BizavWeek

О бизнес-авиации. Еженедельно.

www.bizavnews.ru

№ 45 (600) 13 ноября 2021 г.

Этот номер – уже маленькая история для команды BizavNews. 600 номеров нашего еженедельника, более 12 лет выпуска, свыше 30.000 страниц текста – каждую неделю мы стараемся подготовить для вас наиболее важную информацию по рынку деловой авиации в удобном формате. За это время на страницах нашего еженедельника экспертами выступали лидеры отрасли, ведущие аналитики и просто интересные люди, которые связали свою жизнь с бизнес-авиацией. Еженедельно наша уникальная база рассылки растет, и этот особенно радует нашу редакцию. И еще один приятный момент – география наших читателей постоянно расширяется и это свидетельствует о том, что мы выбрали правильную редакционную политику. Добавление новых подписчиков – самая важная оценка работы нашей небольшой команды, и мы будет стараться в будущем делать BizavWeek еще более интересным, добавляя не только материалы, которые напрямую связаны с отраслью, но и контент «для души». Как всегда, мы открыты для ваших идей и новостей. Рассказывайте о себе и пусть наш небольшой рынок деловой авиации узнает о ваших проектах.

Уже на этой неделе в Дубай стартует крупнейший международный авиасалон, который соберет ведущих производителей со всего мира. Вдвойне приятно, что более 30% экспонентов – представители рынка деловой авиации. Без премьер не обойдется, поэтому мы будем делать новости в режиме онлайн прямо из Al Maktoum International Airport. Заглядывайте в наши аккаунты на Facebook, Instagram и Telegram – туда мы будем заливать большое количество фото и видео материалов. До встречи с друзьями и партнерами в жарком Дубае.

Новые рекорды деловой авиации

WINGX: После рекордной активности в каждом из последних шести месяцев, в первую неделю ноября 2021 года глобальный трафик бизнес-джетов продолжил рост

стр. 21

Сделки провоцируют юридические споры

По словам юристов, гонка по закрытию сделок с бывшими в употреблении деловыми самолетами на фоне нехватки запасов уже начинает приводить к юридическим разбирательствам, связанным с неудачными приобретениями

стр. 23

Superjet в версии Aurus сертифицируют в 2022 г.

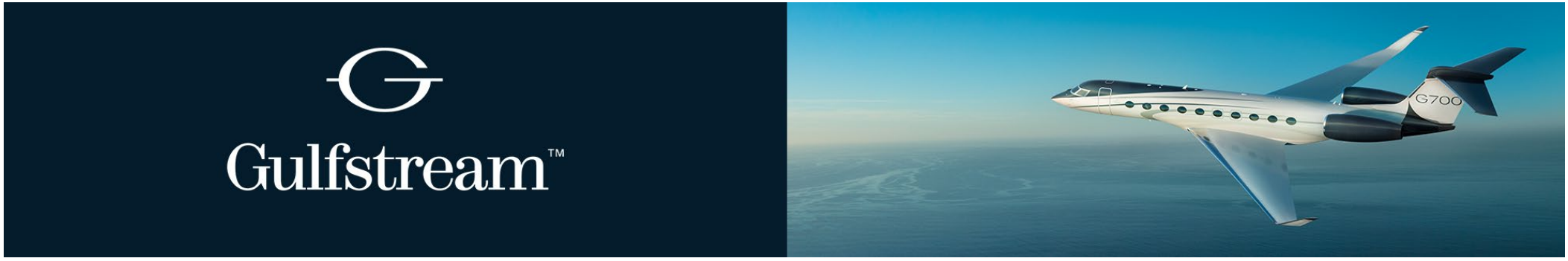
ОАК планирует завершить сертификацию Superjet в версии Aurus в 2022 году. Самолет с душевой кабиной и встроенным трапом будет летать без дозаправки из Москвы во Владивосток

стр. 24

По Москве могут полететь аэротакси

Разработчики нового вида транспорта называют цену за километр полета — 200 рублей. В такое сложно поверить, отмечают эксперты, как и в то, что воздушное пространство над Москвой откроют для частных полетов

стр. 26



Бизнес-джеты тяжелых классов остаются драйверами рынка бизнес-авиации Ближнего Востока

Согласно оценкам ArcosJet, в бизнес-авиации Ближнего Востока доминируют бизнес-джеты тяжелых классов – их доля достигает 67% в парке, состоящем из более 500 самолетов.

Как считают эксперты компании, бизнес-лайнеры (до 18% регионального парка), дальние (22%) и большие (27%) бизнес-джеты останутся самой стабильной нишей на ближневосточном рынке, что связано с влиянием COVID-2019 на систему воздушного транспорта, ростом числа лиц со сверхкрупным чистым капиталом (UHNWI) и общими экономическими условиями.

«Это характерная особенность региона. Для того, чтобы достичь любого из ближайших мировых экономических и финансовых центров в Азии или Европе, придется провести 5–8 часов в полете, не говоря уже о США. Этот факт, а также необходимость перемещаться в составе больших групп и со значительным объемом багажа неизбежно делают ключевыми факторами выбора бизнес-джета дальность беспосадочного перелета, габариты салона и объем багажного отделения», – отмечает Михаил Аленкин, основатель и глава ArcosJet.

Подавляющее большинство регионального парка в 67% приходится на три крупнейшие ближневосточные экономики – Турцию, ОАЭ и Саудовскую Аравию. Модели производства Bombardier и Gulfstream лидируют по популярности, за ними следуют линейки Cessna, Hawker Beechcraft и Dassault. На Boeing и Airbus вместе также приходится заметная доля в 18%.

Эксперты ArcosJet отмечают в регионе высокий спрос на бизнес-джеты с высокой дальностью полета и ожидают, что этот тренд сохранится по крайней мере в течение ближайших месяцев, а эта ниша в целом сохранит стабильность и на более длительную перспективу.

«Такая ситуация подкрепляется высоким спросом на мировом рынке бизнес-джетов в целом, высокой концентрацией лиц со сверхкрупным чистым капиталом в регионе и значительным глобальным оживлением спроса на нефть», – поясняет Мерзад Сепаси, директор по продажам и развитию бизнеса ArcosJet. Компания ArcosJet – авиационный брокер, работающий на вторичном рынке бизнес-джетов с особой компетенцией по рынкам России и СНГ, Европы и Ближнего Востока, - ведет постоянный мониторинг рынка и отслеживает актуальные тренды. ArcosJet публикует ключевые результаты своих исследований с целью поддержки развития дружественной, прозрачной и клиентоориентированной деловой среды на рынке бизнес-авиации.

Вертолет Airbus совершил первый полет на 100% экологичном топливе

Вертолет Airbus H225 совершил первый в истории полет на 100 % экологически чистом авиационном топливе (SAF), которым был заправлен один из двигателей Safran Makila 2.

Полет состоялся на территории штаб-квартиры производителя в Мариньяне. Он стал первым в серии летных испытаний, направленных на изучение влияния 100% SAF на системы вертолета, цель которых – сертифицировать использование SAF в пропорциях, превышающих существующую допустимую концентрацию в 50%.

«Сейчас все вертолеты Airbus сертифицированы для полетов с использованием 50% смеси SAF с керосином. Наше намерение – добиться сертификации наших вертолетов для полетов на 100% экологичном топливе в течение ближайших десяти лет. Сегодняшний полет – важный первый шаг на этом пути», – отметил Стефан Том, исполнительный вице-президент, инженер и главный технический директор Airbus Helicopters.

Серия летных испытаний, которой предшествовали стендовые испытания топлива SAF на вертолетных двигателях Safran на заводе в Борде, поможет лучше понимать технические задачи для будущего использования 100% экологичного авиатоплива. Вертолет H225 совершил испытательный полет на неразбавленном SAF, полученном из отработанного пищевого масла и предоставленного компанией Total Energies. Оно позволяет на 90 % сократить выбросы CO_2 по сравнению с обычным авиакеросином.

«SAF – важный элемент общей стратегии Airbus Helicopters по декарбонизации, поскольку обеспечивает моментальное сокращение выбросов CO_2, не оказывая отрицательного воздействия на характеристики вертолета, – добавил г-н Том. – Я благодарю наших партнеров Safran Helicopter Engines и TotalEnergies за сотрудничество. Благодаря им сегодняшний полет состоялся. Для решения задач, связанных с повсеместным внедрением SAF, а также для достижения реального прогресса в сокращении выбросов CO_2 в авиации, необходимо дальнейшее взаимодействие между всеми игроками отрасли».

Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

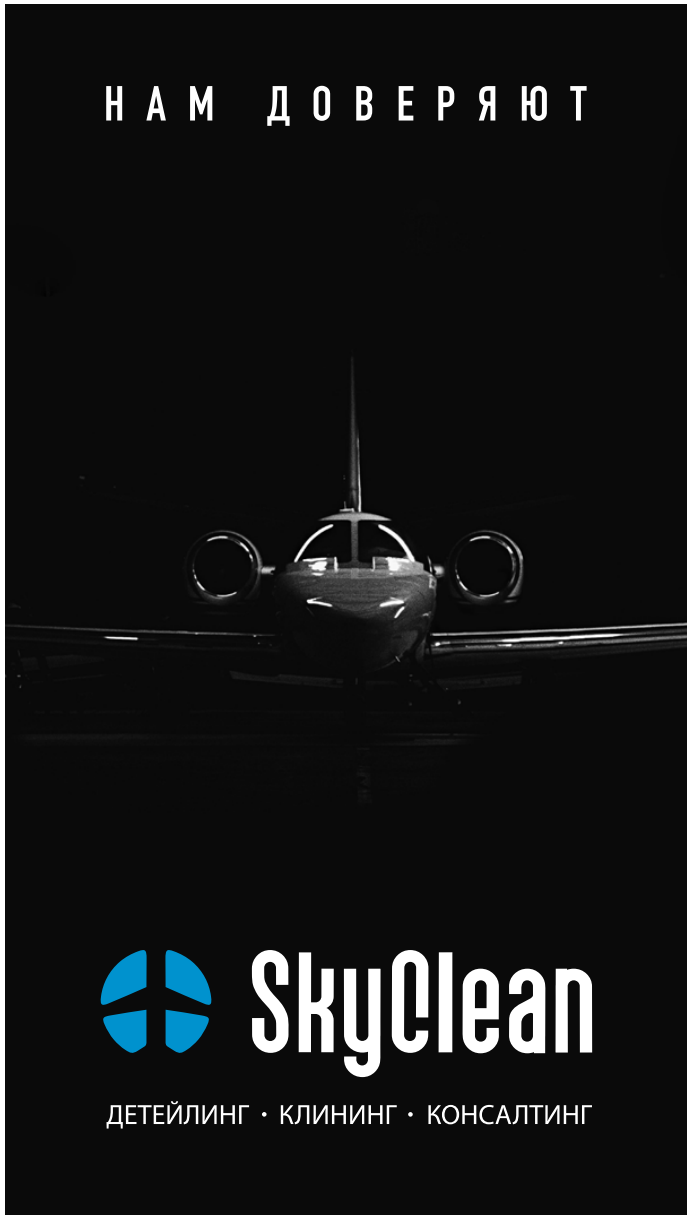
Airbus показал, как сократить расход топлива и снизить выбросы CO2 при парном полете

Два самолета Airbus A350 совершили первый трансатлантический парный полет (Fello'fly) в регулируемом воздушном пространстве. Лайнеры пролетели на расстоянии трех километров друг от друга из Тулузы, Франция, до международного аэропорта Монреаль-Трюдо в Канаде. В результате полета удалось снизить выбросы CO2 на 6 тонн: это означает, что в перспективе авиакомпании могут экономить более 5% топлива на дальнемагистральных рейсах при такой схеме полета.

«Заключительный демонстрационный» испытательный полет состоялся 9 ноября 2021 года с участием двух испытательных самолетов A350, MSN1 и MSN59, первый из которых был ведущим, а второй – ведомым. Это стало возможным благодаря системам управления полетом разработки Airbus, которые безопасно размещают ведомый самолет в восходящем следе ведущего самолета, что позволяет снизить тягу двигателя и сократить расход топлива. Крупные перелетные птицы, например, гуси, используют похожий принцип, выстраиваясь в полете в отчетливую V-образную формацию.

Сабина Клауке, технический директор Airbus, отметила: «Этот полет – очевидное доказательство того, что наша компания целенаправленно следует стратегии по декарбонизации. Он показывает, что отраслевое сотрудничество – ключ к достижению этой цели. Этот проект получил мощную поддержку авиакомпаний-партнеров Airbus, служб управления воздушным движением и регулирующих органов. Вполне вероятно, к середине 2020-х годов такая практика будет применяться на всех пассажирских рейсах. Представьте себе потенциальные возможности практики парных полетов, если бы она была распространена по всей отрасли!».

Следующий шаг – заручиться поддержкой властей, чтобы сертифицировать новую эксплуатационную концепцию и, в конечном итоге, позволить авиакомпаниям снизить расход топлива и выбросы CO2.



Union Aviation получил AOC в регистре YL

Министерство сообщения Латвии 5 ноября выдало лицензию на воздушные перевозки новой зарегистрированной в Латвии авиакомпании AO Union Aviation. Компания работает в сегменте деловых авиаперевозок по всему миру, но в качестве базы выбрала Латвию.

Лицензия на воздушные перевозки, выданная AO Union Aviation, позволяет совершать коммерческие рейсы по всему миру. В настоящее время флот компании состоит из наиболее востребованных на чартерном рынке типов самолетов таких как Global 5000, Legacy 600 и 650, Gulfstream G150, Nextant 400Xti и Piaggio Avanti EVO. С учетом растущего спроса на бизнес-перелеты в ближайшие годы база будет расширяться.

Учредители Union Aviation — Amber Jet Group, Taurus Jet и Mono, имеющие богатый опыт в сегменте авиации и финансов. На сегодняшний день накопленный опыт охватывает такие области, как поддержка покупки и продажи самолетов, эксплуатация и техническое обслуживание самолетов, а также предоставление других услуг, связанных с деловой авиацией. Компания планирует развивать свою деятельность в этих областях и считает квалифицированную рижскую команду сотрудников, важным условием роста.

Skyservice расширяет бизнес в США

Канадский провайдер услуг бизнес-авиации Skyservice Business Aviation объявил о расширении своего присутствия в четырех новых точках на тихоокеанском северо-западе США, тем самым расширив свою платформу услуг и потенциал роста на привлекательном североамериканском рынке.

Под руководством Бенджамина Дж. Мюррея, президента и главного исполнительного директора Skyservice, Leading Edge Jet Center проведет ребрендинг своих объектов, услуг и команд в King County International Airport-Boeing Field (Washington), Redmond Municipal Airport и Bend Municipal Airport (Oregon), а также в Helena Regional airport (Montana) под брендом Skyservice, обеспечивая значительное физическое присутствие компании в Соединенных Штатах в сегментах FBO, технического обслуживания самолетов, чартерных рейсов, управления воздушными судами и хендлинга.

Skyservice, основанная в 1986 году, является единственной полностью интегрированной компанией по предоставлению услуг бизнес-авиации в Канаде, управляющей крупнейшим в стране парком деловых самолетов премиум-класса, признанным и пользующимся доверием во всем мире. В октябре 2021 года Skyservice стала первым провайдером бизнес-авиации в Канаде, предложившим своим клиентам экологически чистое авиационное топливо, что отражает стремление Skyservice к сокращению выбросов углерода и достижению углеродной нейтральности к 2050 году.

KiPcreating представил программу Expressa

Компания KiPcreating разработала программу под названием Expressa, которая поможет дизайнерам и специалистам по ТОиР сконфигурировать интерьер бизнес-джета и за считанные минуты экспортировать рендеры и книги спецификаций.

Конфигуратор Expressa позволяет сотрудникам, не имеющим технических знаний в области 3D-визуализации, создавать видео и изображения пассажирского салона с использованием различных материалов, цветов и конфигураций сидений.

Работа над пакетом 3D-визуализации для типичного бизнес-джета, который включает пять визуализаций, книгу спецификаций и два 360-градусных обзора виртуальной реальности, может занять от 15 до 20 часов, в то время как KiPcreating утверждает, что Expressa может сделать тот же пакет за восемь минут, снизив эксплуатационные расходы на 75%.

Как поясняют в компании, с помощью Expressa можно создавать столько контента, сколько необходимо, без ограничений и дополнительных расходов. Это делает его идеальным инструментом для масштабного создания цифрового контента. Скорость — это основной запрос современных клиентов. И хотя в бизнес-авиации нередки длительные процессы принятия решений, есть некоторые вещи, которых заказчик не захочет ждать. Expressa позволяет автоматически создавать смету и книгу спецификаций, делая процессы продаж намного более динамичными.

«АэроГео» наращивает объемы работ с двигателями Pratt & Whitney PT6A

Специалисты ООО «АэроГео» выполнили инспекцию элементов горячей части двух двигателей Pratt & Whitney PT6A-60A самолета Beechcraft Super King Air 350, принадлежащего Филиалу «Аэроконтроль» ФГУП «Госкорпорация по ОРВД».

Как поясняют в компании, данные работы включали в себя демонтаж силовой части вместе с воздушным винтом, демонтаж камеры сгорания, рабочего колеса и статора турбины, их детальный осмотр и окончательную сборку. После выполняется запуск и опробование двигателей со съемом параметров на всех режимах.

Работы проходили при активном участии инженеров «Аэроконтроля», выполнявших подготовительные работы, заключительные работы и работы по запуску и опробованию двигателей.

«3 ноября самолет был передан заказчику и продолжил свою миссию в самых удаленных уголках нашей страны. Напомним, что данное воздушное судно укомплектовано специальным набором оборудования для проверки систем посадки аэропортов России и зарубежья. Инженерная служба ООО «АэроГео» - единственная в России, имеющая опыт, оборудование и специалистов для выполнения инспекции горячей части на двигателях PT6A различных серий и модификаций», - комментируют в компании.

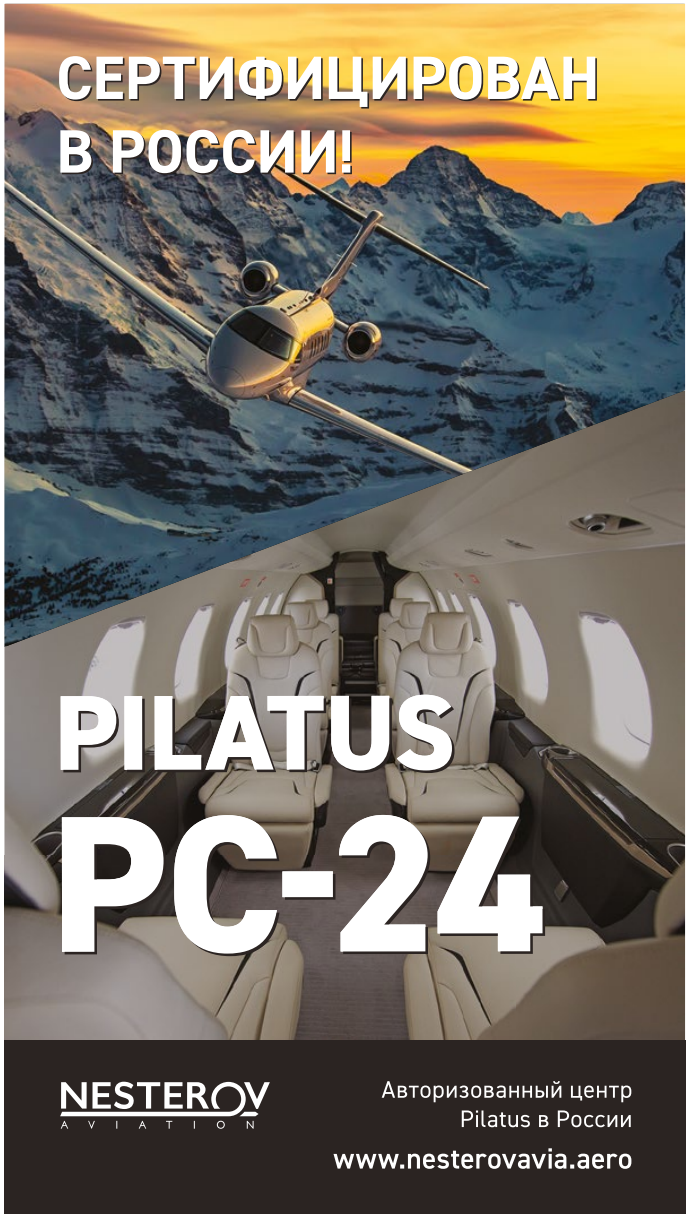
Напомним, что авиакомпания «АэроГео» оказывает услуги по техническому обслуживанию не только собственных воздушных судов, но также под задачи клиентов и заказчиков. Выполняемые работы производятся в объемах и по технологиям, определенным в эксплуатационной документации, введенной в действие в установленном порядке.

ArcosJet представит дальний бизнес-джет Falcon 7X на Dubai Airshow

ArcosJet представит бизнес-джет дальнего класса Falcon 7X на статической экспозиции авиасалона Dubai Airshow 2021, который пройдет 14–18 ноября 2021 года в Дубае. Трехдвигательный самолет производства французской компании Dassault Aviation доступен к приобретению и немедленной поставке. Сегодня Falcon 7X является одним из самых высокотехнологичных бизнес-джетов на рынке, его владельцы и операторы особенно отмечают надежность трех двигателей Pratt & Whitney PW307A, высокую топливную эффективность и низкие эксплуатационные расходы, передовую систему бортовой электроники, а также высокие взлетно-посадочные характеристики, позволяющие использовать сравнительно короткие ВВП.

«Сегодня по всему миру эксплуатируется около трех сотен Falcon 7X, а на открытом рынке для продажи доступно менее 3% от этого числа», – говорит директор по продажам и маркетингу ArcosJet Иван Веретенников. «При этом относительно новых самолетов с малым налетом и в безупречном состоянии и того меньше. Это соответствует общему тренду этого года на сокращение предложения на вторичном рынке, особенно сильно он проявляется в сегменте дальних бизнес-джетов. Мы ожидаем, что такая ситуация будет продолжаться еще как минимум несколько месяцев».

ArcosJet оценивает ближневосточный рынок как один из ключевых и активно работает с заказчиками на нем. Штаб-квартира компании находится в Дубае, что позволяет ArcosJet максимально оперативно отвечать на запросы регионального рынка, а также поддерживать и развивать отношения с клиентами в Африке, странах Центральной Азии и Индии.



VistaJet официально представит в ОАЭ свой новый флагман Global 7500

Компания VistaJet официально представит свой новый флагман Bombardier Global 7500 в ОАЭ в рамках Dubai Air Show 2021. С 14 по 18 ноября бизнес-джет будет демонстрироваться на статической стоянке в Al Maktoum International Airport.

В августе текущего года VistaJet ввела в эксплуатацию четвертый бизнес-джет Bombardier Global 7500. Как рассказал главный операционный директор Ян Мур, к концу 2022 года в парке VistaJet будет уже 13 самолетов Global 7500. Эксплуатация первого самолета началась зимой 2020 года.

«Учитывая проблемы глобальной доступности, возникшие как прямой побочный эффект пандемии, неудивительно, что спрос на более крупные самолеты, которые могут летать дальше, ускорился. Предлагая беспрецедентные возможности, Global 7500 открыл совершенно новый мир дальнемагистральных частных полетов, и мы действительно гордимся тем, что первыми предложили этот самолет для чартерного рынка. Global 7500 открыл совершенно новый мир частных полетов на большие расстояния, а VistaJet недавно выполнила ряд беспосадочных рейсов, в том числе из Лос-Анджелеса в Гонконг (14 часов 50 минут), от Сен-Мартена до Сейшельских островов (14 часов 45 минут), Льеж – Джакарта (13 часов 30 минут) и многие из Абу-Даби, включая из Абу-Даби в Вашингтон, округ Колумбия (13 часов 50 минут), в Сидней (13 часов 30 минут) и в Нью-Йорк (13 часов 10 минут)».

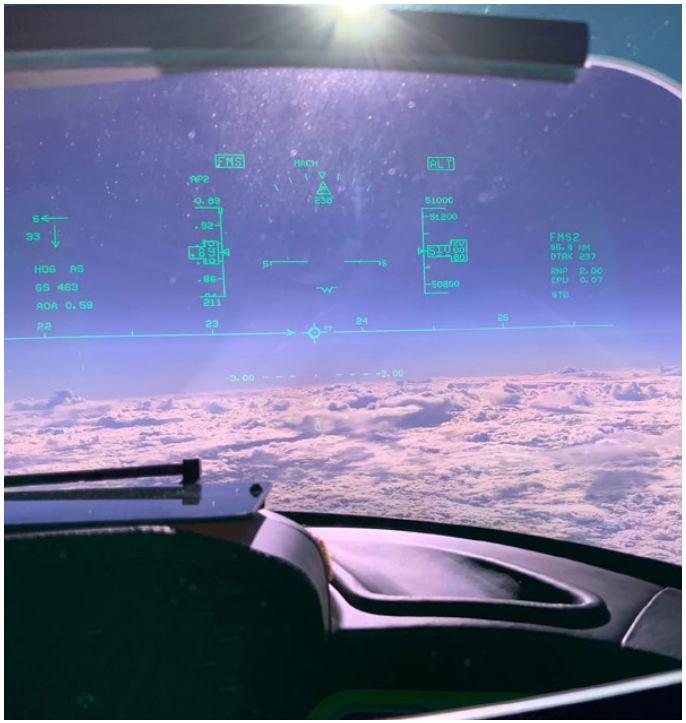
14-местный самолет оснащен восьмью полноценными спальными местами и разделен на четыре зоны, включая полноразмерную кухню и спальню. Он способен выполнять беспосадочные перелеты на дальность до 14260 км на высоте 15500 метров.

Новые рекорды Gulfstream G700 и G600

Компания Gulfstream сообщает о новый рекордах скорости между городами, которые были установлены на новейших бизнес-джетах G700 и G600. Оба рекорда зафиксированы на маршрутах из США в Саудовскую Аравию.

Так первый серийный G700 установил рекорд дальности на рейсе из Хьюстона, штат Техас, в Эр-Рияд, пролетев 7 172 морских мили / 13 283 км, что стало самым дальним перелетом на сегодняшний день. Используя экологически чистое топливе (SAF), полет проходил на скорости 0,87 Маха и занял всего 13 часов 40 минут.

G600 вылетел из Вашингтона, округ Колумбия, и



пролетел 6 146 морских миль / 11 382 км до Эр-Рияда со скоростью 0,88 Маха, общее время полета составило 11 часов 39 минут, что стало еще одним рекордом скорости для пары городов.

Оба самолета были презентованы клиентам и потенциальным покупателям в регионе.

«Самолеты нового поколения Gulfstream действительно поднимают планку высоких характеристик, инноваций и комфорта в салоне. Новые рекорды демонстрируют способность наших самолетов помогать клиентам быстрее добираться до места назначения», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «G700 – самый просторный и самый эффективный самолет в отрасли бизнес-авиации, и мы с нетерпением ждем его ввода в эксплуатацию, а в отношении G600 наши клиенты воочию видят, что этот самолет может сделать для них, и его популярность продолжает расти во всем мире».

Также G700 и G600 установили рекорды скорости для пар городов во время обратных рейсов в США. G700 соединил Эр-Рияд с Саванной за рекордные 13 часов 55 минут, пролетев 6507 миль / 12 051 км со средней скоростью 0,875 Маха, а на высоте 51000 футов скорость составила 0,89 Маха. G600 продемонстрировал свои возможности, соединив Эр-Рияд с аэропортом Тетерборо в Нью-Джерси и установив еще один рекорд, пролетев 5915 морских миль / 10955 км за 12 часов 56 минут со средней скоростью 0,85 Маха.

Все полеты были выполнены с использованием SAF. Gulfstream ожидает, что поставки G700 потребителям начнутся в 2022 году. На сегодняшний день с момента ввода в эксплуатацию в 2019 году клиентам по всему миру было поставлено более 50 G600.

Ми-171А2 дебютирует на Dubai Airshow 2021

Dubai Airshow 2021 станет площадкой для дебюта тяжелого многоцелевого Ми-171А2 на Ближнем Востоке – потенциальные заказчики из ОАЭ и других стран региона получат шанс ознакомиться с вертолетом, оснащенным салоном повышенной комфортности.

Представленная на выставке машина по завершении авиасалона будет передана первому эксплуатанту Ми-171А2 из ОАЭ, – сообщает пресс служба «Вертолеты России».

Вертолет Ми-171А2 воплотил в себе лучшие характеристики всемирно известных машин типа Ми-8/17. Он оснащен двигателями ВК-2500ПС-03 с цифровой системой управления. Двигатели повышенной мощности и модернизированный комплекс пилотажно-навигационного и радиосвязного оборудования расширили сферу применения вертолета. Они дают Ми-171А2 принципиально новые возможности при эксплуатации в высокогорных районах и районах с жарким климатом. Благодаря более эффективному Х-образному рулевому винту, новому несущему винту с композитными лопастями, а также усовершенствованному аэродинамическому профилю показатели крейсерской и максимальной скорости Ми-171А2 относительно серийно выпускаемых вертолетов типа Ми-8/17 возросли на 10%, а грузоподъемность – на 25% (до 4 тонн груза внутри грузовой кабины или до 5 тонн на внешней подвеске).

Gulfstream построит центр обслуживания самолетов в Аризоне

Компания Gulfstream Aerospace объявила о строительстве нового центра обслуживания самолетов в аэропорту Phoenix-Mesa Gateway, первом своем объекте в Аризоне. Ожидается, что новый техцентр площадью 225 000 кв футов (инвестиции составят более $70 млн) получит сертификат LEED Silver и расширит возможности Gulfstream по техническому обслуживанию, восстановлению и капитальному ремонту (MRO) на западе Соединенных Штатов. Новый объект планируется открыть в 2023 году. Всемирный флот компании насчитывает около 3000 самолетов.

«В последнее десятилетие, по мере роста нашего флота, мы инвестировали в создание сети современных объектов, чтобы предоставлять нашим клиентам первоклассный сервис и поддержку в том месте, где им необходимо», - сказал Марк Бернс, президент компании Gulfstream. «То, как Gulfstream обслуживает своих клиентов, так же важно для нас, как и качество наших самолетов. Добавление нашего нового сервисного центра в Месе дает нам дополнительный объект в западной части США и говорит о нашей приверженность тому, чтобы наши клиенты не только покупали лучшее в мире, но и получали лучший сервис в мире».

Новый объект будет включать в себя ангар, складские помещения, а также офисы для сотрудников и клиентов. В дополнение к ожидаемой сертификации LEED Silver, Gulfstream проектирует объект с учетом экологических требований. В нем будет топливный склад со поставками экологически чистого авиационного топлива (SAF); сантехническое оборудование с низким расходом; светодиодное освещение; системы управления зданием; и энергоэффективная система отопления, вентиляции и кондиционирования воздуха. Конструкция также включает освещение с датчиками присутствия, белую крышу для отражения тепла, местные растения и ландшафтный дизайн с низким потреблением воды. Gulfstream также работает с администрацией аэропорта над изучением возможности использования от электросети экологически чистой энергии и установки солнечных панелей.

Первый Embraer Phenom 300E поставлен в Эквадор

Embraer расширяет географию поставок своего бестселлера Phenom 300E. На прошлой неделе первый бизнес-джет данной модели отправился в Эквадор. Новый самолет будет базироваться в Кито и выполнять рейсы в интересах частного клиента.

Как комментируют в Embraer, имея дальность полета 2010 морских миль (3724 км), самолет также обладает уникальными взлетными характеристиками, которые позволяют ему вылетать из Международного аэропорта Кито (SEQM) с максимальной взлетной массой (MTOW) при температурах до ISA +26 град. на сухой или мокрой взлетно-посадочной полосе и, например, долететь без остановок до Майами.

«Этот самолет был выбран заказчиком за его способность работать в сложных аэропортах с идеальными характеристиками при полетах с коротких взлетно-посадочных полос и в горной местности. Phenom 300E демонстрирует непревзойденные характеристики с такими технологиями, как система синтетического зрения (SVS), обеспечивающая улучшенную ситуационную осведомленность, а также системой оповещения о выходе за пределы взлетно-посадочной полосы (ROAAS) — первая технология такого рода, которая будет разработана и сертифицирована в деловой авиации», - комментируют в компании.

Новый Phenom 300E также поставляется со стандартом подключения 4G через систему Gogo Avance L5.

ABS JETS

Ваш **единственный Embraer авторизованный сервисный центр** (EASC) по плановому ТО между Москвой и Прагой.

Ваш единственный EASC с опытом работы уже **500000 человеко-часов** именно на Легаси 600/650

Ваш **предпочтительный партнер** для любого вида ТО Вашего самолета

www.absjets.ru
pavel.hrdlicka@absjets.com
Горячая линия 24/7 **+420 725 529 489**

Classic Air Medical заказала пять вертолетов Bell 407GXi

Компания Bell Helicopter сообщает о подписании контракта на поставку пяти вертолетов Bell 407GXi американскому медицинскому оператору Classic Air Medical. Поставки новых машин начнутся в 2022 году. Новые вертолеты оператора будут базироваться в Аризоне, Юте, Колорадо, Айдахо, Нью-Мексико и Вайоминге.

В этом месяце соглашения на поставку Bell 407GXi были подписаны с Global Medical Response (шесть вертолетов) и Life Flight Network (12 вертолетов)

Согласно данным производителя, Bell 407GXi оснащается новым газотурбинным двигателем Rolls-Royce M250-C47E/4 с двухканальной системой FADEC, который обеспечивает исключительную производительность при высоких температурах воздуха и на большой высоте, улучшенную топливную экономичность и возможность крейсерского полета со скоростью 133 узлов/246 км/ч. Интегрированное приборное оборудование Garmin G1000H NXi с дисплеями высокой четкости и более быстрыми процессорами обеспечивает повышенную яркость и четкость, более быстрый запуск и отображение карт, а также возможность подключения планшетов и смартфонов. Модернизация до Bell 407GXi также включает двигатель с двухканальной FADEC с полностью автоматическим перезапуском и улучшенную ситуационную осведомленность с помощью G1000H NXi.

Новые точки роста: Aim of Emperor примет участие в Dubai Airshow 2021

Международная группа компания Aim of Emperor посетит авиасалон Dubai Airshow 2021, который пройдет в Дубаи, ОАЭ, с 14 по 18 ноября 2021 года.

Делегация Aim of Emperor, в составе которой топ-менеджеры по ключевым направлениям группы – менеджмент воздушных судов, организация чартерных рейсов, IT-решения в сфере бизнес-авиации, сделки на вторичном рынке, наземное обслуживание, впервые посетит международный авиакосмический салон с начала пандемии.

«Ближний Восток – один из ведущих глобальных рынков бизнес-авиации, который стал особенно перспективным в период пандемии COVID-19, – рассказывает Ираклий Литанишвили, основатель и собственник группы компания Aim of Emperor. – Особенно ярко эта тенденция прослеживается в чартерных перелетах на бизнес-джетах: согласно нашей статистике, за период с мая по октябрь ближневосточные направления составили 17% от всех чартерных рейсов из России, СНГ, Европы. Лидерами стали Турция и ОАЭ».

В группе Aim of Emperor убеждены, что участие в Dubai Airshow укрепит и расширит партнерские связи в следующих сферах:

– Менеджмент воздушных судов (европейская авиакомпания Emperor Aviation и российская авиакомпания «СкайЛайт»);
– Революционное IT-приложение по мгновенном бронированию и оплате чартерных рейсов (британская компания Mirai Flights);
– Организация чартерных рейсов по миру (мальтийский брокер LLJets и британский брокер QuantumVia);
– Наземное обслуживание и заправка топливом по миру (GT Fuel & Handling);
– Сопровождение сделок по покупке/продаже самолетов, вертолетов и яхт (LIS Trading Group).

AIM OF EMPEROR многопрофильная группа компаний, являющаяся дилером самолетов HondaJet (Authorized Sales Representative of HondaJet Central Europe in Russia and CIS). Группа осуществляет продажи новейшего инновационного японского бизнес-джета на рынок России и стран СНГ. Aim of Emperor также представлена на рынке бизнес-авиации авиакомпанией Emperor Aviation, авиакомпанией «СкайЛайт» с российским сертификатом эксплуатанта, чартерным брокером по организации полетов на бизнес-джетах и вертолетах LLJets, подразделением по купле/продаже бизнес-джетов LIS Trading Group. В группе компаний работают свыше 150 сотрудников из 10 стран мира, которые задействованы в офисах Aim of Emperor в Биркиркарре (Мальта), Москве, Алматы, Лондоне, Лимассоле и Киеве.

Модернизированный вертолет Ка-226Т совершил первый полет

Глубоко модернизированный легкий вертолет Ка-226Т, разработка которого ведется холдингом «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех, приступил к летным испытаниям и совершил первый полет на базе летно-испытательного комплекса Национального центра вертолетостроения «Миль и Камов». Это первая российская винтокрылая машина, конструкторская документация которой полностью велась в цифровом виде.

О ходе реализации проекта по модернизации легкого вертолета Ка-226Т генеральный директор холдинга «Вертолеты России» Андрей Богинский доложил в ходе рабочей встречи с президентом Российской Федерации Владимиром Путиным. Впервые модернизированный вертолет был представлен на международном авиакосмическом салоне МАКС-2021, а в рамках предстоящего авиасалона Dubai Airshow 2021, который пройдет с 14 по 18 ноября в Дубае (ОАЭ), состоится международная премьера обновленного Ка-226Т.

«Новейший Ка-226Т – первый в России вертолет, вся конструкторская документация которого велась в «цифре». Это позволило существенно сократить время создания машины и в сжатые сроки приступить к летным испытаниям. В конце текущей недели обновленный Ка-226Т дебютирует на международных выставках в рамках Dubai Airshow 2021, и мы уверены, что он вызовет неподдельный интерес у зарубежных заказчиков благодаря прекрасным летно-техническим характеристикам, позволяющим работать на высотах до 6,5 километров, универсальности, удобству и безопасности», - рассказали в авиационном кластере Ростеха.

Благодаря своей ключевой особенности – приспособленности к полетам в высокогорье – проект модернизации Ка-226Т получил рабочее название «Альпинист» (Climber). От предыдущих моделей семейства Ка-226 его отличает новая конструкция планера и фюзеляжа с существенно возросшими аэродинамическими характеристиками. Корпус изготовлен с применением современных облегченных материалов. Значительно обновлена и несущая система машины – Ка-226Т получил новую колонку несущего винта, лопасти и главный редуктор, установлена ударопрочная авариестойкая топливная система, соответствующая повышенным требованиям безопасности.

Также вертолет оснащен новым комплексом пилотажно-навигационного и радиосвязного оборудования, опционально может быть оборудован кислородным оборудованием, баллонетами, системой кондиционирования и обогрева воздуха.

Машину отличает низкий уровень вибрации, легкость и простота управления, возможность взлета и посадки на площадки минимальных размеров (в том числе, в условиях городской инфраструктуры), высокая точность висения даже при работе с грузом на внешней подвеске, безопасность посадки пассажиров при работающих винтах.

Серийное производство модернизированного вертолета Ка-226Т планируется начать в 2022 году на Улан-Удэнском авиационном заводе в тесной кооперации с Кумертауским авиационным производственным предприятием.

Авиакомпания «Меридиан» участвует в разработке передовых программ CAE Rise

Авиакомпания «Меридиан» традиционно пристальное внимание уделяет подготовке авиационного персонала и имеет большой опыт внедрения передовых технологий в процесс обучения летного состава.

В конце октября 2021 года представители авиакомпании «Меридиан» – Генеральный директор В.А. Лапинский, заместитель Генерального директора по безопасности полетов и качеству В.М. Юшков и начальник летной службы И.Ю. Лаврентьев посетили один из самых современных и передовых авиационных учебных центров CAE «Dubai Al Garhoud Emirates Flight Training» с двумя целями: провести аудит АУЦ в рамках интегрированной системы менеджмента авиакомпании и провести ряд встреч с руководством центра с целью совершенствования

программ подготовки членов летного экипажа, обсуждения новаций и возможной цифровизации.

«CAE является нашим давнишним партнером и предоставляет услуги в области обучения высочайшего уровня. Аудит – это не только один из инструментов системы менеджмента и управления рисками, в первую очередь он открывает возможности для совершенствования качества предоставления услуг для нашей авиакомпании», - отметил В.М. Юшков.

На деловой встрече управляющий директор CAE «Dubai Al Garhoud Emirates Flight Training» Nimrod Meuleman представил новую цифровую платформу CAE Rise.

CAE Rise – единственная в своём роде цифровая платформа, используемая для анализа Big Data. Во время прохождения пилотом тренажёрных сессий регистратор фиксирует параметры работы тренажера. Результаты обработки полученных параметров используются для объективного анализа и оперативной их оценки инструктором. Благодаря этому легко выявляются тенденции в ходе обучения.

Также результаты анализа Big Data накапливаются за все годы прохождения обучения пилотом и создают фундамент для персонифицированного подхода к последующему процессу обучения.

«Платформа CAE Rise смогла совместить в себе наши давние пожелания для совершенствования программы обучения пилотов, основанной на анализе фактических данных. Такой подход укладывается в нашу концепцию развития ключевых компетенций членов летного экипажа согласно программы Evidence-based training» - прокомментировал И.Ю. Лаврентьев.

Платформа CAE Rise имеет множество преимуществ и для инструктора:
повышение эффективности работы за счет снижения административной нагрузки и сосредоточения внимания на взаимодействии с пилотом;
объективная оценка компетенции пилотов, используя данные тренировок «здесь и сейчас»;
возможность оценить свои собственные тенденции, основываясь на результатах прохождения тренажерных сессий пилотов.

В ходе переговоров В.А. Лапинский и управляющий директор CAE «Dubai Al Garhoud Emirates Flight Training» Nimrod Meuleman пришли к соглашению, что авиакомпания «Меридиан» станет первым и единственным в России эксплуатантом участвующим в тестировании и совершенствовании цифровой платформы CAE Rise.

«Мы не удивлены, что предложение принять участие в тестировании и возможных доработках платформы CAE Rise поступило именно к нам.
Во-первых, в России развита культура по работе с данными полетной информации еще со времен Советского Союза. Сбор, обработка и использование полетной информации является не только инструментом контроля, но и повышения качества работы пилотов, создания индивидуального плана подготовки каждого члена летного экипажа.
Во-вторых, руководство CAE знает, что мы уделяем пристальное внимание качеству подготовки авиационного персонала, постоянно ведем работу в направлении повышения ее эффективности, заинтересованы в новых методах и открыты к новациям. В этом наши цели с CAE «Dubai Al Garhoud Emirates Flight Training» схожи» - прокомментировал В.А. Лапинский.

Будущее от Embraer

Компания Embraer официально представила семейство концептуальных самолетов Energia, которые, по мнению производителя, помогут отрасли достичь цели по нулевому выбросу углерода к 2050 году. Презентация нового семейства транслировалась в прямом эфире через YouTube с завода Embraer в Сан-Жозе-дус-Кампус.

Семейство Energia состоит из четырех концептуальных самолетов разных размеров, которые включают в себя различные двигательные технологии – электрические, водородные топливные элементы, двухтопливные газовые турбины и гибридно-электрические.

Energia Hybrid (E9-HE)
- гибридно-электрическая силовая установка
- сокращение выбросов CO_2 до 90%
- 9 мест
- заднее расположение двигателей
- технологическая готовность – 2030 г.

Energia Electric (E9-FE)
- полностью электрическая силовая установка
- нулевые выбросы CO_2
- 9 мест
- кормовой соосный винт
- технологическая готовность – 2035 г.

Energia H2 Fuel Cell (E19-H2FC)
- водородная электрическая тяга
- нулевые выбросы CO_2
- 19 мест
- заднее расположение электродвигателей
- технологическая готовность – 2035 г.

Energia H2 Gas Turbine (E50-H2GT)
- водородный двигатель или турбина SAF / JetA
- сокращение выбросов CO_2 до 100%
- от 35 до 50 мест
- заднее расположение двигателей
- технологическая готовность – 2040 г.

Каждый самолет оценивается на предмет его технической и коммерческой жизнеспособности.

Луис Карлос Аффонсо, старший вице-президент Embraer по инжинирингу, технологиям и корпоративной стратегии, объяснил причину разработки семейства Energia. «Мы видим свою роль в качестве разработчика новых технологий, чтобы помочь отрасли достичь целей в области устойчивого развития. Нет простого или единого решения, чтобы достичь нулевого значения. Новые технологии и поддерживающая их инфраструктура со временем появятся. Прямо сейчас мы работаем над усовершенствованием первых концепций самолетов, которые позволят существенно сократить выбросы. Небольшие летательные аппараты идеальны для тестирования и проверки новых двигательных технологий, чтобы их можно было масштабировать до более крупных самолетов. Вот почему наше семейство Energia является такой важной платформой».

Арьян Мейер, президент и главный исполнительный директор Embraer Commercial Aviation, прокомментировал стратегию компании в сфере устойчивости: «Мы увидим большие преобразования в нашей отрасли в направлении более экологичной авиации. Обладая 50-летним опытом разработки, сертификации и поддержки региональных самолетов, Embraer находится в уникальном положении, позволяющем сделать жизнеспособным внедрение новых революционных зеленых технологий».

Gulf Air стал «деловым»

Gulf Air, национальный перевозчик Королевства Бахрейн, объявляет о запуске новой услуги Boutique Charters («Бутик-чартер»), которая позволит клиентам по всему миру бронировать частные прямые чартерные рейсы по индивидуальным маршрутам.

Новая услуга доступна правительственным и корпоративным делегациям, туристическим группам. Можно, например, заказать самолет для полета на курортный остров на свадебную церемонию или семейное торжество, а также для перевозки частных грузов. Услуга доступна на различных типах самолетов, которыми располагает парк авиакомпании. Boutique Charters можно забронировать как на узкофюзеляжных самолетах Airbus A320neo или A321neoLR, так и на широкофюзеляжном флагманском лайнере Boeing 787-9 Dreamliner.

В 2019 году в соответствии со своей стратегией предпочтительной авиакомпании для клиентов Gulf Air анонсировала свою концепцию бутик-бизнес-модели, которая еще раз подтверждает внимание авиакомпании к продукту и качеству обслуживания клиентов. Также, как в индустрии гостеприимства, Gulf Air позиционирует себя как авиакомпания-бутик, которая уникальна по методам своей работы и существенно отличается от крупных перевозчиков, ориентированных на массовый спрос. Эта новая концепция основана на бизнес-модели в авиации, предлагающей свой эксклюзивный сервис более нишевой клиентуре с акцентом на услуги, которыми славится авиакомпания.

На борту Boutique Charters клиенты смогут выбрать набор услуг в зависимости от своих предпочтений, например, свежие цветы, дорожный набор на заказ, безлимитное подключение к Wi-Fi, самые свежие фильмы и телешоу, бортовое питание и напитки, индивидуальное меню с холодными и горячими блюдами, которые предложат пассажирам опытные бортпроводники международных экипажей Gulf Air.

Запуск данной услуги прокомментировал и. о. генерального директора Gulf Air капитан Валид Аль-Алави: «Это важная веха для национального перевозчика Королевства Бахрейн. Теперь мы распространим наш эксклюзивный опыт на новую нишевую аудиторию, предлагая индивидуальный набор услуг для частных чартерных рейсов. С начала 2020 года мир сильно изменился, и любой бизнес должен успешно осваивать новые способы расширения коммерции для достижения новых горизонтов». Он добавил: «Благодаря нашему новейшему флоту, технологиям комфорта, предложению продуктов питания и напитков исключительно высокого качества и индивидуальным дополнительным услугам наш чартерный сервис станет продолжением обещания нашего бренда».

Gulf Air, национальный авиаперевозчик Королевства Бахрейн, начал свою деятельность в 1950 году, став одной из первых коммерческих авиакомпаний, созданных на Ближнем Востоке. Авиакомпания выполняет регулярные рейсы из своего хаба в международном аэропорту Бахрейна в города Европы, Ближнего Востока, Африки, Индии и Азии. В настоящее время Gulf Air обслуживает все направления, используя парк широкофюзеляжных и узкофюзеляжных самолетов Boeing и Airbus. Компания Gulf Air, известная своим традиционным восточным гостеприимством, является лидером отрасли и разрабатывает продукты и услуги, которые отражают меняющиеся потребности и желания своих пассажиров.

Компания Gulf Air является титульным спонсором FORMULA 1 GULF AIR BAHRAIN GRAND PRIX с первого в истории проведенного на Ближнем Востоке Гран-при Формулы-1 в 2004 году.

Новые рекорды деловой авиации

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, после рекордной активности в каждом из последних шести месяцев, в первую неделю ноября 2021 года глобальный трафик бизнес-джетов продолжил рост.

По сравнению с той же неделей ноября 2020 года полеты бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов во всем мире выросли на 54% по сравнению с ноябрем 2020 года, а относительно ноября 2019 года рост составил 16%.

Очевидно, что деловая авиация продолжает «забирать» пассажиров из коммерческой авиации, трафик которой по-прежнему отстает от активности в 2019 году более чем на 30%. С начала этого года было выполнено 2,7 млн рейсов бизнес-джетов, что на 4% больше, чем в 2019 году. Грузовые операторы увеличили полеты на 7% по сравнению с 2019 годом.

Решение администрации Байдена об открытии с ноября трансатлантических поездок уже привело к заметному увеличению рейсов между Европой и США. За первую неделю ноября из ЕС в США вылетело 168 бизнес-джетов, что на 7% больше, чем в ноябре 2019 года. Это значительное улучшение с июня, когда снижение составило 14% по сравнению с летом 2019 года. В свою очередь, это стало продолжением тенденции первого полугодия, когда количество трансатлантических рейсов бизнес-джетов сократилось на 48%. Наибольший дефицит приходится на коммерческие авиакомпании: в этом году наблюдается тенденция к снижению регулярных трансатлантических рейсов на 59% по сравнению с 2019 годом.

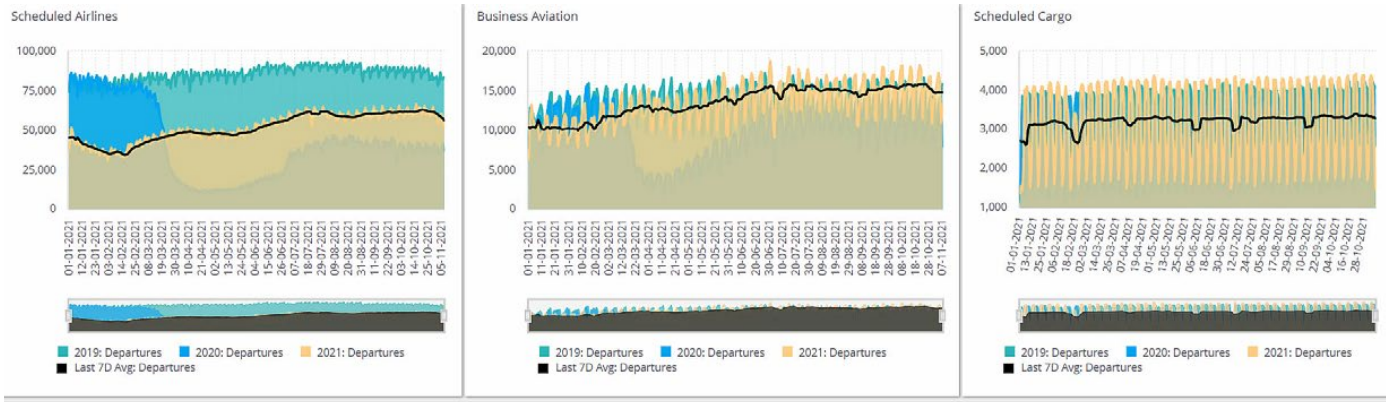
Европа

В европейской зоне в первую неделю ноября было выполнено чуть более 11 500 рейсов бизнес-джетов, что на 33% больше, чем в первые 7 дней ноября 2019 года. С начала года трафик бизнес-джетов увеличился на 3% по сравнению с 2019 годом. Количество рейсов регулярных авиакомпаний снизилось на 29% по сравнению с первыми 7-ю днями ноября 2019 года, а с начала года – на 53% по сравнению с 2019 годом. Почти 60% рейсов бизнес-джетов в Европе длится менее 90 минут, и количество рейсов такой продолжительности на 27% больше, чем в 2019 году.

Cessna Citation Excel/XLS – самая популярная платформа бизнес-джета, на которой за первую неделю ноября выполнено 1243 рейса, что на 45% больше, чем в 2019 году. Швейцария является особенно популярным направлением в этом месяце, количество прибытий бизнес-джетов в страну увеличилось на 55% по сравнению с 2019 годом, Великобритания имеет аналогичный рост, чему способствовал трафик на конференцию по климату COP26.

Северная Америка

Активность бизнес-джетов в Северной Америке выросла на 14% по сравнению с первой неделей ноября 2019 года, при этом в Соединенных Штатах наблюдается рост на 17%, и на 60% выше, чем на той же неделе в 2020 году. Долевые и чартерные операторы работают на полную катушку, выполнив, соответственно, на 28% и 23% больше рейсов, чем в первую неделю ноября 2019 года. Операторы по управлению воздушными судами сейчас также демонстрируют значительный рост, превзойдя допандемийный уровень на 19%. Чартерные операторы летают на средних, сверхлегких и сверхдальних самолетах, и почти на 40% превышают уровень 2019 года. Скоттсдейл и Джексонвилл – два аэропорта, в которых в ноябре активность увеличилась вдвое по сравнению с 2019 годом.



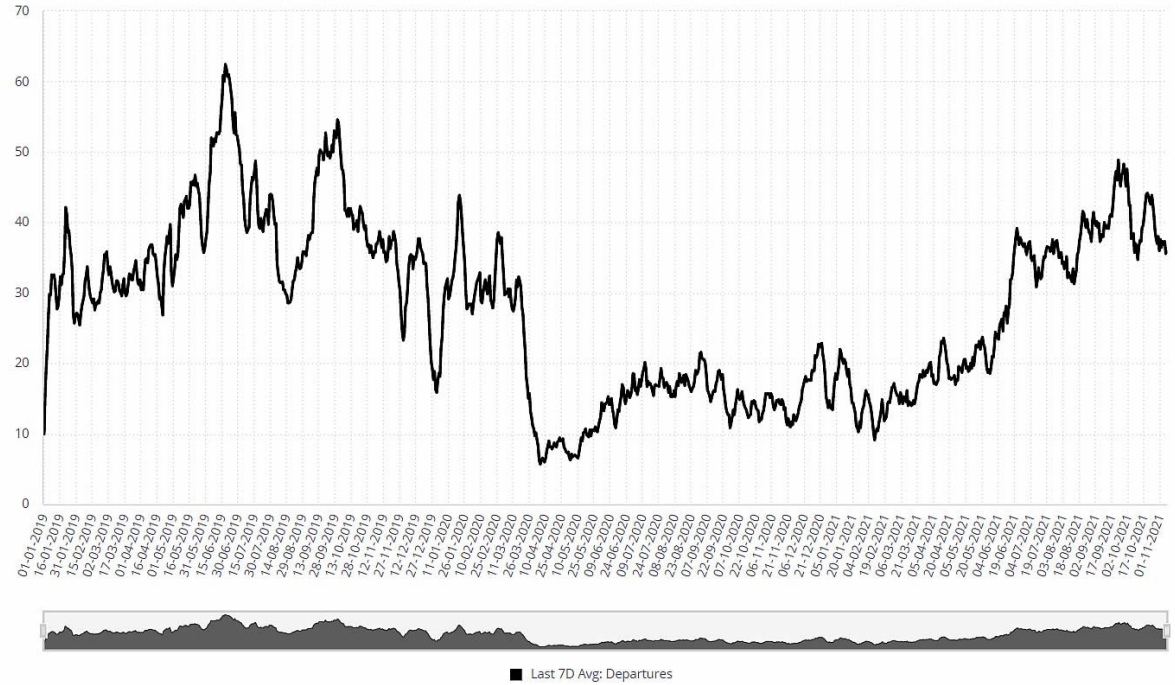
Market Sector	Departures	% of total	2021 vs 2020: growth (Departures)	2021 vs 2019: growth (Departures)
Business Aviation	4,212,464	19.9%	39.4%	1.8%
Cargo	985,449	4.7%	8.9%	7.3%
Scheduled Operation	15,969,729	75.4%	24.5%	-39.1%

Глобальная регулярная и деловая авиация с 1 января по 7 ноября 2021 г.

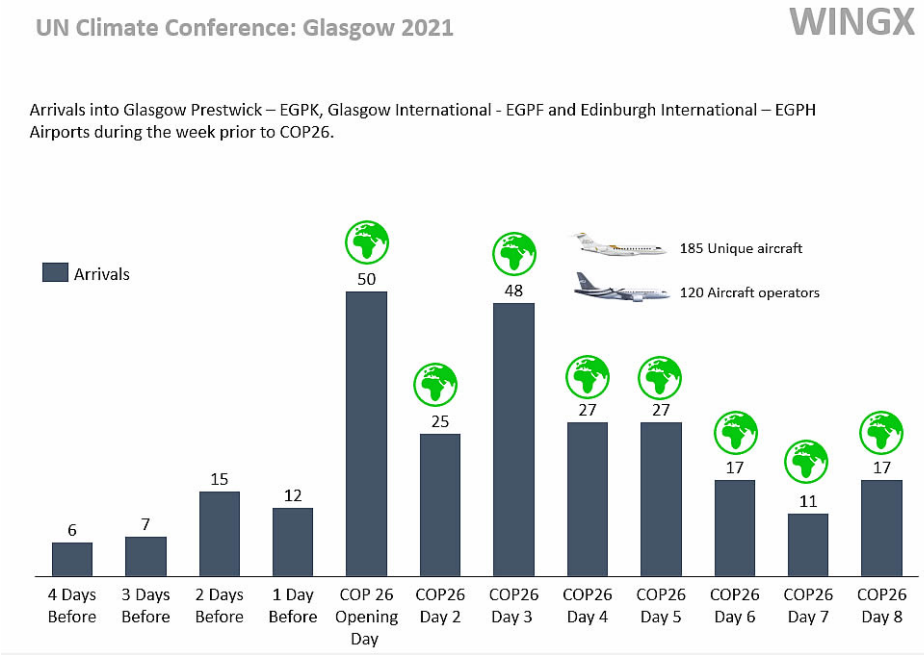
Остальной мир

В первую неделю ноября в остальном мире было выполнено 10 642 рейса бизнес-джетов, что на 2% больше по сравнению с началом ноября 2019 года, и на 39% больше, чем в прошлом году. Активность государственных структур является одним из драйверов роста, количество таких рейсов увеличилось на 14% по сравнению с периодом до пандемии. Среди стран с самым сильным ростом в течение последней недели по сравнению с 2019 годом были Бразилия, ОАЭ, Индия, Колумбия, Нигерия и Египет. Особняком стоит Дубай: в международном аэропорту Дубая трафик вырос на 77% по сравнению с ноябрем 2019 года, а в аэропорту Аль-Мактум – более чем на 200%; с начала года объем исходящего трафика бизнес-джетов в Аль-Мактума вырос на 135% по сравнению с 2019 годом.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Ожидалось, что после окончания лета восстановление трафика бизнес-джетов снизится, но сохраняющийся рекордный спрос во вторую неделю ноября подчеркивает привлекательность путешествий по требованию во время пандемии. Американские операторы бизнес-джетов нервно ожидают спрос на предстоящих праздниках Дня благодарения, и нынешней емкости парка вряд ли хватит. США ни в коем случае не являются единственным центром роста; на следующей неделе авиасалон в Дубае порадует оптимистичными прогнозами, поскольку в этом году спрос на бизнес-джеты увеличился более чем вдвое по сравнению с предпандемическим 2019 годом».



Семидневный тренд трансатлантических рейсов бизнес-джетов с января 2019 года по 7 ноября 2021 г.



Использование бизнес-джетов на конференции по климату COP26

Рискованные сделки провоцируют судебные споры

По словам Пола Ланге из адвокатского бюро Paul A. Lange, гонка по закрытию сделок с бывшими в употреблении деловыми самолетами на фоне нехватки запасов уже начинает приводить к юридическим разбирательствам, связанным с неудачными приобретениями.

Выступая на прошлой неделе на конференции по авиационному бизнесу Национальной ассоциации воздушного транспорта, Ланге сказал, что в его компании наблюдается «огромное количество сделок с самолетами, и, как и все остальные, мы видим огромное количество людей, которые раньше не были в деловой авиации».

По его словам, эти сделки совершаются разными людьми, как новыми, так и возвращающимися в бизнес-авиацию. «Сейчас проблема заключается в том, что мы видим просто безумные сделки и уровни риска, на который идут люди», - сказал Ланге. «То, что раньше никогда бы не сработало, сейчас происходит. Они самострахуются. Они идут на риск ареста самолета».

Он сказал, что у него была одна сделка, в которой покупатель отказался от сделки, где порог риска был буквально преступным, поскольку продавец находился под домашним арестом в Восточной Европе. «Но покупателю все равно потребовалось около дня, чтобы принять это решение», - сказал Ланге. «Это как бы говорит нам, где находится этот безумный рынок и какой здесь огромный риск. Это немного пугает».

Ланге отметил, что люди опасаются потерять сделку, но после у них могут возникнуть проблемы. «У нас уже есть достаточно случаев по провалившимся сделкам», - отметил он. Это включает в себя такие ситуации, как например самолет, прибывший из Африки без юридического сопровождения, и появления «сюрпризов» на сумму 500 000 долларов, которые никто не хочет оплачивать.

Другие связаны с самолетами, которые ненадлежащим образом импортируются в одну страну, а несколько месяцев спустя неправильно экспортируются в США. «Невозможно решить эти проблемы, не исправив предыдущие проблемы», - сказал он.

Эти сделки могут повлиять на компании по управлению воздушным судном и коммерческих операторов, которые могут не знать, что воздушное судно, которое они принимают, находится под угрозой ареста.

Superjet в версии Aurus сертифицируют в 2022 году

Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК, входит в «Ростех») планирует в 2022 году завершить сертификацию самолета Superjet в новой бизнес-версии Aurus Bussines Jet (ABJ). Об этом РБК рассказал министр промышленности и торговли Денис Мантуров (его ответы передала пресс-служба).

С 2013 года российским и зарубежным заказчикам, преимущественно государственным, поставлено 11 Superjet в VIP-конфигурации. На его базе был создан ABJ с душевой кабиной, высокоскоростным интернетом и встроенным трапом, пояснили в пресс-службе ОАК. Этот проект появился благодаря сотрудничеству ОАК и компании «Аурус», 63,5% которой принадлежит Научно-исследовательскому автомобильному и автомоторному институту (НАМИ, подведомственен Минпромторгу), 36% инвестфонду Tawazun Strategic Development Fund из ОАЭ, еще 0,5% у Sollers.

Самолет с новым VIP-салоном ОАК впервые показала летом 2021 года в Жуковском (тогда он назывался SBJ). «После успешной демонстрации обновленной версии бизнес-самолета SBJ на МАКС было принято решение о коллаборации с российским люксовым брендом Aurus и доработке ряда стилистических решений», — сообщил РБК представитель Минпромторга. Это «абсолютно новое прочтение» VIP-продукта, утверждают в ОАК. На авиасалоне Dubai Airshow 2021, который начнется 14 ноября, самолет покажут на «единой статической стоянке» Aurus вместе с вертолетом «Ансат» и лимузином, отметил Мантуров.

ABJ стал первым лайнером в семействе Superjet, на котором установлена дополнительная топливная система, добавляет глава Минпромторга. Благодаря этому новшеству самолет будет летать без дозаправки на расстояние 7200 км, к примеру, между Москвой и Владивостоком. Сейчас максимальная дальность полета обычных пассажирских Superjet 100 в зависимости от конфигурации составляет 3 тыс. и 4,6 тыс. км.

Первый ABJ создан на собственные средства «Ростеха», сообщил РБК представитель госкорпорации. Сумму инвестиций он не раскрывает. По словам Мантурова, все работы по VIP-интерьеру выполняла казанская компания «Тулпар Интерьер Групп». Договор между ней и «Гражданскими самолетами Сухого» (сейчас это филиал «Региональных самолетов» корпорации «Иркут») был заключен в 2019 году на сумму 828 млн руб., рассказали РБК два источника, знакомых с этим проектом. По словам одного из собеседников, в рамках реализации интерьерной части потребовались доработки, поэтому все работы по салону можно оценить примерно в 900 млн руб., но были также существенные затраты на топливную систему и интернет. В «Ростехе» и ОАК это не комментируют. Создание нового салона — это не только материалы, но и проектирование, интеграция, производство, сборка, сертификация, указали в пресс-службе ОАК. РБК направил запрос исполнительному директору казанской компании Кириллу Адашкину.

В ОАК не раскрывают стоимость нового бизнес-джета. Она будет зависеть от выбранных заказчиком опций и конфигурации салона.

Глава Минпромторга о VIP-самолетах под брендом Aurus и будущих новинках в линейке Superjet

Кем и почему принято решение создать Aurus Bussines Jet?

ОАК и «Аурус» договорились о коллаборации. В ее рамках Superjet в VIP-комплектации будет продвигаться на рынке под брендом Aurus. Первый Superjet Aurus создан на средства «Ростеха». На выставке в Дубаи Superjet Aurus познакомит потенциальных заказчиков с новыми опциями, дизайном и технологическими решениями, реализованными на борту лайнера. Все работы по VIP-интерьеру выполняла российская компания «Тулпар». Aurus Business Jet стал первым лайнером в семействе Superjet, на котором установлена дополнительная топливная система, увеличивающая дальность полета до 7200 км. Сертификацию самолета в этой комплектации планируется завершить в 2022 году.

Сколько будет стоить самолет и сколько их нужно рынку?

Бизнес-джеты — продукт не массового спроса. С 2013 года российским и зарубежным заказчикам поставлено 11 Superjet в VIP-конфигурации. При этом, конечно, проект по созданию бизнес-джета в новом облике нацелен на рост продаж. Мировой рынок самолетов с такой размерностью и сопоставимыми характеристиками составляет около 170 машин в год. Стоимость самолета, как у всех бизнес-джетов, зависит от выбранных заказчиком опций и конфигурации пассажирского салона. По совокупности летно-технических характеристик, размерности пассажирского салона, цены и стоимости эксплуатации Aurus Business Jet — абсолютно конкурентоспособный продукт в своем сегменте.

Как с появлением машины в компоновке Aurus выглядит «линейка» Superjet?

«Линейка» Superjet сегодня включает пассажирские самолеты Superjet 100 со стандартной и увеличенной дальностью полета, а также вариант с повышенной взлетной тягой для эксплуатации в условиях коротких взлетно-посадочных полос и высокогорья. Эти самолеты могут поставляться в четырех вариантах одноклассных и десяти вариантах двухклассных компоновок. Линейка бизнес-лайнеров будет поставляться под брендом Aurus Business Jet. Вся она построена на базе самолета Superjet и, как я уже сказал, отличается от базовой машины интерьерными решениями, наличием дополнительной топливной системы, системами спутниковой связи и так далее.

А что сейчас происходит с проектом SSJ New с увеличенной долей российских комплектующих (сейчас на них приходится около 50%)? Когда полетит машина?

В 2023 году, после проведения российскими предприятиями, участвующими в кооперации, необходимых стендовых и квалификационных испытаний разработанных ими компонентов и систем, можно будет приступить к летным испытаниям.

Создание модификации с использованием российских систем и компонентов нового поколения, повышением ресурсных и эксплуатационных характеристик планируется завершить до конца 2024 года, включая сертификацию этой версии. Это откроет возможность для поставок. Важнейший элемент в рамках создания этой модификации — новый двигатель ПД-8.

Прекратится ли производство Superjet после вывода на рынок импортозамещенной машины?

Разработка SSJ New не влияет на уже сложившуюся кооперацию по самолету Superjet 100, мы ведем ее в интересах заказчиков, для которых важна независимость от поставки компонентов из-за рубежа. Темпы производства обоих вариантов самолета будут зависеть от объема заказов.

Каков процент импортных деталей в SSJ New и будет ли его стоимость ниже, чем Superjet 100?

Мы ведем работу по модификации самолета SSJ New с максимальным импортозамещением систем и агрегатов российскими аналогами. Что касается стоимости, будем стремиться к тому, чтобы для внутренних потребителей она была конкурентоспособной, меньше зависела от колебаний валютного курса и ситуации на мировом рынке авиакомпонентов.

Сколько заказов на Superjet сейчас есть?

— Основу портфеля заказов на Superjet обеспечивают 59 самолетов в рамках принятого в 2020 году плана развития авиастроения и 100 самолетов в рамках программы наращивания парка группы «Аэрофлот». Потребность российских авиакомпаний в самолетах вместимостью 100 кресел и дальностью 3–4 тыс. км достаточно велика. Именно Superjet сегодня обеспечивают быстрое наращивание авиаперевозок между городами России в обход Москвы.

Источник: РБК

Через два года по Москве могут полететь аэротакси

Компания Hoversurf анонсировала начало работы нового вида транспорта. Он выглядит как большой дрон, но салон внутри разработчики сделали похожим на автомобильный.

Взлетать и приземляться такой дрон-такси в будущем сможет на любой автомобильной парковке, а пока для него необходимы специальные стоянки. Стоимость километра полета в сегодняшних ценах составляет 200 рублей.

Уже известны примерные направления аэротакси, рассказывает гендиректор компании Александр Атаманов.

В первую очередь это, конечно же, связь центра города, например, с аэропортами, «Шереметьево», «Домодедово», «Внуково», а потом уже будут точки в районе торговых центров, в районе перегруженных транспортных магистралей и так далее.

Как это будет выглядеть?

Например, огороженная площадка на крыше торгового центра или на крыше высотки, без доступа

посторонних лиц, с зарядными станциями, как для Tesla, обычная парковка, грубо говоря. Если в Сингапуре, в Абу-Даби, в Париже, в Лондоне появятся аэротакси, летающие машины, то Москва не будет стоять вне этого процесса, и Москва город прогрессивный, найдет способ обязательно сделать так, чтобы летающие машины были и в Москве.

Вот только не все верят в успешность такого стартапа. Председатель совета директоров компании «Хелипорты России» Александр Хрусталев сомневается, что такая услуга действительно будет пользоваться широким спросом.

Александр Хрусталев, председатель совета директоров компании «Хелипорты России»

«У нас кроме президента и министра обороны никто в общем-то и не летает, потому что это Москва — это мегаполис, здесь люди, здесь шумы, а это небезопасно и прочее-прочее, то есть куча ограничений, которые не позволяют на сегодняшний день данную услугу претворять в жизнь. Все, что можно пока, это летать максимум вокруг МКАД или близлежащих областей. Но летать по Москве на сегодняшний день, во-первых, не может стоить так дешево. Возможно, 200 рублей в час будет, если будут какие-нибудь дроны летать по Москве, по определенным маршрутам, перевозить, например, лекарства, как это сделано в Израиле. Во-первых, нет таких аппаратов, во-вторых, надо понимать, что есть себестоимость полета аэротакси. Это аэротакси должно чем-то заправляться, будь то электричество, будь то водородный двигатель, будь то иной другой двигатель. В любом случае это стоит денег. Будем считать, что это беспилотное средство, но само оно стоит определенных денег, его обслуживание, эксплуатация. Грубо говоря, тот, кто хоть чуть-чуть имеет отношение к авиации, о таких прожектах говорить не будет, хотя иногда и сказки сбываются, но я в них слабо верю».

Регуляторные ограничения станут главным препятствием на пути подобного проекта, замечает в свою очередь независимый автоэксперт Артем Бобцов.

Артем Бобцов, независимый автоэксперт

«Москва — это один из самых зарегулированных вообще городов в плане любых воздушных перемещений. У нас официально, например, небо над столицей до сих пор закрыто, потому что высшие должностные лица находятся в Москве, и вертолеты, те же телетакси сейчас летают только по МКАД. Как собираются аэротакси этот режим нарушать, пока не совсем понятно, и в этом плане, я думаю, что как раз регуляторные ограничения станут главными на пути этого стартапа, очень красивого, безусловно, но не очень реалистичного, который собирается через два года уже над Москвой летать. Во-первых, технически непонятно, как это будет реализовано, а во-вторых, самое главное, кто им разрешит летать над Москвой. Пока мне кажется, что никто не разрешит, у нас этими вопросами занимается ФСБ, которое в любой подобной штуке видит, в первую очередь, угрозу теракта, и, наверное, небезосновательно. Что с этим собираются делать основатели, не очень понятно, это все пока больше похоже на мечты, чем на реальность».

Сейчас стоимость воздушных перевозок составляет десятки тысяч рублей в час, поэтому названный ценник такси-дронов вызывает изумление, добавляют эксперты.

Источник: BFM.ru

Самолет недели

Оператор/владелец: ***Unitrans IOM Ltd***
Тип: ***Bombardier Global 6000***
Год выпуска: ***2016 г.***
Место съемки: ***сентябрь 2021 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia***

Фото: Дмитрий Петроченко