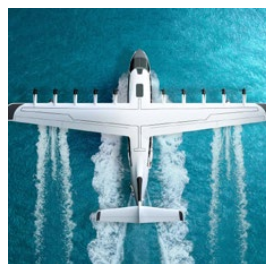
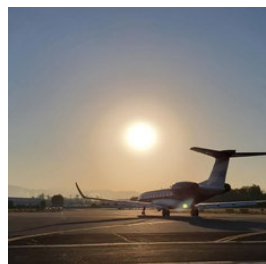




Всю нынешнюю неделю мы провели в жарком Дубае. В жарком — в прямом и переносном смысле. Главный Эмират ОАЭ, впрочем, как всегда, устроил грандиозный авиационный праздник с присущим масштабом и колоритом. Dubai Airshow 2023 запомнится большим количеством участников и роскошной статикой, новым большим павильоном eVTOL и разнообразной конгрессной частью. Было интересно встретиться с партнерами и просто друзьями. Погода немного сжалась над гостями, и вторая половина недели выдалась весьма комфортной, что повлияло на настроение практически всех.

В нашем сегменте производители привезли свои флагманы, но самые «большие очереди» собирали ультрадальние джеты, спрос на которые в регионе растет из года в год. ACJ и BBJ представили машины с совершенно новыми салонами, их коллеги из Bombardier и Gulfstream словно сражаясь за потенциальных клиентов, устраивали настоящее шоу на бортах Global 7500 и G700. И никого не оставил равнодушным полномасштабный макет Falcon 10X — безусловно этот джет станет законодателем моды в своем классе. А в павильонах провайдеры по интерьерам представляли новые концепты футуристических салонов, хотя в современном мире от проекта до реализации проходит не так уж и много времени.

Ключевые игроки рынка однозначно делают ставку на регион, где после пандемии сегмент бизнес-авиации растет словно на дрожжах. Анонсированные инвестиции компаний пойдут на развитие инфраструктуры и цифровых решений. Приятно осознавать, что инвесторы не гонятся за быстрыми результатами и готовы ждать дивидендов через 5-7 лет. Многие утверждают, что именно ОАЭ и их соседи оптимальная почва для долгосрочных планов вложения средств, к тому же политика стран в области авиации, практически исключают риски, необходимо лишь терпение и грамотный выбор местных партнеров.



## Европейский рынок буксует, тенденции в США стабильны

WINGX: в течение 12-ти дней ноября 2023 года активность бизнес-авиации находилась на уровне прошлого года, и на 19% выше по сравнению с 2019 годом. С начала года трафик на 3% отстает от показателей прошлого года, но все же на 16% опережает уровень четырехлетней давности **стр. 20**

## Россию решили отключить от международной авиационной доменной зоны

Отечественным авиатранспортным компаниям решили закрыть доступ к международной авиационной доменной зоне .aero. Ее администратор — швейцарская SITA — с 10 ноября прекратила оказывать клиентам из РФ услуги по регистрации и продлению доменов в этой зоне **стр. 23**

## Процентные ставки и Украина способствуют затишью M&A-активности

В аэрокосмической отрасли и во всей мировой экономике активность по слияниям и поглощениям может служить барометром экономического благополучия. Сегодня аэрокосмический бизнес находится в прохладной среде M&A, во многом благодаря увеличению стоимости капитала **стр. 25**

## Jekta Factor: реальные возможности для региональных операций электрических амфибий

Новое исследование Jekta, швейцарского разработчика электрической амфибии Jekta PHA-ZE 100, выявило регионы, где сильная эксплуатационная экономика создает реальный потенциал для обеспечения недорогой и доступной региональной воздушной мобильности для населения **стр. 28**

## В РФ обнуляют НДС на поставку авиационных запчастей взамен неисправных

Президент РФ Владимир Путин подписал закон, который устанавливает нулевую ставку НДС при покупке исправных запчастей для самолетов взамен вышедших из строя.

Законом устанавливается, что передача имущества при замене неисправных двигателей, запасных частей или комплектующих в рамках возмездного оказания услуг облагается НДС по ставке 0%. Однако компаниям необходимо предоставить документы для подтверждения обоснованности льготы. При этом сама услуга по замене неисправных двигателей и запчастей будет облагаться НДС по ставке 20%.

В сопроводительных материалах отмечалось, что поправки призваны снизить налоговые издержки для сервисных компаний в авиации и упростить налоговое администрирование.

Также при исчислении налога на прибыль не будет учитываться стоимость указанных запчастей и компонентов, использованных при ремонте. Это необходимо для оперативного сервисного обслуживания российских самолетов.

Закон вступит в силу с 1 января 2024 года.

*Источник: ТАСС*



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX





## Международный стандарт IS-BAH присутствует в 300 локациях

Международный стандарт наземного обслуживания деловых самолетов (IS-BAH), разработанный IBAC, к настоящему времени представлен в 300 зарегистрированных локациях с момента первого введения в 2014 году. В этом месяце Jetex Marrakech стала 300-й организацией по наземному обслуживанию, получившей сертификат IS-BAH Stage 1.

Терри Йоманс является директором программы IS-BAH и занимает эту должность с момента запуска программы. «Мы поздравляем все организации по всему миру, которые помогли нам достичь этого рубежа, и выражаем им особую благодарность за то, что они установили высокую планку безопасности наземного обслуживания деловой авиации. Мы с

нетерпением ждем, когда к нам присоединятся и другие, поскольку программа IS-BAH продолжает расти», - сказал он.

Курт Эдвардс, генеральный директор IBAC, добавил: «IS-BAH стал первым отраслевым стандартом, который привнес концепцию SMS в наземное обслуживание, и мы гордимся достижением этого 300-го рубежа. В качестве добровольного стандарта, подобного IS-BAO, заслуживают похвалы организации, которые обязуются интегрировать эти лучшие отраслевые методы обеспечения безопасности в свою повседневную деятельность и работают над постоянным улучшением».



**ПОЛИРОВКА**  
BRIGHTENING POLISHING

**+7(495) 646-05-42**

## Elit'Avia сотрудничает с Avionmar

Elit'Avia International, провайдер полностью интегрированных решений для частной авиации, объявила о партнерстве с австрийской компанией Avionmar, мировым лидером в области финансирования, приобретения, продаж и лизинга деловых самолетов, вертолетов и коммерческих самолетов.

«В рамках стратегии роста Elit'Avia мы официально заключили соглашение о стратегическом партнерстве с Avionmar», - говорит Мишель Куломб, генеральный директор и ответственный менеджер Elit'Avia International. «Это партнерство использует наш обширный опыт, еще больше расширяя предложения по продажам и приобретениям бизнес-джетов и позволяя нам лучше обслуживать клиентов по всему миру».

И Elit'Avia, и Avionmar имеют многолетний опыт продаж и приобретений в бизнес-авиации, продав по всему миру сотни бизнес-джетов на сумму более \$10 млрд.

«Avionmar рада сотрудничать с Elit'Avia, с которой мы имели удовольствие работать в различных проектах на протяжении последнего десятилетия», - продолжает Стефан Даллер, генеральный директор Avionmar. «Наше партнерство еще больше повысит нашу способность оставаться ведущим ресурсом для продаж и приобретений в деловой авиации, одновременно гарантируя, что мы сохраним наш фирменный подход к предложению клиентам индивидуальных решений, которые они привыкли ожидать».




КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ  
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА  
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT



## Voluxis получил новый Global 6500

Британский оператор Voluxis пополнил флот джетом Global 6500, который станет первым самолетом компании, базирующимся в Манчестере.

Гэвин Копус, старший коммерческий директор Voluxis, сказал о самолете: «Этот совершенно новый Global является отличным дополнением к нашему постоянно расширяющемуся флоту, который уже включает в себя другие самолеты семейства Global. Салон является одним из самых широких в своем классе и вмещает 13 пассажиров, также в нем может быть до пяти спальных мест, поскольку имеются одна двуспальная и три односпальные кровати. Бизнес-джет имеет потрясающий кремово-коричневый интерьер и может быть разделен на

три зоны: клубный люкс для работы или отдыха, конференц-каюта для встреч и ужинов и отдельный люкс с прилегающей ванной комнатой и гардеробом в самом тихом месте – в хвостовой части самолета. Удобства на борту включают спутниковый телефон, Wi-Fi и просторный камбуз».

«Global 6500 будет базироваться в Манчестере, но часто будет работать и из аэропортов Лондона. Самолет может находиться в воздухе до 13 часов, а это означает, что он может летать на такие расстояния, как прямой рейс из Лондона в Лос-Анджелес, Барбадос или Мумбаи. Мы уверены, что этот самолет окажется очень популярным среди наших клиентов», - заключил Копус.



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## Подразделение Honeywell ААМ имеет контракты на \$10 млрд

Подразделение Honeywell по передовой воздушной мобильности (ААМ) способно генерировать более \$10 млрд, сообщила компания на выставке Dubai Airshow 2023. Эта цифра представляет стоимость контрактов, которая основана на прогнозируемом количестве ААМ, которое, как ожидает компания, построят различные производители.

С момента своего создания чуть более трех лет назад подразделение ААМ компании Honeywell заключило договоры с такими компаниями, как Archer Aviation, Lilium, Pipistrel и Upper Aerospace.

«Эта веха — не просто достижение определенного числа, это свидетельство непоколебимого видения, которого мы придерживаемся в отношении будущего авиации и передовой воздушной мобильности», - сказал Дэвид Шиллидей, вице-президент и генеральный менеджер Honeywell ААМ.

Honeywell предлагает ряд продуктов в области ААМ, включая авионику, системы управления и датчики, такие как радар RDR-84K и системы определения ориентации АН2000. Ее бизнес ААМ охватывает Северную Америку, Западную Европу и Индию.



### Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

**Dream Jet**

Борис: +7 999 710 91 00  
 Дмитрий: +7 926 865 62 65  
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: [flight@mydreamjet.ru](mailto:flight@mydreamjet.ru)



## Flexjet запускает учебную академию для cabinных экипажей бизнес-джетов

Долевой оператор Flexjet создал глобальную академию обучения для своих cabinных экипажей в аэропорту Фарнборо в Великобритании. Red Label Academy стремится поднять качество обслуживания в частной авиации до пятизвездочного стандарта гостеприимства.

Академия является продолжением программы Flexjet Red Label, в которую входят летные экипажи, специализирующиеся на конкретных самолетах, а также салоны самолетов LXi, изготовленные по индивидуальному заказу.

По словам Меган Вольф, директора по опыту компании, в то время как другие частные операторы обычно полагаются на стороннее обучение бортпроводников, подход Flexjet сосредоточен на обучении передовому опыту внутри компании. «Открывая инфраструктуру, специально предназначенную для повышения квалификации и курируемую про-

фессионалами из индустрии гостеприимства, которые будут преподавать вместе с нашей командой, мы установили новый стандарт качества обслуживания в салоне. Никто в отрасли больше этим не занимается», - заявила она.

Академию возглавляет вице-президент Flexjet по обслуживанию клиентов Франческо Ванерио, который ранее работал в пятизвездочном отеле Villa d'Este на озере Комо, Италия. Его учебная программа включает в себя опыт известных сомелье, шеф-поваров и флористов, а также сотрудничество с Dorchester Collection Academy.

Программа обучения рассчитана на две недели и охватывает такие темы, как миксология, винный сервис, флористика и презентация суши. Она включает в себя обучение обслуживанию на основе сценариев, а также специализированное обучение по уходу за детьми и домашними животными на борту.



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## АМАС и Mukamalah Aviation сотрудничают в рамках ТОиР VIP самолетов


АМАС Aerospace и Mukamalah Aviation договорились о сотрудничестве в обеспечении технического обслуживания владельцев и операторов VIP-самолетов, расположенных в Саудовской Аравии и регионе Персидского залива.

Услуги ТОиР, предоставляемые двумя компаниями, будут охватывать широкофюзеляжные, узкофюзеляжные и другие самолеты.


Компания АМАС Aerospace, основанная в 2008 году в Базеле, Швейцария, специализируется на техни-


ческом обслуживании, доработке и ремонте крупноразмерных самолетов. По данным АМАС, в соответствии с соглашением персонал АМАС Aerospace поможет обеспечить высокий уровень обслуживания клиентам Mukamalah Aviation.

Mukamalah Aviation начала свою деятельность в 1934 году как Saudi Aramco Aviation и эксплуатирует 54 самолета. Помимо ремонта самолетов и вертолетов, компания управляет самолетами, а также 18 аэропортами и более чем 300 вертолетными площадками в Саудовской Аравии.





**WORLDJET**






ПРОДАЖА /  
ПОКУПКА  
БИЗНЕС-ДЖЕТОВ



ПЕРЕЛЁТЫ НА  
БИЗНЕС-ДЖЕТАХ  
ПО ВСЕМУ МИРУ



МЕНЕДЖМЕНТ  
ВОЗДУШНЫХ  
СУДОВ

**worldjet.ru**  
**+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909**  
**gbworldjet@gmail.com**



## Летные испытания российского двигателя для «Ансатов» и Ка-226 могут начать в 2024 году

Летные испытания двигателя ВК-650В, которым планируется оснащать вертолеты Ансат и Ка-226, планируется начать в 2024 году, сообщает Интерфакс. Об этом рассказал журналистам генеральный конструктор «ОДК-Климов» Всеволод Елисеев.

«У нас в работе много продуктов – это и двигатель ВК-650В для вертолетов «Ансат» и Ка-226, и двигатель ВК-1600В для Ка-62. Сейчас эти образцы проходят испытания на площадке «ОДК-Климов», и в следующем году мы планируем начать их летные испытания», - сказал Елисеев.

ВК-650В предназначен для отечественных многоцелевых вертолетов взлетной массой до 4 тонн (в частности, для Ка-226 и «Ансатов»). Модификации двигателя в перспективе могут применяться в бес-

пилотных летательных аппаратах. Сертификация силовой установки ожидается в 2024 году.

До введения в прошлом году антироссийских санкций Ка-226 оснащались двигателями британской Rolls-Royce и французской Safran, «Ансаты» – канадскими моторами Pratt&Whitney. Ранее пресс-служба «Ростеха» сообщала, что до конца 2023 года корпорация изготовит 10 вертолетных двигателей ВК-650В для испытаний.

Весной 2023 года ОДК завершила испытания демонстратора вертолетной силовой установки ВК-1600В. Стендовые испытания двигателя планируется завершить к концу текущего года, а в 2024 году начать летные испытания в составе вертолета Ка-62.



Jetport Interiors

Решения, создающие стиль

+

jetport-interiors.tech

## Gulfstream назначает Майкла Свифта вице-президентом по продажам в регионах ЕМЕА и АРАС

Компания Gulfstream Aerospace назначила Майкла Свифта вице-президентом по продажам, курирующим Европу, Ближний Восток, Африку (ЕМЕА) и Азиатско-Тихоокеанский регион (АРАС).

В этой новой должности Свифт будет управлять отделами продаж Gulfstream в странах Европы, Ближнего Востока и Африки и Азиатско-Тихоокеанского региона, тесно сотрудничая с отделами поддержки клиентов и маркетинга компании Gulfstream для разработки стратегий, которые еще больше увеличат долю рынка в этих важных регионах деловой авиации.

«Поскольку мы по-прежнему наблюдаем высокий спрос в регионах ЕМЕА и АРАС, мы хотели создать роль, которая поможет расширить наше присутствие и динамику, чтобы соответствовать этому спросу», - сказал Скотт Нил, старший вице-пре-

зидент по международным продажам компании Gulfstream. «Деловая хватка Майкла, а также его опыт в сфере авиационного финансирования, позволили ему преуспеть в качестве всестороннего развитого лидера продаж, ориентированного на клиента. Мы с нетерпением ожидаем его дальнейших успехов по мере того, как он будет расширять свое присутствие в этих областях, которые становятся все более важными для бизнес-авиации».

До прихода в компанию Gulfstream в 2018 году Майкл Свифт более десяти лет проработал в качестве регионального вице-президента по продажам в сфере финансирования корпоративных самолетов в Bank of America Merrill Lynch и Textron Financial. Он получил степень бакалавра маркетинга и менеджмента в Сиенском колледже и степень магистра в Колумбийской школе бизнеса.



**FBOEXPERIENCE.COM**

PROMOTING FBO EXCELLENCE



## ЮТэйр приземлила треть парка Ми-17

«ЮТэйр» приостановила эксплуатацию 30 вертолетов семейства Ми-17 - Ми-8АМТ/МТВ - на фоне сокращения их участия в миссиях Организации Объединенных Наций (ООН), сообщил гендиректор компании Андрей Мартиросов. «Нам перестал быть доступен рынок ООН. Не полностью, но он существенно сократился, потому что заканчиваются контракты старые, а новые не заключаются. Поэтому 30 вертолетов (семейства Ми-17, задействованных в этих контрактах - ИФ) были остановлены», - сказал Мартиросов журналистам в кулуарах форума «Транспортная неделя-2023».

По данным сайта АО «ЮТэйр-Вертолетные услуги» (ЮВУ), всего у компании 98 воздушных судов семейства Ми-17, таким образом из эксплуатации выведена треть этого парка.

По словам Мартиросова, те 30 вертолетов, которые выведены с рынка ООН, подходят под перечисленные виды работ, но они «подшли к циклу технического обслуживания». «Сейчас они массово заходят в наши сервисы по ремонту - где-то в районе года потребуется, чтобы их восстановить», - пояснил он.

«Инфраструктурная составляющая увеличивается, как мы и ожидали и 10, и 5 лет назад. Нефтяные, энергетические компании - наши основные клиенты - идут дальше, вглубь территорий неосвоенных, поэтому вертолетные плечи увеличиваются, потребность в вертолетах сохраняется и увеличивается. Плюс глобальное потепление и увеличение количества пожаров влечет за собой увеличение необходимости в вертолетах», - пояснил глава «ЮТэйр».

## Skyryse заявляет о первой автоматической посадке вертолета на авторотации

Компания Skyryse выполнила, по ее утверждению, первую в истории полностью автоматическую посадку на авторотации на модифицированном вертолете Robinson R66. Летающая лаборатория R66 оснащена высокоавтоматизированной системой управления полетом Skyryse под названием FlightOS, которая снизит рабочую нагрузку пилотов на различных вертолетах, самолетах и eVTOL.

По данным калифорнийской компании, она выполнила десятки автоматических посадок на авторотации на своем летно-испытательном полигоне недалеко от Лос-Анджелеса. Прорывной полет произошел еще 22 июля, но о нем не сообщалось до настоящего времени. Компания намерена представить первый серийный образец модифицированного R66 в первом квартале 2024 года.

Система FlightOS от Skyryse может обнаружить отказ двигателя и автоматически запустить процедуру авторотации, а для безопасного приземления пилоту нужно нажать всего одну кнопку. Это намного быстрее и проще, чем ручная авторотация, которая представляет собой четырехэтапный процесс, включающий серию многочисленных управляющих движений, которые слишком сложны для автоматизации с помощью существующих систем автопилота.

По словам Skyryse, FlightOS автоматически «уменьшает тангаж, выравнивает нос, управляет устойчивостью вертолета, завершает разворот и легко приземляется в желаемом месте приземления».

[Видео испытаний](#)



## Arcosjet и Lilium объявляют о покупке 10 eVTOL

ArcosJet DMCC и Lilium NV, разработчик первого полностью электрического самолета с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), объявили о покупке ArcosJet 10 самолетов Lilium Jet, которые будут поставлены в течение 2026 и 2027 годов. ArcosJet является эксклюзивным авторизованным дилером по частным продажам Lilium Jet в своем регионе. Приобретение ArcosJet означает, что по-

леты на eVTOL вскоре станут доступны клиентам на Ближнем Востоке.

Lilium Pioneer Edition Jet предлагает самый большой салон в своей категории, а также низкий шум и высокую скорость с нулевым уровнем выбросов на региональных маршрутах, где пассажиры наслаждаются панорамным видом из просторного

4-местного салона. Ожидается, что поставки премиального самолета eVTOL начнутся в начале 2026 года. Воздушные суда Lilium Jet будут поставляться клиентам с комплексной программой технического обслуживания, обучением пилотов и двумя зарядными станциями.

«Сегодня мы рады сообщить подробности покупки Lilium Pioneer Edition Jet и уверены, что самолет быстро найдет покупателей и заложит основу для развития устойчивого воздушного транспорта на Ближнем Востоке. Вместе с Lilium ArcosJet предлагает своим клиентам лучшие в своем классе инновации и разработки для будущего транспорта. Мы рассматриваем это как наиболее выгодную инвестицию в высокотехнологичное и устойчивое будущее авиации, а также в развитие региональной воздушной мобильности», - заявил Михаил Аленкин, основатель и генеральный директор ArcosJet.

«Вместе с ArcosJet мы рады выйти на новые рынки, представив наш революционный Lilium Jet, и воодушевлены их твердым намерением приобрести 10 самолетов. Благодаря опыту и знаниям ArcosJet в продажах частных самолетов, я уверен, что наше партнерство поможет клиентам оценить уникальные возможности полетов eVTOL», - сказал Себастьян Борель, коммерческий директор Lilium.

Lilium Pioneer Edition Jet является первой моделью Lilium Jet и рассчитан на комфортное размещение четырех пассажиров во время рейсов дальностью до 175 км со скоростью 250 км/ч. Первый пилотируемый полет самолета, соответствующего типу, запланирован на конец 2024 года, сертификация типа ожидается в конце 2025 года.





## Skyportz представила модульный вертипорт на авиашоу в Дубае

Австралийская компания Skyportz на авиашоу в Дубае представила модульный вертипорт. Концепция объекта заключается в том, чтобы свести затраты на строительство к минимуму за счет использования модульной конструкции и небольшой занимаемой площади. Skyportz разработала новейшую конструкцию вертипорта, которая заполняет нишу на рынке частных вертипортов для публичного использования на компактных площадках.

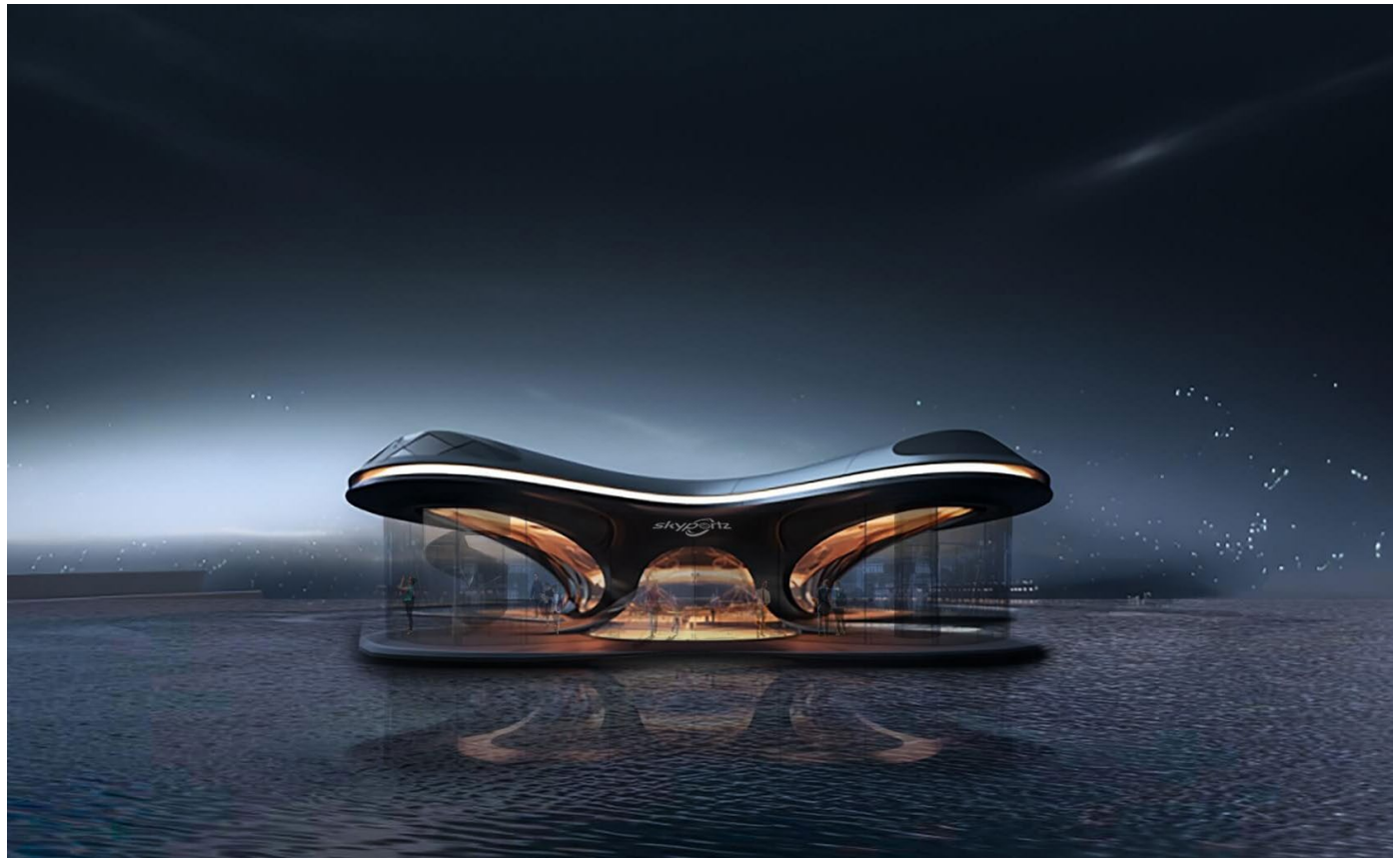
«В нашем ассортименте есть большой общественный вертипорт, средний общественный вертипорт на набережной и малый «Вертипорт в коробке» для частного использования. С этой конструкцией Skyportz «Vertistop» мы заполняем нишу на рынке общедоступных вертипортов, которые являются компактными и доступными для застройщиков, желающих расположить вертипорт рядом со своими существующими объектами», - рассказывает Клем Ньютон-Браун, генеральный директор Skyportz. «Его можно разместить на крыше, на парковке или в любом другом месте размером минимум 30х30 метров. На занимаемой площади располагается средства обслуживания пассажиров под посадочной площадкой, и мы можем обеспечить качество обслуживания клиентов, аналогичное нашим более крупным проектам. Земля в городских районах дорогая, и мы считаем, что простая установка в лучших местах сыграет огромную роль в экосистеме продвинутой воздушной мобильности».

Skyportz Vertistop был спроектирован Contreras Earl Architecture при участии Arup, чтобы гарантировать, что это не просто красивое и функциональное здание, но и отвечающее ожиданиям в отноше-

нии экологичности. Преимущества этого проекта в том, что если у владельца недвижимости есть участок большего размера, то дополнительные посадочные площадки можно разместить рядом на уровне земли, не тратя больше на строительство более крупного здания.

«Принимая новейшие технологии, мы освобождаемся от традиционных методов и форм строительства и можем исследовать более дальновидные

идеи. Мы рады сотрудничеству с Arup и Skyportz над развитием этой инновационной инфраструктуры и ее значением для будущего чистого и экологичного вида транспорта. В развивающемся транспортном мире технологии открывают инновационные способы передвижения в будущем, предоставляя адаптируемые решения для интеграции в существующие транспортные системы», - сказал Ричард Винсент, руководитель компании Arup по устойчивому строительству.



## Falcon Aviation Services удвоит свой бизнес в сфере вертолетных туров

Falcon Aviation Services, ведущий оператор услуг деловой авиации в регионе Ближнего Востока и Африки, намерен повысить качество воздушного туризма после получения в 2023 году пяти новейших вертолетов Airbus H130.

Falcon Aviation Services, известная своим обширным спектром услуг оперативной и авиационной поддержки, через свою дочернюю компанию Falcon Tours предлагает увлекательные обзорные туры на вертолете в самых знаковых местах ОАЭ, включая отель Atlantis, The Palm, порты Абу-Даби и выставку Expo 2020. Входящая в пятерку крупнейших вертолетных туроператоров мира, компания в настоящее время обслуживает 70000 экскурсионных пассажиров ежегодно. С добавлением новых

вертолетов Falcon планирует удвоить это число в течение следующих трех лет.

Первый заказанный H130, введенный в эксплуатацию в феврале, уже налетал впечатляющие 768 часов. Капитан Рамандип Оберой, главный операционный директор Falcon Aviation Services, выразил энтузиазм по поводу H130, заявив: «Мы просто в восторге от нашего H130; он действительно отвечает всем требованиям благодаря невероятному обзору, который он предлагает пассажирам. H130 может похвастаться большими панорамными окнами, кондиционером, роскошным и просторным салоном, а также аксессуарами для незабываемых приключений. Не говоря уже о низком уровне шума, который позволяет нам беспрепятственно выполнять наши задачи в городских условиях».

Оставшиеся четыре H130 планируется получить к концу года, в результате чего в парке Falcon Aviation Services будет находиться девять H130, что укрепит ее позиции как одного из крупнейших операторов экскурсионных вертолетных туров в ОАЭ.

H130 — однодвигательный среднеразмерный вертолет с просторной кабиной для одного пилота и до семи пассажиров, пользующийся популярностью у пилотов, которым нравятся его спортивные и безопасные летные качества.

Это самый тихий вертолет на рынке в своей категории, чему способствуют закрытый рулевой винт Fenestron и автоматическая регулировка частоты вращения несущего винта, что делает его дружелюбным соседом в городах при уровне шума на бдБ ниже международных норм ИКАО.

Простая конструкция H130, использование композитных материалов и многолетний опыт зрелого семейства Ecureuil от Airbus способствуют снижению затрат на техническое обслуживание и дают высокую эксплуатационную готовность.

Компания Falcon Aviation Services, базирующаяся в Al Bateen Executive Airport в Абу-Даби и в Al Maktoum International Airport в Дубае, предоставляет широкий спектр услуг по эксплуатации и авиационной поддержке, включая авиационную поддержку нефтегазовой отрасли, техническое обслуживание и капитальный ремонт, индивидуальные услуги по чартеру на бизнес-джетах и обзорные экскурсии на вертолетах, услуги FBO, управление воздушными судами и поддержание летной годности (CAMO), управление вертодромами и инспекции.





## DC Aviation Group отмечает важную веху: в этом году ей исполняется 25 лет

В этом году DC Aviation Group отметила важные вехи: свое 25-летие, 15-летие деятельности на Мальте и 10-летие базирующейся в Дубае компании DC Aviation Al-Futtaim (DCAF). Чтобы отпраздновать это событие, в день открытия Dubai Airshow в Dubai Festival City в партнерстве с Al-Futtaim было проведено специально организованное шоу IMAGINE.

За последнее десятилетие деятельность в Дубае достигла значительных успехов, включая завершение в сентябре 2013 года строительства специально построенного интегрированного ангара с залом для отдыха и офисными зонами. Это стало первым

полностью интегрированным предприятием бизнес-авиации в недавно открытом международном аэропорту Аль-Мактум, расположенном на юге Дубая.

Сегодня объект DCAF включает в себя два специализированных ангара общей площадью более 13500 кв.м с общей площадью участка 24000 кв.м и перроном на 13500 кв.м, способных принимать бизнес-джеты различных размеров. Объект также предлагает эксклюзивную зону отдыха площадью 1300 кв.м, обеспечивающую высочайший уровень комфорта и конфиденциальности, включая душевые, просторный конференц-зал, крытую парковку

и ультрасовременный ремонт. В рамках постоянных обязательств перед своими клиентами DCAF недавно завершила реконструкцию внешнего вида и VIP-залов.

Клиенты DCAF могут рассчитывать на высокий уровень удобства благодаря круглосуточному дозору на месте, таможенным и иммиграционным услугам, а также прямому доступу от лимузина к самолету, припаркованному прямо перед залом ожидания.

Майкл Кун, генеральный директор DC Aviation Group, сказал: «Это важная веха для всех нас в DC Aviation, еще раз подтверждающая наше решение сотрудничать с компанией Al-Futtaim, с которой у нас давние отношения. Это совместное предприятие позволило нам создать одну из ведущих компаний бизнес-авиации на Ближнем Востоке, и мы с нетерпением ждем продолжения расширения нашей деятельности и предложения клиентам высочайшего уровня обслуживания и безопасности».

«Отмечая наше 10-летие, мы очень гордимся тем путем, который мы проделали как бизнес», - сказал Хольгер Остхаймер, управляющий директор DC Aviation Al-Futtaim. «С самого первого дня мы были уверены в огромном потенциале развития международного аэропорта Аль-Мактум как ключевого узла деловой и частной авиации и тем самым в усилении успеха авиационной отрасли Дубая. Для нас большая честь быть партнером в постоянном прогрессе расширяющейся авиационной отрасли ОАЭ, и мы с нетерпением ждем возможности продолжать обслуживать наших клиентов, предоставляя лучшие в своем классе услуги».



## Gulfstream приближается к сертификации G700

В ближайшее время Gulfstream Aerospace рассчитывает получить сертификат типа FAA для своего новейшего бизнес-джета G700. В преддверии этого компания впервые представила сверхдальний бизнес-джет на авиашоу в Дубае.

Компания по-прежнему ожидает сертификации к концу года, сообщив недавно, что «продолжает приближаться к своему окончательному завершению». Однако во время недавнего разговора с ана-

литиками по итогам третьего квартала Gulfstream признала, что одобрение зависит от наличия ресурсов FAA и доверия, которое она может получить как производитель.

В ожидании сертификации Gulfstream готовит к поставке клиентские самолеты. Джейсон Эйкен, исполнительный вице-президент по технологиям и финансовый директор компании General Dynamics, материнской компании Gulfstream, со-

общил инвесторам, что, если сертификация состоится в начале-середине декабря, компания сможет поставить первый G700 до конца года. «У нас есть хорошие шансы осуществить запланированные поставки G700 в этом году», - сказал он. «Очевидно, что если это сдвинется дальше вправо, то поставит ситуацию под угрозу».

В этом году компания Gulfstream планировала осуществить 19 поставок, и 15 из них к концу октября были «готовы к отправке и находились в хорошей форме», добавил Эйкен.

По мере приближения одобрения производитель увеличил дальность полета и скоростные характеристики самолета. Дальность теперь увеличена до 7750 морских миль при скорости 0,85 Маха и 6650 морских миль при 0,90 Маха, что представляет собой увеличение на 250 морских миль на обеих скоростях. Максимальная эксплуатационная скорость также увеличилась с 0,925 Маха до 0,935 Маха. Кроме того, компания снизила барометрическую высоту в кабине до 2840 футов на высоте 41 000 футов, что помогло снизить утомляемость во время полетов.

Скотт Нил, старший вице-президент по международным продажам компании Gulfstream, отметил приверженность компании к работе в Персидском заливе и за его пределами. «У нас давняя история на Ближнем Востоке и в прилегающих регионах», - сказал он. «Недавно мы объявили о расширении возможностей всего парка самолетов и с нетерпением ждем встречи с клиентами и гостями на авиашоу в Дубае».





## Empire Aviation первой в ОАЭ устанавливает антенную систему SD Plane Simple Ku-диапазона

Компания Satcom Direct, глобальный поставщик решений для связи в полете, подтверждает, что Empire Aviation Group, ведущий провайдер комплексных решений и услуг по управлению в сфере бизнес-авиации, станет первым оператором в ОАЭ, развернувшим передовую технологию Plane Simple Ku-диапазона. Система, состоящая из двух быстросменяемых блоков – хвостовой антенны и блока SD-модема, в настоящее время устанавливается компанией ACC Columbia Jet в Гамбурге на самолете Bombardier Global XRS.

Мощность и гибкость технического решения, а также прочные отношения SD с производителями и растущее число STC для основных моделей

бизнес-джетов, стали решающими факторами в решении Empire Aviation начать оснащение своего парка передовыми технологическими решениями. «Как ведущей управляющей компании, наши клиенты доверяют нам и дают возможность внедрять решения, которые обеспечивают надежность, коммерческую ценность и, конечно же, удовлетворенность пассажиров. Для нас вариант SD Plane Simple имел смысл», - сказал Парас Дхамеча, основатель и управляющий директор Empire Aviation Group. «Satcom Direct предлагает очень привлекательный единый ресурс для всех наших потребностей в связи. От кабины экипажа до пассажирского салона система обеспечивает передовые технологии, поддерживаемые сетью ведущих партнеров по техни-

ческому обслуживанию и ремонту, а также доступ к экспертной поддержке 24/7/365, чтобы мы всегда были на связи. Такой подход дает нам душевное спокойствие, сводя к минимуму риск и тревогу от внедрения новых технологий». Global XRS будет повторно поставлен Empire Aviation в конце ноября, где команда SD Dubai обеспечит бесперебойный ввод в эксплуатацию.

С момента коммерческого внедрения SD Plane Simple Ku-диапазона чуть более года назад этот компактный терминал, который можно просто установить, продолжает успешно внедряться во всем мире, и на сегодняшний день налет составляет более 10 000 часов. Терминал SD специально создан для бизнес-авиации и обеспечивает надежную и высокоскоростную связь через сервис Intelsat FlexExec, который стремится предоставлять выделенный ресурс сектору бизнес-авиации. Мощная широкополосная связь удовлетворяет растущие потребности пассажиров в стабильной глобальной высокоскоростной передаче данных в полете.

Вице-президент SD International Дэвид Фалберг: «Мы очень гордимся партнерством с Empire Aviation Group в рамках первого внедрения нашего решения Plane Simple в ОАЭ. Эта сделка является свидетельством нашего постоянного успеха в предоставлении инноваций на рынок, особенно на Ближнем Востоке, а также уверенности клиентов в том, что наши решения защитят их инвестиции и амбиции. Как компания, мы ценим долгосрочное рабочее партнерство, которое позволяет нам обеспечивать успех клиентов и поддерживать их конкурентные преимущества сейчас и в будущем».



## Farnborough Airport хочет увеличить трафик

Лондонский Farnborough Airport представил свое предложение о постепенном увеличении годового лимита полетов с 50000 до 70000 рейсов в период до 2040 года. Заявка в местный городской совет Рашмура подана после консультаций, которые завершились 18 октября.

Аэропорт внес некоторые изменения в свою заявку в ответ на общественные консультации, которые включали шесть мероприятий для демонстрации планов жителям и окружающим сообществам, в которых приняли участие более 1200 человек. Например, аэропорт отозвал запрос на корректировку часов работы в выходные дни и вместо этого сохранит текущий график с 8:00 до 20:00. Однако при

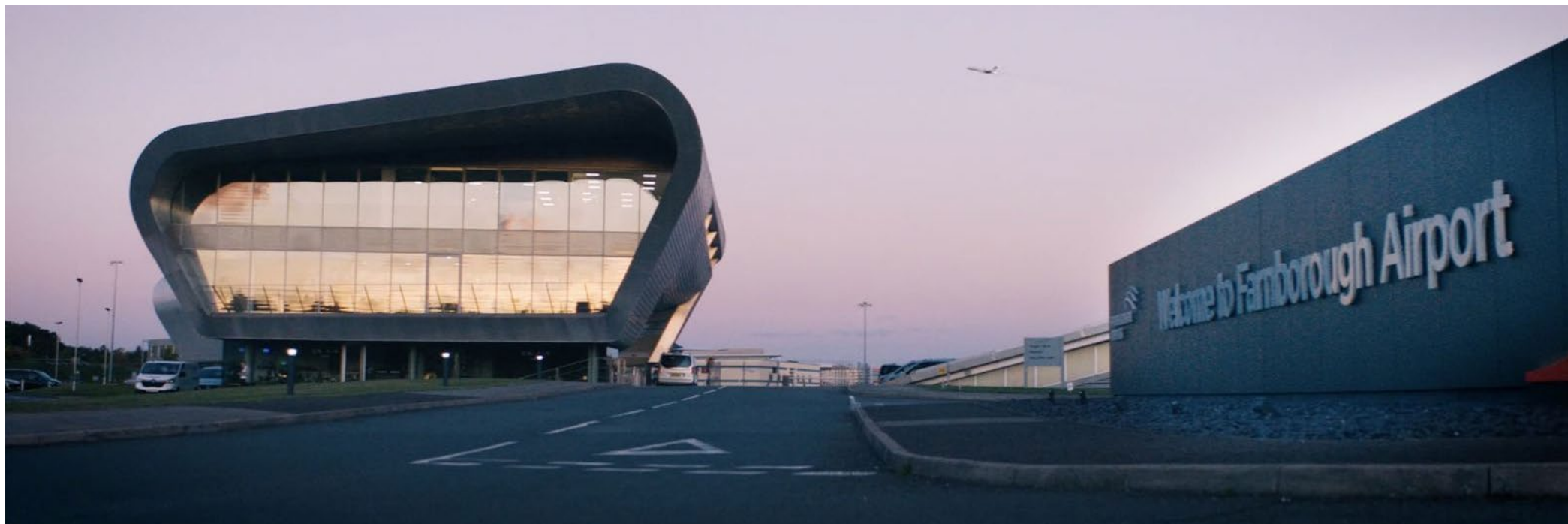
постепенном росте трафика до 70000 операций к 2040 году, по выходным увеличение составит до 18900 операций при текущем лимите 8900 рейсов в год.

Предложения также включают разрешение на увеличение количества рейсов самолетов массой от 55 до 80 тонн, чтобы ослабить ограничения на новые, более тихие самолеты, такие как Bombardier Global 7500. По данным аэропорта, это изменение получило самую сильную поддержку со стороны тех, кто участвовал в консультациях.

В соответствии с законами Великобритании о планировании, у городского совета Рашмура те-

перь есть 16 недель на проведение «обязательных консультаций», в ходе которых заинтересованные стороны, в том числе близлежащие округа и городские власти, могут внести дополнительные предложения. Таким образом, можно ожидать, что заявка будет передана на рассмотрение комитета по планированию в марте 2024 года. На этом этапе она может быть либо одобрена, либо отклонена, после чего может быть инициирована длительная апелляция к центральному правительству.

Согласно данным аэропортом, планы расширения могут прямо или косвенно поддержать 4100 местных рабочих мест. Ожидается, что к 2024 году аэропорт принесет 470 млн фунтов стерлингов.





## ГТЛК передала в лизинг пять вертолетов «ЮТэйр» по ФНБ-проекту

АО «Государственная транспортная лизинговая компания» (ГТЛК) подписало акты передачи в финансовую аренду (лизинг) пяти отечественных вертолетов Ми-8МТВ-1 авиакомпании «ЮТэйр» на форуме «Транспорт России» в Москве.

В ходе торжественной церемонии представителям авиакомпании были вручены символические ключи от авиатехники. Передача вертолетов состоялась по заключенным ранее договорам между ГТЛК и «ЮТэйр» на поставку 15 воздушных судов производства холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех – 4 Ми-8АМТ и 11 Ми-8МТВ-1. Все контракты подписаны в рамках инвестпроекта ГТЛК по обновлению российского вертолетного парка с использованием средств Фонда национального благосостояния (ФНБ).

Приемка и передача оставшихся воздушных судов авиакомпании «ЮТэйр» планируется до конца 2023 года.

«Мы незамедлительно разместили заказы на новые вертолеты в рамках инвестпроекта ГТЛК с использованием средств ФНБ. Это позволит существенно обновить флот российских перевозчиков, что в свою очередь повысит эффективность перевозок и будет способствовать запуску новых маршрутов. Первые вертолеты для «ЮТэйр» уже приняты от заводов и переданы авиакомпании», – заявил генеральный директор ГТЛК Евгений Дитрих.

«С ГТЛК и «ЮТэйр» нас связывают многолетние партнерские отношения. Благодаря программам лизинга ГТЛК, десятки вертолетов типа Ми-8 поступили в парки авиакомпаний по всей стране. Они

выполняют ряд важнейших работ – осуществляют доставку грузов и перевозку пассажиров в самые отдаленные уголки, проводят санитарную эвакуацию, поисково-спасательные операции, тушение пожаров и многое другое. Вертолеты помогают улучшить транспортную доступность и связность регионов», – отметил заместитель генерального директора холдинга «Вертолеты России» Антон Королев.

Также в ходе Транспортной недели-2023 ГТЛК подписала договоры финансовой аренды (лизинга)

с российскими перевозчиками «Казанское авиапредприятие» и «Геликс Аэро» на поставку четырех новых отечественных вертолетов Ми-8МТВ-1 в Москве.

Контракты заключены в рамках инвестпроекта ГТЛК по обновлению российского вертолетного парка с использованием средств Фонда национального благосостояния (ФНБ). По плану инвестпроекта компания передаст в лизинг 86 бортов отечественным перевозчикам в 2023-2025 гг., вся техника уже законтрактована ГТЛК.



## Европейский рынок буксует, тенденции в США стабильны

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 12-ти дней ноября 2023 года активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов находилась на уровне прошлого года, и на 19% выше по сравнению с 2019 годом. Трафик бизнес-джетов упал на 1% по сравнению с ноябрем прошлого года, но пока на 19% превышает 2019 год. С начала года активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов на 3% отстает от показателей прошлого года, но все же на 16% опережает уровень 2019 года.

Если сосредоточить внимание только сегменте бизнес-джетов, то в этом году во всем мире было выполнено 3,1 млн рейсов, что на 4% меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года, и на 19% больше, чем четыре года назад. Активность регулярных авиакомпаний с начала года на 16% опережает прошлогодний показатель, и на 10% отстает от 2019 года. Грузовые операторы в этом году летают на 6% меньше в годовом исчислении и на 1% больше по сравнению с 2019 годом.

### Европа

За двенадцать дней ноября активность бизнес-джетов в Европе снизилась на 13% по сравнению с прошлым годом и на 3% ниже аналогичного периода 2019 года. Во всех крупных европейских аэропортах бизнес-авиации в этом месяце наблюдается меньший трафик по сравнению с прошлым годом. Несколько аэропортов даже отстают от ноября четырехлетней давности, а именно Ле-Бурже, Женева и Лутон.

61% рейсов бизнес-джетов в Европе в этом месяце имели продолжительность менее 90 минут, количество таких рейсов сократилось на 15% по сравнению с прошлым годом и на 6% меньше, чем в 2019 году. Дальнемагистральные рейсы (6–12 часов) опережают прошлогодний уровень на 6%, сверхдальние перевозки (12+ часов) снизились на 38% по сравнению с аналогичным периодом 2022 года, и на 11% впереди 2019 года.

Флот самолетов Cessna Citation Excel в этом месяце совершил больше всего рейсов по Европе продолжительностью менее 1,5 часов, хотя выполнено на 20% меньше полетов, чем в прошлом году, и на 9% меньше

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
LFPB,LBG,Paris-Le Bourget,Paris (FR)	660	4.5%	-17.6%	-28.6%	117.1%	-2.8%
EGLF,FAB,Farnborough,London (GB)	437	3.0%	-4.6%	-19.4%	58.9%	4.3%
LSGG,GVA,Geneva Cointrin Intl.,Geneva (CH)	383	2.6%	-18.7%	-35.2%	42.9%	-8.4%
EGGW,LTN,London Luton,London (GB)	349	2.4%	-17.7%	-24.9%	81.8%	-14.9%
LFMN,NCE,Nice-Côte d'Azur,Nice	344	2.3%	-9.0%	-26.2%	26.5%	4.6%
LIML,LIN,Milano Linate,Milan (IT)	329	2.2%	-5.5%	-15.4%	191.2%	32.7%
LSZH,ZRH,Zurich,Zurich	310	2.1%	-19.9%	-42.8%	19.7%	-0.6%
LTBA,ISL,Ataturk Intl.,Istanbul	255	1.7%	-7.6%	13.3%	-3.0%	44.1%
LIRA,CIA,Ciampino-G. B. Pastine Intl.,Rome (IT)	223	1.5%	-2.2%	-20.9%	54.9%	10.9%
EGKB,BQH,London Biggin Hill,London (GB)	214	1.5%	-24.6%	-41.2%	32.1%	1.4%
LEMD,MAD,Adolfo Suárez Madrid-Barajas,Madrid (ES)	212	1.4%	-16.2%	-28.6%	86.0%	-7.0%
EDDB,BER,Berlin Brandenburg (U.C.),Berlin (DE)	207	1.4%	-17.5%	-41.5%	61.7%	-1.4%
EDDM,MUC,Munich,Munich	188	1.3%	-16.1%	-27.4%	20.5%	-22.6%
LEPA,PMI,Palma De Mallorca,Mallorca	181	1.2%	-12.1%	-14.2%	24.0%	41.4%
EHAM,AMS,Amsterdam Schiphol,Amsterdam (NL)	175	1.2%	-27.4%	-27.1%	92.3%	6.1%
Grand Total	14,665	100.0%	-13.2%	-28.8%	24.0%	-2.8%

Лучшие аэропорты бизнес-авиации в Европе, 1–12 ноября 2023 г.

Aircraft Type	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Cessna-Citation Excel / XLS	900	122	-19.9%	-30.9%	59.0%	-8.6%
Embraer-Phenom 300	673	87	-9.5%	-16.2%	113.7%	15.6%
Pilatus PC-24	484	49	-1.4%	41.9%	409.5%	572.2%
Cessna-Citation Mustang	438	68	-15.0%	-32.3%	6.1%	-18.1%
Cessna-Citation Latitude	417	40	4.3%	5.0%	97.6%	41.4%
Cessna-Citation CJ2	415	72	-6.5%	-26.5%	-4.8%	-23.3%
Dassault-Falcon 2000	405	83	-23.9%	-32.6%	64.0%	-28.4%
Bombardier-Challenger 300 / 350	389	71	-13.2%	-24.3%	47.3%	36.5%
Cessna-Citation Q1 / CitationJet / 525	336	68	-17.4%	-41.5%	-19.2%	-35.6%
Bombardier-Challenger 600/601/604/605/650	292	82	6.6%	-29.3%	28.1%	-2.7%
Bombardier-Global Express/6000/6500	255	113	-18.8%	-38.0%	6.3%	-23.0%
Embraer-Legacy 500 / Praetor 600	211	36	9.3%	20.6%	402.4%	276.8%
Gulfstream-GV/500/550	207	71	-5.5%	-20.4%	91.7%	14.4%
Learjet 45	207	30	5.1%	-27.6%	-20.1%	22.5%
Embraer-Legacy 600 / 650	202	50	-38.6%	-40.2%	-1.9%	-32.2%
Grand Total	8,909	1,859	-15.4%	-27.9%	25.9%	-5.7%

Типы бизнес-джетов на рейсах продолжительностью менее 1,5 часов в Европе, 1–12 ноября 2023 г.



по сравнению с 2019 годом. Для сравнения, Citation Latitude выполнил больше рейсов продолжительностью менее 1,5 часов, чем в любом ноябре за последние четыре года.

### Северная Америка

На 45-й неделе, закончившейся 12 ноября, активность бизнес-джетов выросла на 6% по сравнению с предыдущей неделей, и была на 3% выше по сравнению с теми же датами 2022 года. С начала месяца трафик во всем регионе находился на уровне прошлого года, и на 19% выше, чем в 2019 году. Суперсредние и сверхдальние бизнес-джеты выполнили в текущем ноябре больше полетов, чем в любом ноябре последних четырех лет. Активность бизнес-лайнеров замедляется, отставая от прошлого года на 21% и на 23% – по сравнению с 2019 годом.

Тетерборо – самый загруженный аэропорт вылета для суперсредних самолетов, полеты которых выросли на 6% по сравнению с прошлым годом, и на 14% больше, чем в 2019 году. Нью-Йорк – лучшая городская агломерация для суперсредних джетов, трафик на 6% выше в годовом исчислении, а налет увеличился на 9%. Калифорния - Невада является самым загруженным направлением между штатами для суперсредних самолетов, активность на котором на 50% превышает аналогичный показатель прошлого года.

### Азия

В Азии рынок на 5% опережает аналогичный показатель ноября прошлого года, и на 50% – 2019 год. Больше всего летает парк воздушных судов под управлением: в этом месяце выполнено 1576 рейсов, на 3% меньше по сравнению с прошлым годом, и на 33% больше, чем в 2019 году. Чартерный флот летает на 5% меньше в годовом исчислении, но на 46% больше, чем четыре года назад. Корпоративные летные отделы опережают каждый ноябрь последних четырех лет.

Departure City	Departures PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)
New York	1,536	6.4%	2,932	9.1%
Los Angeles (US-CA)	882	21.3%	1,477	16.0%
Chicago	706	5.1%	1,177	8.3%
Dallas (US-TX)	558	-1.9%	873	-0.4%
Houston (US-TX)	535	-4.3%	828	3.3%
San Francisco (US-CA)	529	5.6%	920	1.5%
Phoenix (US-AZ)	485	11.2%	878	9.8%
Las Vegas (US-NV)	474	43.6%	826	46.1%
West Palm Beach	474	3.3%	896	13.4%
Miami (US-FL)	450	13.9%	894	14.0%
Atlanta (US-GA)	426	-8.0%	600	-11.2%
Washington (US-DC)	391	3.7%	672	13.1%
Boston	376	5.3%	733	9.5%
Orlando	289	53.7%	479	36.4%
Denver (US-CO)	281	-6.3%	493	-11.9%
Grand Total	21,925	5.5%	35,974	5.5%

Трафик суперсредних бизнес-джетов между городами, Северная Америка, 1–12 ноября 2023 г.

Aircraft Segments	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Light Jet	24,445	3,115	-0.5%	-8.1%	40.9%	15.7%
Super Midsize Jet	21,925	2,127	5.5%	2.1%	73.2%	33.2%
Heavy Jet	12,606	1,845	-1.4%	-4.4%	63.8%	7.2%
Midsize Jet	9,802	1,224	-1.4%	-16.2%	37.8%	8.9%
Super Light Jet	9,300	1,037	-4.7%	-6.2%	47.5%	16.5%
Ultra Long Range Jet	7,428	1,563	7.0%	14.0%	127.0%	39.4%
Very Light Jet	4,963	929	-1.6%	4.8%	47.9%	32.6%
Entry Level Jet	2,688	489	-7.8%	-16.6%	19.3%	2.4%
Airliner/Bizliner(Jet)	182	47	-20.5%	-26.3%	11.0%	-22.9%
Grand Total	93,339	12,239	0.4%	-4.4%	55.1%	19.3%

Сегменты бизнес-джетов в Северной Америке, 1–12 ноября 2023 г.

## Ближний Восток

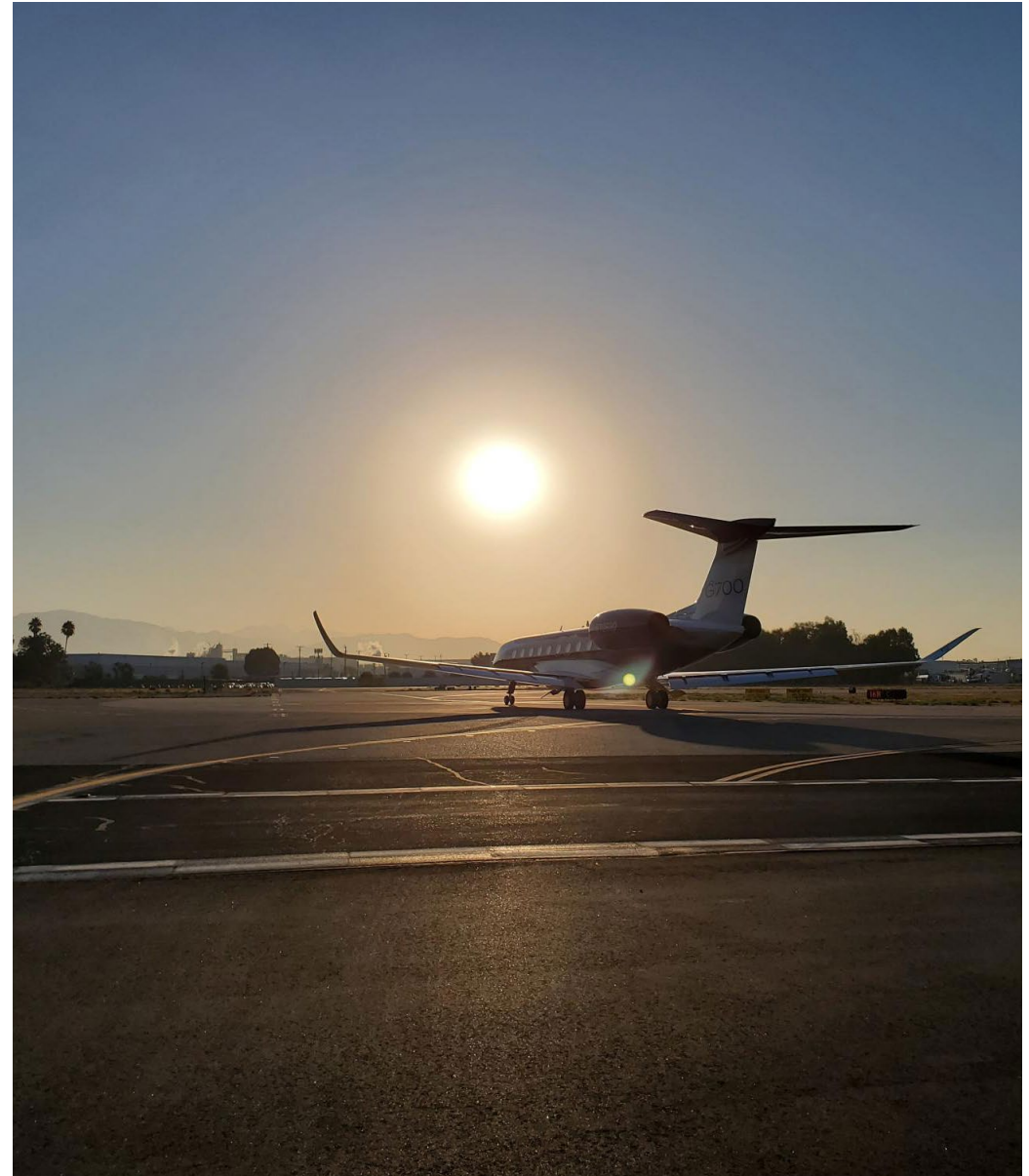
В этом месяце активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке на 6% отстает от прошлогодней, хотя на 47% опережает показатели 2019 года.

Аэропорт Аль-Мактум стремительно растет по сравнению с аналогичным показателем 2019 года, и на 4% опережает прошлый год. Аналогично Международный аэропорт Дохи демонстрирует значительный рост по сравнению с 2019 годом, и на 20% растет в годовом исчислении. В этом месяце из международного аэропорта Бен-Гурион выполнено 99 рейсов, что на 33% меньше, чем в ноябре прошлого года.

**Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует:** «Экономическая стагнация и геополитическая турбулентность остановили использование бизнес-джетов в Европе и на Ближнем Востоке. Ведущий рынок США держится, с ориентацией в сторону самолетов с большой кабиной».

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
OMDW,DWC,Al Maktoum Intl.,Dubai	293	12.8%	3.9%	-21.4%	13.1%	142.1%
LTBA,ISL,Ataturk Intl.,Istanbul	255	11.1%	-7.6%	13.3%	-3.0%	44.1%
OERK,RUH,King Khaled Intl.,Riyadh	232	10.1%	11.5%	66.9%	201.3%	68.1%
LTAC,ESB,Esenboğa Intl.,Ankara	108	4.7%	0.0%	14.9%	21.3%	54.3%
LLBG,TLV,Ben Gurion Intl.,Tel Aviv	99	4.3%	-32.7%	-29.3%	-19.5%	-17.5%
OMDB,DXB,Dubai Intl.,Dubai	98	4.3%	0.0%	-13.3%	32.4%	32.4%
LCLK,LCA,Larnaca Intl.,Larnaca	91	4.0%	-14.2%	-45.8%	-9.9%	0.0%
OMAD,AZI,Bateen,Abu Dhabi	76	3.3%	-20.0%	28.8%	81.0%	15.2%
OEJN,JED,King Abdulaziz Intl.,Jeddah	74	3.2%	-22.1%	17.5%	34.5%	-2.6%
LTFM,IST,Istanbul,Istanbul	71	3.1%	18.3%	273.7%	173.1%	407.1%
OTBD,DIA,Doha Intl.,Doha	66	2.9%	20.0%	164.0%	560.0%	266.7%
OBBI,BAH,Bahrain Intl.,Manama	51	2.2%	-28.2%	-33.8%	18.6%	112.5%
LTAI,AYT,Antalya Intl.,Antalya	50	2.2%	-16.7%	-28.6%	-38.3%	31.6%
LTFJ,SAW,Sabiha Gökçen Intl.,Istanbul	47	2.0%	-7.8%	6.8%	23.7%	46.9%
OMAA,AUH,Abu Dhabi Intl.,Abu Dhabi	46	2.0%	-32.4%	76.9%	84.0%	84.0%
Grand Total	2,294	100.0%	-5.9%	-2.1%	19.7%	47.0%

Активность в аэропортах бизнес-авиации на Ближнем Востоке, 1–12 ноября 2023 г.





## Россию решили отключить от международной авиационной доменной зоны

Отечественным авиатранспортным компаниям решили закрыть доступ к международной авиационной доменной зоне .aero. Ее администратор — швейцарская SITA — с 10 ноября прекратила оказывать клиентам из РФ услуги по регистрации и продлению доменов в этой зоне. Причем об этом она уведомила российскую сторону в этот же день. Однако мгновенного отключения и сбоев не произошло — домены удалось экстренно продлить на год. Этого времени вполне должно хватить на переход в национальные зоны, полагают эксперты.

### **Выйти из зоны**

Швейцарский провайдер услуг для гражданской авиации SITA решил закрыть российским авиатранспортным компаниям доступ к международной авиационной доменной зоне верхнего уровня .aero, которую он администрирует. Некоторые из

них уже получили уведомление о прекращении регистрации и продления доменов в этой зоне. Об этом «Известиям» сообщили три источника: в аэропортовом холдинге, крупной авиакомпании и организации по техобслуживанию самолетов.

Всем им 10 ноября пришло письмо от крупнейшего в России регистратора доменов для бизнеса Ru-Center — одной из авторизованных в нашей стране организаций, осуществляющей регистрацию доменных имен .aero. В документе говорится, что с этого дня SITA прекращает оказывать услуги для клиентов из РФ. В своей рассылке Ru-Center сослался на уведомление, полученное от администратора доменной зоны. С письмом ознакомились «Известия».

В пресс-службе регистратора «Известиям» подтвердили получение уведомления SITA и последу-

ющую рассылку. В швейцарской компании отказались от комментариев.

Международная авиационная доменная зона .aero была создана в 2002 году специально для представителей отрасли. Этот домен могут использовать только авиакомпании, аэропорты, предприятия космической и авиапромышленности, авиаклубы, системы продажи билетов, экипажи самолетов, наземные службы и так далее. Зарегистрировать домен .aero можно только после получения уникального идентификатора принадлежности к авиационному сообществу. Стоимость регистрации такого домена, согласно сайту Ru-Center, начинается от 5,8 тыс. рублей. Домен также позволяет компаниям улучшить узнаваемость бренда и повысить доверие клиентов. В случае его отключения пассажир не смог бы зайти на сайт авиакомпании, зарегистрироваться, купить билет.

### **«Мелкая пакость»**

В России, по данным сервиса LetSearch.ru, в доменной зоне .aero зарегистрировано свыше 200 сайтов. Этот домен используют около 30 аэропортов (Шереметьево, Жуковский, Казань, Красноярск, холдинги «Аэропорты регионов», «Аэродинамика» и пр.) и 15 авиакомпаний («Победа», «Азимут», «Ямал», «Икар», «Алроса» и др.), «Вертолеты России» и пр.

Для многих из них решение SITA не стало неожиданностью, а по сравнению с другими недружественными действиями против российской авиации — это «самая мелкая пакость», уточнил собеседник «Известий» в одном из аэропортовых

**.aero**  
the domain of aviation

холдингов. Он напомнил, что швейцарская компания еще в прошлом году приступила к постепенному сворачиванию своей работы в России в связи с проведением СВО на Украине. Тогда она отключила большинство своих сервисов в России, говорили в Минтрансе.

В пресс-службе аэропорта Красноярска сообщили «Известиям», что воздушная гавань рассматривала риск непродления регистрации своего домена в зоне .aero. Но пока там не получили подтверждения от своего регистратора. Несмотря на это, в аэропорту в настоящее время проводятся мероприятия по минимизации последствий в случае реализации риска.

В холдинге «Аэродинамика» (управляет аэропортами Сочи, Краснодара и Анапы) также пока не получили уведомление о приостановке регистрации доменов .aero. Но решение об этом не станет для компании неожиданностью, указали в пресс-службе

— Мы управляем рисками, и поэтому в 2022 году были выкуплены домены в зоне .ru для сайтов всех управляемых аэропортов. По мере завершения регистрации доменов .aero сайты будут своевременно переведены на выкупленные в зоне .ru, — добавили там.

### **Буферный год**

Мгновенно отключить Россию от авиационной доменной зоны у SITA не получилось во многом благодаря действиям Ru-Center, подчеркнул источник в одном из авиационных холдингов. Регистратор,

получив уведомление, экстренно продлил срок действия доменов всех своих клиентов на один год за свой счет, чтобы сохранить работоспособность их сайтов, говорится в рассылке компании.

— Для полного спокойствия клиентов мы подстраховались от возможных сбоев и продлили домены этой зоны, чье обслуживание происходит у нас, — сообщили «Известиям» в пресс-службе Ru-Center.

Там уточнили, что на данный момент регистрация и продление доменов в зоне .aero до сих пор возможна, всё работает штатно, поскольку никакие ограничения пока не вступили в силу. При этом на сайте 2DOMAINS в зоне .aero регистрация временно приостановлена.

Ru-Center рекомендовал своим клиентам в течение года перенести сайт на домен в другие зоны, не дожидаясь истечения срока регистрации в зоне .aero. Сложностей с этим не возникнет, говорят в пресс-службе «Аэродинамики». Там уточнили, что нужно будет решить лишь несколько дополнительных задач: перенести сайты на новые домены, изменить почтовые адреса сотрудников и провести информационную кампанию, чтобы пассажиры узнали и запомнили новый адрес сайта, а партнеры — новые электронные почты коллег.

Директор Института исследований интернета Карен Казарян не считает ситуацию проблемной. В РФ ежегодно не появляются сотни бизнес-структур, которым нужно работать и продвигать свои услуги без регистрации в этой доменной зоне, объяснил он. Переход в другие также не проблема — зарегистрировать такое имя на год стоит от 1,5 тыс.

до нескольких десятков тысяч рублей, отметил эксперт.

При этом, по словам исполнительного директора агентства «АвиаПорт» Олег Пантелеева, некоторые трудности всё же возможны. Они будут сводиться к тому, чтобы зарегистрировать новые адреса (это быстро и дешево, если только приличные имена сайтов не выкупили киберсквоттеры) и перенаправить на них трафик, что сложнее, так как многие люди привыкли к доменам .aero. Но год — это приличный срок, чтобы поправить ситуацию, полагает эксперт.

*Источник: Известия*





## Процентные ставки и Украина способствуют затишью M&A активности

В аэрокосмической отрасли и во всей мировой экономике активность по слияниям и поглощениям (M&A) может служить барометром экономического благополучия. В периоды сильных рыночных показателей слияния и поглощения имеют тенденцию ускоряться, поскольку здоровые балансы делают компании созревшими для заключения сделок. Сегодня аэрокосмический бизнес находится в прохладной среде M&A, во многом благодаря увеличению стоимости капитала, вызванному инфляцией и ростом процентных ставок.

Согласно недавнему отчету KPMG, в период с 2019 по 2020 год активность по слияниям и поглощениям

упала почти на 20% с началом пандемии Covid, которая вынудила аэрокосмические и оборонные компании сократить производство и мощности. Сегодня постоянные ограничения в цепочках поставок, конфликт на Украине и нехватка рабочей силы в значительной степени нивелируют возобновление авиаперевозок и растущий спрос на самолеты.

Между тем, высокие затраты по займам, вызванные повышением процентных ставок, привели к снижению прибыли и сокращению денежного потока во всей отрасли. Следовательно, производители требуют от поставщиков повышения эф-

фективности и увеличения объемов производства. Небольшие компании, в частности, продемонстрировали неспособность реагировать на давление, поскольку их слабые балансы и низкие денежные резервы делают высокую стоимость капитала еще более обременительной.

По данным KPMG, в прошлом году M&A активность в аэрокосмической и оборонной отраслях упала более чем на 23% после достижения 566 сделок в 2021 году, в то время как оценочная стоимость сделок упала более чем на 60%. После пандемии, добавила консалтинговая компания, в сделках со стороны покупателей доминировали прямые инвестиции, что способствовало консолидации государственных ИТ-услуг, кибербезопасности и разведки, электроники, космических систем, обрабатываемых и литых деталей, а также MRO и логистики. Фактически, за это время частные фирмы приобрели некоторые компании, такие как Signature Aviation.

Алекс Круц, основатель консалтинговой компании Patriot Industrial Partners в округе Ориндж, Калифорния, объяснил, как развивалась среда слияний и поглощений за последнее десятилетие или около того до периода Covid, когда «дешевые деньги» поощряли заключение сделок.

«Если вы сделаете шаг назад, когда процентные ставки были на уровне нуля, полпроцента, одного процента, стоимость денег была очень низкой. Именно тогда мы увидели выкуп с использованием заемных средств и сделки с большой задолженностью, при которых у вас минимальный собственный капитал», - сказал он. «Поэтому, когда



у вас есть дешевые деньги на рынке, это облегчает множество транзакций и приводит к завышению стоимости, когда за некоторые компании, которые этого не оправдывали, выплачивались значительно бóльшие суммы.

«Благодаря этому все больше людей имело доступ к кредитам и ликвидности для сделок, что усиливало конкуренцию и стимулировало владельцев и предприятия совершать транзакции, по которым они могли бы продать свои активы с премиальными долларами».

Но по мере того, как Covid наносил ущерб мировой экономике и объемы невыполненных заказов со-

кращались, авиакомпании, в первую очередь, отменили заказы на новые самолеты и сократили заказы на запасные части, что в период с 2019 по 2020 годы привело к 20-процентному снижению M&A активности. Затем, когда правительства вбросили ликвидность в экономику, чтобы противостоять последствиям Covid, в 2021 году последовал отскок, приведший к короткому периоду бешеной активности.

«Теперь у нас есть побочный продукт Covid: сброс ликвидности в виде инфляции, что приводит к повышению процентных ставок», - объяснил Круц. «И поэтому на некоторые из этих компаний оказывается финансовое давление. Стоимость более до-

рогого капитала, балансовые отчеты могут быть не такими здоровыми, а также региональные банки, которые имеют дело со многими из этих компаний с малой и средней капитализацией, становятся все более осторожными в отношении риска и ужесточают свое кредитование».

Заглядывая в ближайшее будущее, старший аналитик Bloomberg Intelligence по аэрокосмической отрасли Джордж Фергюсон заявил, что, по его мнению, компании, чья неспособность ускорить производство до уровня, требуемого производителями и поставщиками высшего уровня, станут объектами поглощения. Примером этого стало решение Bombardier укрепить свою цепочку поставок за счет приобретения бизнеса Latécoère по производству систем электропроводки (EWIS) в Керетаро, Мексика. Такие стратегические покупки, вероятно, будут преобладать, добавил он, поскольку производители аэрокосмической продукции стремятся устранить сбои в своих цепочках поставок.

«И я думаю, что когда вы посмотрите на... людей, занимающихся прямыми инвестициями, они будут искать, где в этой отрасли у нас есть несколько поставщиков, поставляющих похожие вещи, которые можно собрать вместе, и превратиться в компанию с большим операционным рычагом и большей экономией за счет масштаба», - сказал Фергюсон.

Согласно отчету KPMG, в то время как прямые инвестиции будут по-прежнему концентрироваться на приобретениях, ориентированных на рост среднего рынка, с использованием «креативного финансирования» из-за жесткой среды кредитования, Производители и поставщики первого уровня





будут концентрироваться на нишевых сделках, которые включают взаимодополняющие технологии, и вертикальной интеграции стратегически важных поставщиков.

Фактически, по словам Круца, в то время как производители за последнее десятилетие сократились по размеру, избавившись от того, что они считали непрофильными активами, поставщики первого уровня выросли, и эта тенденция, по его словам, «кардинально изменила» аэрокосмическую и оборонную отрасли.

Ярким примером служит создание RTX, добавил он. Компания RTX, известная как Raytheon

Technologies, возникла в результате слияния в 2020 году Raytheon с United Technologies, которая сама приобрела Goodrich в 2012 году, В/Е Aerospace в 2017 году и Rockwell Collins в 2018 году. RTX, которая сейчас состоит из Collins Aerospace, Pratt & Whitney и Raytheon, в 2022 году получила выручку в размере \$67 млрд по сравнению с \$66,6 млрд у Boeing за тот же период, отметил Круц.

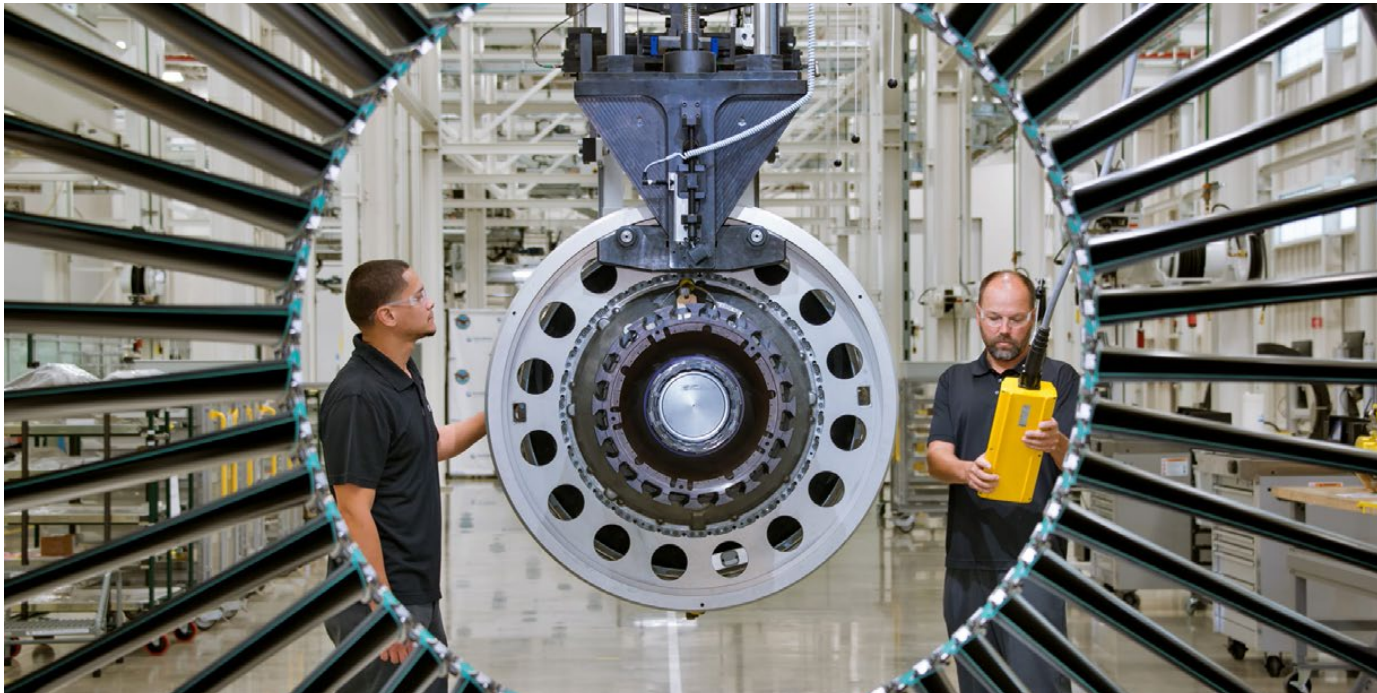
Несмотря на то, что Министерство юстиции потребовало продажи активов, связанных с обороной, как Raytheon, так и UTC, в качестве условия одобрения слияния, в то время администрация Трампа отреагировала неоднозначно, выразив беспокойство по поводу его потенциального влияния

на конкурентную среду. Фергюсон, однако, объяснил, что стратегические инвесторы выигрывают от способности слияний стимулировать денежный поток у испытывающих стресс поставщиков, даже несмотря на то, что некоторые выражают обеспокоенность по поводу повышения цен, которое они могут вызвать.

«Я хочу сказать, что это определенно благоприятно для отрасли здесь и сейчас, после пандемии», - сказал Фергюсон. «Raytheon обеспечивает некоторую стабильность бизнесу, потому что она находится в хорошей финансовой форме... Это не обходится без затрат, и поэтому производители могут не получить абсолютно лучшую цену на все, что они покупают у Raytheon. Но, на мой взгляд, сейчас стабильность важнее».

RTX, однако, по-прежнему сталкивается с проблемой снижения производительности из-за Pratt & Whitney, чьи хорошо проблемы с надежностью двигателя GTF не исчезли, добавил он. «Collins, дочерняя компания RTX, похоже, работает нормально», - сказал Фергюсон. «Но тормозом был Pratt и продолжает оставаться Pratt».

Последняя проблема связана с тем, что Pratt & Whitney называет редким состоянием металлического порошка, который компания использует для изготовления различных деталей двигателя PW1100G для Airbus A320neo. В результате этих проблем операторам придется демонтировать от 600 до 700 двигателей сверх первоначальных прогнозов по посещаемости техцентров в период с 2023 по 2026 год, что будет стоить \$3-3,5 млрд в течение следующих нескольких лет.





## Jekta Factor: реальные возможности для региональных операций электрических самолетов-амфибий

Новое исследование Jekta, швейцарского разработчика электрической амфибии Jekta PHA-ZE 100, выявило регионы, где сильная эксплуатационная экономика создает реальный потенциал для обеспечения недорогой и доступной региональной воздушной мобильности для населения, которое в противном случае было бы лишено ее из-за отсутствия инфраструктуры и высоких затрат.

Коэффициент, получивший название Jekta Factor, показывает, насколько различия в стоимости электроэнергии имеют основополагающее значение для жизнеспособности полностью электрических самолетов, и демонстрирует новаторские усилия производителя по определению следующей эры амфибий путем выявления оптимальных регионов эксплуатации, инфраструктуры и рынков.

Основываясь на тщательном анализе рынка, Jekta Factor сравнивает стоимость удельного почасового потребления электроэнергии для электрической летающей лодки Jekta PHA-ZE 100 с удельным почасовым потреблением топлива Jet A для турбовинтового самолета с аналогичными характеристиками. Полученный на основе скорректированной формулы коэффициент Jekta Passenger Factor также определяет почасовые эксплуатационные расходы на одного пассажира, что позволяет сравнивать PHA-ZE 100 с самолетами различной вместимости.

Результаты показывают, что в регионах с высокими ценами на электроэнергию, включая большую часть Европы, сравнение стоимости электроэнергии и Jet A приводит к тому, что Jekta Factor меньше или равен единице, что позволяет предположить, что авиакомпаниям будет сложно рентабельно эксплуатировать электрические региональные самолеты без государственной поддержки. Цены на электроэнергию значительно сильнее варьируются в зависимости от региона, чем цены на авиатопливо, поэтому там, где электричество дешевое, PHA-ZE 100 имеет значительное преимущество в стоимости топлива по сравнению с обычными турбовинтовыми самолетами.

Электричество дешево по сравнению с Jet A в большей части Африки, на Ближнем Востоке, в Персидском заливе, Индии и Азии, например, где Jekta Factor равен или больше четырех. В этих регионах зарядка PHA-ZE 100 обходится значительно дешевле в пересчете на пассажира, чем заправка турбовинтового самолета. Следует также отметить, что во многих регионах с более дешевой электроэ-





нергией солнечная погода позволяет использовать дополнительную фотоэлектрическую зарядную станцию PHA-ZE 100, что еще больше снижает затраты на электроэнергию.

Jekta работает над тем, чтобы определить, как передовая региональная воздушная мобильность вписывается в существующую сеть воздушного транспорта и как электрические самолеты-амфибии создают новые возможности для операторов и пас-

сажиров. Снижение эксплуатационных расходов и предоставление основных услуг авиаперевозки без необходимости создания новой дорогостоящей наземной инфраструктуры имеют основополагающее значение для видения Jekta.

Развивающиеся регионы, где дешевая электроэнергия и свободный доступ к воде сочетаются с высокими затратами на авиационное топливо и ограниченной вспомогательной инфраструктурой,

являются основными рынками для PHA-ZE 100. Например, Индия, где Jekta уже получила заказ на 50 самолетов от MENAIR, имеет особенно хорошие возможности для полетов PHA-ZE 100. Обширные озера и водные артерии страны идеально подходят для эксплуатации летающих лодок и создания крупных фотоэлектрических станций, а также Индия также может похвастаться более чем 200 плотинными водохранилищами, оборудованными гидроэлектростанциями. Подобные операции могут быть возможны в некоторых частях Южной Америки, Индонезии, Филиппин и Вьетнама.

Генеральный директор и основатель Jekta Джордж Алафинов говорит: «Наше видение PHA-ZE 100 заключается в обеспечении полностью устойчивых операций при одновременном использовании возможностей самолета-амфибии, чтобы открыть новую эру в передовой региональной воздушной мобильности. Самолет удовлетворит растущий спрос и даст возможность совершать полеты на воду и с воды, с воды на сушу и с суши на воду. Теперь исследование, которое мы воплотили в Jekta Factor, показывает, как PHA-ZE 100 обеспечивает реальную экономию затрат на топливо в тех регионах, где население лишено возможности пользоваться воздушным транспортом из-за высокой стоимости и отсутствия инфраструктуры. Наше видение заключается в обеспечении региональной воздушной мобильности с нулевым уровнем выбросов, и наша миссия — предоставить эксплуатантам подлинные, выгодные альтернативы самолетам, работающим на традиционном топливе».

[Скачать The Jekta Factor](#)



## Самолет недели

Оператор/владелец: **Beond**

Тип: **Airbus A319-111**

Год выпуска: **2003 г.**

Место съемки: **ноябрь 2023 года, Jebel Ali Al Maktoum Int'l – OMDW, United Arab Emirates**



Фото: Дмитрий Петроченко