в этом году его трафик вырос на 11%. Использование Gulfstream 600/650 в Европе все еще в процессе восстановления: в период с января по октябрь текущего года полеты снизились на 15% по сравнению с 2019 годом. Но в октябре количество рейсов Gulfstream G600/650 увеличилось на 22% по сравнению с аналогичным периодом октября 2019 года.

**Остальной мир**

За пределами Европы и США наибольший рост в октябре 2021 года был в Турции – трафик бизнес-джетов вырос на 59% по сравнению с двумя годами

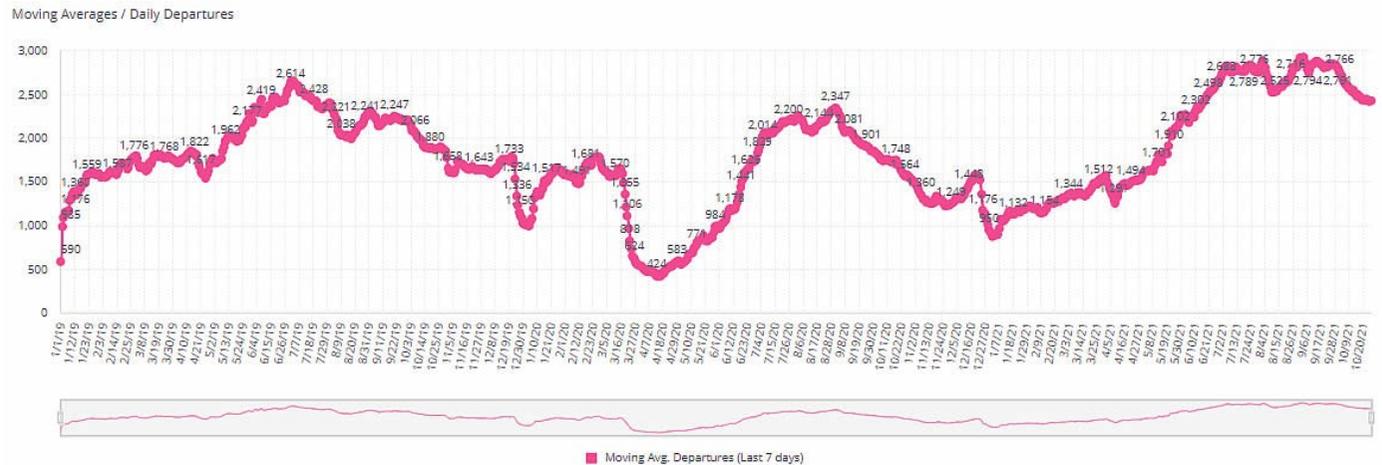
ранее, но всего на 3% по сравнению с октябрём прошлого года. В России наблюдается сопоставимая активность бизнес-джетов: в этом месяце количество вылетов на 22% больше, чем в октябре 2019 года. В Украине активность почти на 50% выше, чем два года назад, и по общему количеству вылетов она опережает Польшу.

На других мировых рынках, таких как Нигерия, Бразилия, Объединенные Арабские Эмираты, активность бизнес-джетов значительно выше, чем в октябре 2019 года. Австралия отстает от доковидных тенденций. Саудовская Аравия, Малайзия и Япония – три страны, в которых активность бизнес-джетов по-прежнему значительно ниже, чем в октябре 2019 года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Огромный рост активности бизнес-джетов продолжается, и в этом месяце наблюдается тенденция к установлению отраслевых рекордов. Намного более высокий уровень трафика бизнес-джетов на престижных мероприятиях, таких как Гран-При



США, подчеркивает устойчивый постковидный спрос на поездки по требованию. А открытие трансатлантических путешествий в следующем месяце придаст дополнительный импульс бизнесу».



Полеты деловой авиации в Европе (7-дневная скользящая) с 2019

## В России авторизован сервисный центр для Pilatus PC-24

Компания Nesterov Aviation, единственный авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания самолетов Pilatus в России и СНГ, объявляет об авторизации производителем сервисного центра для технического обслуживания самолетов Pilatus PC-24 в России. Это значительно расширяет возможности российских владельцев и заказчиков этого суперуниверсального швейцарского реактивного самолета.

Авторизованным сервисным центром является компания SKYPRO TECHNICS, которая уполномочена выполнять плановое и внеплановое техническое обслуживание, гарантийные работы на самолетах Pilatus PC-24 и PC-12, а также поставлять запасные части для этих воздушных судов напрямую от завода-производителя Заказчикам в России, Казахстане, Узбекистане и Белоруссии.

«Получению авторизации от Pilatus Aircraft Ltd. предшествовала серьезная и кропотливая работа, начи-

ная с 2020 года. После проведения консультаций с заводом-производителем было приобретено все необходимое оборудование и специальный инструмент, инженеры прошли обучение в ведущем сертифицированном Росавиацией Учебном Центре нашего партнера - Flight Safety International. После прохождения проверки Российских Авиационных Властей Сервисному центру был выдан сертификат организации по ТО ФАП-285 с рейтингом А1 на оперативное и периодическое ТО самолетов PilatusPC-24. Параллельно был успешно пройден аудит от производителя двигателей Williams и авионики Honeywell, выпущены соответствующие авторизации. Получение этих документов и внесение на карту Авторизованных Сервисных Центров Pilatus, Williams, Honeywell несомненно является признанием нашего центра частью мировой системы послепродажного обслуживания», - сообщил заместитель генерального директора по послепродажному обслуживанию Nesterov Aviation Дмитрий Соколов.

«Это очень серьезный шаг вперед на пути развития инфраструктуры для эффективной и успешной эксплуатации PC-24 в России и СНГ», – отметил директор по продажам Nesterov Aviation Алексей Мордвинцев. «Местный сервисный центр значительно упрощает логистику, улучшает экономические показатели и в целом повышает возможности владельцев и эксплуатантов швейцарских самолетов. Особенно это касается заказчиков, приобретающих самолеты с налетом, которые требуют особого внимания и постоянной квалифицированной технической поддержки».

Двухдвигательный реактивный самолет Pilatus PC-24 в зависимости от конфигурации может перевозить 8–10 пассажиров, его максимальная дальность полета с 4 пассажирами – 3 769 км, а крейсерская скорость – 815 км/ч. Самолет сертифицирован в странах Евросоюза и России. Уникальная широкая грузопассажирская дверь и возможность трансформации салона значительно расширяют сферы применения PC-24. Кроме того, это самолет может осуществлять взлет и посадку на неподготовленные ВПП, что открывает для него множество небольших аэропортов, недоступных для других реактивных самолетов.

Первый в СНГ авторизованный сервисный центр Pilatus – SKYPRO TECHNICS – действует с 2018 года. Технический центр расположен на базе аэродрома Доброград (код ИКАО UIG) во Владимирской области. Все работы выполняются высококвалифицированным инженерно-техническим персоналом, который регулярно подтверждает и повышает квалификацию в сертифицированных европейских и российских учебных центрах производителя.

Nesterov Aviation – авторизованный центр продаж и сервисного обслуживания Pilatus в России и СНГ.



## Нелетальный исход

Участники авиарынка просят Минтранс как можно скорее пересмотреть требования к безопасности малых аэропортов. Новые правила заработали с 5 октября, чтобы их удовлетворить, аэропортам нужно вложить миллиарды рублей.

В Минтрансе уже заявляли о готовности смягчить требования, но пока не сделали этого. В результате уже в четырех регионах посадочные площадки не работают: их операторы опасаются штрафов и уголовных дел.

“Ъ” ознакомился с письмом ассоциации «Аэропорт» (в нее входят 42 аэропорта, в том числе Домодедово, Казань, Архангельск, Иркутск, Якутск, Горно-Алтайск и другие) министру транспорта Виталию Савельеву от 20 октября. В нем участники рынка просят приостановить и пересмотреть требования к безопасности малых аэропортов.

Новые требования заработали с 5 октября, когда вступило в силу постановление правительства №1603 «Об утверждении требований по обеспечению транс-

портной безопасности». С этого дня посадочные площадки, принимающие воздушные суда вместимостью от 20 пассажиров, должны быть оснащены оборудованием для видеомониторинга территорий и досмотра багажа, системами оповещения и сигнализацией. Вокруг территории должны быть обеспечены регулярное патрулирование и присутствие групп быстрого реагирования.

По оценкам «Аэропорта», из 2,2 тыс. аэродромов, вертодромов и посадочных площадок России критериям соответствуют менее 10% объектов.

От всех остальных, говорится в обращении, выполнение предписаний потребует в целом 3–4 млрд руб. вложений и привлечения около 10 тыс. специалистов. Помимо разовых затрат на закупку техники, ежегодные расходы на ее обслуживание, а также зарплаты персоналу потребуют от каждой площадки 10–50 млн руб. расходов, подсчитали в ассоциации. Ее гендиректор Виктор Горбачев уточнил “Ъ”, что Минтранс не гарантировал отсутствия претензий к площадкам за неисполнение новых требований.

О том, что Минтранс готов скорректировать постановление «в сторону смягчения требований», 12 октября заявлял замминистра Александр Суханов. В новой версии, по его словам, положения «значительно упрощены» и предусматривают дифференцированный подход исходя из пассажиропотока и типа площадок. Она, сообщил чиновник, уже согласована с ФСБ и МВД и получила положительные заключения Минэкономики и Минюста.

Но по действующему законодательству нормативные акты могут вступать в силу только с 1 сентября или 1 марта (о других проблемах с корректировкой законодательства, вызванных этой нормой, см. “Ъ” от 17



августа), поэтому измененное постановление может появиться не ранее весны 2022 года. «Учитывая, что проблема насущная и актуальная, чтобы снять напряжение, мы прорабатываем вопрос о внесении изменений в действующее постановление и продлении (разработки нового проекта.— “Б”) на год»,— утверждал господин Суханов.

Но отрасль не готова возвращаться к работе без гарантий отсутствия санкций за несоответствие требованиям.

С 5 октября авиакомпания СиЛА и ее дочернее авиапредприятие «Аэросервис» превентивно приостановили полеты в Забайкалье, на Алтае, в Иркутской и Томской областях. Полеты почти на 30 пло-

щадках не будут возобновлены, пока авиавласти не гарантируют мораторий на привлечение операторов к ответственности за неисполнение действующих требований, сообщил “Б” совладелец СиЛА Андрей Богданов.

По словам господина Богданова, с окончательной версией проекта участники отрасли не ознакомлены и не готовы продолжать работу под угрозой санкций или приостановки деятельности. «Это принципиальное решение. Нам грозят крупные штрафы от Ространснадзора и прокуратуры, никто не хочет копить «галочки» за административные нарушения, которые могут перерасти в уголовное преследование или дисквалификацию руководителя: никаких гарантий, что этого не произойдет сегодня, нет, и никому возобновление перелетов на свой страх и риск не нужно»,— говорит он. В Минтрансе и Ространснадзоре “Б” не ответили.

Каждый день промедления с отменой постановления грозит коллапсом малой авиации и увеличивает риски неосвоения бюджетных субсидий на региональные перевозки, подчеркивает гендиректор аэропорта Горно-Алтайск Сергей Круглов.

Он также настаивает на полной отмене требований к небольшим площадкам: «Документ не стоит ни замораживать, ни реанимировать, ни приостанавливать— необходимо признать ошибку и полностью исключить эти требования». По его словам, издержки даже на минимальное обеспечение требований составят миллионы рублей, которые операторы будут вынуждены заложить в тарифы на обслуживание авиакомпаний. В результате, по оценке господина Круглова, стоимость билетов вырастет в ближайшие два года в три-пять раз.

Источник: Коммерсантъ



## Плато Путорана – испытание эмоций

Как бы мы ни хотели, но пандемия действительно существенно отразилась на нашей активности. Мы в BizavNews привыкли много и продуктивно летать. Но сейчас ситуация изменилась, в Европу и США мы летаем исключительно по необходимости, а вот российские регионы осваиваем повышенными темпами. Очень часто многое остается вне страниц нашего издания, это касается, прежде всего, впечатлений от новых мест. Мы решили испра-



вить эту досадную ошибку и сделать новую рубрику под условным названием «вне формата». Сегодня мы предлагаем рассказ Дмитрия Петроченко о незабываемых впечатлениях, полученных на Плато Путорана. Чтобы сохранить все личные переживания в этой поездке, мы публикуем материал от первого лица.

Привыкший к постоянным путешествиям по всему миру, я и представить не мог, насколько красива Россия и сколько здесь неоткрытых мест. Плато Путорана было мечтой из детства. Само название вызывало у меня приступ приятного волнения, а мурашки пронзали все тело, когда я читал об этом удивительном уголке нашей страны, расположенном на севере Красноярского края. Один только взгляд на карту, и ты с головой погружаешься в древнюю историю нашей планеты с загадочными ледниками, сопками и бесчисленными озерами, возраст которых исчисляется миллионами лет. И все это простирается на тысячи километров и прекрасно в любое время года. Должно было пройти сорок с лишним лет, прежде чем я сказал «нет» картам. И вот я в самолете, который держит курс на Норильск – самую ближнюю точку, от которой до «моей мечты» рукой подать, ну правда это по меркам тундры!!!! В нескольких абзацах сложно передать всю атмосферу путешествия, наполненного удивительными личными открытиями, неповторимыми эмоциями и местами первобытным страхом. Но я постараюсь.

Все путешественники начинают свое знакомство с Плато Путорана с удивительного по красоте озера Лама. Впрочем, добраться до него большая проблема. Если в кошелек завалялись лишняя сотня тысяч рублей, то вы на коне – вертолет доставит вас за 1 час до ближайшей вертолетной площадки. Большинству же путешественников доступен более

скромный вариант – аренда катера. Поверьте, во втором случае вы не прогадаете. То, что вам придется испытать в течение трех-четырёх часов, доступно не многим. Ваш водный «друг» будет изнурительно преодолевать многочисленные пороги, бороться со встречным течением, нокаутировать волны. В моменты небольших остановок прямо на середине озера, вы вдруг поймаете себя на мысли: «подо мной же почти километр глубины». Ребята, это действительно страшновато. Если внутри катера вы передвигались спокойно, то выйдя на палубу вы реально начнете ходить тихо и на четвереньках – ведь берегов не видно, а синева озера как бы намекает «ну проверь меня, ты же храбрый». А еще тишина и настоящий диалог волн... Это чувства, нам, выросшим в мегаполисах, кажется чем-то диковинным. Плюх-плюх-плюх, даже катер боится вмешаться в этот разговор. «Как дела, бро?», – спрашивает меня квартет волн, переливаясь в лучах заходящего солнца, предлагая утолить жажду. Да-да, здесь воду пьют прямо из озера. Первый глоток ты делаешь настороженно, потом привыкаешь ко вкусу, а затем получаешь истинное удовольствие от неповторимого букета прохладной водицы с приятным соевым привкусом. Темнеет и нам нужно продолжать путь.

Пока ты идешь на катере до места ночлега, ландшафты сменяются один за другим, при этом остатки солнца дают какую-то футуристическую картину. Поворот и ты оказался в волшебном мире небольших скал, покрытых вековыми елями и лиственницами, вперемежку с причудливыми березами и откосными берегами. Еще один поворот и на горизонте показываются величественные горы, которые уже обзавелись снежными шапками. Их рельеф насколько разнообразен и красив, что ты уже видишь перед собой каких-то животных, сказочных персонажей или причудливых драконов. Некоторые

испорченные из нас видят ну совсем непристойные композиции. Еще час ходу и наступает кромешная тьма, лишь прожектор на катере указывает путь к небольшой лагуне, где мы бросим якорь.

Темнота здесь кромешная и страшная. Теперь я отчетливо поминаю, что чувствует слепой. Как вы думаете, что я сделал, спрыгнув с катера. Полез в телефон проверять почту. «Дебил», сказал я себе

и потом много раз повторял эту фразу в будущем, когда уже оказался на большой земле. Здесь нет интернета, мобильной связи, электричество только через генератор, здесь страшно отойти на несколько шагов от избушки, ты постоянно в напряжении. Ты в чужой среде и нужно время чтобы хотя бы перестать бояться.

И только утром, с первыми лучами солнца, ты



по-настоящему начинаешь понимать это место. Солнце только начинает подниматься из-за склона, окрашивая в красные оттенки противоположенный берег, и очертания небольшой гавани, куда мы вчера приплыли, предстают в своей полной красе. Такие виды ты найдешь только на открытках. Твои глаза пытаются запомнить все, ведь они впервые видят это нерукотворное чудо, но это сложно, при малейшем изменении света, появляются все новые и новые краски. Ты не в силах оторвать взгляд, такого со мной за 40+ лет просто не было. Мы, практически на середине озера, а за нами горная гряда с феерическими каскадами водопадов и диковинного леса. С гор в озеро сходят сотни ручьев и рек и только по количеству сломанных богатырских деревьев в руслах, ты понимаешь, насколько силен поток воды весной, когда тает снег. Даже прогулки по руслу – настоящее испытание. Каждый шаг дается довольно сложно, а переправа через достаточно неглубокие ручьи сопряжены с определенным риском. Люди здесь уважают суровый климат, поэтому одежда для повседневного быта соответствует месту. Самое главное – ноги должны быть в тепле и сухими. Второе очень актуально – даже в лесу ты «найдешь свою влагу». В экипировку местного жителя всегда входят длинные резиновые сапоги с портянками. Что же касается верхней одежды, то здесь вы быстро ответите на вопрос «что поддевать». На суше главный враг – сильный ветер, а вот если вы отправитесь в предгорье – то лучше ваш аксессуар – термобелье с относительно «слабым» свитером. Тело должно дышать, а подняться в горы – это та еще прогулка.

На плато много диких животных, а самый опасный – это медведь. Многие говорят, что человек не входит в пищевую цепочку этого хищника. Нет уж, увольте, проверять это совершенно нет настроения. Поэтому даже если вы отлучаетесь недалеко от лагеря, будьте

готовы к этой встрече. Идеальный вариант – карабин. Но мы пойдем простым путем. Прежде всего у вас всегда должен быть под рукой нож, длинную хотя бы сантиметров 25. Не смейтесь, это не для медведя, это для вашего собственного успокоения. А вот сигнальная ракетница и свисток – то, что надо. Медведь никогда не пойдет на звук и на человека. Исключением может быть лишь если вы ему наступите на ухо зимой. А что вы смеетесь? Были такие случаи. Поэтому гуляя по лесу громко говорите, смейтесь кричите и пойте свои любимые песни. А вот весной и летом нужно быть очень аккуратным. Брачный

сезон, потомство – самые опасные периоды. И да, ну не кидайте в медвежат камнями, ведь мама догонит и вам будет нехорошо.

Если вы будете в этих местах, то поставьте себе цель – например добраться до какого-либо конкретного места, например в нашем случае – до удаленного водоема. Друзья, когда до него доберетесь, вы станете себя по-настоящему уважать. В какой-то из дней мы тоже решили просто самостоятельно что-то для себя открыть. 20 минут хода на катере, и нас просто выбросили в место, где вообще не ступала нога че-

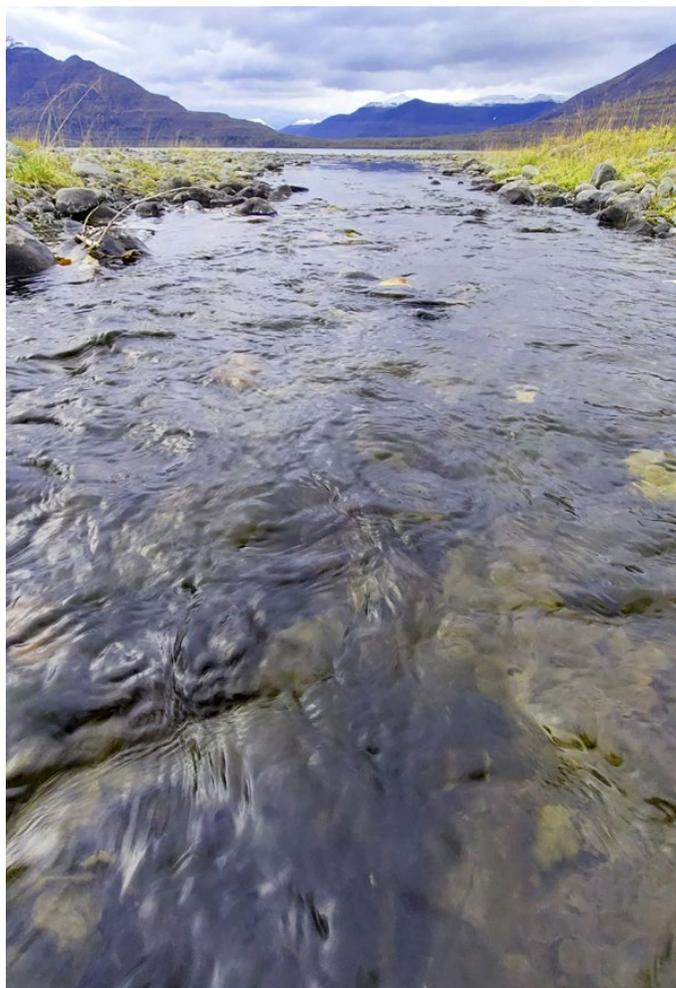
ловека. Сам же катер ушел по своим делам, обещая вернуться в оговоренное время. Визуально казалось, что до места нашей точки всего-ничего. Ха, как же мы ошибались.

Но начнем по порядку. Само восхождение связано с весьма приличными физическими нагрузками, а перепады рельефа усиливают нагрузку и замедляют темп. Форсировав каменистую прибрежную грядку с валунами-великанами, мы словно оказались в сказочном лесу. Неповторимый ковер из-за мха, который пружинит словно батут, причудливые шляпки грибов, которые растут тут повсеместно и настоящие россыпи ягод, которые еще сохранили свой сок, несмотря на октябрь. Березы и ели переплетаются здесь в причудливые узоры – настоящая находка для домашних дизайнеров. Ручейки держат свой путь вниз к озеру, весело журча и унося очередную порцию пресной воды. И опять эта тишина, к которой, впрочем, ты уже начал привыкать. А вот любой звук, будь то опадающая листва или шум крыльев птицы, приводят тебя в панику. В подсознании ты понимаешь, что любая «незапланированная встреча» в этом месте обернется серьезной проблемой. Ты гонишь эти мысли прочь, заполняя мозг другим и искусственно создавая себе «иное настроение». Но в глубине души – ты мал и незащищен. ТЫ БОИШЬСЯ.

Час, другой, но ты не видишь конца пути. Тогда на помощь приходит твой воздушный помощник. Только подняв дрон на высоту пары сотен метров, понимаешь, что прошел лишь половину пути. Это злит, но это и возбуждает! Восхождение продолжается, с каждым шагом ощущаешь, насколько человек мал и хрупок в этом мире. Ты песчинка, а претендуешь на лавры короля. Смешно, ей богу.



И вот цель близка. Лес меняется на глазах, появляются большие поляны с редкими цветами, а на горизонте показываются силуэты гор. Мы дошли. Прямо под нами огромный обрыв, а перед глазами завораживающий водопад. Он, насколько красив и хочет это подчеркнуть, что изгибается по склону горы аж три раза, Его шёпот напоминает звук далекой грозы



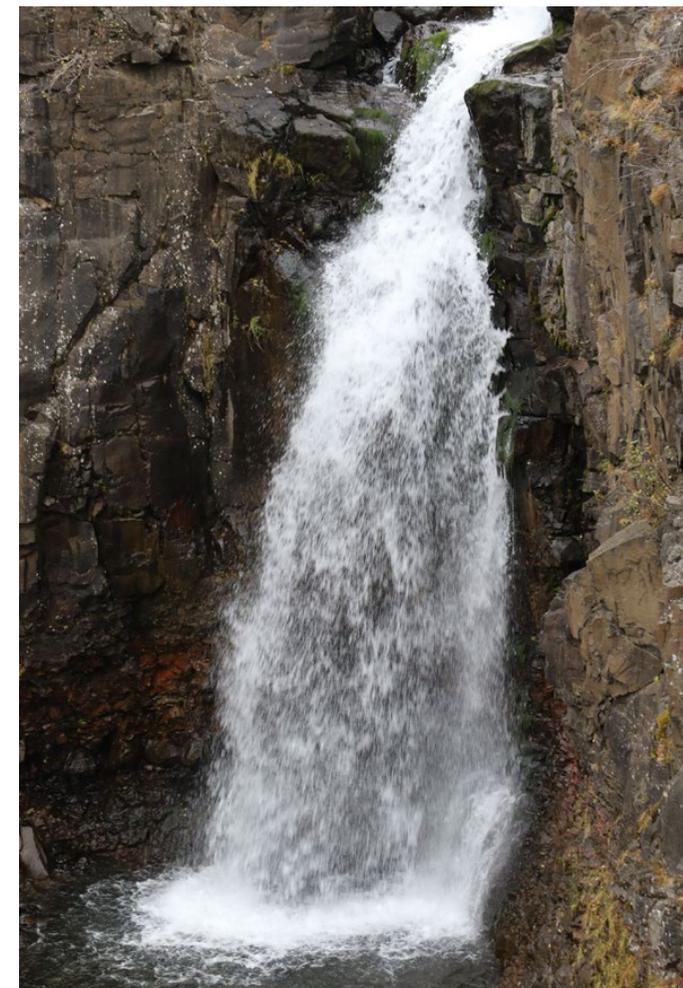
или урчание довольного кота. Подойдя к обрыву, на секунду теряешь сознание и пятишься обратно. Все следующие движение делаешь исключительно на карачках. Вспомнив, от кого мы все произошли, медленно без лишних движений усаживаешься на самый край, и тебя сразу же переполняют эмоции, которые сложно описать. Ты счастлив, ты забыл обо всем, что осталось там внизу. Ты плачешь от тех чувств, которые тебя накрыли, почему-то перед глазами пронеслись все яркие моменты твоей жизни, на долю секунды ты захотел вернуться домой, затем настроение резко меняется – ты доволен собой, ты понимаешь, что жизнь только начинается, ты хочешь творить. Эта смесь чувств должны остаться с тобой навсегда, это и есть вершина блаженства, это и есть то, ради чего стоит жить. ТВОЙ МОЗГ напрочь лишен проблем, ты по-настоящему счастлив.

Начинает смеркаться и мы спешим обратно. Главное не заблудиться. Любой отворот от «трассы» сулит массу дискомфорта – ведь выйти можно в нескольких километрах от места, где нас должен ждать катер. Поверьте, что спуск не менее сложен чем подъем. Наш лес очень изменился, длинные тени от заходящего солнца превращают его в уродливого гоблина. Каждый шелест ветра приводит тени в движение, вызывая вновь приступ тревоги. С каждым шагом свет уходит, и мы взвинчиваем темп. Остановки становятся редкими, мы не теряем время, нам нужно, как можно скорее увидеть береговую линию.

И все-таки мы заблудились, оказавшись в весьма неприятном болоте, где пришлось вооружаться самодельными шестами. Попасть в настоящее болота – плохая перспектива, но время играет не на нас, и мы, пренебрегая всеми принципами безопасности, напрямую рвемся к свету. В этот раз плато нас пожалело – покружив минут двадцать, мы нашли узкий

проход и вышли к каменистому берегу. Катера не было, но мы уже были в точке выброски и особо не переживали. Минут через 20 мы услышали долгожданный рокот двигателя. Так закончился наш первый день в этом удивительном месте.

*Продолжение следует...*



## Самолет недели

Оператор/владелец: **Dexter Air Taxi**

Тип: **Embraer Legacy 600**

Год выпуска: **2003 г.**

Место съемки: **сентябрь 2021 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia**



Фото: Дмитрий Петроченко