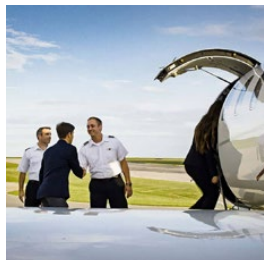




Согласно отчету Международной ассоциации авиационных дилеров (IADA) за третий квартал, амортизационная премия способствует значительному росту настроений и уверенности на рынке. Организация заявила, что оптимизм среди её членов в отношении продаж, финансирования и лизинга самолётов «заметно» вырос благодаря налоговым льготам, вновь введённым президентом Трампом. Также было отмечено, что в третьем квартале запасы на вторичном рынке сократились, при этом предложение новых, пользующихся высоким спросом моделей оставалось особенно скудным. Более старые самолёты, требующие технического обслуживания, оставались на рынке дольше и испытывали постоянное «ценовое давление», говорится в отчете.

По данным аналитической компании Jefferies, рост заказов Gulfstream Aerospace в третьем квартале на 71%, до \$4,3 млрд, был обусловлен продажами G800. Портфель заказов производителя теперь составляет более двух лет производства, учитывая прогноз Jefferies по поставкам 156 бизнес-джетов в этом году и 160 в следующем. Этот рост будет в основном обусловлен поставками G800, отметила компания. По её оценкам, в этом году будет поставлено 13 сверхдальних самолётов, а в следующем году ожидается поставка 20 джетов.

Dassault отмечает первый год с момента начала эксплуатации своего бизнес-джета Falcon 6X. За это время флагман налетал 5000 часов и произвел 2400 посадок. С 30 ноября 2024 года владельцы получили 20 самолётов, один из которых недавно был передан первому оператору 6X в Индии. Как отмечают в компании, первые поставки осуществлялись постепенно, чтобы отслеживать эксплуатационные характеристики в реальных условиях.



Трафик выходит на плато, но есть точки очень сильного роста

WINGX: Мы всё ещё на 5% выше по итогам года, и это солидно, даже если 43-я неделя покажет, что рынок немного остывает после роста в сентябре и октябре. У Европы была действительно успешная неделя: рост в Великобритании, Франции и Италии составил более 10%, а в Южной Америке скачок на 39% **стр. 23**

IADA: амортизационная премия способствует росту настроений

Организация заявила, что оптимизм среди её членов в отношении продаж, финансирования и лизинга самолётов «заметно» вырос благодаря налоговым льготам, вновь введённым президентом Трампом **стр. 25**

Honeywell выпускает решения для устранения помех в навигационных сигналах

Компания Honeywell Aerospace недавно представила программное решение на основе альтернативной навигационной архитектуры (HANA), предназначенное для обеспечения устойчивой навигации в условиях, когда спутниковые сигналы могут быть искажены, заглушены или недоступны **стр. 26**

eVTOL: «Мало места в салоне, но скорость и изящество»

На прошлой неделе в соцсети LinkedIn появилась интересная статья, написанная доктором философии Дэвидом Айсоном. Он поднимает проблему, о которой многие ещё не задумывались. Не слишком ли мал объём салона eVTOL, что это может вызвать клаустрофобию у некоторых пассажиров? **стр. 27**

СФ одобрил закон об аренде аэродромов их операторами без конкурса

Совфед на пленарном заседании одобрил закон, допускающий аренду аэродромов гражданской авиации их операторами без проведения аукционов и конкурсов, сообщает ТАСС.

Новые нормы будут закреплены в Воздушном кодексе РФ. Устанавливается, что оператор, эксплуатирующий аэродром гражданской авиации для взлета, посадки, руления и стоянки гражданских воздушных судов, а также соответствующий требованиям федеральных авиационных правил, сможет арендовать аэродром, находящийся в феде-

ральной собственности, без проведения конкурсов и аукционов.

Изменения позволят существенно сократить срок передачи федерального недвижимого имущества в аренду операторам аэродромов гражданской авиации (без издания соответствующего акта правительства Российской Федерации), обеспечить непрерывность функционирования аэродромов, а также эффективное использование и сохранность государственного имущества, отмечают авторы инициативы.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

Jefferies: G800 — драйвер продаж Gulfstream

По данным аналитической компании Jefferies, рост заказов Gulfstream Aerospace в третьем квартале на 71%, до \$4,3 млрд, был обусловлен продажами G800. Портфель заказов производителя теперь составляет более двух лет производства, учитывая прогноз Jefferies по поставкам 156 бизнес-джетов в этом году и 160 в следующем. Этот рост будет в основном обусловлен поставками G800, отметила компания. По её оценкам, в этом году будет поставлено 13 сверхдальних самолётов, а в следующем году ожидается поставка 20 джетов.

Примечательно, что Фэби Новакович, председатель и генеральный директор General Dynamics, заявила в прошлую пятницу во время телефонной конференции, посвященной финансовым результатам, что большинство заказов на G800 поступают от нынешних владельцев G650/650ER, же-

лающих обновить свои самолёты, в то время как заказы на G700 являются «дополнительными».

Она объяснила значительную часть роста продаж Gulfstream рынком Северной Америки, а также стратегией компании по замене «всего парка Gulfstream новыми продуктами». По данным Jefferies, G700 и G800 были введены в эксплуатацию за последние 18 месяцев, а находящиеся в разработке G300 и G400 должны поступить в эксплуатацию в 2027 и 2028 годах соответственно.

Однако, те, кто надеется, что следующий анонсированный самолёт Gulfstream станет сверхзвуковым, будут разочарованы заявлениями Новакович, сделанными в пятницу: «Мы пока не видели хотя бы отдаленно работающего экономического обоснования» для сверхзвукового бизнес-джета.



Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP
BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!
+7 (495) 545-45-35
WWW.JETVIP.RU

Мировой парк Falcon 6X налетал 5000 часов

Dassault отмечает первый год с момента начала эксплуатации своего бизнес-джета Falcon 6X. За это время флагман налетал 5000 часов и произвел 2400 посадок. С 30 ноября 2024 года владельцы получили 20 самолётов, один из которых недавно был передан первому оператору 6X в Индии. Как отмечают в компании, первые поставки осуществлялись постепенно, чтобы отслеживать эксплуатационные характеристики в реальных условиях.

«Для нового самолёта эксплуатационные показатели исключительно хорошие. Несмотря на то, что он вступает в стадию зрелости, мы продолжаем добавлять

новые функции. «Несмотря на элегантность 6X, он по-прежнему остаётся «рабочей лошадкой», созданной для любых задач. Мы благодарны нашим новым клиентам 6X и замечательной команде Dassault, которая их поддерживает», - говорят в компании.

Ранее в октябре аэропорт Лондон-Сити (EGLC) подтвердил, что Falcon 6X одобрен для крутой глиссады (5,5 градуса) и ВПП длиной 4984 фута (1494 метра). 6X, как и другие модели Falcon, может эксплуатироваться в аэропорту. Экипажам также необходимо получить отдельное разрешение на посадку в EGLC.





НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT



Qatar Executive получит АОС Мальты

Qatar Executive начинает работу по получению сертификата коммерческого эксплуатанта Мальты. По словам генерального директора компании Qatar Airways Тьерри Антинони, это позволит обеспечить более качественные услуги на континенте. Антинони отметил, что среди приоритетных направлений — крупные бизнес-центры, такие как Лондон. Текущие ограничения по лицензированию не позволяют Qatar Executive совершать коммерческие рейсы в пределах Европейского Союза.

Парк частных самолётов Qatar Executive включает шесть Gulfstream G700, пятнадцать G650ER, один G650(ER), два Bombardier Global 5000 и два ACJ319-100. Тьерри Антинони сказал, что за последние 12 месяцев доходы выросли на 26%, а основными

драйвером этого стали семьи и бизнес-группы.

Чарльз Пейс, генеральный директор по гражданской авиации в Transport Malta CAD, отметил: «Чтобы получить сертификат АОС, оператор должен соответствовать высоким нормативным требованиям, стандартам безопасности и эксплуатации. Кандидаты проходят строгий процесс, чтобы продемонстрировать, что они смогут выполнять безопасные полёты. Мы гордимся тем, что Qatar Executive скоро станет частью мальтийской и европейской авиационной экосистемы. Мальта высоко ценится как страна со строгими стандартами безопасности, профессиональным транспортным агентством и компетентным персоналом с дружелюбной авиационной средой».



 A high-contrast, black and white photograph of a car's front end, focusing on the headlight and grille. The car is dark, and the lighting creates bright reflections on the metallic surfaces, emphasizing its sleek design.

ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

DC Aviation Malta получила Challenger 350 с регистрацией Т7

DC Aviation Malta объявляет о пополнении своего парка самолётом Bombardier Challenger 350, работающим под регистрацией Т7 (Сан-Марино) для частных перевозок. Это пополнение знаменует собой важную веху в постоянном расширении парка компании и подтверждает её стремление предоставлять клиентам исключительное персонализированное обслуживание, сообщает пресс-служба компании.

«Появление Bombardier Challenger 350 с регистрацией Т7 означает больше, чем просто рост парка. Успешная эксплуатация как под регистрацией 9Н, так и под регистрацией Т7 расширяет сферу нашей деятельности, повышает гибкость и разнообразие услуг, которые мы можем предложить нашим клиентам. Мы по-прежнему уделяем особое внима-

ние безопасности, надёжности и обеспечению безупречного качества полётов», — говорит Стэнли Бугеджа, управляющий директор DC Aviation Malta.

За последние пятнадцать лет Мальта превратилась в один из важнейших центров деловой авиации в Европе. Стратегически расположенный в самом сердце Средиземноморья, мальтийский филиал DC Aviation сочетает в себе выгодное местоположение и обширный опыт в управлении воздушными судами, FBO и хэндлинге, а также в чартерных услугах. Постоянный рост компании отражает её стремление предоставлять клиентам гибкие, надёжные и персонализированные авиационные решения по всей Европе, Ближнему Востоку, Африке и за её пределами.



An advertisement for Jetport Interiors featuring a woman in a white shirt sitting in a modern, well-lit interior space, possibly an airport lounge or office. The Jetport Interiors logo is in the top left corner. The text 'Решения, создающие стиль' (Solutions that create style) is prominently displayed in the center. Below it, a right-pointing arrow is followed by the website 'jetport-interiors.tech'.

Gulfstream набирает обороты благодаря резкому росту продаж и поставок бизнес-джетов

Компания Gulfstream Aerospace отлично отработала в третьем квартале: продажи и поставки бизнес-джетов выросли на 56% и 39% соответственно, заявила Фэби Новакович, председатель совета директоров и генеральный директор материнской компании General Dynamics, во время телефонной конференции с инвесторами.

«В этом квартале Gulfstream демонстрировала устойчивую динамику заказов», — сказала она,

отметив соотношение заказов к поставкам 1,3:1, что увеличило портфель заказов до \$20,6 млрд, что почти на \$1 млрд. больше, чем в предыдущем квартале.

Выручка аэрокосмического подразделения компании, в которое входят Gulfstream и Jet Aviation, в третьем квартале выросла на 30,3% в годовом исчислении до \$3,234 млрд, а прибыль увеличилась на 41% до \$430 млн. За первые девять месяцев эти показатели составили \$9,322 млрд (рост на 24,2% в годовом исчислении) и \$1,265 млрд (рост на 43,9%) соответственно. По словам Новакович, росту способствовали более высокие поставки самолётов, увеличение заказов для специальных миссий и объёмы услуг по обслуживанию самолётов.

За три месяца Gulfstream поставила 39 самолётов (33 крупноразмерных и шесть суперсредних G280), по сравнению с 28 бизнес-джетами (24 крупноразмерных и четыре G280) годом ранее. Новакович сообщила, что в последнем квартале компания поставила 13 G700 и три G800. За первые девять месяцев производитель передал заказчикам 113 самолётов (95 крупноразмерных и 18 G280), что на 27% больше, чем в предыдущем году, когда было поставлено 89 бизнес-джетов (76 крупноразмерных и 13 G280). На сегодняшний день Gulfstream поставила 72 самолёта G700, добавила она.

По словам Новакович, «заметный рост» Gulfstream обусловлен «экономической мощью, устойчивым рыночным спросом и спросом на самолёты, а также рядом новых моделей». Она также отметила, что проблемы с цепочкой поставок теперь в значительной степени отошли на второй план.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ для БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Поставки коммерческих вертолётов Bell в третьем квартале снизились

Выручка Bell в третьем квартале выросла на 10% в годовом исчислении, до \$1 млрд, благодаря ускорению работ по программе конвертоплана MV-75 для армии США, хотя поставки коммерческих вертолётов сократились, а прибыль производителя немного снизилась, сообщила материнская компания Textron.

Производитель вертолётов из Форт-Уэрта, штат Техас, в третьем квартале поставил 30 коммерческих вертолётов, против 44 машин за аналогичный период прошлого года. Несмотря на снижение поставок, председатель совета директоров и генеральный директор Textron Скотт Доннелли подчеркнул высокий базовый спрос на весь коммерческий портфель Bell.

Увеличение выручки на \$97 млн по сравнению с третьим кварталом 2024 года было обусловлено ростом военных доходов на \$128 млн, что в первую очередь отражает увеличение объёма дохода по программе MV-75, что частично компенсировало снижение коммерческой выручки на \$31 млн из-за снижения объёма поставок.

Квартальная прибыль Bell составила \$92 млн, что на \$6 млн меньше, чем годом ранее. Однако портфель заказов компании вырос до \$8,2 млрд к концу квартала, что на \$1,3 млрд больше, чем в предыдущем квартале, что в первую очередь отражает получение контракта на этап разработки прототипа, испытаний и оценки программы MV-75.



The top half of the advertisement features the 'FBO EXPERIENCE' logo, which consists of a stylized 'V' shape made of horizontal lines above the text 'FBO EXPERIENCE'. To the left of the logo is a small silhouette of a bird in flight. Below the logo is a close-up photograph of the nose and cockpit area of a white private jet, showing the windows and the front landing gear. The bottom half of the advertisement contains the website address 'FBOEXPERIENCE.COM' in a bold, sans-serif font, followed by the tagline 'PROMOTING FBO EXCELLENCE' in a smaller, all-caps font. The entire text is framed by horizontal lines above and below.

Аэропорт Бахрейна получит FBO

Bahrain Airport Company подписала соглашение с Valo Aviation о строительстве специализированного комплекса для частных самолётов в Международном аэропорту Бахрейна, что будет способствовать росту инвестиций, устойчивому развитию и развитию инфраструктуры воздушного транспорта.

В рамках соглашения Valo Aviation построит VIP-терминал площадью 6000м², оборудованный для обслуживания новейших бизнес-джетов, включая такие типы, как Falcon 10X и Gulfstream G700. Новый комплекс, как ожидается, будет введен в эксплуатацию к концу 2026 года. Он предназначен для оптимизации обслуживания частных самолётов, сокращения времени обработки и повышения безопасности за счёт их отделения от коммерческих перевозок.

Эта инициатива реализуется в рамках расширения парка Valo Aviation: в июне 2025 года в его состав был добавлен Dassault Falcon 8X — первый в своём роде самолёт, зарегистрированный в Агентстве гражданской авиации Бахрейна. В ноябре прошлого года Valo Aviation стала первым чартерным оператором бизнес-джетов в стране, получив сертификат эксплуатанта (AOC) от Управления гражданской авиации Бахрейна.

Министр транспорта и телекоммуникаций д-р шейх Абдулла бин Ахмед Аль Халифа заявил, что соглашение отражает приверженность Бахрейна укреплению сектора частной авиации как «ключевого столпа» национального экономического роста.

Airbus расширяет линию окончательной сборки H160

Компания Airbus Helicopters планирует расширить производство H160 для удовлетворения спроса на гражданском рынке. H160 поступил в коммерческую эксплуатацию в 2022 году, и в настоящее время по всему миру эксплуатируются более 50 вертолёт, налетавших в общей сложности более 15000 часов.

Во время пресс-тура по производственному цеху H160 в штаб-квартире Airbus Helicopters в Мариньяне, Франция, руководитель программы по производству вертолётов Венсан Шено заявил, что линия продолжает наращивать темпы производства для удовлетворения спроса. С линии уже сошёл сотый серийный H160.

До августа производство суперсреднего вертолёта

было разделено с производством H175, но теперь производство флагмана перенесено в то же здание, где размещается производство ударного вертолёт Tiger, чтобы освободить место для наращивания производства H160. «Но этого недостаточно», — сказал Шено. «Эта линия рассчитана на выпуск 35-40 вертолётов в год, но мы планируем выпускать 60».

Компания планирует ежегодно поставлять 40 гражданских вертолётов и 20 военных — всё с одной линии. Для этого планируется расширить производственный комплекс. Объединение гражданских и военных линий позволит этому типу самолётов быть «устойчивым к рыночным колебаниям», — сказал Шено.



Joby Aviation объединяется с NVIDIA для запуска платформы IGX Thor

Компания NVIDIA выбрала Joby Aviation в качестве единственного партнёра по запуску новой авиационной платформы NVIDIA IGX Thor. Платформа промышленного уровня на базе архитектуры NVIDIA Blackwell предназначена для поддержки следующего поколения приложений физического ИИ. Это уникальное сотрудничество будет способствовать развитию технологии автономного полёта Superpilot компании Joby на военных и гражданских платформах.

Грегор Вебле Микич, руководитель лётных исследований в Joby, сказал: «Автономные системы, раз-

рабатываемые в Joby, готовы дополнить человеческий интеллект, обеспечивая скорость, точность и выносливость, превосходящие то, на что способен человек в одиночку. Чтобы добиться этого, самолёту необходим мощный бортовой компьютер, способный интерпретировать огромные объёмы информации для принятия решений в режиме реального времени. Объединяя вычислительную мощь NVIDIA с нашими возможностями проектирования воздушных судов мирового класса, сертификации и строгих лётных испытаний, мы открываем новую эру автономности, ориентированной на безопасность в авиации».

Joby разрабатывает Superpilot для взаимодействия с внешним миром посредством набора автономных функций. Поддержка NVIDIA общепризнанных стандартов функциональной безопасности на платформе IGX Thor позволяет Joby добиваться сертифицируемой автономности для краткосрочных оборонных и долгосрочных гражданских применений, в то время как Федеральное авиационное управление США расширяет возможности национального воздушного пространства.

Внедрение такого уровня передовых вычислений может преобразовать эксплуатационную безопасность и возможности выполнения миссий, обеспечивая такие бортовые возможности в режиме реального времени, как:

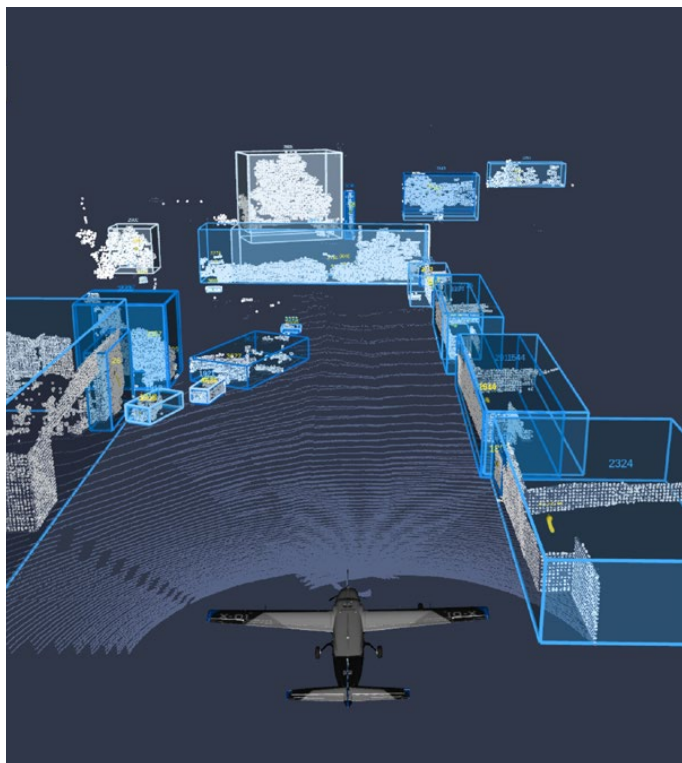
- Автономное управление полётом: позволяет воздушному судну определять, запрашивать и следовать оптимальным траекториям полёта, адаптироваться к изменениям погоды, инструкциям диспетчерской службы или непредвиденным событиям благодаря интуитивно

понятному взаимодействию человека и машины для обеспечения успеха миссии.

- Обработка данных радара и распознавание: бортовой вычислительный комплекс обрабатывает высокоскоростные данные с радаров, лидаров и датчиков зрения для обеспечения детальной информации об окружающей среде, точного восприятия и локализации объектов для безопасной навигации в воздушном пространстве в любых условиях.
- Комплексная обработка данных датчиков: интегрированная высокопроизводительная обработка объединяет данные с различных датчиков для обеспечения надёжной и точной оценки состояния воздушного судна и ситуационной осведомленности в самых сложных условиях.

Это также закладывает основу для разработки функций, повышающих эксплуатационную осведомленность, надёжность и производительность:

- Прогностический мониторинг состояния системы: воздушное судно сможет совершенствовать модели своего функционирования и надёжности, прогнозируя, когда компоненты системы могут потребовать внимания, и предупреждая экипаж до возникновения проблем.
- Моделирование «цифрового двойника»: благодаря мощным и надёжным вычислительным возможностям, воздушное судно может нести модель «цифрового двойника» самого себя и окружающего мира, которая собирает данные с каждого полёта для повышения точности. Эта информация затем может быть интегрирована в системы управления полётами для оптимизации производительности и эффективности.



EASA опубликовало первый отчёт об использовании SAF в Европе

Поставщики топлива сообщили, что в 2024 году 0,6% всего авиационного топлива, заправлявшегося в аэропортах Европейского Союза (ЕС), приходилось на экологически чистое (SAF). EASA опубликовало эти данные в качестве базового уровня для целевых показателей SAF в рамках своего первого ежегодного технического отчёта ReFuelEU Aviation.

На 2025 год установлена обязательная цель — 2% всего заправляемого топлива должно быть SAF. Согласно отчёту, объём SAF, закупленного, поставленного и использованного в ЕС всеми эксплуатантами воздушных судов в прошлом году, составил 193 килотонны, или 63,7 млн галлонов, что позволило сократить выбросы углерода на 714 килотонн. По данным калькулятора CO₂ ИКАО, это эквивалентно примерно 10000 рейсов между Мадридом и Парижем.

Согласно оценкам производственных мощностей EASA, ЕС находится на пути к достижению целевого показателя 6% SAF к 2030 году. Синтетическое топливо не входило в заявленный баланс SAF в 2024 году.

В отчете показано, что средняя цена SAF в ЕС в прошлом году составила 2085 евро за тонну, что эквивалентно примерно \$6,91 за галлон. Это почти в три раза превышает эквивалентную цену в 734 евро за тонну Jet-A.

В 2024 году 25 поставщиков топлива поставляли SAF в 33 аэропорта ЕС в 12 государствах-членах. Тем не менее, рынок остается очень концентриро-

ванным: на аэропорты всего пяти государств-членов — Франции, Нидерландов, Испании, Швеции и Германии — приходилось 99% всех поставок.

Почти весь SAF, поставленный в ЕС в прошлом году, был биотопливом, в основном произведенным из отработанного растительного масла (81%) и отходов животных жиров (17%). Чуть более двух третей сырья поступило из-за пределов ЕС: основными поставщиками были Китай (38%) и Малай-

зия (12%), а основным источником в Европе — Финляндия (10%).

Отчёт за 2024 год был основан на данных, полученных от 67% поставщиков авиационного топлива и 74% эксплуатантов воздушных судов, подпадающих под действие правил RefuelEU. EASA заявило, что для точной оценки уровня соблюдения требований SAF необходимо будет предоставить полную отчётность за 2025 год.



Airbus H140 выйдет на рынок в 2028 году

Компания Airbus Helicopters представила на выставке AMTC25 обновленную информацию о своём новом лёгком двухдвигательном вертолёте H140, который должен выйти на рынок в 2028 году. Вертолёт, представленный в марте на Verticon 2025 в Далласе, штат Техас, был разработан в первую очередь для сектора медицинской авиации. Вице-президент и руководитель программы лёгких двухдвигательных вертолётов Airbus Дирк Петри назвал его «вертолётом будущего скорой медицинской помощи».

Развиваясь на основе проверенных временем характеристик H135 и обладая аналогичными характеристиками салона более крупного H145, H140 обеспечивает баланс между пространством, производительностью и эффективностью.

«С точки зрения цены приобретения и эксплуатационных расходов он практически не отличается от H135», — сказал Петри. «Но H140 идёт дальше, с самого начала разрабатываясь совместно с крупными клиентами в сфере скорой медицинской помощи».

Среди этих партнёров — американские компании PHI Aviation, Metro Aviation и GMR, а также немецкая ADAC Luftrettung. Каждая из них предоставляет практический опыт, чтобы гарантировать, что вертолёт отвечает высоким требованиям к транспортировке пациентов в условиях интенсивной терапии.

Петри заявил, что H135 давно считается эталонным вертолётом в мировой медицинской авиации,

которому доверяют операторы во всём мире благодаря его производительности, надёжности и гибкости выполнения задач.

«Благодаря отзывам наших клиентов и партнёров, — сказал он, — мы уверены, что H140 станет эталоном на рынке, установив новый стандарт для служб скорой медицинской помощи».

Петри также объявил, что Metro Aviation разместил первый твёрдый заказ на 12 H140 с возможно-

стью заказа дополнительных. Расположенный в Луизиане центр комплектации и оператор в настоящее время разрабатывает специализированный медицинский интерьер, адаптированный для клиентов из Северной Америки.

Программа H140 находится на полпути разработки: два прототипа проходят лётные испытания, а ещё два — в производстве для сертификационных испытаний. Ввод в эксплуатацию запланирован на 2028 год в Европе и начало 2029 года в США.



MD Helicopters объявляет о сертификации FAA комплекта модернизации Super D20B

Компания MD Helicopters объявила, что FAA одобрило дополнительный сертификат типа для модернизации Super D20B, которая является первой из серии модернизаций, запланированных на ближайшие шесть месяцев.

Обеспечивая улучшенные характеристики за счёт конструктивных и аэродинамических улучшений, при этом сохраняя проверенный двигатель Rolls-Royce 250-C20B, Super D20B предлагает операторам сертифицированное и экономичное решение для увеличения производительности и максимальной взлетной массы до 165 кг (350 фунтов), или на 11%.

Модернизация доступна во всех авторизованных сервисных центрах MD, и комплекты готовы к отправке.

MD Helicopters объявила, что компания Aerial Solutions, Inc., расположенная в Северной Каролине и известная как пионер применения вертолётов для точной обрезки деревьев, станет первым оператором, который получит модернизированный вертолёт Super D20B. Установка была выполнена компанией Southeast Helicopters, одним из авторизованных сервисных центров MDH, что стало первым случаем модернизации парка, введённым в эксплуатацию. Компания Aerial Solutions планирует получить модернизированный вертолёт в течение нескольких дней.

Основные моменты модернизации Super D20B:

- Удлиненные лопасти несущего и рулевого винтов для повышения подъемной силы и производительности;

- Удлиненный редуктор рулевого винта для оптимизации управления;
- Модифицированная хвостовая балка для обеспечения новой динамики;
- Новые вертикальные и горизонтальные стабилизаторы для повышения устойчивости и эффективности.

Рекомендуемая стоимость модернизации, включая стоимость работы и покраски, составляет \$350000, но ожидается, что окончательная цена будет зна-

чительно ниже, если оператор решит продать детали и узлы модели D, которые будут заменены деталями и узлами модели F.

Поскольку комплекты Super D являются модульными, операторы, которые сегодня устанавливают обновление Super D20B, впоследствии могут перейти на Super D20R или Super D30, заменив двигатели, тем самым защищая свои первоначальные инвестиции и одновременно открывая возможности для будущей производительности.



Сверхзвуковой демонстратор X-59 от NASA совершил первый испытательный полёт

Демонстратор бесшумных сверхзвуковых технологий X-59 «Quesst» от NASA утром во вторник, 28 сентября, совершил свой первый испытательный полёт над Южной Калифорнией.

Согласно данным отслеживания полётов, доступным на Flightradar24, экспериментальный сверхзвуковой самолёт с регистрационным номером N859NA вылетел из регионального аэропорта Палмдейл 28 октября в 8:14 по местному времени и направился на северо-восток в сторону авиабазы Эдвардс. Он кружил над базой около часа, а затем в 9:21 приземлился в лётно-исследовательском центре имени Армстронга NASA в Эдвардсе.

Данные слежения ADS-B показывают, что самолёт достиг высоты 12400 футов (3800 м) и максимальной путевой скорости около 254 узлов — менее половины скорости звука. В ходе последующих лётных испытаний NASA будет постепенно подниматься всё выше и увеличивать скорость, прежде чем в конечном итоге преодолеть звуковой барьер и продемонстрировать бесшумный сверхзвуковой полёт.

В отличие от демонстратора технологий ХВ-1 компании Boom Supersonic, который в начале этого года совершил свои первые сверхзвуковые полёты без слышимых звуковых ударов, X-59 от NASA разработан так, чтобы производить тихий «глухой хлопок», а не громкий звуковой удар, и летать со скоростью 1,42 Маха.

Компания Lockheed Martin разрабатывает X-59 для проекта NASA Low Boom Flight Demonstrator с 2016

года. Демонстрационный образец X-59 был вывезен с объекта Lockheed Martin Skunk Works на заводе № 42 ВВС США в Палмдейле, штат Калифорния, в начале 2024 года.

В связи с продолжающимся прекращением работы правительства, NASA не обнародовало никаких подробностей о результатах первого полёта X-59. Однако компания Lockheed Martin во вторник днём опубликовала заявление, в котором говорится, что X-59 «выполнил всё в точности так, как

планировалось, подтвердив первоначальные лётные характеристики на пути к безопасной посадке в новом месте».

«Мы очень рады первому полёту X-59», — прокомментировал О. Джей Санчес, вице-президент и генеральный директор Lockheed Martin Skunk Works. «Этот самолёт — свидетельство инноваций и опыта нашей команды, и мы гордимся тем, что находимся на переднем крае разработки бесшумных сверхзвуковых технологий».



Поставки и выручка Textron Aviation в третьем квартале выросли

В третьем квартале текущего года Textron Aviation поставила 42 бизнес-джета, что на один больше, чем за аналогичный период 2024 года, в то время как поставки коммерческих турбовинтовых самолётов резко возросли до 39 машин по сравнению с 25-ю годом ранее. Высокие показатели способствовали росту выручки подразделения на 10%, до \$1,5 млрд.

Прибыль Textron Aviation выросла на 40% в годовом исчислении, до \$179 млн, что обусловлено ростом объёмов и благоприятной структурой продаж. Рост выручки обусловлен дополнительными продажами самолётов на \$116 млн и увеличением на \$22 млн доходов от продаж запчастей и услуг послепродажного обслуживания по сравнению с третьим кварталом 2024 года.

В этом квартале Textron Aviation передала заказчикам пять M2 Gen2, восемь Citation CJ3+, девять CJ4 Gen2, четыре XLS Gen2, одиннадцать Latitude и пять Longitude.

Что касается турбовинтовых самолётов, то компания поставила 20 Caravan (вдвое больше, чем годом ранее), четыре SkyCourier, 15 King Air и пять учебных самолётов T-6. Общее количество поставленных коммерческих турбовинтовых самолётов составило 39 единиц, что на 56% больше, чем 25, поставленных в третьем квартале прошлого года.

За первые девять месяцев Textron Aviation поставила 122 бизнес-джета и 63 коммерческих турбовинтовых самолёта. Для сравнения, годом ранее компания поставила 119 реактивных самолётов и 44 турбовинтовых самолёта.

В ходе телефонной конференции в компании указали на устойчивое состояние рынка деловой авиации. «Это касается всего портфеля. Мы по-прежнему наблюдаем высокий спрос. Люди летают. Мы бы сказали, что рынок конечных потребителей и отрасль остаются устойчивыми везде, где это наблюдается».

В начале октября компания завершила сертифика-

цию FAA Citation CJ3 Gen2 и автомата тяги на M2 Gen2. Долгожданный Citation Ascend дебютировал на публике в Лас-Вегасе на выставке NBAA-BACE 2025. В этом квартале Citation Latitude также получил сертификацию FAA для новых функций авионики Garmin G5000, включая систему синтетического видения, улучшенные возможности захода на посадку до высоты 150 футов и новую функцию маршрутизации рулежных дорожек.



Honda Aircraft завершила испытания Autoland и выполнила полёт на чистом SAF

После завершения тестирования системы Garmin Autoland для HondaJet Elite II, дающих право на получение разрешения на проверку типа, теперь предстоит окончательная оценка системы летчиками-испытателями FAA. За этим последует полная сертификация Autoland и её внедрение на новых моделях HondaJet. Honda Aircraft также провела испытательный полёт HondaJet на 100% экологически чистом авиационном топливе (SAF).

Сертификация Autoland для HondaJet станет первым одобрением FAA для системы на сверхлёгком двухдвигательном самолёте. Autoland уже сертифицирована для поршневых Cirrus серии SR, а также для SF50 Vision Jet, Beechcraft King Air, Pilatus PC-12 Pro, Piper M700 и Daher TBM 960.

Система Autoland может быть активирована пассажирами в случае потери пилотом дееспособности или автоматически активируется при отсутствии взаимодействия с пилотом. После активации система Autoland направляется в подходящий аэропорт, посылает сигналы бедствия диспетчерской службе, производит посадку и выключает двигатели.

«Аварийная система Autoland была одной из первых программ, которые мы объявили, когда я возглавил Honda Aircraft, и я невероятно горжусь нашими инженерами за их стремление реализовать эту возможность для наших клиентов», — сказал президент и генеральный директор Honda Aircraft Хидето Ямасаки. «Мы искренне ценим терпение наших клиентов и очень рады, что наш HondaJet Elite II так близок к сертификации».

Honda Aircraft добавит Autoland в Elite II после получения сертификата FAA. Система автомата тяги, необходимая для Autoland, была сертифицирована на HondaJet в 2024 году.

Во время недавних испытаний SAF самолёт HondaJet пролетел над Гринсборо, штат Северная Каролина, с двигателями HF120, работавшими на 100% SAF. Это был первый полёт лёгкого двухдвигательного реактивного самолёта, работающего на 100% SAF.

Чистый SAF состоял из смеси гидроочищенных эфиров и жирных кислот, синтетического парафинового керосина и гидродеоксигенированного синтетического ароматического керосина. Испытание проводилось совместно с производителем двигателей GE Honda Aero, который уже проводил наземные испытания SAF на HF120 в 2022 и 2023 годах.



Avia Solutions Group планирует консолидацию европейских АОС в три бренда

Базирующаяся в Дублине компания Avia Solutions Group, крупнейший в мире провайдер услуг АСМІ, объявила о планах по консолидации своих европейских сертификатов эксплуатантов воздушных судов (АОС), поскольку Группа продолжает свою экспансию на контрциклические рынки Европы, Азиатско-Тихоокеанского региона и Латинской Америки.

В рамках этих планов Группа продала SmartLynx Latvia нынешнему руководству и голландскому фонду, а также планирует объединить АОС SmartLynx Estonia и SmartLynx Malta и провести их ребрендинг, а также изучить возможности дальнейшего повышения эффективности в рамках европейской сети АОС Группы.

По оценкам ASG, оптимальный размер парка для одного АОС составляет 27-30 воздушных судов. В настоящее время Группа владеет европейскими АОС в Великобритании, Турции, на Мальте, в Словакии, Эстонии и Литве, которые, за исключением турецкого АОС, предлагают практически равные права на полёты и эксплуатационные преимущества.

Йонас Янукенас, генеральный директор Avia Solutions Group, отметил: «Европейский рынок пассажирских перевозок является крупнейшим в мире с 1,3 миллиардами пассажиров, что составляет четверть от предполагаемых 5,2 млрд путешественников по всему миру в 2025 году. Летом, когда спрос достигает пика, АСМІ становится важнейшим инструментом для авиакомпаний, стремящихся повысить свою прибыльность, позволяя

им предоставлять дополнительные мощности без долгосрочных обязательств по балансу. Зимой, с началом летнего сезона, спрос на дополнительные мощности смещается из Европы в Южное полушарие. Объединяя наши европейские АОС и выходя на контрциклические рынки Азиатско-Тихоокеанского региона и Латинской Америки, мы стремимся оптимизировать круглогодичную деятельность».

К концу 2025 года Avia Solutions Group планирует создать или находиться в процессе создания АОС в

Австралии, Бразилии, Индонезии, Малайзии и Таиланде. Европейские сертификаты эксплуатанта (АОС) Группы также обеспечивают большую гибкость в предоставлении всех услуг АСМІ в Аргентине, Чили, Мексике, Индии, Вьетнаме, Колумбии, Канаде, а также международных маршрутов только в США.

В настоящее время Avia Solutions Group имеет 11 сертификатов эксплуатанта и управляет парком из 187 воздушных судов по всему миру.



Gama Aviation готовится к запуску в начале 2026 года нового центра деловой авиации в Шардже

Gama Aviation находится на финишной прямой в строительстве своего центра деловой авиации стоимостью \$65 млн в Международном аэропорту Шарджа (OMSJ) в ОАЭ. Компания рассчитывает, что этот центр станет эталоном в сфере услуг частной авиации на Ближнем Востоке и за его пределами.

Шарджа — родина авиации в ОАЭ, где в 1932 году был построен первый в стране аэродром. Gama предоставляет услуги наземного обслуживания деловой авиации в эмирате уже более десяти лет, и её новый центр, открытие которого запланировано на начало следующего года, будет включать двухэтажный терминал площадью 20000 м², спроектированный с нуля для обслуживания пассажиров частной авиации.

Среди запланированных удобств: иммиграционная и таможенная службы, роскошный главный зал ожидания, отдельные залы ожидания с отдельными развлекательными системами, бизнес-центрами и персоналом; зона отдыха с креслами-реклайнерами и фоновым освещением; и сигарный бар. Наверху, в обзорном баре с видом на перрон, будут предложены изысканные блюда и напитки.

Для экипажей предусмотрен зал ожидания с видом на перрон для предполетных инструктажей и планирования, комнаты отдыха, душевые, круглосуточное питание и напитки по запросу для лётного состава, а также приоритетная парковка рядом с терминалом.

Комплекс также будет включать ангар площадью 120000 м², предназначенный для обслуживания ли-

нейных операций Gama. Ангар также значительно увеличит безопасное пространство для сезонного хранения воздушных судов. Благодаря широким дверям и свободному внутреннему пространству, он обеспечит возможность прямого за- и выгрузки/выгрузки, минимизируя необходимость в буксировке и ускоряя разворот воздушных судов.

Благодаря отсутствию ограничений по слотам, свободному воздушному пространству и получасу езды от центра Дубая, количество услуг Gama

Aviation в аэропорту OMSJ стабильно растёт из года в год.

«Мы строим этот объект не для того, чтобы оправдать ожидания, а чтобы превзойти их», — заявил Том Мерфи, управляющий директор компании по FBO. «Каждая деталь, от маршрутизации в терминале до планировки ангаров, была разработана с учётом удобства клиентов: более быстрые перемещения, повышенная конфиденциальность и высочайшее качество обслуживания, которые определяют новую главу истории Gama Aviation».



JetSafe запускает долевою программу на базе Cirrus Vision Jet

Чартерный оператор JetSafe запустил программу владения и членства, ориентированную на одноподвижный джет Cirrus SF50 Vision Jet. Клиенты смогут приобретать доли в Vision Jet, однако JetSafe будет эксплуатировать самолёты в соответствии со своим сертификатом Part 135, а не по правилам Part 91K, регулирующим долевое владение.

Самолёты будут базироваться в основных региональных зонах обслуживания, первая из которых будет расположена на юго-востоке США. Каждая основная зона обслуживания будет охватывать 700

морских миль, что является разумным беспосадочным расстоянием для Vision Jet. Владельцы долей смогут использовать самолёты Vision Jet друг друга, аналогично долевого участию. Для длительных поездок или больших групп JetSafe может организовать дополнительные перевозки от проверенных партнёров-чартерных операторов.

Доли доступны с шагом 20% или 10%, начиная с \$275000 за 10%. Программа Shared Visions будет использовать подержанные самолёты Vision, начиная с одного самолёта, который JetSafe сейчас

предлагает покупателям. Программа также будет предлагать членство для тех, кто не владеет долями, и сможет приобретать 35-часовые годовые контракты.

По словам президента JetSafe Кайла Ханкинсона, контракты на владение долями могут быть заключены на три года с возможностью досрочного расторжения по истечении одного года. Владельцы смогут продать свои доли по текущей рыночной цене и в зависимости от размера.

Ежемесячная комиссия за управление в программе Shared Visions составляет \$3500 за первые 10% и \$2500 за каждые дополнительные 10%. Владельцы получают компенсацию при использовании своего Vision Jet для чартерных рейсов из расчёта \$100 в час за каждые 10% доли.

По данным JetSafe, причина применения Part 135 обусловлена тем, что компания сохраняет полный операционный контроль в каждом рейсе. «Это позволяет участникам программы получать выгоду от более низкого уровня риска, избегая ответственности, связанной с прямой эксплуатационной ответственностью, что особо подчеркивается FAA в Информационном циркуляре 91-84. Работа в соответствии с правилами Part 135 также обеспечивает высочайшие стандарты безопасности и надзор со стороны FAA».

Компания JetSafe, базирующаяся в аэропорту округа Резерфорд (KFQD) в Северной Каролине, стала первым оператором Part 135, получившим одобрение FAA на запуск чартерных рейсов на Vision Jet.



Vista представляет ХО в Азии на фоне растущего спроса

Группа Vista объявила о своих обязательствах и планах расширения в Азии на 2026 г., а также о выдающемся спросе в первой половине 2025 г. на решения для полётов через её ведущие бренды VistaJet и ХО в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

За первые шесть месяцев года спрос на частные авиаперевозки в Азиатско-Тихоокеанском регионе вырос: компания добилась 26%-ного роста числа участников программы в регионе по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Гонконг и Сингапур остаются ведущими направлениями в Азии, выступая в качестве основных международных ворот в Северную и Юго-Восточную Азию соответственно, а Куала-Лумпур и Токио по-прежнему популярны как для деловых поездок, так и для отдыха.

«Одним из ключевых факторов высокого спроса является то, что эти города подходят как для деловых поездок, так и для отдыха. Они являются не только крупными торговыми центрами Азии, но и чрезвычайно популярными туристическими направлениями», — говорит Иэн Мур, коммерческий директор Vista. «Мы наблюдаем явную тенденцию среди предпринимателей и руководителей высшего звена к «туризму ради удовольствия», сочетающему работу с отдыхом. Особенно для состоятельных людей грань между работой и личной жизнью становится всё более размытой, поскольку они часто путешествуют с членами семьи».

ХО — это глобальная сеть частной авиации, предоставляющая гибкий, эффективный и мгновенный доступ к более чем 2000 воздушных судов по всему миру. Хотя Северная Америка остается ведущим

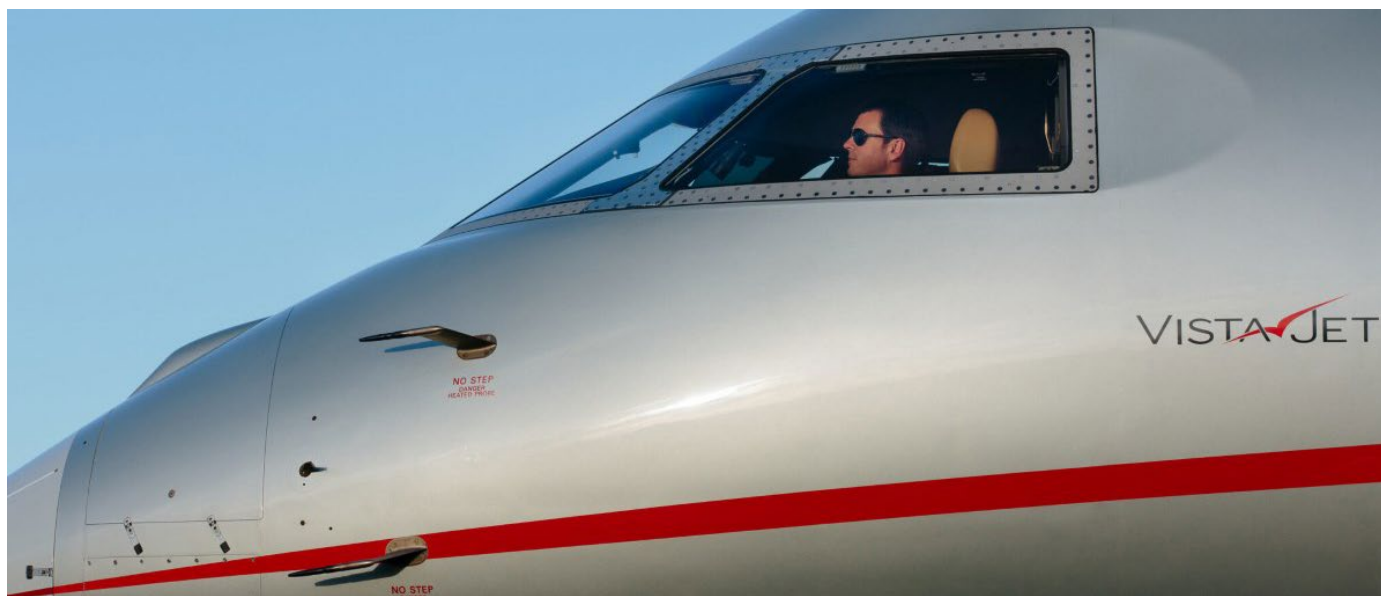
рынком для бренда, количество международных рейсов, забронированных через ХО, выросло почти на 40% в 2024 году. Этот впечатляющий рост подчеркивает растущий спрос на прозрачные и гибкие решения в области частной авиации как на развивающихся, так и на устоявшихся рынках.

В первой половине 2025 года число участников программы VistaJet выросло на 26% в годовом исчислении. Япония установила рекорд как регион с самыми быстрыми темпами роста, достигнув роста в 67%, за ней следует Сингапур с ростом в 50%.

Эти исключительные показатели обусловлены мощным экономическим ростом в Азиатско-Тихоокеанском регионе. В условиях меняющейся геополитической обстановки Vista осознаёт важность построения долгосрочных отношений как на реги-

ональном, так и на глобальном уровне. Благодаря ориентированному на внешние рынки экономикам Азии и развивающимся региональным сверхдержавам, регион представляет собой привлекательный объект для международного сотрудничества и роста.

«С появлением ХО в Азии наши клиенты получают все преимущества обеих систем благодаря глобальной инфраструктуре Vista: от рейсов по запросу с мгновенным бронированием через торговую площадку ХО до гарантированного решения по перелёту, которое имитирует владение самолётом с VistaJet. Мы обеспечиваем бесперебойные путешествия, сочетающие международный охват, гибкость внутренних рейсов и индивидуальный подход к каждому образу жизни», — заключает Иэн Мур.



Alliance Aviation открывает первый FBO в Саудовской Аравии

Alliance Aviation официально объявила об открытии своего нового ангара и FBO в международном аэропорту Аль-Улы (AlUla International Airport), что стало важной вехой в истории Королевства Саудовская Аравия и стало первым специализированным ангаром для авиации общего назначения.

Разработанный совместно с Королевской комиссией по Аль-Уле (RCU), объект отражает стремление обеих сторон превратить Аль-Улу в ведущий культурный и авиационный центр в соответствии с программой «Видение 2030».

«Это открытие является важной вехой для Alliance и будущего частной авиации Саудовской Аравии», — заявил Брендан Маккуэйд, основатель Alliance Aviation. «Мы гордимся сотрудничеством с Королевской комиссией по Аль-Уле в создании объекта, отражающего наследие региона, его гостеприимство и видение Королевства в отношении инфраструктуры мирового класса. Аль-Ула — это не просто место назначения, это авиационный центр, объединяющий культуру, торговлю и связи».

Новый ангар площадью 2850 м² может разместить до двух самолётов Gulfstream G650 и один Challenger 650, или два крупногабаритных самолёта и два лёгких джета. Он имеет климат-контроль и специальные помещения для экипажей.

Комплекс предлагает наземное обслуживание бизнес-джетов, доступ в VIP-зал, удобные трансферы для пассажиров, а также прямой доступ к самолёту для экипажей. На территории FBO предусмотрены зона отдыха и работы экипажа, услуги наземного и линейного обслуживания, высокоскоростное под-

ключение к интернету, круглосуточная охрана и контроль доступа.

Alliance Aviation будет управлять и эксплуатировать объект, предоставляя услуги наземного обслуживания, размещения в ангаре и управления воздушными судами частным и деловым операторам. Это партнёрство способствует достижению цели Королевства по позиционированию Аль-Улы, как модели устойчивого туризма, инвестиций и инноваций, стремясь привлечь два миллиона посетителей в год и вносить 150 млрд реалов в ВВП Саудовской Аравии к 2035 году.

Новый объект дополняет другие важные модернизации международного аэропорта Аль-Улы, включая расширение рулежных дорожек и перронных зон, новый представительский терминал и внедрение систем виртуального управления воздушным движением, что делает его одним из самых современных региональных аэропортов Королевства.

Запуск Аль-Улы является частью более широкой стратегии Alliance по расширению своего присутствия в регионах с высоким ростом деловой авиации.



Garmin выпускает новое поколение часов D2 Aviator

Новые часы Garmin D2 Air X15 и D2 Mach 2 уже доступны, добавляя новые функции в линейку часов для авиаторов. Обе модели совместимы с Garmin PlaneSync для просмотра информации о самолёте, а также поддерживают подключение к авионике, отчеты, ориентированные на авиацию, и голосовое управление.

45-миллиметровый D2 Air X15 продается по цене \$649,99 и оснащен сенсорным AMOLED-дисплеем со стеклом Gorilla Glass 3. Он также оснащен светодиодным фонариком с несколькими режимами яркости белого и красного света, который ранее был доступен только в модели D2 Mach 1. Пользователи могут видеть динамически меняющиеся цвета, соответствующие текущим условиям полета для выбранного аэропорта.

Подключение PlaneSync позволяет пилотам самолётов, оснащенных PlaneSync, просматривать данные приборной панели воздушного судна на любых новых часах для удаленного доступа к данным

о топливе, базе данных и местоположении самолёта. Оба устройства также отображают информацию о полёте и навигации, а также уведомления экипажа от совместимого бортового оборудования.

Другие функции, общие для D2 Air X15 и Mach 2, включают утренний отчет с прогнозом погоды на день, погоду в выбранном аэропорту и «настраиваемую сводку о состоянии здоровья на основе данных о сне и активности». Пользователи могут использовать голосовые команды, чтобы попросить часы установить таймер или запустить действие, например, специальные команды, такие как «начать полёт», «направить к» и «показать мне метеокарту».

Функция голосовых заметок позволяет пользователю добавлять голосовые заметки с указанием местоположения с географической привязкой, «позволяя пилотам сообщать контекст во время полёта или даже устанавливать напоминание о необходимости посмотреть что-то по возвращении на землю». Пользователи также могут использовать

оба устройства для общения через приложение Garmin Messenger, которое подключается к совместимым устройствам спутниковой связи, как установленным на борту самолёта, так и портативным.

Часы D2 Mach 2 продаются по цене \$1349,99 в размере 47 мм и \$1499,99 в размере 51 мм. AMOLED-дисплей защищён сапфировым стеклом, а часы оснащены новой защитой датчиков и герметичными кнопками. Меньшая версия имеет титановый безель, полимерный корпус и коричневый кожаный ремешок Oxford. Модель D2 Mach 2 диаметром 51 мм оснащена «титановым безелем с покрытием Diamond-like Carbon (DLC) и полимерным корпусом, а также вентилируемым титановым браслетом с покрытием DLC цвета угольно-серого цвета».

По данным Garmin, ключевым отличием D2 Air X15 от D2 Mach 2 являются авиационные карты последнего, которые включают в себя «подробную топографию, затенение рельефа, цветные границы воздушного пространства, пользовательские точки маршрута, пересечения и VOR-маяки, а также многое другое». Пользователь может увеличивать масштаб взлётно-посадочных полос для определения местоположения и ориентации, просматривать журнал траектории в реальном времени или навигационную цепочку, а также выбирать настраиваемый значок самолёта.

Другие функции D2 Mach 2 включают настройку персональных погодных минимумов и оповещения о превышении пороговых значений в ближайшем и других аэропортах. Когда погода в выбранном аэропорту превышает минимальные значения, циферблат становится оранжевым.



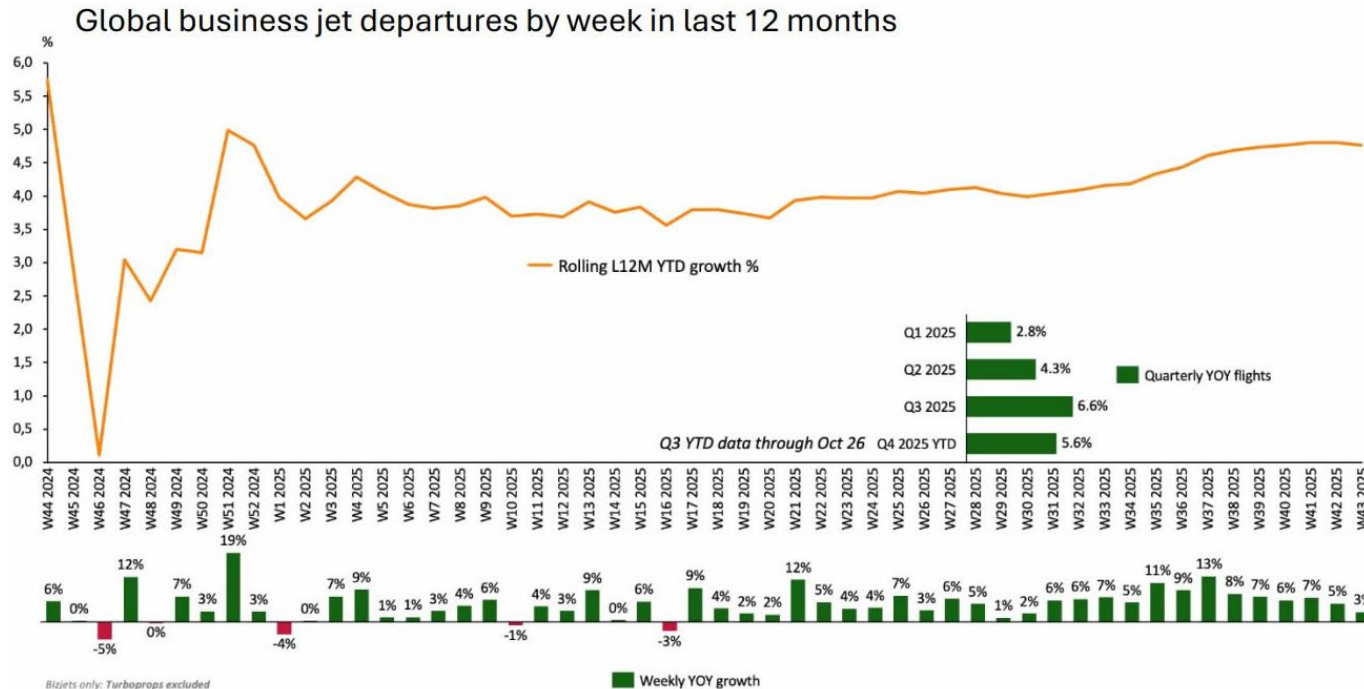
Трафик выходит на плато, но есть точки очень сильного роста

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 43-й недели (20-26 октября) глобальная активность бизнес-джетов достигла 78671 рейса, что на 3% больше, чем на 43-й неделе 2024 года. За последние четыре недели (40-43 недели) общий трафик бизнес-джетов во всём мире превысил 315000 рейсов, что на 5% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Эта четырёхнедельная тенденция в +5% соответствует общемировому годовому тренду (с 1 января по 26 октября) в +5%.

Это первая неделя за три месяца, когда четырехнедельный тренд не превзошёл годовой тренд, что указывает на возможное замедление роста за месяц до праздника Дня благодарения.

Анализ показателей по регионам

Северная Америка: в регионе зафиксирован сдержанный рост на 1%



Трафик бизнес-джетов во всём мире по неделям за последние 12 месяцев

Североамериканский рынок отстал от общемировой тенденции (+3%), увеличив активность на 43-й неделе всего на 1% в годовом исчислении. На США стабильно приходится более 95% рейсов в Северной Америке, что является основным фактором роста в регионе. Среди ключевых штатов единственным рынком, показавшим на прошлой неделе рост, стал Техас, где было зафиксировано на 3% больше рейсов, чем на той же неделе 2024, в то время как Флорида осталась на уровне прошлого года, а в Калифорнии зафиксировано 7%-ное падение. Четырёхнедельный тренд в Северной Америке сейчас на 5% опережает аналогичный период 2024 года. Среди ключевых штатов Флорида и Техас лидируют по четырёхнедельному тренду с ростом на 6%, в то время как в Калифорнии наблюдается незначительное увеличение на 2%.

Европа: Великобритания, Франция и Италия продемонстрировали двузначный рост

На 43-й неделе 2025 года Европа превзошла североамериканский рынок, увеличившись на 5% по сравнению с той же неделей 2024 года. Великобритания, Франция и Италия продемонстрировали двузначный рост: 12%, 12% и 11% соответственно. Швейцария также показала солидное увеличение на 8%, в то время как Германия снизилась на 1%.

За последние четыре недели общий трафик в Европе достиг почти 44000 рейсов, что отражает скромный рост на 3%. Заметный рост в Европе произошёл за счёт сверхдальних самолётов, показавших прирост более чем на 20% в годовом исчислении. В частности, число рейсов из Нью-Йорка в Лондон выросло на 50%.

Остальной мир: Южная Америка лидирует с ростом 39%

Остальной мир продолжает опережать развитие рынки Северной Америки и Европы. На 43-й неделе совокупный рост в остальных регионах мира составил 14%. В субрегиональном масштабе лидером роста стала Южная Америка с впечатляющими +39%, за ней следует Африка с +25%.

Наиболее значимыми транспортными коридорами Южной Америки на прошлой неделе стали Монтеррей — Мехико и Сан-Паулу — Рио-де-Жанейро, где на обоих маршрутах наблюдался рост более 35%. Ближний Восток показал относительно ста-

бильный прирост, составивший всего 1%, а единственным регионом, где наблюдалось снижение (-1%), стала Азия.

Анализ текущих событий

Лиза Атертон возглавит Textron, на фоне почти рекордных показателей Cessna

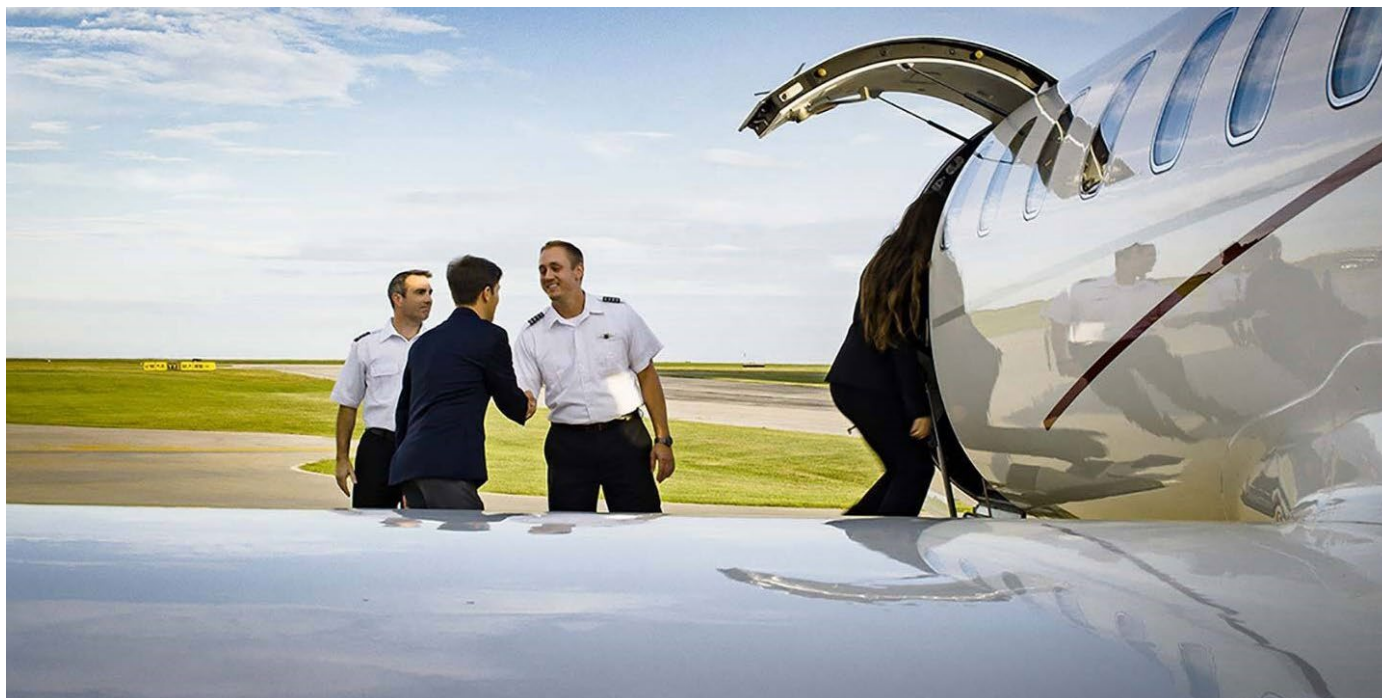
Генеральный директор Textron Скотт Доннелли объявил о своей отставке. Возглавит компанию Лиза Атертон, проработавшая в ней 18 лет. Она возглавит Textron на фоне демонстрации авиационным бизнесом Textron исторически высоких показателей: с начала года по состоянию на 26 октября

было выполнено более миллиона полётов бизнес-джетов Cessna.

Показатели парка Cessna демонстрируют устойчивый спрос: количество вылетов выросло на 2% по сравнению с прошлым годом и на 29% по сравнению с уровнем 2019 года до пандемии. Лидером активности является платформа Citation Excel/XLS, совершившая почти 200000 рейсов, что на 3% больше, чем годом ранее. За ней следует Citation Latitude с почти 175000 вылетами, что на 7% больше. В совокупности на эти два типа самолётов пришлось 12% всех вылетов бизнес-джетов в мире в 2025 году.

Операторы долевого владения представляют собой значительную клиентскую базу Cessna, на которых в этом году приходится 22% активного парка производителя, что подчеркивает сильные позиции бренда на рынке долевого владения и среди операторов парка.

Ник Косцински, аналитик WINGX, комментирует: «Мы всё ещё на 5% выше по итогам года, и это солидно, даже если 43-я неделя покажет, что рынок немного остывает после сильного роста в сентябре и октябре. У Европы была действительно успешная неделя: рост в Великобритании, Франции и Италии составил более 10%, а скачок в Южной Америке на 39% весьма значителен. Лиза Атертон очень вовремя заняла пост генерального директора Textron, а Cessna проводит отличный год, совершив более миллиона рейсов, и мы видим, что платформы Excel и Latitude действительно способствуют достижению этих результатов».



IADA: амортизационная премия способствует росту настроений

Согласно отчету Международной ассоциации авиационных дилеров (IADA) за третий квартал, амортизационная премия способствует значительному росту настроений и уверенности на рынке. Организация заявила, что оптимизм среди её членов в отношении продаж, финансирования и лизинга самолётов «заметно» вырос благодаря налоговым льготам, вновь введённым президентом Трампом.

Также было отмечено, что в третьем квартале запасы на вторичном рынке сократились, при этом предложение новых, пользующихся высоким спросом моделей оставалось особенно скудным. Более старые самолёты, требующие технического обслуживания, оставались на рынке дольше и испытывали постоянное «ценовое давление», говорится в отчёте.

В третьем квартале 2025 года общий рыночный оптимизм среди членов IADA заметно вырос до 3,47

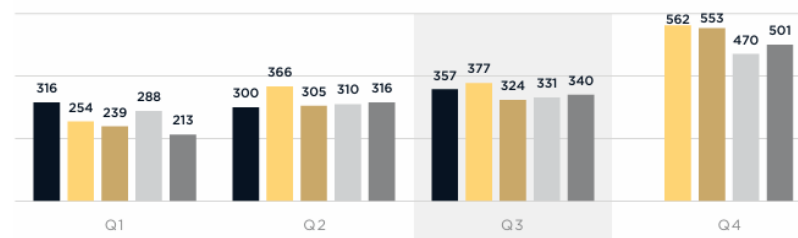
AVERAGE TIMING OF TRANSACTIONS FOR THE LAST 6 MONTHS

● IADA DEALERS ● INDUSTRY AVERAGE



TOTAL CLOSED DEALS BY QUARTER

● 2025 ● 2024 ● 2023 ● 2022 ● 2021



по сравнению с 3,07 во втором квартале 2025 года и 3,12 в третьем квартале прошлого года. По шкале IADA от 1 до 5, где 1 соответствует «худшему за всю историю», а 5 — «лучшему за всю историю», этот резкий рост отражает влияние 100% амортизационной премии, которую подавляющее большинство респондентов назвало ключевым фактором улучшения настроений в сфере продаж, финансирования и лизинга.

«Возобновление амортизационной премии в США оказало значительное положительное влияние на восприятие бизнес-среды и операционное планирование. Эта благоприятная политическая среда внесла значительный вклад в высокие квартальные показатели», — заявил Лу Сено, исполнительный директор IADA. «В перспективе члены IADA прогнозируют высокие рыночные показатели в четвертом квартале 2025 года и в течение следующих шести месяцев».

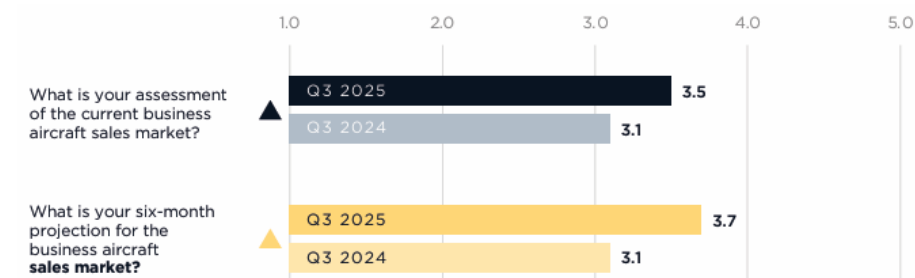
По мере сокращения запасов IADA заявила о заметном сдвиге в сторону рынка, более ориентированного на продавцов.

Дилеры, связанные с IADA, в третьем квартале 2025 года заключили 357 сделок по сравнению с 377 сделками в том же квартале 2024 года. Также в третьем квартале 2025 года было заключено 171 новое соглашение о приобретении, что боль-

OVERALL MARKET SENTIMENT

Q3 YEAR OVER YEAR

Reported on a 1-5 scale, with a score of 1 representing "worst ever" and 5 representing "best ever."



ше, чем в третьем квартале 2024 года, говорится в сообщении.

По мнению 70-80% респондентов ежеквартального опроса членов IADA, в следующие шесть месяцев цены могут остаться «стабильными» или «немного выше». Это отражает резкий рост по сравнению со вторым кварталом, причём наиболее выраженный рост наблюдается в сегментах средних и крупногабаритных самолётов.

Около 75% респондентов прогнозируют «стабильный» или «незначительно более низкий» объём предложения в следующие шесть месяцев, что отражает тенденцию к снижению по сравнению с предыдущим кварталом.

Что касается спроса, более 90% прогнозируют «стабильный» или «повышенный» спрос, по сравнению с примерно 80% во втором квартале, при этом наблюдается высокий спрос на среднеразмерные самолёты.

Honeywell выпускает альтернативные решения для устранения помех в навигационных сигналах

Компания Honeywell Aerospace недавно представила программное решение на основе альтернативной навигационной архитектуры (HANA), предназначенное для обеспечения устойчивой навигации в условиях, когда спутниковые сигналы могут быть искажены, заглушены или недоступны. Хотя компания разрабатывает методы поддержки навигации без GPS уже около десяти лет, новейшие технологии отвечают растущей угрозе безопасности полётов.

«То, что мы наблюдаем с точки зрения конфликтов и войн — это необходимость в альтернативной навигации», — пояснил Майк Валлильо, вице-президент по международным операциям Honeywell Aerospace по обороне и космосу, во время недавнего визита представителей СМИ в научно-исследо-

вательский и технологический центр компании в Брно (Чехия).

Система HANA предназначена для предоставления точной информации о местоположении, скорости и ориентации воздушного судна при отсутствии сигналов глобальной навигационной спутниковой системы (GNSS). По словам Мэтта Пиккетти, вице-президента по навигации и датчикам, система HANA применима как к пилотируемым, так и к беспилотным летательным аппаратам, а также к военным наземным транспортным средствам и может работать как на существующей вычислительной платформе оператора, так и на платформе Honeywell.

Первоначальная версия системы включает в себя навигацию с использованием машинного зрения, использующую изображения с камер в режиме реального времени для сопоставления изображений земной поверхности с картографическими базами данных. В следующем году Honeywell также планирует интегрировать в систему с многоуровневой архитектурой решения для отслеживания магнитных аномалий и спутников на низкой околоземной орбите.

Михал Завишек, вице-президент и генеральный директор Honeywell Technology Solutions ЕМЕА, сообщил, что в настоящее время компания предлагает шесть или семь способов работы в условиях отсутствия GPS-сигнала, сочетая различные варианты решений на основе зрения, магнитного поля и радаров для обеспечения полного покрытия, чего не может предложить ни один отдельный метод.

«Наше ключевое преимущество заключается в том, что мы можем объединить эти решения, чтобы предоставить [клиенту] то, что работает постоянно», — пояснил он. «Навигации по GPS для этого недостаточно».

В 2024 году Honeywell приобрела итальянскую компанию Civitanavi Systems, специализирующуюся на инерциальной навигации. Объединение опыта двух компаний «означает, что у нас действительно есть технологии и возможности для решения любых задач на одной платформе, поскольку, в конечном счёте, разница между электроникой, инерциальной системой или GNSS и компьютером управления полётом заключается, по сути, в программном обеспечении», — заявил генеральный директор Civitanavi Systems Андреа Пиццарулли.

Несмотря на участвовавшие в последние несколько лет случаи злонамеренного глушения и спуфинга GPS, особенно в Европе, альтернативные навигационные средства Honeywell изначально были разработаны с учётом потребностей развивающегося сектора передовой воздушной мобильности (ААМ). Это включает в себя разработку кабин экипажа для eVTOL.

«Мы всегда знали, что в точной навигации полагаться на один источник... или один тип системы — это риск. И я думаю, одним из первых признаков этого стало распространение систем ААМ», — сказал Майк Валлильо. «Это не глушение или спуфинг, но проблема та же, потому что небо не видно. Когда эти реальные случаи спуфинга стали набирать обороты, мы поняли, что были правы — просто риск стал другим».



eVTOL: «Мало места в салоне, но скорость и изящество»

На прошлой неделе в соцсети LinkedIn появилась интересная статья, написанная доктором философии Дэвидом Айсоном. Он поднимает проблему, о которой многие ещё не задумывались. Не слишком ли мал объём салона eVTOL, что это может вызвать клаустрофобию у некоторых пассажиров?

Дэвид Айсон пишет: «На практике ширина салона 1,8-2,2м означает, что каждое сиденье занимает примерно 0,9м (35 дюймов), включая подлокотники и боковые стенки, но стенки расположены близко, а проход (если он есть) узкий. Высота салона 1,6-1,8м означает, что большинство взрослых пас-

сажиров не смогут стоять. А длина 2,5-3,5м может вместить только два ряда сидений с минимальным количеством места для хранения или ног».

Он продолжает: «Если сравнивать с типичным салоном эконом-класса авиакомпании, например, узкофюзеляжного Airbus A320 (ширина салона ~3,7м, высота ~2,1-2,3м, длина ~27,5м), разница в объёмном и пространственном восприятии колоссальная».

Хотя Айсон и акцентирует внимание на стеснённых условиях, боязнь высоты также может стать проблемой для некоторых пассажиров, учитывая близкое расположение больших иллюминаторов воздушного судна, открывающих захватывающие виды вниз. Некоторые люди редко летают по разным причинам, и они могут никогда не рискнуть воспользоваться eVTOL.

Например, посидев в Joby S4, вы можете сразу почувствовать, насколько это непривычно, даже беззащитно, как будто вы летите на маленьком вертолёте. Однако люди психологически гибки и очень быстро адаптируются к новому опыту. eVTOL — это нечто совершенно иное, чем обычный самолёт, и к нему следует относиться соответственно.

Основные триггеры клаустрофобии:

- Во время полёта нет свободного пространства над головой.
- Непосредственная близость к стене с ограниченным боковым пространством.
- Ограниченная способность менять положение или вытягиваться.



- Ограниченный вход/выход через маленькие двери.
- Визуальное ограничение за счёт небольших окон и близко расположенных стен.

Айсон заключает: «Пространство в салоне, предлагаемое сегодняшними проектами, скромное и, возможно, больше похоже на салон автомобиля премиум-класса или лимузина, чем на стандартный авиалайнер... Этот вопрос заслуживает откровен-

ного обсуждения, а не маркетинговых эвфемизмов. eVTOL предлагают реальные преимущества в скорости и маршрутизации из пункта отправления в пункт назначения, но пассажирам следует ожидать, что они будут ощущаться более ограниченными, чем полёты эконом-классом, и потенциально более ограниченными, чем на наземном транспорте премиум-класса».

Ожидается, что коммерческие рейсы eVTOL на Ближнем Востоке начнутся в следующем году.

Компании, занимающиеся разработкой eVTOL, такие как Archer и Joby, смогут получить ценные отзывы пассажиров. Маловероятно, что пространство салона увеличится, особенно в краткосрочной перспективе, но скорость, удобство и изящество, которые такие воздушные суда могут предложить пассажирам, особенно при 10-15-минутных перелётах, позволят пассажирам быстро привыкнуть к стесненным условиям.

Источник: eVTOL Insights



Самолёт недели

Оператор/владелец: *private*

Тип: *Maule M-5-235C Lunar Rocket*

Год выпуска: *1979 г.*

Место съёмки: *май 2025 года, Sputnik Park Penza (Ternovskiy backwater), Russia*



Фото: Дмитрий Петроченко