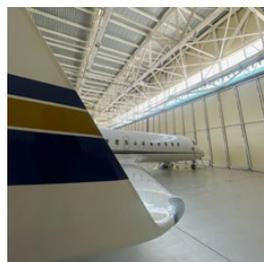




Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет об поставках и доходах за весь 2022 год. В целом, по сравнению с 2021 годом, во всех сегментах воздушных судов наблюдался рост поставок, а предварительный доход оценивается в \$26,8 млрд, что на 6,0% больше по сравнению с предыдущим годом. Поставки поршневого самолетов в 2022 году по сравнению с 2021 годом увеличились на 8,2% до 1524 единиц, турбовинтовых самолетов передано заказчикам на 10,4% больше, 582 воздушных судна, а поставки бизнес-джетов увеличились с 710 до 712 самолетов. Доход от поставок самолетов в 2022 году составил \$22,9 млрд, увеличившись примерно на 5,8%. Все подробности в этом номере.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, трафик бизнес-джетов во всем мире на 7-й неделе 2023 года, с 13 по 19 февраля, составил 71097 рейсов, что на 6% больше, чем на предыдущей неделе, и на 4% меньше, чем в те же даты 2022 года. Общемировой тренд за последние 4 недели на 2% ниже, чем в прошлом году. Глобальная активность бизнес-джетов по Part 135 и Part 91K на 7-й неделе была на 12% ниже, чем в те же даты прошлого года. Совокупная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов в период с 1 по 20 февраля была на 1% ниже по сравнению с прошлым годом, и на 12% выше по сравнению с февралем 2019 года. Рейсы регулярных авиакомпаний на 25% опережают показатели февраля прошлого года, но все еще на 16% отстают от допандемийного 2019 года.

Согласно последнему отчету Jefferies, количество выставленных на продажу подержанных бизнес-джетов выросло на 40% по сравнению с прошлым годом и на 23% — за последние шесть месяцев. Ссылаясь на данные Amstat, Jefferies отметил, что относительное количество выставленных на продажу деловых самолетов по-прежнему составляет всего 3,3% от эксплуатируемого парка, что значительно ниже среднего пятилетнего значения в 5,8%. Тем не менее, это несколько выше среднего показателя в 2,8% в прошлом году.



Трафик сокращается, но пока выше, чем в 2019

WINGX: Снижение активности бизнес-джетов очевидно как в США, так и в Европе, особенно на чартерном рынке. В годовщину начала спецоперации России на Украине потери на российском рынке бизнес-джетов очевидны, что оказало наибольшее влияние на рынок чартеров на тяжелых джетах

стр. 18

Рост поставок и доходов во всех сегментах

GAMA: По сравнению с 2021 годом, во всех сегментах воздушных судов наблюдался рост поставок, а предварительный доход оценивается в \$26,8 млрд, что на 6,0% больше по сравнению с предыдущим годом

стр. 21

Airbus: 16200 новых вертолетов в течение 20 лет

Согласно последнему анализу рынка, опубликованному компанией Airbus Helicopters, восстановление рынка газотурбинных вертолетов в 2022 году достигло скромных темпов, в основном за счет роста спроса на рынке гражданской и государственной авиации, а точнее в секторах частной и деловой авиации

стр. 22

He Legacy единым

Российская компания DreamJet запускает продажи чартерных рейсов на новом типе воздушного судна. С февраля 2023 года клиентам компании доступен 14-местный бизнес-джет Bombardier Challenger 850 — самый просторный и комфортабельный самолет в своем классе

стр. 24

Мантуров рассказал о разработке сверхзвукового бизнес-джета

РФ продолжает разработку сверхзвукового бизнес-джета, ОАЭ сохраняют интерес к участию в проекте, сообщил журналистам вице-премьер - глава Минпромторга Денис Мантуров.

«Во-первых, это проект российский. И мы пригласили коллег к данному проекту на уровне научно-исследовательских институтов РФ и ОАЭ. Такая работа и такое сотрудничество осуществляется, но пока это не в активной фазе», - отметил он.

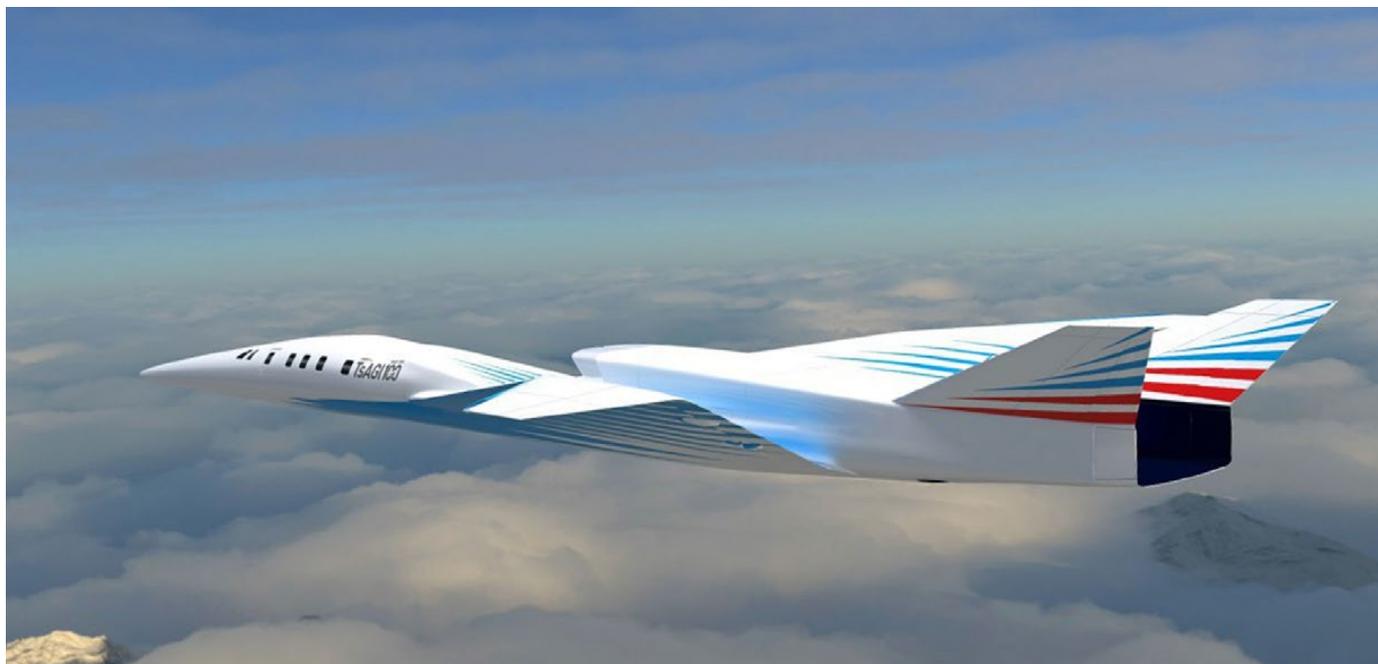
«Заинтересованность сохраняются», - добавил Мантуров, отвечая на вопрос об интересе ОАЭ продолжать участие в этом проекте.

Мантуров пояснил, что РФ приглашает эмират-

скую сторону к возможному участию на этапе разработки и привилегии научно-исследовательской работы (НИРа). «Мы в 2027 году хотим получить просто демонстратор технологий. Не опытный образец, а именно демонстратор технологий. Опытный образец - это огромные инвестиции, первая задача - отработать саму технологию», - добавил чиновник.

Проект создания сверхзвукового самолета в РФ был анонсирован в 2019 году. В частности рассматривалось, что созданием бизнес-джета займется совместное предприятие суверенного фонда ОАЭ Mubadala.

Источник: РИА Новости



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Embraer Executive Jets закрыл 2022 год на высокой ноте

Как и прогнозировалось ранее в прошлом году, Embraer Executive Jets успешно завершил 2022 год, выполнив в четвертом квартале почти половину всех годовых поставок бизнес-джетов.

В четвертом квартале 2022 года бразильский производитель передал заказчикам более 50 частных самолетов и 102 бизнес-джета за весь 2022 год. Это соответствует более ранним прогнозам о поставках от 100 до 110 бизнес-джетов, и годовой показатель на девять самолетов превысил общий объем поставок Embraer в 2021 году.

В прошлом году Embraer поставил 66 легких самолетов, в том числе 59 Phenom 300 (31 в четвертом квартале) и семь Phenom 100 (два в четвертом квартале). Что касается среднеразмерных бизнес-джетов, то компания поставила 21 Praetor 600 (11 в четвертом квартале) и 15 Praetor 500 (шесть в четвертом квартале). Embraer продемонстрировал

улучшение по сравнению с прошлым годом по всей своей продуктовой линейке, превзойдя поставки в 2021 году на три Phenom 300, один Phenom 100, четыре Praetor 600 и один Praetor 500.

Phenom 300E снова стал самым продаваемым бизнес-джетом Embraer в 2022 году, на его долю пришлось 59 из 102 самолетов, которые бразильский производитель передал клиентам в прошлом году.

В области услуг и поддержки Embraer подписал два контракта на капитальное техническое обслуживание с Envoy Air и с JSX на сумму \$72 млн.

Производитель не раскрывает общую сумму полученных заказов для своих отдельных подразделений, но для подразделений бизнес-джетов и коммерческих самолетов Embraer сообщил о твердом портфеле заказов в размере \$17,5 млрд на конец 2022 года.





Global 7500

The Industry Flagship

Longest range | Largest cabin | Smoothest ride

Продажи авионики значительно выросли в 2022 году

Ассоциация авиационной электроники опубликовала отчет о состоянии рынка авионики в 2022 году. Общий объем продаж авионики для деловой авиации и авиации общего назначения в течение года составил более \$2,8 млрд или на 21,5% больше по сравнению с 2021 годом, что является самым большим годовым процентным увеличением за 11-летнюю историю отчета.

В течение четвертого квартала продажи выросли на 31,2% по сравнению с тем же периодом год назад и



составили более \$794 млн, что стало самым большим квартальным ростом по сравнению с прошлым годом в истории отчета. Квартальные продажи выросли на 7,2% по сравнению с третьим кварталом 2022 года и стали 10-м кварталом роста продаж подряд.

Из более чем \$2,877 млрд продаж в 2022 году 48,2% приходилось на рынок модернизации (оборудование, установленное после первоначального производства), в то время как продажи для первичной комплектации (оборудование, установленное производителями на конвейере) составили 51,8% продаж. В течение года на долю первичной установки приходилось от 52,7% до 55,8% в первых трех кварталах, но только 44,4% в четвертом квартале.

По данным компаний, которые разделили свои показатели продаж между Северной Америкой (США и Канада) и другими международными рынками, 74,9% объема продаж в 2022 году пришлось на Северную Америку (США и Канада), а 25,1% — на другие международные рынки.

«Последние два года мы наблюдали ежегодный рост продаж, несмотря на ограничения цепочки поставок и напряженный рынок труда», — сказал президент и главный исполнительный директор АЕА Майк Адамсон. «Хотя обнадеживает рекордный процентный рост продаж авионики по сравнению с прошлым годом, отрасль все еще восстанавливается после экономических последствий пандемии. Объем продаж в 2022 году в размере \$2,8 млрд меньше, чем в 2019 году, когда отрасль достигла рекордных \$3 млрд незадолго до международного кризиса в области здравоохранения, но мы движемся в правильном направлении, добившись положительного роста за последние 10 кварталов».



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Ehang объявила о первом автономном полете EH216 с двумя пассажирами

Китайский стартап Ehang Holdings Limited объявил о первом автономном полете eVTOL EH216 с двумя пассажирами на борту и без пилота. Полет был выполнен вдоль береговой линии пляжа Танура в японском городе Оита. Перед этим было получено одобрение Министерства земли, инфраструктуры, транспорта и туризма («MLIT») Японии.

EH216 способен перевозить полезную нагрузку весом до 260 кг на дальность до 35 км на скорости до 130 км/ч. За годы опытной эксплуатации несколько опытных EH216 выполнили свыше 20 тыс. безаварийных тестовых полетов в различных погодных условиях и в разных уголках мира от стран Юго-Восточной Азии до Европы.

«Специальные условия предоставляют Ehang основу для обеспечения соответствия и безопасности EH216-S AAV, включая летные характеристики, конструкцию, дизайн, двигательные установки, системы и оборудование, канал передачи данных и наземную станцию управления. Компания рассчитывает развернуть беспилотную авиационную систему EH216-S в коммерческих операциях по перевозке пассажиров на малой высоте в секторе городской воздушной мобильности», — сказано в пресс-релизе компании.

Очевидно, что в истории «городской воздушной мобильности» открыта новая глава. Она пока изобилует чистыми листами, но первая запись в книгу уже сделана. Здесь Китаю явно есть чем гордиться.



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Verijet планирует крупные инвестиции после развала сделки с SPAC

После провала соглашения о выходе на биржу через специальную компанию по приобретениям (SPAC) чартерный оператор Verijet из Опа-Лока, штат Флорида, обращается к рынку прямых инвестиций.

Бывший генеральный директор Boeing Деннис Мюленбург присоединяется к совету директоров оператора, что «сопровождается значительными частными инвестициями», подтвердила соучредитель Verijet и директор по работе с клиентами Эллисон Кейн.

Оператор, который предоставляет чартерные услуги на юго-восточном, северо-восточном и западном побережье с флотом из 19 самолетов Cirrus SF50 Vision, недавно подписал не имеющее обязательной силы письмо о намерениях по объединению бизнеса с SPAC New Vista Acquisition Corp., чтобы стать публичной компанией. Но через несколь-

ко недель после объявления об этом соглашении 1 февраля New Vista Capital решила ликвидировать SPAC, который возглавлял Деннис Мюленбург.

«Мы определили, что ликвидация New Vista Acquisition Corp. и возврат капитала инвестора плюс проценты отвечает интересам наших акционеров», — говорится в сообщении New Vista. «Частично из-за быстрого изменения условий на рынке капитала, а именно быстрого роста ставок, переоценки растущих компаний и постоянно сложной среды для выхода на биржу, команда решила, что в интересах наших акционеров вернуть свой капитал».

Эллисон Кейн сказала, что план Verijet «всегда заключался в том, чтобы пойти по пути [частного капитала] или пути SPAC с командой New Vista», и добавила, что компания решила двигаться вперед по пути частного капитала.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

На Avito выставлен фюзеляж бизнес-джета Gulfstream G200

На Avito выставлен фюзеляж бизнес-джета Gulfstream G200. Стоимость лота 15 000 000 Р. В описании указано: состояние как на фотках, крылья хвост отрезаны от самолёта, помещается в фуру, чем удобен в транспортировке, можем снять с него авиа запчасти отдельно, отлично подходит для фотосессии и киносъёмки, можно сделать также авиасимулятор.....».

Речь идет о самолете Gulfstream G200 АК «Silk Way Business Aviation», который 26 февраля 2019 года выкатился за пределы полосы в аэропорту Шереметьево на пробеге. Воздушное судно выкатилось за пределы ВПП на грунт и получило существенные повреждения. Никто из людей (2 члена экипажа, 3 пассажира) на борту не пострадал.

Позднее в МАК рассказали, что причиной АП с самолетом Gulfstream G200 4K-AZ88 явилось выключение КВС реверса правого двигателя с режима максимальной обратной тяги при сохранении максимальной обратной тяги (реверса) левого двигателя, что привело к возникновению значитель-

ного разворачивающего момента влево. Разворот самолета влево при наличии бокового ветра справа, а также турбулизация потока в районе руля направления из-за открытого механизма реверса тяги левого двигателя и возможного отложения льда на наружных поверхностях ВС, привели к развитию значительного шарнирного момента на руле направления.

Развитие значительного шарнирного момента на руле направления, при отсутствии в системе управления рулем направления гидроусилителей, привело к его отклонению в крайнее левое положение несмотря на значительные (до 82 кг или 180 фунтов) усилия, прикладываемые экипажем к педалям. Отклонение руля направления (педалей) влево также привело к отклонению влево носового колеса. Суммарный момент от работающего реверса левого двигателя, работы правого двигателя на режиме прямой тяги, а также от отклоненных влево руля направления и носового колеса, привели к выкатыванию самолета за пределы ВПП и его повреждению. Раздельное торможение, примененное экипажем, не могло предотвратить выкатывание.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24/7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

URALHELICOM поставила авиакомпании «АлтайАвиа» очередной H125

«Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» поставила авиакомпании «АлтайАвиа» очередной вертолет H125 производства Airbus Helicopters (Франция) с наработкой 300 часов. Воздушное судно в отличном техническом состоянии, что подтверждено предпродажной инспекцией, проведенной инженерами компании.

Как поясняют в пресс-службе компании, вертолет предназначен для корпоративных целей, в том числе для ряда авиационных работ, оборудован внешней грузовой подвеской с доработкой для работы с удлиненной стропой, радиовысотомером Thales,

улучшенным пылезащитным устройством двигателя и другими опциями, соответствует всем требованиям клиента к машине.

«Уральская вертолетная компания-URALHELICOM» поставила клиентам в России уже более 30 вертолетов модели H125.

URALHELICOM предоставляет полный комплекс услуг при покупке, эксплуатации зарубежных вертолетов Robinson (США) и Airbus Helicopters (Eurocopter, Германия - Франция) на территории России и стран СНГ.



FBO
EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Укрепление партнерства

Milestone Aviation Group Limited, мировой лидер в области лизинга вертолетов, объявила о расширении своего партнерства с Bristow Group Inc. для поисково-спасательных операций (SAR) путем аренды двух Leonardo AW189 и четырех вертолетов Sikorsky S-92.

В соответствии с соглашением, Milestone завершила покупку с обратной арендой нового вертолета AW189 с Bristow, который является первым AW189 с поддержкой SAR в лизинговом парке компании. Второй вертолет AW189 уже находится в собственности компании, и Milestone согласилась преобразовать его в конфигурацию SAR. Эти вертолеты будут сданы в лизинг Береговой охране Нидерландов для выполнения поисково-спасательных операций.

Кроме того, Milestone передаст партнеру три вертолета Sikorsky S-92, а четвертый S-92 планируется поставить в конце этого года. Все четыре вертолета будут задействованы в поисково-спасательных операциях по всей Норвегии.

«Bristow уже много лет является партнером Milestone Aviation, и мы очень рады поддержать их, поскольку они продолжают расширять свои операции SAR», — сказал Пэт Шиди, генеральный директор Milestone Aviation. «В рамках этой сделки мы рады добавить первый AW189 с поддержкой SAR в портфолио Milestone и предоставить расширенные возможности этого вертолета более широкому кругу клиентов, выполняющих критически важные операции».

Airbus H175 потерял лопасти

Airbus H175, эксплуатируемый Offshore Helicopter Services UK (OHS), получил значительные повреждения. Утром в пятницу 17 февраля вертолет с бортовым номером G-MCSH выполнил 210-километровый полет к буровой платформе Elgin в Северном море, к востоку от Абердина. К сожалению, из-за проблемы с рулевым винтом (срабатывание сигнализатора рулевого винта) вертолет остался на буровой.

Обрушившийся на Шотландию шторм «Отто» оторвал по крайней мере три из пяти лопастей несущего винта близко к основанию. Впоследствии сильный ветер привел к некоторым повреждениям вертолета. H175 требуется воздушная переброска

обратно в Абердин для ремонта. В настоящее время проводится оценка.

Зарегистрированная 17 февраля скорость ветра шторма «Отто» в ряде мест по всей Шотландии превышала 130 км/час с порывами до 190 км/час.

7-тонный H175 был разработан компанией Airbus Helicopters в качестве вертолета среднего класса нового поколения, сертифицированного в соответствии с самыми строгими требованиями отрасли. В ходе работы над моделью был повышен уровень безопасности и комфорта пассажиров, расширен спектр применения, упрощена процедура технического обслуживания и увеличена экономичность.



Swiss Private Jet одобрен WYVERN

Swiss Private Jet S.A. получил статус WYVERN Wingman Certified Operator после успешного аудита, проведенного WYVERN в январе 2023 года.

Как поясняют в компании, Wyvern Wingman, первый стандарт аудита чартерных авиаперевозок в авиационной отрасли, обеспечивает эталон безопасности. Это позволяет клиентам чартерных операторов оценить ожидаемые результаты в сравнении с признанными лучшими отраслевыми практиками.

Операторы Wyvern Wingman оцениваются по стандартным критериям Wingman. Сертификация включает в себя оценку операционной деятельности, обзор истории эксплуатации компании и показателей безопасности, системы управления безопасностью (SMS), внутренней программы оценки, административных составов, технической документации, требований к обучению и операций по техническому обслуживанию, включая техническое образование и опыт персонала.

«Получение статуса Wyvern Wingman является важной вехой для Swiss Private Jet, поскольку ее стандарты признаны во всем мире как эталон отрасли для авиационной безопасности и эксплуатационных процедур. Мы постоянно пересматриваем и совершенствуем наши эксплуатационные процедуры, при этом безопасность всегда является нашим главным приоритетом. Поэтому мы очень гордимся тем, что признаны за это самым известным в мире деловой авиации сертификатом – Wyvern», - комментируют в компании.

Bell 505 может использовать 100% SAF

Bell Textron объявила, что Bell 505 совершил свой первый полет на 100% SAF, став первым в мире однодвигательным вертолетом использующим экологически чистое топливо. Bell сотрудничала с Safran Helicopter Engines, Neste, GKN Aerospace и Virent Inc., чтобы сделать этот полет возможным.

«Этот полет является монументальным достижением в области устойчивого развития и обезуглероживания в индустрии вертолетов», – сказал Майкл Такер, исполнительный вице-президент Bell по коммерческим вертолетам. «Демонстрация летных возможностей однодвигательного вертолета со 100% SAF свидетельствует о приверженности Bell использованию альтернативного топлива и основывается на его методах устойчивого развития при выполнении полетов».

Валентин Сафир, исполнительный вице-президент по программам Safran Helicopter Engines, сказал: «SAF является одним из ключевых столпов нашей стратегии по обезуглероживанию вертолетной отрасли. Наши двигатели сертифицированы для работы на 50% SAF, и наша цель – сертифицировать в ближайшие годы использование 100% SAF, что потенциально может привести к сокращению выбросов углерода в течение жизненного цикла на 80%».

Для выполнения этого полета Bell сотрудничала с Safran Helicopter Engines, производителем двигателя Arrius 2R для Bell 505, GKN Aerospace, поставщиком компонентов топливной системы, Neste, поставщиком SAF и Virent, Inc., дочерней компанией Marathon Petroleum Corp., производящей возобновляемое топливо и химикаты.



Airbus Corporate Jets: количество рейсов деловых самолетов в США в 2022 году достигло 4,06 млн

Согласно анализу Airbus Corporate Jets, количество вылетов деловых самолетов в США в 2022 году достигло 4,06 млн, что почти на 10% больше, чем в 2019 году. В компании добавили, что в каждом месяце 2022 года количество вылетов деловых самолетов было выше, чем в том же месяце 2019 года. Средний налет также увеличился на 3,5% по сравнению с допандемийным 2019 годом.

В частности, активность тяжелых, сверхдальних самолетов и бизнес-лайнеров увеличилась на 19,4% по сравнению с 2019 годом, при этом 99,9% рейсов выполнялись по маршрутам дальностью менее 5500 морских миль.

Вылеты крупноразмерных и дальнемагистральных бизнес-джетов в Palm Beach International Airport во Флориде подскочили на 69,5% и на 64,2% в Miami-Opa Locka Executive Airport. В Аризоне количество вылетов в Scottsdale Exec увеличилось на 55,6%.

Хотя Teterboro Airport снова стал самым загруженным аэропортом деловой авиации, количество вылетов из него в прошлом году по-прежнему было на 1,6% ниже по сравнению с 2019 годом для всех бизнес-джетов и на 3% ниже для крупноразмерных дальнемагистральных самолетов.

Тем не менее, во многих других аэропортах в целом наблюдался рост трафика деловых самолетов, а также более крупных бизнес-джетов. Вылеты в Van Nuys Airport выросли на 19,6% для всех самолетов и на 26,7% для более крупноразмерных типов. В аэропорту Westchester County Airport недалеко от Нью-Йорка рост составил 12,2% и 20,4% соответственно.

Исследование Airbus Corporate Jets показывает, что большинство операторов планируют увеличить использование бизнес-джетов в этом году, при этом каждая четвертая компания, участвовавшая в исследовании, прогнозирует, что их операции вырастут более чем на 50%.

«Рынок деловой авиации США в прошлом году продемонстрировал сильный рост, и ключевым

фактором этого стало увеличение числа людей, использующих частные самолеты во время COVID-19, а также нежелание многих отказываться от значительных преимуществ, которые они предлагают», — сказал Шон МакГью, вице-президент ACJ по коммерческим перевозкам в Северной Америке. «Пандемия привела к значительному увеличению числа людей, впервые воспользовавшихся бизнес-авиацией. Это окажет долгосрочное положительное влияние на рост рынка».



Jefferies: запасы бизнес-джетов на вторичном рынке выросли на 40%

Согласно последнему отчету Jefferies, количество выставленных на продажу подержанных бизнес-джетов выросло на 40% по сравнению с прошлым годом и на 23% — за последние шесть месяцев.

Ссылаясь на данные Amstat, Jefferies отметил, что относительное количество выставленных на продажу деловых самолетов по-прежнему составляет всего 3,3% от эксплуатируемого парка, что значительно ниже среднего пятилетнего значения в 5,8%. Тем не менее, это несколько выше среднего показателя в 2,8% в прошлом году.

Учитывая только самолеты, выпущенные менее семи лет назад, запасы увеличились на 91%, а цены выросли на 25%. Все сегменты внесли свой вклад в рост доступных запасов, при этом количество тяжелых джетов увеличилось на 56%. Запасы средних бизнес-джетов выросли на 25% по сравнению с прошлым годом, в то время как количество легких самолетов — на 51%.

В этом месяце на рынке появилось 84 подержанных Cessna Citation, что на 50% больше, чем год назад, а количество доступных CJ3 увеличилось на девять самолетов. Однако, это всего 2,1% от активного парка CJ3, и в продаже имеется только один Citation Latitude и ни одного Longitude.

Тем временем, запасы Bombardier выросли на 113%, до 64 единиц, при этом рост количества Challenger составил 500%, а Global — 88%. Global 7500 в продаже нет.

Запасы самолетов Gulfstream также выросли на 108%, до 52 единиц, что составляет 2,7% от эксплуа-

тируемого парка. Это на 1,3% больше, чем год назад, и обусловлено увеличением запасов G550 на девять самолетов. В качестве примечания Amstat заявила, что на данный момент отслеживает 24 выпущенных G700, что, по словам Jefferies, подразумевает 18 самолетов для клиентов, помимо шести опытных для летных испытаний.

Запасы Embraer Executive Jet выросли на 138%, до 31 самолета, что составляет 2,7% от парка. Этому увеличению способствовали легкие Phenom. Коли-

чество бизнес-джетов Dassault на вторичном рынке выросло на 400%, но сейчас на продажу выставлено всего 10 самолетов, что эквивалентно 1,9% парка.

Что касается преysкуранных цен, то стоимость подержанных самолетов Cessna и Bombardier выросла на 35%; Embraer — на 30%, а Dassault Falcon — на 28%. Единственное снижение цен по сравнению с прошлым годом коснулось самолетов Gulfstream: их стоимость снизилась на 3%, что было вызвано падением цен на модели G450 и G150.



Крупнейший немецкий вертолетный оператор получил первый бизнес-джет

Немецкий вертолетный оператор BHS Aviation сообщает о получении своего первого бизнес-джета - Cessna Citation Latitude, зарегистрированного в Швейцарии, получив соответствующий сертификат эксплуатанта от Федерального управления гражданской авиации страны.

Основанная в 2008 году компания BHS Helicopterservice на первых порах осуществляла лишь внутризаводские перевозки для фирмы Brose

– поставщика автомобильных частей, эксплуатируя два вертолета типа Airbus Helicopters H135 и AgustaWestland AW109SP. В настоящее время оператор эксплуатирует Leonardo AW139, Leonardo AW109SP и Airbus Helicopters H135. BHS – крупнейший поставщик услуг в период проведения ВЭФ в Давосе.

Как отмечают в пресс-службе компании, благодаря инвестициям компания может предложить сво-

им клиентам большую гибкость в планировании поездок. Базируясь в Германии и Швейцарии, BHS теперь организует индивидуальные пассажирские и деловые перелеты на вертолетах и самолетах.

«Будучи оператором воздушных судов в самом сердце Европы, мы увидели возможности в растущем спросе на индивидуальные чартерные рейсы на короткие и средние расстояния. Пандемия COVID-19 и все ее последствия мотивировали нас», - комментирует Даниэль Сутер, управляющий директор BHS. Как коммерческий оператор для клиентов, которым нужны индивидуальные услуги, BHS Aviation внимательно следит за потребностями заказчиков. Недавно, по словам Сутера, компания осознала необходимость в самолете, отвечающем повторяющимся конкретным запросам.

«Наши клиенты в Швейцарии и за ее пределами требуют профессионального и очень гибкого оператора для прямых рейсов продолжительностью от одного до пяти летных часов. В основном это деловые люди от среднего топ-менеджмента до глав крупных корпораций, а также семьи и частные лица», — объясняет Сутер. «Наш типичный клиент ценит конфиденциальность и максимальный комфорт и ожидает, что его оператор сможет удовлетворить каждый индивидуальный запрос. Поскольку наши самолеты будут доступны исключительно для чартерных рейсов, надежность имеет первостепенное значение. Поэтому отмена рейса по техническим причинам может привести к потере клиента. Наше решение выбрать продукт Cessna Citation основано на нашем отличном опыте работы с производителем».



«Зеленые» мечты Flyinggroup

Базирующийся в Бенилюксе бизнес-оператор Flyinggroup завершил 2022 год с хорошим финансовым результатом. Консолидированный оборот группы составил 155 млн евро, увеличившись на 41% по сравнению с 2021 годом и удвоив результат 2019 года.

Председатель Бернارد Ван Милдерс также стремится сделать компанию пионером устойчивой коммерческой авиации. В 2022 году Flyinggroup стала первым заказчиком eVTOL VX4 от Vertical Aerospace. Кроме того, было достигнуто соглашение с Eviation относительно ее электрического самолета Alice. Ван Милдерс также призывает преобразовать региональные аэропорты Фландрии в гигантские экологически чистые электростанции: «Потребность в энергии в ближайшие годы будет только расти. Если мы хотим соответствовать этим темпам роста производства устойчивой энергии, мы должны осмелиться рассмотреть все варианты, включая установку солнечных батарей на неиспользуемых территориях, прилегающих к взлетно-посадочным полосам и рулежным дорожкам».

В 2022 году Flyinggroup продолжила положительную динамику предыдущих лет. Сосредоточившись на эффективности, расширив свою чартерную деятельность и повторно запустив программу совместного владения Flyingpartners, компания смогла увеличить консолидированный оборот группы и недавно взяла на себя управление совершенно новым Dassault Falcon 900LX. «Вскоре к нему присоединятся Falcon 2000S и Falcon 2000LXS», — говорит Ван Милдерс. «Наша мальтийская дочерняя компания Hyperion и Flyinggroup Middle East переживают динамичный рост и развитие флота.

Структура нашей компании позволяет справляться со значительным увеличением числа клиентов, занимающихся управлением воздушными судами. Наша команда готова».

В настоящее время в программе долевого владения числится один Cessna CJ3+, принадлежащей пяти сторонам. В 2023 году к нему присоединится второй CJ3+, а в 2024 году — третий Cessna CJ3+ и Pilatus PC-24.

Ван Милдерс продолжает: «Авиация выходит за рамки простого самолета. Flyinggroup сочетает в себе премиальный сервис и ответственность. Мы признаем, что полеты влияют на окружающую среду. Поэтому мы продолжаем минимизировать наш экологический след, чтобы стать климатически нейтральными».

Штаб-квартира компании в Антверпене в Бельгии на 100% энергонейтральна. Построенная с использованием устойчивых технологий, конструкция производит больше энергии, чем потребляет. Геотермальная установка была размещена на глубине 150 м под землей, а крыша и фасад здания покрыты фотоэлектрическими солнечными панелями площадью 700 кв. м. Более того, Flyinggroup активно использует SAF.

«Мы не просто хотим адаптироваться, мы хотим развиваться. Мы искренне верим в экологически чистый воздушный транспорт», — говорит Ван Милдерс. «Вот почему мы вкладываем время, энергию и ресурсы в самые современные авиационные технологии, в том числе в электрические и безуглеродные, которые мы стремимся в ближайшее время интегрировать в наш парк».



Duncan Aviation осваивает покраску Pilatus PC-24

Американский провайдер ТОиР Duncan Aviation сообщает, что компания недавно покрасила PC-24, что впервые выполнено за пределами производственного предприятия Pilatus. Самолет был доставлен в центр полного обслуживания Duncan Aviation в Линкольне, штат Небраска, где по просьбе владельца его перекрасили.

«Являясь лидером в области покраски бизнес-джетов, мы часто берем на себя задачу первыми предоставлять услуги по окраске новых моделей самолетов. Требуется доверенная команда для проведения дополнительных исследований и планирования на начальном этапе, чтобы убедиться, что все требования к самолету выполнены», - комментируют в пресс-службе компании.

Владелец с пониманием отнесся к тому, что на планирование покраски PC-24 потребовалось дополнительное время, поскольку его самолет был первым, который был перекрашен на вторичном рынке. «Он полностью доверил нам завершение проекта. Наша компания предоставила ему дизайн, чтобы оправдать его ожидания. Он был отличным партнером на протяжении всего процесса».

В компании особо отметили, что наличие непредубежденного клиента, который готов помочь, значительно облегчает такую ситуацию.

Руководитель группы по окраске Duncan Aviation Коди Хассе вместе с владельцем подробно описал весь процесс покраски, дав четкое определение того, что включает в себя процесс, и каковы будут ожидания, заложив основу для доверия клиента.

Во время планирования и исследований Duncan Aviation отметила в руководстве по техническому обслуживанию указание о том, что химический стриппер использовать нельзя. Чтобы приспособиться к требованиям производителя, было принято решение механически сошлифовать старую краску вручную.

Хассе говорит, что этот проект демонстрирует при-

верженность, знания и опыт, которыми обладают члены команды Duncan Aviation, и что каждый член команды может немного гордиться тем, что он стоит за успехом этого проекта. Через Duncan Aviation проходит множество проектов, но этот по-настоящему запомнился команде. Он показал, как члены команды объединились в разных отделах, чтобы преодолеть препятствия и обеспечить удовлетворенность клиентов.



GKN Aerospace расширяется «под бизнес-авиацию»

Компания GKN Aerospace со штаб-квартирой в Великобритании, предоставляющая услуги по разработке и изготовлению авиационных конструкций, компонентов и систем, сообщила о расширении производственных мощностей на своем заводе в Чиуауа, Мексика, чтобы поддержать свой растущий бизнес по производству передовых сложных композитных конструкций.

В дополнение к укреплению присутствия в Мексике, GKN заявила, что также будет укреплять партнерские отношения со своими клиентами из бизнес-авиации. Предприятие в Чиуауа предоставляет композитные и металлические конструкции, а также предоставляет инженерные услуги для клиентов, включая Airbus, Gulfstream и Honda Aircraft. Это одно из трех предприятий GKN, работающих в Мексике.

Компания провела в прошлом году реорганизацию, чтобы укрепить и оптимизировать свой бизнес. GKN развивает направления по гражданским авиационным конструкциям, двигателям и военным проектам – процесс, который продолжится в течение следующих 18 месяцев. Между тем, GKN инвестировала более 50 млн фунтов стерлингов в свои предприятия в Великобритании в Каусе, Лутоне и Портсмуте, а также на свой американский завод в Гарден-Гроув, штат Калифорния.

Также в прошлом году GKN усилила бизнес в сфере деловой авиации, получив контракт на проектирование и изготовление хвостового оперения и пола для Gulfstream G800 и Gulfstream G400. Контракт дополнительно затрагивал производство панелей

фюзеляжа. Для G800 компания поставит оперение, полы и панели фюзеляжа, а для G400 – руль направления и обшивку крыла. GKN будет использовать термопластичные материалы для руля направления и руля высоты хвостового оперения, а также полового настила. Ожидается, что использование этого термопластика позволит сэкономить не менее 10% веса, по сравнению с применением традиционных материалов, и будет способствовать снижению выбросов углерода. Компания также бу-

дет производить металлические панели фюзеляжа и алюминиевую обшивку крыльев. Производство деталей будет происходить на предприятиях GKN в Папендрехте и Хогевене в Нидерландах; Чиуауа, Мексика; и Веллингтон, штат Канзас.

В настоящее время GKN поставляет компании Gulfstream оперение, панели фюзеляжа и полы для самолетов G650 и G700, а также обшивку руля направления и крыльев для самолетов G500 и G600.



Ростех впервые представил за рубежом офшорный вертолет Ми-171А3

Холдинг «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех презентовал офшорный вертолет Ми-171А3 в столице Объединенных Арабских Эмиратов. Мировая премьера новой винтокрылой машины, разработанной в интересах нефтегазовых компаний, состоялась на крупнейшей международной выставке IDEX-2023 в Абу-Даби.

Новейшее воздушное судно предназначено для доставки на шельфовые буровые платформы людей и грузов, а также проведения в открытом море поисково-спасательных операций. Ми-171А3 обладает уникальными транспортными возможностями в офшорном классе. При максимальной взлетной массе 13 тонн эта винтокрылая машина может перевезти до 4 тонн груза или до 24 пассажиров.

Дальность полета вертолета с дополнительными топливными баками достигает 1000 км.

«Разработка вертолета Ми-171А3 проведена в рекордно короткие сроки. Конструкторские работы начались в 2018 году. Через два года Минпромторг России заключил с холдингом «Вертолеты России» государственный контракт на разработку винтокрылой машины, уже 30 июня 2022 года опытный образец Ми-171А3 совершил первый полет, начав тем самым цикл сертификационных испытаний. Получение в конце 2022 года сертификата типа на грузовую конфигурацию – очень значимое событие, подтверждающее появление нового уникального отечественного вертолета», – ранее отмечал заместитель Председателя Правительства Россий-

ской Федерации – Министр промышленности и торговли Российской Федерации Денис Мантуров.

«На Ближнем Востоке традиционно высок интерес к нашей вертолетной технике. В основном, это машины типа Ми-8/17, но сейчас холдинг «Вертолеты России» ведет активную работу по продвижению на этом рынке новых гражданских моделей. Большой экспортный потенциал, на наш взгляд, имеет Ми-171А3. Этот новейший офшорный вертолет, предназначенный для перевозок над морем и обслуживания удаленных от береговой черты шельфовых буровых платформ, должен заинтересовать ОАЭ, ведь наибольшая часть эмиратской нефти добывается именно на морских месторождениях. Ми-171А3 отвечает потребностям компаний нефтегазового сектора, как отечественных, так и зарубежных, и соответствует стандартам Международной ассоциации производителей нефти и газа (IOGP)», – отметил генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чемезов.

Ми-171А3 оснащен новейшим комплексом бортового радиоэлектронного оборудования, которое обеспечивает безопасное пилотирование над морем в отсутствии естественных ориентиров и спутникового сигнала даже при плохой видимости. Вертолет отвечает повышенным требованиям по обеспечению безопасности полетов над водной поверхностью. Машина снабжена аварийной системой приводнения с надувными баллонами, благодаря чему в случае экстренной посадки на воду сохраняется плавучесть вертолета. Эвакуация пассажиров и экипажа происходит на два надувных плота вместимостью до 27 человек каждый.



Трафик сокращается, но пока выше, чем в 2019

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, трафик бизнес-джетов во всем мире на 7-й неделе 2023 года, с 13 по 19 февраля, составил 71097 рейсов, что на 6% больше, чем на предыдущей неделе, и на 4% меньше, чем в те же даты 2022 года.

Общемировой тренд за последние 4 недели на 2% ниже, чем в прошлом году. Глобальная активность бизнес-джетов по Part 135 и Part 91K на 7-й неделе была на 12% ниже, чем в те же даты прошлого года. Совокупная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов в период с 1 по 20 февраля была на 1% ниже по сравнению с прошлым годом, и на 12% выше по сравнению с февралем 2019 года.

Рейсы регулярных авиакомпаний на 25% опережают показатели февраля прошлого года, но все еще на 16% отстают от допандемийного 2019 года. Пять самых загруженных авиакомпаний (Southwest Airlines, American Airlines, Delta Airlines, United, Ryanair) в этом месяце показали рост трафика на 15% по сравнению с прошлым годом, и на 6% относительно 2019 года.

Operator Type	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Private Flight Department	36,139	27%	3.9%	62.5%	43.6%	27.8%
Corporate Flight Department	25,693	19%	-7.1%	39.8%	2.5%	-1.0%
Fractional Ownership	24,744	18%	8.9%	34.3%	21.8%	29.8%
Aircraft Management	24,073	18%	-7.2%	32.2%	18.3%	9.5%
Branded Charter	20,811	15%	-18.9%	6.6%	7.9%	11.2%
Shuttle	1,310	1%	-12.7%	92.1%	-9.7%	3.2%
OEM	974	1%	-11.4%	42.2%	7.2%	-18.4%
Ambulance / Medical	883	1%	-15.3%	21.3%	-18.3%	-21.9%
Government / Military	635	0%	5.1%	96.6%	334.9%	215.9%
Cargo / Logistics	555	0%	-13.7%	-4.8%	-5.8%	-24.7%
Training	60	0%	39.5%	122.2%	-31.0%	-47.4%
Grand Total	135,877	100%	-4.1%	36.2%	18.7%	14.5%

Типы операторов бизнес-джетов в США, 1–20 февраля 2023 г., по сравнению с предыдущими годами

Северная Америка

В течение 7-й недели было выполнено 55 678 рейсов бизнес-джетов, что на 7% больше, чем на предыдущей неделе, и на 6% меньше, чем в те же даты 2022 года. За последние четыре недели активность снизилась на 3% по сравнению с тем же периодом прошлого года.

В феврале 2023 года из аэропортов Северной Америки выполнено 150 000 рейсов бизнес-джетов, что на 3% меньше, чем за тот же 20-дневный период февраля 2022 года, и на 11% больше, чем в 2019 году. С начала года было совершено 370 000 рейсов бизнес-авиации, что на 1% меньше аналогичного показателя 2022 года и на 13% опережает результат 2019 года. С начала месяца 89% активности бизнес-джетов приходилось на внутренние рейсы, хотя трафик сократился на 4% по сравнению с февралем прошлого года, но на 13% выше, чем в 2019 г. Международные рейсы выросли на 4% по сравнению с прошлым годом, и на 3% по сравнению с 2019 годом.

В феврале активность бизнес-джетов в Соединенных Штатах отстает от прошлого года на 4%, хотя на 15% выше, чем до пандемии в феврале 2019 года. Основные хабы бизнес-авиации показали снижение по сравнению с прошлым годом, вылеты из Те-

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,322,216	72%	24.5%	86.9%	-12.2%	-16.1%
Business Aviation	285,225	16%	-1.0%	34.5%	16.2%	12.4%
Other	162,742	9%	37.4%	82.5%	42.0%	37.7%
Cargo	57,989	3%	-8.6%	-2.4%	5.3%	4.9%
Grand Total	1,828,172	100%	19.3%	71.2%	-4.8%	-8.8%

Глобальные полеты самолетов с 1 по 20 февраля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

терборо упали на 3%, из Палм-Бич — на 6%, а из Ван-Найс — на 5%. Но Маккарран противостоит тренду, количество рейсов выросло на 2% по сравнению с прошлым годом. Флорида является самым загруженным штатом в этом месяце, хотя количество вылетов сократилось на 9% по сравнению с февралем прошлого года, в Калифорнии — на 10% меньше, чем в прошлом году, а в Техасе — на 8%.

В эти праздничные выходные, посвященные Дню президентов (с пятницы 17-го по понедельник 20-го), из аэропортов США выполнено чуть более 29000 рейсов бизнес-джетов, что на 10% меньше,

чем в праздничный период с пятницы по понедельник в прошлом году, хотя на 23% больше, чем в 2019 году. Палм-Бич был самым загруженным пунктом отправления в этом году, за ним следует Тетерборо. Отделы частных полетов были самыми загруженными операторами в этот праздник, пятница — самый загруженный день для вылетов.

Европа

В Европе на 7-й неделе было выполнено 10 126 рейсов бизнес-джетов, что на 4% больше, чем на 6-й неделе, и на 1% меньше по сравнению с теми же да-

тами в 2022 году. Активность в течение последних четырех недель была на 5% ниже, чем в те же даты прошлого года. В феврале трафик бизнес-джетов упал на 7% по сравнению с прошлым годом, хотя был на 10% выше, чем в предпандемическом 2019 году. Если исключить Россию, то тенденция выглядит более благоприятной, трафик упал всего на 4% по сравнению с февралем прошлого года, и на 14% выше относительно 2019 года. Тенденция с начала года для Европы (включая Россию) на 7% ниже по сравнению с прошлым годом, и на 7% выше по сравнению с 2019 годом.

С начала года рейсы бизнес-джетов в России сократились на 70% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и на 62% ниже, чем в сопоставимом периоде 2019 года. Международные рейсы бизнес-джетов сократились на 86% по сравнению с прошлым годом и на 82% по сравнению с 2019 годом.

Активность бизнес-джетов и «остальных» самолетов в Турции остается высокой из-за гуманитарных усилий после турецко-сирийского землетрясения. Трафик бизнес-джетов на 81% выше, чем в феврале прошлого года, и на 127% выше по сравнению с 2019 годом. Ataturk International является самым загруженным пунктом отправления бизнес-джетов в этом месяце, активность выросла на 28% по сравнению с прошлым годом, и трехзначный рост по сравнению с 2019 годом. В других аэропортах Стамбула — Эсенбога, Адана и Газиантеп — наблюдается трехзначный рост по сравнению с прошлым годом.

Arrival Country	Departures PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)
Russia	832	-43.0%	-49.9%	-35.6%
Turkey	101	26.3%	9.8%	77.2%
United Arab Emirates	95	-58.3%	-65.5%	17.3%
Kazakhstan	37	-19.6%	-30.2%	27.6%
Armenia	19	58.3%	171.4%	216.7%
Azerbaijan	19	-29.6%	-26.9%	-24.0%
Belarus	13	-50.0%	-58.1%	-61.8%
Maldives	12	-79.3%	-86.2%	-33.3%
Oman	7	40.0%	600.0%	600.0%
Thailand	6	0.0%		20.0%
Uzbekistan	6	-66.7%	-76.9%	-70.0%
Egypt	4	-84.0%	-76.5%	33.3%
India	3	-40.0%	-25.0%	-50.0%
Iran	3	200.0%	-25.0%	0.0%
Israel	3	-90.9%	-83.3%	-87.5%
Grand Total	1,178	-69.8%	-67.3%	-64.8%

Страны прибытия бизнес-джетов из России с 1 января по 20 февраля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

Остальной мир

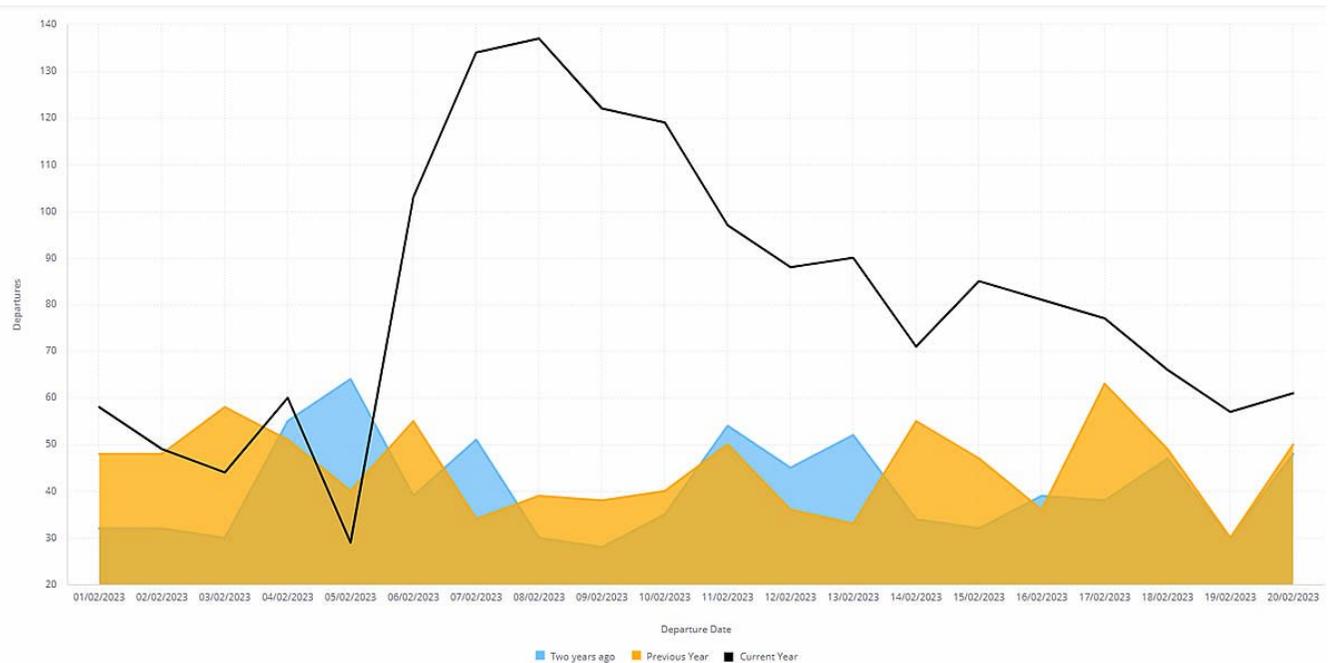
На 7-й неделе, с 13 по 19 февраля, активность в Африке была на 19% выше, чем в те же даты прошлого года, в Азии — на 20%, на Ближнем Востоке — на 32%, а в Южной Америке — на 19%. На данный момент в тройку лидеров остального мира в этом месяце входят Бразилия, Индия и Австралия. Аль-Мактум является самым загруженным аэропортом, хотя трафик сократился на 5% по сравнению с прошлым годом, а по сравнению с 2019 годом наблюдается трехзначный рост. В бразильском Конгоньяс снижение на 1% по сравнению с прошлым годом, но рост на 94% по сравнению с 2019 годом.

Трафик в Китае в этом месяце на 7% выше, чем в прошлом году, хотя на 6% ниже относительно 2019 года. С начала года количество рейсов в Китае выросло на 22% по сравнению с прошлым годом, и на 4% больше, чем в 2019 году. С начала года почти половина рейсов бизнес-джетов в Китае имеют продолжительность от 1,5 до 3 часов, полеты этой продолжительности выросли на 14% по сравнению с прошлым годом, и на 6% относительно 2019 года. Дальние и сверхдальние рейсы по-прежнему намного отстают от уровня 2019 года, с начала года полеты продолжительностью от 6 до 12 часов сократились на 54% по сравнению с 2019 годом, а продолжительностью более 12 часов упали на 71% по сравнению с 2019 годом.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Снижение активности бизнес-джетов очевидно как в США, так и в Европе, особенно на чартерном рынке. В годовщину начала спецоперации России на Украине потери на российском рынке бизнес-джетов очевид-

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Business Aviation	1,628	53%	80.9%	99.8%	163.9%	127.1%
Other	1,452	47%	149.9%	265.7%	78.8%	108.9%
Grand Total	3,080	100%	108.0%	154.1%	115.5%	118.1%

Трафик бизнес-джетов и «остальных» самолетов в Турции, 1–20 февраля 2023 г., по сравнению с предыдущими годами

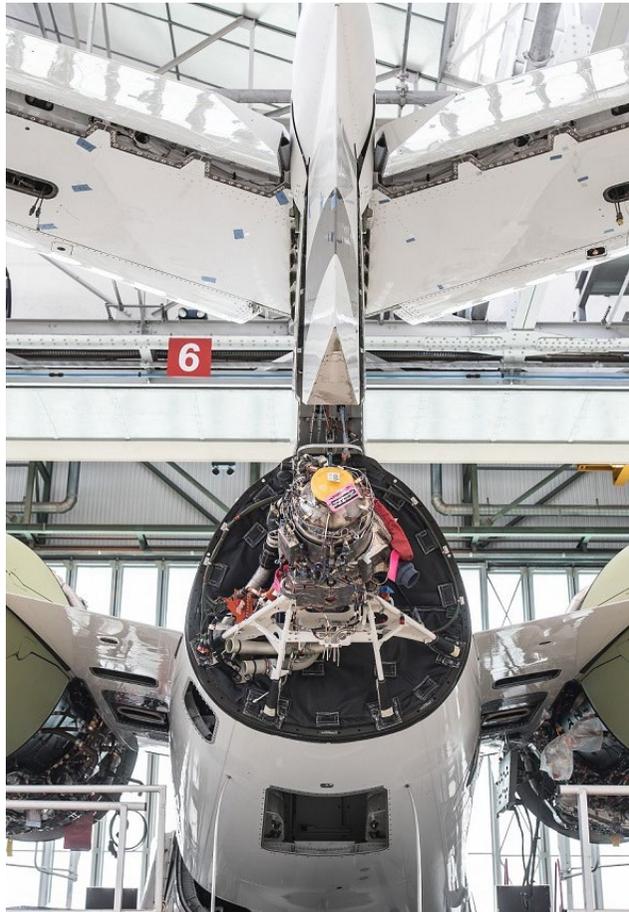


Тенденции полетов бизнес-джетов в Турции с 1 по 20 февраля 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

ны, что оказало наибольшее влияние на рынок чартеров на тяжелых джетах. Есть области роста за пределами Европы и США, особенно на Ближнем Востоке и в Азии».

GAMA: рост поставок и доходов во всех сегментах

В ходе ежегодной пресс-конференции «Состояние отрасли» Ассоциация производителей авиации общего назначения (GAMA) опубликовала отчет об поставках и доходах за весь 2022 год. В целом, по сравнению с 2021 годом, во всех сегментах воздушных судов наблюдался рост поставок, а предварительный доход оценивается в \$26,8 млрд, что на 6,0% больше по сравнению с предыдущим годом.



«Отрасль производства авиации общего назначения продолжает демонстрировать растущую мощь, несмотря на проблемы с рабочей силой и цепочками поставок. Разработка нашей продукции по всему спектру самолетов, вертолетов и транспортных средств Advanced Air Mobility стимулируется признанием того, что наша отрасль является инкубатором технологий безопасности и устойчивого развития для глобальной гражданской авиации. Эти усилия в сфере безопасности, производительности и экологичности основаны на прогрессе в области более легких материалов, новых конструкций и крыльев, электронного управления, заменяющего тяжелые гидравлические системы, аддитивного производства, сокращающего количество деталей, более легкой и надежной авионики, а также двигателей и планеров, которые могут летать на 100% SAF. Конечно, внушительный список достижений даже не касается электрической революции, гибридных и водородных двигателей, разрабатываемых нашими компаниями. Поскольку мы ожидаем повторной авторизации FAA в США, мы надеемся, что Конгресс сосредоточит внимание FAA на совершенствовании своих процессов, чтобы облегчить сертификацию новых технологий, а также поддержать усилия по валидации во всем мире для обеспечения безопасности, производительности и устойчивого развития», — сказал Пит Банс, президент и главный исполнительный директор GAMA.

Поставки поршневых самолетов в 2022 году по сравнению с 2021 годом увеличились на 8,2% до 1524 единиц, турбовинтовых самолетов передано заказчикам на 10,4% больше, 582 воздушных судна, а поставки бизнес-джетов увеличились с 710 до 712 самолетов. Доход от поставок самолето-

тов в 2022 году составил \$22,9 млрд, увеличившись примерно на 5,8%.

Поставки поршневых вертолетов в 2022 году по сравнению с 2021 годом выросли на 7,2% до 194 единиц, а предварительные результаты в сегменте газотурбинных вертолетов показывают рост на 7,6%, до 682 машин. Предварительная стоимость поставленных вертолетов в 2022 год составила \$4,0 млрд, увеличившись примерно на 6,8%. (Данные Leonardo Helicopters за четвертый квартал на момент публикации были недоступны. Leonardo Helicopters опубликует годовые результаты в марте. GAMA исключила из сравнительной таблицы данные Leonardo за четвертый квартал 2021 года.)

Отчет GAMA по поставкам в течение 2022

Поставки самолетов и доходы в течение 2022 г.

Сегмент	2021	2022	Изменение
<i>Поршневые</i>	1,409	1,524	8,2%
<i>Турбовинтовые</i>	527	582	10,4%
<i>Бизнес-джеты</i>	710	712	0,3%
ВСЕГО	2,646	2,818	6,5%
СТОИМОСТЬ	\$21,6 млрд	\$22,9 млрд	5,8%

Поставки вертолетов и доходы в течение 2022 г.

Сегмент	2021	2022	Изменение
<i>Поршневые</i>	181	194	7,2%
<i>Газотурбинные</i>	631	682	7,6%
ВСЕГО	812	876	7,5%
СТОИМОСТЬ	\$3,7 млрд	\$4,0 млрд	6,8%

Airbus: в течение 20 лет будет поставлено более 16200 новых вертолетов

Согласно последнему анализу рынка, опубликованному компанией Airbus Helicopters, восстановление рынка газотурбинных вертолетов в 2022 году достигло скромных темпов, в основном за счет роста спроса на рынке гражданской и государственной авиации, а точнее в секторах частной и деловой авиации.

В целом заказы на вертолеты в прошлом году выросли всего на 2% и достигли 1082 единиц, но те-

перь европейская группа прогнозирует, что в течение следующих 20 лет будет поставлено более 16200 новых вертолетов общей стоимостью 120 млрд евро.

Объявляя финансовые результаты за 2022 год для группы Airbus 16 февраля, ее подразделение вертолетов сообщило о 19% увеличении прибыли до 639 млн евро (\$684 млн) при выручке, которая выросла на 8%, до 7,1 млрд евро. Компания заявила, что эти

показатели отражают рост доходов от услуг и «благоприятное сочетание» эффективности ее различных программ.

Хотя количество чистых заказов, оформленных в 2022 году, снизилось на 13% по сравнению с 2021 годом и составило 362 единицы, стоимость этих заказов выросла на 9% и составила 9,3 млрд евро. Стоимость портфеля заказов на 757 вертолета увеличилась на 16%, до 20,1 млрд евро.

Почти три четверти нового спроса, ожидаемого в течение следующих 20 лет, будут обусловлены заменой существующих вертолетов, и только 26% связаны с ростом парка. Глава отдела маркетинга Airbus Helicopters Дэвид Превор заявил журналистам на брифинге, что это знаменует собой изменение прошлых тенденций, которые показали, что рост глобального парка вертолетов является более сильным драйвером продаж.

Airbus объясняет эту тенденцию аномальным избытком предложения, вызванным тем, что операторы сохраняют неиспользованные вертолеты во время пандемии Covid. Восстановление рынка в 2022 году сдерживалось экономической неопределенностью и инфляционным давлением, в значительной степени вызванным такими факторами, как украинский конфликт, что приостановило планы по покупке вертолетов в нескольких секторах.

В последнем квартале прошлого года наблюдалось снижение спроса, которое подорвало то, что могло бы быть более устойчивым восстановлением. Энергетический сектор является одной из сфер, в которых наблюдалось недостаточное инвестирование



в новое оборудование: в 2022 году было поставлено всего 16 вертолетов, и теперь Airbus надеется, что эта тенденция начнет меняться из-за роста спроса на офшорные операции.

По прогнозу компании на следующие 20 лет, на однодвигательные вертолеты будет приходиться 51% новых продаж (но всего 18% от общей стоимости сделок). Легкие двухдвигательные вертолеты займут 23% заказов (25% от общей стоимости), за ними следуют машины среднего размера и суперсредние/тяжелые вертолеты, на каждый из которых приходится 13% продаж (и соответственно 25% и 32% в стоимостном выражении). Ожидается, что класс легких двухдвигательных вертолетов будет иметь самые высокие темпы роста – 22%.

По данным Airbus, 55% мирового парка вертолетов, эксплуатируемого в 2022 году, останутся в эксплуатации до 2042 года. За 20-летний период, охватываемый прогнозом, компания ожидает, что общее количество вертолетов увеличится на 16%.

С географической точки зрения наибольший рост флота ожидается в Азиатско-Тихоокеанском регионе (33%), за которым следуют Африка и Ближний Восток (31%) и Латинская Америка (18%). Для сравнения, рынки Северной Америки и Европы в настоящее время считаются гораздо более зрелыми, хотя это единственные регионы, в которых активность уже вернулась к допандемическому уровню.

«Во время пандемии парк находящихся в эксплуатации вертолетов никогда не уменьшался», — пояснил Превор. «Эксплуатанты сохранили свои вер-

толеты, но сократили налет до такой степени, что производительность стала на 10% ниже, что привело к избыточному предложению».

В прошлом году общий налет гражданских и государственных полетов на вертолет увеличился на 7% по сравнению с уровнем 2021 года. Этот поворот был вызван сектором коммерческого воздушного транспорта с ростом на 18% и нефтегазовым сектором с ростом на 12%. Общий налет в мире в про-

шлом году увеличился на 10%, при этом самые высокие показатели восстановления были отмечены в Латинской Америке (27%), Азии/Австралии (21%) и Африке/Ближнем Востоке (20%).

В качестве еще одного индикатора коррекции рынка Airbus сообщил, что в 2022 году на рынке было 748 подержанных вертолетов. Это на 40% меньше, чем в 2020 году, когда на продажу было выставлено 1327 машин.



Не Legacy единым

Российская компания DreamJet запускает продажи чартерных рейсов на новом типе воздушного судна. С февраля 2023 года клиентам компании доступен 14-местный бизнес-джет Bombardier Challenger 850 — самый просторный и комфортабельный самолет в своем классе. Борт внесен в коммерческий сертификат российского эксплуатанта, что позволяет выполнять рейсы внутри РФ и многие «дружественные страны».

Салон самолета состоит из двух разделенных между собой зон, каждая из которых оснащена развлекательной системой. В передней части расположена

полноценная большая кухня с печкой для разогрева блюд, кофе-машиной, а также баром с широким выбором напитков. При загрузке более шести пассажиров для обеспечения максимально качественного сервиса DreamJet задействует двух бортпроводников.

Вместительное багажное отделение делает этот частный самолет удобным для перелета семьей на отдых с большим количеством багажа. Две пассажирские кабины разделены деревянной перегородкой с дверью. Детей можно разместить во втором салоне, а другой группе пассажиров спокойно побеседовать в

первом. Имеются две туалетные комнаты в передней и хвостовой частях салона.

С появлением нового типа самолета, возможности DreamJet по выполнению рейсов на расстояния до 4200 км существенно расширяются. Теперь компания сможет предложить организацию чартерных перелетов по популярным направлениям, используя как Challenger 850, так и [Embraer Legacy 600](#).

Также DreamJet предлагает на рынке бизнес-джетов [Hawker 800](#) и [ЯК-40Д](#) в VIP конфигурации.



Самолет недели

Оператор/владелец: **Air Pink**

Тип: **Cessna 560XL Citation XLS+**

Год выпуска: **2016 г.**

Место съемки: **декабрь 2022 года, Jebel Ali Al Maktoum Int'l – OMDW, United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петрович